

Mercedes-Benz Türk'ten

## Sulayıcı Lojistik'e

150 Axor

HAS Otomotiv  
gerçekleştirdi

6'da

45 bayi açılışları sürüyor

Ford Trucks,  
İzmir ve Antalya'da  
hizmette

Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, 4S konseptiyle yenilenen Ford Trucks Antalya bayi Meçikoğulları ile İzmir bayi Büyükaracı'nın açılış törenine katıldı. ■ 7'de

Mercedes-Benz Türk'ten

Pripa Lojistik'e  
60 Atego, 10 ActrosMengerler  
gerçekleştirdi

6'da

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

# Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ  
PP2  
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 93 • 24 - 30 Haziran 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

2. El  
Otobüs ve Midibüste  
Güvenin Adresi

www.BusStore.com.tr

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

Karayolları Trafik Kanununda önemli değişiklikler öngören Kanun Teklifi TBMM'ye sunuldu

## 2018, AB'ye uyacak

● 9 koltuklu taşıtlar minibüs veya otobüs değil, otomobil sayılacak. Otobüsün bir türü sayılan minibüsler 17 koltuklu olabilecek.

● Sürücü belgelerinin sınıfları ve hangi aracı kullanabilecekleri, Yönetmelikle yeniden belirlenecek. Sürücü belgeleri değişecek.

TBMM'ye sunulan 361 sayılı Torba Kanundaki 12 madde 2918 sayılı Trafik Kanununa ilişkin olup, bu Kanunda 15 maddeyi aşan düzenleme getiriyor.

## ✓ Otomobiller 9 koltuklu

Otomobil ve otobüs tanımları değişti. Minibüs ayrı bir taşıt türü değil, otobüsün bir alt türü. 9 koltuklu taşıtlar minibüs veya otobüs değil, otomobil sayılacak. 17 koltuklu otobüsler de minibüse dahil.

## ✓ Hoş geldin panelvan

Kamyonet tanımında değişiklik yok, ama şoför ve yanındaki koltuklar dışında ilave oturma yeri olan kamyonetler, panelvan türü kamyonet olarak mevzuata giriyor.

## ✓ Sürücü belgeleri

Sınavları başaran adaylar sürücü belgesi değil, önce sürücü sertifikası alacak. Uygulamalı sürücü sınavlarını Milli Eğitimden yetkili merkezler yapacak. Sürücü belgelerine bir yıl aday sürücülük geliyor. Uluslararası belge de alınabilecek. Mevcut belgeler Yönetmelikle belirlenecek yeni karşılıklarıyla değiştirilecek.

## ✓ Cezalar değişiyor

Süresi geçen, yenilenmemiş belgeyle araç sürmek ceza nedeni. Belgesine uygun olmayan araç kullanımları ve bu araçların kullanımına izin verenler para cezası alacak. Sağlık sorunu görülenlerin belgelerine tedbiren el konulacak. Trafik zabıtası ceza tahsilatı yapamayacak. ■ 5'te

Tüm Otobüsçüler Federasyonu 3. Olağan Genel Kurulu yapıldı

## 2023 vizyonuyla hareket edelim



TÖF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım, Genel Kurulda yaptığı konuşmada, 2023 vizyonuna yönelik otobüs sektörünün de kendi planlamalarını iyi oluşturması gerektiğine dikkat çekerek, "Sektörün bir ulaşım kimliğine kavuşması, daha akıllı sistemlerle çalışmaya yönelik yapılanmaya doğru gitmesi ve 2023 vizyonuyla hareket etmesi gerekiyor" dedi.

Genel Kurul'da yapılan seçimde Mustafa Yıldırım yeniden Federasyon Genel Başkanlığına seçildi. Yeni Yönetim Kurulları da belirlendi. ■ 3'te

## YENİ GENELGELER

- 1 Mesleki Yeterliliğe ilişkin 2013/KDGM-10 numaralı Yeni Genelgede eğitim ve Sınavdan muafiyetle yönetici ve sürücü belgesi alma esasları ile mesleki yeterlilik eğitimlerine ilişkin bilgiler bulunuyor.
- 2 Yeni D4 genelgesi ■ 5'te

İstanbul Otobüs A.Ş.,  
110 solo CNG'li otobüs  
ihalesini yaptı

3'te

Konya'da 100 doğalgazlı  
otobüs ihalesi yapıldı

3'te

Dikkat!  
Hatlarınız  
gidebilir!

20 hat-1500 özmal koltuk sonrasında her hat için 50 ilave özmal koltuğunuz hazır mı?

Karayolu Taşıma Yönetmeliğinin 56'ncı maddesine göre "1500 adetten fazla özmal koltuk kapasitesine sahip olanlara; 20 adet hatta ilave olarak, her 50 adet özmal koltuk için ilave bir hat verilmesi" sözü konusu olup 2013/KDGM-06/GENEL numaralı genelgeye göre 30.06.2013 tarihine kadar durumunu belirtilen hat sayılarına uygun hale getirmeyen yetki belgesi sahiplerinin tüm hatları iptal edilecektir. ■

487 otobüs

## Gaziantep'te "Otokar" imzası

Otokar ve Gaziantep Minibüsçüler Esnaf Odası  
487 adet küçük otobüs için protokol imzaladı.

Sayfa 4

## Özkaymak, Neoplan'la güçleniyor



4'te

Hem müşteri hem girişimci kazanacak.  
Serin Treyler'den acentelik sistemi

"Kazandıran Köşeler Serin Corner'lar" adı altında hayata geçirilecek projeye; bu yıl içinde 15 Serin Corner açılması planlanıyor. Genel Müdür Recep Serin, geliştirdikleri iş modeli ile bayilik yapısından acentelik yapısına geçtiklerini, bu sayede Serin Corner olmak isteyen iş ortaklarının üzerindeki maddi yükümlülükleri de en aza indirdiklerini söyledi.

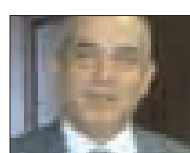


Sayfa 6

Dr. Zeki  
Dönmez

Kanun torbasının  
içine dikkat!

5'te

Prof. Dr.  
Mustafa  
Ilıcalı

Ulaştırma türleri ve türel  
dağılımı - 1

2'de

Mustafa  
Yıldırım

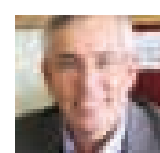
Doğru bilgiyle eleştir,  
hak araman meşru olsun

3'te

Akif  
Nuray

Maliyet azaltma..!

4'te

Salim  
Altunhan

Kırkpınar ve turizm...

4'te

Can  
Yükselen

Yatın Enstitüsü  
Danışman-Eğitmen  
cnyukselen@lean.org.tr

Lojistik ve tedarik  
zincirinde  
7 temel  
prensipl

7'de

Ulaştırma sektörünün türleri, dünyadaki mevcut durum üzerine paylaşımlarda bulunacağım. Türkiye'de ulaştırma sektöründe türel dağılım ve gelişme eğilimleri üzerine yorumlarda bulunacağım.

Ulaştırma sektörü, karayolları, demiryolları, havayolları, denizyolları, bilgi ve iletişim altyapısı ile ülke ekonomisinin en temel unsurlarından biridir. Ekonomik ve sosyal girdileriyle toplumu sürekli etkileyen bir yapıya sahip olan ulaştırma sektörü, üretim sürecinin önemli bir parçasını oluşturması ve önemli yatırımların ekonomide yarattığı etkileri açısından, ülkelerin ekonomik yapıları içinde ağırlıklı bir yere sahiptir. Ekonomisi büyüyen ve zenginleşen dünyada ön plana çıkan güvenli, dakik, daha kısa sürede ve daha konforlu ulaşım istekleri, son yıllarda ulaştırma sektörünün önemini ve gelişiminin giderek artmasında neden olmuştur.

#### Avrupa Birliği'nde durum...

Avrupa Birliği ülkelerinde (AB 27) son verilere göre yolcu taşımacılığının yüzde 83,5'i karayolu, yüzde 7,7'si demiryolu, yüzde 8,2'si havayolu ve yüzde 0,6'sı denizyolu ile yapılmaktadır. ABD'de yolcu taşımacılığının yüzde 87'si karayolu, yüzde 0,8'i demiryolu ve yüzde 12,2'si havayolu ile yapılmaktadır. Türkiye'de ise yolcu taşımacılığının yüzde 91'i karayolları ile, yüzde 2,2'si demiryolu, yüzde 0,3'ü denizyolu ve yüzde 7'si havayolu ile yapılmaktadır. Tablo 1'de Avrupa Birliği (AB 27) ülkeleri, ABD, Japonya, Çin ve Türkiye değişik ulaştırma modları için yolcu trafiği verilmiştir. Bu tabloda da en çok yolcu taşımacılığının dünya genelinde karayolu ile yapıldığı görülmektedir. ABD ve Avrupa Birliği ülkeleri için yolcu taşımacılığında ikinci sırayı havayolları alırken, Japonya'da demiryolları karayolları taşımacılığını takip etmektedir.

## Ulaştırma türleri ve türel dağılımı - 1

AB ülkeleri ve Japonya'nın demiryolu kullanımı diğer ülkelere kıyasla çok daha fazladır. ABD'nin nüfus ve yüzölçümü düşünüldüğünde denizyolu ulaşımının yolculuk için tercih edilen bir ulaşım türü olmadığı da tabloda görülmektedir.

