facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi instagram.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 8 • Sayı: 347 • 2 Eylül 2019 • Fiyatı: 50 Kr

www.tasimadunyasi.com

Galataport 7 milyonu yabancı turist 25 milyon ziyaretçi ağırlayacak

11'de

İstanbul Büyükşehir Belediyesi kararlı

HAREM VE BAYRAMPAŞA OTOGARI TAŞINACAK

● İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu, yeni yapılacak otogarlar ve Bayrampaşa'daki 15 Temmuz Otogarı'nın işletimine yönelik çok önemli açıklamalarda bulundu.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörü İstanbul'da yapılması planlanan yeni otogarlar ile ilgili belediyenin atacağı adımları merakla bekliyor.

Otogarın sahibi belediye

27 Ağustos Salı günü yapılan açıklamada Başkan İmamoğlu şunları söyledi: "Otogarın sahibi İstanbul Büyükşehir Belediyesi. Süresi dolduğu için yönetime otoparkını devraldığımız gibi işletmesini de devralmamız hususunda tebliğimizi yaptık. Süre dolmak üzere. Oranın teslim alınmasıyla ilgili rutin işlemler yapılacak. İhmal edilmiş alanlar da yaşanan travmaların bir örneğidir. Biz bu tür alanların ihmal edilmemesini, kamunun hak sahibi olduğu yerde de gidip hak sahibi olduğunu göstermesini örnekliyoruz. Bir aksilik olmazsa çok yakın zamanda İBB, halka ait bu alanın yönetimini de ele alarak huzuru ve işletme düzenini sağlayacak.

Harem ve Bayrampaşa'yı taşıyacağız

Yeni otogar düzeninin oluşmasıyla ilgili oradaki sektör temsilcileriyle ortak çalışacağız. Hem Harem'i hem 15 Temmuz Otogarı'nı yeni yerlerine taşıyacağız. Hem Harem'i hem Bayrampaşa'daki otogarı toplum lehine en iyi kullanacağımız projelerimizi hazırlıyoruz. İşletmeci firmanın yetkilileri 15 gün içinde tüm malzemeleri boşaltıp bize teslim edecekleri beyanında bulunmuşlar. Muhtemelen arkadaşlarım da bu makul süreyi onlara tanıyacaktır. Ondan sonra da belediye olarak burayı işleteceğiz." ■

Başkan Ekrem İmamoğlu bir süre önce Büyük İstanbul Otogarını ziyaret etmişti.

AVTER Büyük İstanbul Otogarını boşaltıyor

İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu, İstanbul Bayrampaşa'daki 15 Temmuz Şehitler Otogarı'nın 15 gün içinde boşaltılacağını açıkladı.

2'de

Ticari araç sürücüleri dikkat!

Psikoteknik raporu denetimleri başlıyor!

Ticari araç sürücülerinin Psikoteknik Değerlendirme Raporu 1 Eylül'den itibaren zorunlu olacak. Psikoteknik Değerlendirme Raporu olamayan araç sürücülerine 1.234 TL para cezası verilecek.

Karayolu Taşıma Kanununda yapılan düzenleme ile ticari araç sürücülerine Psikoteknik Değerlendirme Raporu zorunlu olacak.

01 Eylül 2019 tarihinden itibaren yapılacak denetimlerde sistem üzerinde Psikoteknik Değerlendirme Raporu olmadığı tespit edilen ticari araç kullanıcıları hakkında 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanununun ilgili maddesine göre 1234 TL idari para cezası verilecek. Ticari araç sürücülerinin 1 Eylül 2019 tarihine kadar Psikoteknik Değerlendirme Raporu almaları gerekiyor. ■

2019 - 2020

Servis Ücretleri Belirlendi

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi'ndeki (UKOME) toplantısında; okul servisi, minibüs, taksi ve dolmuş ücretlerinin yeni fiyat tarifesi belirlendi. İstanbul'da servis ücretlerine yüzde 13, minibüslere yüzde 20, taksilere ise 25 zam geldi.

3'te

Kamil Koç, FlixBus'a katılıyor

Avrupa'nın en büyük şehirlerarası seyahat hizmeti veren girişimi FlixBus ve özel sermeye şirketi Actera, Türkiye'nin en köklü ve lider otobüs şirketi Kamil Koç'un, FlixBus'ın geniş sefer ağına dahil edilmesi konusunda anlaşmaya vardı. FlixBus'ın teknolojisi, yüksek kalite standartları, çevreci ve akıllı seyahat olanakları Türkiye'deki otobüs yolcularıyla buluşurken, Kamil Koç ülke genelindeki faaliyetlerini büyütmeye devam edecek. Anlaşmanın ilgili kurumların onayına istinaden en kısa sürede tamamlanması bekleniyor.

4'te

Tüm Servisçiler Federasyonu TÜSFED'in kuruluşunun açıklanması tartışmaları da beraberinde getirdi.

Ali Bayraktaroğlu

"Bu federasyon ölü doğmuştur, İSTAB hemen bu federasyondan çekilmelidir!"

6'da

IPRU İcra Kurulu Başkan Yardımcısı

Ali Çıkkan oldu

40 yıldır karayolu yolcu taşımacılığında hizmet veren, TOFED, IPRU ve TOSEV'in kurucu üyeleri arasında bulunan Ali Çıkkan, 4 yıl aradan sonra IPRU'da tekrar görev aldı. Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacılığı Birliği'nin (IPRU) kuruluş çalışmalarına 2010 yılında başladıklarını belirten Ali Çıkkan, "5 yıllık uzun bir çalışmanın ardından 4 Nisan 2015 tarihinde IPRU'nun kuruluş belgesini aldık. O süreçte IPRU Kurucu Genel Başkan Yardımcılığı görevinde bulundum. Ama daha sonra çok emek verdiğim IPRU'dan ayrılmak durumunda kaldım. Şimdi tekrar yuvama döndüm ve IPRU İcra Kurulu Başkan Yardımcılığı görevini üstlendim. Bugün 15 iyesi olan IPRU'yu 25 üyeye ulaştırma hedefimiz var. Yurtdışındaki taşımacı meslektaşlarımızla işbirlikleri yapmak ve taşımacılık alanındaki sorunları çözmek için yoğun gayret göstereceğim" dedi. ■

Ali Çıkkan

UND Taşımacılık İstatistikleri

Taşımalar Avrupa'dan, Asya ülkelerine yöneldi

8'de

Tırsan'ın Yalın Lider Geliştirme Okulu

İkinci mezunlarını verdi

9'da

TEMSA'dan Sırbistan'a 30 araç

5'te

Mobil Oil'den Uzun Yol Tavsiyeleri!

9'da

Dr. Zeki Dönmez — Sezon sonunda otobüsçülük ve terminaller — 7'de

Mustafa Yıldırım — Otogarlar, FSM Köprüsü ve turizm araçları — 4'te

Mevlüt İlgin — Sektörle diyaloğa davet ediyoruz — 2'de

Korkut Akın — Bizi de etkiler mi? — 10'da

Akif Nuray — 2009'da mıyız, nedir ! ! ! — 10'da

Salim Altunhan — Otobüsçüler adım adım özgürlüğe koşuyor — 10'da

Anadolu Isuzu'nun Fransa Rekoru

10'da

Okan Baş

Karsan Ar-Ge Merkezi unvanı aldı — 10'da

Mevlüt İlgin
Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri
mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Sektörle diyaloğa davet ediyoruz

İstanbul Büyükşehir Belediyesi; İstanbul Otogarı'nın otopark kısmının İSPARK tarafından, işletme kısmının ise Büyükşehir Belediyesi Emlak Yönetimi Daire Başkanlığı'nca işletilmesi konusunda iki aşamalı çalışma içinde...

Yargı süreci

Bugüne kadar otogar işletmeciliğini TOFED'in de kurucu üyeleri arasında yer alan UATOD'un bünyesinde kurulan iktisadi teşekkül olan AVTER yapıyordu. AVTER, 25 yıllık yap-işlet-devret süreci boyunca, Belediyenin birtakım taahhüde uymaması ve fazla yatırım yapılmasından dolayı 20'inci Asliye Hukuk Mahkemesi'nde süren dava eşliğinde -hukuki haklar saklı kalmak kaydıyla- belediyeye her türlü kolaylığı göstermekte kararlı.

Belediye ile görüşme

Bu arada, İstanbul Otogarı Büyükşehir Belediyesi'nce işletilecekse, belediyenin çözmesi gereken sorunlar var. Otogardaki 168 yazıhanede, Türkiye'de hizmet veren 335 firmanın 280 civarı faaliyet gösteriyor. İBB Genel Sekreteri Sayın Yavuz Erkut, Ulaşım Daire Başkanı Taylan Engin ve Emlak Yönetimi Daire Başkanı İrşadi Akbaş ile görüşmelerde bulunduk.

Belge sahipleri dikkate alınsın

Bir yazıhaneyi satın alanın kiracı alması Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği'ne göre zorunlu. Çünkü mevzuat hizmet vermek isteyen taşımacıya yer gösterilmesini zorunlu kılıyor. Yazıhane sahipleri kendi firmasından başka firmalara da yazıhanelerini kiraladılar. Biz belediyeye diyoruz ki, bundan sonraki süreçte ecrimisil denilen işgaliye bedellerini yazıhanedeki kiracıları dikkate alarak yaparsanız yanlış yaparsınız. Bu otogarın inşaatının maliyeti 6 misli artmış -ki zaten mahkemelik olan konulardan birisi de bu. Siz kiracıları muhatap alırsanız, burayı yapan yazıhane sahiplerine büyük haksızlık yapmış olursunuz. Biz Belediyeye bu yazıhane sahiplerinin tahsis belgelerini de sunduk.

Otobüsçülerin katkısıyla...

İkinci konu; Belediyenin, sıfırdan bir otogar yapıp, onları kiraya veriyor gibi bir anlayışa kapılması doğru değil. Burası Alibeyköy Terminali'nde olduğu gibi belediyenin kaynakları ile sıfırdan inşa edilerek hizmete sunulmadı. Buraya yatırım yapanlar bir 25 yıl daha kalsalar, ancak yatırımlarının karşılığını alabilecek durumdalar.

Belediyeye, öncelikle tahsis belgesi sahipleri ile görüşmesini önerdik ve mümkünse eğer bir yıl kira alınmamasını; kiraların ikinci seneden sonra da makul bir seviyede tutulmasını talep ettik. Sektörün ödeyemeyeceği seviyede kiralar belirlenmesini ve mağdur edilmesini kabul edemeyiz.

Hakkımızı savunuruz

Biz Türkiye Otobüsçüler Federasyonu'yuz, TOFED'iz. Bünyemizde 105 dernek var. Yetmedi uluslararası alanda da örgütlenmesini tamamlayan IPRU yapılanması var. Biz kurucu üyemiz olan UATOD'un hak ve çıkarlarını yargı yolu ile olan süreci de açıktan destekleriz. Bu belediyeye karşı olmak da değildir. Ben kendi hakkımı savunmazsam, sektörün hakkını hiç savunamam. Biz Sayın Başkan'dan, her zaman söylediği gibi diyalogla çözüm anlayışına uygun davranmasını ve sektör ile diyalog içinde olmasını bekliyoruz. Biz bu işi birlikte yapacağız. Sektöre ve kamuya en fazla fayda sağlayacak seçeneği birlikte bulalım.

Otogarın taşınması

Sayın Başkan'ın İstanbul Otogarı'nın taşınacağı ve teknopark haline dönüşeceği yönünde açıklamaları var. Ancak otogarların işletimi, nereye yapılması gerektiği, şehir içinde mi, dışında mı olması gerektiği konular üzerine; Türkiye Belediyeler Birliği, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile birlikte bir Terminaller Çalıştayı yapalım diyoruz. Bunu bütün kurumlar kabul ediyor. Biz aynı talebi İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne de iletiyoruz. Bütün dünyada önemli şehirlerde otogarlar şehir içinde yer alıyor.

Otogarlar Çalıştayı

Bizde otogarlar hep bir rant aracı olarak görülüyor ve şehir dışına gönderiliyor. Otogarlar insanlar içindir. İnsansız bölgelere taşımak doğru değildir. Otogarın şehir içinde kalması doğrudur. Kayseri'de yapılan otogar şehir dışında yapıldı. Şimdi yine şehir içinde kaldı. Şimdi teknoloji parkı deniliyor. Muhakkak ki teknoloji parkının da böyle büyük bir yere ihtiyacı vardır, ama bu yer İstanbul Otogarı'nın bulunduğu yer olamaz.

Sayın Başkan ile bu konuda mutabık kalmıştık, ama Başkan sürekli olarak otogarın taşınacağını ifade ediyor. Oysa kendisi sektörle konuşacağını da söyledi. Bu otogar nereye taşınacak? Otogarların nerede yapılacağı ile ilgili karar ortaklaşa yapılacak çalıştay sonucunda verilsin. Biz bilet satış terminallerinin İstanbul'da oluşturulmasını ve ücretsiz servis konusunun da Havaist gibi ortak bir yapıda olmasını talep ediyoruz. Sayın İmamoğlu ve ekibini muhatapları ile birlikte çalışmaya ve diyaloga davet ediyoruz. ■

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Büyük İstanbul Otogarı Otogar işletmecisine boşalt ihtarnamesi vermişti.

AVTER Büyük İstanbul otogarını boşaltıyor

Ekrem İmamoğlu

İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu, İstanbul Bayrampaşa'daki 15 Temmuz Şehitler Otogarı'nın 15 gün içinde boşaltılacağını açıkladı. Otogar'ın işletmecisi Avrasya Terminal İşletmeleri AŞ Yönetim Kurulu üyesi Mustafa Yıldırım sozcu.com.tr'ye yaptığı açıklamada belediye ile görüşme halinde olduklarını ve otogarı boşaltacaklarını söyledi. Yeni işletme modeli için İBB ile görüştüklerini de sözlerine ekledi.

Yeni bir dönem başlıyor

Uzun süredir kamuoyunda sık sık gündeme gelen 15 Temmuz Demokrasi Otogarı resmen tahliye ediliyor.

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu, alanın tahliye edileceğini açıkladı. Başkan İmamoğlu 15 Temmuz Demokrasi Otogarı için işletmeci şirkete 15 gün süre verdiklerini ifade etti. İBB, geçen hafta, firmaya 3 gün içinde otogarı boşaltmaları için ihtarname çekmişti.

İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu, geçen ay otogarı gezerek alt katlarına inmiş, oradaki düzensizliği ve tehlikeli manzarayı görünce, "Böyle bir yere çocuğum girmez, eşim girmez. 16 milyon İstanbullunun çocuğu eşi buraya nasıl girsin" ifadelerini kullanmıştı.

