

Sosyal Sorumluluk

Gaziantep'teki çadır kentlere 4.000 km'den yardım geldi.

"Kanatlı Tekerlekler" umut oldu

Frankfurt'tan yola çıkan 11 Mercedes-Benz Actros'tan oluşan ve Kanatlı Tekerlekler adı verilen Umut Konvoyuna İstanbul'dan 2 Mercedes-Sprinter ambulans, Adana'dan 3 tır eklendi.

Konvoyun İstanbul durağında konuşan Mercedes-Benz Türk Direktörleri Kurulu Başkanı Rainer Genes, "Suriye sınır bölgesindeki kamplarda yaşamak zorunda kalan sivillerin ve özellikle çocukların ihtiyaçlarının karşılanması için Daimler'in LOG ve AFAD ile yaptığı işbirliği ile zor durumda olan insanların geleceğe umutla bakmaları için yardımcı olabiliriz" dedi.

LOG Yönetim Kurulu Başkanı Frank Franke: "Daimler ile yardım konvoyunu çok hızlı bir şekilde yola çıkarabildiğimiz için çok mutluyuz." ■ 8'de

Serin'den 9 imzalı sağlam proje

Bayraktarlar Merkon, Bayraktarlar Aksaray, Gökduman Otomotiv, Taşkıranlar Petrol, Ersinler Otomotiv, Ali Yayla Otomotiv, Sami Şahin Motorlu Taşıtlar, Şimşekler Grup ve Demirkaya Nakliyat kendilerini Serin Corner yapan anlaşmayı törenle imzaladı. Tüketicilerin ürünlere daha kolay ulaşmasını sağlayan ve sektörde bir devrim niteliği taşıyan Serin Corner'ların Türkiye'de hızla yaygınlaşması bekleniyor. ■ 9'da



Bayraktarlar Merkon

Serin Treylar Yönetim Kurulu Başkanı Fevzi Serin ve Bayraktarlar Merkon Genel Müdürü Ali Akbaş, Serin Corner anlaşmasını imzaladı.

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 107 • 30 Eylül - 6 Ekim 2013 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

Mercedes-Benz Türk Teknisyen Olimpiyatları 10 yaşında

Süer Sülün

8'de

UDH Bakanı Binali Yıldırım, 11. Ulaştırma Şurası Sonuç Bildirgesini açıkladı:

2023'E BÜYÜK HEDEFLER

● Demiryolu, havayolu ve denizyolundaki önemli gelişmeler ile karayolu miktar ve niteliğindeki büyük artışlar 2023'e kadar katlanarak sürecek.

● Geçen dönemde karayolu taşıma payı yaklaşık yoldu yüzde 5, yükte yüzde 12 azaldı. Ek olarak 2023'e kadar yoldu yüzde 14, yükte yüzde 10 azalış hedefleniyor.

UDH Bakanı Binali Yıldırım, 5-7 Eylül 2013 tarihleri arasında, "herkes için ulaşım ve hızlı erişim" ana temasıyla İstanbul'da yapılan 11. Ulaştırma Şurası Sonuç Bildirgesini açıkladı. 2023 hedefleri ile 2035 vizyonu hakkında bilgi verdi.

Ulaştırma yatırımları

Kamu yatırımlarında 10 yıl önce yüzde 18 olan pay, yüzde 43'e yükseldi. Büyük projeler ve yatırımlarla 2023'te yüzde 50'yi bulacak.

Modlar arası denge

Karayolu payı 10 yıl önce yoldu yüzde 95, yükte yüzde 91 idi. Bu gün yoldu yüzde 90,5; yükte yüzde 77,9. 2023'te yoldu yüzde 76, yükte yüzde 67,5 hedefleniyor.

Karayolu

Otoyol ve bölünmüş yollarda yaşanan artışlar sürecek. Konforlu yollar hedefleniyor. Sıcak asfaltlama yapılacak. İyileştirmeler sonucu kazalarda AB ortalamasına gelindi.

Serbest geçiş

10 yıl önce 12 olan karayolunda serbest geçiş anlaşmalı ülke sayısı 24 oldu. 2023'te 40 ülke hedefleniyor.

Demiryolu

Yol miktarı artırıldı. 2023'te iki kat hedefleniyor. Hızlı ve kaliteli hatlar esas olacak.

Havayolu

162 olan uçak sayısı 371'e yükseldi. 2023 hedefi: 750. 26'dan 52'ye yükselen havaalanı sayısında 2023 hedefi 60.

Denizyolu

Konteynır elleçleme, Türk sahipli deniz filosu, tersane kapasitesi ve yat bağlama kapasitesindeki artışlar sürecek.

Havayoluna tavan fiyat

Havayolu şirketleriyle de görüşülerek hazırlanacak tavan fiyatlar Kurban Bayramı sonrasında yürürlüğe girecek. ■

**Ankara-İzmir YHT hattında tarihi gün**

Ankara-İzmir Yüksek Hızlı Tren Projesi'nin, Ankara-Afyonkarahisar bölümünün temelini 22 Eylül Pazar günü atan Ulaştırma Bakanı Yıldırım, "Tarihi bir gün yaşıyoruz. Uşak, Manisa ve ver elini İzmir. Burada Ankara-Eskişehir-Kütahya-İzmir hattı var" dedi. ■

Körfez Geçişinde önemli aşama

İstanbul-İzmir arası 3,5 saate indirecek Gebze-Orhangazi-İzmir otoyolu projesinin en önemli geçiş noktası olan İzmit Körfez Köprüsü inşaatının en önemli aşaması olan, ayakların üzerine yerleştirileceği 4 katlı apartman yüksekliğinde ve 25'er bin ton ağırlığındaki kesonlar konulacakları bölgeye 27 Eylül Cuma günü yitürüldü. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım da çalışmalarını izledi. ■

TEMSA Körüklü ve CNG'li Avenue, pazara sunuluyor...

Kentiçinde fark yaratan Avenue ürün gamı iki yeni modelle büyüyor. 18 metrelik Körüklü ve 12 metrelik CNG'li Avenue araçların tanıtımı Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı Mehmet N. Pekerun ve TEMSA GLOBAL Genel Müdürü Dinçer Çelik'in katılımıyla 30 Eylül 2013 Pazartesi günü yapılacak. ■ 10'da

ZF TÜRK 25 yaşında

6'da

Yüzde 25 sınırlamasına ilişkin kararlar alındı UYTAD Bakanlığa başvuruyor

Uluslararası Yolcu Taşımacıları Derneği UYTAD Başkanı İmran Okumuş: Yurtdışı hatlarda yüzde 25 doluluk sınırlamasının geliş ve gidişte uygulanması dahil 4 konuda Ulaştırma Bakanlığı'na başvuracağız..



6'da

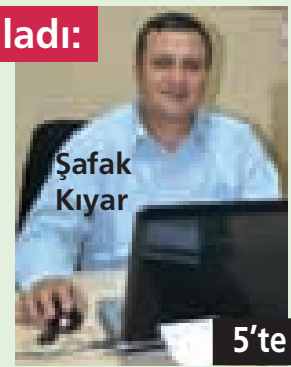
Fındikkale Turizm, Serdar Karataş: Boş otobüs gönderdik diye kimse madalya takmıyor!

5'te

Antoto hedefini yakaladı:

130 sıfır, 107 ikinci el otobüs sattı

Temsa bayisi Antoto, 2013 yılında otobüs satışlarına yönelik hedeflerini 9 aylık süreçte aştı. Antoto İstanbul Satış Müdürü Şafak Kıyar, Temsa'nın verdiği destekle bunu başardıklarını söyledi.

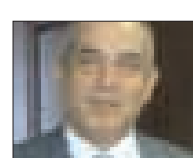


5'te

**Dr. Zeki Dönmez**

Dağ yine fare mi doğuruyor?

7'te

**Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı**

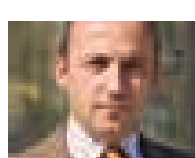
Şehirleşme ve Ulaşım - 4

2'de

**Mustafa Yıldırım**

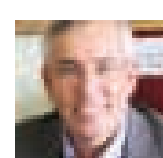
Çözümü beraber üreteceğiz

5'te

**Akif Nuray**

Kalkın-Kalkındır!

6'da

**Salim Altunhan**

Bu gün yeni bir gündür!

4'te

Trafik ve Yol Güvenliği Kütüphanesi kuruldu

Ulaştırma ve trafikte yol güvenliğine gönül vermiş, bu alanda araştırma yapacak özellikle yüksek lisans ve doktora öğrencilerinin de yararlanabileceği kütüphane herkese açık. ■ 4'te

Kentiçi Ulaşımına
Yönelik Öneriler

Amaç ve Politikalar

Kentiçi ulaşımında amaç, kullanıcıya, işleticiye ve ülkeye maliyeti en az, ekonomik ve sosyal gelişmeye katkısı en yüksek, kentiçi gelişimi olumlu etkileyecek, daha iyi bir kent yaşamını yaratacak çağdaş bir sistemin yaratılıp uygulanması olmalıdır.

Bu amaçlara erişmeye olanak verecek hedef ve politikalar ise;

- Taşıtlara değil insana öncelik veren

- Yatırım ve işletmecilikte kaynakların verimli ve etkin kullanımını sağlayan

- Mevcut ulaşım altyapısının kapasitesini en üst düzeyde kullanan

- Çevresel, kentsel, insani ve tarihi değerleri bozmayan, koruyan ve destekleyen

- Toplumun farklı kesimleri arasındaki eşitliği sağlamada katkı bulunan

- Modern teknolojileri kullanan ulaşım türlerinin kullanılmasını olumlu etkileyen

Sıralanan hedef ve politikalara uygun düşen ve yine sıralanan amaçları sağlayan ulaşım ise ancak toplu taşıma araçları ile elde edilebilmektedir. Sıralanan amaçlar, hedefler ve politikalar çerçevesinde ayrıca, öntümüzdeki 10 yıl sonunda araçlı yolculuk sayısının bugünkünden yüzde 20 - 25 fazlası ile 17 milyon dolayında olacağı da nazara alınarak, İstanbul toplu taşıma sistemi için düşünülen öneriler gruplanıp sıralanarak her biri için kısa açıklamalarda bulunulmuştur.

Ulaşımı ilgilendiren genel öneriler

İstanbul'da ulaşım ve trafik sorununda çözümün "araçların ulaştırılması değil insanların ulaştırılması" olması gerektiği temel ilkesinde yattığı kabul edilerek "toplu taşımacılığı" esas alan planlama, proje ve uygulamalara ağırlık verilmelidir.

Toplu taşımacılığa öncelik raylı sistemlere ve deniz taşımasına verilmelidir.

Ulaşım ile arazi kullanımının karşılıklı etkileşimi göz önünde

Şehirleşme ve Ulaştırma - 4

tutularak ulaşımına yönelik her türlü planlama ve uygulamalar kentin fiziki planlamasına uygun düşmelidir.

Fiziki plan ile ulaşım planlaması birbirini bütünlendirmelidir. Çözüm aramada noktasal ve yüzeysel planlama ve uygulamalar yerine bütünleşik sistem planlaması ve uygulamalarına yer verilmelidir.

İstanbul'da ulaşımına yönelik her türlü planlama, uygulama, işletme ve denetimde yetki ve sorumluluk tek elde (otoritede) toplanmalıdır. Bu amaçla hukuki ve idari düzenlemeler yapılmalıdır.

Ulaştırma altyapısını oluştururken ve işletmede kent düzeyinde entegrasyon sağlanmalı, ulaşım türleri birbirleri ile yarıştırmamalı, birbirlerini tamamlamalıdır.

Değişik türlerin aynı taşıma hatlarını kullanmaları mümkün olduğunca önlenmeli, araçların kapasite kullanım oranları artırılmalıdır. İnsanları otomobillerinden koparmak zordur. Bu bakımdan otomobil sahiplerini özellikle ev-iş ve diğer yolculuklarında toplu taşıma araçlarını kullanmalarını tercih etmelerini sağlamak üzere sunulan toplu taşıma hizmetlerinin kalitesi artırılmalıdır.

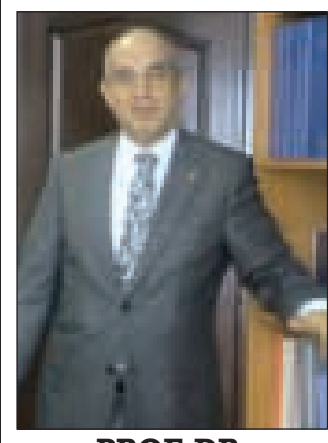
İstanbul'da yolcu taşıması ve trafik ile ilgili tüm veriler bir merkezde toplanarak bir Bilgi Bankası oluşturulması, planlama ve işletmede hızlı ve doğru karar verme açısından yararlı görülmektedir.

Karayolu altyapısına yönelik öneriler

Daha önce açıklandığı gibi kentlerde artan trafığa yeni yollar yaparak çözüm aşamasında başarılı olunamamakta, bir bakıma otomobil kullanımını teşvik edilmekte idi. Ancak bundan yeni yol yapılmaması gibi bir sonuç da çıkarılmamalıdır.

Pek çok dünya kentinde, makul hızlarla sürekli bir araç akımına olanak veren geometrik standartlara sahip, işinsal ve ring yollarından oluşan veya ızgara sisteminde yol ağı bulunmaktadır.

İstanbul'un her bölgesinde otopark sıkıntısı yaşanmaktadır.



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Bunun sonucu olan yol içi parklanmalar sebebiyle karayolu ağının gerçek kapasitesinde yararlanılamamaktadır.

Bu sebeple kentin merkez bölgelerinin çevresinde ve radyal anayollar üzerinde olmak üzere büyük otopark kapasiteleri oluşturmak suretiyle özel otomobil parklanmalarının buralarda yapacakları aktarmalarla toplu taşıma araçlarına kaydırılmalıdır (Park and Ride uygulaması).

Karayolu toplu taşıma araçlarının kullandığı yollardaki duraklarda, zamanında planlanmadığı için standartlara uygun yeterli yavaşlama cepleri bulunmamaktadır.

Mevcut cepler de minibüs ve taksiler tarafından da kullanıldığı, hatta özel otomobillerin park yeri olarak işgal edildikleri için otobüslerle yolcu indirme ve bindirmede araçlı yolun bir şeridini kapatacak şekilde durmak zorunda kalmaktadırlar.

Bu nedenle toplu taşıma araçlarının kullandığı yollarda elverdiğince standartlarına uygun cepler oluşturulmalıdır. Farklı taşıma türleri arasındaki entegrasyonun sağlanabilmesi, ayrıca aynı tür için işletme açısından daha verimli bir taşıma yapılabilmesi (ana hat/besleyici hat uygulaması gibi) bakımından kentteki "aktarma merkezlerinin" artırılması gerekir.

Raylı taşıma önerileri

İTÜ tarafından yapılan İUAP çalışması sonucunda kentin hafif raylı sistem ve metro olarak, banliyö hatları dışında 220 km.lik bir sistem ağına acilen gereksinimi olduğu, bu hatlar üzerinde verimli taşımaya yeterli yolculuk talebi bulunduğu ortaya çıkmıştır.

Ulaşım ana planına bu hatlar öncelikle işlenmeli ve hatların yapım çalışmaları için çalışmalar hızlandırılmalıdır. Bu arada, Marmaray geçişinin bir an önce bitirilip faaliyete geçmesi için çalışmaların hızlandırılması gerekmektedir. Daha önceleri temas edildiği üzere iyi bir entegrasyon ile metro, LRT ve banliyö hatlarındaki istasyonların otobüs ve minibüs hatları ile beslenmelidir. Özel otomobil kullanıcıları için "park et ve bin" olanaklarının oluşturulması (otoparklar tesisi) bu sistemler için kapasite kullanımını artırmak açısından zorunlu görülmektedir.