#### Türkiye'de Ulaştırma Sektörü

Karayolu yolcu taşıma sektöründe yurtiçi taşımalar 2011 yılında 242.265 yolcu-km milyon olarak gerçekleşerek son beş yılda yüzde 16 artış göstermiştir. Tablo 5'te 2011 yılı havayolu taşıma rakamları eklendiğinde karayolunun payında önemli bir düşüş olduğu görülmektedir. Bu tabloda dikkat edilmesi gereken havayolu yolcu taşımacılığında artıştı. 500 km.nin üzerindeki akşlarda havayolu tercih edilir hale gelmiş olup hızlı tren projeleri devreye girdikçe karayolunun payı uzun mesafelerde daha da azalmaya devam edecektir. Havayolu tercihinin nedeni özellikle bu sektöre getirilen teşviklerin ve yakıt sübvansiyonlarının bilet fiyatlarını ucuzlatmasıdır. Gelişen ülke ekonomisi ve artan konfor ve vakit ihtiyacı nedeni ile hava ve yüksek hızlı tren projeleri ile yolculuğa vatandaşların ilgi gösterdiği görülmektedir.

Yük taşımaları için bir model olan "kombine taşımacılık" modeli yolcu taşıma modları arasında işbirliği (çok modlu) için iyi bir örnektir. Bugün



PROF. DR.  
MUSTAFA İLICALI  
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr  
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

havayolları merkezi ve işlek hava alanlarına periferdeki yolcuların transferi için karayolunu kullanmaya başlamışlardır. Aynı şekilde Ankara-Eskişehir yüksek hızlı demiryolu hattında Ankara'dan gelenleri Bursa'ya, Bursa'dan gelenleri Ankara'ya taşıyacak kombine bir sistem kurulmuştur. Yüksek hızlı trenlerin diğer hatlarının devreye girmesiyle birlikte çok modlu taşımacılık daha da önem kazanacaktır. Dengeli model dağılımı, karayolu

trafik güvenliğinin sağlanmasında da büyük önem taşımaktadır.

#### Demiryolu

Demiryollarının tarihsel gelişim süreçleri incelendiğinde, Cumhuriyetle birlikte bir atılım dönemine giren demiryollarının, 1950'lerden 2003 yılına kadar yani 50 yılı aşkın bir zamandan beri ihmal edildiği, başka bir anlatımla, ulaştırma sistemi içerisinde kendisinden beklenen hizmeti sunabilmesi için gerekli destekten yoksun bırakıldığı görülmektedir. 1950-2002 yılları arasında karayolu uzunluğu yüzde 80 artarken, demiryolu uzunluğu sadece yüzde 11 artmıştır. Mevcut altyapı ve işletme koşullarının iyileştirilememesi ve yeni koridorlar açılmaması nedeniyle 1950 yılında yolcu ve yük taşıma payları sırasıyla yüzde 42 ve yüzde 68 iken 2010 yılında yüzde 1,6 ve yüzde 4,5'e düşmüştür. 2003 yılından sonra

uygulanan politikalar sonucunda demiryollarına önemli miktarda kaynak aktarımı sağlanmış ve birçok proje hayata geçirilmiştir. Demiryollarının geçmişte yer aldığı konuma getirilmesi için yeni demiryolu hatları inşa edilmiş, ilk yüksek hızlı demiryolu hattı tamamlanarak yüksek hızlı tren işletmeciliğine geçilmiştir. 2011 sonu itibarı ile Türkiye, 8.770 km.si konvansiyonel ana hat ve 2.342 km.si tali hat olmak üzere toplam 11.112 km. konvansiyonel hat ve 888 km. yüksek hızlı demiryolu hattı olmak üzere toplam 12.000 km demiryolu hattına sahiptir. Söz konusu konvansiyonel ana hatların yüzde 91'i tek hat, yüzde 26'sı elektrikli ve yüzde 33'ü sinyallidir.

• Ülkemizin 2023 yılı hedefleri doğrultusunda beklenen büyüme oranları dikkate alınarak, 10. Ulaştırma Şurası kapsamında belirlenen yük ve yolcu projeksiyonlarına göre 2023'e kadar yük ve yolcu taşımacılığı oranlarının yüzde 15 ve yüzde 10'a çıkarılması hedeflenmiştir. Bu hedeflere ulaşabilmesi için ulaştırma sektörünün bütüncül bir yaklaşımla planlanması gerekmektedir.

• Geleceğe dönük olarak belirlenen stratejilerin gerçekçi olması, bugünün problemlerinin yeterince iyi tanımlanması ve dünya ölçeğinde yaşanan gelişmelerin iyi değerlendirilmesi ile mümkün olabilecektir. Bu bakımdan, gelecek öngörülerinin belirlenmesinde, mevcut durumda yaşanan darboğazların giderilmesi ve istenilen düzeye erişilmesi göz önüne alınmalıdır. Bu açıdan bakıldığında, demiryolu sektöründen

beklenen hızlı, dakik, erişilebilir, konforlu yük ve yolcu taşımacılığı hizmetlerinin sağlanabilmesi için aşağıda belirtilen başlıklarda yapılan çalışmalara hız verilmesi ve 2023 yılı hedefleri doğrultusunda devam edilmesi gerekmektedir.

#### Denizyolu

Dünya ticaretinin önemli bileşenlerinden birisi denizyolu taşımacılığıdır. Kıtalar arası ticarete denizyolunun alternatifini bulunmamaktadır. Yük taşımacılığı açısından bakıldığında ticarete konu yüksek tonajlı sıvı dökme ve kuru dökme yükler için kıtaları birbirinden ayıran denizleri aşmanın denizyolu dışında seçeneği yoktur. Gerek tonaj gerekse maliyet avantajı nedeniyle denizyolu taşımacılığı dünya ticaretine yön vermektedir.

1950 yılında 500 milyon ton olan dünya deniz ticaret hacmi bugün 18 kat artarak 9 milyar tona ulaşmıştır. Hacim olarak dünya ticaretinin yüzde 75'i denizyoludur, yüzde 16'sı demiryolu ve karayoluyla, yüzde 9'u boru hattı ile ve yüzde 0,3'ü havayoluyla gerçekleştirilmektedir. (Kaynak: The Global Enabling Trade Report 2012)

2010 yılında global ticaret yeniden 15 trilyon doları aşmış, taşınan yük miktarı 8,3 milyar tona, denizyolu taşımacılığı 33 trilyon ton-mil seviyesine ulaşmıştır. 2009 yılında yük miktarı olarak aşırı bozulma yaşanmamasının bir nedeni dökme yükteki taşımacılık talebinin canlı kalmasıdır. 2010 yılındaki düzelmeye ise, tüketim bazlı taşımacılığın artışı olumlu bir rol oynamıştır (DTO, 2011).

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Tablo 3. Yük ve ülke gruplarına göre 2010 yılı dünya deniz ticareti (milyon ton)

	Yük				Ticari			
	Toplam	Asya	Avrupa	Diğer	Toplam	Asya	Avrupa	Diğer
Dünya	8.400	1.700	400	2.000	3.270	1.800	400	1.070
Asya	2.820	1.200	400	2.200	1.100	300	400	400
Avrupa	1.000	1.000	400	1.000	1.100	1.100	400	1.000
Diğer	450	100	200	150	100	100	100	100
Ortalama	730	300	100	300	200	100	100	100
Ortalama	1.100	300	100	300	400	100	100	100
Ortalama	1.100	300	100	300	400	100	100	100

Tablo 1. Ulaştırma türlerine göre yolcu trafiği

Milyar yolcu-km	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Karayolu	1248,1	1218,0	1202,7	1187,0	1171,0	1155,0
Demiryolu	18,1	18,0	18,0	18,0	18,0	18,0
Denizyolu	68,0	68,0	68,0	68,0	68,0	68,0
Havayolu	24,8	24,8	24,8	24,8	24,8	24,8

Tablo 2. Ulaşım Modlarına Göre Yolcu Taşıma 2006-2010 (Milyon)

Yıl	Yolcu-km	Yük-km	Yük-km	Yük-km	Yük-km
2006	1.200	1.200	1.200	1.200	1.200
2007	1.200	1.200	1.200	1.200	1.200
2008	1.200	1.200	1.200	1.200	1.200
2009	1.200	1.200	1.200	1.200	1.200
2010	1.200	1.200	1.200	1.200	1.200

\*Şehir içi ve Uluslararası taşımacılık dahil değildir.  
\*\*Yolcu-km cinsindedir.  
\*\*\*Yolcu-mil cinsindedir.

## Yolculuğun standartları Anadolu Isuzu'yla yükseliyor.

### Yenilenen Novo & Yeni Visigo



Anadolu Isuzu'dan iki dev yenilik huzurlarınızda. Yolcu taşımacılığında standartları daha da yükselten, sayısız ayrıntısıyla yenilenen Novo serisi. Tüm özellikleriyle hayranlık uyandıran, turizm sektörünün yeni konfor ikonu Visigo.

Yenilenen Novo ve yeni Visigo, yola ve yolculuklara hükmetmek isteyenlerin hizmetinde.



Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)  
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

# ISUZU





**Akif  
Nuray**

anuray59@gmail.com

## Maliyet azaltma...

Haydarpaşa Garı tam 2 yılda inşa edilmişti, geçen hafta kapandı! Mayıs 1906'dan Mayıs 2013'e 107 yıl boyunca anıtsal bir hizmet verdi. Bir tarih, bir kültür, bir anıt... Berlin - Bağdat Demiryolu kitabında, Alman imparatoru II. Wilhelm'in aziz Berlin'den çıkıp esrarengiz Bağdat'a varacak olan demiryolunun vitrin istasyonu olarak tasarlanan Haydarpaşa, Alman imparatorunun büyük hayalinin (Weltpolitik) somutlaşmış anıtı olarak geçer.