Yerine Teknokent Yapılacak

İBB Başkanı Ekrem İmamoğlu, daha önce otogarı teknokent yapacaklarını ifade etmişti: "Çok net ifade ettim. Daha önce birkaç sıfat içeren tanımlama olduğu için öyle ifade ettim. Dedim ki, 'Bu güzel otogarı biz akla ve bilime peşkeş çekeceğiz.' Nedir o? Biz burayı büyük bir yeşil alan içerisinde bilim, Ar-Ge ve teknokent merkezine dönüştürmek istiyoruz. Yani yüksek teknolojiye insan yetiştiren, eğitim veren, meslek öğreten bir merkeze dönüştürmek istiyoruz. Var olan yapının büyük bir revizyona ihtiyacı var. Bütün bunları yerine getirerek kendi içinde değerli bir ekosistem oluşturmak istiyoruz.

Bu ekosistemin aynı zamanda Bayrampaşa, Esenler, hatta Güngören'i pozitif etkileyecek bir yatırım olacağını şimdiden görüyorum. Biz kurumsal çıkarımıza bakmayız, toplumsal menfaatin peşindeyiz. O bakımdan biz burada gerçekten 21. yüzyıla yakışan, İstanbul'un göbeğinde insanların nefes aldığı keyifli bir merkez yapacağız. Yoksa biz burada AVM yapacak anlayışa sahip değiliz. Çok net" diye konuşmuştu. ■

Otogar işletmecisine boşalt ihtarnamesi

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Büyük İstanbul Otogarı işleticileri, Uluslararası Anadolu ve Trakya Otobüsçüler Derneği ve Avrasya Terminal İşletmeleri A.Ş.'ye bir ihtarname göndererek otogarın boşaltılmasını istedi.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Büyük İstanbul Otogarı işleticileri, Uluslararası Anadolu ve Trakya Otobüsçüler Derneği ve Avrasya Terminal İşletmeleri A.Ş.'ye 23.08.2019 tarihinde bir ihtarname göndererek otogar işletmeciliğinin 3 (üç) gün içinde sonlandırılarak belediyeye teslim edilmesini istedi. 3 gün içinde otogar işletmeciliği sonlandırılıp teslim edilmezse Mülki İdare Amirliğince taliye edileceği bildirildi.

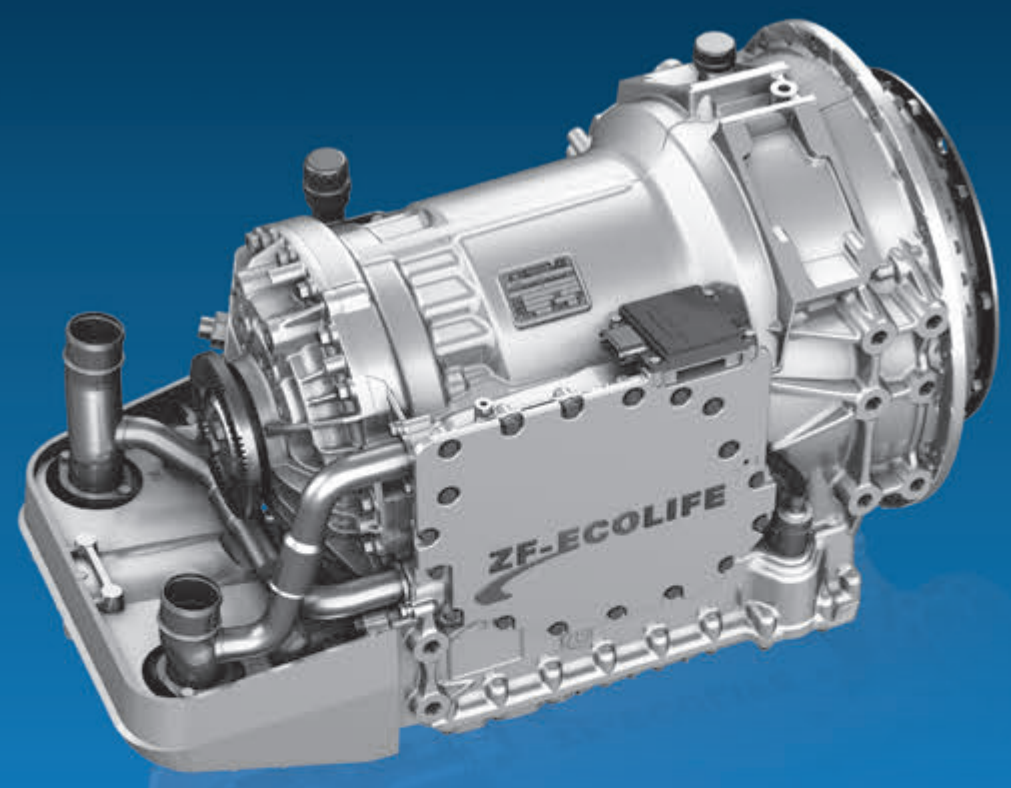
Büyük İstanbul Otogarı, Uluslararası Anadolu ve Trakya Otobüsçüler Derneği ve Avrasya Terminal İşletmeleri A.Ş tarafından Yap İşlet Devret yöntemiyle 29.12.1987 tarihinde İstanbul Büyükşehir Belediyesince 25 yıllığına sözleşme yapılmış ve sözleşme 05.05.2019 tarihinde sona ermişti.

ZF Teknolojisi
Şehir İçi ve Şehirler Arası Yolculuklar İçin Akıllı Çözüm

ZF-EcoLife Şanzıman düz yolda da rampada da performanstan asla taviz vermez! Akıllı sürüş programı TopoDyn Life, yol durumuna en uygun vites değişimini sağlar, yakıt tüketimi ve karbondioksit salımını azaltır. 6 kademeli kesintisiz vites geçişleri neredeyse hissedilmez.

EcoLife, geniş yelpazeli vites aktarma oranları sayesinde, yüksek hızlarda dahi motorun düşük devirlerde çalışmasına imkan verir. EcoLife'ın şehir içi retarderi performanstan ödün vermeden güvenli bir yavaşlama sağlar. Çift eşanjörlü soğutma sistemi, şanzımanı yüksek sıcaklıklarda dahi tam koruma altına alır.

Yıllar boyu mükemmel sürüş için: ZF-EcoLife.



zf.com/EcoLife
ZF

Otobüslere indirme-bindirme durakları

Ankara'ya cep otogarları

Ulaşım Koordinasyon Merkezi, AŞTİ dışında şehirlerarası otobüslerin indirme-bindirme yapacakları 4 adet cep durak belirledi.

Ankara Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi, 9 Ağustos 2019 tarihinde yaptığı toplantıda şehirlerarası otobüslerin AŞTİ dışında indirme-bindirme yapabilmesine yönelik cep duraklar oluşturma kararı aldı. Şehir girişlerinde 4 noktada indirme-bindirme cep duraklar yapılacak.

Bu duraklar;

Anadolu Bulvarı üzerinde; Gimat istikametinde 283. cadde ile 286. sokak arasındaki kısımda çevre yolu istikametinde 286. sokak ile yaya üst geçidi arasındaki bölümde;

Fatih Sultan Mehmet Bulvarı üzerinde; İstanbul istikameti metro istasyonu hizasında üst geçit öncesi şehir merkezi istikametinde 2652. cadde kesişimi sonrası,

Dumlupınar Bulvarı üzerinde; şehir merkezi istikametinde giriş kapısı sonrası (Başkent Üniversitesi giriş yolu karşısı), Eskişehir istikameti Çağlayan Askeri Tesisleri sonrası,

Mevlana Bulvarı üzerinde; Konya istikameti şehir girişi kapısı öncesi, şehir merkezi istikameti Kepekli Kavşağı yan servis yolu olarak belirlendi.

Bu duraklarda şehirlerarası otobüslerin bekleme yapmadan indirme-bindirme yeri olarak kullanmaları kararı alındı. ■

Servis Ücretleri Belirlendi

İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi'ndeki (UKOME) toplantısında; okul servisi, minibüs, taksi ve dolmuş ücretlerinin yeni fiyat tarifesi belirlendi. İstanbul'da servis ücretlerine yüzde 13, minibüslere yüzde 20, taksilere ise 25 zam geldi.

Servislere yüzde 13 zam

İstanbul Servis Odaları İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, "İstanbul'da okul servis ücretlerine ortalama yüzde 13 oranında zam yapıldı. 0-1 kilometre arası 215 TL'den 243 TL'ye yükseltildi. En uzak mesafemiz, 25 kilometreye kadar olan kısım da 525 TL'den 580 TL'ye yükseltildi. Bu servis ücretlerine ilave olarak da okul öncesi, ilkokul ve ortaokullardaki rehber personelimiz için de her öğrenci için üçte bir oranda hostes parası talep edilecek. Bizim uyarımız şu olacak: İstanbul'da veliler açıklanan bu ücretlerin dışında ekstra bir ücret ödemesinler. Özel okul, devlet okulu diye bir ayrım yok. Talep edenler hakkında Büyükşehir Belediyesine şikayette bulunsunlar. Bunu yapanların çalışma ruhsatları 20 gün başlayarak 1 yıla kadar askıya alınacak" dedi.

Minibüs Ücretleri 2,5 TL Oldu

İstanbul Minibüsçüler Odası Başkanı Kazım Bilge, "Minibüs ücretlerine 26 aydır zam almıyorduk. Çok mağdur olduğumuzu iletiyorduk, bize verilen sözler doyurucu olmuyordu, ama yüzde 20 gibi zam esnafın da yüzünü bir nebze güldürdü. Bu bir başlangıçtır. İndi bindi 2 TL idi, 2,5 TL oldu" dedi.

Taksimetre Açılış 5 TL Oldu

Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu adına UKOME temsilcisi olan İstanbul Taksiciler Odası Başkanı Eyüp Aksu, "Ulaşım camiasında en son iyileştirme 07.09.2017 tarihinde gerçekleşmişti. Ulaşım camiası olarak yaklaşık 24 aydır zam beklentimiz var, tarife iyileştirme beklentimiz var. Maalesef biz istediğimiz zammı alamadık. O kadar sevinçli değiliz. Ama bir iyileştirme oldu. Taksimetre ücretlerinde yüzde 25 oranında zam yapıldı. Taksimetre açılış ücretimiz 4 TL idi, 5 TL oldu. İndi bindi ücretimiz 10 TL idi 13 TL oldu. Bundan sonra kilometre başına 3 lira 10 kuruş yazacak" şeklinde konuştu.

Arabalı Vapurlarda da Zam

Öte yandan, Şehir Hatları İstinye-Çubuklu arabalı vapurları araç geçiş ücretlerine yüzde 20, Harem-Sirkeci araç geçiş ücretlerine yüzde 10 artış uygulandı.

Elektrikli araçların arabalı vapurları kullanımında yüzde 50 indirim uygulanması kararları da alındı. ■

İBB'den Açıklama

İstanbul genelinde faaliyet gösteren; taksi, minibüs, taksi dolmuş, okul ve personel servisleri ile şehiriçi arabalı vapur ücretlerinde yeni tarifeye geçiliyor. Ücret tarifesi; enflasyon rakamları, amortisman giderleri ve yakıt maliyetlerindeki artış ile vatandaşların gelir durumu da dikkate alınarak hazırlandı. Taksi taşımacılığı ücretlerinde mevcut ücretler üzerinden ortalama yüzde 25 artış yapılarak; açılış ücreti 5 TL, mesafe tarifesi 3,10 TL, yolculuk başına minimum ücret ise 13 TL uygulanması, minibüslerde mevcut ücretler üzerinden yüzde 25 artış yapılarak; öğrenci 0-6 km 1,5 TL / 6 km sonrası 2 TL, 0-2 km aralığı ücret (indi-bindi) 2,5 TL uygulanması, taksi dolmuş ücretlerinde mevcut ücretler üzerinden yüzde 24 artış uygulanması, öğrenci servis araçlarında mevcut ücretler üzerinden yüzde 13 artış yapılarak; en kısa mesafe olan 0-1 km 243 TL olarak uygulanması, personel servis araçlarında mevcut ücretler üzerinden yüzde 13 artış yapılarak; 10-17 koltuklu araçlarda ilk kalkış ücreti 124 TL, her km için ücret ise 1,26 TL olarak uygulanması; Şehir Hatları İstinye - Çubuklu Arabalı Vapurları araç geçiş ücretlerine yüzde 20 ve Harem - Sirkeci araç geçiş ücretlerine yüzde 10 artış uygulanması kararları alındı. Elektrikli araçların arabalı vapurları kullanımında yüzde 50 indirim uygulanması kararları da alındı.

Servisçiler: Daha yüksek zam bekliyorduk

İstanbul UKOME'nin okul ve personel servis ücretlerine yönelik yüzde 13 zam kararını İSAROD Başkanı Hamza Öztürk ve İSTAB Başkanı Turgay Gül Taşıma Dünyası'na değerlendirdi.

