

Haksız kota ve mod dayatmasına karşı UND'nin mücadelesi sürüyor!

Macaristan-Avusturya sınırında protesto



Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), ülkemizin Gümrük Birliği ve Dünya Ticaret Anlaşmasından (GATT) doğan haklarını hiçe sayan ülkeler tarafından uygulanan haksız kota ve mod dayatması uygulamalarına karşı yoğun bir mücadele başlattı.

26-27 Ağustos'ta protesto

Uluslararası Nakliyeciler Derneği, 26-27 Ağustos 2013 tarihlerinde Macaristan-Avusturya sınırında bu durumu protesto edecek ve Avusturya makamları ile AB Komisyonunun dikkatini konuya çekecek. ■ 10'da

"Adahan Design" yollarda



Serim Treyler'den Adahan Lojistik'e 100 Optima Light

8'de

Alsan, 12 Otokar Atlas aldı

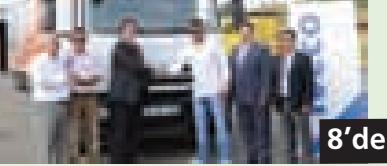


Alsan Atık Yönetimi ve Otomotiv'e teslim edilen 12 adet Otokar Atlas'ın 6'sı çöp kamyonu, diğer 6'sı ise yol süpürücü üst yapısına sahip. ■ 8'de

Mercedes-Benz'in "Her yaşın ayrı 'indirimi' var" adlı otobüs kampanyası 12'de

IVECO bayisi Özgözde

Bir günde 56 araç teslim etti



8'de

Nata Grup, 6 Meiller aldı



9'da

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 102 • 26 Ağustos - 1 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

2. El Otobüs ve Midibüste Güvenin Adresi

www.BusStore.com.tr

BUSSTORE
Mercedes-Benz'ten 2. El Otobüsler ve Midibüsler

Bakan Yıldırım, bazı dönemlerde uçak bilet fiyatlarının aşırı artışından rahatsız.

REKABETE EVET SOYGUNA HAYIR

● "Talebin arttığı dönemlerde ucuz bilet bulmak mümkün değildir, ama artan talep fırsatçılığa yol açmamalıdır."

● "Vatandaşın soyulmasına hayır diyor, tedbir olarak havayollarına yönelik tavan fiyat çalışması yapıyoruz."

11. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Şurası 2013 Tanıtım Toplantısı'nda konuşan Yıldırım, resmi tatillerde artan uçak bilet fiyatlarıyla ilgili şikayetlere yönelik açıklamalarda bulundu.

✓ Bayramda ucuz bilet olmaz

"Sadece Türkiye'de değil, dünyada da taşımacılar en fazla işi bayram veya resmi tatillerde yapıyor. Burada da tabii biraz fırsatçılık oluyor. Bunun önüne geçmenin yolu, arz-talep dengesini sağlamak. Bu tek taraflı olacak bir şey değil. Vatandaşlarımız da seyahat programlarını çok önceden yapmalı. Eğer arife günü seyahat etmeye karar verdyseniz bunun bir bedeli olacak. Buna razı olmanız gerekir. Orada 60-80 liralık bilet bulmayı umut ediyorsanız bu mümkün değil."

✓ Vatandaş soymaya hayır

Piyasalara müdahale etmenin en son tercih edilecek bir iş olduğunu, piyasanın kendi makul anlayışı içerisinde dengesini bulması gerektiğini vurgulayan Yıldırım, "Bunun bilinmesini isteriz. Keyfîlik olmaz, fırsatçılık olmaz. Rekabete evet, ama vatandaş soymaya hayır. Onun tedbirini de alacağız. Onu da bu vesileyle ifade etmek istiyorum" dedi.

✓ Tavan fiyat getirilebilir

Vatandaşın seyahate son dakika karar vermesinin fiyat artışı için bir mazeret olmadığını, bu konuda yetkilerinin bulunduğunu dile getiren Yıldırım, otobüs bilet fiyatlarına sınır koyduklarını hatırlatarak "Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü, havayoluna tavan fiyat getirebilir. Bu konuda zaten bir çalışma içerisinde girdik. Maliyet bazlı bir çalışma içerisinde girdik. Fırsatçılık ayrı bir şey, arz talebin oluşması ayrı bir şeydir. Arz talebin buluşmasına diyecek bir şeyimiz yok, ama işin fırsatçılığa dönüşmemesi için bu konuda kuralları daha etkin hale getirmek istiyoruz" diye konuştu. ■



11 Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Şurası tanıtıldı.

Ulaştırma Şurası'nın teması: Herkese erişim, hızlı ulaşım

Şura, 5-7 Eylül 2013'te İstanbul Kongre Merkezi'nde. ■ 7'de

BAB Group ile birleşme kararı aldı

Metro Turizm yeniden yapılıyor



6'da

Hac için şimdiden uyarı:

Irak'tan transit geçiş sorunu çözülsün !



Fasih Kırmızıgül

4'te

Brisa net kârını yüzde 90 arttırdı



9'da



Dr. Zeki Dönmez

Bayramda seyahat zordu...

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma Sistemi ve Ulaştırma Mühendisliği - 3

2'de



Mustafa Yıldırım

Alibeyköy Terminal ihalesi ve havacılık...

5'te



Akif Nuray

Serbestlik başkalaşılıyor!

6'da



Salim Altunhan

Bu sorularım size sevgili otobüsçüler...

4'te

Ulaşımında kentsel dönüşüm başladı

3'te

Ulaştırma Sistemi ve Ulaştırma Mühendisliği Lisans Programı - 3

İnşaatı tamamlanmış, devam etmekte ve planlama aşamasında olan birçok havaalanı vardır. Bu havaalanlarının, yüksek hızlı demiryolları ile bağlantılarının sağlanması, lojistik köylerin kurulumu, şehirlerarası karayollarının standartlarının ve uzunluğunun artırılması ve takibinde de akıllı uygulamalara geçilmesi ve denizyollarının hem yolcu hem de yükte, türel dağılımdaki payının artırılmasına yönelik çalışmalar ulaştırma sektöründe çok önemli yatırım hamleleri olarak, büyük bir eleman ihtiyacını ortaya çıkarmaktadır. Bu; daha önce de değindiğimiz üzere; artık inşaat mühendislerinin, makine mühendislerinin, yazılım mühendislerinin, çevre mühendislerinin, şehir planlamacıların, mimarların doğrudan işi olmaktan çok 'ulaştırma mühendisleri'nin doğrudan ilgi, uzmanlık ve iş alanı olmalıdır.

Ulaştırma mühendisliği...

Bu çerçevede; ulaştırma mühendisliği disiplinler arası bir mühendislik olma özelliğine de sahiptir. Bu anlamda; inşaat mühendisliği, şehir bölge planlama, yazılım mühendisliği, elektrik-elektronik mühendisliği, makine mühendisliği ve mimarlık gibi bölümler ile ortaklaşan birçok konuyu içermektedir. Ülkemizde,

geneli itibarıyla, mühendislik lisans eğitimleri ilk 1,5 yıl ortak bir içeriğe sahip olup, 2'inci yılın ikinci yarısında ayrışmaya başlamakta, 3'üncü yılda departmanlaşmakta, 4'üncü yılda ise uzmanlaşmaktadır. Türkiye'de bir ilk olarak Bahçeşehir Üniversitesi UYGAR Merkezi ve Ulaştırma Mühendisliği Bölümü'nce kurulan 'Ulaştırma Mühendisliği Lisans Programı' müfredatı ortalama 2 yıllık eğitim süresince, inşaat mühendisliği ile ortak dersleri içermekte, ulaşım planlaması ve kentleşme-ulaştırma ilişkisi gibi konularda şehir bölge planlama programı ile ortaklaşmakta, akıllı ulaşım sistemleri (AUS) ve benzeri inovasyon uygulamalarında yazılım mühendisliği ve elektrik-elektronik mühendisliğiyle, ulaştırma ekonomisi ve organizasyonunda endüstri mühendisliğiyle, demiryolu araç



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

altyapısında da makine mühendisliği ve elektrik mühendisliğiyle, ulaştırma kaynaklı gücü ve benzeri etkiler konusunda ise çevre mühendisliği ile ortak dersler içermektedir.

Dünyada nasıl?

Dünyada ABD, Kanada, Rusya, Çin, Hindistan ve Avustralya'da uygulamaları bulunan ve Türkiye'de ilk olan Ulaştırma Mühendisliği Programı; öğrencilere hem kamuda ve hem de özel sektörde önemli iş imkanları sağlayacaktır. Artarak devam eden ulaştırma yatırımları, yatırımlar ve yönetişimin daha nitelikli olması ile yerel kamu kurumlarındaki yapısal değişim süreci 'nitelikli eleman' ihtiyacını zaruri kılmaktadır. Bunun yanı sıra, ulaştırma mühendisliği lisans programı her yıl ortalama 50 mezun verirken, söz gelimi inşaat mühendisliği lisans programları ise her yıl ortalama yaklaşık 2500 mezun vermektedir. Dolayısıyla, bugüne kadar devlet kadroları için yapılan KPSS sınavlarında, UDH Bakanlığı, Devlet Demiryolları (TCDD), Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Karayolları Genel Müdürlüğü

ve benzeri kurumlar için 'inşaat mühendisi' kadrosu açılırken, artık 'Ulaştırma Mühendisi' kadrosu açılacaktır. Buradan hareketle; geçmişte söz gelimi Karayolları Genel Müdürlüğü'nün (KGM) periyodik olarak açtığı kadro, yıllık ortalama 2500 inşaat mühendisine hitap ederken artık yıllık ortalama 50 ulaştırma mühendisine hitap edecektir. Buradan hareketle, geçmişte ulaştırma alanında çalışmayı düşünen bir inşaat mühendisinin büyük bir şehirde devlet kurumunda çalışması için oldukça yüksek bir puan alması gerekirken artık bir ulaştırma mühendisinin kendi departmanı ile ilgili bir devlet kurumunda büyük bir şehirde çalışması için daha makul bir puan alması yeterli olabilecektir. Yeni büyükşehir yasası ile birlikte artık 'Ulaşım Ana Planı' ve 'İmar Planı' ihtiyaçları aciliyet arz eden belediyeler de bu ihtiyacı karşılamak üzere, ulaştırma mühendislerini tercih edecektir. Dolayısıyla; ulaştırma mühendisinin iş imkanı anlamında kamuda ki tercihleri olacak olan UDH Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Karayolları Genel Müdürlüğü, TCDD, büyükşehir belediyeleri başta olmak üzere belediyeler, THY, denizcilik işletmeleri ve benzeri kurumlarda yer alma şansı oldukça yüksektir.

Ulaştırma mühendisleri tercihi

Özel sektörde, kamudan aldığı proje ve yapım işlerinde, kamu sektörünün tercihinin paralelinde olarak, konuya doğrudan odaklı ve lisans eğitimi ulaştırma üzerine yapmış olan Ulaştırma Mühendislerini tercih edecektir.

UDH Bakanlığı tarafından açıklanan 2009-2013 Stratejik Planında; planın amacı, ulaştırma sistemini, teknik ve ekonomik etkinlikte hizmet verecek daha dengeli bir yapıya kavuşturmak olarak özetlenmekte ve ülkemizdeki yük ve yolcu taşımacılığının karayolu ağırlıklı yapılması nedeniyle karayolu ağırlığının artan kullanıcı sayısı ile oluşan sorunlarının ağır trafik yükünü taşınamayacak boyuta getirdiği vurgulanmaktadır. Karayollarındaki bu olumsuzlukların giderilmesi için kombine taşımacılığın geliştirilmesi gerektiği üzerinde durulmakta, kombine taşımacılığın geliştirilmesiyle, karayolu taşımacılığı payının azalması ve trafik tıkanmalarının önüne geçilmesi amaçlanmaktadır.

Sadece bir kısmını özetlediğimiz bu plandaki hedeflerin gerçekleştirilmesi ve Cumhuriyetimizin 100. kuruluş yıldönümü olan 2023'ü hedef alan projelerin büyük çoğunluğunun ulaşım ile ilgili olması, programımızın gerekliliğini artırmaktadır.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Başkent'e Akıllı Kart geliyor

Yolcuların kent içi toplu taşımına hız kazandıracak akıllı kartlara "Ankarakart" adı verildi ve sistemin yıl sonunda hayata geçirilmesi planlandı.

Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü, Başkentlilerin kent içinde daha konforlu, güvenli ve hızlı toplu taşıma hizmeti alabilmesi için hem çevreci projeleri hem de teknolojik gelişmeleri yakından takip ediyor.

