

Scania, Streamline ile pazar liderliği hedefliyor



■ Erkan YILMAZ / STOCKHOLM

Scania'nın Türkiye distribütörü Doğu Otomotiv, İsveç'te, pazara yeni sunulacak Streamline'in tanıtımına yönelik bir basın toplantısı düzenledi. 21-23 Ağustos tarihleri arasında Stokholm'deki Scania merkezinde gerçekleşen tanıtıma Taşıma Dünyası da davetliydi.

■ 7'de



Scania'dan finansman ve takas fırsatı ■ 7'de



OKT Trailer'in tecih ALCOA ■ 6'da

UND, transit geçiş hakkı istiyor



Türk taşımacıları, Avusturya'nın transit ticaretin önündeki engelleri kaldırmasını ve Macaristan güzergahından gelen yıllık 25 bin aracın geçişi için transit geçiş belgesi tahsis edilmesini istiyor. UND, Avusturya makamlarının dikkatini bu konuya çekmek üzere başkent Viyana'da bir basın toplantısı düzenledi. ■ 6'da



Ford Cargo teslimatlarına Ali Koç da katıldı



Ford Trucks 4S konseptli Bursa Yetkili Satıcısı ve Servisi Erdeğer teslimatlarını yaptı. ■ 6'da

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 103 • 2 - 8 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Okul servis araçlarında yeni dönem, yeni uygulamalarla başlıyor

KRİTİK KONU SERVİS FİYATI

● İstanbul, Hamza Öztürk: Esnafı da memnun edecek öğrenci taşıma fiyatlarını Belediye ile de anlaşarak uygulayacağız. ● İzmir, Hasan Basri Bostancı: Kanundaki fiyat belirleme yetkimiz, geç de olsa kabul edildi. Ek iyileştirmeler gerekli.

İlk ve orta öğretim okullarının açılışına iki hafta kalması, her yıl olduğu gibi öğrenci servis taşımacılığını ve bunların fiyatlarını gündeme getirdi.

Başta fiyat belirleme yetkisinin tavan olarak esnaf odalarına verilmesi dahil, UDH Bakanlığının yaptığı ve ilk kez uygulanacak düzenlemeler tartışılmaya devam ediyor. İstanbul ve İzmir'deki servis esnafının bağlı olduğu odaların başkanlarının görüşlerini aldı.

✓ İstanbul, Hamza Öztürk

- Hesap yapıp esnafımızı da memnun edecek tarifeler hazırlayacağız.
- Hazırlayacağımız tarifelere, Belediye ile anlaşarak son şeklini vereceğiz.
- Tarifeleri uygulamak Belediye ve bizim ortak yetki alanımız.
- Fiyat belirleme yetkimiz tüm servis taşımacılığını kapsıyor.
- Yetki ve anlaşmazlık konularında hukuk esas alınacak.
- Ticaret odaları bizim üyemiz olması gereken esnafı da üye kaydediyor.

✓ İzmir, Hasan Basri Bostancı

- Odaların fiyat yetkisi geç kalmış bir uygulama. Yeni fiyat listemiz hazır.
- İlimizdeki tüm yönetim birimleriyle işbirliği yapacağız.
- Konuya ilişkin şikayetlerin çözüm yolu hukuktur.
- Belediye alanı dışındaki ilçe taşımacılığında UDH Bakanlığı karışmamalıdır. ■ 4-5'te



Hamza Öztürk: İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı



Hasan Basri Bostancı: İzmir Otobüsçüler ve Umum Servis Araçları İşletmecileri Odası Başkanı



UDH Bakanlığına ilişkin duyurular

1. Karayolu Taşıma Kanunundaki idari para cezalarının yeniden düzenlenmesi kapsamındaki Kanun değişikliğine bağlı olarak hangi suçlara, hangi cezaların uygulanacağına ilişkin liste yeniden düzenlenerek yürürlüğe girmiştir.

2. Tarifeli A1 yetki belgesi sahipleri, belgelerini tarifesiz olarak yenileyebilirler. Ancak 2014 sonuna kadar gerekli şartları sağlamaları zorunlu olup, aksi halde belgeleri iptal edilecektir. ■

Haftaya

Hamza Öztürk ve Hasan Basri Bostancı'nın servislerin turizm taşımacılığında ve belediye alanı dışında kullanılması dahil, öğrenci taşımacılığı dışındaki diğer servis konularına ve Hamza Öztürk'ün, İstanbul'da servisçi eylemlerine konu teşkil eden plaka tahdidini konusundaki görüşlerine gelecek sayımızda yer vereceğiz.

"İzmir Gençlere Kucak Açıyor" Projesi

İZOTAŞ'ta yeni üniversiteliye keyifli karşılama



Kocaeli'ne 10 doğalgazlı MAN



3'te



Mardin Otogarı, Ekim ayında hizmette

3'te

İlkem Turizm sezona hızlı başladı



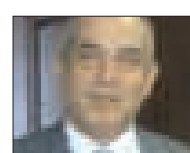
8'de



Dr. Zeki Dönmez

Yoğun gündeme ilişkin düşünceler...

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma Sistemi ve Ulaştırma Mühendisliği - 4

2'de



Mustafa Yıldırım

Zor bir dönem bizi bekliyor!

3'te



Akif Nuray

Üretim ve finansman...

4'te



Salim Altunhan

Takiye yapıyorsunuz, riyakârsınız!

4'te

TOBB, Balo Projesi

İlk tren 8 Eylül'de yola çıkıyor

6'da

Ulaştırma Sistemi ve Ulaştırma Mühendisliği Lisans Programı - 4

Dört haftadır sürdürdüğümüz yazıda yer alan Ulaştırma Mühendisliği eğitimi programının spesifik amaçları şu şekilde özetlenebilir:

- Ulaştırma ve lojistik problemlerini tanıyabilen, formüle edebilen ve çözebilmek için temel bilimler ve temel mühendislik bilgilerini kurabilme becerisine sahip mühendisler yetiştirmek.

- Ulaştırma mühendisliği uygulamalarının küresel ve toplumsal etkilerini öngörebilen, bu uygulamalarla ilgili güncel konuları anlama ve değerlendirme becerisine sahip olan; yeniliklerin ve kendini yenilemenin önemini kavramış olan; mesleki etik değerlerin farkında olup bunlara saygılı olan mühendisler yetiştirmek.