İSAROD: Beklentimiz daha yüksekti

İstanbul Umum Servis Araçları İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD) Başkanı Hamza Öztürk, UKOME kararının ardından Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu: "Belediyenin almış olduğu bir karar var. Biz daha önce de veli de, esnaf da mağdur olmasın dedik. Çok umduğumuz gibi olmasa da yüzde 13 gibi bir zam aldık. Ülkemizdeki enflasyon oranlarına da bakarak beklentilerimizi karşılamasa da bu tarife üzerinden çalışacağız. Taksi ücretlerinin yüzde 25 zam alması ise geçen yıl zam almamalarından kaynaklı olarak değerlendirildi. Bizim için geçen sene ile bu sene bir arada aynı zam oranına geliyor." ■

İSTAB: Daha düşük bir zam oranı dile getirildi

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği (İSTAB) Başkanı Turgay Gül de İstanbul UKOME'nin okul ve personel ücretlerine yönelik yüzde 13 zam kararını Taşıma Dünyası'na değerlendirdi: "Beklentimiz daha yüksekti. Ama belediye ile yaptığımız toplantıda rakam çok daha düşüktü. Söylemlerimiz doğrultusunda rakamı biraz daha yukarıya çektiler. Diğer illerde de yüzde 13-15 seviyelerinde bir zam oranı dile getiriliyor. Bütünlük açısından da böyle bir sistem yapıldı herhalde. Bizim bir dezavantajımız da iki yıldır zam almayan taksi ve minibüs ücret zamlarının açıklanması oldu. Onlar yüzde 25 oranında zam aldılar. Biz geçen sene zam aldığımız için bakış açısı farklı oldu. Bu zam oranı tatmin etmese de çok fazla bir şey söylemek mümkün olmuyor. İşin gerçeği toplumu da düşünmek gerekiyor. Normal şartlarda bu fiyatların sektörü kurtarma şansı yok. Okullara ödenen paralar da

sektöre maliyetler getiriyor. Ekonomik koşulları düşündüğümüzde daha makul bir oran gibi gözüken yüzde 13 oldu. Düşünülen zam ise neredeyse yarısı kadardı. Bunu yaşadıktan sonra bu zamma sevinebiliriz de. Buruk muyuz? Belki, ama yapacak bir şey yok. Bu zamla işlerimizi yürütmeye devam edeceğiz. Bizim en büyük sıkıntımız sömestr tatiline ek olarak iki haftalık ara tatil gelmesiyle çalışma süremiz uzadı. Bu yıl 9 Eylül'de okullar açılacak, Haziran'ın ortasında kapanacak. Ara tatiller maliyetlerimizi büyüttü. Biz 9 aylık bir ücretlendirme olsun istedik, sıcak baktılar ama hukuksal açıdan sorun olabilir diye tedirgin oldular. TUDES ve Turizm taşımacılığının düzenlenmesine yönelik gündem maddeleri alt komisyona havale edildi." ■

İSTANBUL OKUL SERVİS ÜCRET TARİFESİ

Mesafe	Mevcut Ücret (TL)	Öneri Ücret - 1 (TL) (%13)
0-1 km	215,00	243,00
1-3 km	235,00	266,00
3-5 km	255,00	289,00
5-7 km	265,00	300,00
7-9 km	280,00	317,00
9-11 km	330,00	367,00
11-13 km	380,00	422,00
13-15 km	400,00	444,00
15-17 km	430,00	478,00
17-19 km	455,00	506,00
19-21 km	485,00	539,00
21-23 km	505,00	561,00
23-25 km	525,00	583,00
25 km'yi aşan km için	4,50	5,10

Ankara Ve İzmir'deki Servis Ücretleri

Ankara Servis Aracı İşletmecileri Odası Başkanı Halil İbrahim Seyfi, başkentte okul servisi ücretlerinin Oda tarafından belirlendiğini ve Ankara Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliğince (ANKESOB) onaylanarak yürürlüğe girdiğini belirtti. Seyfi, başkentte yeni eğitim-öğretim yılı için okul servis ücretlerinde ortalama yüzde 13 artış önerdiklerini söyledi.

İzmir Otobüsçüler ve Umum Servis Araçları İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hasan Basri Bostancı da okul servis ücretlerine akaryakıt ve zorunlu trafik sigortasındaki artışlar nedeniyle ortalama yüzde 15 zam talep ettiklerini bildirdi. İzmir'de servis ücretlerine yüzde 13 zam yapıldı. ■

Servisçiler Bursa Çalıştayı'nda buluştu

İzmir, Ankara ve İstanbul'un ardından, servisçiler Bursa Çalıştayı'nda bir araya geldi.

Öğrenci ve personel taşımacılığı meslek örgütleri düzenledikleri çalıştaylarda bir araya gelmeye devam ediyor. Bursa Ticaret Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleşen çalıştaya İstanbul (İSTAB), İzmir (İZTAD), Ankara (ANTAD), Bursa Ticaret Odası üyeleri, Adana ve Gebze servis meslek örgütleri katıldı, rehber personelin eğitim durumuyla ilgili düzenleme tartışıldı. Mevcut rehber personelin eğitim durumuna bakılmaksızın Milli Eğitim Müdürlükleri ile sertifikalandırılarak çalıştırılmasına imkan tanınmasının talep edilmesi kararı alındı. Toplantıda sensör ve kamera zorunluluğunun bir yıl ertelenmesinin sektöre nefes aldırdığına, ancak asıl yapılması gerekenin bu zorunluluğun mevcut araçlara değil, fabrika çıkışlı araçlarda olması gerektiğine değinildi. Bu dönüşümün de zaman içerisinde sağlanacağı vurgulandı. Dile getirilen taleplerden biri de iki il arasındaki servis taşımacılığının bir belge ile düzenlenmesi oldu. Buna yönelik bir düzenlemenin Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan talep edilmesi gerektiği vurgulandı.

Bundan sonraki çalıştayın Adana'da yapılması planlanıyor. ■

Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Otogarlar, FSM Köprüsü ve turizm araçları

26 Ağustos Pazartesi günü İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nde, Ulaşımdan Sorumlu Genel Sekreter Yardımcısı İbrahim Orhan Demir, Ulaşım Daire Başkanı Taylan Engin ve Emlak Yönetimi Daire Başkanı İrşadi Akbaş ile bir araya geldik. İstanbul'un bütününü konuştuk. Bayrampaşa Otogarı ve belediyenin şu ana kadar yaptığı uygulamalarla ilgili sıkıntıları dile getirdik. Özellikle 1 saat uygulamasının otogarı işlemez hale getirdiğini gördük. Giren araç çıkmıyor, araç sahipleri rahat hareket ediyor. Otogarın sınırlı park alanı araçlara yetmiyor. Burada gereksiz parklanma büyük bir sıkıntı oluşturdu. Biz hiçbir zaman böyle bir sıkışıklığı yaşamadık. Otogarın çevre yolları dahil tıkandı. Yaşanan sıkıntılar nedeniyle bazı yolcular otobüslerini kaçırdı. Otobüslerini kaçırmak istemeyenler uzak yerlerden bagajları ile koşarak yetişmek zorunda kaldılar. Yolculuklar eziyete dönüştü. 25 dakika ücretsiz kuralının tekrar işletilmesi otogardaki paklanma sorununa katkı sağlayacaktır. Onun dışında temizlik güvenlik konusundaki önerilerimizi söyledik.

İstanbul Otogarı'nın ıslahı

İstanbul Otogarı'nın ıslahı için birlikte çalışabileceğimizi konuştuk. Otogarın alt katlarındaki sıkıntılar, 25 yıllık yıpranmışlık sonucunda da oluşmuş bir durum. Burada işletmeci olarak AVTER de kalsa, belediye de olsa mutlaka 25 senelik yıpranmışlığın giderilmesi lazım. AVTER olarak hazırladığımız ıslah projesini tekrar sunduk.

Otogarın yerinde kalması

Otogarın yerinde kalması konusundaki düşüncelerimizi de ifade ettik. Otogara yolcuların yüzde 55'i raylı sistemle gelip gidiyor. Bu tür bir altyapı olmazsa otogara giriş çıkış yapan araç sayısı 30 binden 60 bine çıkar ve trafik yükü daha da artar. Ulaşım ekonomisi ve şehircilik açısından otogarın yerinin doğru olduğunu ifade ettik.

Şu da unutulmamalı! Bu otogar yapıldığı zaman etrafından hiçbir şey yoktu. Şimdi etrafı dolduruldu, otogar kusur oldu. Bu otogar, toplu ulaşımla erişimin çok kolay olduğu bir noktada. Önemli olan otogarın park sorununun giderilmesi, peronların kullanımının akıllı sistemlerle yönetilmesi ve otogardaki alt katların ıslah edilmesidir. Bu şekilde dünyanın en modern otogarına dönüştürülmesi mümkündür.

Bayrampaşa Otogarı raylı sistemle entegre olabilir. Tren garı ve İDO ile bağlantısı vardır. Havaalanı ile bağlantısı vardı, yenisiyle de olacak. Dolayısıyla bu otogarı taşımak doğru değil. Her gün 100 bine yakın insanın gelip gittiği bu otogarı taşımak İstanbul halkına eziyettir, maliyettir, külfettir. Bütün bunların dikkate alınması gerektiğini anlattık. Sonuçta fikrimizi kabul ettirmek için Sayın Başkan ile oturup konuşacağız, o bizi ikna etmek zorunda değil, ama biz onu ikna etmek zorundayız.

Başkan sürekli hak, hukuk, adalet duygusunu dile getirdi. Bizim burada haklarımız var. Yargı süreci devam ediyor. Yürütmeyi durdurma her ne kadar kabul edilmese de 296 şirket ortağının uyarlama talebine yönelik yasal süreç devam ediyor. Büyükşehir Belediyesi ile kavga ederek değil, uzlaşarak çözeceğiz.

Anadolu Yakası Otogarı

Anadolu yakasındaki otogara yönelik alternatif alanları konuştuk. Belediyenin 23 dönümlük bir alana daha önce bu iptal edilmiş bir otogar yapma planı vardı. Bu kadar küçük bir otogar yetmez. Bunun cep terminali olarak kullanılma niyeti var, ama ana terminal olmayan yerde cep terminali olmaz. Alternatif olarak Mehmetçik Vakfı karşısındaki şahıs arazilerinin hazır olduğunu bu konuda biran önce harekete geçilmesini ifade ettik.

FSM Köprüsü'nün otobüslere açılması

FSM köprüsünün, UKOME kararı ile eskiden olduğu gibi otobüsler tarafından kullanılmasının serbest bırakılmasını istedik. Buna sıcak baktıklarını ifade ettiler. FSM köprüsünün şehirlerarası yolcu otobüslerine tekrar açılmasını Sayın İmamoğlu'ndan ivedilikle bekliyoruz. Bu karar alındıktan sonra Alibeyköy Terminali yeniden fonksiyon kazanacaktır. Trakya istikametinde, havaalanı yakınında bir cep terminali olabilir. FSM köprüsünü kullanma imkanı olursa Samandıra civarında otogar düşünülebilir. Bizim önerimiz; İstanbul genelinde tüm toplu taşıma sistemine hizmet edecek 26 veya 30 civarında bir transfer terminali yapılması.

Sayın Başkan Ekrem İmamoğlu'nun sektörle bir araya geleceğiz açıklamasını çok önemsiyoruz. 18 Eylül'de yapılacak toplantıda bir adım daha atmış olacağız.

9+1 araçlara belge sorunu

Turizm taşımacılarının 40 bin civarındaki 9+1 araçları ile ilgili sıkıntıyı da dile getirdik. Bakanlık 9+1 araçların D2 belgesine kayıt edilmesine imkan tanıyor, ama belediye güzergah izin belgesi vermiyor. Oysa turizm çeşitliliği açısından bu araçlar ihtiyaç. Türkiye'ye son yıllarda çok Arap turist geldi ve bu turistler büyük otobüsler ile seyahat etmek yerine 9+1'ler ile ailece seyahat etmeyi tercih ediyorlar. D2 belgesi olan taşıtlar belli bir güzergâha bağımlı değillerdir, Belediye bu belgeyi almak zorundasınız diyor ama onu da vermiyor. UBER gerekçesiyle böyle bir kararın alınması ve işini doğru yapan turizm taşıtlarının seferlerinin engellenmesi doğru bir durum değil.

Ulaşımda en önemli mesele zamandır. Turizm taşıtlarının yeni yapılan Cruise limanlarına girip çıkabilecekleri alanların yapılmasını talep ettik. Gemilerle gelen insanların çok hızlı bir şekilde tahliye edilmesini sağlamak lazım. ■

Avrupa'nın en büyük seyahat girişimi...

Kamil Koç, FlixBus'a katılıyor

Avrupa'nın en büyük şehirlerarası seyahat hizmeti veren girişimi FlixBus ve özel sermeye şirketi Actera, Türkiye'nin en köklü ve lider otobüs şirketi Kamil Koç'un, FlixBus'ın geniş sefer ağına dahil edilmesi konusunda anlaşmaya vardı. FlixBus'ın teknolojisi, yüksek kalite standartları, çevreci ve akıllı seyahat olanakları Türkiye'deki otobüs yolcularıyla buluşurken, Kamil Koç ülke genelindeki faaliyetlerini büyütmeye devam edecek. Anlaşmanın ilgili kurumların onayına istinaden en kısa sürede tamamlanması bekleniyor.

Uluslararası düzeyde seyahat hizmeti sunan, Avrupa'nın en hızlı büyüyen seyahat girişimi FlixBus ve özel sermaye şirketi Actera, Türkiye'nin en köklü otobüs şirketi Kamil Koç'un, Avrupa'nın en geniş şehirlerarası otobüs ağına sahip FlixBus'a katılması konusunda anlaşmaya vardı. Kamil Koç'un ülke çapında sunduğu seferler, Avrupa ve ABD'de 29 ülkede, 2 binden fazla noktada günde 350 bin sefer sunan FlixBus ağının bir parçası haline gelecek. Kamil Koç, Türkiye'deki otobüs yolcularına kusursuz bir müşteri deneyimi sunmak için FlixBus'ın yenilikçi teknoloji platformuna entegre edilecek. Entegrasyon sürecini takiben Türkiye'deki seyahatseverler bir sonraki yolculuklarını planlamak, bilet satın almak, sefer saatine 15 dakika kala iptal işlemi gerçekleştirmek ve yeniden rezervasyon yapmak, rötarlar ve yolculuklarıyla ilgili diğer önemli bilgilerle ilgili anlık bildirimler almak için FlixBus'ın mobil uygulamasından faydalanabilecekler. Söz konusu anlaşmanın, ilgili kurumların onayına istinaden en kısa sürede tamamlanması öngörülüyor.

Teknoloji yerel deneyimle buluşuyor

Anlaşmayla ilgili değerlendirmede bulunan FlixMobility Kurucusu ve CEO'su Jochen Engert, "Kamil Koç'u ailemize katarak Türkiye seyahat pazarında yeni bir dönem başlatacağımız için çok heyecanlıyız. Herkes için çevreci ve akıllı bir seyahat deneyimi sunma vizyonuyla hareket ediyoruz ve yenilikçi ruhumuzu, akıllı teknolojik hizmetlerimizi ve yüksek güvenlik ve kalite standartlarımızı Türkiye'deki otobüs yolcularına sunarken, Kamil Koç'un neredeyse yüz yıllık deneyim ve bilgisinden faydalanacağımız için mutluyuz. Mevcut ürün ve hizmetlerle ilgili yapacağımız değerlendirmelerin ardından, müşteri deneyimini iyileştirmek için sefer ağımızı daha da genişletmeye, veriye dayalı çözümlerimiz ve algoritmalarımızla tarifelerimizi müşteri taleplerine göre iyileştirmeye odaklanacağız" dedi.