Temassız Akıllı Kartlar sayesinde yüksek okuma hızıyla duraklardaki biniş hızının artacak, bunun yanında zaman ve yakıttan tasarruf edilecek. Serbest (ücretsiz), indirimli ve tam olmak üzere üç çeşit akıllı kart hazırlanacak ve bu kartlar kişiye özel olacak. Özellikle indirimli ve ücretsiz kartlarda yaşanan sahte kart kullanımı da engellenmiş olacak. Denetim daha etkin bir şekilde yapılacak. Kart sahipleri istedikleri miktarda parayı kartlarına yükleyebilecekler. Kullanılacak kartlar

üzerinde ve yolcu bilgilendirme ekranlarında şehir tanıtımı yapılacak. Kişiselleştirilen kartın kaybedilmesi durumunda başkaları tarafından kullanımı engellenerek, mağduriyeti önlenecek. Akıllı Kart uygulaması ile birlikte "Akıllı Durak, Araç İçi Yolcu Bilgilendirme ve Kamera Sistemleri" de hizmete girecek. ■



Bursaray'da para iade dönemi başlıyor

UKOME'nin 3 ay önce aldığı Bursaray'a 15 kuruluşluk zam kararı 18 Ağustos Pazar gününden itibaren yürürlüğe girerken, aynı zamanda 5 istasyona kadar olan yolculuklarda para iade uygulaması başlıyor. Bursaray'a binışte 1.75 TL ödeyecek olan vatandaşlar, 5 istasyona kadar olan yolculuklarının ardından kartlarını istasyonlardaki validatörlere okutmaları halinde 25 kuruş geri alacak. ■



ISUZU NOVO
SINAVDAN 100 ALDI!

Öğrencilerinizi güvenle taşıyacak servis aracı, Isuzu Novo.

Tüm devrilme testlerinden %100 başarıyla geçen, ön ve arka disk frenlerle yolculuğu daha güvenli hale getiren Isuzu Novo okula hazır. Siz de öğrencileriniz için Anadolu Isuzu gücü ve teknolojiyle üretilen Isuzu Novo'yu tercih edin.

Isuzu Novo'nun okul otobüsü tip onayı bulunmaktadır.

Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTurkiye • twitter.com/IsuzuTurkiye

26 Ağustos - 1 Eylül 2013

Kadıköy-Kartal Metro'su'nda Bir yılda 41 milyon kişi taşındı

Cumhuriyet tarihinin en büyük metro yatırımı olarak 17 Ağustos 2012'de açılan M4 Kadıköy-Kartal Metro'su'nun 1. yılı doldu.

M4 hattında seyahat eden yolcuların katılımıyla gerçekleştirilen ankete göre birçok kriterde yüzde 85'lerin üzerinde memnuniyet oranını yakalayan hat, yolcularından tam puan aldı. Birinci yılını dolduran M4 hattı, bugüne kadar 41 milyonu aşkın yolcu taşıdı. 17 Ağustos'tan itibaren hatta günde 110 bin yolcuya hizmet veriliyor. İlk yılında ortalama 99,72'lik sefer gerçekleştirme oranı ile M4 Metro Hattı, performans hedefini tutturmayı başardı. İstanbul Ulaşım tarafından hazırlanan ve 2013 Nisan ayında İstanbul Ulaşım'ın işlettiği hatlardan 5'inde gerçekleştirilen Temizlik ve Konfor Araştırmasında üst sıralarda yer alan M4 metro hattı, birçok kriterde yüzde 85'lerin üzerinde memnuniyet oranını yakalayarak ilk yılında yolcularından tam puan aldı. M4 hattında seyahat eden toplam 1757 yolcunun katılımıyla gerçekleştirilen ankete göre, yolcuların yüzde 12,8'i yüksek lisans ve üzeri, yüzde 54,4'ü üniversite, yüzde 27,8'i lise mezunu.

İlkerin metrosu

Anadolu yakasının ilk metrosu olan M4 hattı, aynı zamanda Türkiye'nin başka birçok "ilk"ine ve "en"ine imza attı. 16 istasyondan oluşan M4 hattı, mevcut 21,7 km uzunluğuyla Türkiye'nin en uzun metro hattı olma özelliğini taşıyor. Devam eden Kartal-Kaynarca uzatması tamamlandığında 26,5 km'ye çıkacak M4 hattı, bu unvanını açık ara farkla koruyacak. Yine saatte yön başına 70 bin kişilik yolcu kapasitesi ile Kadıköy-Kartal Metro'su, hâlihazırda Türkiye'nin en yüksek kapasiteli ulaşım sistemi...M4 hattının bir başka ilki de, GoA2 otomasyon düzeyi ve otomatik sürüş moduyla Türkiye'nin ilk sürücüsüz metrosu olması.

Ulaşım modları ile entegrasyon

M4 hattını ayrıcalıklı kılan bir yanı ise metrobüs, otobüs, vapur, deniz otobüsü, nostaljik tramvay, minibüs olmak üzere toplamda 6 farklı ulaşım sistemi ile entegrasyon sağlaması... 29 Ekim 2013'te açılması planlanan Marmaray'ın, Ayrılıkçesme İstasyonu'nda entegre olmasıyla birlikte bu rakam 7'ye çıkacak. M4 Ayrılıkçesme İstasyonu'nun hemen üst katında konuşlanacak olan Marmaray Ayrılıkçesme İstasyonu ile Üsküdar, Sirkeci, Yenikapı ve Kazlıçeşme'ye çok kısa sürelerde yolculuk yapmak mümkün olacak.

Deniz aktarması

M4 Hattının batı yönündeki ilk istasyonu olan Kadıköy, Şehir Hatları vapurları ve deniz otobüslerinden gelen aktarma yolcularıyla hattın en yoğun istasyonlarından biri... İstasyona 25-30 metrelik yürüme mesafesindeki vapur, deniz otobüsü ve motor iskeleleri, bilhassa Avrupa yakasında çalışan ve eğitim gören yolcuların ihtiyaçlarına cevap veriyor ve M4 hattına tam entegrasyon sağlıyor.



Marmaray ile süre çok kısılacak

Ayrılıkçesme aktarma istasyonunun 29 Ekim 2013 tarihinde planlanan açılmasıyla birlikte M4 hattındaki yolculuk talebinin kısa vadede artması bekleniyor. Saatte yön başına 75 bin yolcu kapasiteli Marmaray sayesinde, hâlihazırda günde 1 milyonu aşan iki kıta arası yolcunun önemli bir kısmının raylı sistemleri kullanmaya başlayacağı, böylelikle M4 hattı yolcu sayısının artacağı tahmin ediliyor. Yakın dönemde test sürüşlerine başlanan Marmaray ile Yenikapı-Şişhane ve Aksaray-Yenikapı uzatma hatlarının tamamlanmasıyla birlikte Kartal'dan metroya binen bir yolcu için yolculuk süreleri ise şu şekilde olacak:

Kartal'dan

Kadıköy'e 32 dakika;
Üsküdar'a 35 dakika;
Yenikapı'ya 47 dakika;
Taksim'e 55 dakika;
Otogar'a 66 dakika;
Hacıosman'a 79 dakika;
Havalimanı'na 79 dakika;
Atatürk Olimpiyat Stadı'na 89 dakika.



ULAŞIMDA KENTSEL DÖNÜŞÜM BAŞLADI!

Karsan Jest modern kentlerin farklı ulaşım ihtiyaçlarına cevap veriyor.
İşte Karsan Jest'in fark yaratan özellikleri:

jest



**2 YIL
SINIRSIZ KM
GARANTİSİ!**

Size Yeni Karsan Jest yakışır

Karsan Jest çağdaş tasarımı ve dinamik hatlarıyla modern kente yakışır bir araç. Hız ve bütünlüğüyle kolayca ulaşım ihtiyaçlarına cevap veren Karsan Jest'in en önemli özelliklerinden biri. Tıpkı yolda yürür gibi bir adımda araç kolayca hareket edebilir. Karsan Jest'in yüksek levazım yolcularına daha konforlu bir seyahat deneyimi sağlıyor. Panoramik görüş açısı ve ideal oturma pozisyonuyla yoldan geçenleri rahatlıkla gözlemleyebilir. Farklı koltuk seçimleriyle her türlü ihtiyaçta uygun çözümler sunuyor. Her şeyden önce müşterilerle de sıcak iletişimi.

Karsan Jest yollarda

Güçlü ve çevreci Euro 5 motoru ve 6 ileri şanzımanıyla adeta yolda kulluyor. Sessiz çalkım motoruyla hem konforlu bir yolculuk sunuyor hem de çevreyi koruyor. Düşük dönme yarıçapıyla kentin kalabalık sokaklarında bile en zor manevra alanlarından kolayca geçen bu farkın otobüs hatlarındaki yerini aldı.



Ulaşımında engeller kalktı

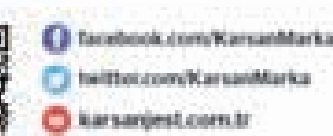
Karsan Jest herkes için seyahat özgürlüğü sunuyor. Özellikle Engelsiz Erismeye Farklı çağdaş yaşamın tüm alanlarından engelli vatandaşlarımızın da tam olarak yararlanmalarını için geliştirdi.



Karsan Jest 20 Temmuz'ta uygulamaya başlıyor. 'Engelsiz Erismeye Farklı' yaşamın tüm alanlarında kullanılabilecek bir araçtır.

Daha keyifli yolculuklar

T11 ve T12 seçenekleriyle her ihtiyaçta uygun Karsan Jest, yüksek kaliteli sunulan ekipmanlarla dinamik özellikleriyle de fark yaratıyor. Kablosuz İnternet (Wi-Fi) kesintisiz sosyal medya erişimi ve internet keyfi sunuyor.



Hac için şimdiden önemli uyarı

Irak'tan transit geçiş sorunu çözülsün !

Hac döneminde Suudi Arabistan'da taşımacılık yapmaya hazırlanan Kırmızıgül Turizm Sahibi Fasih Kırmızıgül, geçen yıl Irak'tan transit geçişte sorunlar yaşandığını belirterek, bu sorunların bu yıl çözülmesi için Ulaştırma ve Dışişleri Bakanlıklarının harekete geçmesi gerektiğini söyledi.

Geçtiğimiz yıl hac döneminde Türkiye'den Suudi Arabistan'a gitmek isteyen toplam 500 aracın Irak çıkışında bekletildiğini dile getiren Kırmızıgül, "Biz, geçen sene Suudi Arabistan'a 60 aracımızla yola çıktık. Ancak Irak çıkışında bekletildiğimiz için firma olarak 400 bin dolar kayba uğradık. Irak'tan transit geçişimizin sağlanmasını istiyoruz" diye konuştu.

Irak'tan transit geçme konusunun Ulaştırma ve Dışişleri Bakanlığının bir telefon ile çözebileceği basit bir sorun olduğunu vurgulayan Kırmızıgül, "Yetkililerin bize yardımcı olmasını bekliyoruz. Irak Büyükelçiliğine müracaat ettik; bizim bir buçuk ay içinde Suudi Arabistan'da olmamız gerekiyor. Ulaştırma ve Dışişleri Bakanlığının Bağdat'taki elçilik ile irtibata geçerek konuyu çözmesini bekliyoruz. Geçen yıl Irak çıkışına kadar gittik, hiçbir sorun yaşamadık. Irak'ı terk ederken olanlar oldu. Geçen yıldan bu yana Bağdat'a vizesiz gidemiyoruz. Kerkük'ten sonra vize istiyorlar; buradaki konsolosluga müracaat ediyoruz, vize yok diyorlar. Vize varsa vize alalım, yoksa vizesiz girelim. Ne yapmamız gerekiyor" ifadelerini kullandı.

Kırmızıgül, Suudi Arabistan

vizelerinin bu sene bir ay önce hazırlandığını belirterek Suudi Arabistan yetkililerine de teşekkür etti. Aynı durumu Irak tarafından da beklediklerini vurgulayan Kırmızıgül, "Irak sorunu hızla çözülsün diye bizim sorunumuz kalmayacak. Irak tarafının bize transit geçeceğimiz için vize vermesi gerekiyor. Biz Pazartesi'den itibaren araç kayıtlarına başlayacağız" dedi.