İmparator, bu demiryolu ile Anadolu, Mezopotamya ve İran'ı alıp İngilizleri Hindistan'dan atacak, dünyanın hakimi olacaktı. İmparatorun hayali şimdilerde ülkeler tarafından ekonomiyi geliştirmek için parça parça gerçekleştiriyor.

Padişah II. Abdülhamit, "Demiryolu gelsin de göğsümden geçsin" derken, bu demiryolu sayesinde imparatorluğun tehdit altındaki ticaret bölgelerine hızlı ve etkin asker sevkiyatı yapabilecek ve imparatorluğun ömrünü uzatabilecekti.

Bu büyük hayalin anıtı olan Haydarpaşa, Alman mühendisliğinin de anıtı. Avrupa yakasını en güzel gören sığ kıyıya 1.000 tane kazık çakılmış, temel bu alana atılmış ve 107 yıl boyunca hiçbir sorun çıkmamıştı. Belki 107 yıl daha anıtsal hizmetine devam edecek.

Türkiye'miz, demiryolunda kendi tarihini yazıyor, artık.

3 hafta önce sigortacılığın ya çok kârlı ya da çok masraflı bir iş olduğunu merak etmişim... Geçen hafta cevap çıktı.

2012-2013 ilk çeyrek rakamlarından...

Ekonomi yüzde 3 büyürken sigortacılık yüzde 27 büyüdü: 9 kat! Sektörün kârı yüzde 27 büyürken, kârlılık sabit kaldı (yüzde 17 idi, yüzde 15 oldu).

Yangın sigortası yüzde 28, trafik sigortası yüzde 50 büyüdü. Trafik sigortası muayene ile bağlanınca bu büyüme daha hızlanacak. Kasko sigortasının kârı 2 milyon TL idi (dikkat!), 179 milyon TL oldu. Artış yüzde 900. Kaskonun kârlılığı artmaya devam edecek... çift yol, hız kontrolü, trafik muayene etkinliği, kasko primlerinin sigortalının siciline bağlanması bu üstün sonucu getirdi.

Kaskonun yeniden tasarlandığını, sürecinin düzeltilmiş olduğunu söyleyebiliriz. Veriminin arttığını görüyoruz, rakamlardan.

Bu kadar yüksek kârdan sonra fiyat rekabetinin başlayacağını, kaskonun yaygınlaşacağını, yine de kârın ve kârlılığın artacağını öngörebiliriz.

Potansiyel ise, şimdilik, 136 dolardan dünya ortalaması olan 661 dolara kadar.

Taşıma dünyası bu ilerlemelerden maliyet azaltma yönünde yararlanacak.

Geçen hafta Güneş Enerjisi Yatırımı başvuruları toplandı. 600MW'lık pazar için 8.900MW'lık başvuru geldi: 15 kat!

Verimli ömrü: 20 yıl.

YİD süresi 12 yıl.

Anahtar Teslim Fiyatı: 1.200.000\$/MW

8 yıl kâr sağlayacak, yüzde 40.

Verimli iş.

496 talip var, Bakanlık seçecek.

Hatırlarsınız, belimizi büken cari açığın tamamı kadar enerji ithalatımız var. Azaltmaya çalışıyoruz.

Ekonomik barışımızı ilerlettikçe, yarınlarmız daha da aydınlık olacak.

Yolunuz aydınlık olsun. ■

Otokar ve Gaziantep Minibüsçüler Esnaf Odası 487 adet küçük otobüs için protokol imzaladı

## Gaziantep'te "Otokar" imzası

Türkiye'nin en çok satılan otobüs markası Otokar, Gaziantep'te minibüs sahipleri tarafından da tercih edildi.

Gaziantep toplu taşımasının minibüsten otobüse dönüşümü kapsamında Otokar, 487 adet Sultan Maxi City otobüsü teslim edecek.

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi kentin 32 değişik hatlarında hizmet veren 487 minibüsü yapılan anlaşma ile otobüse dönüştürdü. Gaziantep'te minibüs sahipleri ise bu dönüşümde Türkiye'nin en çok satılan otobüs markası Otokar'ı tercih etti. Modern şehirlerin toplu taşıma ihtiyaçlarına uygun kriterlerin ön plana çıktığı seçimde Otokar'ın Sultan Maxi City otobüsleri engelli taşımacılığına uygun yapısı, yüksek yolcu kapasitesi ve güçlü performansı ile tercih sebebi oldu.

Minibüsçüler Esnaf Odası Başkanı Sofu Çolak ile Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, 17 Haziran Pazartesi günü 487 adet araç için protokol imzaladı. Yapılan toplu protokol kapsamında Otokar, Gaziantep'e 487 adet Sultan Maxi City'yi yıl sonuna kadar teslim edecek. Araçlar Gaziantep genelinde yolcu taşımacılığında kullanılacak.

Gaziantep Minibüsçüler Esnaf Odası Başkanı Sofu Çolak, "Ocak ayından itibaren yeni otobüslerimizle birlikte toplu ulaşımımıza hizmet vermeye devam edeceğiz. Üyelerimizle bir araya gelip otobüsü satın alabilmek amacıyla üç aydır araştırmalarımızı sürdürüyoruz ve sonunda Otokar ile anlaşma kararı aldık. Atılan bu adımın şehrimize hayırlı olmasını temenni ediyoruz" dedi.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otokar'ın Gaziantep'te farklı model otobüslerle hizmet verdiğini anımsatarak şunları söyledi: "Türkiye'nin en çok tercih

edilen otobüs markası olarak ülkemizin dört bir yanında yolcu taşımacılığının standartlarını yükseltiyoruz. Gaziantep'teki yeni alımla birlikte Minibüsçüler Esnaf Odası'nın da engelli yolcu taşımacılığı yapabilmesine araçlarımızla katkıda bulunacağız. Yeni araçlarımız Gaziantep için hayırlı olsun."

### Sultan Maxi City

Sultan Maxi City, şehir içi toplu taşımacılığında engel tanımayanların gözdesi. Araç, yüksek yolcu kapasitesi, düşük yakıt tüketimi, güçlü performansı, düşük işletme giderleri ve dayanıklılığı ile kazandırıyor; modern görünüşü, iç ferahlığı, üstün yol tutuşu ve çevreciliği ile hayranlık uyandırıyor. Sultan Maxi City'nin düz arka zeminini engelli yolcu taşımacılığına olanak veriyor. Geniş kapısı hem yolcu iniş binişini hızlandırıyor; hem de kolay açılır kapanır engelli rampası ile herkese seyahat özgürlüğü sunuyor. ■



## Özkaymak, Neoplan'la güçleniyor

Yarım asrı aşkın köklü geçmişi, yüksek standartları ve kalite yaklaşımı ile Türkiye karayolu taşımacılığının öncü markaları arasında yer alan Özkaymak Turizm'in Neoplan tercihi devam ediyor. Özkaymak Turizm, yeni aldığı 10 adet Neoplan Cityliner ile filosunu daha da güçlendirdi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, MAN Finance CEO'su Vahit Altun, MAN TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün ve MAN TopUsed Satış Uzmanları İsmail Serkan Yağmur ile Aydın Çakmak'ın ev sahipliği yaptığı teslimat törenine Özkaymak Turizm firma sahibi Özkan Özkaymak ile Özkaymak Turizm Genel Müdürü Metin Cevizci katıldı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Ankara Tesisleri'nde düzenlenen törende Özkaymak Turizm firma sahibi Özkan Özkaymak, MAN ve Neoplan araçların yüksek

kalitesine ve ileri teknolojisine de dikkat çekerek, "Filomuza Neoplan Cityliner'ları katmamızda; daha önce yaptığımız satınalmalardan duyulan memnuniyet, düşük işletme maliyetleri, satış sonrası hizmetlerin mükemmeliyeti, müşterilerimizin talep ve tercihleri gibi unsurlar etken oldu. Filomuzun güçlendirirken stratejimiz, daha iyi imkanlar ile daha iyi hizmet verebilmek" dedi.

Türkiye karayolu taşımacılığında yarım asrı aşkın köklü geçmişi ile lider markalar arasında yer alan Özkaymak Turizm ile uzun soluklu işbirliğinden duydukları memnuniyeti dile getiren MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz ise teslimatı yapılan araçların hayırlı, uğurlu olmasını temenni ederek, şirketin başarısının artarak devamını diledi.

Konuşmaların ardından araçların sembolik anahtarları firma yetkililerine teslim edildi. ■



## TCV'den Malatya kentiçi ulaşımına 10 Trambüs

Trambüs sözleşmesini Belediye Başkanı Ahmet Çakır ve Bozankaya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Bozankaya 21 Haziran Cuma günü imzaladı.

Başkan Çakır, yaptıkları araştırmalarda kentlerine en uygun sistemin Trambüs olduğunu belirterek, avantajlarını şöyle sıraladı: "Trambüs otobüslere göre dörtte bir yakıt yakıyor. Yani yüzde 75 daha avantajlı. Aynı zamanda çevre dostu. Yine karlı havada, buzlu havada çok daha güvenli. Yüksek çekiş gücüne sahip. Tırmanma ve çekiş gücü çok daha yüksek. Yine çoklu tahrik dedigimiz çekim gücünü etkileyen, geçmişteki dezavantajları kaldıran bir yapıya sahip. Hiprit motorların geliştirilerek ulaşımdaki sürekliliği sağlıyor olabilmeli. Bakım onarım maliyetlerinin otobüslere göre çok daha düşük olması. Çok daha uzun ömürlü olması. Yolcu sayısının fazla olması..." Çakır, sistemin Türkiye'nin yanı sıra yabancı ülkelerde de örnek olabileceği bir proje olabileceği kanaatinde olduğunu söyledi.