Yerel girişimden uluslararası oyuncuya

FlixBus, kullanıcı dostu rezervasyon sistemi ve yaygın sefer ağı sayesinde bütçeleri ne olursa olsun tüm seyahatseverlere dünyayı keşfetme imkanı sağlıyor. Şirket çok kısa bir sürede Avrupa'nın en geniş otobüs ağı haline gelerek bugüne kadar 100 milyondan fazla insanın seyahat deneyimlerinin bir parçası oldu. Teknoloji girişimi, e-ticaret platformu ve sürdürülebilir bir ulaşım şirketinin eşsiz bir birleşimi olan FlixBus, halihazırda 29 ülkeye yayılan ve daha da fazla ülke ve bölgede hizmet verme vizyonuyla hareket eden geniş bir ağ kurdu. ■

CNG'li otobüsler için

Mercedes-Benz Türk'ten 1,3 milyon avroluk yatırım

Mercedes-Benz Türk; CNG yakıtlı otobüsler için gerçekleştirdiği üretim ve Ar-Ge çalışmalarıyla sektördeki öncü kimliğini devam ettiriyor. 2016 yılından itibaren Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda CNG'li otobüs üretmeye başlayan Mercedes-Benz Türk'ün bu alandaki yatırımları 1,3 milyon avroyu geçti. CNG'li otobüslerle ilgili üretim, Ar-Ge ve test safhalarındaki ihtiyaçlar doğrultusunda çalışmalar sürdürülürken; patenti alınan uygulamalarla da Mercedes-Benz Türk'ün global rekabetteki pozisyonu kuvvetleniyor.

Tüm bu çalışmalar sonucunda yollara çıkan CNG'li Conecto'nun körüklü versiyonu, 29 Ağustos Perşembe günü, İstanbul-Haliç Kongre Merkezi'ndeki Gazprom Mavi Koridor Rallisi'nde sergilendi. Doğalgaz ve türevlerini yakıt olarak kullanan araçlar katılımcılar tarafından incelendi.

Toplam yatırım 1,3 milyon Avro

Mercedes-Benz Türk, sadece CNG'li otobüsler için farklı alanlarda 1,3 milyon avronun üzerinde yatırım gerçekleştirdi. Hoşdere Otobüs Fabrikası içinde, CNG'li otobüse tamamen elektronik cihazlarla 200 bar basabilen dolum tesisi için 2015 yılından günümüze 350 bin avroluk yatırım yapıldı. Bu tesisteki gaz kaçak tespitine dair düzenlemeler için de 150 bin avroluk yatırım gerçekleştirilmesinin sonucunda yaklaşık yarım milyon avroya yakın yatırım yapılarak bu alanda Türkiye'nin en büyük çalışmalarından biri gerçekleştirildi. Yeni bağlantı sistemleri, gaz sızdırmazlık testi ve CNG'li araçlar için patlamaya karşı önlemler kapsamında dikkat edilmesi gereken hususlar hakkında çalışanlara eğitim programları da uygulandı.

Tekstil kaplamalı tavan

CNG'li otobüsler için özel olarak geliştirilen tekstil kaplamalı tavan uygulaması Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Ar-Ge Merkezi'nin bir inovasyonu olarak öne çıkıyor. Plastik veya benzer diğer malzemelere göre boyanması gerekmeyen tekstil tavan uygulaması; hafiflik, güvenlik ve ekonomiklik gibi sağladığı avantajların yanı sıra çevreci bir kullanım sağlıyor.

Otobüslerinde ilk olarak kabin içindeki hava kanallarında tekstil uygulamasına giderek yüzde 40'a varan hafiflik avantajı elde eden Mercedes-Benz, bu malzemeyi tavan kaplamasına da uyarladı. ■

Mercedes-Benz Türk, Haliç Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen Gazprom Mavi Koridor Rallisi'nde Körüklü Conecto'nun CNG yakıtlı versiyonunu sergiledi.

TEMSA'dan Sırbistan'a 30 araçlık teslimat

Soldan: Aykan Cavlak, Petar Filipovi, Vladan Sekulic, Hakan Koralp

TEMSA, Sırbistan'ın önde gelen tur operatörlerinden Lasta'ya 20 adet LD SB Plus, 4 adet HD12, 5 adet HD13 ve 1 adet Maraton otobüs olmak üzere 30 adetlik araç teslimatı gerçekleştirdi.

TEMSA'nın geniş ürün gamını gözler önüne seren teslimat törenine Türkiye Cumhuriyeti Sırbistan Ticaret Müşaviri Gülçinay Mumcu, Türkiye Cumhuriyeti Sırbistan Büyükelçiliği'ni temsilen müsteşar Ayşe Uzer, Lasta Genel Müdürü Vladan Sekulic, Lasta Yönetim Kurulu Başkanı Sasa Milisevic ve TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp katıldı.

TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, "Odağımıza aldığımız ve bir buçuk yılı aşkın süredir çalışmalara devam ettiğimiz bu projeye 30 araçlık teslimat ile başladık. Lasta ile Sırbistan'da attığımız bu adım, yakın gelecekte tamamlamayı hedeflediğimiz bölgenin önde gelen diğer büyük operatörlerini kapsayan bir dizi projenin sadece bir başlangıcıdır" dedi. ■

Rize Ses Turizm 10'uncu Maraton'u aldı

Karayolu yolcu taşımacılığında 1987 yılından beri hizmet veren Rize Ses Turizm, Temsa yatırımlarından vazgeçmiyor. Firma filosuna 10'uncu Maraton aracını kattı. 3 Maraton yatırımına yönelik görüşmeler de sürüyor.

Maraton aracı, Temsa'nın İstanbul Otogarı'ndaki merkezinde Rize Ses Turizm İstanbul Müdürü Ahmet Topal ve kaptan Aziz Çolak'ın da bulunduğu törenle Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci tarafından firma sahibi Salih Yavuz'a teslim edildi.

Filolarında 30 adet otobüs bulunduğunu belirten Salih Yavuz, "Filomuzdaki Temsa Maraton sayısı da 10'a ulaştı. 2+1 koltuk düzenindeki bu araçla yolcumuza konforlu ve güvenli seyahat sunmak istiyoruz. Temsa'nın satış ekibinin kurduğu sıcak diyalog ve yakınlık, ayrıca yerli marka olması da beni Temsa araçlara yöneltti. Ayrıca Maraton araçların bagaj kapasitesinin büyüklüğü de tercihimizde önemli etken" dedi.

Bu masraflara can dayanır mı?

1987 yılından beri sektörde hizmet verdiklerini belirten Yavuz, "Sezon iyi gidiyor, ama ağır maliyetler nedeniyle biz yine de cebimizden yemeye devam ediyoruz. Para kazanıyoruz, 'kazanmıyoruz' diyenler yalan söylüyorlar. Ama bu masraflara can mı dayanır? Bir otobüsün 1300 km'lik Rize'ye gidiş geliş masrafı 6-7 bin TL'yi buluyor. 150'ye bilet kesiyorduk, ortalama 60 kişi gidip gelsin otobüsçüye ne kadar para kalacak. Sezon süreci otobüsçünün aslında bayram günleri. Eskiden 6 ay iyi, 6 ay kötü geçerdi. 5-6 sene öncesine kadar 5 ay iyi oldu, 7 ay kötü oldu. Şimdi 3 ay iyi geçiyor, 9 ay kötü geçiyor. Maliyet artışlarını bilet fiyatlarına yansıtmanız da mümkün değil. Trabzon Havalimanı'na her gün 14 uçak iniyor. Bir de maliyetin yanında kesilen cezalar da başımıza bela" dedi. Yavuz, İstanbul-Rize arasında yaz sezonunda günde 6 sefer gerçekleştirdiklerini açıkladı.

"Bu yılın başında otobüste KDV'nin yüzde 18'den yüzde 1'e çekilmesi ile filosundaki 60 dolayında aracı sattığını belirten Yavuz, "birçok firmada çalıştırdığımız otobüsleri elden çıkardım. Ben maceraya girmeyi sevmem. Hep dikkatli ve planlı giderim" dedi. 8 çocuğu bulunduğunu, ama hiçbirisini otobüs sektörüne yaklaştırmadığını da belirten Salih Yavuz, "Ben istemiyorum bu işe girmelerini. Onların istemesi değil benim istemem lazım. Hepsi üniversite okudu. Çoğu hukukçu" dedi. ■

Taşıma güvenliği önceliğimizdir!

- ✔ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✔ Sürücülerinizi trafik kurallarına uymaları konusunda uyarın.
- ✔ Okula dönüş ve tatil dönüşü trafiğine dikkat edelim.

GELECEK DURAK:
KONFORLU TEKNOLOJİ

Görkemli tasarımı, üst düzey teknolojik özellikleri ve yolcu konforunu ön planda tutan iç tasarımıyla TEMSA Maraton uzun yolculuklarınızı kolaylaştırmak için tasarlandı.

- Güçlü Dizayn
- Geniş Bagaj Hacmi
- Daha Geniş Uyku Kabini
- Düşük İşletme Maliyeti

temsa.com

Tüm Servisçiler Federasyonu TÜSFED'in kuruluşunun açıklanması tartışmaları da beraberinde getirdi.

"Bu federasyon ölü doğmuştur, İSTAB hemen bu federasyondan çekilmelidir!"

Ali Bayraktaroğlu

Eski İSTAB Başkanı ve İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu, "İSTAB yönetimine sesleniyorum; bu ölü doğmuş federasyondan hemen istifa etmeleri gerekiyor. Çünkü aldıkları bu karar yanlış. Bu yanlış karardan geri dönmeleri lazım. Dönmedikleri takdirde İstanbul'un en büyük firmaları ile birlikte yeni bir dernek kurmak için harekete geçeceğiz" dedi.

Tüm Servisçiler Federasyonu Kurucu Başkanı Dr. Hakan Orduhan ile yaptığımız röportajın ardından, servis sektöründen federasyon ve Hakan Orduhan'ın açıklamalarına yönelik değerlendirme yapma yönünde talepler oldu.

Eski İSTAB Başkanı ve İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu'nun davetiyle İlkem Turizm'in merkezinde bir araya geldik.

Taşıma Dünyası'nda, Hakan Orduhan'ın federasyonunun kuruluşuyla ilgili verdiği röportajı okuduğunu söyleyen Ali Bayraktaroğlu, açıklamaları okudukça şaşkınlık yaşadığını belirtti: "Sayın Dr. Hakan Orduhan'ın röportajı okudum, maalesef hayretler içinde kaldım. Bu röportajda dile getirilen açıklamalara cevap vermeyi bir zorunluluk hissettim. Röportajda birçok konudan bahsetmiş, ama 1,5 yıl önce bu sektörü nasıl zor durumda bıraktığından hiç bahsetmemiş. Sayın Orduhan, firması ile, İstanbul'da uzun yıllar taşıma hizmeti verdi. Sonra kendi mütekabiliyetinden dolayı firması kapandı. Kendi mütekabiliyetinden dolayı firmasını kapatan birine kim, 'İstanbul'daki bütün firmaların üyesi olduğu İSTAB'ı bu federasyona üye yapıyorum' der. İSTAB üyelerine yönelik referandum yapmadan İSTAB'ı üye yapması yanlıştır" dedi.

İSTAB hemen Federasyondan istifa etmeli

Federasyon ile ilgili İSTAB yönetimine de çağrıda bulunan Ali Bayraktaroğlu,"İSTAB yönetimine sesleniyorum: Bu ölü doğmuş federasyondan hemen istifa etsinler! Çünkü aldıkları bu karar yanlış. Bu yanlış karardan geri dönmeleri lazım. İSTAB, sadece yönetim kurulundan ibaret değil, İSTAB'a üye çok eski firmalarda var. Onlarında bu konudan rahatsız olduğunu buradan söylemek istiyorum. İSTAB çok değerli bir kurum. Hepimizin gözbebeği. Ama yanlış bir karar aldılar. Hemen bu yanlış karardan dönsünler ve federasyondan istifa etsinler" dedi

Türkiye'deki tüm dernekler de bu federasyondan uzak durmalı…

Diğer illerdeki servisçi meslek örgütlerine seslenen Bayraktaroğlu, şunları söyledi: Federasyona kayıtlı veya kayıt olmayı düşünen diğer illerin yöneticilerini ve başkanlarına da buradan sesleniyorum, sizde bu Federasyonu iyice irdelemeden müdahil olmayın sorun soruşturun .Kurucu kim amaç nedir. Biz biliyoruz. Bizim ile temasa geçen herkese bu konunun iç yüzü ile ilgili bilgilendirme yapabiliriz" dedi.

Ne oldu da dava açacaklar?

Hakan Orduhan'ın, sektörün birçok sorunun dava açılarak çözülebileceği yönündeki açıklamalarını okuduğunu da belirten Ali Bayraktaroğlu şunları söyledi: "Sayın Orduhan, İstanbul Ticaret Odası'nda Yönetim Kurulu Üyeliği yaptı. Ben bizzat, kendisine 'sektör için dava açmalıyız' diye birkaç kez birkaç arkadaşımla gittim. Koltuğunu koruma adına,'dava açamayız' diyerek, bizi desteklemedi.. Hakan Bey ve rahmetli Çağlar'ın tutumları nedeniyle maalesef mesafe kat edememiştik?"

Ticari kaygı ile sorun çözülmez…

Ali Bayraktaroğlu, "Bugün ticari kaygı ile sorun çözülmez diyen Hakan Orduhan, üç dönem önce İSTAB seçiminde, firması faal olmayan bir adaya itiraz edip 'firması olmayan biri bu sektörün hakkını nasıl savunabilir' diyerek propaganda yapmıştı. O günü hatırlayan arkadaşlarımız var. Şimdi ne değişti de, 'sektör dışı biri federasyonu daha iyi yönetebilir' dedi.

Yol yakınken vazgeçsin

Hakan Orduhan, Taşıma Dünyası'na verdiği röportajda, 'ben meşhur olmak istemiyorum, meşhur olmama gerek yok' dediğini aktaran Bayraktaroğlu, "Sayın Hakan Orduhan, bu sektöre 1,5 yıl önce yaptığınız kötülük, zaten sizi yeterince meşhur etti, bence daha fazla zorlamayın. Çünkü bu federasyonla ilgili, birileri kalabalık bir ortamda söz alır, tüm gerçeği, olanı biteni anlatır, çok üzülürsünüz. Bence yol yakınken bundan bir an önce vazgeçsin" dedi.

Federasyon kurulmasına karşı değilim

Ali Bayraktaroğlu, "Ben bunları söylerken; servisçilerin Türkiye çapında bir federasyon örgütlenmesine gitmesine karşı değilim. Ama bunun ehil ellerde olmasını, sektör içinden birilerinin yönetmesini istiyorum. Bundan çıkar gütmeyen, para almayan, hatta herhangi bir komisyon alma düşüncesi gütmeyen birileri olsun yönetimde..Şunu net olarak söylüyorum: Federasyonun kurulma amacı, buradan nemalanmaktır, İstanbul yetmez, Türkiye'yi sömürelim derdi ve tasasıdır" dedi.