250 araç ile hac hizmeti vereceğiz

Firma olarak 250 araç ile Suudi Arabistan'a gideceklerini ve orada 15 bin kişiyi taşımaya hedeflediklerini belirten Kırmızıgül, "2004 ve üstü model araçları kaydedeceğiz. Biz Ulaştırma Bakanlığı'na, buradan araçlarımızı boş götürüp-getirmeyi taahhüt ediyoruz. Ama araç sahibi, geliyor eşya yüklüyor, bizimle ilgisi yok. Geçen sene bu nedenle Ulaştırma Bakanlığımız, bize araç başı 2 bin lira ceza kesti. Geçen yıla kadar, hiçbir hükümet döneminde böyle bir şeyle karşılaşmadık. Bu nedenle 120 bin lira kaybımız oldu. Sayın Başbakanımızdan, Ulaştırma Bakanından, Gümrük Bakanlığından konuyla ilgili sorunun çözülmesini istiyoruz" dedi.

Yurt içinde otobüsçülük eriyor

Fasih Kırmızıgül ile hac döneminde yaşanan sorunların yanı sıra Irak'a düzenlediği seferleri ve firma olarak hedefleri de konuştu. Şehirlerarasında otobüsçülüğün bittiğini, yurtdışı olmasa otobüsçülüğün vazgeçeceğini vurgulayan Kırmızıgül, "İstanbul'dan Irak'a 2+1 araçlarımızla günlük seferler düzenliyoruz. Irak'a çalışan 8 aracımız var. Günde bir-iki sefer düzenliyoruz. Buradan Irak'a 80-100 dolar arasında taşımacılık



Fasih Kırmızıgül

yapıyoruz. Kışın yolcu potansiyeli azalmasına rağmen yılın genelinden memnunuz. Bunun yanı sıra firma olarak grup taşımacılığı yapıyoruz. Yurtdışında mazotun ucuz olması, hac sezonunda yaşanan yoğunluklar ve yolcuya sunduğumuz iyi hizmet ile firmamızı ayakta tutuyoruz. Yurtdışı ve senede bir hac olmasa, inan ki ayakta duramayız. Yurtdinde otobüsçüler her gün kan kaybediyoruz. Ulaştırma Bakanlığı bazen istatistiklere bakıyor 'madem işler kötüdür, neden otobüs almıyor' diyor. Yapacak bir şey yok, inanın her yıl geri gidiyoruz. Otobüsü 280 bin Euro'ya alıyorsunuz, bir yıl sonra değeri 230 bin Euro'ya düşüyor. Yurtdışına çalışmasam, bu işi kesinlikle yapmam. İç hatlarda otobüsçülüğün yapıyorum. Kazancı olmayan bir işi neden yapayım ki?" dedi.

Gezi Parkı olayları bizi etkiledi

Gezi Parkında yaşanan olaylara da değinen Kırmızıgül, bu dönemde işlerin dibe vurduğunu, olayların kendilerini mağdur ettiğini vurguladı: "Gezi Parkı olaylarından sonra bayağı bir sıkıntı yaşadık. Turizm durdu. Biz Mayıs ayı ile birlikte işlerin çok iyi olacağını tahmin ediyorduk, fakat sadece bayramdan sonra çok iyi iş oldu. Gezi olayları sırasında dövizin yükselmesi, rezervasyonların iptal olması bizleri olumsuz etkiledi."

Araç yatırımı

2012 yılında 5 araçlık Mercedes yatırımı yaptıklarını dile getiren Kırmızıgül, "Filomuzda Mercedes ve MAN araçlar var. MAN'ları daha çok grup taşımacılığında kullanıyoruz. Bütün araçlarımızda internet var. Koltuk arkası olarak; İnotek, Blucrom, Funtoro kullanıyoruz. Koltuk arkası ve internetin olması yolcu potansiyelini artırıyor" dedi.

Bakanlığın başlattığı güzel bir uygulama

Kırmızıgül, B1 ve B2 belgeleri ile taşımacılık yaptıklarını Ulaştırma Bakanlığının başlattığı bir uygulama ile araç içinde internet üzerinden yaptıkları taşımacılığa göre belge değiştirilebildiklerini anlattı: "Ulaştırma Bakanlığının yaptığı en güzel uygulamalardan bir tanesi. İnternet üzerinden belgemizi hangi türde taşımacılık yaparsak buna göre düzenliyoruz. Araç yolda giderken de belgemizi değiştirebiliyoruz. Diyelim grup taşımacılığı yapacağız. Araç B1'de ise internetten 80 lira yatırarak, B2'ye geçebiliyoruz. Bakanlık sözleşmeli araçlar için de çalıştırmış inşallah onu da yaparlarsa çok daha iyi olur."

Irak'a yapılan taşımalarda model yaşı şartı

Irak'ın yaptıkları taşımalarda 2009 model ve üzeri araçlarla çalışmak zorunda olduklarını belirten Kırmızıgül, "Bu nedenle 2007 ve 2008 model araçlarımızı elimizden çıkardık. Suudi Arabistan ise 10 yaş istiyor. Orada bir sorunumuz bulunmuyor" diye konuştu.

Suudi Arabistan seferlerine başlama hedefi

Kırmızıgül, Irak'a transit geçiş sorununun çözülmesi durumunda Suudi Arabistan'a günlük seferlere başlayacaklarını da söyledi. Bu taşıma için belgelerini aldıklarını kaydeden Kırmızıgül, "Transit geçiş sorunu çözülsün diye Suudi Arabistan'a da günlük seferler başlatacağız. Yolcu potansiyelimiz var, İstanbul-Cidde arasında seferlere başlayabiliriz" dedi. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Bu sorularım size sevgili otobüsçüler...

Sezonu bekledik, Ramazan girdi araya ve işte bitti. Acaba arkadaşlarımız ne yaptı? Ağustos böceği gibi cırcır ötüp durdu mu, yoksa karınca gibi çok çalışıp geleceğini mi düşündü?

Evet, hepimiz için geçerli bu soru. Sahi, Allah için cevap verin, ne yaptık?

İster uçakla, ister trenle isterse vapurla gidin gideceğiniz yere, eninde sonunda yolunuz muhakkak otobüse çıkacaktır. Çünkü bu saydığımız ulaşım araçları noktadan noktaya gitmezler, belli güzergahlarda, belli menziller arasında yolcu taşırlar. Hızlı, seri, güvenli, kimine göre ucuz ve sevimli de olabilirler ama yetmez. Onun için otobüsçüler ulaşımın ve ulaşım ekonomisinin can damarlarıdır.

Lamı cimi yok, otobüsçünün olmadığı hiçbir ulaşım sistemi yürümez, büyümez. Dolayısıyla da ekonomiyi kaldırmakta zorluk çeker. Özellikle son günlerde, UDH Bakanı Binali Yıldırım tarafından da dile getirilen uçaklara tavan ücret uygulanması veya terminaler için geçerli olan giriş çıkış ücretlerinin belirlenmesi konularında otobüsçülerin ayrıcalıklı olması önemli bir husustur. Önemlidir, çünkü ulaşım sadece ekonomik değil aynı zamanda sosyal bir husustur.

İşte sadece bu bile yeterlidir otobüsçülerin birlik olmasına. Birlikten kuvvet doğar. Birlik, dirlik, dirlik sağdır. Tarihe bir bakın, Osmanlı da o birliği sağlayabildiği için yüzyıllar boyunca egemenliğini sürdürebilmiş bir imparatorluk olabilmiş. Aynı şekilde Atatürk de aynı milli birliği oluşturduğu için sırdan bir devlet kurabilmiş, hem de ekonomik yoksunluğa rağmen, etrafı emperyalist istilacı devletlerle sarılmışken.

Biz de aynı yolu tutup, aynı şekilde birlik oluşturursak, dirliği sağlarız ve başarırız.

Size de ham hayal gibi geliyor değil mi? Otobüsçü, hem kardeşler, acılı günlerde, sıkıntılar arasında birbiri ile dayanışma gösterir; hem de rakiptir birbirine, en ufak fırsatta diğerini iflasa sürüklemek için elinden geleni ardına koymaz. Bu da bizim geçimiz.

Değiştirmek çok mu zor? Bence değil. Yeni kuşak gençler geliyor firmaların başına. Kurumsallaştırarak, sektöre bu anlamda bir sistem getirecekler. Ama şimdilik babalarının sözü geçerli olduğu için zamanlarını bekliyorlar. Hem zaten o kaçınılmaz değişimi hayata geçirmezlerse, yabancılara sermaye kapıda bekliyor.

Bakin, Alibeyköy Terminali ihalesi yeniden iptal edilmiş. Nedeni de yazhanelerin paylaşımında kimse aynı terminalde birlikte hizmet vereceği komşusunun düşünmemesi. Benim yazhanem olsun, senin olmasın çekişmesi, tıpkı çocuklar gibi.

Biz birbirimizi destekleyip güçlendirmesek hep birlikte yok oluruz. İhaleye çok sayıda firma girer, bir kısmı kazanır, bir kısmı da diğer yazhanelerle birlikte çalışır.

Ah, şunu bir öğrenseydik! Otobüsçülük sadece ulaşım değildir, bir hizmet aracıdır. Ulaşımın birlikte hizmetiniz sizi kazandırır. "... miş gibi" yapan o kadar çok firma var ki, artık unutulduklar bile... ■

"Trafikte her an, sorumlu davran!"



Namlı Turizm'e 4 Sprinter

Denizli merkezli Namlı Turizm, okulların açılmasına az bir süre kala filosunu 4 adet 22+1 Mercedes Sprinter ile güçlendirdi.

Mercedes-Benz Türk bayi Hastalya Otomotiv'in gerçekleştirdiği satış sonrasında düzenlenen teslimat törenine Namlı Turizm firma sahibi Mustafa Namlı, Hastalya Otomotiv Genel Müdürü Zeynel Abidin Saltık, Tüm Ürünler Satış Müdürü Tunay Cengizhan hazır bulundu. Namlı Turizm firma sahibi Mustafa Namlı, kendilerine belirledikleri vizyon çerçevesinde hizmet sürecini yönettiklerini belirterek, "Denizli'miz vizyon bir kent. Bu vizyona uygun hedefler doğrultusunda Bizde kendimize kalite, konfor ve güvenliği ön plana alan bir vizyon belirledik ve bu

vizyona uygun araçlar olarak da Mercedes Sprinter'i tercih ettik" diye konuştu.

Mustafa Namlı, Denizli'de yeni açılan Bahçeşehir Koleji'nin 2013-2014 öğrenim döneminde

öğrenci taşımacılığını da üstlendiklerini kaydetti. ■

Hastalya'dan



Gaziantep Saip Konukoğlu Bulvarı açıldı

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, Şehirlerarası Otobüs Terminali yanında bulunan Karacaahmet Mahallesi 38025 nolu caddeye "Mehmet Saip Konukoğlu Bulvarı" adını verdi.

Bulvarın açılışı için yapılan törende konuşan Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Asım Güzelbey, Saip Konukoğlu'nun vefatının Gaziantep için büyük bir kayıp olduğunu söyledi. Yaşının çok önemli olmadığını, Saip Konukoğlu'nun bu memleket için gerekli bir insan olduğunu vurgulayan Güzelbey, "Saip Bey, her kesim tarafından sevilen ve sayılan bir insandı. Bizim ülkemizde insanlar genelde öldükten sonra hatırlanır. Ancak Saip Bey hayatta iken kıymeti biliniyordu. Bu açıdan biz Gaziantep Büyükşehir Belediye Meclisi olarak O'nun

adının yaşatılması için bir bulvara isminin verilmesini önerdik" dedi.

İsmi için en güzel yerin kendi işyerine yakın olan bir yerde olmasının daha doğru olduğunu düşündüklerini ve doğrultuda otoganın hemen yanı başındaki bir caddeye "Mehmet Saip Konukoğlu Bulvarı" ismini verdiklerini belirten Güzelbey, Konukoğlu'nun otoganın yapımında ve özelleşmesinde kendilerine çok yardım ettiğini kaydetti.

SANKO Holding Yönetim Kurulu Başkanı Abdülkadir Konukoğlu, amcasının ölümünün 40'cı gününde Büyükşehir Belediyesi tarafından düzenlenen böyle anlamlı bir törende olmanın duyduğu memnuniyeti dile getirdi. ■



Alibeyköy Terminali ihalesi ikinci defa iptal edildi

İşletme hakkı İspark'a verilen Alibeyköy Terminali ihalesi, firmaların ihtiyaçlarını karşılayamayacağını düşündüğü için iptal edildi. 5 büyük yazıhane için yapılan ihaleye 6 firma katıldı. Açık ihale usulü ile yapılan Alibeyköy Terminali ihalesine Ulusoy, Kamil Koç, Pamukkale, Metro, İstanbul Seyahat ve Nilüfer firmaları katıldı. Tekliflerin alınmasından ardından ihaleye verilen arada firma yöneticileri ile görüşen Ulusoy-Varan Genel Koordinatörü Mustafa Yıldırım, ihaleden çekildiklerini açıkladı. 49 bin 600 TL ile en yüksek teklifi veren Nilüfer Turizm de ihaleden çekildi. İhalenin Eylül ayında yeniden yapılması bekleniyor.