Deniz taşıması önerileri

İstanbul kent içi ulaşımında çok tartışılan konuların biri de deniz taşımasının toplam taşımadaki payının azlığıdır. Bu payın ne olması gerektiği hususunda yüzde 20-25 gibi rakamlar veriler bulunmaktadır. Ancak yerleşimin kıyılardan içlere yani kuzeye yayılması ile belirtilen rakamlara ulaşılması mümkün görülmektedir.

Bununla birlikte aşağıda sıralanan önerilerin gerçekleştirilmesi durumunda bu günden daha yüksek oranda bir deniz taşımasının yapılması olası görülmektedir. Taşımadaki payın yüzde 8-10'a yükseltilmesi de başarı kabul edilmelidir. İskelelerde ve çevresinde fiziki iyileştirmeler yapılmalı, yakın çevrede özel otolar için otopark alanları oluşturulmalıdır. İskelelerde raylı sistemler otobüs ve minibüsler ile entegrasyon sağlanmalıdır. İskeleler dikine karayolu hatları ile beslenmelidir.

Sonuç

İster karayolu olsun ve isterse diğer ulaşım modları olsun, "toplu ulaşım"ın edindiği payın, olması

gerekenin çok altında olduğu yadsınamaz bir gerçektir. Son yıllarda bu anlamda kayda değer ciddi gelişmeler olsa da daha almamız gereken önemli bir mesafe vardır. Gelişmiş ülkelerde, sunulan 'toplu ulaşım hizmetleri'ne baktığımızda; ulaşımın temel hizmet parametreleri olan 'konfor-dakiklik-güvenlik-emniyet-maliyet' gibi kistaların, herhangi birinden veya birkaçından feragat etmeksizin önemli düzeylerde sağlandığını görmekteyiz. Bu bağlamda ülkemizdeki bir diğer önemli başlıkta 'kullanım alışkanlıkları ve tüketim kültürü'nün yönlendirilmesidir. Zira ülkemizde; 'otomobil sahipliği' bir statü olarak algılanmaktadır. Buna karşıda; 'toplu ulaşım'ın ana hizmet bileşenlerini istenen düzeyde sağlayamamaktayız; birinden veya birkaçından feragat ederek, diğer parametreleri istenen düzeyde ancak sağlayabilmekteyiz.

Hızlı ekonomik-politik gelişmelerin yaşandığı dünyamızda stratejik konumu ve eşsiz coğrafyamız; geniş bir fırsat ve tehdit alanı ile karşı karşıya kalabilmektedir. Bütün bu gelişmelerin derinlemesine tahlili, 'sürdürülebilir' ve 'insan odaklı' bakış açısı ve bunlara paralel geliştirilecek politika ve stratejiler, geliştirilecek ortak bir 'yönetişim vizyonu' ile 'yerel yönetimimiz' ve 'merkezi yönetimimize' ve tabii ki 'insanlarımıza' kazanım olarak dönüştürülebilir. Bu konuda; elimize 'data' olarak gelen geri dönüşlerinde ne kadar 'duyarlı ve elverişli' olduğunu ise 'insanlarımızın tüketim kültürünün' ne kadar 'doğru algılara' sahip olduğu üzerinden ölçülmelidir. İşte bütün bunların tamamı şehir-planlama-ulaştırma arasında olduğu gibi, teknik-ekonomik-sosyolojik-politik-kültür bağlamında kopmaz bir bağ ve 'sürekli karşılıklı etkileşimi' ifade ve ihtiva eder.

Bu anlamda; teknolojinin gelişimi, yatırımların yönlendirilmesi, şehirlerin gelişim stratejileri ve ulaştırma sistemleri'nin iyileştirilerek geliştirilmesi 'insan odaklı' bir perspektifle görülmeli ve eyleme dönüştürülmelidir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

verilmesidir.

Günümüzde, birçok kentte, otomobillerin trafik tıkanmasının ve hava kirliliğinin en önemli nedeni olarak görülmekte ve ulaşım, kent yaşamının en sorunlu etkinliği olarak değerlendirilmektedir.

Motorlu araç trafiğinden kaynaklanan tıkanıklıkların ve çevresel kirlenmenin dışsal maliyetleri konusunda değerlendirilmeler kentlerin yoğunluğuna, tıkanma düzeyine ve bölgeye göre değişmektedir. AB ülkelerinde, ulaştırmanın yıllık dışsal maliyeti 360 milyar Euro (GSMH'nın yüzde 6'sı) olarak hesaplanmıştır ve bunun üçte biri trafik tıkanmalarından kaynaklandığı bilinmektedir.

Raylı ulaşım türleri, sağladıkları yüksek taşıma kapasiteleri, hız, güvenlik, konfor gibi hizmet nitelikleri ve çevre üzerindeki olumsuz etkilerinin azlığı nedeniyle büyük kentlerdeki ulaşım taleplerinin karşılanmasında en önemli rol oynamaktadırlar. Diğer bir deyimle, büyük kentlerin toplu taşıma sisteminin omurgasını banliyö demiryolu, metro ve hafif metro hatları oluşturmaktadır, otobüs, minibüs gibi daha düşük kapasiteli toplu taşıma türleri bu ana hatları besleme işlevini görmektedir.

'Ulaşım'da esas olan 'insan'dır. İnsana götürülen hizmetin parametreleri ise; güvenlik, konfor, dakiklik, erişilebilirlik ve maliyettir. Bu parametreler üzerinden, ortaya koyduğumuz sistemin ne kadar 'insan odaklı' olduğunu değerlendirebiliriz. Bu konuda; elimize 'data' olarak gelen geri dönüşlerinde ne kadar 'duyarlı ve elverişli' olduğunu ise 'insanlarımızın tüketim kültürünün' ne kadar 'doğru algılara' sahip olduğu üzerinden ölçülmelidir. İşte bütün bunların tamamı şehir-planlama-ulaştırma arasında olduğu gibi, teknik-ekonomik-sosyolojik-politik-kültür bağlamında kopmaz bir bağ ve 'sürekli karşılıklı etkileşimi' ifade ve ihtiva eder.

Bu anlamda; teknolojinin gelişimi, yatırımların yönlendirilmesi, şehirlerin gelişim stratejileri ve ulaştırma sistemleri'nin iyileştirilerek geliştirilmesi 'insan odaklı' bir perspektifle görülmeli ve eyleme dönüştürülmelidir.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Öğrencilerinizi güvenle taşıyacak
servis aracı, Isuzu Novo.

Tüm devrilme testlerinden %100 başarıyla geçen, ön ve arka disk frenlerle yolculuğu daha güvenli hale getiren Isuzu Novo okula hazır. Siz de öğrencileriniz için Anadolu Isuzu gücü ve teknolojiyle üretilen Isuzu Novo'yu tercih edin.

Isuzu Novo'nun okul otobüsü tip onayı bulunmaktadır.



Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTurkiye • twitter.com/IsuzuTurkiye

ISUZU

Doğalgazlı 20 Mercedes-Benz Conecto

Daha rahat ulaşım için özel halk otobüslerinin yerini alacak 20 doğalgazlı Mercedes-Benz Conecto hizmete girdi. Doğu Kışla Parkı'nda düzenlenen törenle Derince- İzmit arasında çalışacak otobüsler görücüye çıktı. S.S 5 ve 13 No.lu Kooperatiflerin birleşmesiyle gerçekleşen dönüşümle küçük otobüslerin yerini artık 12 metrelik çevreci doğalgazlı otobüsler aldı. Programda ünlü perküsyon sanatçısı Okay Temiz otobüsler üstünde ritim gösterisi yaptı.

Törene Kocaeli Milletvekilleri Fikri Işık ve Sibel Gönül, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Tahir Büyükkakın, Kooperatif Başkanları ve vatandaşlar katıldı. Programdaki konuşmasında ulaşımın gelişen şartlara göre yeniden şekillendiğini ifade eden Başkan Karaosmanoğlu, halkın konforlu seyahat etmeye hakkı olduğunu dile



İbrahim Karaosmanoğlu

getirdi. Başkan Karaosmanoğlu "Kocaeli her gün hızla büyüyen ve gelişen bir şehir. Ulaşım kalitemiz artıyor. Kalitemizin artması hem belediyemiz hem de kooperatifler açısından önemli. Taşıyıcı esnafını yok sayamayız. Her şey devlet eliyle yapılmaz. Her şeyin devlet eliyle yapıldığı yerde hizmetler geri kalıyor" dedi. ■

Gebze-Sakarya Banliyö Treni yeni yılda

■ Başkan Karaosmanoğlu yeni yılda birlikte Gebze- Sakarya arasında banliyö seferleri başlayacağı müjdesini verdi.

Okay Temiz'den müzik gösterisi

Törene ünlü perküsyon sanatçısı Okay Temiz araçların üzerinde ritim gösterisi yaptı. Otobüslerden birinin üzerine Okay Temiz tarafından gizli mikrofonlar yerleştirildi. Okay Temiz araçlara değişik sopalarla vurarak gösteri yaptı. Belediye otobüsü şoförleri de otobüslere vurarak ritim oluşmasına yardım ettiler. Çeşitli çalgılarla kendine özgü farklı bir müzik sergileyen Okay Temiz'i vatandaşlar ilgiyle izledi. Törenin ardından otobüsler şehir turu attı.



Antalya, ulaşımın geleceğine bilimle hazırlandı

Antalya Büyükşehir Belediyesi, kentin gelecek 15-20 yılda ulaşım sistemini nasıl geliştirmesi gerektiğini, ulaşım ilkelere, politikaları ve projelerini tanımlayan en önemli yasal belge olan Ulaşım Ana Planı'nı hazırladı. Büyükşehir Belediye Meclisi'nce de kabul edilen bu plan ulaşım atılacak adımlara öncülük yapacak.

Büyükşehir Belediyesi iki yıldır üzerinde titizlikle çalıştığı Ulaşım Ana Planı'nı tamamladı. Uzman ekiplerin bilimsel verilerle hazırladığı plan, Antalya'nın 15-20 yıldaki ulaşım sisteminin nasıl gelişeceğini öngörüyor, atılması gereken adımları ortaya koyuyor. 1995 yılından beri 4 kez hazırlanmaya çalışılan ulaşım ana planlarından bazıları tamamlanmadı, bazıları ise bilimsel verilere dayanmadan oluşturuldu.

Antalya Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Akaydın, Kentiçi ve Yakın Çevresi Ulaşım Ana Planı'nı hazırlanmasının önemli bir adım olduğunu söyledi: "Ulaşım Ana Planı, bir kentin gelecek 15-20 yılda ulaşım sistemini nasıl geliştirmesi gerektiğini, ulaşım ilkelere, politikaları ve projelerini tanımlayan en önemli yasal belgedir. Ulaşım Ana Planı ile uygulanacak eylemlerin çerçevesi belirlenmekte, gelecekteki kentin ana hatları çizilmektedir."

Toplu Ulaşım Yapılanma Projesi'ni uygulamaya koyduklarını hatırlatan Akaydın, "Toplu Ulaşım Bütünlük Yaya ve Bisiklet Planı'nı hazırladık. Son aşama olarak da Antalya Kentiçi ve Yakın Çevresi Ulaşım Ana Planı'nı tamamlamış bulunuyoruz. Bu plan 1/50 bin ve



1/25 bin ölçekli Antalya Nazım İmar Planları ile birlikte ve onlarla uyumlu olarak çağdaş bilimsel teknikler ve yaklaşımlarla hazırlandı. Kentin gelecekte daha kolay yaşanır ve sürdürülebilir ulaşım politikalarıyla daha çağdaş bir kent olması hedeflendi."

Ulaşım sistemi davranış ölçümü

Çalışma ile ulaşım talep, tahmin, benzetim modeli için gerekli yazılım temin edildi ve kentin bilgisayar benzetim modeli kuruldu. Bu model sayesinde kentin beşer yıllık dilimlerde tüm yollarındaki trafik

hacimleri tahmin edildi. Karayolu şebekesinde oluşan sıkışıklıkların düzeyi belirlenerek, çözüm alternatifleri test edildi. Çalışma sonucunda kentin ulaşım sistemi davranışlarının ölçümüyle Ulaşım Ana Planı olarak kabul edilen gelişme seçeneği tamamlandı. Artık tüm güncellemeler ve yeniden işlemler belediye içinde oluşturulan birim tarafından yapılabilir.

Antalya'ya insan odaklı bir ulaşım politikası ile Raylı Sistem ve Metrobüs uygulaması getirilecek. Otobüs, yaya, bisiklet ve özel turistik hattı uygulanacak; katlı ve yüzeyel otoparklar açılacak. ■

'TOPLU TAŞIMACILIKLA BÜYÜYÜN'

BURSA - Avrupa hareketlilik haftası kapsamında 5 kıtada 31 ülkeden, 21'i başkent olmak üzere 90 şehrin katıldığı 'Toplu Taşımacılıkla Büyüyün' kampanyasına Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım şirketi BURULAŞ da destek verdi.

Dünyadaki toplu taşımacılık kurumları 16-22 Eylül tarihleri arasında aynı anda 'Toplu Taşımacılıkla Büyüyün' (Grow With Public Transport) mesajı verdi. Daha yaşanabilir kentler için toplu taşımacılığın öneminin vurgulandığı kampanyaya Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım şirketi Burulaş da istasyon ve araçlara astığı poster ve bilgilendirme araçları ile destek verdi. Avrupa hareketlilik haftası kapsamında 5 kıtada 31 ülkeden, 21'i başkent olmak üzere 90 şehir, toplu taşımacılığın ekonomik, çevresel ve sosyal yararlarını vurgulamak üzere kendi dillerinde 'Toplu Taşımacılıkla Büyüyün' mesajı verdi. Bursa'nın da aralarında bulunduğu katılımcı şehirlerde yaklaşık 60 bin otobüs, tramvay, metro istasyon ve duraklarında görünen olan kampanya, dünya genelinde 200 milyon yolcuya ulaştı.

İlk defa bu kadar geniş katılımla düzenlenen kampanyada dünyanın önde gelen metropolleri dikkat çekti. Barcelona'dan TMB, Birleşik Arap Emirlikleri'nden Abu Dabi Ulaşım Dairesi, Bangkok'tan BMTCL, Brüksel'den STIB, Montreal'den STM, Dubai'den RTA, Londra'dan Transport for London, Milano'dan ATM, Paris'ten RATP, Roma'dan ATAC ve Viyana'dan Wiener Linien'in destek verdiği kampanyaya Türkiye'den de Burulaş'ın yanında İstanbul Ulaşım A.Ş., ESHOT, Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, İETT, İZBAN, İzmir Metro ve Samulaş katıldı. ■

Manisa J plakaya geçiyor

Manisa'da hizmet veren servis araçlarının 'J' plakaya geçmesi ve kooperatif çatısı altında toplanması amacıyla Manisa Belediyesi öncülüğünde yürütülen çalışmalarda sona gelindi. Şoförler Odası Başkanı Yusuf Enli, Ulaşım Hizmetleri Müdürü Mümin Deniz ve yönetim kurulu üyeleriyle birlikte Belediye Başkanı Cengiz Ergün'ü makamında ziyaret etti. Servis araçlarının 'J' plakaya geçmesiyle ilgili konunun görüşüldüğü toplantıda konuşan Şoförler Odası Başkanı, "Halk otobüslerinde yaptığımız değişimi servis araçlarında da yapmak amacıyla bir araya geldik. Uzun zamandır komisyonda yer alan arkadaşlarımızla servis araçlarının J plakaya geçmesi noktasında çalışma yürütüyorduk. Bu projenin Manisa'ya fayda getireceğini düşünüyoruz" şeklinde konuştu.

Manisa Belediye Başkanı Cengiz Ergün, "Manisa'nın bir sorununu daha çözmeyi mutluluğuna yaşıyoruz. Sorunları çözmek ve halkımıza en iyisini vermek için bu makamlardayız. Ben bu projede emeği geçen bütün arkadaşlara teşekkür ediyorum" dedi. ■



Otobüs şoförlerine güvenli sürüş eğitimi

Bursa BURULAŞ bünyesinde hizmet veren araç sürücülerini, işletme merkezinde gerçekleştirilen 'güvenli sürüş eğitimi' ile daha güvenli sürüş yapabilecekleri konusunda alanın uzman kişiler tarafından bilgilendiriliyor. Otobüs Müdürlüğü, Eğitim ve Denetim Şefliği tarafından düzenlenen Satış Sonrası Hizmetleri eğitim uzmanları tarafından verilen eğitimler 'Güvenli araç kullanımı' ve 'Araç Tanıtımı' olmak üzere 2 ayrı kategoride ele alınıyor.