Devamı karşı sayfa, 9'da

İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu:

Hazır Okullarımız da açılırken tüm meslektaşlarıma kazasız ve belasız hayırlı işler diliyor, biz bize yeteriz diyor, herkese saygı ve sevgilerimi sunuyorum.

Ali Bayraktaroğlu ile röportajı İlkem Turizm Skyland İstanbul'da bulunan merkezinde yapıldı. Erkan Yılmaz, Muammer Başkan.

Yeni bir dernek kurabiliriz

İstanbul'da birlik platformu olarak düzenli toplantılar yaptıklarını, sık sık istişarede bulunduklarını belirten Bayraktaroğlu, birlik platformunun bir sonraki İTO seçimlerinde çok ciddi planlarının olduğunu açıkladı:"İSTAB üyelerine de çağrıda bulunuyorum: Ben kendi işimden federasyona bir gelir aktarılmasına izin vermeyeceğim .Bu yapı böyle devam ederse,Ön görüşmelerini yaptığımız yeni ve vizyonist bir dernek kurmak için adımlar atacağız. Sektördeki en büyük firmaların da içinde olduğu yeni bir dernek kurulacak. ■

İSTAB sayfası benim için kapanmıştır

"İSTAB yönetimine yönelik bir aday olma gibi bir düşüncem yok. Benim için İSTAB sayfası kapanmıştır. Bir önceki seçimde de söyledim, şahsımın böyle bir iradesi ve isteği olmayacaktır. Çevrem bu yönde bir baskı yaparsa, o zaman değerlendirilebilir ancak. Her zamanki gibi yanlış bir şeyler yapıldığını gördüğümde 'bu yanlıştır' demekten vazgeçmeyeceğim. Çünkü bende İSTAB gemisinde bir bireyim ve yanlışa yanlış demek zorundayım.

Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Sezon sonunda otobüsçülük ve terminaller

2019 yaz sezonunu da tamamlıyoruz. Yazlık yerlere gidişler iyice azaldı, dönüşlerse sürüyor. 3 günlük 30 Ağustos tatilinin ardından okulların açılış hareketi de tamamlanacak. Bu hareketler biterken bir taraftan okul servis araçları için yeni iş dönemi başlayacak. Kimisi için olumlu kimisi için olumsuz şeyler hep sürecek, hayat böyle. Bu noktada biz ülkemizin ekonomik durumuna göz atalım.

Genel ekonomik durum

Enflasyon 2018 yılının sonbahar döneminde çok hızlı artmıştı. Şimdi hesaplardan bu artışlar düşüyor, yerine daha küçük yeni artışlar geliyor, bu da enflasyonu düşürüyor. 3 Eylül'de açıklanacak enflasyonda da böyle olacak. Enflasyonda düşme yaşayacağız. Bu durum Ekim ve Kasım'da da sürecek gibi… Ancak bu, enflasyonun olmadığı anlamına gelmiyor. Düşme geçen yıl çok olduğu için, genel enflasyon düşüyor görünecek, ama enflasyon yine olmaya devam edecek. Belki yıl sonundan itibaren yeni artışlar görebileceğiz.

Dövizde hızlı yaşanan artışlar sonrası düşüşler gördük. Bir süre kararlı bir şekilde durum devam etti, şimdi yine artışları yaşıyoruz. Belki gelecekte de bu artışlar sürebilecek. Büyüme iyice zorlanır oldu, bazı dönemlerde küçük artışlar bazı dönemlerde negatif artışlar yani küçülmeler yaşıyoruz, yaşayacağız. Yıl sonunda da olumlu bir tabloyla karşılaşmayacağımızı söyleyebiliriz. İşin kötüsü bu olumsuzluklar kısa sürede geçecek gibi değil… Bunların bir kısmı 2020 yılında da süreceğe benziyor, bu da dikkatli davranılmasını gerektiriyor.

Ekonomik durumun etkileri

Yukarıda açıklanan hususlar maliyetleri arttırmaya devam edecek, gelirlerdeki azalmalar sürecek, işsizlik artabilecek, zorunlu olmayan harcamalarda azalma olacak… Bu durum, ulaşıma da olumsuz yansıyacak, seyahatler azalabilecek. Tabii, bundan en fazla etkiyi daha konforlu ulaşım araçları yani uçaklar görebilecek. İstanbul Havalimanında, olumsuz etkisiyle havacılıkta zorlanmalar yaşanacağına benziyor. Tabii, bekleyip göreceğiz. Yeni açılan otoyollar ve köprülerdeki kullanımlar da azalıp buralardaki beklentiler de karşılanmayabilir ve hazine üzerindeki yük artabilir.

Otobüsçülükte durum

Otobüsçülükte de akaryakıt kullanımına bağlı olarak maliyetlerin artacağını; genel seyahatlerin azalmasından da otobüsçülüğün etkileneceğini düşünebiliriz. Otobüsçülük, yüksek hızlı tren ile rekabeti düşünmemeli, bunu göz ardı etmelidir. Ancak havacılığın problemleri otobüsçülüğe olumlu yansıyacak gibi… Özellikle de İstanbul Havalimanında bunu göreceğimizi düşünüyorum. Oradaki yüksek maliyetler yolcu sayısını azaltabileceği gibi düşük fiyat konusunda da imkan vermeyecek. Bu da otobüsçüleri, özellikle İstanbul'da daha az zorlanacağı anlamına geliyor. Otobüsçülüğe buradan olumlu pay çıkabilir. Ancak şu da bilinmelidir: zararına iş yapılmaz. Dikkatli olunmalı, seferler iyi planlanmalı, fiyatlarda artışa gidilmese bile gerilemekten kaçınılmalıdır. Yeni açılan İstanbul-İzmir Otoyolu'nda artan maliyetlerin fiyatlara yansıtıldığı haberlerini alıyoruz… Bu durum iyi, ancak bunun sürdürülmesi lazım. Önümüzdeki dönemde Kuzey Marmara Otoyolu'nun peyderpey açıldığını görebiliriz. Bu durum otobüsçülüğü etkileyebilir. Özellikle bazı yolların kullanımı kısıtlanırsa bu otobüsçülüğe zarar verebilir. Bu çok önemli.

Terminaller

Tarifeli yolcu taşımacılığında tarifelerin kalkış ve varışlarda, hatta tüm yolcu indirme ve bindirmelerinde kullanılması tek seçenektir. Bu artık miadını dolduran bir zorunluluktur. Taşıma güvenliğiyle açıklamak gerekiyorsa da bu gerekçe tükeniyor. Buna rağmen şimdilik buna uyacağız, ancak terminallerde bir rekabet olmadığını bilelim. Her ne kadar kanun ve yönetmeliklerde herkes terminal yapabilir ve işletebilir diyorsa da bunun pratikte imkânsız olduğunu hepimi biliyoruz. Bu nedenle ya devlet, yaptırdığı terminalleri işletecek ya da bu işletme hakkını birilerine devredecek. Benim öteden beri özel terminal işletmeciliğine karşı olduğum biliniyor. Özel terminal işletmeciliğinde maliyet ve para kazanma nedeniyle iyi bir işletmecilik hizmetinin alınamayacağını düşünüyorum. Rekabet olmadığı için de otobüsçülüğe zararlı bir işletmeciliğin olacağından şüphe etmiyorum. İşletenin otobüsçülüğe zarar vermemesi için ancak devir sözleşmelerinde çok büyük bir müdahale hakkının tutulması lazım, ancak bu da pek mümkün görünmüyor. Bu nedenle devletin yani belediyelerin bunu işletmesi gerekli görünüyor. Bir de şu var: işletenler otobüsçü olsa, para kazansa; ama terminal işletmecisi olan otobüsçü para kazanacak diye diğer otobüsçülerin zararını göze almak gerekmez ve yanlış olur. Bir de otobüsçünün kim olduğuna, işletenin otobüsçü olduğuna nasıl karar vereceğiz? Bu nedenle kamu işletmeciliğinden yanayım.

İstanbul'da durum

İstanbul Türkiye değil, ama çok önemli bir yer. Buradaki işletmecilik başka yerlere de örnek teşkil edecek. Terminal işletmeciliğinin Belediyeye geçecek olmasını, bu konudaki düşüncelerim gereği ben olumlu görüyorum. Otobüsçü kârlı çıkıyorsa "bu iyidir" demek zorundayız. Ben önümüzdeki dönemde İstanbul'da hizmetlerin iyileşeceğini fiyatların düşeceğini veya artmayacağını düşünüyorum. Çok yazdım, ama bir kez daha yazayım: Bugüne kadar fiyatlara ses çıkarmayanlar belediye aynı fiyatları uygulasa bile ne kadar otobüsçü dostu olduğunu haykıracaklardır. Harem ve Bayrampaşa otogarlarının kapatılacağı haberlerini alıyoruz… Gerekli veya doğru olabilir, ama bunun şartları sağlanmalıdır. En azından uygun yerlere yeni otogarların yapılması gerekiyor. Nereye yapılırsa yapılsın, ben işletmeciliğinin belediyede olması kaydı ile iyi bir otogar yapısının otobüsçülüğe fayda getirebileceğini düşünüyorum. Harem Otogarının kapatılması kaçınılmaz gibi… Ben Harem'in, otobüsçülerin uğrak yeri değil, sadece kalkış ve varış olarak kullanılması arzusunu duymuştum. Keşke bu mümkün olsa. Bir de şehir merkezine yakın olan Alibeyköy Terminalinin kullanımının sürmesini isterim.

Yeni otogarların durumu

Şu anda iki yakada iki tane ana otogarın yapılacağı öngörülüyor. Bence doğru olur, ama bunların yeri, büyüklüğü ve yapılışı çok önemlidir. Burada otobüsçülerin görüşlerinin de alınmasını, otobüsçülerle birlikte bir noktaya kadar çalışılmasını savunurum. Ancak bu, otobüsçülerin ekonomik olarak işe girmelerini desteklediğim anlamına gelmez. Otobüsçüleri asla bu işlerin içine sokamamak gerektiğini belirliyorum. İki yakadaki iki otogarın TEM ve E-5 civarında olacağı görülüyor, iyi de olur. ancak bunların mutlaka demiryolu ve diğer ulaşım sistemlerine entegre edilebilecek yerlerde olması gerekir. Ben büyük 2 otogar yerine küçük çok sayıda otogarı savunurum. Bunu tabii, küçük bir şehir için doğru değil, İstanbul gibi büyük nüfuslu çok yolcusu olan, insanları bir noktaya toplamanın hem maliyetli hem de zor olduğunu düşündüğümden çok sayıda yere otogar yapılmasını, insanların en yakın yeri kullanması anlayışını savunuyorum.

Titizlikle peşine düşülmeli

Bir de diğer ulaşım araçlarının istasyonların, havaalanlarının da otobüslerin sefer başlangıç yeri olmasını hep savunmuşumdur. Bu arada Kuzey Marmara Otoyolunun açılışı sonrasında, otobüsçülüğün durumu, otogarlara nerelerden gelineceği, hangi köprünün kullanılacağı gibi sorular çok büyük ve önemli sorular olacak. Bunlar hakkında şimdiden bir bilgiye sahip değiliz, ama bu konuda titizlik gösterilmesini şimdiden gözden çıkarmamak gerekir. Son olarak ekleyeyim: Otobüsçülerin FSM Köprüsü haklarının mutlaka istenmesi ve buna uygun bir otogar yapısına girilmesini de mutlaka savunmalıyız. ■

UND Temmuz 2019 Taşımacılık İstatistikleri Değerlendirme Raporu

Taşımalar Avrupa'dan, Asya ülkelerine yöneldi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği, Temmuz 2019 ayının istatistiklerini değerlendirdi. Raporda yer alan konuları aşağıda özetledik...

Temmuz ayı taşımacılık sayıları başta Almanya yüzde -5, İtalya yüzde -16 ve Fransa yüzde -11 olmak üzere düştü. Avrupa ülkelerine toplamda %2 düşüş yaşandı. Orta Avrupa ve Batı Avrupa ülkelerine yapılan taşımalar ise ihracat parametreleri dışında, transit geçiş koridorlarında yaşanan yetersiz geçiş belgesi kotası ve transit taşıma engellemeleri nedeniyle azaldı.

Türki Cumhuriyetler

Türki Cumhuriyetlere yapılan ihracat taşımalar ise önemli derecede arttı. Türki cumhuriyetleri arasında büyük artışın olduğu Özbekistan'a ve büyük bir potansiyele sahip olan Rusya'ya yeterli sayıda geçiş belgemizin olmaması ve Rusya'ya/Rusya'dan yapacağımız taşımalarda vize sorunları yaşanması bölgeye olan ihracatımızın gelişimini engelliyordu, yakın zamanda çözüme kavuşturulan Rusya vizesi, Özbekistan belge sayısının arttırılması ve Rusya'nın Ukrayna'ya getirdiği transit yasağına çözüm üretilmesinin olumlu etkilerini daha ilk aydan görmeye başladık ve önümüzdeki dönemlerde de bu bölgelere ihracatımızın artarak devam edeceği öngörülmektedir.

Azerbaycan vizesi kalkıyor

Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu'nun açıklamasında 1 Eylül'den itibaren Azerbaycan vizesinin kaldırılacağı yönündeki bilgi de memnuniyetle karşılanmış ve önümüzdeki dönemlerde iki ülke ticareti ve taşımacılığının giderek artacağı yönünde değerlendirilmektedir.

Ortadoğu taşımaları arttı

Ortadoğu ülkelerinde Irak'a, Suriye'ye ve İran'a taşımalar artmış olmasına rağmen Körfez ülkelerine yapılan taşıma sayıları ciddi oranlarda düşüş göstermiştir. Körfez işbirliği ülkelerine yüksek ulaşım maliyetleri ve transit güzergâh sorunları sebebiyle düşüş devam ediyor, açılan Suriye-Ürdün sınır kapısında maliyetlerin fazla olması ve güvenlik sorunları olması sebebiyle Türk taşımacılarca bu alternatif kullanılamamaktadır. Körfez iş birliği ülkeleri ile Türkiye arasında uygun maliyetli bir koridor oluşturulması durumunda taşımaların artması beklenebilir. Orta doğu bölgesine yapılan ihracat taşıma sayılarımızda Ocak-Temmuz toplamında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11 artış yaşandı.

İthalat taşımalarında Avrupa düştü BDT ve Orta Asya ülkeleri arttı

İthalat taşımalarımızda Avrupa ülkelerinden -8% düşüş, Ortadoğu ülkelerinden ise -22% düşüş olmasına rağmen BDT ve Orta Asya ülkelerinden 19% oranında artış olması dikkat çekmektedir.