Bir bir çekildiler

Ihale, İspark Genel Müdür Yardımcısı Nurettin Kurt başkanlığında Metro Turizm'in 6 bin 100 TL'lik teklifiyle başladı. Bir önceki turda 8 bin 400 TL fiyat teklifi sunan Pamukkale Seyahat, 4'üncü turda 9 bin 800 TL ile son teklifini sunan Ulusoy da 6'ncı turda ihaleden çekildiğini açıkladı. 17 bin 200 TL'lik teklifi sunan Kamil Koç ile 17 bin 500 TL'lik teklifi sunan Metro Turizm'in de ihaleden çekilmesiyle İstanbul Seyahat ve Nilüfer firmaları baş başa kaldı. İstanbul Seyahat ve Nilüfer'in karşılıklı fiyat artırımını belirterek şunları söyledi: "Biz bugüne kadar İspark'tan ihtiyaçlarımızın karşılanması noktasında hep olumlu yaklaşım gördük. İspark'a teşekkür ediyoruz. Yazıhane sayısını 5 olarak düşünüyorduk, 6'ya çıktı. Firmalar olarak büyümeleri hesaba katamadık. İspark orayı bir hizmet noktası olarak gördü, planlamayı da ona göre yaptı. Bizim bedenimize göre bir elbise dikmeye çalıştılar, arazi önce 10 dönümdü 50 dönüme çıkınca olay büyüdü. İhaleden çıkan rakamlar kabul edilebilir rakamlar olmadığı için çekilmek durumunda kaldık."

O rakamları ödeyemeyiz

Ihaleye ara verilmesinden sonra Metro, Kamil Koç ve Pamukkale yetkilileriyle bir araya gelen Ulusoy-Varan Genel Koordinatörü Mustafa Yıldırım, ihalede ortaya çıkan rakamları sektörün karşılayamayacağını, hiçbir firmanın bu rakamları ödeyemeyeceğini belirtti: "Talep ile ihtiyaç örtüşmüyor. Dolayısıyla ihtiyacın karşılanacağı sayıya çıkana kadar biz



Caner
ÖZCAN

ihaleye girmeyi düşünmüyoruz. İhalede ortaya konan rakamların karşılanması mümkün değil. Ben de çok iyi biliyorum ödenemeyeceğini, kendileri de çok iyi biliyorlar. Biz, ödeyebileceğimiz rakamları taahhüt etmek üzere yeniden değerlendirme yapılımasını istiyoruz. Ödeyemeyeceğimiz, kiralari taahhüt edip sonra size karşı mahcup olmak istemiyoruz. Burası ticaret alanı değil hizmet alanıdır. Biz İspark'tan ihtiyaçların karşılanmasını esas alan bir anlayış bekliyoruz."

İspark'a teşekkür

İspark'a da sektöre karşı anlayışlı tavrından dolayı teşekkür eden Yıldırım, burada sektörden kaynaklanan bir hata olduğunu belirterek şunları söyledi: "Biz bugüne kadar İspark'tan ihtiyaçlarımızın karşılanması noktasında hep olumlu yaklaşım gördük. İspark'a teşekkür ediyoruz. Yazıhane sayısını 5 olarak düşünüyorduk, 6'ya çıktı. Firmalar olarak büyümeleri hesaba katamadık. İspark orayı bir hizmet noktası olarak gördü, planlamayı da ona göre yaptı. Bizim bedenimize göre bir elbise dikmeye çalıştılar, arazi önce 10 dönümdü 50 dönüme çıkınca olay büyüdü. İhaleden çıkan rakamlar kabul edilebilir rakamlar olmadığı için çekilmek durumunda kaldık."

Arkadaşlarımıza; buranın bir otogar olmadığını, bir hizmet noktası, transfer noktası olduğunu söylüyoruz. Herkesin bu anlayış ile buradan yer talep etmesi gerekiyor."

İhale Eylül ayında

İspark'ın hizmet noktası olduğunu vurgulayan Yıldırım, Alibeyköy Terminali ihalesinin yeniden projelendirilip ilaveler yapılmasıyla tamamlanabileceğini, sorunun da böyle çözülebileceğini söyledi. Eylül ayında ihalenin gerçekleşmesini beklediklerini dile getiren Yıldırım, "Eylül ayında ihtiyaç karşılanır, ihale yapılır. Yazıhane sayısını biz 5 olarak düşündük, 6'ya çıktı. Zaten Nilüfer Turizm ikinci gruptan birinci gruba terfi ettiği için onun bir tane yerini oraya ilave ettğimiz zaman sorun kendiliğinden çözülecek. Mutlaka 6'ncı yazıhane yapılacak. Biz aslında orada 20 yazıhane istiyorduk; İspark oranın bir an önce hayata geçmesi için acele ediyor" diye konuştu.

İhaleyi yeniden değerlendireceğiz

Metro Turizm Genel Müdürü Umut Kahraman da firmaların ihalede çıkan rakamları ödemesinin mümkün olmadığını belirterek, "İhale komisyonu olarak hem İspark, hem bizler ihaleyi yeniden değerlendireceğiz" diye konuştu. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Alibeyköy Terminal ihalesi ve havacılıkta yaşanan durum

Alibeyköy otogarının ihalesi yeniden ertelendi, her şeyde bir hayır vardır diyelim. Orada ihtiyacın karşılanması esastır. Günlük 100 otobüs kaldıran altıncı bir firma olunca planlamada bir eksiklik yapıldı. Zaman tarifelerini görmediğimiz için bu, bizden, bilgi aktarımı eksikliğinden kaynaklandı.

Alibeyköy Terminalinin yol bağlantıları henüz bitmiş değil. Büyükşehir Belediyesi ile konuştuk, yol bağlantılarının bir an önce bitirilmesi lazım. Kaldı ki terminal binası bitmiş olsa da, şu anda otogarın sağındaki ve solundaki peron alanları, servis alanları, otopark alanları henüz tamamlanmadı. İnşallah kısa süre içinde, hem yol bağlantıları hem de terminal içindeki parklanma, indirme peronları tamamlanmış olur.

İspark yönetimi orayı bir hizmet alanı, sektör ihtiyaçlarını karşılama alanı görüyor. İhtiyaçlarımızı Büyükşehir Belediyesinin ilgili kurumlarına aktardık. Peron sayısı artırıldı, arazi büyütüldü. Servis araçları için alanlar yapıldı. Ancak planda yer olsa da bir kısmının imalatı henüz yapılmadı, hızla tamamlanıyor. Yaz sezonu bittiğinde, hem yol bağlantıları hem otogarın içindeki peronlarla ilgili sıkıntılar da bitirilmiş olacaktır. Kurban Bayramı öncesinde oraya taşınmış olacağımızı düşünüyorum.

Alibeyköy hizmet alanıdır

Orası bir hizmet alanıdır, ticari alan değildir. Öncelikle insanlara zaman kazandırmak için yapılmış bir alandır orası. Şu anda dağınık bir yapıda. Mevcut alanlarda büyük sıkıntılar yaşıyoruz. Bazı firmalar yerleri olmadığı için girip çıkmıyorlar. Bizim talebimiz dağınık yapının santralize edilmesiydi. Büyükşehir Belediyemiz bu talebimizi dikkate aldı orada güzel bir mekan yaptı. Artık orada herkesin ihtiyacını karşılayacak imkanlar var. Bu anlamda kimsenin tedirgin olmasına gerek yok. Çünkü orası otogar fonksiyonu olan bir yer değil, bir ara durak. Cep terminalidir, otobüslerin durup yolcu indirip bindirecekleri bir alandır. Bu anlayışla yapılmıştır. Orada bilet satışı esas olmadığı için, ağırlıklı olarak bina küçük, peronlar büyük düşünüldü. Peron sayısı çok olsun ki yarım trafik sıkışıklığına neden olmayalım, insanlara bir kaos ortamı yaratmayalım.

İhtiyacın planlanması

Alibeyköy Terminalinde ikili yazıhane sayısı 5 halen. Günde 100'ün üstünde otobüs kaldıran bir firmamızın daha olduğu bilinseydi ihtiyaç ona göre planlanırdı. Belediyenin bunu dikkate alacağına

inanıyoruz. Zaman tarifesinde, İstanbul'dan 100 sefer yaptığını belgeleyen firmalara ikili yazıhane verilmesini öngördük. Başka türlü de yetmez zaten.

Uçaklara tavan fiyat

Havayoluna tavan fiyat uygulaması, bize göre bu çok doğru bir karar. Zannediyorum sivil havacılarımız da bundan memnun olacaktır. Türk Hava Yolları ve onun türevleri, bu kadar popülist fiyatla, dalgalı fiyat politikasıyla bilet kesiyorsa sivil havacılığımız da bundan zarar görüyor. Başta, vergi kayıpları var. Tüketiciler, tam seyahat edecekleri bayram dönemlerinde, olmayacak fiyatlarla seyahat etmek zorunda kalıyorlar. Senede bir iki kere bayrama gidecek olan insanların, böylesi yüksek fiyatlı biletlerle karşılaşmaması için taban-tavan ücreti değil de bir aralık verilmesi lazım. Yani kış fiyatı da düşük 100 lira olanın, en yüksek fiyatının 300 lirayı geçmemesi lazım. Fiyat katsayısı belirleyeceksiniz, o fiyat katsayısı 1'e 2; 1'e 2,5 veya 1'e 3 olabilir. 59 liraya sattığımız bileti 550 liraya çıkarırsanız vatandaş haklı olarak şikayet eder.

Katsayı uygulanabilir

Kış aylarındaki arz talep dengesizliğinden kaynaklanan fiyat adaletsizliğinin giderilmesi için, bana göre yapılması gereken 1'e 3 gibi katsayılara, taban ile tavan arasındaki fark 3 kattan fazla olamaz' gibi bir kural getirilirse, zannediyorum ki, sorun çözüldü. Bakanlık da bu arada duruma müdahale etmemiş olur. Sadece aralığa müsaade eder. Serbest piyasa ekonomisinin kuralları işler, herkes en düşük fiyatını belirler. Şirketler de yüksek fiyatlara bilet kesme hakkını kaybetmiş olur. Böylesi hem daha adil olur hem de piyasaya müdahale sınırlı olur. Dolayısıyla sektör arasındaki dengesizlik de kısmen giderilmiş olur. Buna göre düzenleme yapılması gerekir diye düşünüyorum.

Havacılığımız büyüyor

Bence Bakanlığın müdahale hakkı var. Uçakla seyahat eden yolcu sayımız 60 milyonu geçti. Bundan hepimiz gurur duyuyoruz. Türk Hava Yolları bir dünya markası oldu. Daha da büyüyecektir. Başarılı bir yönetim sergilendi. Ancak dediğim gibi Türk Hava Yolları'nın bilet fiyatı dalgalanmasına ihtiyacı yok. Makul fiyat aralığı hem vatandaşlarımız ve ülkemiz için hem de sektörlerimiz için adaletli bir uygulama olacaktır diye düşünüyorum. Bakanlığın bu müdahalesini de, söylemini de çok doğru buluyorum. Biz de bunu destekliyoruz ve sabırsızlıkla bekliyoruz. ■



MD9 LE



Kaptanınız konuşuyor!

Ne otobüs ne midibüs...
O bir KONFORBUS!

TEMSA'nın her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun, sürekli kazancın sağlayacak çözümler sunduğunu tüm kaptanlar bilir...



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Serbestlik başkalaşiyor...

Uluslararası sorumlular 2008 finansal krizinin kuralısız serbestlikten kaynaklandığını bildiriyorlar, uzunca zamandır.

Serbestlik, önce anılmış şirketleri batırdı; tek gecede batan büyük Amerikan şirketlerini hatırlasınız. Denetçi ile yöneticinin bir olup batırıldıkları da sonradan ortalara dökülmüştü.

Kısa zaman sonra da bu serbestlik devletleri sıkıntıya sokmaya başlamıştı, merkez bankaları ve az da olsa ekonomi yöneticileri sorumluluk almışlardı. Uygulama ise hala para basmak. Halbuki kurtuluş reçetelerinde tüm dünya ülkelerine yasaklamışlardı para basmayı.