- Ülke ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde, ilgili tüm sektörlerde konunun uzmanı eleman yetiştirmek.

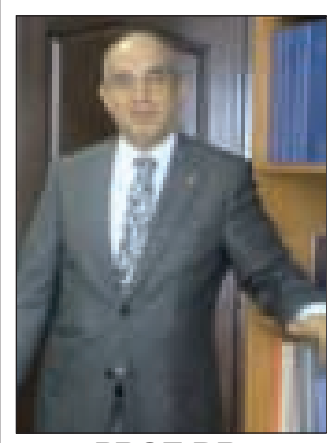
- Yurtdışında olduğu gibi ulaştırmanın bir mühendislik dalı olduğu mantığını kabul ederek disiplinler arası bir yaklaşım sağlayacak şekilde eğitim vermek.

- Ulaştırma alanında çalışmak isteyen bireylere eğitim altyapısı sağlamak.

- Sadece analitik çözümler değil, toplumun ihtiyaçlarına göre ulaştırma ve lojistik sistemleri tasarlayıp işleten bireyler yetiştirmek.

- Ülke kaynaklarının verimli kullanılmasında gerekli olan önceliklerin belirlenmesine yönelik teknik altyapı düzeyine erişmiş bireyler yetiştirmek.

- Üniversitemizde yürütülen ve Türkiye'de bir ilk ve tek olan, aynı zamanda 2011-2012 Öğretim yılı güz yazılı



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

itibariyle 420'den fazla öğrencisi olup bu güne kadar yüzlerce mezun veren "Kentsel Sistemler ve Ulaştırma Yönetimi" yüksek lisans programına öğrencilerin daha erken bir aşamada bu eğitimin altyapısını almalarını sağlamak...

Uğraş alanları...

Ulaştırma mühendislerinin akademik anlamda teknolojik gelişmelerin ışığında uğraş alanları:

- Ulaştırma sektörünün makro ve mikro planlamasının

yapılması,

- Kara, deniz, hava ve su yolu gibi ulaştırmanın tüm bileşenleri ve lojistiğine ait tesislerin, terminallerin yatırımlarının planlanması, yapımı, işletimi, değerlendirilmesi ve bakım onarımının yapılması,

- Kentsel ve bölgesel ulaştırma planlaması,

- Altyapı sistemlerinin planlanması, inşaatı, işletilmesi, bakım ve onarımı,

- Ulaştırma politikalarının geliştirilmesi, ulaştırma ekonomisi ve ulaştırma yönetimi,

- Ulaştırmada sistem analizi,

- Ulaştırma sistemlerinde akıllı ulaşım sistemlerinin kullanılması (akıllı araç-yol sistemleri, araç yönlendirme, bilgilendirme ve ücret toplama sistemleri, yol izleme sistemleri),

- Lojistik sistemler, lojistik köyler, lojistik ve ulaştırma planlaması,

- Lojistik tedarik zinciri,

- Uluslararası lojistik,

- Toplu taşıma sistemlerinin (metro, hafif raylı sistemler, lastik tekerlekli toplu taşıma sistemleri vb.) modellemesi, planlanması, işletimi, bakım ve onarımı,

- Ulaştırma ve arazi kullanımı planlaması,

- Trafik güvenliğinin artırılmasına yönelik çalışmalar, trafik kaza analizleri,

- Kentiçi ulaştırma planlaması,

- Ulaştırma sistemlerinin çevre analizi,

- Trafik modelleme, simülasyon, yönetim ve kontrol,

- Karayolu ve demiryolu projelendirilmesi, güzergah seçimi, toprak işleri ve işletimi.

- Liman ve terminalerin planlanması ve işletimi,

- Havaalanlarının planlanması ve işletilmesi olarak sıralanabilir.

Programın avantajları...

Bu çerçevede, Ulaştırma Mühendisliği Lisans Programı'nın avantajları aşağıdaki gibi sıralanabilir:

- Açılması önerilen programın Türkiye'de bir ilk olması,

- Disiplinler arası yaklaşımlarla ülkemizin ulaştırma sorunlarını çözecek olan lisans mezunu işgücünü yaratması,

- Mevcut bölümlerle işbirliğine açık disiplinler arası bir program olması,

- Lisansüstü eğitime ve araştırmaya açık olması,

- Ülkemiz için çok büyük ihtiyaç duyulan ve yurt dışındaki uygulamaları yıllar önce başlanmış olan bir lisans programı olması,

- Yurt dışından öğretim üyesi ve uzman getirebilme potansiyeli,

- Metropolen kentlerdeki ulaştırma, lojistik ve planlama sistemlerine yönelik olarak ülkemiz koşullarına uygun üretici ve yenilikçi fikirlerin oluşmasını ve bireylerin aldıkları görevlerde etkinliklerinin artırılmasını sağlayacak şekilde eğitim almalarını sağlaması.

Akademi-piyasa entegrasyonu

Ulaştırma Mühendisliği Lisans Programı; UYGAR (Ulaştırma Uygulama Araştırma) Merkezi'nin 5 yıldır akademi-piyasa entegrasyonu adına gerçekleştirmiş olduğu faaliyetlerin paralelinde kurulmuş olup, yine 5 yılı yakın süredir başarıyla eğitimi verilen Kentsel Sistemler ve Ulaştırma Yönetimi (KSUY) yüksek lisans programı da bu anlayış çerçevesinde geliştirilmiştir. UYGAR Merkezi; KSUY çerçevesinde çoğunluğu belediye çalışanları olarak mezun olmuş yüzlerce öğrenciyi hizmet vermiş olup bugün itibariyle 400'den fazla öğrencisi olan ve mezun sayısı 200'e yaklaşan bir programın koordinatörüdür. Bu program çerçevesinde, yüksek lisans öğrencileri, yaptıkları tezlerle çalıştıkları büyükşehir, il, ilçe belediyelerinin ilgili kurumlarında doğrudan uygulanabilir çözümler ve yenilikler üretmektedir. Bu çerçevede; UYGAR Merkezi 5 yıldır 'Kentsel Sistemler ve Ulaştırma Yönetimi' yüksek lisans programından edindiği deneyim ve geliştirdiği yaklaşımla, Türkiye'de bir ilk olarak kurmuş olduğu Ulaştırma Mühendisliği lisans programında, akademik arka planını edinmiş ve piyasada uygulamaya iç içe yetişen öğrencilerini, kamu ve özel sektörün ilgili birimlerine hazırlamış olacaktır.