Trambüs sisteminin Malatya ulaşımına bir standardın yanı sıra



kalite getireceğini belirten Çakır, "Projede 10 aracımız var. Yani 10 tane 24 metrelik aracımız olacak" dedi.

### Türkiye'de bir ilk

İhaleyi kazanan Bozankaya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Bozankaya ise yaptığı konuşmada, Malatya'nın Türkiye'de bir ilki gerçekleştirdiğini belirterek, bu sistemi sadece Malatya ve Türkiye için değil, aynı zamanda Irak, Azerbaycan ve Berlin için de konuştuklarını söyledi.

### 2 trambüs hediye

Murat Bozankaya, Belediye Başkanı Ahmet Çakır'ın ricasını üzerine 2 adet trambüs aracını bedelsiz olarak Malatya Belediyesi'ne hediye edecekleri müjdesini de verdi. ■

# 2918, AB'ye uyacak

Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair 361 sayılı Kanun Teklifi TBMM Başkanlığı'na sunulmuş bulunuyor. Söz konusu teklifte 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunuyla ilgili önemli hususlar da yer almakta olup taşımacıları da ilgilendiren bu konu üzerinde durmak gerekiyor.

## Trafik Kanunu düzenlemeleri...

Adı geçen teklifin 10 ve 21 arası maddelerinden oluşan 12 maddelik bölüm, Trafik Kanuna ilişkin... Bu 12 maddeden 2'si (10 ve 21) tanımlara, bir tanesi (11) Millî Eğitim, Sağlık ve UHD Bakanlıklarının görev ve yetkilerine ve bir tanesi (18) para cezalarının ödenme süresi ve ödenebileceği yerlere ilişkin olup, geriye kalan toplam 8 madde (12-17 bölümüyle 19 ve 20) sürücü belgelerine ilişkin olup aynı ele alalım. Bu arada 21'inci maddede tanım dışı hususlarda da değişiklik bulunduğunu belirtelim.

## Tanımlar

Teklifin 10 ve 21'inci maddeleri Trafik Kanununun "tanımlar" başlıklı 3'üncü maddesine ilişkin. 10'uncu maddesiyle otomobil, kamyonet, otobüs, motosiklet, bisiklet ve motorlu bisiklet tanımları değiştirilerek motorlu taşıt sürücü sertifikası, sürücü belgesi ve uluslararası sürücü belgesi tanımları ekleniyor. Teklifin 21'inci maddesiyle de minibüs tanımı Trafik Kanunundan (sözüm ona) çıkarılıyor. Sırasıyla üzerinde duralım.

## Yolcu taşımada mevcut tanımlar

Otomobil; Karayolları Trafik Kanununda sürüticiden başka 7 koltuklu, Trafik Yönetmeliği ile Taşıma Yönetmeliğinde sürütici dahil 8 koltuklu yolcu taşıtı olarak tanımlanıyor. Taşıma Kanununda taşıt tanımları yok. Trafik Yönetmeliğinde ayrıca yolcu taşıma araçları ana sınıfı olarak tanımlanan M sınıfı için de sürütici dahil 9 koltuklu M1 alt sınıfı bulunuyor.

Minibüs; Trafik kanununda sürüticiden başka 8-14 koltuklu, Trafik Yönetmeliğindeyse sürütici dahil 9-15 koltuklu yolcu taşıtı olarak tanımlanmış. Trafik Yönetmeliğinde sürütici dahil 9'dan fazla (en az 10) koltuklu M2 sınıfı var ama koltuk üst sınıfı yok. Bunun yerine ağırlik (5 ton) sınırı var. Taşıma Yönetmeliğinde minibüs tanımı önceden beri yok, ancak son Yönetmelikte otobüs tanımı içinde sürütici dahil 9-15 koltuklu küçük otobüs (minibüs) şeklinde belirtiliyor.

Otobüs; Trafik Kanununda sürütici hariç en az 15 koltuklu, Trafik Yönetmeliğinde sürütici dahil en az 16 koltuklu olarak tanımlanıyor. Taşıma Yönetmeliğindeyse şoförü dahil 9'dan fazla (en az 10) koltuklu taşıt olarak tanımlanıyor. Otomobile girmeyen, şoförü dahil 9 koltuklu taşıt burada otobüse de giriyor. Ancak otobüsün iki türü olarak şoför dahil 9-15 koltuklu taşıtlara 'minibüs' ve 15'ten fazla koltuklu taşıtlara 'büyük otobüs' diyor ve otobüse girmeyen 9 koltuklu taşıtı 'minibüs' türü otobüse dahil ediyor. Trolleybüsler de otobüs içinde sayılıyor.

## Yolcu taşımada yeni tanımlar

Teklife göre otomobil; sürütici dahil en fazla 9 koltuklu olarak tanımlanıyor. Artık 9 koltuklu taşıtlar minibüs veya otobüs tanımı içinde değil, otomobil tanımı içinde olacak. Diğer bir deyişle de mevcut Trafik Yönetmeliğindeki M1 sınıfı artık otomobil ile eşdeğer oluyor.

Otobüs; sürütici dahil 9'dan fazla oturma yeri olan taşıt olarak tanımlanıyor. Tıpkı mevcut Taşıma Yönetmeliğindeki otobüs tanımı gibi. Artık 9 koltuklu taşıtlar otobüsten sayılmıyor ve otobüs Trafik Yönetmeliğindeki M2 ile M3 cinsi taşıtların tümü oluyor.

Eskiden 9 koltuklu taşıtlar minibüs sayılırken şimdi sayılmayacak. Ama bundan da önemlisi minibüs tanımı, tanımlar arasından çıkarılıyor. Ancak otobüs tanımı içinde sürütici dahil 17 koltuklu aşmayan otobüslere minibüs denileceği belirtiliyor. Taşıma Yönetmeliğindeki benziyor ama artık minibüs üst sınıfı 16 koltuk değil 17 koltuk. Yani 9 koltuklu kaybeden minibüs 17 koltuk kazanıyor. Buna göre gerek Trafik gerekse Taşıma Yönetmeliklerinde yapılacak değişiklikler sonrası minibüs, bir anlamda anılarda kalmış olacak.

Avrupa'ya uyum açısından doğru bir adımdır. Ancak mademki otomobil en çok 9 koltuklu, otobüs için de 9'dan fazla koltuklu deyin 9 rakamında karmaşa yaratılacağına eş anlamlı olarak en az 10 koltuklu deneydi karşılık olmazdı.

## Kamyonette durum

Tüm mevzuatta azami yüklü ağırlığı 3,5 tonu geçmeyen yük taşıtı olarak tanımlanıyor. Bu haliyle yük taşıtları ana sınıfı olan N'nin en alt sınıfı olan N1'e de uyumlu. Bunda bir değişiklik yapılmıyor. Ancak teklif ile bunun içine sürütici ve yanındaki oturma yerleri (şoför mahalli) dışında, oturma yerleri de bulunan (ikinci oturma sırası vs.) türdeki kamyonetlere panelvan deneceği ekleniyor. Buna göre panelvan, ayrı bir taşıt türü olmayıp (tıpkı minibüs gibi) kamyonet içinde sayılsa da Kanun düzeyinde mevzuata girmez oluyor. Mevzuata hoş geldin, panelvan!

## Sürücü belgeleri

Tanımlar kısmında hepimizin bildiği motorlu araç sürme belgesi olan ve çoğunlukla da ehliyet dediğimiz belge sürücü belgesi olarak Kanunda tanımlanıyor. Ancak sınavla hemen bu belge değil, önce sürücü sertifikası alınıyor. Sürücü belgelerinin uluslararası geçerliliği olanlarına da uluslararası sürücü belgesi deniyor. Sürücü belgelerine ilişkin hususları sırasıyla görelim:

- Teklifin 12'nci maddesinde; mevcut Kanunun sürücü belgesi sınıfları başlıklı olan ve belge türlerini açıklayan 38'inci maddesi, başlığı hariç değişiyor. Belge sınıfları, sürebilecekleri araçlar, sürücü belgelerinin şekli, içeriği, verilmesi dair hususlar Yönetmeliğe bırakılıyor.
- Teklifin 13'üncü maddesi; sürücü belgelerine ait esaslar başlıklı ve hangi



belgelerle hangi araçların sürülebileceğini açıklayan 39'uncu maddesi, başlığı hariç değiştiriyor. Adı geçen hususlar Yönetmeliğe bırakıldı gibi aykırı hareket eden sürütici ve aracı kullandıran sahibine 700 TL para cezası geliyor. Belgeler süreli olacak ve süresi sonunda ücretsiz yenilenecek. Detaylar Yönetmelikte... Süresi geçen belgeyle araç sürüne 343 TL ceza var. Aynı ceza uluslararası belgenin aykırı kullanımında da var, ama 700 TL'lik suçlarda ceza 343 TL.