Eğitimler yolcuların can güvenliğini artırıyor

Düzenlenen bu eğitimler sayesinde sürücüler, yolcuların can güvenliğini artıracak teknikler konusunda bilgilendirilerek, araçların kullanım ömrünün uzatılması ve araçların teknik özelliklerini daha etkin kullanılması noktasında bilgilendiriliyor. Eğitimler hakkında bilgi veren BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy, "Günden güne büyüyen araç filomuzda, yolcularımıza daha güvenli hizmet vermek adına bu tür faaliyetleri gerçekleştiriyoruz. Bu eğitim ile birlikte BURULAŞ bünyesinde çalışan sürücülerimize, Bursa'nın örnek kurumlarından biri olan BURULAŞ'ı temsil ederken kurumumuzun güven yüzünü yolculara göstermeleri gerektiğini öğretiyoruz." dedi. ■



'Otobüs Kaptanlığı' öğrencileri, Lastik sektörünü Michelin'den dinledi

Taşımacılık sektörüne genç, dinamik ve eğitilmiş kaptanlar yetiştirmek amacıyla açılan Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Okulu'nun 'Otobüs Kaptanlığı' bölümüne Michelin de eğitim semineri ile destek verdi.

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Michelin, üniversite-sektör buluşmaları kapsamında genç kaptanları sektöre hazırlamak, nitelikli kaptan eğitimini desteklemek amacıyla 'Lastik nedir?', 'Doğru Hava Basıncı ve Güvenli Sürüş' konularında eğitim semineri gerçekleştirdi.

3. dönem mezunlarını veren Otobüs Kaptanlığı Bölümü, lastik sektörünün liderlerinden Michelin'in de katıldığı

buluşmalar kapsamında; gençleri sektördeki güncel ve teknolojik yaklaşımlarla tanıştıran, sektörün içinden, kaynağından gelen bilgilerin öğrenciler ile eşzamanlı olarak paylaşılması hedefleniyor.

Afyon Kocatepe Üniversitesinde Sultandağı Meslek Yüksekokulu, Otobüs Kaptanlığı Bölüm Başkanı Kemal Karayormuk, "Biz okulumuzda sadece kaptan yetiştirme amacında değil, aynı zamanda eğitim süreçlerinde kazandıkları nitelikleri ile mezun olduktan sonra çalıştıkları firmaları temsil edebilecek yeteneğine sahip, fark edilen, dinamik, eğitilmiş bir nesil yetiştirmek amacındayız" dedi. ■



Çorlu OtoPratik mağazası açıldı

Bursa, araç sahiplerinin lastik alımı ve oto bakımı gibi çeşitli ihtiyaçlarını aynı çatı altında karşılayabilmelerini sağlamak amacıyla hayata geçirdiği ve Türkiye genelinde 19 ilde bulunan OtoPratik mağazalarını yaygınlaştırmaya devam ediyor. Bu doğrultuda, Tekirdağ'ın Çorlu

ilçesinde Candan Otomotiv OtoPratik Mağazası da 23 Eylül Pazartesi günü düzenlenen törenle hizmete girdi.

OtoPratik çatısı altında binek ve hafif ticari araçların kullanım ömürleri boyunca ihtiyaç duyabilecekleri bütün ana ürünler bir arada müşteriye sunulduğu gibi;

lastik, jant, akü, ön düzen bakımı, yağ değişimi, filtre değişimi, klima gazı dolumu, fren balata & disk değişimi, amortisör değişimi ve periyodik bakım gibi temel bakım hizmetlerinin yanı sıra lastik saklama hizmeti veren Lastik Oteli de bulunuyor. ■



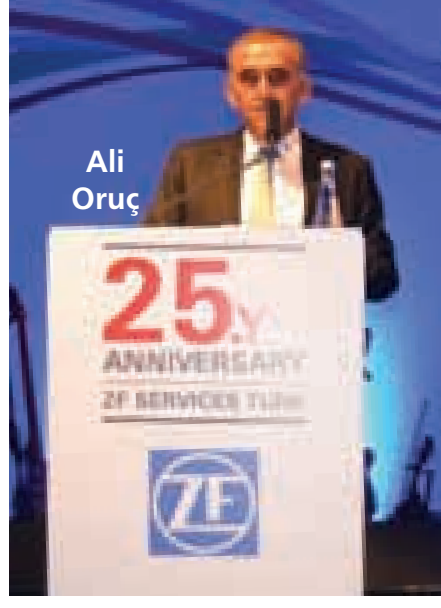
ZF TÜRK 25 yaşında

2015'te kuruluşunun 100 yılını kutlayacak olan ZF'nin Türkiye'deki şirketi ZF Türk, 25'inci kuruluş yılını düzenlenen gece ile kutladı.

ZF Türk Genel Müdürü Ali Oruç, 1983 yılında ZF şirketine işe başladığını ve 1988 yılında ise ZF Türk'ün kurulduğunu belirterek, "O yıl otobüs ve kamyonlara yönelik şanzıman üretim hattı hayata geçti. Üretim 1994'e kadar devam etti. O yıl şanzıman teknolojileri değişti ve yeni şanzımanlar Türkiye'de yerleştirme imkanı bulamadık. Bunun üzerine biz çalışmalarımızı otobüs, kamyon, inşaat makinesi üreten firmaların Ar-Ge çalışmalarına desteklere yoğunlaştırdık" dedi.

18 yetkili, 36 yedek parça bayisi

Bu süreçte servis teşkilatını geliştirdiklerini ifade eden Oruç, "1999 yılında Sultanbeyli'de, bir arsa aralık şu anda bulunduğumuz binayı yaptık. Burada firmalara eğitimler düzenliyoruz, tamirler yapıyoruz; ayrıca bir yedek parça ambarımız var. 7 gün 24 saat servis veren 18 yetkili ve 36 yedek parça bayimiz bulunuyor. 2010 yılında ZF Services adı altında faaliyetlere devam ettik. Artan ürün gamından dolayı yedek parça depolama imkanımızı iki katına çıkardık. Bu arada ZF Sach Süspansiyon Sistemleri Gebze'de 600 istihdamla, İzmir'de 300 kişi ile rotatif parçalar üretiyor. Önümüzdeki yıl ZF Marine Eurosis ile birleşmiş olacağız. ZF yalnızca ürün ihraç etmiyor, aynı



zamanda Türkiye'den hammadde ve yarı mamul ithal ediyor. Türk otomotiv yan sanayisine oldukça fazla destek verdiğimiz düşünürüz. 50'nci kuruluş yılımızda da aramızda olmanızı istiyoruz" dedi.

2025 hedefi 40 milyar Euro

ZF Services Almanya Yönetim Kurulu Üyesi ve ZF Services Türk Yönetim Kurulu Başkanı Dietro Della, ZF'nin iki yıl sonra 100'üncü yılını kutlayacağını belirterek, "Şirketimiz vakıf kuruluşu, asıl önemlisi borsa sisteminin de kölesi değil. Bu bağımsızlık, bize başka şirketlerin sahip olmadığı bir güç katıyor. Dünya çapında 12 üretim tesisi bulunuyor. Türkiye'de iki üretim tesisimiz var. Binden fazla kişi çalışıyor. 2012 yılında 17 milyar Euro ciro ile yüzde 12

büyüme elde edildi. İstihdam oranımız yüzde 5 arttı. 1.2 milyar Euro'luk yeni yatırımın 861 milyon Euro'su Ar-Ge bölümü oluşturuyor. 7 binden fazla çalışanın bulunduğu 8 Ar-Ge merkezimiz var. ZF her zaman geleceğe yatırım yapıyor. Halen 740 patente sahip ve patente dönüşebilecek 900 yeni çalışma var. ZF 2000 yılında Almanya'nın 19'uncu büyük şirketi iken 12 yıl içinde 9'uncu sıraya yükseldi. Toplam 32 lokasyona sahip ve dünya çapında 5 lojistik merkezi bulunuyor. 2025 hedefi ise 40 milyar Euro ciro" dedi.

35 bin otobüs, 130 bin kamyon

ZF Otobüs Grubu Genel Müdür Yardımcısı Andreas Moser, Türkiye'de 25 yıllık faaliyetleri hakkında bilgiler verdi; 35 binden fazla otobüs, 130 binden fazla kamyon sistemleri ile 17 bin otoyol sistemleri satışı gerçekleştirdiklerini belirtti: "ZF Türk ekibi iş ortakları ile güvene ve dostluğa dayanan bir ticaret köprüsü oluşturarak inanılmaz bir iş başardı. Bu başarı için Sayın Ali Oruç'a teşekkür ediyoruz. Sizinle çalışmak bizim için son derece keyifliydi" dedi. Moser sözlerini Türkiye'nin son yıllarda gösterdiği ekonomik başarılarından gurur duyduklarını ifade ederek tamamladı.

Yeniden üretime geçiş

Gecenin son konuşmacısı OSD Genel Sekreteri Ercan Tezer oldu. Tezer, "Türkiye'deki otomotiv sanayi 1,5 milyon üretim kapasitesi ve son 4 yıldan beri de 1 milyon üzerinde, gerçekleştirdiği üretim ile önemli bir yere sahip. Özellikle otobüs üretimi ve hafif ticari araçlar üretiminde 27



Avrupa ülkesi arasında birinciyiz. Gelişmelerin ışığı altında beklenti odur ki, ZF Türk kuruluşunda başladığı üretim faaliyetine yeni yatırımlarla devam ettirsin. Amortisör ve direksiyon sistemleriyle yıllardan beri üretim faaliyetini devam ettiriyorlar. Aktarma organlarında şanzıman ve diferansiyelle ilgili alanlarda da yeni yatırımların ZF'den bekliyoruz. Bu aynı zamanda gelişen sanayi için önemli bir ihtiyaç. Değişen teşvik mekanizmasıyla özellikle aktarma organlarının yatırımları ile ilgili özel hükümlerin bulunduğu ve yatırımcılara geniş alanlar sağlandı. Geçen 25 yılda başarılarını kutlarken, önümüzdeki yıllarda bu başarılarının devam etmesini temenni ediyorum" dedi. ■



Konuşmaların ardından Ali Oruç'a ZF yöneticileri tarafından plaket ve şampiyonluk tişörtü sunuldu.

Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Bu gün yeni bir gündür

Anadolu, kültürler mozaikidir, nice topluluklar, halklar gelmiş geçmiş... Nice hükümdarlar at sürmüş, kılıç kuşanmış... Yıllar, yüzyıllar, bin yıllar içerisinde toplumlar arasında bir ortaklaşma zemini oluşmuş. İç içe geçen kültürleri artık ayırt etmek mümkün bile değil. Birakin başka değerleri, kebapta bile 'bizim, sizin' tartışması sürüyor.

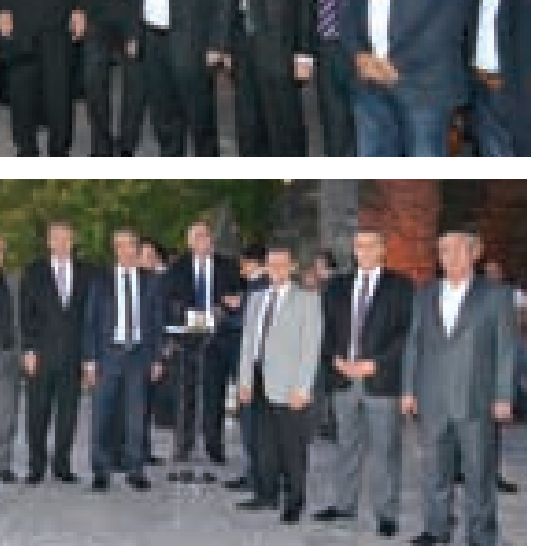
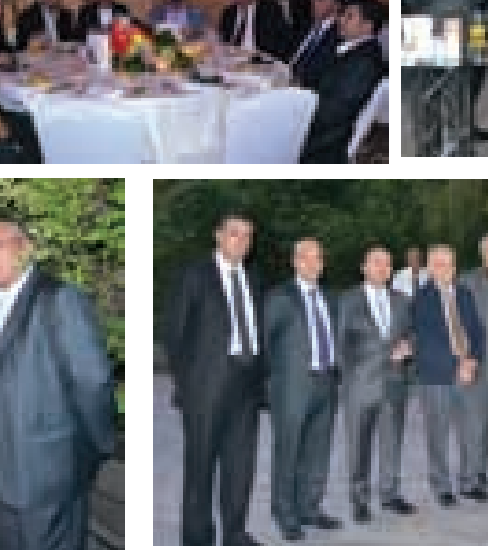
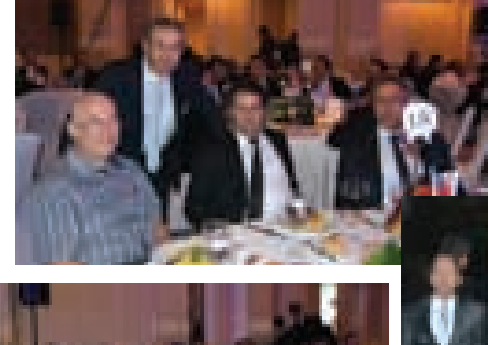
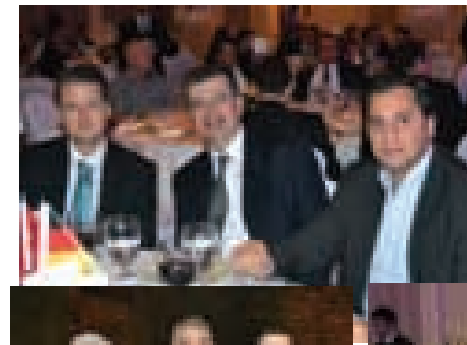
Güzel bir sonbahar günü, Bölge Toplantısı için gittiğimiz Diyarbakır'da ve ardından Mardin'de yılların oluşturduğu o bütünlüğü yaşadık. Otobüsçülerin ve sektörün yaşadığı sorunların çözümünü için konuşur, görüş bildirirken 'birlik ve beraberlik' vurgulandı asıl olarak. Çünkü hem sektör olarak otobüsçülerin hem de ülke olarak hepimizin o 'birlik ve beraberlik'e ihtiyacımız var.

Kimi arkadaşlar, Edirne'den Diyarbakır'a, resimden şiire, hak ve adaletten teknolojiye her alanda çözümün olmasını çekemedi. Sosyal paylaşım sitelerinden aktardıklarını anlamayan, anlamak istemeyen, kabul edemeyenler hemen bir karalama kampanyası başlattı. Oysa ben, "bir çiçek açsın bin fikir yansın" diyenlerdenim. Aynı şekilde, sevgiyle açılan kapılardan geçilebileceğini, sevginin paylaşılacak çoğaltılabileceğini savunulardanım.

Daha ayrıntıları tam olarak bilinmesinde de, Kurban Bayramı sonrası uygulamaya geçeceği Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım tarafından açıklanan, uçak biletlerine getirilen tavan ücret sınırlaması hepimiz için önemli. Ben uçakların karşısında değilim; onlar da olacak, vapur ve tren de... Madem rekabet var, kim daha iyi, seri, güvenli ve noktadan noktaya hizmet veriyorsa yolcu onu seçsin. Kendini yenilemeyen, uyarılmayan da yarış bırakın. Ancak havayollarının tavan ve taban bilet ücretleri biz otobüsçülerin işini de yapacakları programları da etkileyecek. Bunun göz ardı edilmemesi gerekir.