Avrupa Birliği'nde bir denetleme kurulu kurmak, siyasi birlik gerektirdiğinden 6 yıldır bir ilerleme olmadı.

BDDK'yı övüyorlar halbuki.

BDDK, kredi kartları borçlarında şunu gördü:

1- Büyük bankaların kredi kartı alacakları ve tüketici kredileri büyüyor

2- Katılım bankalarının KOBİ ve ihracat kredileri büyüyor.

Yani büyük bankalar küçük işlemlerle uğraşıyor ama çok kazanıyor. Küçük bankalar büyük işlemlerle uğraşıyorlar, sanayiye ve ihracata büyük katkı sağlıyorlar.

BDDK, adı geçen bankaların adlarını da duyurdu.

Serbestlik sayesinde, vatandaşta gelir ile orantılı olmayan ve 56 milyon adetlik bir kredi kart portföyü ile tüketici kredisi kalemi oluşmuş.

2000-2012 süresinde krediler 22 kat, mevduat 10 kat artmış. Rakamları nüfusa bölerek kişi başı kredi ile kişi başı mevduat eşit: 9.500 dolar. Türkiye Bankalar Birliği Raporu sonuçları böyle...

Durum çok parlak, çünkü mevduat krediyi yüzde 100 karşılıyor.

Borcun ve mevduatın dağılımı da denk olsa, sorun hiç yok.

Serbestliğe sınır geliyor. Artık bir SMS mesajına 15 maaşlık krediler, 10 maaşlık limiti olan kartlar dağıtılmayacak.

Bankacılar, yeni kuralların kârda 1,5 puan; maliyette 1 puan ekisi etki yapacağını bildiriyorlar.

Ben ulusal göz olarak memnunum, çünkü üretim üzerindeki finans yükü artık görülüyor. Göz vardı zaten, izan da oluşuyor, şükür.

Bankacıların da fazla üzülmeceği oranlardan açıkça belli oldu.

Buradan tekrar çıkan ders şu: Serbestlik başıboşluk değildir.

ABD Başkanı Obama da üretimi arttıracak bir Merkez Bankası Başkanı seçeceğini bildirdi, geçen hafta. Yani üretim piyasalarını destekleyecek, finansal maliyetlerin üretim üzerindeki yükünü azaltacak.

Dünya Bankası Başkanı Kim de gelir dağılımında dikkatli davranmak gerektiğini vurgulamıştı, hatırlarsınız.

Üretimin olmadığı yerde finansın da işe yaramadığı anlaşılıyor, oralarda bile.

Üretimli haftalar dilerim. ■



Ekrem Özcan Kamil Koç'ta...

Şehirlerarası yolcu taşımacılığının yakından tanıdığı Ekrem Özcan, Kamil Koç'ta Pazarlama ve Online Satış Direktörlüğü görevine başladı.

ODTÜ Endüstri Mühendisliği Bölümü Ekrem Özcan, iş hayatına Aselsan'da başladı. Özcan, Aselsan'da 5 yıl proje yöneticiliği görevinin ardından Temsa'ya geçti. Temsa'da 7 yıl kadar Pazarlama Yöneticiliği görevini üstlenen Ekrem Özcan, daha sonra Türkcell'e geçti. 2 yıl Kurumsal Mobil Çözüm Satış Yöneticisi olarak çalışan Ekrem Özcan çok sevdiği şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanına Kamil Koç ile tekrar adım attı. 19 Ağustos itibarıyla Pazarlama ve Online Satış Direktörlüğü görevine başladı.

Ekrem Özcan'ın "Türk Savaşları Işığında Pazarlama Stratejileri", "Türkiye Otobüs İşletmeciliği" ve "İşin Aslı" adında yayınlanmış üç kitabı bulunuyor. ■

BAB Group ile birleşme kararı aldı

Metro Turizm yeniden yapılanıyor

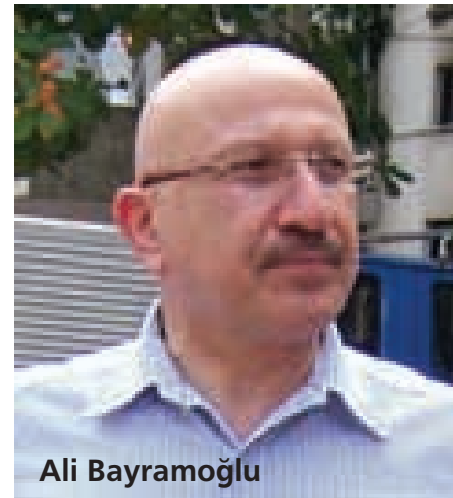
Metro Turizm Seyahat Organizasyon ve Ticaret AŞ, ortaya daha büyük sinerji çıkarmak amacı ile MÜSİAD eski Genel Başkanı ve birçok sektörde faaliyet gösteren BAB Group'un sahibi Bayram Ali Bayramoğlu ile turizm ve finans sektörlerinde güçlerini birleştirme kararı aldı. Bayram Ali Bayramoğlu, Metro Turizm Seyahat ve Organizasyon AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı oldu.

MÜSİAD Genel Başkanlığı ve milletvekilliği yapan ve finans, kimya, dış ticaret, inşaat, turizm, gıda, yazılım ve hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren Bayram Ali Bayramoğlu, önemli bir kararla BAB Group bünyesindeki turizm ve finans sektörlerindeki şirketleri ile turizm ve yolcu taşımacılığı sektörünün lideri konumundaki Metro Turizm'le birleşme kararına imza attı. Bu birleşmenin ardından Metro Turizm Seyahat ve Organizasyon AŞ Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini üstlendi.

Metro Holding CEO'su Ertan Çakır, "birleşme, büyüme ve genişleme hamlesi" olarak nitelediği kararlarla ilgili, "Sayın Bayramoğlu'nun turizm ve finans alanında önemli yatırımları bulunuyor. Metro tarafı olarak biz de özellikle turizm sektöründe lider konumundayız. Sayın Bayramoğlu'nun hem kişisel hem de grubu bünyesindeki bazı şirketleri ile yapılan bu birleşmelerden doğacak sinerjinin, büyüme ve genişlemeyi de beraberinde getireceğine inanıyoruz" dedikten sonra, resmi prosedürlerin tamamlanmasıyla beraber başta yolcu taşımacılığı, otel, tur, organizasyon, kongre turizmi, termal ve sağlık gibi turizm alanları ile finans sektöründe de yatırım ortaklıkları, halka arzlar, şirket birleşmeleri, risk sermayesi, fon yönetimi, hukuk ve finansal kiralama gibi alanlarda güçlü bir yapı oluşturacaklarını belirtti.

Hedef büyüme

Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Bayram Ali Bayramoğlu da sektörlerinde lider olup markalaşmış firmaların, hem buldukları yerlerinden çok daha ileri gitmek, hem de uluslararası alanda pazar paylarını geliştirmek gayesiyle güçlerini birleştirilmesinin kaçınılmaz olduğunu belirterek, "Uzun süren birleşme görüşmelerinin sonunda Metro Turizm'in yönetim kurulu başkanlığı görevini üstlendim ve sektörel anlamdaki şirket birleşme işlemlerine de başladık. En kısa



Ali Bayramoğlu

zamanda da resmi formaliteleri tamamlamış olacağız. Hükümetin ortaya koyduğu 2023 hedefleri doğrultusunda, temsil ettiğimiz sektörlerin uluslararası rekabet gücüne sahip bir misyon ve vizyonla çok daha büyük hedeflere ulaşmak için yola çıktık. Bunu gerçekleştirecek bilgi, insan kaynağı ve sermaye gücüne sahibiz" diye konuştu. ■

Menkul değerler de birleşti

■ İki şirketin aldığı bu stratejik kararlardan bir diğeri ile Metro Yatırım Menkul Değerler AŞ ile BAB Group'a bağlı Neta Yatırım Menkul Değerler AŞ birleştirildi. Türk Ticaret Kanunu'nun ilgili maddelerinde yer alan birleşme hükümleri uyarınca "Devralma Şeklinde Birleşme" esasına bağlı olarak görüşmelere başlandı resmi olarak bildirildi.



Ertan Çakır

Teknolojik filo, eğitilmiş personel

■ Türkiye genelinde 2012 yılında 360 milyon yolcunun yaklaşık 180 milyonu otobüs yolcusu oldu. Otobüs yolcusunun yüzde 12'sini (yaklaşık 20 milyon) Metro Turizm taşıdı. Bu yıl ki hedef ise 22 milyon kişi... Geçtiğimiz yıl 700 milyon TL ciroya ulaşan Metro 2013 yılı sonunda 850 milyon TL ciro elde etmeyi hedefliyor.

Metro Holding CEO'su Ertan Çakır "Türkiye'de kişi başına düşen seyahat ortalaması 3,4 iken Avrupa'da bu rakam 8. Nüfusun

genç olması, gençlerin çalışma hayatına atılmasıyla hem iş hem de gezi amaçlı seyahatlerin artması, ulaşım altyapılarının iyileştirilmesi, hızla artan otoyollarla bu ortalama artacaktır. Ortalama yüzde 80 doluluk yakalayan Metro Turizm, gerek hizmet kalitesiyle, gerekse teknolojik yatırımlarıyla konuklarını mutlu etme çabasında. Bu birleşmelerle çok daha yeni ve teknolojik araç filoları kurup, eğitilmiş ve tecrübeli kadrolarla hizmet verecek" dedi.

2013 yılı ilk yarısına ait finansal sonuçlar açıklandı

Pirelli 3,3 milyon Euro ciro ile büyümesini sürdürdü

Pirelli, 2013 yılının ilk yarısına ait finansal sonuçlarını açıkladı.

2013'ün ilk çeyreğinde Avrupa ekonomisinde yaşanmakta olan zorlu koşullar tüketici segmenti yenileme pazarında yüzde 11'lik bir talep daralmasına yol açtı. İkinci çeyrekteki düzleme sinyalleri ile birlikte tüketici segmentindeki yüzde 3'lük artış ve premium segmentin büyümesini sürdürmesi, 2013'ün ilk altı ayında Avrupa lastik pazarında orijinal ekipman ve yenileme alanlarında yüzde 5'lik bir talep azalmasına yol açtı. Pirelli ise, ikinci çeyrekteki talep artışı ve premium segmentteki büyümesi ile ilk altı ayda büyümesini sürdürdü.

Bu büyümede, Pirelli'nin Güney Amerika pazarlarındaki, Çin'deki ve özellikle Nafta bölgesindeki premium alandaki büyümesi önemli rol oynadı. Böylece, Pirelli'nin, Avrupa'da azalan satışlarını diğer coğrafi bölgelerde artan satışlar ile kompanse etmesi, makro ekonomik performansını artırmasını sağladı. Gelişmekte olan

pazarların pozitif dinamikleri ve bu bölgelerdeki premium ve endüstriyel segmentlerdeki büyümesi ile yılın ikinci çeyreğinde cirosunu yüzde 8.8 oranında artıran Pirelli, ilk altı ayda cirosunu bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3,6 artırmış oldu. Pirelli'nin karlılığı ise ikinci çeyrekte yüzde 12,6 oranında artış gösterdi. 2013 yılının sonunda toplamda 400 milyon Euro yatırım yapmayı planlayan Pirelli, yıl sonunda yaklaşık 6,35 milyar Euro ciro ve 810 milyon Euro faiz ve vergi öncesi kar elde etmeyi hedefliyor.

Türk Pirelli 2013 yarıyıl finansal sonuçlarını değerlendiren Türk Pirelli CEO'su Mete Ekin, "İlk altı ayda Avrupa'da devam etmekte olan zorlu koşullara rağmen iç piyasadaki premium segment ve ağır vasıta lastiklerindeki büyümemiz sayesinde ciromuzda geçen senenin aynı dönemine göre yüzde 2'lik bir artış sağladık. Pirelli olarak premium segmentte yüzde 20 pazar payı ile lider konumdayız ve premiumda ilk

altı ayda geçen yıla göre yüzde 15'lik bir büyüme elde ettik. Ağır vasıta lastiklerinde de toplam pazara paralel olarak yüzde 12'lik bir büyüme

gerçekleştirdik. 2013 yılında ise ciromuzun yüzde 6 artışı ile 1,2 milyar TL'ye ulaşmasını hedefliyoruz." şeklinde görüşlerini dile getirdi. ■



Türk Pirelli CEO'su
Mete Ekin

IVECO Bursa bayisi Özgözde Otomotiv:

Bir günde 56 araç teslim etti

Iveco Bursa yetkili satıcısı ve servisi Özgözde Otomotiv aynı gün içinde Reis Temizlik'e 11 adet Eurocargo ve 2 adet Daily 7 ton çöp aracı; Kara-Can Temizlik'e 13 adet Eurocargo ve 15 adet Daily çöp aracı; Gürnak Nakliyat'a 13 adet Eurocargo 2 adet Stralis nakliye aracı teslim etti.