- Teklifin 14'üncü maddesi; sürütici adaylarında aranacak şartlar başlıklı 41'inci maddenin içeriğini değiştiriyor. İlkokul mezuniyeti yeterli olurken yaş, deneyim, sağlık şartları Yönetmeliğe bırakılıyor. Sınavı başarıyla sürütici belgesi değil sürütici sertifikası verilecek. Belirli suçları işleyip hüküm giyenler belge alamıyor. Önceden belgesi olanlar aynı cins ikinci belge alamıyor. Belgesi geri alınanları bunu elde (hak) etmeden başka cins belge alamıyor. Hileli belgeler ile belge almaya engel suç işleyenlerin belgelerine el konacak. Detaylar Yönetmelikte...

- Teklifin 15'inci maddesi; sürütici sınavlarına ve belge alınmasına yönelik 42'nci maddesi değiştiriyor. Sürütücü kursunda teorik eğitimini tamamlayanlara Millî Eğitim yazılı veya elektronik ortamda teorik sınav yapacak veya yaptıracak. Uygulamalı

sınavlar Millî Eğitimce yetkilendirilen sınav merkezlerinde yapılacak. Bu sınav yapma yetkisi sorumluluklarıyla birlikte devredilebilecek. Detaylar Yönetmelikte... Sürütücü sertifikası ile araç sürülenlere ve araç sahiplerine 700 TL ceza.

- Teklifin 16'nci maddesi; mevcut 45'inci maddede diğer hususları buradan çıkarıp (başka yere alıp) sağlık şartlarında meydana gelecek değişiklikleri yeniden düzenliyor. Mevcut Kanundaki yetkililerin gerekli görmesi halinde yeniden sağlık raporu şartı tekrarlanıyor. Sadece bu rapuru beklemeyen görevlilerin belgeyi tebliğ edenini geri alması imkanı getiriliyor.

- Teklifin 17'nci maddesi; mevcut 112'nci maddesi "sürütücü belgelerinin geri alınmasında ve iptalinde yetki" yeni başlığıyla yeniden düzenliyor. Trafik zabıtası veya genel zabıtanın 100 ceza puanı hali dahil yetkileri dışındaki hallerde belgeleri geri alma ve iptale sulh ceza mahkemeleri yetkili. Geri alma veya iptali gerektiren cezalar mahkemelere trafik birimlerine bildirilecek. Askeri araç sürütçülerine de, askeri kişilere zarar vermesi hali hariç, aynı mahkemelerde bakılacak.

- Teklifin 19'uncu maddesi; aday sürütçüler başlıklı ek madde getiriyor. İlk defa sürütücü belgesi alanlar en az bir yıl aday sürütücü olacak. Aday sürütçülerle ilgili detaylar

Yönetmelikte... Aday sürütçüler de belge iptal şartlarına tabi.

- Teklifin 20'nci maddesi; önce Kanunu 22'nci geçici maddeyi etkiliyor. Yönetmelikler yayınlanıncaya kadar eski Kanunlar yürürlükte olacak. Mevcut belgelerin hangi yeni belgeyle değiştirileceği Yönetmelikte belirlenecek. Süresinde ücretsiz değiştirilmeyen belge geçersiz olacak, ancak harç ile yenilenebilecek. Getirilen geçici 23'üncü maddeye göre de yetkili sınav merkezlerinin faaliyeti geçemediği yerlerde uygulama sınavlarını Millî Eğitim yapmaya devam edecek.

## Diğer düzenlemeler

- Teklifin 11'inci maddesi; Millî Eğitim, Sağlık ve Ulaştırma (UDH) olarak değişiyor) Bakanlıklarının görev ve yetkilerine ilişkin 8'inci maddesi yeniden düzenliyor. Millî Eğitim, uygulamalı sınav merkezi açtıracak. Sağlık, kazalara ilişkin kayıt tutup bildirecek. UDH Bakanlığı görev ve yetkileri de yeni koşullara göre düzenleniyor.

- Teklifin 18'inci maddesi; para cezalarına ilişkin 115'inci maddesi değiştiriliyor. Özgünde pek değişiklik yok. Yabancı plakalı araçlara ait özel haller yer alıyor, bir de ceza tutanağı düzenleyen personelin ceza tahsilatı yapamayacağı belirtiliyor.

- Teklifin 21'inci maddesinde; minibüsün tanımlardan çıkarılması dışında aşağıdaki düzenlemeler yeni şartlara bağlı olarak, yürürlükten kaldırılıyor:

- Dış ülkelerden alınmış olan sürütücü belgelerine ilişkin 40'inci madde tümüyle kalkıyor.
- Suç ve ceza tutanaklarına ilişkin 114'üncü maddenin yetkili memurlarca para cezası tahsiline ilişkin 4-5-6'nci fıkraları kalkıyor.

- İşlenen suçları nedeniyle sürütücü belgelerinin geri alınması ve yerine getirilmesine ilişkin 119'uncu maddenin değiştirilen 41'inci maddenin e bendine göre bazı suçlarda geri almayı düzenleyen 1'inci fıkrası kalkıyor.

- Hafif para cezası dışındaki para cezalarının zaman aşımının 5 yıl olduğunu dair 120'nci madde kalkıyor.
- Bazı hallerde belgelerin görevlilere geri alınmasına ilişkin ek madde 13 başlıkta yerde düzenlendiğinden kalkıyor. ■



**Dr. Zeki Dönmez**

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

## Kanunun torbasının içine dikkat!

Trafik Kanunu değişikliklerini de içeren 361 sayılı "Bazı Kanun ve Kanun Hükmündeki Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Teklifi"nin hazırlanıp TBMM'ye sunulmasına ilişkin haber gazetemizde yer aldı. Adı geçen Kanunun sadece adını söylemek yetmez, 361 sayılı olduğunu da belirtmek gerekiyor. Çünkü aynı adlı pek çok kanun var. Bazı Kanunlarda ve/veya kanun hükmünde kararnamelerde değişiklik yapılmak istendiğinde, bunlar yukarıdaki adlı bir kanun tasarısı/teklifi içinde toplanıyor. Farklı şeylerin aynı torbaya konması anlamında, buna kamuoyunda 'torba kanun' deniyor. Aslında bu karışıklığı anlatmak için 'torba kanun' yerine 'çorba kanun', hatta çok fazla karışıklık olduğunda 'aşure kanun' denmesi daha doğru olabilir.

## Trafik Kanunu değişikliği

Son Torba Kanun içindeki 12 madde Trafik Kanunu ile ilgili. Bundan etkilenen (değişen, kalkan, gelen) Trafik Kanunu madde sayısı 15'i geçiyor. Özel bir Trafik Kanununda değişiklik yapan Kanun olabiliirdi. Aslında uzun yıllardır Trafik Kanununun tümüyle yenilenmesi dile getirilir ve bazı çalışmalardan söz edilir ama sonuç yok. Bunun yerine adı geçen Torba Kanun ile önemli değişiklikler yapılamaya çalışılıyor. En önemli değişiklikler sürütücü belgelerinde. Avrupa'ya daha uyumlu bir düzen getiriliyor, ama tanımlar da bana göre önemli.

## Yolcu taşıtı tanımları

Bu konuda Karayolları Trafik Kanunu kendi yönetmeliğiyle bile tam uyumlu değil. Yönetmelikleri değiştirme kolaylığı bunlarda kolayca iyileştirme yapılmasına imkan veriyor, ama bu kez de uyum sorunları oluyor.

Karayolu Taşıma Kanununda bu tanımlar yok. Karayolu Taşıma Yönetmeliği hazırlanırken Avrupa'ya daha uyumlu tanımlar yapılmaya çalışıldı. Örneğin, minibüsler otobüs tanımının içine alındı. Bu kez de istenmeyen bazı hukuki sorunlar doğdu. Son Yönetmelikte aynı otobüs tanımı korunmakla birlikte, otobüsler minibüs ve büyük otobüs diye ayrılarak tek geri adım atılmadan çözümlendi. ■

# 35 KİŞİLİK DEV EKONOMİ



**Sultan MEGA**



OTOKAR'ın yeni modeli SULTAN MEGA ideal uzunluğu ve yolcu kapasitesi ile turizm ve servis taşımacılarının yeni gözdesi olmaya hazır! Otokar'ın 50 yıllık toplu taşımacılık deneyimini; estetik tasarımı, yüksek performanslı motoru, yıllara meydan okuyan dayanıklılığı ile birleştiren SULTAN MEGA kazançlı bir yatırımdır... 35 kişilik yolcu kapasitesi, düşük işletme giderleri ile SULTAN MEGA ideal bir otobüs... Yüksek tork gücüne sahip SULTAN MEGA yüksek tork ve motor gücü ile zorlu rampaları kolayca tırmanıyor. Fonksiyonel ve ergonomik havalı sürütücü koltuğu, konforlu havalı arka süspansiyon yapısı ile yolculuğu sizin için bir keyfe dönüştürüyor. SULTAN MEGA' da standart olarak sunulan deri başlık, fitil kenar ve spor dikiz geniş ve konforlu yolcu koltukları ile tüm yolcularınız keyifle seyahat ediyor, SULTAN MEGA yüksek bagaj hacmi ile öncelikli tercih sebebi oluyor. SULTAN MEGA' da yangın söndürücü, pilili perde, LCD ekran, DVD, mikrofon, buzdolabı, takograf gibi tüm özellikleri standart olarak sunuluyor.