Ders programı...

Ulaştırma Mühendisliği lisans programında okuyan bir öğrenci; eğitimi süresince, temel mühendislik dersleri, inşaat mühendisliği ile ortak dersler, makine mühendisliği-şehir bölge planlama-elektronik mühendisliği-yazılım mühendisliği ile ortak derslerinin yanı sıra, akıllı ulaşım sistemleri, karayolu, demiryolu, denizyolu, havayolu, karayolu üstyapısı, karayolu-demiryolu üstyapı elemanları ve bakımı, demiryolu araçları, dengeli türel dağılım ve türler arası entegrasyon, lojistik,

yolcu ve yük taşımacılığı, kentiçi ulaşım başta olmak üzere birçok ulaştırma sahasında kitabi ve uygulamalı bilgiye dayalı dersler olacaktır. Eğitim süreci, yurtiçi ve yurtdışı staj, eğitim ve iş bağlantıları imkanları ile desteklenmektedir.

Yetkin insanlar kazandırılacak

Ülkemizde bir ilk olarak, Bahçeşehir Üniversitesi UYGAR Merkezince açılan Ulaştırma Mühendisliği, hem ülke olarak ve hem de bölge olarak ulaştırma sektörüne daha fazla yoğunlaşılmasına ve departmantal bir lisans eğitimi verilmesine öncülük edecektir.

Önemli ölçekte yatırım yapılan ve yapılacak olan ulaştırma sektöründe karar verici, yönlendirici, işletici, inşaatçı, projelendirici konularının her birinde sektörün uzmanı olan bir mühendisi ihtiyaç duyulmaktadır. Bu mühendis de, 4 yıl sonra sektöre çıkmış olacak olan Ulaştırma Mühendisidir.

Günümüzde 'iletişim-bilişim teknolojileri' gibi konularında 'ulaştırma' ile beraber veya bazen bir arada değerlendirildiği bir süreci yaşıyoruz. Dolayısıyla bütün bu ifade ettiklerimizi de 'entegrist' bir bakış açısında toplamak mümkün olabilecektir. Daha önce belirttiğimiz gibi '2023 Dünyanın En Büyük 10 Ekonomisi' arasında girme hedefi; planlama ve ulaşım sorunlarını çözmekten, minimize etmekten ve bu argümanları en aktif şekilde kullanmaktan geçer. Bunun yolu da, daha önce çok defa ifade ettiğimiz üzere kamu-özel sektör ortaklıkları ve akademi-piyasa entegrasyonundan geçer. Dolayısıyla; ekonomik büyüme hedefleri koyan, sosyal, politik ve teknolojik olarak gelişim sürecindeki Türkiye'de 'Ulaştırma Mühendisleri'nin önemli bir ihtiyacı karşılayacağı ve önemli bir işlevi yerine getireceği açıktır.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Çanakkale'de otobüsler engelli dostu

Çanakkale Belediye Başkanı Ülgür Gökhan, belediye bünyesinde bulunan engelli otobüslerinin sayısının bu yıl 4'e çıkarıldığını, ayrıca mevcut 7 adet otobüsün de Ağustos ayı içerisinde engelli otobüsü haline dönüştürülerek toplam 11 otobüsün tamamının engellilere yönelik hizmet verdiğini kaydetti. Cumhuriyet Meydanı'nda gerçekleştirilen, engelliler için

özel tasarlanmış araçların tanıtımına Belediye Başkanı Ülgür Gökhan, Belediye Meclis Üyeleri Ümit Burunlular ve Mehmet Çetin Ersan, Ulaşım Hizmetleri Müdürü Hayati Gürses ile vatandaşlar katıldı.

Gökhan, S.S. 18 Nolu Şehirci Minibüsçüleri ve Motorlu Taşıyıcıları Kooperatifi bünyesinde de 10 adet engelli otobüsünün hizmet verdiğini,

bunlara ek olarak 2 adet 12 metrelik engelli otobüsü siparişi de verilerek bu sayının Eylül ayı başı itibariyle 12'ye çıkacağını, böylelikle şehir içinde engellilere hizmet veren otobüs sayısının 23'e ulaşacağını belirtti. Gökhan, otobüslere monte edilen engelli aparatların 13 bin 750 TL, 7 adet engellilere uygun araçların toplam bedelinin 113 bin 575 TL maliyeti olduğunu açıkladı. ■







ISUZU NOVO SINAVDAN 100 ALDI!

Öğrencilerinizi güvenle taşıyacak servis aracı, Isuzu Novo.

Tüm devrilme testlerinden %100 başarıyla geçen, ön ve arka disk frenlerle yolculuğu daha güvenli hale getiren Isuzu Novo okula hazır. Siz de öğrencileriniz için Anadolu Isuzu gücü ve teknolojiyle üretilen Isuzu Novo'yu tercih edin.

Isuzu Novo'nun okul otobüsü tip onayı bulunmaktadır.



Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye



"İzmir Gençlere Kucak Açıyor" Projesi

Üniversiteliye İZOTAŞ'ta keyifli karşılama

Üniversitelere kayıt dönemi süresince şehirlerarası otobüs terminalinde ulaşım, kayıt ve barınma konularında öğrencilere rehberlik hizmeti verilecek.

Üniversite öğrenimi için kent dışından İzmir'e gelen öğrenciler, Büyükşehir Belediyesi ve sivil toplum kuruluşlarının işbirliği sayesinde, bu yıl da zorluk yaşamayacak. Üniversite şehri İzmir, kent dışından gelecek bu yıl ilk kez kayıt yaptıracak on binlerce üniversite öğrencisi için yine sıcak bir karşılama hazırlanıyor. Çiçeği burnunda üniversitelilerin henüz yabancı oldukları kentte zorluk çekmemeleri için hayata geçirilen "İzmir Gençlere Kucak Açıyor Projesi" bu yıl da devam edecek.

Belediye ve sivil toplum kuruluşları

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ve Ege Çağdaş Eğitim Vakfı ile ilçesinde kamu üniversitesi bulunan Balçova, Bornova, Buca ve Çiği



belediyeleri, kayıt dönemi olan 2-8 Eylül 2013 tarihleri süresince gençlere yardımcı olabilmek için yoğun bir mesai harcayacak.

