



Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes:

**Piyasaya güvenin göstergesi yatırımlardır**

**Aksaray Kamyon Fabrikası'na 20 milyon Euro'luk yatırım**

8'de

**Turkon, 50 MAN Kamyon ile gücüne güç kattı**

14'te



Yeni Scania Streamline. Yine Muhteşem!

15-16'da

**Araçüstü Ekipman Fuarı'na ilgi büyük**

Koluman, Allison, Profimak, EMK Treylar, Hidromak, Karba, Urmak ve diğer katılımcı firmalar en yeni ürünlerini sergilediler. ■ 8'de

8'de

**Büyükkarıcı Ford Trucks 4S İlk teslimatı Ali Koç yaptı**

Ford Trucks İzmir Yetkili Satıcısı ve Servisi Büyükkarıcı, siparişlerini teslim etmeye başladı. Teslim törenine katılan Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Koç, 5 şirkete toplam 88 adet Ford Cargo teslim etti.



15'te

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

# Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 108 • 7 - 13 Ekim 2013 • Fiyatı: 25 Kr [www.tasimadunyasi.com](http://www.tasimadunyasi.com)

**2. El Otobüs ve Midibüste Güvenin Adresi**

[www.BusStore.com.tr](http://www.BusStore.com.tr)

**BUSSTORE**  
Mercedes-Benz'len 2. El Otobüsler ve Midibüsler

İSPARK Alibeyköy Terminali için dosya veren otobüsçüler yazıhane ihalesinden çekildi

# İHALE DİRENİŞİ

● Muhammen bedellerin yüksekliği yanı sıra çıkış parası ve ortak giderin belirsizliği, itirazın başlıca nedenleri.

● Otobüsçüler, Alibeyköy Terminali'nde kabul edecekleri şartların, mevcut ve yeni terminalerde emsal olmasından da endişeliler.

**D**aha önce iki kez ertelenen Alibeyköy Terminali yazıhane ihalesi, 7 Ekim 2013 tarihinde de gerçekleşmedi. İhale saatinden önce dosyalarını sunan otobüsçüler, yazıhane fiyat artış aşamasında ihaleden çekildiler. Yazıhane sayısının talebi karşılamaması ve bunun ihale bedellerini artıracığından şikayet edilmesine rağmen küçük yazıhanelerin bir kısmına talep gelmedi.

#### ✓ Yüksek maliyet

Akaryakıt fiyat artışları nedeniyle sürekli artan maliyetlerin, İstanbul'dan bazı seferlerde üç hatta gelecekte dört terminale ödenebilecek bedellerle iyice artacağı, işlerin yürütülemez hale geleceği ifade edildi.

#### ✓ Şikayet kalemleri

İlk şikayet muhammen bedelin üç katına çıkarılması sonucu oluşacak yüksek kiralara yapılıyor. Otobüs başına çıkış parasının ve yazıhane başına alınacak ortak giderin belirsizliği de önemli şikayet konuları.

#### ✓ İstekler

Kira bedellerinin düşürülmesi, çıkış parası ve ortak giderin belirlenmesi, TEFE ve TÜFE'ye bağlanması, hatta şartnameye yazılması veya çıkış ücreti alınmaması gibi çeşitli talepler var. Umut İSPARK ile görüşmede.

#### ✓ İSPARK'tan açıklama:

Tüm süreçlerde sektör temsilcileriyle görüşülmüştür. Kamu ve sektör yararına çözüm için çalışmalar devam edecektir. ■ 9'da

#### Şehirlerarası

**Kamil Koç:**

**Bayramda 7 milyon kişi otobüsle seyahat edecek**



4'te



18 metrelik Körüklü ve 12 metrelik CNG'li Avenue araçların tanıtımı yapıldı.