Turizm ve servis taşımacılarında limitleri yükselten **Sultan MEGA**, 35 yolcuyla rahat rahat taşıyor, yüksek bagaj hacmi ve düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor.




www.otokar.com.tr

Mercedes-Benz Türk'ten

150 Axor

# Sulayıcı Lojistik'e dev teslimat

**Mercedes-Benz Türk, sektördeki faaliyetlerini Mercedes-Benz kamyonlar ile sürdürmeyi tercih eden Sulayıcı Lojistik'e 150 Axor 1840 LS araçtan oluşan yeni bir filo satışı gerçekleştirdi.**

Mercedes-Benz Türk AŞ'nin İstanbul'daki Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirilen teslimat törenine Sulayıcı Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Halil Sulayıcı ve Emrun Sulayıcı, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Dinçer, Yönetim Kurulu Üyesi Latif Karaali ve Mustafa Sarıgül ile Has İzmir Genel Müdürü Turan Dik katıldılar.

150 adet Mercedes-Benz Axor aracın teslim edildiği

törende Bahadır Özbayır, "Bugün burada Sulayıcı Lojistik ile yeniden bir araya geldiğimiz için büyük mutluluk duyuyoruz. 54 yıldır lojistik sektöründe hizmet veren ve filosunun tamamını Mercedes-Benz marka araçlardan oluşan Sulayıcı Lojistik'in yeniden Mercedes-Benz'i tercih etmesi, müşterilerimize sağladığımız satış, satış sonrası, yedek parça hizmetlerimizle yakaladığımız yüksek performans ve kalitenin bir kanıtıdır. Sulayıcı Lojistik'e yeni araçları ile sektörde yükselen başarılarının devamını dilerim" dedi.

Halil Sulayıcı ise, "Yıllardır müşterilerimize Mercedes-Benz kalitesini ve güvenini hissederek hizmet vermekten dolayı büyük mutluluk duyuyoruz. Müşteri memnuniyetine olağanüstü önem veren Mercedes-Benz Türk ailesine teşekkür ederiz" dedi. ■

**HAS Otomotiv gerçekleştirdi**



## Niyazi İlhan Unlu Mamülleri, MAN TGS'yi tercih etti



Gıda ve nakliye sektörünün yarım asırlık markası Niyazi İlhan Unlu Mamülleri, filosunu MAN ile güçlendirmeye devam ediyor. Teslim edilen iki adet TGS 18.440 BLS Efficient Line ile birlikte Niyazi İlhan Unlu Mamülleri filosunu oluşturan MAN araç sayısı da 16'ya ulaşmış oldu.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ Ankara Tesisleri'nde düzenlenen teslimat törenine, Niyazi İlhan Unlu Mamülleri yöneticileri Çetin İlhan ve Taner İlhan ile MAN Bayi Koordinatörü Ersoy Öksüz katıldı.

Firma yetkilileri Çetin ve Taner İlhan, "Düşük yakıt tüketimi, işletme, bakım maliyetlerinin ekonomikliği, yüksek kalitesi ve ileri teknoloji ile MAN araçları, bizler için en ideal çözümleri sunuyor" derken, Bayi Koordinatörü Ersoy Öksüz araçların firmaya bol kazanç getirmesini diledi. ■

Mercedes-Benz Türk'ten

## Pripa Lojistik'e 60 Atego, 10 Actros

**Mengerler gerçekleştirdi**

Mercedes-Benz Türk, 2005 yılında Ankara'da kurulan Pripa Lojistik'e 70 kamyon teslimatı gerçekleştirdi. 60 Atego ve 10 Actros ile birlikte, filosundaki kamyon sayısını 282 adete çıkaran Pripa Lojistik, filosundaki Mercedes-Benz marka kamyon sayısını da 185'e çıkardı.

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Pripa Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Songör, Osman Songör, Mehmet Türkmen katılırken, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den de Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt, Kamyon Filo Satış Danışmanı Serdar Elibollar, Mercedes-Benz Türk Truckstore Kamyon Satış Müdürü Tolga Bilgisu, Mengerler Türk Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Ünal Keskin, Mengerler Türk Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Müdürü

Ferhat Gürbüz, Mengerler Türk Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Danışmanı Seval Savar katıldılar. Bahadır Özbayır, Pripa Lojistik ile işbirliğinden mutlu olduklarını belirterek, yeni araç alımında Mercedes-Benz kamyonlarının sunduğu güvenlik, konfor, geniş ve kaliteli servis ağı, araçların yedek parçalarının kolay bulunabilirliği, yüksek ikinci el değerleri ve düşük yakıt tüketimi unsurlarının da etkili olduğunu vurguladı.

Pripa Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Songör, Mercedes-Benz'in yeni Euro 5 standartlarındaki kamyonları sayesinde sektörde daha da güçleneceklerine inandıklarını dile getirdi. Songör aynı zamanda Mercedes-Benz Axor araçlarının sağladığı yüksek hacimli taşıma kapasitesi ve düşük yakıt sarfiyatı ile hem daha rekabetçi hem daha çevreci bir şirket olacaklarını da sözlerine ekledi. ■

Yaygın treyler satış ağı ile hem müşteri hem girişimci kazanıyor.

## Serin Treyler'den acentelik sistemi

■ **Caner ÖZCAN / İSTANBUL**

"Kazandıran Köşeler Serin Corner'lar" adı altında hayata geçirilecek projeye; bu yıl içinde 15 Serin Corner açılması planlanıyor. Genel Müdür Recep Serin, geliştirdikleri iş modeli ile bayilik yapısından acentelik yapısına geçtiklerini, bu sayede Serin Corner olmak isteyen iş ortaklarının üzerindeki maddi yükümlülükleri de en aza indirdiklerini söyledi.

"Kazandıran Köşeler Serin Corner"lar Projesi 14 Haziran Cuma günü basına tanıtıldı. Genel Müdür Recep Serin, ülkenin hemen her bölgesinde açılacak Serin Corner'lar ile treyler müşterilerinin "ürüne ulaşımının daha kolay hale geleceğini söyledi.

**Hedef bayilerle galericiler**

"Treyler sektörüne, sektörde devrim niteliğinde olan satış noktası uygulamalarını kazandırmayı ve halihazırda pazardaki konumumuzu güçlendirmeyi istiyoruz" diyen Recep Serin, "Çekici bayilerinin ve ikinci el



çekici satan galerilerin plaza ve satış alanlarına tasarımı Serin tarafından yapılacak standlar açılacak. Bayi ve galerilere ücretsiz olarak verilecek bu standlarda, müşterilerin istediği bilgiye ulaşabileceği her türlü materyal olacak. Bayilik sisteminin kuralcılığı yerine, acentelik sisteminin esnekliği ve kolaylığı seçtik. İş ortaklarımızdan teminat mektubu, teminat çeki/senedi, ipotek vb. hiçbir teminat yükümlülüğü talep etmeyeceğiz. Ayrıca yine yıllık satış garantisi, stok bulundurma zorunluluğu, teşhir ürünü satın alma şartı, kota taahhüdü vb. yükümlülükler istemeyeceğiz. Satış garantisi istememize

rağmen yıllık satışlarını artıranlara performans primleri vereceğiz" dedi.

**Tek fiyat**

Recep Serin, fiyat politikasında da önemli değişikliklere gideceklerini belirtti: "Serin Treyler ürünlerinin tüm Türkiye'deki perakende satışlarında tek fiyat listesi uygulayacağız ve satış sunduğumuz ürünlerin perakende satış fiyatları konusunda kamuoyunu sürekli bilgilendireceğiz. Sektörümüzde devrim niteliğinde olacağına inandığımız bir uygulamamızda Serin Satış Asistanı Prim uygulaması olacak. Satış, sipariş, teklif hazırlama ve özel ürün tasarımı gibi birçok işlemin online olarak yapılmasına imkan veren ve Serin Treyler tarafından tasarlanan bir yazılımı Serin Corner'larda kullanmaya başlayacağız."

**2014 sonunda 50 Serin Corner**

Recep Serin, projeye ilgili hedeflerini ise "Serin olarak 2013 sonuna kadar 15 Serin Corner satış noktası, 2014 sonunda ise en az 50 satış noktası oluşturmak" olarak belirlediklerini açıkladı. ■



Serin Corner Projesi'nin tanıtım toplantısına Serin Treyler Genel Müdürü Recep Serin, Pazarlama Koordinatörü Süleyman Sergili, Pazarlama Sorumlusu Murat Günyıldız, Servis Müdürü Halil Yiğen, Satış Danışmanı Ferhat Mutlu, Proje Danışmanı Nail Şengül katıldı.



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

### Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete  
Yıl: 2 • Sayı: 93 • 24 - 30 Haziran 2013

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
**Muammer BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni  
**Erkan YILMAZ**

Haber Merkezi  
**Caner ÖZCAN**  
**Ünsal TOSUN**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar  
**Dr. Zeki DÖNMEZ**

İş Geliştirme Danışmanı  
**Mehmet ÇIKINCI**

Hukuk Müşavirleri  
**Elanur KOÇOĞLU**  
**Murat KOÇOĞLU**

Taşıma Dünyası,  
basın meslek ilkelerine  
uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve  
eklerinde yayınlanan yazı, haber  
ve fotoğrafların her türlü telif  
hakkı Pivot Medya Pazarlama  
İletişimi ve Organizasyon,  
Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.  
Ltd. Şti.'ne aittir.  
İzin alınmadan, kaynak  
gösterilerek dahi kitaba  
edilemez.