Görevliler, kente ilk kez gelen öğrencilerin endişelerini azaltmak, onlara destek olmak, öğrencileri kayıt noktalarına ulaştırmak ve kayıt dönemi süresince barınmaya yönelik sıkıntıları olan gençlere ve yakınlarına kısa süreli barınma olanakları sağlamak amacıyla rehberlik yapacak.

Yabancılık çekmeyecekler

Proje çerçevesinde, üniversiteyi kazanıp İzmir'e gelen öğrenciler, şehirlerarası otobüs terminalinde proje gönüllülerince karşılanıp Büyükşehir Belediyesi tarafından sağlanan sıcak çorba ücretsiz olarak kayıt yaptıracakları üniversitelere ulaştırılacak. Dokuz Eylül Üniversitesi, Ege Üniversitesi, Katip Çelebi Üniversitesi ve Yüksek Teknoloji Enstitüsü'nde kurulan danışma masalarında, üniversiteli öğrencilere okula kayıt ve barınma konularında rehberlik edilecek. Ayrıca İzmir'e yeni gelmiş gençlere, yine İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından hazırlanan ve içerisinde kent yaşamına ilişkin bilgiler içeren broşürler de verilecek. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Zorlu bir dönem bizi bekliyor!

Geçtiğimiz hafta Suriye'ye yönelik operasyon haberleri ekonomiyi fazlasıyla ısıtmaya yetti. Kurlardaki yükselişin ardından akaryakıt fiyatlarına peş peşe gelen zamlar geleceğe yönelik endişelerimizi daha da artırdı. Son yapılan zamlar motorinin litresi 4.52'ye ulaştı. Bu fiyat, siz bu köşeyi okuduğunuzda değişmiş, daha da artmış olabilir. Ancak bu nokta bile işimizi sürdürülebilir hale getirmemeye yeterli.

Öte yandan, akaryakıt zamları tabii, sadece bizim sektörümüzü etkilemiyor, tüm toplumun yaşam maliyetini artırıyor. Bu artışın sektörümüze iki türlü etkisi oluyor. Hem bizim maliyetlerimiz artıyor, hem de daha da pahalılaşan bir yaşam, insanların tasarrufa yöneltmek durumunda bırakıyor. Dolayısıyla seyahatler azalıyor.

Seyahat planlaması...

Seyahat planlaması yapan vatandaş, bu planını ya erteliyor ya da bu planından tamamen vazgeçebiliyor. Zaten yaz sezonunu umutla bekleyen sektörümüzün bu gelişmelerle birlikte geleceğe yönelik endişesi büyüyor. Önümüzde Kurban Bayramı ile birlikte 1,5 aylık bir hareketlilik kaldı. Ya ondan sonrası, her kış zaten düşen yolcu talebiyle birlikte akaryakıt maliyeti her geçen gün ağırlaştırıyor; otobüsçülük sektörü nasıl ayakta kalabilecek.

Bunun cevabını bulmak giderek güçleşiyor. Tabii ki her zaman dile getirdiğimiz, ancak hayata geçiremediğimiz tedbirler var.

Seyahat planlaması doğru yapılmalı

Seyahat planlamasını doğru yapmak gibi; daha az sefer, daha fazla doluluk gibi akla gelen tedbirler var. Ancak bunun olumsuz etkisini de göz önünde tutmalıyız. Otobüsçü

yatırım yaptığı araçtan kazanç elde edecek ki, borçlarını ödeyebilsin. Sefer yapılmadığında zarar etmeyi önlemiş gibi görünüyorsunuz, ancak borcu ödeme imkanınız da kalkıyor ortadan.

Maliyetlerin düşürülmesi...

Bunun yanı sıra maliyetlerimizi aşağıya çekebileceğimiz başka uygulamalar da var. Ortak servis kullanımı veya bazı bölgelerde artık tamamen servis hizmetini vermeyi bırakmamız gibi... Bu da bir çözüm. Acente maliyetlerini de aşağıya çekmek için çeşitli çalışmalar içinde olmak gerekiyor. Artık şehiriçinde yüksek kiralarla bilet satışı yaptığımız noktalar yerine internet ortamında satış daha da daha da pahalılaşan bir yaşam, insanların tasarrufa yöneltmek durumunda bırakıyor. Dolayısıyla seyahatler azalıyor.

Ulaştırma Şurası...

5-7 Eylül'de İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenecek olan 11. Ulaştırma Şurası'na biz de katılacağız. Orada ulaşım sektörünün geleceğe yönelik planlamaları yapılacak. Bizim umudumuz sektörümüze yönelik iyileştirmelerin de gündeme gelmesi, sektörümüzün gelecekte sağlıklı bir yapıda hizmet vermesini sağlayacak kararların alınmasının sağlanması.

Aslında umut vermek, geleceğe yönelik mutluluk tablosu çizmek çok daha güzel olabilir, ancak sektörümüzü gerçekten zorlu, hatta çok zorlu bir süreç bekliyor. Bu süreci en az kayıpla atlama için neler yapabileceğiz, bunu hep birlikte göreceğiz.

Herkes iyi haftalar diliyorum. ■

Mardin Otogarı Ekim ayında hizmette

Belediye Başkanı Mehmet Beşir Ayanoğlu, geçen yıl temeli atılan otogarın inşaatında sona gelindiğini ifade ederek, "Maliyeti 6 milyon 870 bin TL olan ve yılda 500 bin yolcunun kullanacağı otogar inşaatının yüzde 90'ı tamamlandı. Otogar Ekim ayı sonunda hizmette olacak" dedi.

45 Bin m2 alan üzerine kurulacak otogarın Mardin'in vizyonuna çok önemli



Mehmet Beşir Ayanoğlu

katkıları sağlayacağını ve büyükşehirlerdeki otogarlarda bulunan tüm imkanlara sahip olduğunu söyleyen Başkan Ayanoğlu, "Mardin-Kabala Yolu üzerine yapılan otogar,

yıllık 60 bin araç kapasiteli olacak. Otogar binasında şehirlerarası otobüsler için yapılan ana bölüm yanında ilçe garajları da yer alacak" dedi.