Reis Temizlik

Törende araçları teslim alan Reis Temizlik firma sahibi İsmail Coşkuner, daha önce kullandıkları Iveco araçların Çöp toplama misyonuna hazır araçlar olduğunu, tavan tip egzoz sisteminin bulunması, yağma tip makaslarının olduğu, tepe lambalarının hazır olması, K şasiye sahip olması gibi AB normlarını taşıdığını belirtti. Ayrıca araçların yakıt tüketiminden memnun olduklarını, Eurocargo'nun dar alanlarda manevra kabiliyetinin yüksek olduğunu ve bu özelliklerin tercihinde önemli rol oynadığını ifade etti.

Kara-Can Temizlik

Toplam 28 araç teslim alan Kara-Can Temizlik Satın alma Müdürü Emrah Elmas, "1985 yılında faaliyet göstermeye başlayan firmamız sadece kentsel atıklar işinde değil, sanayi atıkları, dış mekan temizliği, nakliye ve peyzaj işinde de hizmet vermektedir. Iveco araçları; düşük yakıt tüketimi, sağlamlık ve her hacme uygun çöp taşıma araçlarının bulunması ve araçların tamamının tüm donanımlara sahip olması dolayısıyla tercih ettik" dedi

Gürnak Nakliyat

Aynı gün 15 araç teslim edilen Gürnak Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Ertan Güven şunları söyledi: "Uzun yıllardır otomotiv sektöründe tutarlı ve kaliteli hizmet

anlayışını ilke edinmiş olan Gürnak kalitesini tüm sektörlerle paylaşmak üzere organizasyonunu Iveco ile genişletiyor. Iveco Eurocargo araçları düşük yakıt tüketimi, sağlamlık ve dayanıklılık, farklı boylardaki orjinal aks mesafeleri ile her türlü taşımacılığa uygun hacimlerde kasa ölçüleri sağlamlasından ve periyodik bakım aralıklarının uzunluğundan dolayı tercih ettik."

Her üç firmanın da teslimat töreninde konuşan Iveco Araç Genel Müdür Yardımcısı Koray Kurşunoğlu, dünyanın en büyük motor üreticilerinden biri olan Iveco'nun lojistik sektöründe vazgeçilmez ve büyük bir oyuncu olduğunu söyledi. Çalışma ve iş ortakları olarak gördükleri firmaların kazanmalarının sadece kendileri açısından değil hem lojistik hem de ülke ekonomisi açısından da belirleyici olduğunu dile getirdi.

Kurşunoğlu, Reis Temizlik'ten İsmail Coşkuner'e, Kara-Can'dan Emrah Elmas'a ve Gürnak'tan Ertan Güven'e teslimat töreninin anısına plaket takdim etti. ■



Reis Temizlik



Gürnak Nakliyat



Kara-Can Temizlik

CHEP, 'müşterek taşımacılık programı' ile kazandı

Tüketim ürünleri, taze gıda, içecek ve otomotiv gibi sektörlerde dünyanın en büyük şirketlerine sürdürülebilir palet havuzlama çözümleri sunan CHEP, doğa ve müşteri dostu 'müşterek taşımacılık programı' sayesinde 2012'de elde ettiği olumlu sonuçları açıkladı.

CHEP müşterilerine maliyet tasarrufu sağlayan Müşterek Taşımacılık Programı sayesinde geçtiğimiz yıl Avrupa yollarında 2,9 milyon kilometre daha az mesafe kat edildiğini duyurdu. Aynı program kapsamında karbondioksit salımları 2,340 ton azaltıldığını açıklayan CHEP programla müşterilerinin önemli ölçüde tasarruf etmesini sağladı.

CHEP Avrupa Müşterek Nakliye programını yöneten Frédéric Fimbel, "Paletlerin toplanması, teslimatı ve iade akışları konusunda müşterilerimizle yaptığımız nakliye ortaklığının faydalarını görmeye başladık" dedi.

CHEP Sürdürülebilirlik Direktörü Juan José Freije, "Her işletme büyüklük ve ihtiyaçları açısından farklılık gösterse de, araçların gerek taşıma esnasında gerekse boş kat ettiği mesafeleri azaltarak hem biz, hem müşterilerimiz hem de çevre için büyük faydalar sağlıyoruz" diyerek Müşterek Nakliye Programı'nın getirilerini özetledi.

CHEP'in müşterileri, normal taşımacılık prosedüründe ürünlerini perakendecilere CHEP paletleri kullanarak teslim ediyor. Ürünleri ve paletleri teslim eden kamyonlar da yüksüz bir şekilde görevlerine geri dönüyorlar. ■

CHEP'in Müşterek Taşımacılık Programı hakkında daha fazla bilgi almak için www.chep.com adresini ziyaret edebilirsiniz.



Frédéric Fimbel

Alsan, 12 Otokar Atlas aldı

Otokar, yeni ürünü Atlas'ın teslimatlarına devam ediyor. Alsan Atık Yönetimi ve Otomotiv'e teslim edilen 12 adet Otokar Atlas'ın 6'sı çöp kamyonu, diğer 6'sı ise yol süpürücü üst yapısına sahip. Çöp kamyonları Türkiye'nin farklı bölgelerinde temizlik hizmetlerinde kullanılacaklar.

Otokar Yetkili Satıcısı Örnek Otomotiv tarafından yapılan satışın teslimat törenine Alsan Atık Yönetimi ve Otomotiv adına Ali Aslan, Otokar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Otokar Satış Birim Yöneticisi Murat Torun, Otokar Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz ve satış gerçekleştiren Otokar bayisi Örnek Otomotiv'in sahibi Yunus Öztepe katıldı. ■



Batı Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara

Batı Lojistik, Avrupalı lojistik firmalarının imkanlarını kullanacak

Uluslararası alanda lojistik çözümler sunan Batı Lojistik, 26 farklı ülkede ve 42 farklı firmanın bir araya gelerek oluşturduğu, lojistik çözümler sunan IFA ağının bir parçası oldu. Batı Lojistik artık Avrupa operasyonlarında Avrupalı yerel profesyonelleri ve Avrupalı lojistik firmalarının imkanlarını kullanabilecek.

Kurulduğu 2002 yılından bu yana uluslararası alanda lojistik çözümler sunan ve müşterilerine her alanda taşımacılık, gümrükleme ve depo yönetimi hizmeti veren Batı Lojistik, International Forwarding Association ile iş birliği anlaşması imzaladı. Bünyesinde 26 ülkeden 42 firma barındıran ve çeşitli lojistik çözümler sunan IFA, bir araya getirdiği firmalara gümrükleme, lojistik depolama ve müşteri-satış aktiviteleri gibi konularda çözümler sunulmasını sağlıyor.

Uzmanların deneyimi buluşacak

Yapılacak anlaşma ile Avrupa'daki faaliyetlerini daha hızlı bir şekilde sürdürebileceklerini belirten Batı Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, "IFA, tüm Avrupa'yı kapsayan bir Network. Yaptığımız bu anlaşma ile Avrupa'da 26 ülkede şubemiz var gibi hareket edebileceğiz. Bu sayede biz de, müşterilerimiz de bu durumdan faydalanabilecek" dedi. Ankara, IFA ile oluşturulan güç birliğinin kendilerine ve Avrupalı firmaların Türkiye operasyonlarına çok şey katacağını belirtti: "IFA ile Avrupa'daki firmalarla aynı havuz içinde olacağız. Bu sayede ihtiyaç duyan firmalar, diğer firmaların bilgisinden ve imkanlarından yararlanabilecek. Herhangi bir Avrupa ülkesindeki lojistik uzmanı, o bölgenin şartlarını ve durumunu daha iyi bilebilir, Türkiye için de aynı desteği bizler sunacağız. Bu anlaşma ile kurumsal ve finansal hedeflerimize daha etkin bir biçimde ulaşabileceğiz." ■

Serin Treyler'den, Adahan Lojistik'e 100 Optima Light "Adahan Design" treylerler yollarda

Türkiye'nin önde gelen treyler üreticilerinden Serin Treyler, Adahan Lojistik'e 100 adet Optima Light treyler satışını gerçekleştirdi ve ilk 50 adetini teslim etti. Adahan Lojistik'in filosuna kattığı treylerler, hafifliği sayesinde kullanıcısına daha fazla yük taşıma imkânı sağlıyor.

Serin Treyler'in merkez fabrikasında yapılan teslimat törenine Serin Treyler Genel Müdürü Recep Serin, Serin Treyler Satış Müdürü Mustafa Heybetli, Adahan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Cihan Yıldırım, Adahan Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Adnan Akkaya katıldı.

Serin Treyler, 3 yıl önce Adahan Lojistik ile yapılan işbirliği sayesinde ortak Ar-Ge çalışmalarını başlattığı yeni ürünün, yaklaşık 500 bin Km. başarılı test sürüşlerini yaparak tüm eksikliklerinin giderilmesini sağladı ve yurt içi taşımacılığı uygun bir treyler haline getirdi ve ürüne "Adahan Design" adını verdi. ■

Yeni ürün, yeni özellikler

■ 29 ton taşıma kapasitesine sahip olan Adahan Design'larda normal şartlarda tokalı brandalı araçlarda kapak kullanılmayacak. 40 cm özel mukavemetli kapak kullanarak, yan yapı, çatı ve yük dengesi sağlandı. Çatı sisteminde önden arkaya, arkadan öne hareket edebilen özel bir sistem kullanıldı. Yük güvenliği sertifikası EN-12642(XL), tip onay sertifikası 2007 / 46 / AT ve alt regülasyonlarına uygun olarak tasarlandı.

26 Ağustos - 1 Eylül 2013

2013'ün ilk yarısında yüzde 90 arttırdı

Brisa net kârını 55 milyon TL'ye yükseltti

Bridgestone, Lassa, Bandag, OtoPratik, Lastiğim ve Lastik.com.tr markalarıyla Türkiye lastik endüstrisinin önemli kuruluşlarından Brisa, 2013 yılının ilk altı aylık finansal sonuçlarını açıkladı. Ocak - Haziran 2013 döneminde geçen yılın aynı dönemine göre toplam satışlarında yüzde 2,5'lik bir artışla 675.858.254 TL'lik satış geliri elde eden Brisa'nın net dönem kanı ise yüzde 90 oranında yüksek bir artışla 54.728.712 TL olarak gerçekleşti.

2013'ün ilk altı aylık finansal sonuçlarına ilişkin değerlendirmelerde bulunan Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, "2013 yılının başından itibaren Avrupa pazarlarında derinleşen durgunluk etkisi, yaz lastiğine geçiş dönemini de kapsayan ikinci çeyrekte bir miktar azalmaya başladı. Brisa olarak,

Avrupa pazarındaki katma değeri yüksek ürünler segmentinde pazarın aksine yüksek performans göstermeyi başardık. Türkiye'de ise, toplam lastik pazarı, geçen senenin ilk 6 aylık dönemine göre, diğer pazarlarda yaşanan daralmanın aksine çift haneli bir büyüme kaydetti. Bu artış, özellikle binek araç lastikleri segmentinden geldi. Aynı dönemde toplam yenileme pazarı satışlarımızda pazara paralel bir artış yakalayarak pazardaki liderliğimizi sürdürüyoruz" dedi.

Brisa'nın net karını 2012'nin ilk altı aylık dönemine kıyasla yüzde 90 oranında arttırmasının ve ebitda marjının yüzde 18'lere kadar yükselmesinin büyük bir başarı olduğunu vurgulayan Hakan Bayman, karlılık artışının ürün, kanal ve yeni ülkeler miksinden ve şirket içerisinde



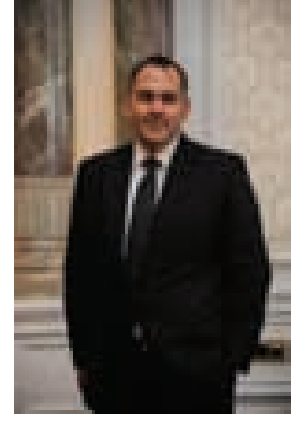
odaklanılan verimlilik artışlarından geldiğini ifade ederek, sözlerine şu şekilde devam etti: "Brisa'nın kuruluşunun 25'inci yılını kutladığımız 2013'te vizyonumuzu 'gelecek için en iyi yolculuğu tasarlamak' olarak belirledik. 25 yıldır tüm paydaşlarımıza değer

yaratmaya ve öncü hizmetler sunmaya çalışan bir kurum olarak, hem tüketici hem de ticari segmentteki müşterilerimizin ihtiyaçlarına cevap veren en kaliteli ürünleri ve hizmetleri sunarak, pazarda farklılaşmaya yatırım yapıyoruz." ■

TLS Lojistik

İlk altı aylık hedeflerini tutturdu

Kurulduğu günden bu yana istikrarlı bir büyüme çizgisi içindeki TLS Lojistik, 2013 yılının ilk 6 ayını da büyüyerek noktalandı. Şirket, yılın ilk yarısında 107 milyon lira ciro elde etti. 2012'nin ilk



yarısına göre bu, yüzde 18'lik bir büyümeye denk geliyor. TLS Lojistik, 2013 toplamında da 240 milyon liralık ciroya ulaşmayı hedefliyor.

TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu, ilk 6 aylık dönem için belirledikleri ciro hedefini birebir tutturdıklarını açıkladı. Altuğ, 2013'ün ekonomik anlamda zorlu bir yıl olduğunu dikkat çekerek, "Bu zorlukların yansımalarını, lojistik dahil her sektörde görebiliyoruz" dedi. Buna rağmen yatırımlarını, planladıkları çerçevede yürüttüklerini belirten Hacıoğlu şöyle devam etti: "Global belirsizlikler bizi endişelendiriyor. Ekonomik belirsizlik ve sıkıntılar yanında, birçok ülkede siyasi ve sosyal problemlerin de derinleştiğini gözlemliyoruz. Bu ortamda tüm sektörler, önlerini görmekte ve hedeflerini tutturmakta zorlanıyor. TLS Lojistik olarak ilk 6 ay için koyduğumuz hedefleri birebir tutturmayı başardık. Yıl genelinde de aynı başarıyı göstermeyi hedefliyoruz."

2013 için toplam ciro hedeflerinin 240 milyon lira olarak belirlendiğini ifade eden Hacıoğlu, yılın ilk çeyreğinde Şekerpınar'da 25 bin metrekare alana sahip, 52 bin palet kapasiteli yeni depo kurduklarını, İzmir ve Bursa'da Uluslararası Hizmetler Lojistik merkezlerini açtıklarını söyleyerek oto taşıma ve depolama alanlarında yeni yatırım planları olduğunu açıkladı. ■

Nata Grup, 6 Meiller aldı



Yunus Sevimli
(Nata Grup
Yetkilisi-solda)
Volkan Kahya
(Doğuş
Otomotiv
Meiller Satış
Yöneticisi)

Meiller damper, dünyanın en büyük uluslararası müteahhit firmalarından biri olan Nata Grup'un da öncelikli tercihi oldu. Meiller 6 adet 21 m3 yarı römork çelik damperi Nata Grup yetkililerine teslim etti. Yarı römork damper segmentinde en çok tercih edilen Meiller ürünü olan çelik damperler, çelik gövde ile üretiliyor ve kum, mıcır, hafriyat, taş gibi geniş malzeme yelpazesini taşıma yeteneğine sahiptir.

Engineering News Record (ENR) tarafından açıklanan "Dünyanın En Büyük

225 Uluslararası Müteahhidi" listesine kendisine 148'nci sırada yer bulan Ankara merkezli Nata Grup yetkilisi Yunus Sevimli, teslimat töreninde, öncelikli amaçlarının iş kollarında kaliteyi artırmak olduğunu belirterek "Kriterlerimizin karşılığını Meiller'de bulduk. Tercihimizde, özellikle iş yaptığımız Türkmenistan ve diğer bölgelerdeki zorlu yol koşullarına uygunluk oldukça etkili olmuştur. Çalışma koşullarımızın güvenli ve kusursuz hale getirmemiz için en ideal yardımcımız Meiller olacaktır" dedi. ■

Ekol Lojistik, Avrupa'da yayılmaya devam ediyor



Avrupa'nın en hızlı büyüyen Türk lojistik şirketi Ekol, Hollanda'nın öncü lojistik şirketlerinden KLG Europe'un Türkiye'deki şirketi KLG Lojistik Türkiye'yi bünyesine katarak yatırımlarına bir yenisini daha ekledi. Müşterilerine daha üstün kaliteli hizmetler sunmak için yatırımlarına ara vermeyen Ekol, bu satın alma ile Türkiye - Hollanda arası taşımalarını artık daha kolay ve hızlı bir şekilde gerçekleştirecek.

Ekol Lojistik CEO'su Tayfun Öktem, "Avrupa'nın en eski ve önde gelen lojistik firmalarından KLG Europe'un Türkiye'ye bünyemize katılması gurur duyuyoruz. Müşterilerimize her zaman daha iyi ve daha kaliteli hizmet sunmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda Avrupa yatırımlarımıza devam ederek ticari köprülerimizi sağlamlaştırmaya devam edeceğiz" dedi.

KLG Europe'un CEO'su Kees Kuijken, Ekol ile yaptıkları bu yeni ittifakın, hem Türkiye'de hem de Avrupa genelinde piyasadaki konumlarını daha da geliştireceğini söyledi: "Var olan karayolu taşımacılığımıza ek olarak, Avrupa taşımacılık piyasasında intermodal konumumuzu daha da yerleşik kılmak niyetindeyiz. Birkaç taşımacılık hattında kendi trenlerine ve çok büyük bir tir filosuna sahip olan EKOL, bu amaca mükemmel bir şekilde hizmet ediyor." ■

Kağıtlar havada uçmayacak

Toplam hava trafiğinin yüzde 84'ünü temsil eden, 240 kadar havayolu şirketini bünyesinde bulunduran IATA (International Air Transport Association, Uluslararası Hava Taşımacılığı Birliği) ile havayollarında elektronik faturalama (e-AWB) anlaşması imzalayan CEVA, lojistikte gereksiz kağıt kullanımına son verecek.

Her yıl 7,800 ton dokümantasyon alınan taşımacılık sektöründe gereksiz kağıt kullanımının önlenmesine yönelik bu yeni sürecin pilot uygulaması New York, Atlanta, Londra ve Frankfurt merkezlerinde yapılacak. CEVA, 2015 yılına kadar tüm dünyada 60'dan fazla ülkeyi kapsayan ağının tamamında kağıt kullanımına son verecek. Kağıtsız Hava Taşımacılığı ile CEVA, hata oranlarını ve maliyetleri



Making business flow

azaltırken nakliye işlemlerinin verimliliğini, doğruluğunu ve hızını daha da arttıracak.

CEVA Global Hava Satınalma Genel Başkan Yardımcısı Peter Baumgartner, "IATA ile yapılan bu anlaşma

tamamen kağıtsız hava taşıma ortamında çalışmaya doğru atılmış heyecan verici bir adımdır. İnanıyoruz ki, e-AWB kullanarak taşıma işlemlerini daha verimli, daha doğru ve daha hızlı yapabileceğiz ve aynı zamanda gereksiz kağıt kullanımına son vereceğiz. CEVA'ya ve müşterilerine çevresel yararlar sağlayacağız" dedi. ■





filo yönetim çözümleri



Bandag'la bir dünya yol gidin!

İlk ömrünü tamamlayan karkaslarınızı dünyanın en çok tercih edilen kaplama markası Bandag'la kaplayın, lastiğinizin iki, üç ve dördüncü ömründe yeni lastiğe eşdeğer performansı çok daha az maliyetle elde edin.






BRIDGESTONE

Ecopia EP850, konforuyla dikkat çekiyor

Bridgestone, Ecopia serisinin en yeni üyesi EP850 ile konfor, sessizlik ve yakıt tasarrufunu bir arada sunuyor. Ecopia EP850, emniyetten ödün vermeden, düşük yuvarlanma direnci ve uzun ömürlü oluşuyla da çevreye duyarlı 4x4 ve SUV kullanıcılarının beğenisini kazanıyor.

4x4 ve SUV araçların gittikçe daha fazla talep gördüğü Türkiye piyasasında, son 3 sene bu araçların satışı 2 katından fazla artış gösterdi. Gelişmekte olan bu talebe paralel olarak, özellikle kompakt ve orta segment araç kullanıcılarının tüm ihtiyaç ve beklentilerini karşılamayı hedefleyen Brisa, Bridgestone EP850 ürünlerini 15-19 inch jant aralığında H ve V hız sınıflarında pazara sunuyor.

Ecopia serisine özel karışımı ve son teknoloji ürünü konstruksiyonu ile düşük yuvarlanma direnci sağlayan EP850, Bridgestone'un önceki nesil lastiklerine göre %20 daha düşük yuvarlanma direnci ve %2.8 daha az yakıt tüketimi vad ediyor. Bu sayede, senede 250-300 TL'ye kadar yakıt tasarrufu sağlarken; karbon salımını da azaltarak, çevrenin korunmasına katkıda bulunuyor. ■



PSR ECOPIA EP850(850Z)
225/55R17 100H (1700L3)

26 Ağustos - 1 Eylül 2013

İstanbul'da okullar açılmadan trafik düzenlemesi

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, okulların açılacağı 16 Eylül 2013-Pazartesi günü trafikte sorun yaşanmaması için ilgili kurumların yetkilileri ile toplantı yaparak alınacak tedbirleri değerlendirdi.

Toplantıya İBB Genel Sekreter Yrd. Muzaffer Hacımustafoğlu Başkanlığı'nda, Emniyet Müdürlüğü, İETT Genel Müdürlüğü, Zabıta Daire Başkanlığı, Ulaşım Daire Başkanlığı, Yol Bakım Daire Başkanlığı, Fen İşleri Daire Başkanlığı, Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü, Trafik Müdürlüğü, Alt Yapı Koordinasyon Müdürlüğü, Şehir Hatları, İDO, İSPARK, Ulaşım AŞ, Otobüs AŞ, İstanbul Esnaf ve Sanatkarlar Odası, Toplu Taşım

Birliği, Umum Servis Araçları Esnaf Odası, Taksiciler Odası temsilcileri katıldı.

Bilindiği gibi öğrencilerin okullarına sorunsuz ulaşabilmesi için ulaşımın yanı sıra yol - kazı çalışmaları okul açılış gününden önce bitirilecek. Bitirilmeyenler ise trafiği aksatmayacak şekilde ara verilecek. Herhangi bir kaza durumunda ise çok sayıda araç çekicisi hazır bulundurulacak.

Önlemler

İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi'nin aldığı kararla okulların açıldığı gün toplu taşıma araçları 06.00-13.00 saatleri arasında ücretsiz hizmet verecek.

* Okulların açılışıyla toplam 2milyon 700 bin öğrenci ve 104 bin öğretmen eğitime başlayacak.

* 5792 okulda 14.541 servis aracıyla 298.080 öğrenci taşınması planlanıyor.

* Öğrenci servisleri, okulların açıldığı ilk gün trafiğe boş çıkmamaları için bir hafta önceden öğrenci kayıtlarını bitirecekler. Öğrencilerin alınacakları yerler belirlenecek.

* Servisler mutlaka öğrenciyi evinden alıp, evine bırakacak. Kesinlikle öğrencisiz boş olarak servise çıkmayacak.

* Okul servisleri, okulların açıldığı gün okul çevrelerindeki İspark otoparklarında saat 14.00'e kadar ücretsiz araç park edecekler.

* Okul ve personel servisleri de toplu ulaşım araçlarının kullandığı otobüs yolu'nu kullanabilecek.

* 9 noktada ücretsiz çekici hizmeti de verilecek.

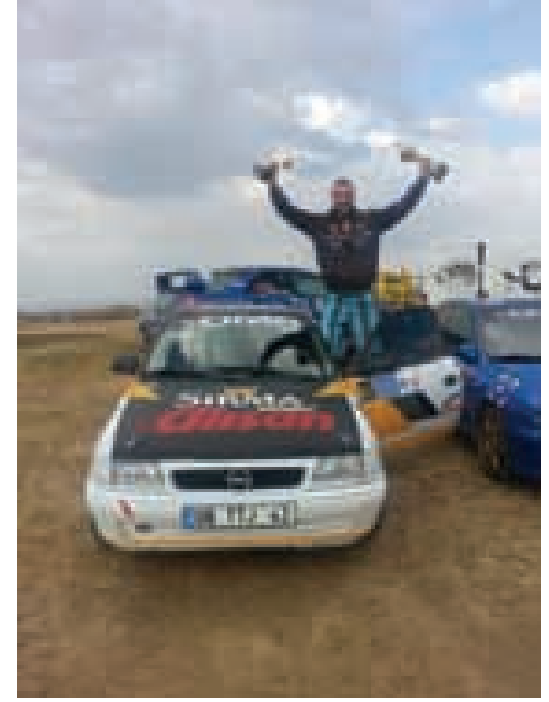
* Otobüs durakları önlerine, yakınlarına park eden ticari taksi veya özel araçlara izin verilmeyecek. Buralara park ederek otobüslerin duraklara yanaşmalarını engelleyen araçlar çekilecek ve ceza uygulanacak.