BÖLGELER

İZMİR  
**Cumhur ARAL**

ANTALYA  
**Pınar KILINÇ**

EDİRNE  
**Hüseyin TOPÇU**

ADANA-GAZİANTEP  
**Emel GÜL**

DIYARBAKIR  
**Ramazan DEMİR**

## 4S bayi açılışları devam ediyor

## Ford Trucks, İzmir ve Antalya'da hizmette

Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, geçtiğimiz hafta Ankara'da gerçekleşen açılışların ardından İzmir ve Antalya'da da 4S konseptiyle yenilenen iki Ford Trucks bayinin açılış törenine katıldı. "Ford Trucks" konseptiyle kamyona özel yeni bir yapılanma başlattıklarını duyuran Ali Y. Koç, "Ford Trucks bayilerimiz; satış, servis, yedek parça ve ikinci el hizmetlerini tek çatı altında birleştirerek büyüyecek" dedi.

## Büyükkarıcı entegre hizmet verecek

2012 yılında İzmir Pınarbaşı'nda showroom açan ve Aliğa yolunda servis hizmeti veren Büyükkarıcı, 2013 yılında da Kemalpaşa'da inşa ettiği ve en yeni teknik ekipmanlarla donatılmış Ford Trucks 4S tesisini hizmete açtı. Tümay ve Turgay Büyükkarıcı'nın sahip olduğu yeni tesis, 2700 metrekarelik alanda; satış, servis, yedek parça ve 2.el'i kapsayan entegre hizmet verecek, müşterilerine komple çözümler sunacak.

## Meçikoğulları komple çözüm sunacak

1966 yılında Ford Yedek Parça Bayisi olarak kurulan Meçikoğulları, 1971 yılında Ford Otosan Burdur Bucak Bayisini hizmete açtı, 2000 yılında Burdur Bucak'ta plaza, Isparta'da showroom yatırımları yaparak hizmet alanlarını genişletti. 2013'te Antalya'da ağır ticari araç hizmeti verecek olan Ford Trucks 4S tesisini büyüyen Meçikoğlu, bin metrekarelik showroom, 1.375 metrekare servis alanı olmak üzere toplam 2.375 metrekarelik kapalı alana sahip. Hasan ve Mehmet Meçikoğulları'nın sahip olduğu ve en yeni teknik ekipmanlarla donatılan yeni tesiste; satış, servis, yedek parça, ikinci eli kapsayan entegre hizmet verilecek, müşterilere komple çözüm sunulacak. ■



## "Fleet Online Solutions" ile Goodyear, ağır vasıta filolarını destekliyor

Goodyear, FleetFirst hizmeti ile 7/24, yılın 365 günü 20 ülkede 200 bin kamyona verdiği Fleet Online Solutions programı kapsamındaki Mobil Teknik Değerlendirme hizmetini Türkiye'de de hayata geçirdi.

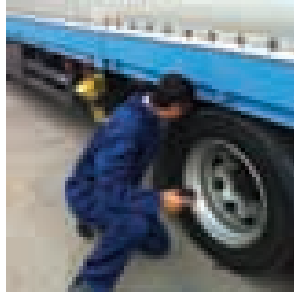
Dünyanın en büyük lastik şirketlerinden olan Goodyear'ın FleetFirst müşteri destek programları 20'den fazla Avrupa ülkesinde 200 bini aşkın sayıda kamyona hizmet veriyor. Filo operatörlerine gerek duruş süresini, gerek toplam sahip olma

maliyetini düşürerek yardımcı oluyor.

Goodyear FleetFirst birinci sınıf lastikler ve hizmet desteğinin yanı sıra 24 saat ulaşılabilir yol yardımı sağlıyor. Yakıt ekonomisinin optimize edilmesi ve lastik ömrünün uzamasının yanı sıra etkili bakım ve süratli yol yardımı ile duruş süresinin azalmasını sağlıyor.

Goodyear Ticari Lastikler Pazarlama Müdürü Faruk Uslu, "Filotların lastiklerini seçerken mümkün olan en iyi tercihlerde bulunmalarına yardımcı olmak ve bu lastiklerin ömürleri süresince optimum performans göstermesini sağlamak istiyoruz. Goodyear FleetFirst programlarımızı bunu sağlıyor" şeklinde konuştu.

Goodyear Filo Satış Müdürü Can Okyay ise, "Bu program sayesinde müşterilerimize; filolarında bulunan ve olması gereken değerden daha düşük olan lastikler hakkında bilgi, adetsel olarak filolarındaki en güncel lastik diş derinliği dağılımları, seçili lastiğin rakiplerle karşılaştırmalı kilometre performansı ve yapılan projeksiyonlar ile son ziyarete ve çalışmaya dair genel durum raporu gibi verileri en doğru şekilde ölçümlerle hızlı bir şekilde sunulabilmekteyiz" dedi. ■

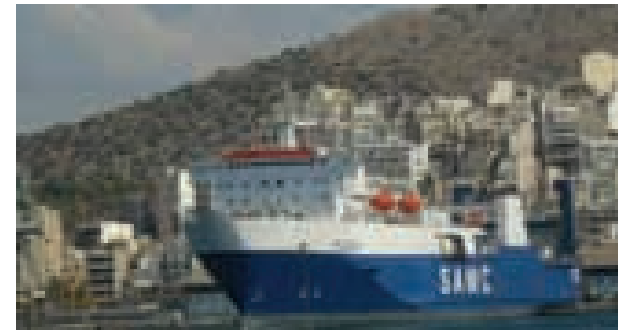


## İskenderun - Mısır - Suudi Arabistan Ro-Ro seferleri başladı

U.N. Ro-Ro İşletmeleri A.Ş. ve Salem Al Makrani Shipping Company (SAMC) tarafından ortak yürütülen İskenderun - Mısır - Suudi Arabistan Ro-Ro seferleri 7 Haziran Cuma günü başladı.

İskenderun - Damietta arasında sefer yapmakta olan UND Atlım gemisi 176 komple araç kapasiteli ve sefer süresi 18 saat. Seferler her hafta Çarşamba ve Cumartesi akşamları İskenderun Limanı'ndan Damietta Limanı'na ve her Pazartesi ve Cuma akşamları Damietta Limanı'ndan direkt İskenderun Limanı'na yapıyor. Araç şoförleri U.N. Ro-Ro tarafından charter edilen ve THY tarafından işletilen Adana - Alexandria Borg El Arab arasında gerçekleştirilen havayolu seferleri ile seyahat ediyor.

U.N. Ro-Ro'nun İskenderun-Damietta arasında işletmekte olduğu gemiler 12 yolcu kapasiteli olup, özellikle yaş meyve sebze taşıması yapan ve frigo araç yükleyen firmalardan bir adet yolcu olacak şekilde gemide seyahat etmesi mümkün olacak. Damietta Limanı ile Adabiya Limanı arasında verilecek olan konvoy hizmeti, halihazırda çalışmakta olan Polaris Acentesi tarafından sağlanacak. Konvoy ücretleri



mevcut tarifeden değişmemiş olup, Türkiye'den gidiş esnasında 100.- dolar peşin olarak, dönüşte boş gelen araçlar için ilave 100.- dolar dönüşte dolu gelen araçlar için ise ilave 350.- dolar olup, firmalar tarafından peşin olarak Polaris Acentesi'ne ödenecek.

Mısır'ın Adabiya ve Suudi Arabistan'ın Duba Limanları arasında hizmet verecek olan SAMC'nin bu hatta işleteceği gemiler Rüzgar ve Salmi 6 olacak. Rüzgar gemisinin araç kapasitesi 115 komple araç, Salmi 6 gemisinin araç kapasitesi ise 85 komple araçtır ve gemiler sürekli olarak Adabiya ve Duba Limanları'nda araç bırakmayacak şekilde sefer alacaklar. ■

Karlı yatırımların güçlü ortağı.

**Axor İnşaat.**

Mercedes-Benz

Hastalya Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş. Denizli Şubesi Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi  
İzmir Aşahı Üzeri 5. Km E355 Park Karşıyaka Denizli, Telefon: 0258 372 14 14 Faks: 0258 371 25 50

## Lojistik ve tedarik zincirinde 7 temel prensip

Müşteri isteklerini şekillendirmek ve günümüzün değişken koşullarına ayak uydurmayı sağlamak en belirleyici argümanlardan. Lojistik faaliyetlerini içine alan tüm birimlerin koordinasyonlu bir şekilde çalışmasını sağlayacak sistem, Tedarik Zinciri'nin etkinliğini belirleyen en önemli faktör şüphesiz. Burada Tedarik Zincirini bir orkestra şefinin orkestranın tüm birimlerini ahenk içinde kontrol etmesi şeklinde anlamlandırmamız mümkün.



Can Yükselen

Yalın Enstitü  
Danışman-Eğitmen  
cyukselen@lean.org.tr

Bu ahengin sağlanması için dikkat edilmesi gereken noktaları Robert Martichenko'nun topladığı yedi temel prensip üzerine bina edebiliriz.

Bunlardan ilki talebi karşılama akışı (Lean Fullfillment Stream) boyunca tüketimi görünür yapmaktan geçiyor. Bunun yolu ise bilginin etkin şekilde paylaşımı. Bilginin etkin şekilde paylaşımında ortamlarda yaşanan kaotik durumlar ve sadece tahminlemeye dayalı sonuçlardan yola çıkarak tedarik zincirini ve lojistik faaliyetlerini yönetmeye çalışmak, süreçlerde kaçınılmaz dalgalanmalara sebep olmaktadır.