Mardin otogarı olmayan tek ildi

Otogarın, Mardin Belediyesi'nin 17 dev projesinden biri olduğunu söyleyen

Mardin Belediye Başkanı Mehmet Beşir Ayanoğlu, "Yıllardır otogarı olmayan tek il olarak anılan Mardin, otogarın hizmete girmesiyle bu ünvandan da kurtulmuş olacak. Eski otogarın elden çıkarılmasının ardından 13 yıldır otogarsız olan şehrimiz Ekim ayı sonunda yeni otogara kavuşacak. Otogarın hizmete girmesi ile şehrin farklı alanlarına yayılan otobüs yazhaneleri ve yolcu indirme ve bindirme hizmetleri de ortadan kalkmasıyla, kent içi trafikte de önemli rahatlamaya sağlanacak. Otogarın Mardin'in tarihi yapısına uygun çizimleri de içinde barındıracak" dedi. ■

SAFİR VIP

Uzun Yolda VIP konforu...










www.temsa.com.tr

Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin: İkincilikten memnun değiliz.

"Streamline ile pazar liderliğini hedefliyoruz"

"Eylül sonu gibi pazara sunacağımız Streamline, akaryakıt tüketimindeki sağladığı avantajlarla birlikte sahip olduğu yenilikler ve rekabetçi fiyatıyla bizi pazar liderliğine taşıyacağına inanıyoruz" diyen İlhami Eksin, toplam pazarın 27 binler seviyesinde kapanacağını öngördüklerini, hedeflerini ise "Yılı 2000 araç satışı ile kapatmayı hedefliyoruz. Daralan pazarda payımız büyüdü. 2014 yılı hedefimiz ise 2 bin 500 araç satmak" sözleriyle açıkladı.

Erkan YILMAZ / STOCKHOLM

Scania'nın Türkiye distribütörü Doğuş Otomotiv, pazara yeni sunulan Streamline'in tanıtımına yönelik bir basın toplantısı düzenledi. 21-23 Ağustos tarihleri arasında İsveç Stockholm'deki Scania merkezinde gerçekleşen tanıtıma Doğuş Otomotiv Scania, Krone, Meiller, Thermo King Genel Müdürü İlhami Eksin, Satış Müdürü Harun Göktaş, Pazarlama Müdürü Adnan Üçel, Ürün Şefi Cem Güney Özdemir, Pazarlama Yetkilisi Sinem Eroglu katıldı.

Önceliğimiz kâr ve kazanç sağlamak

Scania merkezinde düzenlenen toplantıda basın mensuplarına ilk olarak **Projeler ve Özel Pazarlardan Sorumlu Satış Direktörü Henrik Orrling** bilgiler verdi. Türkiye'nin potansiyeli ile özel pazarlar arasında yer aldığını ifade eden Orrling, önceliklerinin her zaman araçların kullanıcılara kâr ve kazanç yaratması olduğunu söyledi: "Her zaman aklımızda tutmamız gereken ilk unsur, araçlarımızın sürekli hizmette kalabilmesi ve kazanç sağlayabilmesi. Her bir müşterimizin kendine has bir çözüme ihtiyaç duyduğunu, her birinin bağımsız şekilde farklı işler yaptığını biliyoruz. Bu nedenle farklı ihtiyaçlara cevap verebilecek şekilde farklı spesifikasyonları sunabilmeyi hedefliyoruz ve sunuyoruz. Müşterilerimizin cirolarını maksimize etmeyi karlılıklarını artırmayı ve giderlerini düşürmeye konsantre oluyor veya buna yönelik çözümler üretmeye çalışıyoruz."

Yakıt giderlerini düşürmek

Yakıt verimliliğine de çok önem verdiklerini ifade eden Henrik Orrling, "Verimli motorlar üretmek, yakıt giderlerini düşürmeyi, verimli bakım ve tamir programı oluşturmayı çalışıyoruz ürünlerimizin yüksek kalitesi de arzuları azaltmaya çok önemli katkı yapıyor" diye konuştu.

En iyi kabin

Kabinlerin tasarımına da çok büyük önem verdiklerini vurgulayan Orrling, "Sürücüler için en iyi çalışma ortamını yaratmaya çalışıyoruz. Çalışma ortamı konforlu olduğu zaman sürücüler çok daha fazla işlerine odaklanabilecekler, sürekli uyumak ve tetikte olmaları için olası kazaları baştan önlemiş olacaklar. Ayrıca üretim sisteminde çok modüler bir sistemi kullanıyoruz. Hemen hemen her araç ortak modüller sistemde üretiliyor" dedi.

Scania 100'ün üstünde ülkede

100'ün üstünde ülkede 40 bini aşkın çalışan, 1000 satış ve 1600 servis noktası ile hizmet verdiklerini de belirten Orrling, "Türkiye'de 21 noktada servisimiz var, ortağımız doğuş ile çok iyi bir işbirliğimiz var" dedi.

Türkiye pazarındaki hedefimiz

Henrik Orrling, geçen yılın ilk 6 ayına göre siparişlerin ve teslimatların artış göstermesine rağmen operasyonel karlılığın iki nedenle düşüş gösterdiğini aktardı: "En büyük pazarımız Brezilya'da paranın devalüe edilmesi ile kendi paramıza göre gelirimiz düştü. Yapılan araştırma ve geliştirme özellikle Euro 6 motorlara yönelik yapılan çalışmalarda etken. 2013'te toparlanma var. Arzumuz Türkiye'de ithal segmentte birinci sıraya gelmek. Bunu Streamline lansmanı ile yapacağız."

Birinci olacağız

Tanıtım ve test sürüşünün ardından Genel Müdür İlhami Eksin açıklamalarda bulundu. Doğuş Otomotiv bünyesinde son beş yılın ikinci el ve Thermo King süreci ile geçtiğini ve bu bilgi birikimlerini Scania markasına aktaracağına da inandığını belirten İlhami Eksin, "14 yıllık süreç içerisinde 20 binlik bir araç parkına ulaştık. Bu markayı tutundurabilmek için çok yoğun emek ve yatırım yapıldı. Son 4-5 yılda Sayın Tolga Senyücel ve ekibinin gücüyle çok hızlı adımlar atıldı, yıllarca ithal segmentte birinci olundu. Bugün de hedef olarak, iş ortağımız bunu söyledi. İkincilikten memnun değiliz, birinci olacağız" dedi.