Avrupa'dan boş girişler arttı

İthalat taşımalarında Ocak-Temmuz toplamında da yaşanan -7% düşüş, taşımacılarımızın dönüş yönünde çok ciddi sorunlarla karşılaştığının göstergesidir. Bu düşüş özellikle Avrupa ülkelerinden boş dönüş sayılarının toplamda %17'ye yakın ciddi bir oranda artmasına sebep oldu, yabancı araçların ise Avrupa ülkelerinden Türkiye'ye boş giriş sayıları %53 oranında arttı. Ocak-Temmuz 2019 döneminde sadece Avrupa'dan 67.000 adet yabancı araç ülkemize yük almak üzere boş giriş yaptı.

Avrupa'dan, Asya ülkelerine yöneldi

BDT ve Orta Asya ülkelerinden yapılan boş giriş sayısının düşmesi ve gene bu ülkelere yapılan ihracat ve ithalat taşımalarının daha istikrarlı görünmesi olumlu sonuçlardandır. Yapılan incelemelerde ihracat ve ithalat taşımalarımızın Avrupa'dan, Asya ülkelerine doğru yön değiştirdiği görülmektedir. Önümüzdeki dönemlerde Rusya ile iyileştirilen ilişkilerin olumlu etkilerini daha fazla göreceğiz. Çin ile imzalanan karayolu taşımacılığı anlaşmasının ve Özbekistan ile yenilenen karayolu taşımacılığı anlaşmasının da meclisimizden geçmesi ile bölgenin öneminin daha fazla artacağı ve taşıma sayıları ile dış ticaretimizin ciddi oranlarda artacağı ön görülmektedir. ■

TÜRK ARAÇLARININ İHRACAT TAŞIMA SAYILARI

GİTTİĞİ ÜLKE	2015	2016	2017	2018	Değişim	Ocak-Temmuz'18	Ocak-Temmuz'19	Değişim	Pay
IRAK	473.997	436.364	468.798	474.851	▲1%	251.465	280.095	▲11%	38,89%
SURİYE	168.287	154.330	149.836	119.111	▼-21%	65.081	72.805	▲12%	10,11%
ALMANYA	89.970	94.404	96.418	96.126	▼0%	56.708	53.928	▼-5%	7,49%
ROMANYA	23.229	29.307	33.552	41.643	▲24%	23.541	25.654	▲9%	3,56%
İRAN	38.669	48.385	50.545	38.043	▼-25%	24.319	26.630	▲10%	3,70%
İTALYA	43.222	43.120	44.684	43.368	▼-3%	27.385	23.019	▼-16%	3,20%
FRANSA	29.652	31.142	30.755	33.358	▲8%	20.445	18.288	▼-11%	2,54%
GÜRCİSTAN	36.475	43.338	40.157	38.315	▼-5%	21.995	21.478	▼-2%	2,98%
AZERBAYCAN	35.207	26.553	31.358	34.718	▲11%	20.696	19.841	▼-4%	2,76%
BULGARİSTAN	13.145	15.169	15.590	20.813	▲34%	11.233	13.130	▲17%	1,82%
YUNANİSTAN	15.965	17.640	18.440	21.334	▲16%	12.221	14.029	▲15%	1,95%
İSPANYA	14.106	15.393	18.709	20.138	▲8%	11.578	12.237	▲6%	1,70%
ÖZBEKİSTAN	6.907	9.048	11.984	18.452	▲54%	9.819	12.708	▲29%	1,76%
BİRLEŞİK KRALLIK	17.608	20.456	20.843	20.802	▼0%	11.685	10.682	▼-9%	1,48%
NAHÇIVAN	33.920	57.567	40.756	32.378	▼-21%	22.575	11.820	▼-48%	1,64%
POLONYA	11.131	13.792	13.618	14.655	▲8%	8.537	8.462	▼-1%	1,18%
TÜRKMENİSTAN	32.844	28.052	24.774	12.767	▼-48%	6.548	8.168	▲25%	1,13%
HOLLANDA	12.845	13.100	13.999	15.070	▲8%	8.736	8.386	▼-4%	1,16%
RUSYA FEDERASYONU	11.929	357	7.065	12.813	▲81%	8.048	7.115	▼-12%	0,99%
MACARİSTAN	5.085	6.792	7.860	8.351	▲6%	4.950	5.185	▲5%	0,72%
DİĞER ÜLKELER	84.012	101.268	109.406	114.646	▲5%	65.528	66.486	▲1%	9,23%
TOPLAM	1.198.205	1.205.577	1.249.147	1.231.752	▼-1%	693.093	720.146	▲4%	

TÜRK ARAÇLARININ YÜKLEME ÜLKELERİNE GÖRE İTHAL TAŞIMALARI

YÜK ALINAN ÜLKE	2015	2016	2017	2018	Değişim	Pay	Ocak-Temmuz'18	Ocak-Temmuz'19	Değişim	Pay
ALMANYA	105.205	99.425	99.217	93.524	▼-6%	22,53%	57.582	51.245	▼-11%	21,48%
İTALYA	48.356	55.827	63.223	59.984	▼-5%	14,45%	34.658	31.503	▼-9%	13,20%
IRAK	99.460	24.989	88.030	49.611	▼-44%	11,95%	34.259	21.126	▼-38%	8,86%
FRANSA	22.725	26.699	32.153	33.178	▲3%	7,99%	20.984	18.014	▼-14%	7,55%
ÖZBEKİSTAN	6.317	9.039	9.965	12.112	▲22%	2,92%	6.516	9.907	▲52%	4,15%
İRAN	16.326	10.471	10.166	9.690	▼-5%	2,33%	7.587	9.043	▲19%	3,79%
YUNANİSTAN	11.288	10.599	12.889	11.524	▼-11%	2,78%	7.662	7.676	▲0%	3,22%
AZERBAYCAN	3.279	4.681	4.288	6.024	▲40%	1,45%	3.467	6.784	▲96%	2,84%
ROMANYA	10.557	12.113	14.507	13.312	▼-8%	3,21%	8.354	8.688	▲4%	3,64%
POLONYA	7.708	10.683	11.259	11.050	▼-2%	2,66%	6.837	5.982	▼-13%	2,51%
BULGARİSTAN	6.868	9.409	9.043	8.226	▼-9%	1,98%	4.825	5.157	▲7%	2,16%
HOLLANDA	7.306	9.137	9.416	9.430	▲0%	2,27%	5.777	5.412	▼-6%	2,27%
İSPANYA	7.696	8.682	9.250	8.478	▼-8%	2,04%	5.103	4.886	▼-4%	2,05%
UKRAYNA	3.232	3.367	5.082	7.846	▲54%	1,89%	4.230	4.523	▲7%	1,90%
MACARİSTAN	4.641	5.657	6.662	6.287	▼-6%	1,51%	3.746	3.982	▲6%	1,67%
DİĞER ÜLKELER	*64.065*	*69.547*	*72.470*	*74.793*	*▲3%*	*18,02%*	*46.234*	*44.641*	*▼-3%*	*18,71%*
TOPLAM	425.029	370.325	457.620	415.069	▼-9%		257.821	238.569	▼-7%	

TÜRKİYE'ye BOŞ GİRİŞ Yapan Araçlar

Taşıt Ülkesi	2015	2016	2017	2018	Değişim	Ocak-Temmuz 2018	Ocak-Temmuz 2019	PAY	Değişim
TÜRKİYE	899.046	873.613	906.418	874.331	-4%	471.207	500.706	82,29%	6%
YABANCI	136.198	129.287	125.089	167.972	34%	86.457	107.758	17,71%	25%
BULGARİSTAN	18.642	18.419	17.778	26.964	52%	12.700	20.719	19,23%	63%
GÜRCİSTAN	24.788	23.474	25.469	28.849	13%	17.339	17.032	15,81%	-2%
ROMANYA	8.743	9.108	9.983	18.579	86%	8.987	12.792	11,87%	42%
KKTC	14.162	14.990	18.760	19.817	6%	10.920	9.138	8,48%	-16%
MAKEDONYA	8.755	9.315	9.803	12.524	28%	7.083	7.054	6,55%	0%
SIRBİSTAN	2.903	3.528	3.506	9.619	174%	4.307	8.004	7,43%	86%
UKRAYNA	4.680	6.636	6.163	7.843	27%	3.227	4.785	4,44%	48%
MOLDOVA	4.906	6.461	5.464	6.787	24%	3.448	3.965	3,68%	15%
POLONYA	1.274	1.224	1.344	3.251	142%	1.043	3.188	2,96%	206%
RUSYA FEDERASYONU	4.099	1.194	2.326	4.809	107%	2.440	3.411	3,17%	40%
DİĞER ÜLKELER	43.246	34.938	24.493	28.930	18%	14.963	17.670	16,40%	15%
Genel Toplam	1.035.244	1.002.900	1.031.507	1.042.303	1%	557.664	608.464		9%

İhracatına ivme kazandıran

Brisa, ihracatını %27 kârını %63 artırdı

Bridgestone, Lassa ve Dayton markalarıyla Türkiye lastik pazarının güçlü oyuncusu Brisa, 2019 ikinci çeyrek dönemi finansal sonuçlarını açıkladı. Şirket, yılın ikinci çeyreğinde, ihracat tonajını bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 27 artırdı. Brisa yılın ikinci çeyreğini, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 63 net kâr artışı ile kapadı.

Şirket, ikinci çeyrekte, geçen yılın ikinci çeyreğine kıyasla cirosunu yüzde 20 arttırarak, ilk altı ayda 1,6 milyar TL ciro rakamına ulaşırken, yurtiçi pazardaki daralmayı, yurtta pazar payı artışı ve yurtdışında ihracat artışı ile dengeleyen ve aynı zamanda maliyet ve borç yönetiminde istikrarlı iyileştirme sağlayan bir yönetim gösterdi.

Brisa, global pazarlarda kalitesini kanıtlayan ürün ve hizmet çeşitliliği ve güçlü saha çalışmaları ile yılın ikinci çeyreğinde ihracatına ivme kazandırdı. Brisa bu dönemde, müşterilerine sunduğu toplam değerler paketi ile yurtiçi pazarın üzerinde bir performans göstererek liderliğini güçlendirdi.

Brisa'nın 2019 ikinci çeyrek finansal sonuçlarını değerlendiren Brisa CEO'su Cevdet Alemdar, küresel ve yerel pazardaki tüm zorluklara rağmen istikrarlı ve dengeli büyümeyi başardıklarını açıkladı. ■

Allison şanzımanlı Scania 6x6 G500

Norveç'teki damperli kamyonların yerini alıyor

Damperli kamyonların boyutları nedeniyle karayollarında kullanımı güç olduğundan Norveç'te, güçlü inşaat kamyonları tercih edilerek bu sorun çözülüyor. Bu doğrultuda son olarak Høyanger'deki Per Øren AS nakliye şirketine teslim edilen, Allison 4500 serisi retarderli tam otomatik şanzıman donanımlı Scania 6x6 G500'e talepler, her geçen gün artarak devam ediyor.

Høyanger, 4 bin nüfuslu küçük bir belediye, ancak gelişmiş bir endüstriyel çeşitliliğe sahip. 1925 yılında kurulan Per A Øren ise çok yönlü bir nakliye şirketi olarak bölgedeki endüstri için hizmet veriyor. Uzun zamandır taşımacılık hizmetleri sunan şirket, 2009'dan bu yana inşaat operasyonlarında da en büyük hizmet sağlayıcılarından biri haline geldi.

İnşaat Departmanı Müdürü Lasse Øren, "Yeni Scania 6x6 G500 modelini birkaç yıl önce fuarda ekstra büyük tekerleklerle sergilenirken incelemiştik ve operasyonlarımız için ideal bir çözüm olacağını düşündük" şeklinde belirtti. ■

Schmitz Cargobull

Ağaç dikme kampanyası başlattı

2017 yılında Adapazarı'nda açtığı fabrika ile Türkiye pazarına adım atan Schmitz Cargobull, yatırımının üçüncü yılında; daralan pazara rağmen istikrarlı pazar payı gelişimi ve müşteri memnuniyeti alanlarında başarılı sonuçlar elde ediyor.

Schmitz Cargobull, yeni bir kampanyanın startını da verdi. İlk adımda 10 bin fidana ulaşana dek sürecek kampanyada, teslim edilen her treyler için, TEMA Vakfı işbirliğiyle müşterileri adına bir fidan dikecek olan Schmitz Cargobull, ayrıca çalışanlarının aileleriyle birlikte düzenli katılımıyla en kısa sürede bu hedefe ulaşmayı ve Schmitz Cargobull Kültür Ormanı oluşturmayı planlıyor. ■

Tırsan'ın Yalın Lider Geliştirme Okulu

İkinci mezunlarını verdi

Tırsan Treyler İnsan Kaynakları ve Yalın Ofis departmanları tarafından ofis çalışanlarına yönelik düzenlenen ve 9 ay süren Yalın Lider Geliştirme Okulu, ikinci mezunlarını verdi. Programın temel amacı olarak, katılımcıların yalın yetkinliklerinin geliştirilmesi ve departmanlarda yalın lider olarak sorumluluk alabilmesi ve bu sayede şirketin stratejileri ile uyumlu süreçlerin etkinliğinin artırılması amaçlandı. Toplamda 6 bin 500 adam/saat eğitim gerçekleştirildi.

Programa katılan çalışanlar, Yalın Kültür ve Uygulamaları, Standart İş, Problem Çözme Teknikleri, Kalite Uygulamaları, Kaizen ve Öneri Sistemleri, Süreç Yönetimi, Değer Akış Haritalama, Takım Çalışması, Stratejik Düşünme, Stratejileri Hayat Geçirme, Finansçı Olmayanlar için Finans, 5S, Oobeya ve Sunum Teknikleri konusunda eğitimler almıştır ve yalın kültür ve uygulamaları, kalite, süreç iyileştirme, stratejileri hayata geçirme ve ekip çalışması konusunda yetkinlik kazanmışdı.