**TEMSA, Körüklü ve CNG'li Avenue'yu pazara sundu...**

**YENİ**



Mehmet N. Pekarun

Dinçer Çelik

6'da

**Setra'lar yeni satıcısı Mercedes-Benz Türk tarafından piyasaya veriliyor...**

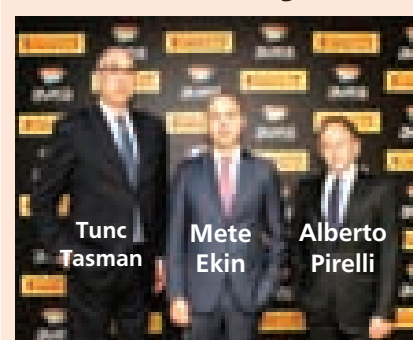
**Ulusoy 5 Setra aldı**



5'te

**Pirelli - Avea işbirliği hayata geçti**

**CyberFleet ile taşımacıya 1000 Euro kazanç**



Tunc Tasman

Metin Ekin

Alberto Pirelli

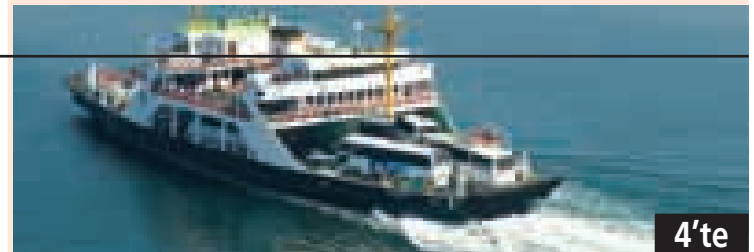
Pirelli, Türkiye'de Avea'nın çözüm ortaklığıyla ağır vasıta lastikleri için geliştirdiği Yenilikçi Sürüş Teknolojisi CyberFleet'i pazara sundu. Yakıt tasarrufu, çevreye katkı, yol ve yük güvenliği sağlanacak.

3'te

**Brisa, Aksaray'da 4.2 milyon lastik üretecek**

7'de

**İDO, Kurban Bayramında 2 milyon 900 bin yolcu, 375 bin araç kapasitesi sunuyor**



4'te

**Bayram Kutlaması**

TOFED, TOF TTDER, İSTAB, Metro Turizm, Ulusoy, Varan, Pamukkale, Nişikli Turizm, Hanedan Tur, Mengerler İstanbul, Has Otomotiv, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu, Antoto. ■ 10, 11, 12, 13'te



**Dr. Zeki Dönmez**

Bayrama girerken taşımacı gündemi

9'da



**Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı**

Kentçi Ulaşım ve Modlararası Entegrasyon - 1

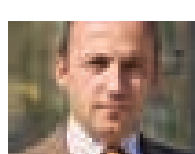
2'de



**Mustafa Yıldırım**

Alibeyköy'deki olumsuzluklar!

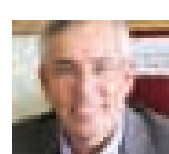
7'de



**Akif Nuray**

Akışkanlık artıyor

6'da



**Salim Altunhan**

Sağım solum toplantı!

4'te

**Bayramınız kutlu olsun...**

Yorgun sürücü ve bakımsız araç kullanmayalım, hız limitlerine ve trafik kurallarına uyalım. Yolunuz açık olsun...



## 2 » Kentiçi

Siz değerli okuyucularım!; kentiçi ulaşım, gelişme eğilimleri, akıllı ulaşım sistemleri uygulamaları, modlararası entegrasyon ve benzeri konuları İstanbul özelinde ele almaya çalışacağım. Bu çerçevede; yapılan ulaştırma ve şehircilik yatırımları ile gelişim süreçlerini değerlendirmeye gayret edeceğim.

Bilindiği üzere; ulaştırma-şehirleşme arasında doğrudan birbirini besleyen bir ilişki vardır. Dolayısıyla yapılacak olan istihdam yatırımlarının doğruluğunun bir sağlaması 'ulaştırma sistemi' üzerinden de okunabilir. Aynı şekilde ulaştırma yatırımları da doğrudan şehir gelişimini olumlu-olumsuz yönde etkileyecektir. Burada da; her zaman ifade ettiğimiz üzere en genel anlamda 'planlama' konusu öne çıkmaktadır. Entegrasyon, koordinasyon ve organizasyon, nitelikli bir planlamanın bileşenleridir. Bu anlamda; ülkemizde genel olarak uzun bir süre 'planlama eksikliği' önemli bir problemi teşkil etmiş olup, son dönemlerde bu konunun telafisi anlamında çeşitli çalışmalar yapıldığı bilinmektedir. Dolayısıyla, yapılacak yatırımların niceliği ne kadar büyük olursa olsun, eğer çoklu bakış açısına, planlamaya ve entegrist bir yaklaşıma sahip değilse, bu yatırımlardan aynı oranda bir verim alınmayacak ve yeni problemler oluşacaktır.