Müşteri bağlılığını ve yedek parça satışını artırmak hedefimiz

En çok önem verdiği konulardan birinin satış sonrası hizmetler olduğunu da ifade eden Eksin, şunları söyledi: "Çok kaliteli satış sonrası hizmetler verdiğimiz ifade ediliyor, doğrudur. Rakamsal olarak müşterilerimiz çok memnun. Bu alanda bağlılıklar yüksek bir müşteri grubu oluşturacak ve orijinal yedek parça satışını artıracak programları geliştirmemiz lazım. Orada müşteri ile bir iletişim eksikliği görüyorum. Bu iletişim eksikliği, bizim kendimizi anlatamamış olmamızdan kaynaklanıyor. Hem fiyatlamaya politikamıza, hem iletişimimize müşterilerimize orijinal parçanın önemini daha fazla kavratıp satış sonrasındaki yetkili satıcı gelirleri hem de müşteri memnuniyetini daha da artırmayı hedefliyoruz. Artık daha rekabetçi bir yedek parça politikası izliyoruz. Bayilerimizi daha az stokla çalıştırıyoruz ve müşterilerimize daha kaliteli parçayı ucuz ediyoruz. Bunun servis girişlerine yansımaları bekliyoruz, servis girişlerinde pazarda bütün sektörde yüzde 10-15'lik daralma var."

Eksin, uzun yol taşımacılığında zaten ürün grupları ile iyi yerde olduklarını ifade etti; inşaat sektöründe de hak ettikleri noktaya gelmek için çok arzu ve agresif yoğun çalışmalar yürüteceklerini söyledi.

Yakıt giderlerini düşürüyor

Yakıt maliyetinin çok önemli bir gider kalemi olduğunu ve burada yapılacak küçük tasarrufların bile müşteriler için çok önemli hale geldiğini de belirten İlhami Eksin, "Türkiye'de nakliyecilerin yakıt maliyeti işlerinin yüzde 40-50'sini oluşturuyor. Bunu Euro 5 motorlarla minimum yüzde 4 olarak indirdiğinizde yüzde 2'ye tekebül eder. Taşımacılık sektöründe yüzde 1-2-3 puan brüt karla çalışan işletmeler için önemli bir katkı bu" dedi.

Rekabetçi fiyatla geliyor

Daralan pazara rağmen 2013 yılında satışlarını artırdıklarını ifade eden İlhami Eksin, "Ağustos itibarıyla 1000 civarında bir satış gerçekleştirmiş olacağız. Geçen sene ürün bulamamamızı getirdiği sıkıntı ile yakıt tüketiminde sunduğumuz avantajlarla bu yıl kaybettığımız pazarı geri aldık. Yıl sonunda 26-27 binlik toplam pazarda yeni ürünümüz Streamline ile 2000 adetlik bir toplam satış hacmine ulaşacağımıza inanıyoruz."



Streamline ilk olarak 1991 yılında pazara sunulmuştu.



Streamline Efsanesi

Aerodinamik tasarım odaklı ağır vasıta trendi, ilk 1991 yılında Scania Streamline ile başladı. Bu, hava akışının yakıt verimliliği üzerindeki etkisinin göz önünde bulundurulduğu, yeniden tasarlanmış "Scania 3" serisiydi. Streamline bir efsane haline geldi ve Avrupa'nın her yanından büyük bir takipçi kitlesi edindi. Yeni Scania Streamline'de bu geleceğe bağlı kalıyor ve Scania'nın yakıt tasarrufu ve kullanım ömrü konusundaki öncü konumunu daha da güçlendiriyor.

Aerodinamik tasarım ve düşük yakıt tüketimi

Yeni Streamline, G ve R Serisi ile uzun yol araçlarında tasarruf potansiyelini artırıyor. Tasarım uzmanları aracın köşelerine odaklanarak, yakıt tüketimini artıran turbülansları azaltma yoluna gitti. Farların üzerine yerleştirilen küçük kanatlar sayesinde, yağışlı havalarda yerden kalkan çamurlu suyu kapı kolundan uzak tutan tasarruf göze çarpıyor.

Opticruise otomatize şanzıman

Standart olarak sunulan Opticruise Otomatize Şanzıman, sürücü kaynaklı kullanım hatalarını önleyerek, güç ve aktarma organlarında olası arızaları aşıya indiriyor. Yakıt tüketimi potansiyeli, yeni Opticruise iki pedallı otomatize şanzıman gibi, kullanılmakta olan bir dizi teknolojik ekipmanla yüzde 3-4 oranında destekliyor.

Yeni Scania Opticruise Otomatize Şanzımanın Standart, Ekonomi, Power, Off-road seçeneği dört farklı modu bulunuyor. 4 farklı sürüş modu yanında manevra ve patinaja düşülen alandan aracın kolaylıkla çıkabilmesini sağlayan beşik hareketi gibi iki farklı fonksiyon da standart olarak sunuluyor.

Yeni Ecocruise ile yeni diferansiyel

Yeni R885 diferansiyel daha güçlü, daha hafif ve daha etkili. Yüksek hız, dayanıklılık ve daha düşük yakıt tüketimi sunuyor. Yeni diferansiyel,



Scania'dan finansman ve takas fırsatı

Doğuş Otomotiv distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren ağır ticari araç markası Scania, 100.000 Türk Lirası kredi alımlarında 0 faizli 12 ay vade fırsatı içeren finansman ve takas kampanyası ile G 440 LAX2HNA Highline kabin çekicilerine müşterilerine kaçırılmayacak bir fırsat sunuyor. Finansman/Takas Kampanyası kapsamında, Scania Tüketici Finansmanı AŞ ile yapılan çalışmada 24, 36 ve 48 ayara çok uygun vade seçenekleri ile aracını yenilemek isteyenler için takas desteği de sağlanıyor. Türkiye geneline yayılmış tüm Scania Yetkili Satıcılarında devam eden Finansman/Takas Kampanyası, stoklarla sınırlı şekilde 15 Eylül 2013 tarihine kadar geçerli olacak.