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, Tırsan'ın çalışanlarına yatırım yapmaya devam ettiğini vurgulayarak, "Tırsan olarak yalın kültüre büyük önem veriyor ve geleceğin yalın liderlerini kendi bünyemizde yetiştiriyoruz. Tırsan'ın Yalın Lider Geliştirme Okulu projesi ile çalışanlarımızın; yalın yetkinliklerinin geliştirilmesini ayrıca kalite, sürekli gelişim ve operasyonel mükemmellik kültürünün pekiştirilmesini amaçlıyoruz. Bir diğer amacımız ise stratejik hedeflerle uyumlu olarak iş süreçlerinin etkinliğinin artırılmasıydı. Bu okuldan mezun olan çalışanlarımızın, öncelikle kendi iş yaşamlarında daha başarılı olacaklarına ve 'Avrupa'nın lider treyler üreticisi' olma hedefine ulaşmamızda şirketimize büyük değer katacağına inanıyorum" dedi. ■

Ultrans'ın sürücülerine eğitim

Continental Türkiye, trafikte sıfır ölüm, sıfır yaralanma ve sıfır kazayı hedeflediği "Vision Zero" kurumsal sosyal sorumluluk kapsamında, lastik ve sürüş güvenliği eğitimlerine devam ediyor. Bu çerçevede işbirliği yaptığı Hatay merkezli Ultrans Taşımacılık şirketinin sürücüleri için bir eğitim programı düzenlendi.

Katılımcılara, Continental lastiklerinin sahip olduğu teknolojiler hakkında bilgi verilirken sürüş güvenliği konusunda da önemli bilgiler paylaşıldı. Eğitime katılan tüm katılımcılara ayrıca lastik performansına etki eden faktörler, lastik değişimlerinin ne zaman yapılması gerektiği ve lastiklerini seçerken dikkat etmeleri gereken hususlar gibi önemli konularda bilgiler verildi. ■

Mobil Oil'den Uzun Yol Tavsiyeleri!

Ülkemizde 114 yıldır madeni yağların üretimi ve pazarlanması konusunda faaliyet gösteren Mobil Oil Türk A.Ş'nin katkılarıyla, seyahate çıkacak olan araç kullanıcılarına özel 'Uzun Yolda Zinde Kalma Rehberi' hazırlandı. Medikal egzersiz uzmanı ve uzman diyetisyenin katkılarıyla hazırlanan özel rehberde, araç kullanıcılarının molalar sırasında sadece 10-15 dakikada yapabilecekleri basit egzersiz hareketlerine ve sağlıklı beslenme önerilerine yer verildi. Söz konusu rehber, yorgunluktan kaynaklanan trafik kazası riskini en aza indirirken şoförlerin de sağlıklı kalmalarına katkı sunuyor.

Sunduğu ürün ve hizmetlerle birlikte, sürüş ve yol güvenliği konusundaki çalışmalara da destek veren Mobil Oil Türk A.Ş, uzun yol seyahatine çıkacak olan araç kullanıcılarına özel "Uzun Yolda Zinde Kalma Rehberi" hazırladı. Medikal egzersiz uzmanı ve uzman diyetisyenin katkılarıyla hazırlanan rehberde, uzun yol sürüşlerinde sadece araç bakımına değil, insan sağlığının da önemine dikkat çekilerek yapılacak hareketlerle yorgunluktan kaynaklanan trafik kazası riskinin en aza indirilmesi hedefleniyor. Söz konusu rehberde yer alan birkaç dakikalık egzersizlerle, sürücülerin daha zinde kalmaları ve yolculuğun daha güvenli olması sağlanıyor.

Uzun yolda hareketli kalmanın önemi

Uzun yolculuklarda en az 4 saatte bir mola verip hareket etmenin önemli olduğunu belirten Medikal Egzersiz Uzmanı Türker Bıyıklı, "4 saatten uzun süren, hareketsiz kalınan yolculuklarda kanın bacaklarda toplanması sık yaşanan problemlerden biridir. Bu yüzden uzun yolculuklarda kan dolaşımını artırmak için hareket etmeye özen göstermek gerekir. Kan dolaşımının yavaşlaması, dizlerin sürekli bükülü kalması ve bacak kaslarının hareketsizliğinden kaynaklanan problemlerin önüne geçmek için molalar esnasında araç içinde ve dışında basit egzersiz hareketleri yapılabilir. 'Uzun Yolda Zinde Kalma Rehberi'nde sizin için hazırladığımız hareketleri, yolculuklarınıza ara verdiğiniz sırada birkaç dakika ayırarak kolaylıkla uygulayabilirsiniz. Araç içinde yapabileceğiniz hareketlerin yanı sıra fırsat buldukça mola verin ve aracınızın dışına çıkarak temiz hava alın" diye konuştu.

Uzun yolculuklarda beslenmenin de en az hareket etmek kadar önemli olduğunu belirten Uzman Diyetisyen Nilay Keçeci Arpacı ise ağır ve yüksek kalorili yemeklerden uzak durulması, şeker oranı yüksek besinlerin tercih edilmemesi, meyve ve sebze ağırlıklı beslenilmesi, sık sık su tüketilmesi ve küçük porsiyonlarda ara öğünler alınması gerektiğini dile getirdi. ■

TIRSAN

TIRSAN MULTIRIDE:
ÇEKİCİ AYIRT ETMEZ.

Farklı plate yüksekliğine sahip çekiciler için farklı treylerlere ihtiyacınız yok.

Tırsan Multiride ayarlanabilir 5. teker yüksekliği sayesinde farklı çekiciler ile kusursuz şekilde eşleşirken 2.75 metreden 3 metreye kadar iç net seçenekleri sunar.

Hiçbir iş kaçmaz, kazanç kaçınılmaz.

KTL 10 YIL GARANTİ · K-FIX · INTERMODAL · 7.2 TON · EN 12642 CODE XL VDI 2700 · TELEMATİK · ALO TIR 444 5 847 4 4 4 5 TIR · 7/24 YOL YARDIM

tirsan.com.tr
sales@daftirsan.com

Korkut Akın
korkutakin@gmail.com

Bizi de etkiler mi?

Bir süre önce dile getirilmeye başlanan, son dönemde herkesin ciddi boyutlarını hissettiği küresel iklim değişikliği üzerinde durmak gerekiyor, hem de derinlemesine…

Küresel ısınma, sera gazı artışı, iklim değişikliği ve bunun doğuracağı sonuçlar, aslına bakarsanız küçük bir küre olan dünyamız üzerinde yaşayan tüm canlıları ilgilendiriyor. Yani, dünyanın öbür ucunda diye umursamazlığa yer yok, bu konuda. Öyle olunca siyaset dünyası da girdi topa; bilimsel kurullar oluşturulup uluslararası toplantılar düzenlendi. Hatta bazı konularda halkın refah düzeyini geriletecek, ama iklim değişikliğini hafifletecek sözleşmeler bile imzalandı. Artık, öyle görünüyor ki, küresel iklim krizi bir komplo teorisi değil, gerçekten önemli, önemli olduğu kadar belirleyici bir olgudur.

Gazetemizin sayfalarında da yer alan bir haber var: "Elektrikli araçların arabalı vapurdan geçişlerinde yüzde 50 indirim kararı alınmış. Bu demektir ki, kısa bir süre sonra elektrikli araçları her alanda daha çok görüp daha sık yararlanacağız. Buna bir de üretici firmaların elektrikli otobüs projelerini eklerseniz, sadece şehir içinde değil uzun yollarda da elektrikli otobüslerin kullanılması için çok fazla zaman geçmesi gerekmeyecek demektir.

İklim krizini duyururken, sıcaklığın bir derece arttığını belirtiyor uzmanlar sürekli. Bu, buzulları eritebilecek bir sıcaklık… Bu arada ısı ile sıcaklık kavramlarının yarattığı karmaşaya değil, yaşanan gerçekliğe bakmamız gerekir. Bırakın tartışmaları uzmanlar yapsın, biz kendi gerçeğimize dönelim. Yoğun yağmur ardından sellerin, su baskınlarının olması, can ve mal kayıplarının artması hep iklim krizi sonuçları… Dünya üzerinde yeşil alanların kalmaması, ormanların yok edilmesi gibi gerekçelerin yanı sıra ilginç bir gerekçe de et ürünlerinin bu krize katkısı. Artan nüfusa yetecek besini sağlamak amacıyla büyük çiftliklerde büyük sayıda sürüler yetiştiriliyor. Özellikle büyükbaş hayvanların ürettikleri metan gazının küresel iklim değişikliğine olumsuz katkısı olduğu kanıtlanmış. Tabii, fosil yakıtlar en önemli etkenlerin başında geliyor.

Bizi de ilgilendiren konu bu. Bu konuyu düşünmek için geç kalınmış olsa da, zararın neresinden dönülse kârdır. Bu konuyu sürdüreceğiz. ■

Salim Altunhan
salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Otobüsçüler adım adım özgürlüğe koşuyor

Şimdi yazımın başlığına bakınca kiminiz, "E, Salim Ağa, otobüsçü özgür değil miydi ki" diyebilirsiniz. Ben de derim ki, ne zaman özgür oldu ki! Özgür olan sektör bugünkü gibi zor duruma düşer miydi? Bakın gerçekten artık sektörümüz özgürlüğe adım adım koşuyor, şu an farkında olmasalar bile. Yarın Salim Altunhan bunu demişti diyeceksiniz. İstanbul Otogarı 25 yıllık süreçte otobüsçüye ne verdi, nelerini aldı? Her şeyimi aldı diyebilirsiniz. Halkısınız da.

Bu sektör maliyetler altında hiç bu kadar ezilmemişti, hiç bu kadar ağır sorunlarla baş başa kalmamıştı. İstanbul Otogarı'nı işleten şirketin sahibi meslek örgütlerinin de sahibi konumunda oldu hep. Sektörün çıkarları değil patronun çıkarları korundu. Bu sektör 3'üncü köprü dayatmasına bile doğru dürüst tepki gösteremedi. Neden? Patron istemedi çünkü. İstanbul Otogarı'nın sahibi değişiyor artık. Bu değişim kaçınılmaz olarak meslek örgütlerine de bir süre sonra özgürlük getirecek. Bakın yıllarca sesini çıkarmayan sektör İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nden şimdi neler talep edecek göreceksiniz…

Şehirlerarası karayoluyla yolcu taşımacılığı yapan otobüslere FSM Köprüsü'nün açılmasını isteyecekler. Otogar çıkış ücretinin düşürülmesini de isteyecekler. Meslek örgütlerinin, otogar çıkış ücretlerinin düşürülmesini istediğini daha önce gördünüz mü? Cevabı ben söyleyeyim: Hayır. Ben görmedim. Size bir telapte daha bulunacaklarının müjdesini vereyim: Kendilerinin bir türlü yapamadığı ama altında ezildikleri ücretsiz servis işine de "sen hallet Belediye" diyecekler...

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörünün içinde yer alan herkes artık konuşacak ve sektörün çıkarları için mücadele edecek. Çünkü artık değişim zamanı. Bakın değişim bununla da sınırlı kalmıyor. Kamil Koç artık Alman şirketi Flixbus'ın. Bu şirketin Avrupa'daki çalışma şeklini inceleyin, sektörde firma bazında da neler değişecek görürsünüz… Bu bir başka yazı konusu..

Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

Anadolu Isuzu'nun Fransa Rekoru

Anadolu Isuzu Fransa'da rakiplerine oranla 3 kat fazla minibüs ve midibüs satarak bir rekora imza attı.

Anadolu Isuzu, ticari araç üreticileri için ihracat pazarlarında önemli rol oynayan Fransa pazarında son 4 yılda midibüs satışlarının payını yüzde 6'dan yüzde 33'e, minibüs satışlarının payını ise yüzde 2'den yüzde 41'e çıkararak Fransa pazarında 7-10 metre segmentinde tüm ürünleriyle lider oldu.

Geçtiğimiz yıl tüm ihracat pazarlarına 962 adet araç satışı gerçekleştiren ve 93 milyon Euro'luk ciro elde ederek kendi rekorunu kıran Anadolu Isuzu, Fransa pazarındaki satış başarısını 2015 yılından bu yana istikrarlı şekilde devam ettirdi. 2015 yılında Fransa'da yüzde 6 olan midibüs pazar payını sırasıyla 2016'da yüzde 9'a, 2017 yılında yüzde 16'ya, 2018'de ise yüzde 33'e çıkardı. Anadolu Isuzu, 2019 yılının ilk 6 aylık raporuna göre yine Fransa'da midibüs segmentinin en çok araç satışını gerçekleştiren markası olarak en yakın rakibine yüzde 257 fark attı.

Minibüs segmentinde Fransa pazarında 2015 yılında yüzde 2'lik paya sahip olan Anadolu Isuzu, 2016 yılında yüzde 16'ya, 2017 yılında yüzde 19'a ve 2018 yılında yüzde 41 pazar payına ulaşarak bu segmentin de lideri oldu. 2019 yılı ilk 6 aylık satış rakamlarına göre de Fransa pazarında en çok minibüs satan marka olan Anadolu Isuzu, en yakın rakibine yüzde 272 fark atarak yeni bir rekora imzasını attı.

Geçtiğimiz yıl tüm ihracat pazarlarına 962 adet araç satışı gerçekleştiren ve 93 milyon Euro'luk ciro elde ederek kendi rekorunu kıran Anadolu Isuzu, Fransa pazarındaki satış başarısını 2015 yılından bu yana istikrarlı şekilde devam ettirdi. ■

Anadolu Isuzu, Makedonya'nın Prilep Belediyesi'ne

4 adet CNG sistemli Citiport teslim etti

Prilep Belediyesi'nin düzenlediği ihaleyi kazanan Anadolu Isuzu, toplam 4 adet CNG (Sıkıştırılmış Doğalgaz) sistemine sahip Isuzu Citiport otobüsünü 24 Ağustos tarihinde düzenlediği törenle teslim etti. Teslimat törenine Makedonya Başbakanı Zoran Zaev, Prilep Belediye Başkanı İlija Jovanoski, Prilep Belediyesi toplu taşıma direktörü Marija Cvetanoska, Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Müdürü Hande Uğur ve Uluslararası Satış Uzmanı Alper Kılıç da katıldı.

Anadolu Isuzu tarihinde kazanılan ilk CNG'li Isuzu Citiport ihalesi olan bu ihale, çevreye duyarlı toplu ulaşım araçlarına olan ilginin artacağı gelecek süreç için de önem arz ediyor.

Anadolu Isuzu'nun Türkiye'deki fabrikasında ürettiği ve Busworld 2015'te, "Avrupa'nın En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülünü kazanan Isuzu Citiport, 2018 yılında ise dünyaca ünlü tasarım yarışması A'Design Award & Competition'da, "Gold A'Design Award" tasarım ödülünü kazanarak konforunun yanı sıra tasarımı da tescillenmişti. ■

Yenilikçi Teknolojilere Yönelik Çalışmalar...

Karsan'a Ar-Ge Merkezi unvanı aldı

Karsan, kendisine misyon edindiği yeni teknolojilerin yakından takip edilmesi ve bu alanda çalışmalar yürütülmesine yönelik yaklaşımlarıyla bir başarı daha elde etti. "Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun" kapsamında yaptığı başvuru kabul edildi.