Bunlardan ikincisi çekmeyi mümkün kılmak ve stoku azaltmak için akış süresini kısaltmak. Bunun sırrı da değer akışını detaylı şekilde analiz ederek gerçekten hangi süreçlerin müşteri nezdinde değer yarattığını hangilerinin aslında hiçbir anlamda sürece değer katmadığını anlamakta gizli. Stokların azalması ve çekme sisteminin kurulması, otomatikman değer akış süresini kısaltarak müşterinizin isteklerine kolayca adapte olabilmeye imkan tanıyacaktır.

Değişkenliği azaltmak ve kararlılığı sağlamak için seviyelendirilmiş çekme yaratmak da bu prensiplerden

üçüncüsü olarak karşımıza çıkıyor. Buradaki kilit nokta ise parti

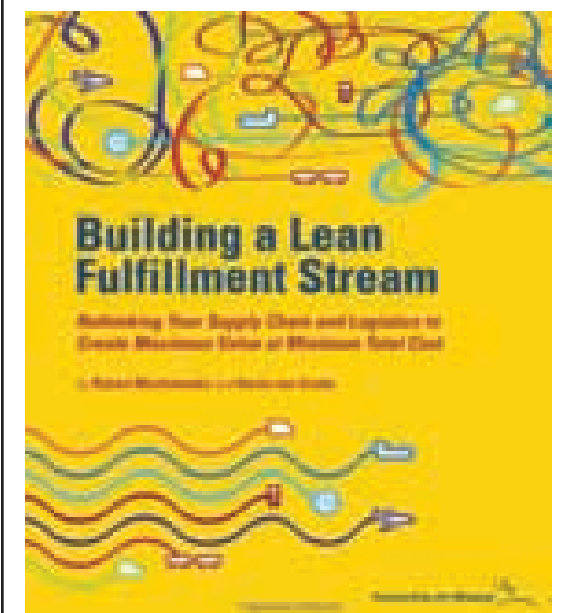
büyükliklerini azaltarak daha esnek bir üretim ortamı kurmaktan geçiyor. Parti büyüklüklerini azalttığınızda değişen müşteri isteklerini süpermarket ve çekme sistemleri ile kısalttığınız akış süresini ile birleştirdiğinizde tedarik zinciri ve lojistik süreçlerinizi oldukça yönetebilir hale getiriyorsunuz.

Sadece akış süresini kısaltmak ve esnek bir üretim ortamı kurmak tedarik zinciri ve lojistik sürecinin Yalınlaşmasını sağlamıyor. İçeride kurguladığımız bu sistemi tedarik zincirinin her bir halkasında koordineli bir şekilde yürütmenizi gerekiyor. Bu küçük parti büyüklüklerini yönetmek ve esnekliğe karşılık akışı sürdürebilmek de lojistik hızını artırmakta saklı. Stok seviyelendirmeye uygun milkrun tasarımları bu hızı etkileyen ana faktörlerden.

Olay elbette ki tekniklerden ve parti büyüklüklerini kısaltmaktan ya da hızdan ibaret değil. Burada ciddi bir takım çalışması işbirliği ve problemleri çözerek sürekli gelişmeyi hedefleyen bir organizasyon yapısının ruhu gizli. Bu da altıncı prensip.

Son prensip ise elbette ki işin mali boyutunu yönetmekten geçiyor. Bu da geleneksel muhasebe yöntemlerinden sıyrılıp, stokun değer olarak görüldüğü maliyetleme anlayışından kurtulup, değer akışına odaklı sistemin bütününe ele alan ve talebi karşılamanın (Total Cost of Fullfillment) maliyetine odaklanan bir sistem kurmakla mümkün.

Bu yedi ana prensip, tedarik zincirinizi ve lojistik süreçlerinizi yalınlaştırmanız için size yol gösterecek fenerler. Bu yedi ana prensip ışığında tüm sistemi ele alıp organizasyonunuzu buna göre şekillendirmeye başladığınızda Yalınlaşmaya başladığınızı fark edeceksiniz. Azalan stoklar, pozitif gösteren mali tablolar, kısa termin süreleri zaten size bir şeylerin değişmeye başladığını söyleyecek. En önemli ispatınız ise mutlu çalışanlarınız ve memnun müşterileriniz olacak. ■



## Petrol Ofisi ve İDO iş birliğiyle Yüzde 3 indirim

Petrol Ofisi ile İstanbul Deniz Otobüsleri AŞ tarafından hayata geçirilen proje ile deniz ulaşımını tercih eden İDO müşterileri, karada da kazanacaklar. İDO Sea&Miles kart sahipleri, diledikleri Petrol Ofisi istasyonunda yapacakları akaryakıt alımlarında yüzde 3 indirim hakkına sahip olacaklar. ■



# İlk MD9 LE Şile Kooperatifi'ne teslim edildi

**Temsa'nın kentçi ulaşımında ayrıcalıklar getirecek yeni ürünü 9 metrelik MD9 LE aracı, Şile'den yola çıktı. Çavuşoğlu Otomotiv'de yapılan tanıtımın ardından ilk MD9LE Şile Kooperatifi'ne teslim edildi.**

**T**emsa bayisi Çavuşoğlu Otomotiv'in ev sahipliğinde, 18 Haziran Salı günü Pendik'teki merkezinde gerçekleştirilen etkinliğe 200'ü aşkın özel halk otobüsçüsü, Tuzla Belediye Başkanı Şadi Yazıcı, Çekmeköy Belediye Başkanı Ahmet Poyraz, Şile Kooperatifi Başkanı Metin Mısır, Yönetim Kurulu Üyeleri, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Bölge Satış Yöneticisi Baybars Dağ, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Ebru Ersan, Çavuşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Nuh Çavuşoğlu, Genel Müdür Hasan Pilavcı katıldı.

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, kentleşme sürecinde değişen yapının ulaşımına yönelik yeni ihtiyaçları da beraberinde getirdiğini belirterek, "Özellikle son yıllarda daha çevreci ürünlere eğilimin artması ve etkili taşımacılığa yönelik çalışmaların hızlanması kentçi ulaşımında daha modern araçların pazara sunulmasını sağladı. Temsa olarak pazara sunduğumuz 12 metrelik Avenue ürünümüz sizlerin de bildiği gibi çok büyük bir beğeni ile hizmet veriyor. Halen İstanbul Otobüs AŞ'nin filosunda yer alan 668 adet otobüs içerisinde birinci sırada 164 adet ile Avenue bulunuyor. Özel halk otobüsçülerimizin de filolarında 34

Avenue var. Bunun yanı sıra Avenue 300 adet ile İzmir ulaşımında da hizmet veriyor. Tabii değişen kent yapısı araç büyüklüklerinde yeni alternatifleri de zorunlu kılmaya başladı. Bizde bu değişime uygun, ihtiyaçlara ve taleplere cevap verebileceğine inandığımız 9 metrelik MD9 LE'yi sizlerle buluşturmanın mutluluğunu yaşıyoruz. İlk MD9LE'nin teslimini gerçekleştireceğiz. MD9 LE aracımızın Şile Kooperatifi'ne hayırlı olmasını diliyorum. Otobüsçü dostlarımızın ve MD9LE'nin yolu açık olsun" dedi.

### Siz istediniz, bizde ürettik

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl da, MD9LE'yi otobüsçülerle birlikte onların ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde geliştirdiklerini vurgulayarak, "Otobüsçü dostlarımız Avenue kalitesini ve konforunu taşıyan, işletme avantajlarını yansıtan ama daha küçük bir araç ihtiyaçları bulunduğunu bizlere uzun süredir iletıyorlardı. Biz de otobüsçü dostlarımızın taleplerine uygun, onların görüşlerine çok önem vererek Ar-Ge ekibimizle birlikte bir ürün geliştirmenin gururunu yaşıyoruz. Bu ürünün geliştirilmesinde otobüsçü dostlarımızın da büyük emeği var. 160 noktada MD9LE'yi müşterilerimizle buluşturarak onların görüşlerini aldık. Onlar istedi, biz de onların ihtiyaçlarına uygun bir aracı ürettik. MD9LE'nin konfor düzeyi ve işletme avantajları ile şehir içinde kısa mesafede hizmet veren otobüsçülerin yeni gözdesi olacağına inanıyoruz. MD9LE'nin hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" diye konuştu.



### Körüklü ve CNG'li otobüsler geliyor

Dinçer Çelik, müşteri ihtiyaçlarına uygun çözümler üretmeye devam edeceklerini de vurgulayarak, körüklü ve CNG otobüs lansmanlarını da bu yıl içinde yapacaklarını söyledi.

### Satış sonrası hizmetlerdeki başarımız

Murat Anıl, satış sonrası hizmetlerde gösterilen başarılı çalışmaların Avenue tercihinde önemli bir etken olduğunu belirterek, "Otobüsçü dostlarımız bizim ürünümüzü tercih ederken satış sonrası hizmetlerdeki tecrübeli ve kaliteli hizmet ağımıza da büyük güven duyuyor. Bundan gurur duyuyoruz. Ne kadar kaliteli bir ürün pazara sunsanız da satış sonrası hizmetlerde müşteri ihtiyaçlarına uygun çözümleri sunamadığınızda başarınızı sürekli hale getirmeniz mümkün olmaz. Bu güvenin 9 metrelik araç yatırımını planlayan otobüsçüleri de MD9 LE'ye yönelteneğine inanıyoruz" dedi. ■



## MD9 LE



Kaptanınız konuşuyor!

**Ne otobüs ne midibüs...  
O bir KONFORBUS!**

TEMSA'nın her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun, sürekli kazancın sağlayacak çözümler sunduğunu tüm kaptanlar bilir...