Yeni Premium Koltuk

Premium koltuk geliştirilmiş hava süspansiyonuna sahip ve geniş bir yelpazede ayarlanma seçeneği sunuyor. Kontrol ve düğme mekanizmaları ergonomik olarak yerleştirilmiş. Koltuk yükseklik, sırt eğimi, ayak ve kafa ayarları optimal şekilde yapılabiliyor. Ayrıca, bel ve yan destekleri de ayarlanabiliyor. Emniyet kemeri koltuğa entegre ve yüksekliği otomatik olarak ayarlanabiliyor. Premium koltukta, ısıtmaya ilave olarak, isteğe bağlı iki kademedeki havalandırma sistemi de bulunuyor.



R780 diferansiyele göre yaklaşık yüzde 20 daha güçlendirilmiş olup, aynı yük ile üç katına kadar servis ömrü sağlayarak işletme maliyetlerini düşürüyor. Yaklaşık 20 kg. daha hafif.

Kabin standartları yükseltildi

R Serisi araçların kabin içi tasarımı modern detaylar göze çarpıyor. Araçlarda standart olarak sunulan ve sürüş esnasında kullanım konforu sağlayan ergonomik ön konsol tasarımı dikkat çekiyor. R Serisi araçlarda, genişletilebilen alt yatak ve daha geniş sunulan üst yatak standartları bulunuyor.

Yeni H7 Farlar

Aerodinamik tasarım, yeni aydınlatma elemanlarıyla da destekleniyor. Geliştirilmiş tasarımı ile Xenon far seçeneği de opsiyonel olarak tercih edilebilir. G ve R serisi araçlarda kullanılan H4 farların yerine, uzun yol araçlarında yeni H7 farlar standart olarak müşterilerin beğenisine sunuluyor.

Yeni ELC Ünitesi (Şasi Seviye Kontrol)

ELC 4 sistemi bir önceki ELC 3 sisteminin bir üst versiyonu. Sistem hava süspansiyonunu kontrol etmek ve aracın yüksekliğini ayarlamak için kullanılıyor. Hava valfleri ve yuvaları geliştirilmiş olup ve yüzde 25'e kadar daha uzun servis ömrü sağlıyor.



facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası
editor@tasimadunyasi.com

GÜNESLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

2 - 8 Eylül 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

"Güçü Geçmişinde, Heyecanı Geleceğinde" İzmir Fuarı açıldı

Ağır tonajlı, hafif ticari, otomotiv yan sanayi, otomotiv lojistik dallarında üretim yapan ve hizmet veren 20 firmanın yeni ürünleri sergileniyor. MAN bayisi MAPAR fuarda müşterilerini ağırladı.

82. İzmir Enternasyonal Fuarı, kapılarını 29 Ağustos Cuma günü açtı. "Güçü Geçmişinde, Heyecanı Geleceğinde" sloganıyla öne çıkan Fuar, 8 Eylül tarihine kadar sürecek.

Türkiye'nin ilk fuar organizasyonu olan İzmir Enternasyonal Fuarı, bu yılki organizasyon ile 82. kez dünyaya kapılarını açtı. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, geçtiğimiz yıl 1090 olan katılımcı firma sayısının bu yıl 286'sı yabancı olmak üzere 1125'e çıktığını söyledi. Kocaoğlu, "Güçü Geçmişinde, Heyecanı Geleceğinde" sloganıyla açılan fuarda, partner ülkenin Sri Lanka, onur konugu ilin Sinop, ana temanın ise 'Sağlık' olduğunu açıkladı.



Dr. Zeki Dönmez Sorularınızı Cevaplıyor

Firma unvanı, belge türü, isim ve iletişim bilgilerinizle birlikte sorularınızı bekliyoruz. zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Zeki Bey merhaba,

Bildiğiniz gibi 02.08.2013 tarihinde yürürlüğe giren torba kanun kapsamında Karayolları Trafik Kanunu'nda yer alan otomobil tanımında değişiklik yapıldı (Yeni otomobil tanımı: Sürücüsü dahil en fazla 9 adet oturma yeri olan araç). Ancak, Karayolları Taşıma Kanunu'ndaki tanımlamalarla ilgili bir değişiklik yapılmadı. Yetki Belgeleriyle ilgili olarak, 8+1 koltuklu araçlara sahip firmalar (özellikle turizm firmaları, yolcu transferi yapan firmalar) bugüne kadar D2 belgesi alırken, bu yeni tanımlamadan sonra D2'yi iptal edip A1 yetki belgesi mi almak durumundalar? Bu firmalar mevcut işlerini A1 belgesiyle yürütmeye devam edebilecekler mi? Görtüş ve yorumlarınızı rica ederim.

CEVAP:

Bütün tespitlerinize katılıyorum, son sorunuza da "evet" diyorum. Ancak sizin de kısmen belirttiğiniz, benim gazeteminiz 100'üncü sayısındaki "otomobil 9, minibüs 17 koltuklu olunca" başlıklı köşe yazımda yer alan yandaki düzenlemelerin yapılması kaydıyla.

Trafik Yönetmeliği

Otomobil, otobüs ve minibüse ilişkin yeni durum, buraya da aktarılmak zorunda. Tabii, sadece bunlar değil. Alkol ve ehliyetlere ilişkin pek çok husus değişti. Bunların da aktarılması lazım. Üstelik, Kanun ehliyetlerle ilgili pek çok husus düzenlenmesini Yönetmeliğe bıraktı. Bunların da hazırlanması gerek. Artık tümüyle yeni bir Yönetmelik şart gibi...

Taşıma mevzuatı

Taşıma Kanununda taşıt tanımları yok. Bu yönüyle bir uyum gerekmiyor. Bu iyi, ama yetmiyor. Bu durumda değişikliğin Taşıma Yönetmeliğinde yapılması gerekiyor. Tabii, kendi kanununda olmayınca da Trafik Kanununa uymak zorunda kalıyor. Yönetmelikteki bir husus AB'ye daha uygunken Trafik Kanununa aykırı diye, geçmişte mahkemece iptal olduğunu hatırlıyorum.

Kullanılabilecek taşıtlar

Tanımlar değiştiğinde, eskiden A1 belgesine yazılmayan -kentinde de taksi ve taksi dolmuş olamayan- 9 koltuklu taşıtlar artık A1 belgesine yazılabilecek. Kentiçinde de, yeni dolmuşlar bir yolcu fazla taşıyabilecek. Tabii, eskiler de bundan faydalanabilecek mi, yoksa o ek bir yolcu kurala aykırı biçimde tabureyle taşımak devam edecek mi?