"Günle beraber geçti cancağımız ne varsa düne ait, şimdi yeni şeyler söylemek lazım" demiş Hz. Mevlana. O zaman ne duruyoruz, geleceğe dönük yeni şeyler söylemenin zamanı geldi de geçiyor bile. Bana sorarsanız, Mevlana'nın sözünü ettiği 'dün' Diyarbakır toplantısında bitti. Bugün yeni bir gündür.

O nedenle 'sepet koluna, herkes yoluna' demek yarasız bize. Bize Şeyh Edebalı'nın öğütü gerekir: "Ananı, Atanı say, bereket büyüklerle beraberdir./Bu dünyada inancını kaybedersen yeşilken çorak olur, çöllere dönersin./Açık sözlü ol. Her sözü üstüne alma, gördün söyleme, bildin bilme." ■



Gecede iş ortaklarına plaketler sunuldu.

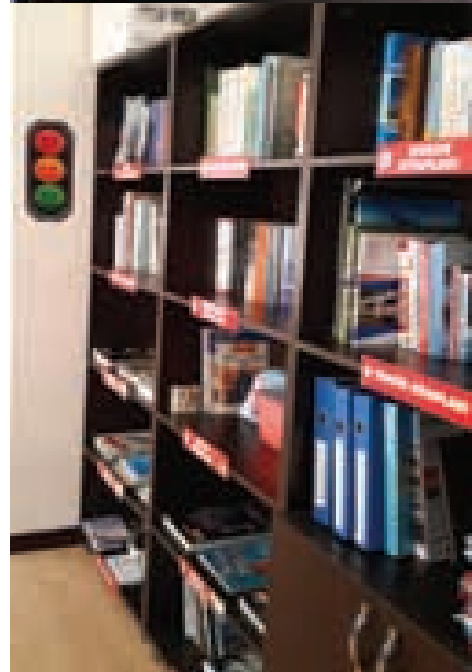
İETT, İstanbul Otobüs AŞ, ESHOT, EGO, Temsa, Man, Iveco, TCV, OSD, TOFED, TOF, TÖHOB, Mapar, Demirbaş Otomotiv yöneticileri geceye katıldılar...

Trafik ve Yol Güvenliği Kütüphanesi kuruldu

Merkezi Ankara'da bulunan Karayolu Trafik ve Yol Güvenliği Araştırma Derneği, hizmet üretme ve toplumsal bilgilendirme faaliyetlerini ülke geneline yaymak için 13 ilde şube açtı.

Türkiye'de daha önce hiç bulunmayan, "Trafik ve Yol Güvenliği Kütüphanesi" kuruldu. Karayolu Trafik ve Yol Güvenliği Araştırma Derneği Genel Başkanı İhsan Memiş, "Ulaştırma ve trafikte yol güvenliğine gönül vermiş, bu alanda araştırma yapacak özellikle yüksek lisans ve doktora öğrencilerinin de yararlanabileceği kütüphane herkese açık. Kütüphanede Emniyet Genel Müdürlüğü, Karayolları Genel Müdürlüğü, Ulaştırma Bakanlığı, Millî Eğitim Bakanlığı, Türkiye İstatistik Kurumu, Dünya Sağlık Örgütü, Avrupa Birliği, Türk Kızılayı ve Üniversitelerden çok sayıda kitap, istatistikler, faaliyet raporları, çocuk kitapları ve süreli yayınlar yer alıyor. Dört kategoriye ayrılan kütüphanede trafik ve yol güvenliği alanında hukuk, eğitim, denetim, trafik mühendisliği, ilk yardım, trafik istatistikleri ve trafikte insan hakları mağduriyetleri konularında 500'e yakın kitap bulunuyor. Kütüphanenin genişletme ve etkinliğini artırma çalışmaları devam ediyor." dedi. ■

İhsan Memiş:
Karayolu Trafik
ve Yol Güvenliği
Araştırma
Derneği Genel
Başkanı



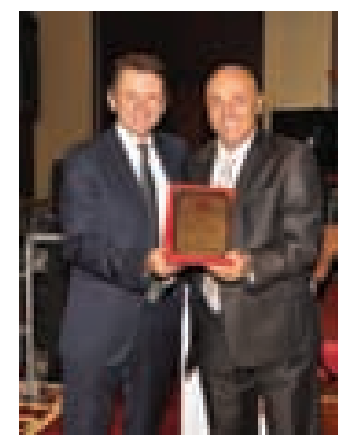
Shell Derince Madeni Yağ 50 yaşında

Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası ve Akaryakıt Terminali'nin 50. kuruluş yılı nedeniyle düzenlenen özel geceye Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem ve Shell & Turcas CEO'su Jacek Dziembaj'ın yanı sıra Derince Tesisleri'nin yöneticileri, çalışanları ve eşleri katıldı.

Shell & Turcas CEO'su Jacek Dziembaj, Shell'in üst üste 10'uncu kez "Türkiye'nin En Beğenilen Akaryakıt ve Madeni Yağ Şirketi" seçildiğini ve madeni yağlar pazarında da 6 yıldır liderliğini koruduğunu hatırlattı: "Bu başarılarla Derince Tesisleri'nin payı çok büyüktür. Geçtiğimiz yıl 46 ülkeye madeni yağ ihracatı gerçekleştirdik. Bu güçlü performansımız ile Türkiye

'en fazla ihracat yapan 1000 firma' arasında girmeyi başardık. Tüm Derince ekibine, operasyonel başarıları ve Sıfır Kaza hedefine titizlikle uymaları nedeniyle teşekkür ediyorum."

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, "Shell'in 1923'te başlayan faaliyetleri, bugün enerjinin her alanına yayıldı. Shell Derince tesislerimiz de 1963 yılından beri hem Shell'e hem Türkiye ekonomisine çok önemli değerler katarak, başarı yolculuğumuzun en önemli kilometre taşlarından birini oluşturdu. Büyük başarılarla dolu bu 90 yıl içinde, yatırımlarımızla her zaman Türkiye'nin büyümesine katkı sağladık" dedi ve Derince tesislerindeki tüm çalışanları kutladı. ■



Gecede Jacek Dziembaj, Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası ve Akaryakıt Terminali'nin 50. yılı nedeniyle hazırlanan özel plaketli Shell & Turcas Madeni Yağlar İkmal Zinciri Müdürü Onur Akcan'a sundu.



Fındikkale Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Serdar Karataş:

Boş otobüs gönderdik diye kimse madalya takmıyor

27 yıllık firma Fındikkale Seray Turizm'in Yönetim Kurulu Üyesi Serdar Karataş, akaryakıt maliyetlerinin sefer başına yüzde 75'e çıktığını belirterek, boş otobüs ile seferlere çıkmadıklarını, planlı ve verimli şekilde hareket ettiklerini söyledi. Karataş, "Kimse sefere boş otobüs gönderdik diye bize madalya takmadı. Firma olarak planlı hareket etmek durumundayız" dedi.

2011 yılında 500 binin biraz üzerinde, 2012'de ise 550 bin dolayında yolcu taşıdıklarını belirten Serdar Karataş, "2012'de yolcu sayımızı bir önceki yıla göre yüzde 8 artırmayı başardık. 2013 yılında ise 600 bin civarında yolcu taşımayı hedefliyoruz. Sezon genelinde ortalama 36 araba ile çalışıyoruz. 52 arabaya ulaştığımız da oldu. Filomuzda 18 özmal araç bulunuyor. Bu yıl 2 Setra aldık. 2011'de 20'ye yakın otobüs almıştık. 2014'te filonun yarısını yenilemeyi düşünüyoruz" dedi.

Geçmiş yıllarda maliyetlerin fazla olmadığını, az yolcu taşısalar bile kâr edebildiklerini belirten Karataş, "Bireysel otobüsçüler de, biz de tekerleği çok zor döndürüyoruz. Benim hatlarım 700 km'nin üzerinde. Daha önceden 30 kişiyle araba gönderirken canımız sıkılmıyordu, ama şimdi, 40 kişinin altında taşımacılık yapmamaya çalışıyoruz. Değilse para kazanmamız mümkün değil. Mesela 8 ay boyunca Ünye ve Fatsa'ya ayrı ayrı araba gönderirken seferleri birleştirerek kârli hareket etmeye çalışıyoruz. Aile olarak 50 yıldır bu işin içindeyiz. Kimse boş otobüs sefere çıkardık diye bize madalya takmadı. Değişen şartlar çerçevesinde kendi yapabileceğimizi mutlaka yapmamız gerekiyor. Yoksa ayakta kalmak mümkün olmaz" dedi.

Ordu-Giresun Havaalanı

Ordu -Giresun Havaalanı'nın sanılanın aksine kendilerine faydalı olduğunu savunan Serdar Karataş, "Benim tahminim iki yıl sonra Ordu-Giresun Havaalanına uçak incek olması Giresun'u büyütecektir. Biz anlayış olarak alternatif taşımacılığı önemsiyoruz. Giresun'a bunun geri dönüşü olumlu olur. Giresun en çok göç veren iller arasında. Havayolu ile birlikte sanayi gelişir. Patron uçağa biner, orada açılacak fabrikanın çalışanları otobüse biner. Herkes otobüsçülük bitiyor

Paylaşırsak tok oluruz, paylaşmazsak yok oluruz

Alibeyköy olayı gösterdi ki, bu sektörde birlik beraberlik çok zor olur. Benim babam hiçbir ticari beklentisi olmadan bu sektördeki insanlara elinden geleni yapan bir insan. Ben, firmamı nasıl daha stabil bir şekilde yürütürüm, onun peşindeyim. Bu sektörde birlik beraberlik kelimesinden soğudum. Geçen bir yazı okudum: 'Paylaşırsak tok oluruz, Paylaşmazsak yok oluruz', bunu anlayamadık. Sektörde beraber hareket edip sektörü ayağa kaldırma işini beceremiyoruz.



diyor ama 10 yıl önce Giresun ve Ordu'da birer yüksekokul vardı. Şimdi her ikisinde de üniversite var. Ordu'da tıp fakültesi var. Her ilde üniversite olması bizim işlerimize hareket getiriyor. Oturup ağlayacakmış ama neye göre ağlayacaksınız? Her sene yüzde 30 büyütüyoruz ama daha fazla yolcu taşıyoruz. Maliyetlerin fazla olması nedeniyle yolcu sayısındaki artış oranı kazancımıza yansımıyor" dedi.

Bireyselleşmeyle aile gibiyiz

Firmada çalışan bireysel otobüsçülere, genel yapının aksine peşin ödeme yaptıklarını vurgulayan Karataş, bireyselleşme komisyon oranlarında da zorlamadıklarını, bunun da aralarındaki bağı kuvvetlendirdiğini vurguladı: "Birçok firma bireysel otobüsçüye ödemede vadeye döndü ama biz peşin ödeme sayesinde bireysel otobüsçü bulmakta zorlanmıyoruz. Bireysel otobüsçülere yüzde 20'si komisyon, toplam kesinti yüzde 30 gibi böyle bir bakış açımız yok. Araba zayıfsa komisyon oranında fedakarlık yapıyoruz. Otobüsçü bunu gördü mü bizimle kalıyor. Biz onlarla aile gibiyiz, bizde özmal, bireysel araç ayrımı yok."

Kamil Koç girdi diye ağlamam

Karataş, Kamil Koç firmasının Batı Karadeniz'de sefer düzenlediğini, Ordu ve Giresun'da olmasının da kendilerini etkilediğini ama bunun sonuçlarının uzun vadede belli olduğunu belirterek, "Karadeniz'e sezonluk gelen firmalar olurdu. Bence Kamil Koç kalır. O hatta seyahat edecek 100 yolcunun 10'unu almış olabilir, ama esas durum Kasım ayından sonra belli olur. Asıl kışın onların ne yapacağı önemli. Bizim firma olarak kemik bir yolcumuz var, aynı simaları taşıyoruz. Bu yolcuyu kaybetmemeye çalışacağız. 'Kamil Koç geldi' diye oturup ağlamam. Bir de Kamil Koç'u güçlü bir grup

aldı. Onların tepkileri de önemli. Bu sektörde kalıp mücadele etmeyi mi tercih edecek, yoksa bakıp inceleyip, 'bu sektörde emek-para-zaman harcamaya gerek yok' deyip sektörden çıkacaklar mı, onu göreceğiz. Bizim firma olarak sıkıntımız Kamil Koç'un Karadeniz'e girmesinden çok daha fazla. Biz bunca yıldır verdiğimiz emeğin, karşılığını alamıyoruz" diye konuştu.

500 km üzeri taşıma

11. Ulaştırma Şurası'nda alınan, 2035 yılına kadar 500 km.ye kadar yapılan karayolu taşımacılığını başka modlara kaydırma kararına temkinli yaklaşılması gerektiğini vurgulayan Karataş, firmayı yaşatmak için kendilerinin de gelecek planları olduğunu belirterek şunları söyledi: "22 seneye yayılan bir karar söz konusu. 22 sene sonrası için bugünden bir şey söylemek zor. Önümüzdeki 10 sene için planlarımız bulunuyor. Uçak geldikten sonra kemik hatlarımızı değiştirmeyeceğiz. Biz doluluk oranı yüksek hatlarda çalışıyoruz. Bunu sürdürüleceğiz. Adana Mersin, Kayseri- Antep gibi şehirlerde olacağız. İzmir, Bursa ve Antalya'ya açtığımız hatlarda doluluk oranlarımız iyi. Bu hatlarda gidip ve dönüşte 30'ar yolcu taşıyoruz. Kayseri'yi üs yaparak bir iki arabanın oradan geçmesini sağlayacağız. Kayseri önemli bir merkez olacak. Çünkü Türkiye'nin tam ortasında bir il ve her yere yakın" dedi.

İç hatlara sınırlaması

Serdar Karataş, Bakanlığın hat sınırlamasının doğru bir karar olduğunu, yurtdışı seferlere yönelik alınan yüzde 25 doluluk sınırlamasının iç hatlarda da uygulanabileceğini belirtti.

Alibeyköy'de zarar sektöre

Alibeyköy ihalesine de değinen Karataş, ihalede 24 m2 bir alanın 49 bin liraya çıkmasının kelimelerle tarif

edilebilecek bir durum olmadığını söyledi. Plansız ve birlik beraberlikten yoksun hareket eden sektörün Alibeyköy ihalesinde kendisini zarara soktuğunu vurgulayan Karataş, "İSPARK bile bu rakamları beklemiyordu, şok oldular. Otobüsçünün yapılacak ihaleye girmemesi lazım. Biz oraya ilk giden firmalardan biriyiz. Şu an ne yapacağımızı bilmiyoruz. O kiralardan makul seviyeye çekilmesi lazım. Bir önceki ihalenin üç katına çıkması çok yanlış. Alibeyköy'de iptal edilen ihale otobüsçülük sektörünün müthiş bir özeti. 15 yazhane var orada, yazhane almaya gelen 15 kişi vardı. Buradaki sıkıntı işin grup grup yapılmasıydı. Bir tane firma birinci grupta fazlaydı. Bunun dönüşü fiyatı 50 bin liraya kadar çıkardı. Biz burada en önemli hatayı plansız hareket etmekte yaşadık. Rakamları görünce, kira beklentisi olmayan İSPARK da kira kısmı ile ilgilenmeye başladı. Biz durup dururken kendimizi zarar sokuyoruz" dedi.

Alibeyköy neden iptal edildi?