* Toplu taşıma araçlarının durak harici veya iki sıra oluşturarak yolcu indirme ve bindirme yapmalarına müsaade edilmeyecek. Kurallara uymayanlara ceza uygulanacak.

* İETT, metrobüs hattı ve otobüslerde ek sefer koyacak. Metro, Hafif Metro-Füniküler azami sıklıkta sefer düzenleyecek.

* Şehir Hatları vapur seferleri arttırılacak.

* Trafik akışını sağlamak için 1.559 polis görev yapacak. 1.000 Zabıta Memuru da trafik düzenlemesine yardımcı olacak. ■



Alışan Lojistik sponsorluğu şampiyonluk getirdi

Ankara Otomobil Sporları Kulübü tarafından organize edilen 2013 Türkiye Tırmanma Şampiyonası'nın final yarışı 18 Ağustos Pazar günü Ankara Kazan'da gerçekleşti.

2013 Türkiye Tırmanma Şampiyonası'nın finalinde Rallıcı Tansel Tunca 2000 cc / üstü ve Super 1600 cc motor gücüne sahip araçların yer aldığı 6. Kategori'de; Alışan Lojistik'in desteğinde Opel Astra GSI aracıyla yarıştı. 8 buçuk kilometrelik zorlu asfalt parkuru başarıyla tamamlayan Tansel Tunca; gösterdiği yüksek performans ile 2013 Türkiye Tırmanma Şampiyonası'nda birincilik kupasının sahibi olmaya hak kazandı.

Türk sporu ve sporcusuna verdiği önemi bir kez daha gösteren Alışan Lojistik; kurumsal başarılarının yanı sıra sosyal sorumluluk bilinciyle hayata geçirdiği projeler ile de ön plana çıkıyor. ■



Michelin'den yol güvenliği için Lastikte doğru hava basıncı

2004 yılından bu yana Michelin'in, sürücülerini lastiklerde düşük hava basıncının yarattığı tehlikelere karşı bilinçlendirmek amacıyla sürdürdüğü "Lastiklerde Doğru Hava Basıncı" aktivitelerinin bu yılki etkinlikleri 24-25 Ağustos tarihlerinde İçerenköy Carrefour'da başladı. Etkinliğe daha sonra Shell Çirpici-Merter Benzin İstasyonu, Berceste Dinlenme Tesisleri, BP Maslak Benzin İstasyonu, Bilkent Real, Bornova Forum, Susurluk Festival Outlet Dinlenme Tesisleri ev sahipliği yapacak.

"Lastikte Doğru Hava Basıncı" aktiviteleri kapsamında kurulacak kontrol noktalarında, uzman Michelin ekiplerince lastiklerin hava basıncı ölçülüyor. Ölçüm sonrasında araç üreticisinin tavsiyesine uygun olarak lastikler için doğru hava basıncı ayarlanıyor. Aktivite noktaları ile doğru hava basıncının güvenlik ve ekonomik sürüş için önemi konusunda sürücülerini bilinçlendiren Michelin, bu sayede trafik kazalarını azaltmayı amaçlıyor.

Tehlike seviyesinde

Michelin'in geçen yıl düzenlediği 20 noktada gerçekleştirilen "Lastikte Doğru Hava Basıncı" aktivitelerinde 4 bin 206 araçta yapılan ölçümlerde her 100 araçtan 32'sinin lastiklerinin hava basıncının tehlikeli boyutta olduğu ortaya çıktı. Araçlar üzerinde yapılan ölçümlerde; yüzde 51'inin düşük hava basıncı, yüzde 5'inin ise yüksek hava basıncı ile seyrettiği tespit edilirken, aktiviteler sayesinde sürücülerin lastik hava basınçları hakkında yeterli bilgiye sahip olmadıkları da belirlenmişti. ■

"Trafikte her an, sorumlu davran!"

Sakarya'da ulaşım alternatifleri artıyor

Sakarya Büyükşehir Belediyesi ulaşımında yeni bir çalışmaya daha imza atıyor. Şehir merkezi ile Serdivan arasındaki trafik yoğunluğunu dikkate alan Büyükşehir Belediyesi, bölge ulaşımını çok daha rahatlatmak için yeni bir çalışmayı hayata geçiriyor. Yeni bağlantı yolu ile ilgili açıklamalarda bulunan Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, şehir merkezi ile Serdivan arasında önemli bir çalışmaya başladıklarını duyurdu.

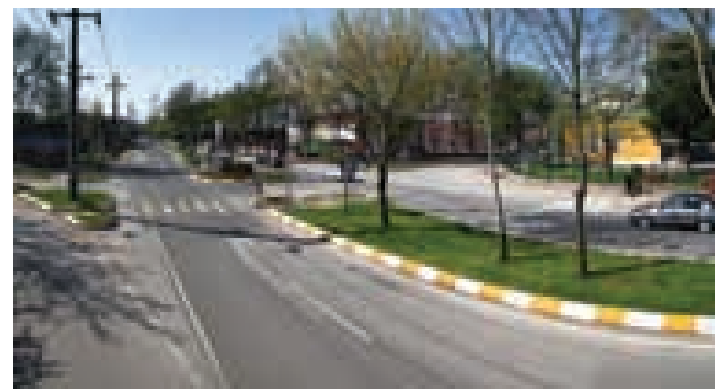
Merkez-Serdivan Bağlantı Yolu

Başkan Toçoğlu, "Vatandaşlarımıza yeni alternatifler sunarak, trafik akışını düzenlemeyi hedefliyoruz. Bu hedef doğrultusunda yeni bir projenin daha çalışmalarına başladık. Şehir merkezi ile Serdivan bağlantısı, Çark Mesire ve Kent Park arasındaki bir köprü ile sağlanıyor. Bu güzergâh artık yeterli gelmediği için yeni bir alternatif geliştirdik. Buna



göre Şeker Camii ile eskiden dericilerin bulunduğu Eski Kazımpaşa Caddesi arasında yeni bir köprü inşa ediyoruz. Bağlantı yolu çalışması ile

şehir merkezine ulaşımı kolaylaştıracağız. Yeni yol ile trafik daha da rahatlayacak. Bu çalışmayı da en kısa sürede tamamlayacağız" dedi. ■



23 Ağustos'ta gösterime girdi

"Uçaklar" filmi tam not aldı

Disney Pixar'ın çok sevilen animasyon harikası 'Arabalar' dünyasının üstünden uçarak gelen, Disney'in aksiyon dolu 3D animasyon komedi macera filmi "Uçaklar" için Cinemaximum Kanyon'da BP sponsorluğunda muhteşem bir gala düzenlendi. Filmde iyi bir yarışçı olma hayali kuran uçak Dusty'i seslendiren Mustafa Sandal, galaya eşi ve oğlu Yaman ile katıldı. Tam bir uçuş tutkunu olduğunu söyleyen Sandal, bu yüzden Dusty ile ortak yönünün çok olduğunu, seslendirme sırasında yaptığı işten büyük keyif aldığını belirtti.

Medya, sanat ve cemiyet hayatından tanınmış isimlerin aileleri ile birlikte katıldığı galada, minikler, BP ve Disney'in sürprizleriyle hoş vakit geçirdi. Uçaklar'ın oyuncularına ise filmin galasına sponsor olan BP işbirliğiyle BP Shop'larda satışa sunuldu. ■

Yüce Maden: Volvo ile geleceğe!

Makine parkı Volvo marka iş makinelerinden oluşan Yüce Maden, mermer ocaklarında bundan önce olduğu gibi yeni yatırımında da Volvo markasının gücünü tercih etti. "Volvo artık bizim tedarikçimizden öte çözüm ortağımız oldu. Yani biz Volvo'suz bir üretim düşünmüyoruz" diyen Yüce Maden Genel Müdürü Taner Ercan, sözlerine şöyle devam etti: "Üretimimizin belirli kısmında tamamen son teknoloji kullanıyoruz. Bu alanda dünyada kullanılan çok önemli teknoloji markalarıyla da çalışıyoruz. Volvo'dan aldığımız know-how desteği ile bunu daha ileriye taşıma hedefimiz var ve Volvo ile önümüzdeki on yılları şimdiden düşünüyoruz."

22 yıllık tecrübesinin son 10 yılında aralıklı olarak Volvo iş makinesi kullandığını belirten E, F ve G serisi yükleyicileri deneyimlediğini dile getiren Loder Operatörü Neşat Genç, "Bir yükleyici operatörünün makinede istediği, güçlü aynı zamanda seri ve kabin rahatlığı ile konforudur. Volvo çok daha rahat, konforlu ve seri bir marka" yorumunu yaptı. 12

yıldır loder operatörü olarak çalıştığını belirten Mehmet Gölsel ise Volvo'nun yaptık tasarrufundaki başarısına dikkat çekti: "Yakıt tasarrufu konusunda Volvo ile diğer makineler arasında çok büyük fark var. Volvo tasarrufun yanında seriliği ile de öne çıkıyor." Ekskavatör operatörü Ömer Aykutlu da Volvo ile çalışmanın rahatlığı ve konforundan söz etti.

Sosyal anlamda da ileride...

Yüce Maden Genel Müdürü Taner Ercan, "Tesisleşme ve istihdama bakıldığında burası birkaç ocaktan oluşuyor. Ayrıca burası bir mermer okulu, burayı makine ve mermer gruplarının bir eğitim üssü olarak da nitelendirebiliriz. Bir Mermer Müzesi (Maden Müzesi) tasarlıyoruz, öğrencilerimizi burada ağırlarken madenin neledir olduğunu, mermerin bu madenler içerisinde nasıl bir yere sahip olduğunu görmek ve göstermek istiyoruz" dedi. ■



Tır Parkı Eylül'de açılıyor



Sakarya Büyükşehir Belediyesi tarafından Erenler Karaaptiller Mahallesi 1. OSB'nin tam karşısında inşa edilen Yeni Kamyon ve Tır Parkı açılışa hazırlanıyor. Başkan Zeki Toçoğlu, Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mahmut Kösemusul, SATSO Meclis Başkanı Akgün Altuğ ile birlikte çalışmaları yerinde inceledi. İnceleme gezisinde Büyükşehir Belediyesi ve SATSO yöneticileri de hazır bulundu.

Kamyon ve Tır Parkı çalışmaları hakkında bilgi alan Başkan Toçoğlu, Büyükşehir Belediyesi'nin esnafın her zaman yanında olduğunu altını çizerek, "Büyükşehir Belediyesi olarak esnafımızın daha rahat şartlarda faaliyetlerini sürdürebilmeleri için istişare toplantıları gerçekleştiriyor, projeler üretiyor ve hızla hayata geçiriyoruz. Yeni Kamyon ve Tır Parkı ile nakliyecilerimiz rahatlayacak. İnşallah Eylül ayı içerisinde de açılışını gerçekleştireceğiz. Hayırlı olsun" dedi.

Toçoğlu, mevcut Kamyon Parkının ilçe belediyesi işbirliğiyle yeni bir amaç için düzenleneceği bilgisini de verdi. ■





Her yaşı'n ayrı bir 'indirimi' var.

Mercedes-Benz'de otobüsünüzü yıllar geçtikçe gençleştirecek indirimler başladı. Kampanyaya katılan en yakın yetkili servisimize uğrayın, otobüsünüzün yaşına göre % 40'a varan indirimlerden yararlanın. Uzman işçilik, orijinal yedek parça avantajı ve üstün hizmet kalitesini kaçırmayın.

- 1 ve 2 yaşındaki otobüsler için % 15 indirim
- 3 ve 4 yaşındaki otobüsler için % 20 indirim
- 5, 6 ve 7 yaşındaki otobüsler için % 30 indirim
- 8 yaşındaki otobüsler için % 40 indirim

*Bu kampanya 01 Ağustos - 31 Aralık 2013 tarihleri arasında garantisi biten Mercedes-Benz Travego ve Turismo otobüsler için geçerlidir. Kaporta, boya ve özel yedek parça paketleri bu indirimde dahil değildir.



Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244 www.mercedes-benz.com.tr



Mercedes-Benz