9 koltuklu taşıtlar, öteden beri B2'lere yazılmıyordu, ama D2'lere kayıt mümkündür. Şimdi, D2'lere yazılamamalı. Aynı şey D4'ler için de geçerli. Eskiden kayıtlı 9 koltuklular ne olacak, sorusu cevaplanmalı.

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyna kuraca siz olma!

Pivot
M E D Y A
Tel : 0212 550 87 83
Gsm : 0549 341 55 56
pivotmedya@gmail.com

Shell'in yol emniyeti çalışması ödüllendirildi

Stevie International Business Awards'ta bu yıl 50 ülkeden 3 bin 300'ü aşkın çalışma, uluslararası iş dünyasından 250'nin üzerinde yönetici tarafından değerlendirildi. Çok sayıda adayın yer aldığı "Avrupa'da Yılın Kurumsal Sosyal Sorumluluk Programı" kategorisinde Bronz Stevie Ödülü Shell & Turcas'a verildi.

Shell & Turcas, yol emniyeti konusunda toplumsal bilincin artmasına yönelik yürüttüğü



önemli çalışmalar nedeniyle ödüle layık görüldü. Ödüller, 14 Ekim 2013 tarihinde Barcelona'da düzenlenecek törenle sahiplerini bulacak.

Shell & Turcas Kurumsal İletişim Müdürü Yankı Özkan Yıldırım, 2006 yılından bu yana 96 bin kişiye eğitim

verdiklerini belirterek, "Elde ettiğimiz başarı nedeniyle şirketimiz, müşterilerimiz ve ülkemiz adına çok mutluyuz. Stevie Awards, her yıl dünyanın en önemli şirketlerinin aday olduğu bir organizasyon. Bu uluslararası platformda kazandığımız onur verici ödül, yol emniyeti bilincini geliştirmek için gösterdiğimiz çabaları ve tüm operasyonlarımızda emniyete verdığımız önemi ortaya koyuyor. 90'ıncı yılımızı kutladığımız bu



Yankı Özkan Yıldırım

sene böyle güzel bir ödüle layık görülme, yol emniyeti çalışmalarımıza ilişkin heyecanımızı daha da artırıyor" dedi.

İlkem Turizm sezona hızlı başladı

Okul servisi taşımacılığı sektöründe yer alan, son zamanlarda personel taşımacılığında da başarı yakalayan İlkem Turizm, 2014 yılında araç yatırımını arttıracak ve kusursuz hizmet anlayışı ile yerini sağlamlaştıracak.

İlkem Turizm, bu yıl 60 adet satın almayı planladığı Mercedes Sprinter araçların 15 adetlik üçüncü partisini ve 40 adet olarak planladığı Otocar Sultan araçların 2'nci partisini olan 7 aracı 22 Ağustos Perşembe günü bünyesine kattı. İlkem, böylelikle toplamda 150 özmal araca ulaştı. Yıl sonuna kadar özmal araç sayısı 200'e ulaşacak.

İlkem Turizm, 2013-2014 eğitim öğretim yılında 1200 araçla yaklaşık 14 bin öğrenci taşıyacak. Personel taşımacılığında ise 650 araç ile yaklaşık 8.500 kişinin ulaşım hizmeti sağlanacak.



İlkem Turizm Başkanı Ali Bayraktaroğlu, büyüklen filosuna önemli katkı sağlayan Gülsoy Otomotiv ve Atalay Ticaret'e, değerli desteklerinden dolayı teşekkür etti.



Bu servisi kaçırmak için sıkı bir bahaneniz olmalı.

Kasıma kadar ödeme erteleme avantajı ve takas fırsatıyla şimdi Sprinter okul servisi almanın tam zamanı. Tek tekerlekli arka aksıyla 22+1 kişiye kadar yolcu kapasitesi sunabilen Sprinter sınıfında lider.



%0,64 sabit faiz
5.500 TL'ye
varan peşin indirim

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler



- TSE standartlarına uygun kamera sistemi
- Yolcu bölümünde 3 noktalı emniyet kemeri
- Sıkışmayı engelleyen orijinal elektrikli sürgülü kapı ve basamak
- Körükli sürücü koltuğu ve konforu artırılan yolcu koltukları*
- BlueEFFICIENCY teknolojisiyle %6'ya varan yakıt tasarrufu sağlayan 163 Bg motor
- Standart olarak sunulan Eco Start/Stop fonksiyonu

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler
www.mercedes-benz.com.tr
4446244 www.facebook.com/mercedesbenzticari

*Standart paket araçlarda körükli, Eco paket araçlarda konfor tipi sürücü koltuğu sunulmaktadır. Araç görselden farklılık gösterebilir. İlanda belirtilen faiz oranı Mercedes-Benz yıldızım kasko ürünleriyle birlikte geçerlidir, Mercedes-Benz yıldızım kasko ürünü olmadan %0,69 sabit faiz oranı geçerlidir. MBFT piyasası şartlarına göre kampanya koşullarını değiştirebilir. Dosya masrafı başvuru sırasında talep edilecek olup, ödeme planına dahil edilmemiştir. Kişisel müşteri tipi olması durumunda KKDF eklenerek faiz oranı değişkenlik gösterecektir.



Mercedes-Benz
Vans. Born to run.



Ferrari 458 Spaciale'nin lastikleri Michelin'den

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Michelin, Ferrari 458 Spaciale modelinin dünyadaki tek lastik tedarikçisi oldu. Michelin Pilot Sport Cup 2 lastikleri ve Ferrari arasında geliştirilen ortaklıkta en son mühendislik, performans tutkusu, ölçüm teknolojisi ve test sürücülerinin yetenekleri bir araya getirildi.

Simülasyon ve pistte yapılan testlerde lastik ve aracın eş zamanlı olarak geliştirilmesi, araca üstün performans elde edilmesi sağlandı. Ferrari ve Michelin'in bu ortaklığından ortaya çıkan performansın en belirgin özellikleri ise kuru asfaltta daha hızlı tur zamanı, tutarlı performans ve ıslak zeminde en iyi yol tutuşu şeklinde gözlemlendi.

Michelin Pilot Sport Cup 2 lastiği, yeni Ferrari 458 Spaciale'nin ayrılmaz bir parçası olduğunu, göstermiş olduğu performansla kanıtlanmış oldu.

"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"

UDH Bakanı Binali YILDIRIM