Karataş, Alibeyköy'ün derli toplu bir terminal olduğunu, halen orada olan firmalara öncelik verilmesi gerektiğini dile getirerek yakındı: "Burada hata yapıldı. Alibeyköy'de olmayanlar bile ihale için şartname aldı. Benim içim orası olmazsa olmaz, ama fiyat üç katına çıktı. Ben diğer ana faaliyetlerimden çok ciddi para kazanmıyorum ki, burayı da gözüm görmesin o parayı vereyim. Oraya mümkünse bin lira ödemek isterim. İhale iptal oldu, bizim bölümü niye iptal oldu bilmiyorum." ■

As Kale Nakliye ile "1 TL'leri biz taşıdık"

Karataş, şehirlerarasının yanı sıra As Kale Nakliye Şirketi ile PTT'de nakliye işi yaptıklarını belirterek, "Yavaş yavaş nakliye sektörüne kayacağız. Bildiğimiz en yakın iş bu. Bu bile fiyatları ve maliyet artışları ile para kazanmak giderek zorlaşıyor. Büyük firmalar organizasyon tarafı ile kurtarıyor. Acentelerden aldığı katılım miktarı, isim hakkı, sigorta tutarları, konaklama tesislerinden alınan destekler onları kârli gösteriyor. Yoksa onların da yaptığı ciro ile kazandığı para arasında farklar var. Küçük tonajda 15, büyük tonajda 10 kamyonum çalışıyor. 7,5 tonluk Atego kamyonların yanı sıra panelvan Sprinter ve Renault Master araçlarla çalışıyoruz. PTT ihalesini kazandık. Yıl başında 20 kamyon ile orada çalışacağız. Yavaş yavaş sermayeyi o tarafa kaydırıyoruz" dedi.



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Çözümü beraber üreteceğiz

Diğer bakır'da TOF ve TOFED'in birlikte düzenlediği toplantıya beklendiğimizin üzerinde bir katılım oldu bölge toplantısı olmasına rağmen. Bizim oradaki hedefimiz insanların konuşurup derlerini dile getirmeleri ondan sonra da çözümü beraber üretmekti.

Bizden mucize beklemeyin

Sektörün, sektör mensuplarının sıkıntıları dolayısıyla katılım yüksek oldu, meslektaşlarımız sorunlarını aktarabilme imkanı buldu. Bizim için bundan sonraki süreç belirleyici olacak. Daha etkin, daha aktif bir süreç yaşayacağız. Engelli araçlarından tutun da, 8+1'lere kadar bir sürü kararlar alınıyor; bu karar süreçlerinde bizler bulunmuyoruz. Bu da bir diğer sıkıntı kaynağı. Birileri bize görüşlerimiz alınmadan elbise biçiyor, sonra da o elbise üzerimize dar geliyor. Hep söylediğim bir şeydir, bütün alanlar böyle Türkiye'de. Kendini hissettiren bir sivil toplum, dikkate alınan bir sivil toplum anlayışının yerleşmesi lazım. Biz biat ederek veya birilerinin söylediklerini kabul ederek, sesimizi çıkarmayarak, korkarak yönetenleri de yanlış yönlendiriyoruz. Savaşalım, kavga edelim, hakaret edelim gibi bir niyetimiz kesinlikle yok. Meselelerimizi oy verip Meclise gönderdiklerimizin, maaş verip bürokrat yaptıklarımızın, bizim hakkımızda bir şeyleri belirlerken bizim görüşümüzü dikkate almalarını sağlamamız lazım. Yoksa bir deli kuyuya taş atıyor kırk akıllı çıkarıyor. Hep bunu yaşıyoruz.

Dik durmak, bütün mesele bu!

Sivil toplum örgütleri dik durursa, adam gibi durursa baştakilere de doğruları yaptırır. Ülkede her şey yoluna girer. Ama birilerinin istediklerini yapmaya çalıştığımızda hep yanlış yapıyoruz ve ülkede bir kaos ortamı doğuyor. Sorunlar çözülüyor, daha da büyüyor. Diyarbakır'da vermek istediğimiz mesaj buydu. Her platformda sorunlarımızın olduğunu ve çözümü için dikkate alınmamız gerektiğini dile getiriyoruz. Sivil toplum örgütleri adına söylüyoruz: Meclisi, Odaları, sivil toplum örgütlerini kullanalım; ama iş yapalım, havanda su dövmeyelim. Formaliteleri aşalım.

Sektörler arası rekabet

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü 8 bin otobüse düştü. Kışın 7 binleri bulacağız, bu kişi 6 binli rakamları da göreceğiz. Ankara hızlı demiryolu açılacak, bir darbe de oradan

yaşayacağız. Bu net görünüyor, ama havacılar daha büyük darbe yiyecek. Diyarbakır toplantısında havayolu taşımacılığının sektöre etkileri konuşuldu. Havayoluna karşımıyış gibi bir algı oluştu, ben şahsen havayoluna karşı değilim. Ben sektörler arasındaki ayrımcılığa karşıyım.

Birçok bakanlık ile ister lehimizde isterse aleyhimizde olsun, alınan karar süreçlerinde bulunmuyoruz. Biz, bu süreçlerde görüşümüzü belirtmek istiyoruz, temsil edilmek istiyoruz. Sivil toplum örgütü olarak temsil ettiğimiz insanların haklarını savunmak istiyoruz. Olmayacak kararlar alınıp sürekli ertelenerek engelliler üzerinden veya diğer mevzuatlarla çelişmek istemiyoruz.

Güçlü sektör örgütü

Güçlü bir sivil toplum örgütü olmamız gerektiği inancındayız. Sektör bölümü porçük olarak konuşmamalı. Ortak paydalarımızı bulacağız, bunlarla ilgili sorunlarımız -ki sektör o gün Diyarbakır'da sorunları dile getirdi- üzerine uzlaşmayacağımız nokta yok. Uzlaşmayacağımız kritik bir nokta otogar çıkış ücretleri. Onu konuştuğunda anda kırmızı kartı yiyorsun. Zamanı geldiğinde otogarlarla ilgili daha yoğun mesai harcayıp, daha kararlı olmak ve geleceği de göz önüne alarak düşünmek lazım.

Alibeyköy Terminali...

Alibeyköy 3 dönüm olarak planlandı, ama ihaleye çıkılan yer bir dönem sonra 3 katına çıktı. Bir otogar yapılıyor bizim bedenimize uymuyor. Beklenenin üzerinde bir algı var, beklentiler yüksek, bütün bunları doğru yönetmemiz gerekiyor. Diyarbakır'da biz bunların mesajını verdik. Biz önde yürüyoruz, gerekirse yarılacağız, yarılacak işler de yaparız. Mesele hak aramaktır ama arkamızı döndüğümüzde siz arkamıza yoksanız... biz aptal değiliz.

Emeği geçenlere teşekkürler

Gelecek otomotiv iyi bir ev sahipliği yaptı. Diyarbakır da, Mardin de, kültürel, tarihi ve sosyal güzellikleriyle bizim için görülme değer yerlerdi. Oradaki yaşama kültürünü gördük, şehri gezdik dolacağız. Bir noktayı daha belirtmek fayda görüyorum: Otobüsçüler hakikaten bu ülkeyi bölmek parçalamak isteyenlere önemli bir mesaj verdi: Bu topraklarda birlikte yaşayacağız. ■

Antoto hedefini yakaladı:

130 sıfır, 107 ikinci el otobüs satıldı

Temaş bayisi Antoto, 2013 yılında otobüs satışlarına yönelik belirlediği satış hedeflerini 9 aylık süreçte aştı. Temaş'ın verdiği destekle bunu başardıklarını ifade eden Antoto İstanbul Satış Müdürü Şafak Kıyar, yıl sonu hedeflerinin sıfır ve ikinci elde 150'şer adet otobüs satmak olduğunu söyledi.



ilke doğrultusunda çalışıyoruz. Stok korkusu olmadan çalışıyoruz. Zaman zaman stok seviyesi 62 adete kadar çıktığı oldu. Şu anda 22 adetlik stok var" diye konuştu.

Prestij satışları sürüyor

27'lik Prestij satışları da yaptıklarını belirten Kıyar, "Kendi finansman imkanlarımızda Gürsel Turizm'e 40 adet, Ateş Tur'la 20 araçlık anlaşma yaptık, 10'unu teslim ettik. Şeker Turizm'e 10 araç teslim ettik. Şu anda küçük otobüs sezonu açıldı. Hareketlilik giderek artıyor" dedi. ■

Sektörel basının katkısı var

Şafak Kıyar, İstanbul dışından birçok müşterinin de Anoto'yu arayarak sıfır ve ikinci el araçlara yönelik bilgiler istediklerini vurgulayarak, "Sektörel basına verdığımız ilanların önemli katkılarını görüyoruz. İstanbul dışından birçok ilden müşterilerimiz gazetedeki gördükleri ilan üzerine bizi arıyorlar, ticaret yapma imkanı doğuyor. Büyük desteğiniz oluyor." dedi.

Sıfır satışına katkı amacı

Büyük otobüste tek satış yetkisine sahip bayi olduklarını ifade eden Şafak Kıyar, "Satış konusunda bayiler branşlaştı. Biz büyük otobüs satışı yapan tek bayiyiz. İkinci elde takasa aldığımız araçların tamamı sıfır araca dönüştü. Bir amacımız da takasa alınan ürünle birlikte sıfır satışına katkı yapmak. Bu



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Kalkın, kalkındır

Bu günlerde en önemli kişi Ben Bernanke, Amerikan Merkez Bankası (FED) Başkanı. Bu önemli kişi, pek enteresan bir vurgu yaptı; geçenlerde yaptığı sürprizli konuşmasının içinde, "... Ekonomiler de ileri derecede globalleşti ve ABD ekonomisi de dünyanın başka yerlerindeki ekonomilerden anında etkilenmeye başladı. Yani dünyada artık tek başımıza değiliz... (...) Bu nedenle, ABD olarak biz, kendi ekonomimizin yararına olan adımları atarken diğer ekonomilerin de yararını elbette düşünecek ve onlara yardım edeceğiz."

Yani, Kalkın-Kalkındır.

TÜSİAD Başkanı Muharrem Yılmaz, TÜSİAD'ın 2013 yılı ikinci Yüksek İstişare Konseyi (YİK) toplantısını açarken eğitimin kalitesinin ve erişilebilirliğinin önemini vurgulayarak verilecek göreve hazır olduklarını açıkladı ve kalkınmanın yayılmasının gereğini dile getirdi.

Yani, Kalkın- Kalkındır. İSO Başkanı Erdal Bağcıvan, göreve gelişinin hemen ardından çıktığı bir TV programında ulusal huzurun temel taşı olarak bölgesel kalkınmışlık farkının azaltılmasını işaret etti, "Maslak'ta rahat olmak için, Mardin'de de rahat etmek" ifadesini kullandı.

Yani, Kalkın-Kalkındır. Daha önceki haftada da Dünya Bankası Başkanı Jim Yong Kim, eğitim ve hukuk alanında yapılması gereken yatırımların dikkatlerden kaçmaması şeklinde uyarıda bulunmuştu.

Kalkınma Bakanımız Cevdet Yılmaz'ın, kalkınmanın yaygınlaştırılmasının, temel hak ve özgürlüklere yükseltilmesinin önemini vurguladığını belirtmiş geçen haftaki yazımda.

Yani, Kalkın-Kalkındır. İstanbul'daki Servisçilerin (İSAROD, İSTAB) yaşamakta olduğu tartışmanın sonu da buraya gelecektir.

Yani, Kalkın-Kalkındır. Hem "Kalkın" tarafındaki -kayıtlılık, kurumsallık, verimlilik- konularımızı hem de "Kalkındır" tarafındaki -eğitim, erişim, paylaşım- konularımızı Ulusal Göz ile dünya haritaları üzerindeki geçerliliğimiz için, hemen yapmanın zamanıdır.

Yoksa Dünya malının kalan yüzde 6'sı da pek yakında yüzde 20'nin eline geçtiğinde temel hak ve özgürlüklerden yüzde 0 kalacak.

Hatırlarsınız halen yüzde 94'ü onlarda, demek ki zamanımız çok az, hemen hareket lazım. Aslına bakarsanız tüm taraflar hazır.

10. Kalkınma Planı, bizim nasıl yapacağımızı anlatıyor. ■

Uluslararası Yolcu Taşımacıları Derneği yurtdışı hatlarda yüzde 25 doluluk sınırlandırmasına yönelik Ulaştırma Bakanlığı'na başvuracak

Yüzde 25 sınırlama geliş ve gidişte uygulansın

UYTAD Başkanı İmran Okumuş, Ulaştırma Bakanlığı'na yüzde 25 sınırlama ile ilgili 4 maddelik bir başvuru yapacaklarını kaydetti.

UYTAD Yönetim Kurulu 27 Eylül Cuma günü İmran Okumuş'un başkanlığında TOF Genel Sekreteri Nusret Ertürk, Derya Tur firma sahibi Şevket Ak, Operasyon Müdürü Veyis Demirci, Hunktur Turizm firma sahibi Erhan Özkılıç, Yazıcıoğlu Turizm firma sahibi Mahmut Şerifoğlu, Şampiyon Marmaris firma sahibi İsmet Kocaoğlu, Alpar Turizm Müdür Yardımcısı Vehbi Şale, Sümer Seyahat'ten Emir Murat Yiğci ve Ulusoy-Varan Turizm Bilgi İşlem Direktörü Hüseyin Yaşar'ın katılımıyla toplandı.

Yurtdışı hatlara yönelik yüzde 25 doluluk sınırlaması düzenlemesine yönelik yapılacak çalışmalar gündemi ile yapılan toplantıda konuşan UYTAD Başkanı İmran Okumuş, öncelikle kaç sınır kapısından kaç firmanın yolcu taşımacılığı yaptığına yönelik bir çalışma yaptıklarını belirterek, "Bu, eğer akaryakıt kaçakçılığını önlemeye yönelik bir

kararsa bizim bu verileri öncelikle oluşturmamız şart. Daha sonra da Bakanlığa bu düzenleme ile ilgili başvuru yapmak istiyoruz. Ben gidişlerde olduğu gibi gelişlerde de bu kararın uygulanması taraftarıyım. Yoksa otobüs sefere çıkmadan bir gün önce Bakanlığa bilgi verilecek, Bakanlık sınır kapısına bilgi verecek geçiş mümkün olacak. Bunu yapmaya imkan yok. 400 otobüs geçiyorsa tek tek izin mi alınacak? Avrupa plakalı taşımacılar istedikleri gibi ülkemize giriş yaparken, bize yapılan bu engellemeyi anlamak mümkün değil. Türkiye'de akaryakıt kaçakçılığı önlenmediğinde sektörimizin yaşadığı sorunlar da biter. Kapılarda denetim eksikliğinin zararını neden biz çekelim? Ayrıca biz yurtdışından ülkeye turist ve döviz getiriyoruz, neden ÖTV indirimlerinden yararlandırılmıyoruz, bunu da dile getirmek istiyorum" dedi.

TOF Genel Sekreteri Nusret Ertürk, bu düzenlemenin verimli taşımacılığı oluşturmak ve sektörde birleşmenin önünü açmak için yapıldığına yönelik cevaplar aldıklarını belirtti.

Hunktur Turizm firma sahibi Erhan Özkılıç, "Firmalarımızın akaryakıt kaçakçılığına ihtiyaç duyacağına inanmıyoruz. Devlet

denetim mekanizmaları ile bunu önlemeli. Neden bu eksikliğin getirdiği zarar biz yüklenelim?" diye konuştu.

Yazıcıoğlu Turizm firma sahibi Mahmut Şerifoğlu, Avrupa'da bu tür uygulamaların olmadığını, Türk taşımacılara yönelik yapılan bu düzenlemelerin sektörde zararlar verdiğini söyledi. Şampiyon Marmaris Turizm firma sahibi İsmet Kocaoğlu, "Mazot kaçakçılığı yapmak için neden Atina'ya kadar gideyim. Buna mutlaka dikkat edilmesi lazım" dedi. ■

Alınan kararlar

- 1-Yüzde 25 doluluk sınırlaması, geliş ve gidişlerde uygulansın.
- 2-Yeni hat açan firmalara yönelik bu düzenleme 6 ay uygulanmasın.
- 3-Yurtdışı hatlarda yakıtta ÖTV indirimi uygulansın.
- 4- İptal edilen seferlerde bilet sattığımız yolcuyla taşımacı sorumluluğu düzenlemesi, yurtdışı hatlarda olmasın.



Funtoro ekranları kazandırıyor..