Okan Baş

Karsan CEO'su Okan Baş, önümüzdeki 10 yılın teknolojisinin elektrikli ve otonom araçlar üzerine gelişeceğini vurguladı. Karsan'ın da özellikle bu teknolojiler kapsamında çalışmalar yürüteceğinin altını çizen Baş, "Bu hedefimiz doğrultusundaki kararlılığımızın ilk sonuçlarını Jest Electric ve Atak Electric ile de görüyoruz" dedi.

Ar-Ge Merkezi unvanı ile birlikte Karsan, yeni projeler ile teknolojiler üretmeye, hayata geçirdiği yeniliklerin patentini alarak bu yenilikleri ürünlerinde kullanmaya yönelik yürüttüğü çalışmalara ağırlık verecek. Bir yıl içerisinde iki elektrikli araç üreterek, bu konudaki inovatif yetkinliğini tüm dünyada tekrar gözler önüne süren Karsan, bu kapsamda özellikle elektrikli araçlar konusunda hayata geçirdiği yenilikçi teknolojilere odaklanacak. ■

Akif Nuray
anuray59@gmail.com

2009'da mıyız, nedir!

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun. Bugün milletler ailesindeki saygın yerimizi o büyük zafer sayesinde edindik. Askeri aşamaların sonuncusu ve en yücesi idi bu zaferimiz. Bu zaferimizi tüm yurttaşlarımız beraberce kazandık.

Kutlu olsun.

* * *

Gelsin 2009!

2009 yılını hatırlarız, henüz 10 yıl oluyor, yakın geçmiş.

Zaten 10 yıl boyunca olanlar her gün hatırlattı o yılı. Kriz başlamış, büyük şirketler ve bankalar hızla mali ve finansal çıkmazlara girmişler; devletler de o şirketleri ve bankaları batmaktan kurtarmak için para basmak yoluna gitmişlerdi. 10 yıl boyunca sıfırın altında tuttukları faizlerle, bastıkları paralarla, zayıflattıkları kurlarla ekonomilerini açmaya, harcamaları hızlandırmaya çabaladılar.

10 yılda pek çok iktidar değişti. Her seçimde, kamuoyu yepyeni ve alışılmadık iktidarlar buldu. Hiç siyasete girmemiş kişiler bile başkan seçildi.

Burada hatırlarsınız sıkça "2008, Bitmeyen Kriz" başlıklı yazılar yazdık.

Geldik 2019'a, ama sanki 2099'dayız.

Yine para basmalar, yine düşük faizler, yine başrolde merkez bankaları, yine sıkılan "Gelişmiş"ler, yine sevinen "Azgelişmiş"ler… Yine işe yaramayan paralar ve onların park ettikleri merkez bankalarının bıkkın ve bezgin tahvil faizleri. Finans kanallarında 2099'u tekrarlayan progamlar. Ama bu defa bir önemli değişiklik var, hatta tehlikeli bile.

Ülkeler ticari rekabeti ticari savaşlara çevirmişler, gümrük vergilerini silah olarak karşılıklı çekmişler, her biri diğerine anında karşılık veriyor, kur savaşı yapıyorlar, kendi ekonomilerini tıkıyorlar.

Bu yarış Gelişmekte Olan (GO) ülkelere borçlanmanın ucuzlaması olarak yarıyor, ama öte yanda ihraç pazarlarının daralması olarak da sıkıntı yaratıyor. Tedbirli ve temkinli olmakta yarar var, bu bolluk geçici.

Hatırlar mısınız, bir merkez banka yetkilisi, "2008 krizinin ilerideki daha büyük bir krizin habercisi olduğunu sanıyorum" demişti. O BÜYÜK kriz acaba, nedir!

* * *

https://www.haberturk.com/bakan-turhan-donusume-ayak-uyduramayan-ticari-isletmeler-kaybetmeye-mahkumdur-2507541-ekonomi

Ulaştırma ve Altyapı Bakanımız, geçen ay İSO'da (İstanbul Sanayi Odası) yaptı yukarıdaki konuşmayı, "Dönüşme Ayak Uyduramayan" işletmeleri ve dönüşümü anlattı.

Ulaşımda yazılımın etkilerini, ulaşım türleri arasında kurulan dengeyi, ulaşımda verimliliğin artması için yapılan lojistik uygulamalarını, hizmetlerin yurda yaygınlaşmasını saydı. Önümüzdeki yıllarda işletmelerin verimliliklerini arttırmak yolunda her adımı gecikmeden atmasının gereğini "kaybetmek" ile karşılaştırdı.

Bu konuşmanın metnini yukarıdaki linkten muhakkak okuyun, bence.

* * *

Karşılaştıralım…

İhracat artmaya, ithalat azalmaya, ara malı üretimi artmaya, kapasite kullanımı artmaya, krediler artmaya, mevduatlar artmaya, faizler azalmaya, cari açık azalmaya devam ediyor.

Hane halkının borçluluğu, sorunlu kredilerin oranı, işsizlik oranı bize benzeyen tüm ülkelerden çok iyi.

Bize benzeyenlerden bir kötü durumumuz var; güney sınırlarımızda sömürgeci Batının kaynattığı paylaşım savaşı var… 30 yıldır Irak ile, 10 yıldır Suriye ile ilişkilerimiz bu harici nedenle sıkıntılı ve tarifsiz.

* * *

Bu memleket bizim. Bu işler bizim.

Biz iyileştireceğiz, biz düzelteceğiz, biz yöneteceğiz. ■

www.tasimadunyasi.com
facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi
Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 8 • Sayı: 347 • 2 Eylül 2019
Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ**
Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**
Editörler **Korkut AKIN**
Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**
Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82**
İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**
Hukuk Müşavirleri **Elanur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**
Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.
Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama**'ya aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU**
MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**

Geri sayım başladı, 2020'nin ikinci çeyreğinde açılıyor.

Galataport 7 milyonu yabancı turist 25 milyon ziyaretçi ağırlayacak

Turizmden kültür sanata, gastronomiden alışverişe kadar hayatın her alanına dokunacak olan Doğuş Grubu ile Bilgili Holding'in ortaklaşa hayata geçirdiği Galataport İstanbul projesi, 2020'nin ikinci çeyreğinde açılıyor.

Doğuş Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Vekili **Hüsnü Akhan**'ın açılış konuşmasını yaptığı, projenin detaylarının ilk kez paylaşıldığı toplantı, Doğuş Grubu Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su **Ferit F. Şahenk**'in ev sahipliğinde ve Bilgili Holding Yönetim Kurulu Başkanı **Serdar Bilgili**'nin katılımıyla gerçekleşti. CEO'su **Ferit Şahenk**, Galataport İstanbul'u "Türkiye ve İstanbul için bir pırlanta, Doğuş Grubu için ise bir ustalık dönemi eseri" olarak niteledi.

Tarihi yarımadanın bir uzantısı olan, tam 200 yıldır halka kapalı olan Boğaz'ın bu eşsiz sahil şeridini İstanbullulara ve şehrin tüm ziyaretçilerine kazandırmak amacıyla toplam 1,7 milyar dolarlık bir yatırımla gerçekleştirilen Galataport, dünyada ilk defa yolcuların yerin altında karşılanacağı, gümrüklü ve gümrüksüz alanların değişken şekilde ayrılabildiği, şehrin en tarihi ve kültürel açıdan zengin kısmında mürettebat dahil yılda 1,5 milyon ziyaretçiyi ağırlayacak bir kruvaziyer limanı olacak. Bir 'ana liman' olarak konumlanan Galataport İstanbul; Akdeniz çanağından Karadeniz'e kadar geniş bir coğrafyada da kruvaziyer turizmine hareketlilik getirecek. Yılda 7 milyonu yabancı turist olmak üzere 25 milyon kişiyi ağırlayacak. Sonuç olarak İstanbul'un yeni ve modern yüzü, geçmişle bağını koparmadan dünyada eşi benzeri olmayan bir görsellik üzerinde bir araya geliyor.

Serdar Bilgili, "Galataport İstanbul, ziyaretçilerine pek çok alanda farklı deneyimler sunarak şehrin sosyal yaşamını değiştirecek bir yatırım. Projemiz açıldığında 200 yıldır erişime kapalı olan sahil şeridi, buraya gelen yerli ve yabancı turistlere adeta bir zamanda yolculuk deneyimi yaşatacak. İşte bu yüzden Galataport İstanbul bir liman projesi olmanın ötesinde anlamlar taşıyor" dedi.

Hüsnü Akhan, "1,2 km sahil şeridinde yer alan Galataport, bir zamanlar İstanbul'un ticaret merkezi olan Karaköy'e eski ruhunu tekrar kazandıracak" diye konuştu.

Yılda 25 milyon ziyaretçi çekecek

Yenilenen tarihi liman, İstanbul'un dünyaya denizden açılan kapısı olacak. Liman, 3 geminin bağlanmasıyla günde 15 bin yolcuya ve mürettebata hizmet verebilecek kapasiteye göre planlandı. Proje tamamlandıktan sonra da yılda mürettebat dahil yaklaşık 1,5 milyon kruvaziyer yolcusunun İstanbul'u ziyaret edeceği öngörülüyor. Galataport İstanbul, 7 milyonu yabancı olmak üzere yılda toplam 25 milyon ziyaretçiyi ağırlayacak. Bu ziyaretçilerin Türkiye'nin turizm gelirine tahmini katkısının ise 1 milyar ABD Doları civarında olacağı hesaplanıyor.

Projede yaklaşık 250 adet perakende ve yeme-içme noktası planlanıyor. Mağaza ve yeme-içme birimleri için ayrılan kiralanabilir alan toplamı yaklaşık 52 bin metrekare, kiralanabilir ofis alanı ise yaklaşık 43 bin metrekareden oluşuyor.

Proje kapsamında peyzaj düzenlemesi hayata geçirilen tarihi Tophane Meydanı da yeniden İstanbul'un en önemli meydanlarından birine dönüştürülüyor. Galataport İstanbul, sahasında barındırdığı 2 müze ve ortalarında yer alan 14 bin m2'lik rekreasyon alanı ile beraber kültür-sanat hayatı için de yeni bir merkez haline gelecek. Bu alan İstanbul'un ilk müze meydanı olmakla birlikte, sene boyunca özel bir etkinlik planlamasıyla sürekli yaşayan bir alan olacak. Hong Kong menşeili Peninsula Grubu, sadece işletmeci olarak değil aynı zamanda yüzde 50 oranında yatırımcı olarak girdiği Peninsula İstanbul projesiyle Galataport İstanbul'a ve ülke turizmine büyük katkı sağlayacak. ■

Rakamlarla Galataport

* Projenin toplam inşaat alanı yaklaşık 400 bin metrekare.
* Yatırım tutarı 1,7 milyar dolar ve 2020 Mayıs ayındaki Şampiyonlar Ligi final maçına yetiştirilmesi hedefleniyor.
* 1,2 km sahil şeridi bulunuyor.
* 7 milyonu yabancı olmak üzere yılda toplam 25 milyon ziyaretçiyi ağırlayacak.
* Yıllık mürettebat dahil 1,5 milyon kruvaziyer yolcusunun gelmesi bekleniyor.
* Yaklaşık 250 adet perakende ve yeme-içme noktası planlanıyor.
* 29 bin m2'lik terminal binası yer altında bulunacak.
* 2020'de toplam 64, 2021 yılında ise yaklaşık 140 sefer rezervasyon yapmış durumda.
* Proje içerisinde yer alan Peninsula İstanbul Otel'in toplam yatırım bedeli 300 milyon Euro.
* İstanbul Modern yaklaşık 10 bin m2'de konumlanacak.
* Projede 2300 araçlık yer altı otoparkı da bulunuyor.

70 otobüs aynı anda yolcu alabilecek

Galataport 29 bin metrekarelik bir alanda bulunuyor, terminal binamız yerin altında olacak. 30 bin bavula kadar elleçleme yapabileceğiz. Günde 15 bin yolcuya hizmet verebileceğiz. Otobüsler kuzey tarafta olacak. Güney tarafta binek ve taksiler bulunacak. Yolcuların bavullarının dağıtımına yönelik 12 rampa oluşturuldu. Bir yolcu gemiden inip otobüse 1 saat içerisinde binebilecek. 2,5 saat içerisinde tüm yolcuların ve bavulların tahliyesini yapmış olacağız.

Batı Avrupa'da satış sonrası hizmetler için

Ford Trucks TIP Trailer Services ile anlaştı

Ford Trucks, dünya prömiyeri IAA Hannover Uluslararası Ticari Araç Fuarı'nda gerçekleştirilen "2019 Uluslararası Yılın Kamyonu Ödüllü" yeni çekicisi F-MAX'in elde ettiği uluslararası başarıların ardından Batı Avrupa'da servis noktalarını da hızla artıracak bir anlaşmaya imza attı.

Ford Trucks ile Batı Avrupa'nın önde gelen satış sonrası hizmet sağlayıcısı TIP Trailer Services arasında imzalanan anlaşma kapsamında TIP, Ford Trucks araçlarına garanti kapsamında ve proaktif hizmetler sunacak.

Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, "Batı Avrupa pazarlarında büyüme hedefimize paralel olarak TIP Trailer Services ile gerçekleştirdiğimiz işbirliği, müşterilerimizin her zaman yanında yer alma hedefimize önemli katkı sağlayacak" dedi.

TIP Trailer Services Operasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Paul Beadle ise, "Batı Avrupa'daki stratejik büyüme yolculuğunda Ford Trucks'ın yanında olmayı dört gözle bekliyoruz" dedi. ■

Yeni Sprinter Sana Yakışır.

Yeni Sprinter, teknolojik ön kokpiti ve yenilenen yolcu bölümü ile benzersiz bir yolculuk deneyimi, aktif fren asistanıyla ise güvenliği üst düzeye taşıyan bir sürüş sunuyor.

Yeni koltukları, yeni klima sistemi, yolcular için USB girişleri, 10” dokunmatik ekranlı multimedya sistemi, 5.5” renkli gösterge paneli ve 360 derece park paketi ile Yeni Sprinter yola çıkmaya hazır!

Mercedes-Benz

Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
İstanbul: Fatih Mahallesi Yakacık Caddesi No: 33 Sancaktepe, İstanbul Telefon: 0216 311 80 50 Fax: 0216 311 82 29
Ankara: Ehlibeyt Mahallesi Mevlana Blv. 199/A Çankaya, Ankara Telefon: 0312 583 73 00 Fax: 0 312 473 70 41
Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No: 70 Şehitkamil, Gaziantep Aktoprak Şube Telefon: 0342 211 25 00 Fax: 0 342 437 84 00
Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon: 0324 646 21 14 Fax: 0324 646 29 13