As Teknoloji, Funtoro koltuk arkası ekranı kullanan müşterilerine sadece kalitesi ve müşteri memnuniyeti ile kazandırmakla kalmıyor; Funtoro Koltuk Arkası Tablet PC Reklam&Anket Gelir Paylaşımı modeli bir ilke imza atarak müşterilerine yeni gelir fırsatı da sunuyor. As Teknoloji, bu model kapsamında Sakarya VIB Turizm'e 10 bin TL'lik reklam gelirini sundu.

Diyarbakır'da düzenlenen sektörel toplantıda Sakarya VIB'e sunulan 10 bin TL'lik çek, Temmuz ve Ağustos aylarında Funtoro Koltuk Arkası Tablet PC'lerde gerçekleştirilen Halk Bankası ve Ülker reklamlarının hak ediş karşılığı oldu.

As Teknoloji Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Dönmezoğlu, "Reklam gelirlerinin paylaşımında otobüs adedlerine bağlı olarak gerçekleştirilen gösterim adedi etkili oluyor. Firmalar her bir reklam için gösterim adedlerini ve hak ediş miktarlarını web üzerinden online olarak görebiliyor. Sakarya VIB dışında 4 büyük firmamızın da reklam gelirleri paylaşıldı. Reklam&Anket uygulamasına ekip olarak çok inandık ve artık sonuçlarını alıyoruz. Reklam projesinde kazanmış olduğumuz ilk gelirimizi, bu projeye bizimle birlikte inanan çözüm ortaklarımızla paylaşmaya başladık. Bu gün esas sevincimiz Funtoro/Genel Medya olarak fikir sahibi olduğumuz projenin ilk başarısının yine tarafımızdan gerçekleştirilmiş olması. Tüm çözüm ortaklarımızla teşekkür ederiz" dedi. ■



10 bin liralık çek TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, As Teknoloji Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Dönmezoğlu tarafından Sakarya VIB Yönetim Kurulu Başkanı Seyhan Azder'e teslim edildi.

TAYSAD üyeleri Mercedes-Benz fabrikasını gezdi



seçiminde dikkat edilen konular hakkında bilgilendirildi.

Hannover Ticaret Sanayi Odası'na da ziyaret eden TAYSAD üyeleri, ayrıca Bremen'deki IFAM Fraunhofer Üretim Teknolojileri ve Yeni Materyal Araştırma Enstitüsü'nde de incelemelerde bulundu. ■

HD kaliteli içerik

Cloud Kontrol Merkezi

TS 16949 sertifikası

Otomotiv seviyesinde Kalite

MSI/FUNTORO'dan garanti

OTOBÜSLERDEKİ en lüks seyahat deneyimi

TEKNOLOJİ BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Ekonomi Bakanlığı'nın desteğiyle yürütülen 12K Model projesinin eğitim-danışmanlık faaliyetlerine katılan TAYSAD (Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği) üyesi firmalar, ihracat yetkinlik ve potansiyelinin artırılması amacıyla Almanya'da düzenlenen yurtdışı pazarlama programına da girdi. Firmalar, ziyaret ettikleri Mercedes-Benz'in 2020 yılına kadar binek otomobile 13 yeni modelin tedarik zincirine girebilmek için önemli temaslarda bulundu.

Bremen'de kurulu Mercedes-Benz binek araç fabrikasını ziyaret eden TAYSAD üyeleri, firmanın Satınalma ve Tedarikçi Kalite Müdürü Dr. Eberhard Karbe tarafından satın alma yöntemleri ve tedarikçi

HAFİF

Araç başı 250 kg.'a kadar daha hafif • Jant başı %42'ye varan ağırlık tasarrufu

GÜÇLÜ

Dayanım gücü yüksek tek bir alüminyum bloktan dövülmüştür • Çelikten 4 kat daha güçlüdür

WWW.ALCOAWHEELS.COM

Otomotiv Lastikleri Tevzi AS
Tel. +90 216 587 0000
hizmet@contil.de
www.oltas.com.tr

ALCOA

Bakan Yıldırım, 11. Ulaştırma Şurası'nın Sonuç Bildirgesini açıkladı...

ULAŞTIRMA UÇTU, DAHA DA UÇACAK

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, 5-7 Eylül 2013 tarihleri arasında İstanbul'da gerçekleştirilen 11. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Şurası'nın sonuç bildirgesini, Karayolları Genel Müdürlüğü'nde düzenlediği basın toplantıyla kamuoyuyla paylaştı.

Şuranın ana temasının "Herkes için Ulaşım ve Hızlı Erişim" olarak belirlendiğini hatırlatan Yıldırım, Türkiye'nin 2003'te ulaştırma ve bilişim alanında hangi konumda olduğunu, bugünkü durumu ve 2023 hedefleriyle 2035 vizyonunun net şekilde ortaya konulduğunu belirtti.

Bakanlığın; kamu yatırımlarındaki payı, kara-demir-deniz-havayolu-haberleşme alanlarında 10 yılda gerçekleştirdiği projeler ve 2023 hedefleri hakkında bilgi veren Bakan Yıldırım, 10 yıl önce bakanlığın kamu yatırımlarındaki payının yüzde 18 olduğunu, bugün ise bu rakamın yüzde 43'e çıktığını açıkladı. Ulaştırma Bakanlığı'nın kamu yatırımları içindeki payını 2023'te yüzde 50'ye çıkarmayı hedeflediklerini vurgulayan Yıldırım, kalkınan ve gelişen Türkiye'nin altyapı yatırımlarındaki payının artarak süreceğini kaydetti.

8 bin km otoyol ağı

Türkiye'nin 2023'te 8 bin km otoyol ağı olacağını ifade eden Yıldırım, karayollarındaki gelişmeleri şöyle sıraladı: "2003 yılında karayolları sorumluluğundaki yol ağı 63 bin 143 km idi. Bugün ise bu oran yüzde 4 artışla 65 bin 611 km'ye çıktı. 10 yıl sonra karayolları sorumluluğundaki yol ağı 70 bin km olacak. 10 yıl önce bin 714 km otoyol vardı, bugün 2 bin 244 km otoyolumuz var; 10 yıl sonra ise 8 bin km otoyolumuz olacak. Kamu özel ortaklığı modelini yaygın olarak kullanarak otoyolları yapacağız. Bölünmüş yol 10 yıl önce 6 bin 101 km idi, bugün ise yüzde 270'lik rekor bir artışla 22 bin 601 km'ye çıktı. 10 yıl sonra 37 bin km bölünmüş yolumuz olacak. Aynı tarihlere bölünmüş yol ile birbirine bağlı illerin sayısı 6 taneydi. Bugün bu rakamı 74'e çıkardık, 2023'te ise tüm illerimizi bölünmüş yollarla birbirine bağlayacağız."

Kazalar azaldı

Yollarda yaşanan bu gelişmelerin kazalarla birlikte can kaybı oranını da düşürdüğünü dile getiren Bakan Yıldırım, "Karayollarında meydana gelen kazalarda can kaybı 10 yıl önce 5,72 idi. Bugün yüzde 54 azalarak 2,63'e düştü. Yol kusurundan kaynaklanan ölümlü kazaların azalmasında 2023'teki hedefimiz yüzde 1'in altına inmek. Burada sevindirici olan bugün geldiğimiz nokta AB ortalamasıdır." dedi.

Yollarda konfor esas

2003'te 8 bin 652 km olan asfalt uzunluğunun bugün 15 bin 431 km'ye çıktığını açıklayan Bakan Yıldırım, 10 yıl sonra 70 bin km sıcak asfalt uzunluğuna ulaşılacağını belirtti. Yıldırım, artık öncelikli hedeflerinin yol yapmak değil yolların konforunu artırmak olduğunu da söyledi. Karayolunda serbest geçiş sağlanan ülke sayısının da arttığını vurgulayan Yıldırım, 10 yıl önce 12 ülke ile serbest geçiş anlaşması olduğuna, bugün ise bu rakamın 24'e çıktığına dikkati çekti. Yıldırım, 2023 hedeflerini ise bu sayıyı 40'a çıkarmak olduğunu kaydetti.

Modlar arasında dengesizlik var

"Ulaşım türleri arasında taşımacılıkta dengesizlik var. Bu Türkiye'nin problemi. Trafik kazalarının en önemli sebeplerinden" diyen Yıldırım, karayolunda taşınan yolcu oranının 10 yıl önce yüzde 95 olduğunu, deniz, demir ve havayolunun ise yüzde 5'lik oranı paylaştığını aktardı. Bugün bu rakamı yüzde 90,5'e düşürdüklerini belirten Yıldırım, 10 yıl sonra yüzde 76 hedefini yakalayacaklarını söyledi. Bu durumun karayolu taşımacılığının gerileyeceği anlamına gelmediğine dikkati çeken Bakan Yıldırım, "Hepsi dengeli şekilde artacak. Oransal dağılım türler arasındaki dengeyi sağlayacak şekilde olacak. Karayolunda taşınan yük oranı 10 yıl önce yüzde 91 idi. 2013'te bu rakam 77,9'a geldi; 2023'te yüzde 67,5 olacak. Bu Türkiye şartlarına göre iyi bir oran" ifadelerini kullandı.

Demiryolu ağı 25 bin kilometre

Türkiye'nin kendi dönemlerinde Yüksek Hızlı Tren (YHT) ile tanıştığını belirten Yıldırım, konuşmasını şöyle sürdürdü: "2003'te 11 bin km demiryolu ağı vardı. 2013'te 12 bin 8 km oldu, 2023'te ise 25 bin km demiryolu ağımız



olacak. Türkiye'de 10 yıl önce YHT yok, bugün 888 metre yeni YHT hattımız var. 2023'te ise 13 bin km YHT hattı hedefliyoruz. Yine asırlardır el değmeyen bakımı yapılmayan demiryollarını yeniledik, sinyalsiz, elektrifikasyonsuz hatları sinyalli hale getirdik. 10 yıl önce demiryollarında 209 km yol yenilemesi yapılmıştı, bugün 726,1 km demiryolunu yeniledik. 10 yıl sonra ise tüm yollar yenilenmiş olacak. Elektrikli ve sinyalli hat uzunluğunda 2023 hedefimiz ise 8 bin km."

Havayolu

Havacılık ve uzay sektöründe yaşanan gelişmelere değinen Yıldırım, 162 uçakla devraldıkları havayollarında uçak sayısının bugün 371'e yükseldiğini açıkladı. Uçak filosunu 2023'te 750'ye çıkaracaklarını altını çizen Yıldırım, tarifeli sefer yapılan havaalanı sayısını 26'dan yüzde yüz artışla 52'ye çıkardıklarını belirtti. 2023'te 60 havaalanına tarifeli sefer düzenleneceği bilgisini veren Yıldırım, 10 yıl önce engelsiz havalimanı sayısının "sıfır" olduğunu bugün ise 12 havalimanında engellilerin rahatça seyahat ettiğini söyledi. Yıldırım, 2023'te bütün havalimanlarının engelsiz olacağı müjdesini verdi. 10 yıl önce 34 milyon kişinin havayolu ile yolculuk ettiğine dikkati çeken Yıldırım, yüzde 285 artışla bugün 131 milyon kişinin uçakla seyahat ettiğini kaydetti. Havayolunu halkın yolu yaptıklarını söyleyen Yıldırım, 2023'te 350 milyon kişinin uçacağını açıkladı. 10 yıl önce 81 ülke ile hava

ulaştırma anlaşması yapıldığını belirten Yıldırım, bugün bu rakamın 153 ülkeye çıktığını söyledi.

Denizyolu

Denizcilikte de önemli adımlar atıldığını belirten Yıldırım konuşmasını şöyle sürdürdü: "Denizcilikte konteyner elleçleme kapasitesi 2003'te 1,9 milyon TEU idi, bugün 7,1 milyon TEU oldu. Yine Türk sahipli deniz filosu gemi tonajı 10 yıl önce 9 milyon DWT idi, bugün 30 milyon DWT oldu. Tersane kapasitesini 0,55 milyon DWT olarak devraldık bunu 3,6 milyon DWT'ye çıkardık. Yat bağlama kapasitesini 8.500'den 17.500'e çıkardık. 2023 hedefimiz ise 50 bin."

Türkiye hayallerini artık ertelemiyor

16 bin 600 km bölünmüş yol yaptıklarını, 150 yıllık rüya Marmaray'ı tamamladıklarını, ülkemizi YHT ile buluşturduklarını, otoyollarda manuel geçişleri bitirip otomatik geçiş geçtiklerini hatırlatan Yıldırım, yapımı devam eden projelerle ilgili şu bilgileri verdi: "Asya ile Avrupa kıtalarını birleştirecek Marmaray'ın kardeşi de sayılan Avrasya Tüp Geçidi ve İzmir-İstanbul Otoyolu'nu tamamlayacağız. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü 2015'te bitireceğiz. İki tüpten oluşan Ovit Dağı Tüneli'ni bitireceğiz. Yapımı devam eden Ankara-İstanbul, Ankara-Bursa, Ankara-İzmir ve Ankara-Sivas YHT projelerini hizmete açacağız. Kars-Bakü-Tiflis hattını 2015'te tamamlayacağız. Ankara metrolarını bu yılsonu tamamlayacağız. İstanbul

Yeni Havalimanı ihalesi yapıldı. Dünyanın en büyük havalimanını tamamlayacağız. Denizde yapılan Ordu-Giresun havalimanını açacağız. 2 adet uyduyu bu yılsonu gönderiyoruz. Çandarlı Limanı'nın yapımı sürüyor."

2023 hedefleri

Bakan Yıldırım, 2023 hedefleri doğrultusunda hayata geçirilecek yeni projeleri ise şöyle sıraladı: "Çılgın proje olarak da nitelendirilen Kanal İstanbul'a başlayacağız. Çanakkale Boğaz Geçişi ve Otoyolu projesini hayata geçireceğiz. Filyos Limanı ve endüstri bölgesi çalışmaları sürüyor. Yerli bölgesel uçağı yapıp uçuracağız. 10 yıl içinde Türkiye kendi uçağını trenini her boy gemi makinelerini yapabilecek seviyeye gelecek."

Kıskançlık kaynaklı haberler

Şuraya katkı sağlayan herkese teşekkür eden Yıldırım, şurayla ilgili kıskançlıktan kaynaklanan haberler yapıldığını aktardı. Yıldırım, "Biz ne yaptığımızı biliyoruz. 80 yılda durumumuz neydi, bugün neredeyiz? Ulaştırma Bakanlığı bırakın 10 yıl sonrası 10 günlük plan yapamıyorduk" şeklinde konuştu.

Uçağa tavan fiyat

Toplantı sonunda soruları cevaplayan Yıldırım, uçak biletlerine uygulanacak tavan fiyat uygulamasının Kurban Bayramı'ndan sonra uygulamaya geçeceğini söyledi. Bakan Yıldırım, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü, maliyet esaslı bir yıl boyunca iç hatlarda gerçekleşen uçuşları tarayıp ortalama bir fiyat çıkardı. Tüm havayolu şirketleriyle görüşerek çalışma yapıldı. Bugünlerde rezervasyonlar yapıldığı için uygulama bayram sonu hayata geçirilecek. Tavan koyduğumuz zaman düşük fiyattan satılan bilet fiyatlarının artma riski var. Biz vatandaşımızı rahatlatmak uygulamayı hayata geçirerek fırsatçılığın önüne geçmeyi hedefliyoruz" diye konuştu. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Dağ yine fare mi doğuruyor?

"Otobüsçünün kafası karışık" başlıklı geçen haftaki yazımda, otobüsçünün gündemine ilişkin çelişkili ifadelerle yer verip düşüncelerimi açıkladım. Yazımın son paragrafında ise Diyarbakır toplantısına ve sektörel faaliyetlere ilişkin genel bir değerlendirmede bulundum. Tekrarlıyorum: "Bakalım Diyarbakır toplantısından farklı bir sonuç çıkacak mı? Ben sanmıyorum. Şunları, şunları yapmamız lazım, yapacağız diyerek arkası gelmeyebilir. Bir de kişinin karda toplantı güzel olur, ilkbaharda çiçekler açınca toplantıya doyulmaz. Bazılarının toplantı yapma ve örgüt kurma arzuları hep vardır ve bunlardan sorunların çözümüne sıra gelmeyebilir."

Ne olmuş?

Gazetelerde toplantının geneline ilişkin ifadeler yer alıyor. Pek yanılmadığını görüyorum. Eğer "İstim arkadan gelsin" deyip önemli ve yararlı görüşmeleri ve kararları bu haftaya bırakmadılarsa klasik toplantılardan biri olmuş demektir.

Ne yapılmayacakmış?

Diyarbakır'da en çok kamyoncu eylemi konuşulmuş olmalı ki, gazetelerde en çok bu yansımış. Bu konu niye konuşuldu acaba? Birinci ihtimal, "bunu yapanlar kötü çocuk, biz ciğer çocuğuz, öyle yapmayız..." deyip bir yerlere mesaj vermek olabilir. İkincisiyse, "şimdilik bu yollara gitmiyoruz, ama gerekirse gideriz" diye aba altından sopa göstermek olabilir.

Sorunlar ne?

Benim toplantılardan ilk beklentim, somut sorunların belirlenmesidir. İşler kötü, para kazanamıyoruz'un ötesinde işlerin kötü olmasının nedenleri sıralanmalı. Yolcu az, fiyatlar düşük, maliyetler yüksek, bilimsiz rekabet var, diğer modların rekabeti var, çok kaza oluyor ve tazminat ödüyoruz, mevzuat şunları engelliyor, şu fırsatları vermiyoruz, nitelikli sürücü yok, iyi araç yok, araç fiyatları yüksek... gibi.

Çözümler ne?

İkinci aşamada bu sorunların çözümleri bulunmalı. Örneğin maliyetler niye yüksek diye sorulduğunda hangi cevaplar alınıyor? Personel maaşları, vergiler, akaryakıt-otobüs-lastik-sigorta fiyatları vs. Diğer sorunların çözümlerinden oluşan uzun bir liste doğabilir. Sıra bunların elenmesine, azaltılmasına gelecektir.

Eleme anlayışları

Önce birbirine çelişen çözümler hakkında karar vermek gerekir. Maliyetlerin yükseliği içinde otobüslerin fiyatının fazlağın yer alırken otobüs çokluğu ve kapasite fazlağın için de kolay/ucuz otobüs alımı varsa hangisinin doğru veya önemli olduğuna karar verilmeli. İkinci olarak, özellikle maliyet kaynaklı sorunlar içerisinde serbest piyasanın olup olmadığına bakacaksınız. Serbest piyasaya göre rekabet oluşmuşsa, ithalat yolu açılrsa bunun sonuçlarına razı olacaksınız. Serbest piyasayı kötüleyerek bir yere varamayacağımızı bileceksiniz.

Kendi sorumluluklarınızı bilin

Sorumların bir kısmı firmaların veya tüm otobüsçülerin yanlışlarından olabilir. Bunu kabul edip söyledinizde alkış almayabilirsiniz, ama olsun. Kapasite arttırırken, firma kurarken, sefer planlarken, fiyat belirlerken sorumluluğunuzu bilin. Kaza tazminatları yüksekse, tazminatlarla sınır getirmekle, hukuk düzenini değiştirmekle çözemeyeceğinizi bilin. Ya taşıma güvenliğini arttırın ya da zorunluların ötesinde ihtiyari sigorta yaptırın vs. Siz otobüsçüleri veya bunların sivil toplum örgütlerini (birleşmekten gayri) suçlayan, görevde davet eden çözüm önerisi görüyor musunuz? Ben görmüyorum da...

Çözümleri hayata geçirmek

Sonuçta uygulanması mümkün olan çözümlerin listesi elde edilecek. Bir grubu sektörün yapacakları, diğer grubu da merkezi ve yerel yönetimlerin yapacakları olabilir. Sıra bunların nasıl başarılabileceğimize... Burada da nelerin yapılmayacağı değil, neler yapılacağı önemlidir. "Biz kamyoncular gibi eylem yapmayız" demek iyi güzel de, çözümleri nasıl sağlayacağınız daha önemlidir.

İşbirliği gerekebilir

Akaryakıtın pahalı oluşu gerçek ama tüm akaryakıt fiyatlarının düşürülmesini sağlamak mümkün değil. Ya vazgeçeceksiniz ya da olabilir çözümler isteyeceksiniz. Bir de aynı sorundan mustarip olan müttefikler bulup birlikte hareket edeceksiniz. Örneğin akaryakıtta kasa mesafeli taşımacılar, kentçi taşımacılar, özellikle de belediyeler çok önemli. Gerekçiniz de toplu taşıma olmalı.

Konfederasyon kurulacakmış

Diyarbakır'da konfederasyon kurulması konuşulmuş. Mevcutlar neyi başardı ki yeni kurulsun? Federasyon, Sektör Meclisi dendi ve kuruldu da neler çözüldü? Tabii, toplantı yapmanın ötesinde. Şimdi de tek federasyonda birleşmek yerine daha çok federasyon kurup konfederasyon oluşturulacakmış. Neyi bununla çözeceksiniz ki? Efendim, Bakanlık "birlik olun, gelin" demişmiş. Bu "konfederasyon kurun" demek değil, "hepiniz aynı çözümden anlaşıyor, aynı şeyi isteyin" demek. Yoksa daha çok örgüt kurulur. Bilmem, konfederasyondan sonra üst örgüt olarak ne kurulacak? Sıra ona gelebilir de... Bilin ki federasyon veya konfederasyon da olsa statüsü dernektir. Kanunla kurulu üst statüde Oda olsa, neyi, nasıl çözeceksiniz? Bu Oda tüm yolcu taşımacıları kapsasa ağırlık ve yönetim kentiçinde olur, otobüsçüler beğenmez. Onlara ayrı bir Oda kursanız, ağırlık ve yönetim tarifesiz turizm taşımacılarında olur, tarifeliler yine beğenmez. Tarifelilere ayrı kursanız, her bölgeye veya şehre ayrı Oda isterler, merkezde federasyon, konfederasyon. Bir türlü sorunların çözümüne sıra yine gelmez. ■

YENİ OTOKAR TEMPO
KAZANÇTA YENİ TEMPO

Yeni Otokar Tempo hem uygun fiyatıyla kazandırıyor hem düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor. Siz de bir Tempo alın, yola kârlı çıkın...

50
yıl
Otokar

www.otokar.com.tr

Mercedes-Benz Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Süer Sülün, satış sonrası başarısını övdü:

Rekor satışlarımızın mimarı

Teknisyen
Olimpiyatları
10 yaşında

Son birkaç yıldır tüm ürün gruplarında üst üste rekorlar kırdıklarını, pazar paylarını artırdıklarını, en yüksek satış hacimlerini yakaladıklarını vurgulayan MBT Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, "Dünyada hiçbir otomotiv markası arkasında kuvvetli bir satış sonrası hizmetler kültürü olmadan sürdürülebilir bir büyümeyi, sürdürülebilir bir başarıyı yakalayamaz" dedi.

793 servis çalışanın yarıştığı Teknisyen Olimpiyatları'nda başarılı olan personele ödülleri 20 Eylül Cuma akşamı Daimler Satış Sonrası Hizmetler Birim Başkanı Wolf-Dieter Kurz, Mercedes-Benz Türk Direktörleri Kurulu

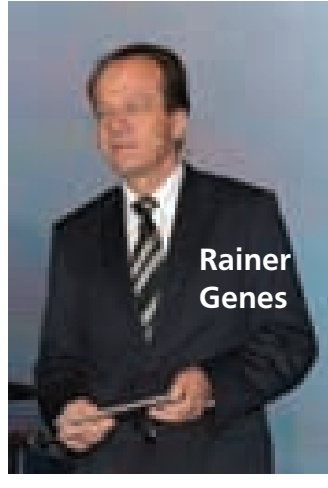
Başkanı Rainer Genes, Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün ve Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ergiz Esen ve birim müdürleri tarafından düzenlenen törenle verildi.

2014'te adı değişecek

Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, "Bizim için çok önemli ve gurur günümüz" diyerek başladığı konuşmasında, gelecek yıldan itibaren Teknisyen Olimpiyatları'nın adının değişeceğini açıkladı: "Bu organizasyon kapsamında sadece teknisyenler yer almayacak, müşteri danışmanları ve yedek parça uzmanları da yarışmaya katılıyor. Bu yüzden gelecek yıldan itibaren Satış Sonrası Hizmetler Olimpiyatları olarak adlandıracağız."

Başarının mimarı satış sonrası ekibi

Son birkaç yıldır tüm ürün gruplarında üst üste rekorlar kırdıklarını, pazar paylarını artırdıklarını, en



Rainer Genes



Ergiz Esen

Süer Sülün

yüksek satış hacimlerini yakaladıklarını vurgulayan Süer Sülün, bu başarının en büyük mimarının satış sonrası ekibinin olduğunu ifade etti:

"Dünyada hiçbir otomotiv markası arkasında kuvvetli bir satış sonrası hizmetler kültürü olmadan sürdürülebilir bir büyümeyi, sürdürülebilir bir başarıyı yakalayamaz. Onun için

sizlere tekrar teşekkür ediyorum, bu başarılarınızdan dolayı tebrik ediyorum."

Müşteri memnuniyeti üst düzeyde

Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes, MBT'nin ilk ve en önemli amacının müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutmak ve sürdürmek olduğunu vurgulayarak, "Satış sonrası hizmetler ekibimizin bu kapsamdaki en önemli misyonu da müşterilerimizin araçlarının faal ve mobil kalmasını sağlamaktır. Bu misyonun yerine getirilmesi, müşteriye yakın ve her zaman yanında olan bir yetkili servis organizasyonu ile mümkündür. Ürünlerimizin üstün teknolojik ve yüksek kalitesinin satış sonrasında da korunması ve sürdürülebilmesi ancak ve ancak yetkili servis ağımızdaki personelin bilgi ve deneyimlerinin sürekli olarak güncellenmesi ile mümkündür. Teknisyen olimpiyatları ile hem yetkili servis çalışanlarına verdiğimiz eğitimlerin etkinliğini ölçüyoruz, hem de dostça bir rekabet ortamında çalışanlarımızın motivasyonunu artırıyoruz. Böylece marka bağlılığı zincirine bir halka daha ekliyoruz. İnaniyorum ki tüm ürün gruplarında başlattığımız ve uyguladığımız Teknisyen Olimpiyatları

ile yetkili servislerde çalışan teknisyenlerin gelişimlerini teşvik edebiliriz ve hizmet kalitemize kaydedeceğimiz katkı sağlıyoruz" dedi.

Örnek bir başarı

Gecenin konukları arasında yer alan Mercedes-Benz Türk eski Direktörleri Kurulu Başkanı, şimdi Daimler Satış Sonrası Hizmetler Birim Başkanı Wolf-Dieter Kurz da, tamamını Türkçe olarak yaptığı konuşmada, "Tekrar sizinle burada olmak çok güzel. Daimler olarak Türkiye'nin satış ve satış sonrası alanında gelişimlerini büyük bir memnuniyetle izliyoruz. Bu başarılı gelişimin pozitif olarak devam etmesi ve sürdürülebilir hale gelmesi nedeniyle hepimizi tebrik ediyorum. Organizasyona Türkiye'deki katılım yüzde 90 ile çok yüksek bir seviyede, bu gerçek bir başarıdır. Avrupa'daki diğer üreticiler bu başarıyı örnek alabilir. Satış sonrası hizmetler ekibimiz Kasım ayında Stuttgart'ta 49 ülkenin katılımıyla yapılacak yarışmaya katılacak. Hepinize başarılar diliyorum" dedi. Konuşmaların ardından başarılı olan teknisyenlere, müşteri danışmanlarına ve yedek parça uzmanlarına sertifikaları dağıtıldı. Törenin ardından MBT'nin yöneticilerinden oluşan Dayımlar Grubu konuklara müzik ziyafeti çekti. ■



Daimler Satış Sonrası Hizmetler Birim Başkanı Wolf-Dieter Kurz



Satış ve Pazarlama Direktörü Süer Sülün



Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım



2. El Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy



Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu



HTA Kısım Müdürü Tufan Akdeniz



Has Otomotiv YK Başkanı Latif Karaali ödüllü teknisyenlerle birlikte...



Wolf-Dieter Kurz, Latif Karaali



Teknisyen Olimpiyatları

■ Mercedes-Benz Türk Satış

Sonrası Hizmetleri Eğitim Bölümü tarafından başlatılan ve 2003 yılından beri "Mercedes-Benz Teknisyen Olimpiyatları" ön eleme sınavları 11-18.06.2013 tarihleri arasında 34 ayrı sınav merkezinde

yaşandı. Ön eleme sınavlarına 697 sertifikalı teknisyen, 77 müşteri danışmanı, 19 parça pazarlama ve satış uzmanından oluşan toplam 793 yetkili servis çalışanı katıldı. En yüksek puanı alan katılımcılar

finallere katılmaya hak kazandı. "Uygulamalı sınav, yazılı sınav, beceri sınavı ve takım çalışması" olmak üzere 4 aşamadan oluşan final sınavları ise, 19 Eylül 2013 tarihinde yapıldı.

Gaziantep'teki çadır kentlere 4.000 km'den 4 milyon Euro yardım geldi.

"Kanatlı Tekerlekler" umut oldu

4 milyon Euro değerinde 300 ton yardım ile 18 Eylül'de Frankfurt'tan yola çıkan 11 Mercedes-Benz Actros'tan oluşan ve Kanatlı Tekerlekler adı verilen Umut Konvoyu, 25 Eylül'de Gaziantep'e ulaştı. Konvoyu İstanbul'dan 2 Mercedes-Sprinter ambulans, Adana'dan 3 tır eklendi.

Konvoyun 23 Eylül'deki İstanbul durağı, Mercedes-Benz Pazarlama Merkezinde düzenlenen toplantıda konuşan Mercedes-Benz Türk Direktörleri Kurulu Başkanı Rainer Genes, "Suriye sınır bölgesindeki kamplarda yaşamak zorunda kalan sivillerin ve özellikle çocukların ihtiyaçlarının karşılanması için hemen hemen her şey gerekli. Çadır, battaniye ve aşı en çok ihtiyaç duyulan malzemeler. Bu nedenle 11 Mercedes-Benz Actros, bu yardım malzemelerinin bir an önce yerine ulaşmasını sağlamak için yola çıktı. Daimler'in LOG ve AFAD ile yaptığı işbirliği ile zor durumda olan insanların ihtiyaçlarını kısmen de olsa karşılayarak geleceğe umutla bakmaları için yardımcı olabiliriz" dedi.

Umutlu bir başlangıç

Bu tür yardım organizasyonlarına destek vermeye devam edeceklerini ifade eden Genes, "Bu organizasyonla



Mercedes-Benz Türk Direktörleri Kurulu Başkanı Rainer Genes ve LOG Yönetim Kurulu Başkanı Frank Franke.

özellikle yardım ihtiyacı içinde olan kadın ve çocuklar için umutlu bir başlangıç yapmak istiyoruz. Mercedes-Benz olarak desteğimizi sürdürüreceğiz" dedi.

İnsani bir felaket yaşanıyor

10 yıldır tüm dünyada afet ve kriz bölgelerine acil malzeme yardımı sağlayan LOG Yönetim Kurulu Başkanı Frank Franke, "Daimler ile yardım konvoyunu çok hızlı bir şekilde yola çıkarabildiğimiz için çok mutluyuz. Ancak bu süreçte bile

bölgede yardıma ihtiyacı olan sivillerin sayısı bir milyonu aştı. Birleşmiş Milletlere göre, yaşananlar Birleşmiş Milletlerin bugüne kadar yaşadığı en büyük insani felaket" dedi.

Avrupa'nın vicdanını sarsıp harekete geçirmek istiyoruz

Gazetecilik mesleğinden geldiğini belirten Frank Franke, "Gazeteciler karışmamalı anlayışının yerine, biz gazetecilerin etki edebildiği yerde etki etmeleri gerektiğini savunuyoruz. Suriye'de yaşanan savaşla 5-6 milyon insan yer değiştirdi, 2 milyon insan sınır dışına geçmiş durumda. Bunların 1 milyonunu kadın ve çocuklar oluşturuyor. Türkiye bu süreçte toplamda 2 milyar dolara yakın bir harcama yaparken 100 milyon Euro civarında yardım yapan AB'nin yaşanan bu büyük insani felakete sessiz kalmasını anlamakta zorlanıyoruz. Bu organizasyonla vicdanları sarsıp harekete geçirmeyi de hedefliyoruz. Umarım bu bir uyarı işareti olur. 11 tıra Adana'da 3 tır daha eklenecek. 1.5 km'lik konvoyun dikkat çekmesini umuyoruz. Yardım bekleyen bu insanlara yardım yapan kuruluşlar arasında 5'inci sırada yer alıyoruz. 2012 Ağustos ayından beri 12 kez Türkiye'ye geldim ve yardımsever birçok insanla tanıştım. Türkiye'yi bu konuda tebrik etmek istiyorum" dedi.

Kapikule geçiş

Kapikule'den geçişlerde sorun

yaşadıklarını ifade eden Frank Franke, "Konvoy Kapikule'ye ulaştığında, geçişimiz 8 saat sürdü. Bu noktada geçişimizin daha hızlı olmasını beklerdik ancak görevlilere gerekli bilgilendirmelerin yapılmamasının sıkıntısını yaşadık. Bu 8 saatlik süreçte 5 yeni Türk dostumuz oldu. Umarım bundan sonraki organizasyonlarda daha kolay bir işleyiş süreci yaşarsın. Hayatımın en mutlu günlerini yardım ettiğim anlarda yaşadım. Bu da bu anlardan biri" diye konuştu.

Kanatlı Tekerlekler Konvoyu

■ Alman sivil toplum kuruluşu "Luftfahrt ohne Grenzen e.V." (LOG) ve Daimler AG'nin birçok sponsorun desteğiyle oluşturdukları yardım konvoyundaki malzeme, Başbakanlık Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD), Türk Kızılayı ve tıbbi yardım organizasyonu "International Medical Corps" aracılığıyla ihtiyacı olan kişilere, özellikle çocuklara iletilecek.

"Umut Konvoyu - Kanatlı Tekerlekler" adını taşıyan yardım konvoyunda, yaklaşan kış mevsimi de dikkate alınarak 40 bin kişiye yetecek kışlık giysi, 2 bin kişi için kış şartlarına uygun çadırlar, 10 bin battaniye, 100 bin çocuğa yetecek bebek gıdası, çocuk hastalıklarına karşı 60 bin doz aşı, 350 adet yeni tekerlekli sandalye bulunuyor.

Mercedes-Benz Actros kamyonları, ayrıca iki Mercedes-Benz Sprinter ambulans, 350 tekerlekli sandalye ve üç ay süreyle 70 bin kişinin ayakta tedavisinin yapılabileceği yedi mobil sağlık merkezinin de bölgeye nakledilmesini sağladı.



Serin'den 9 imzalı sağlam proje

Bayraktarlar Merkon, Bayraktarlar Aksaray, Gökdoğan Otomotiv, Taşkiranlar Petrol, Ersinler Otomotiv, Ali Yayla Otomotiv, Sami Şahin Motorlu Taşıtlar, Şimşekler Grup ve Demirkaya Nakliyat kendilerini Serin Corner yaparı anlaşmayı törenle imzaladı. Tüketicilerin ürünleri daha kolay ulaşmasını sağlayan ve sektörde bir devrim niteliği taşıyan Serin Corner'ların Türkiye'de hızla yaygınlaşması bekleniyor.

Bayraktarlar Holding bünyesinde bulunan Mercedes bayileri Bayraktarlar Merkon AŞ ve Bayraktarlar Aksaray AŞ düzenlenen imza töreniyle "Serin Corner" oldu. İmza törenine Serin Treyleler Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Fuzvi Serin, Bayraktarlar Merkon Genel

Müdürü Ali Akbaş katıldı. Merkezi Kütahya'da bulunan Gökdoğan Otomotiv de karşılıklı sözleşmeye imza atarak Serin Corner projesinde ilk imza atan firmalar arasında yer aldı.

Sivas'ın ikinci el piyasasında etkin rol oynayan Şimşekler Grup Taşımacılık Ltd. Şti., Serin Plazada düzenlenen törenle Serin Corner projesine dahil oldu. Şimşekler Grup Taşımacılık Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Erdem Şimşek, "Bu işbirliği ile firmamızın piyasadaki bilinirliğinin artacağından eminiz" dedi.

Demirkaya Nakliyat Petrol Tic.Ltd.Şti. Corner sözleşmesine imza atarak Mardin'de Serin Corner olarak hizmet vermeye başladı.

Serin Treyleler, Muğla'nın Dalaman ilçesinde her türlü ikinci el ağır vasıta ve treyleler satışı alanlarında faaliyet gösteren Ersinler Otomotiv ile sözleşme imzalayarak, Serin Corner projesine bir firmada daha dahil etti.



Bayraktarlar Merkon

"Serin'in kalitesini müşterilerle buluşturmaktan mutluluk duyacağız."

Serin Corner projesi kapsamında, Konya'dan Ali Yayla Otomotiv, Sami Şahin Motorlu Taşıtlar ve Taşkiranlar Petrol ile Serin Plaza'da yapılan törenlerde



Gökdoğan Otomotiv

Corner imzaları atıldı. Serin Treyleler Genel Müdürü Recep Serin, "Otomotiv sektörüne yeni bir bakış açısı ve inovasyon kazandıran 'kazandıran köşe' projemizle firmalar çok ilgilendi. Gelen taleplerle hedeflediğimiz de üzerinde Serin Corner satış noktası oluşturabileceğiz. 2014 yılı sonunda ise en az 50 Serin Corner satış noktası müşterilerimize hizmet vermek istiyoruz" dedi.



Şimşekler Grup



Ersinler Otomotiv



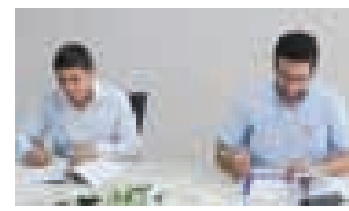
Ali Yayla Otomotiv



Demirkaya Nakliyat



Taşkıranlar Petrol



Ersinler Otomotiv

Gürbulak Nakliyat yine Mengerler Kocaeli'yi tercih etti

Türkiye'nin önde gelen konteyner taşımacılığı ve liman işletmeciliği alanında faaliyet yürüten Gürbulak Nakliyat, 2010 yılında aldığı 15 Axor 1840'ın ardından yeni yatırımını 30 Axor oldu. Gürbulak Nakliyat Axor 1840 araçların alımında tekrar Mengerler Kocaeli'ni tercih etti.

02 Eylül 2013'te Mengerler Tic. Türk AŞ Kocaeli'de gerçekleşen teslimat törenine, Gürbulak Nakliyat adına Burhan Çakan, Mengerler Ticaret Türk AŞ Kocaeli Şubesi, Kamyon Satış Müdürü Orhan Akıldız, Kamyon Satış Danışmanı Adem Tanta katıldı.

Bulduğu sektörde büyümeyi hedefleyen daha çok çalıştığı firmalar ile güvene dayalı işler yapan sektörün yenilikçi firması Gürbulak Nakliyat temsilcisi Burhan Çakan, Mercedes-Benz'i tercih etmelerinde güvenin önemli olduğunu belirterek hem markaya güveniyoruz, hemde araçların verimliliğine dedi. Bundan sonraki alımlarımızda da Mercedes-Benz'in filolarımıza artı değer katacağını düşünerek, yıl sonuna kadar 45 adetlik daha aracın alımını yapacaklarını belirtti. Çakan, takaslarında da Mengerler Kocaeli'ni tercih edebileceklerini altını çizdi.



Araçüstü Ekipman Fuarı, 3-6 Ekim'de

Araçüstü ekipman sektörünün tanıtımına ve hizmet kalitesinin yükseltilmesine katkı sağlayacak. Araçüstü Ekipman Fuarı (ARÜSDER), 03-06 Ekim tarihleri arasında CNR EXPO İstanbul'da düzenlenecek.



Nayim Derele

"Yüzde yüz yerli" hale gelen araçüstü ekipmanları sektörü, son dönemde büyük bir gelişme gösterdi. Bu yıl 3. kez düzenlenecek, ARÜSDER Fuarı ve sektör ile ilgili değerlendirmelerde bulunan ARÜSDER Başkanı Nayim Derele, "Çöp kasası, itfaiye, vinç, sepeti

platformlar, tavuk taşıma kamyonu ekipmanı gibi şasesi olan her türlü yapıyı araçüstü olarak tanıtıyoruz. Ticari araçların tamamının plaka alarak, trafike çıkmasının ilk koşulu araçlarına üst yapı yaptırılmalarından geçiyor" dedi.



TIRSAN'a TSE belgesi

UHDH Bakanlığı tarafından 6 Mart 2013'te yetkilendirilen TSE'nin Tasarım Onay, Üretim ve Üretim Yeri Uygunluk Değerlendirmesi'nden geçerek 'Üretim Yeri Uygunluk' ve 'Tasarım Onay Sertifikası' ile belgelendirilen TIRSAN, sektörde bu belgeyi almaya hak kazanan ilk treyle üreticisi oldu.

Türkiye'de ADR mevzuatına uygun ilk tanker üretimini gerçekleştiren Tirsan, 2002 yılından bu yana ürettiği mevzuata uygun tip onaylı tehlikeli madde taşıyan araçları, Kässbohrer markası ile başta Almanya olmak üzere, Avrupa ve Rusya'ya ihraç ediyor. Tirsan, şimdiye kadar belgelendirme çalışmalarını Almanya'nın yetkilendirilmiş kuruluşları TÜVSÜD ve Dekra ile yürütüyordu ve Türkiye'de TSE'nin yetkilendirilmesinden sonra belge verdiği ilk üretici oldu.

Antalya Autoshow'da Iveco rüzgarı esti, 48 araç satışı yapıldı

Iveco Antalya yetkili satıcısı Günlas Otomotiv, Antalya Otomotiv Fuarında Iveco'yu temsil etti. Antalya Auto Show 2013 Otomotiv ve Ticari araç Fuarı Expo Center'de düzenlenen törenle açıldı. Birçok ünlü markanın ve ticari araçların yeni modelleri sergilediği fuarda görsel şenliklerle katımcılara eşsiz anılar yaşatıldı.

Fuar açılışından sonra Iveco standında, 30 adet Stralis, 5 Eurocargo ve 13 adet Daily kamyon teslimatı anısına plaket töreni yapıldı.

Egemen Uluslararası Taşımacılık Ltd. Şti firma temsilcisi Serhat Köken, 16 yıldır uluslararası lojistik faaliyetinde bulduklarını değişik markalardan

oluşan 47 araçlık çekici filosunu almış olduğu 30 adet Stralis Hi-way AS460 araçlarla, 77 araç çıkardıklarını belirtti. Köken Stralis tercih etmelerindeki en büyük sebebin düşük işletim maliyetleri ve yüksek teknolojik donanımlarının yanı sıra Avrupa'da 2013 yılının kamyonu seçilmesi olduğunu belirtti.

Martı 07 Gıda Ltd. Şti Lojistik ve Satınalma Müdürü Gökhan Kanbur da 40 yılı aşkındır gıda sektöründe

çalıştıklarını ve 70 adetlik bir araç parklarının bulunduğunu ve son 3 yıldır araç ihtiyaçlarını Iveco ile giderdiklerini belirtti. Daily araçları çok ekonomik işletim maliyetleri olması ve çok sorun çıkartmaması dolayısıyla tercih ettiklerini söyledi.

Iveco Araç AŞ Genel Müdür Yardımcısı Koray Kurşunoğlu, Iveco araçların tercih edilmesinin hakkı gururunu yaşadıklarını; toplam sahip olma maliyetinin azaltılması, daha az yakıt tüketimi, daha yüksek bir ergonomi, konfor ve tasarımı sahip sürücü kabini ve artırılmış yol güvenliği sağlaması nedeniyle Iveco araçların tüm taşımacılarınca tercih edildiğini açıkladı.

Iveco Araç San ve Tic AŞ Genel Müdür Yardımcısı Koray Kurşunoğlu ve Ege Bölge Müd. Adli Emiroğlu ve Gün-Las Otomotiv Ağırvasıta Satış Müdürü Hamdi Kotay plaketleri 'hayırlı olsun' dilekleriyle takdim etti.

Fuar açılışından sonra Iveco standında, 30 adet Stralis, 5 Eurocargo ve 13 adet Daily kamyon teslimatı anısına plaket töreni yapıldı.



Brisa ikinci fabrikayı da kuracak

Sabancı Holding ile dünyanın en büyük lastik üreticisi Japon Bridgestone Corporation'ın ortaklığıyla 25 yıldır tüm paydaşlarına değer yaratmaya ve öncü hizmetler sunmaya odaklanan Brisa, "Gelecek için en iyi yolculuğu tasarlamak" olarak belirlediği şirket vizyonunu kapsamında hem tüketici hem de ticari segmentteki müşterilerinin ihtiyaçlarına cevap veren en kaliteli ürünleri ve hizmetleri sunarak, müşteri memnuniyetine ve pazarda farklılaşmaya yatırım yapıyor.

Bridgestone, Lassa, Bandag, tarım grubunda Firestone, OtoPratik, Lastiğim ve lastik.com.tr markalarıyla Türkiye lastik endüstrisinin lider kuruluşu olan Brisa, 20. yılını kutladığı 2008 yılından bu yana, yıllık net karını 3 katına, toplam yıllık satış gelirlirni 2 katına, üretimini yüzde 6 ve istihdamını yüzde 20 artırdı ve yaklaşık 800 milyon USD yatırımını da tamamladı.

Brisa, Türkiye ekonomisi ve lastik pazarı gelişim potansiyeline paralel olarak ilerde doğacak artan lastik talebini karşılamak amacıyla, Türkiye sınırları içinde yer alacak ikinci fabrika için yatırım fırsatları araştırıyor.

Olivier Gros, Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü



15 yıldır Michelin Grup bünyesinde pek çok ülkede çeşitli görevlerde bulunan Olivier Gros, 2013 yılı Ağustos ayından itibaren Michelin Türkiye ailesine

Pazarlama Direktörü olarak katıldı. Michelin'deki kariyerine 1999 yılında Fransa, Clermont Ferrand tarım biriminde Pazarlama Araştırma Müdürü olarak başlayan Gros, 2005 yılına kadar görevine devam etti. Olivier Gros görev süresi boyunca Brezilya ve Tayland gibi hızlı gelişen ülkelerde kamyon ve otobüs segmentinde franchise geliştirme projelerini de yürütürken, son olarak 2013 yılında Michelin Türkiye'ye Pazarlama Direktörü olarak atandı.

42 yaşında, evli ve üç çocuk babası olan Olivier Gros, pazarlama alanında doktora programının birinci yılını tamamladı.

Büyük Numara
bulmak artık zor değil!
46 - 47
48 - 49
numaralarda
bağlı ve
bağsız
Toplan - Parakande Tel: 0552 706 23 00

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 3 • Sayı: 107 • 30 Eylül - 6 Ekim 2013

Sahibi ve Sorumlu Yaz İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editor

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: Mikail BAYAT

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar - İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Ünsal TOSUN

İş Geliştirme Danışmanı

Dr. Zeki DÖNMEZ

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uyumaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivot Media Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi ıktibas

edilemez.



Şehir içinde keyif içinde...

Ergonomik tasarımıyla konfor, ekonomik bakım maliyetiyle avantaj sunan **Avenue Körüklü Otobüs**; hem yolcusuna hem de kullanıcılarına keyif veriyor.



AVENUE KÖRÜKLÜ OTOBÜS

www.temsa.com