## Kentiçi Ulaşım ve Modlararası Entegrasyon - 1

## Planlama belirleyici rol oynuyor

İstanbul özelinde konuya baktığımızda, son yıllarda 'modlararası entegrasyon ve dengeli modal dağılım' konularında iyileştirici çalışmalar yapıldığı bilinmektedir. Ancak buna karşın henüz istenilen seviyeye gelinmemiş olup, genel anlamda orta ve uzun vadeli hedefler kapsamında nispeten iyileştirmeler gerçekleştirilebilmektedir. Bunları örneklemek gerekirse; yapılan metro yatırımları genel anlamda bahsinde ettiğimiz konularda bir iyileştirmeye işaret etmektedir, ancak bunun yanı sıra kentiçi deniz ulaşımında istenen seviyeye gelinmemesi, tam tersine modal dağılımda deniz ulaşımının payının düşmesi göze çarpmaktadır. İstanbul gibi kendine has bir iç su yolu olan ve denizle iç içe olan bir şehirde, ulaştırmada denizyolundan faydalanılamaması ve modal dağılımda denizyolunun ancak yüzde 1.5'ler seviyesinde yer alması düşünülemez. Burada; İstanbul'un çok yönlü ve çok merkezli olarak sürekli büyümesi, bu çerçevede şehrin birçok bölgesinin karasal bir alanda büyümesi gerçekliği elbette ki göz önünde bulundurulmalıdır.



**PROF. DR. MUSTAFA ILICALI**  
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr  
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

## Metro ve kablolu sistem...

İstanbul'da modal dağılıma bakıldığında, metroya yapılan yatırımlarla kentiçi ulaşım demiryolunun payı yüzde 30'lara ve üstüne çıkartılabilir, denizyolu için ise İstanbul'daki modal payda olması gereken oran yüzde 20'lerdir. Bu çerçevede, İstanbul'un ulaştırma sisteminde modal dağılım planlamaları yapılmalı, tüketim kültürünü destekleyici oluşumların ve kararların, İstanbul'da dengeli modal dağılımı olumsuz yönde etkileyeceği dikkate alınmalıdır.

Bu çerçevede kablolu sistem yatırımları için öncelenmiş olan Çamlıca-Altunizade-Zincirlikuyu-Mecidiyeköy Teleferik Hattı ilerleyen süreçte boğaza paralel düşünülen kısa ve uzun mesafeli teleferik hatları, İstanbul'un belirli bölgelerdeki şehir gelişimleri göz önünde bulundurularak tasarlanmış hatlar olarak göze çarpmakta, birçok farklı ulaştırma türünün bir araya geldiği-geleceği transfer (aktarma) merkezleri ise bulunduğu bölgenin gelişimini radikal bir şekilde etkileyecektir.

## Altunizade ana istasyon olacak

Bu çerçevede; öncelikle 1.Boğaz Köprüsünün inşası ile birlikte gelişim süreci hızlanan Altunizade'nin, metrobüs hattındaki ana istasyonlardan birine dönüşmesi paralelinde, yapılan yatırımlarla değerini ve merkezi konumunu güçlendirdiği görülmektedir. Takibinde; inşaatına yakın bir geçmişte başlanan ve hızla devam eden, 2015'te bitirilmesi öngörülen Üsküdar-Ümraniye-Çekmeköy-Sancaktepe Metro hattının ana istasyonlarından biri de yine Altunizade olacaktır. Ayrıca asrın projesi olarak görülen ve en genel ölçekte Pekin-Londra kesintisiz demiryolu hattının önemli

bileşenlerinden biri olacak olan Marmaray projesinin iki yakasının çok yakın bir tarihte açılmasıyla beraber, Altunizade; projenin iki ana aktarma merkezinden birine ev sahipliği yapacak olan Üsküdar'a da yakınlığı nedeniyle, bu yatırımdan doğrudan etkilenecektir. Yine; Üsküdar-Altunizade-Çamlıca-Ümraniye hattında yapılmakta olan yatırımlardan biri olan ve basında sıkça tartışılmış olan 'Çamlıca Camii' ve çevresini kapsayan proje ile ana bağlantı tesis edecek olan teleferik projesi söz konusudur. Bu teleferik projesinin de ana istasyonlarından birisi Altunizade olacaktır. Dolayısıyla; gerek karayolu -Boğaz Köprüsü geçişi-, gerek metrobüs, gerek metro, gerek Marmaray Projesi ve gerekse de teleferik hattının toplandığı ve dağıldığı bir alan, Altunizade'nin merkeziliğinde tesis edilmiş olacaktır.

## Bir diğer merkez: Kadıköy

Benzer şekilde; uzun bir süre Anadolu yakasının merkezi bir konumunda yer alan Kadıköy ilçesi bugün itibarıyla ulaşım olduğu yaklaşık 1.000.000 nüfusluk çekim alanıyla önemli ulaştırma-şehirleşme yatırımlarıyla kendi içerisinde bir yenilenme sürecini yaşamaktadır. Bu çerçevede

komşuluğundaki Üsküdar-Acıbadem-Altunizade-Çamlıca hattının gelişim süreciyle beraber, Ataşehir ve Çekmeköy'de yapılan yatırımlar ile Pendik'in hızlı gelişiminin merkezinde yer alan Kadıköy'de kamuoyunda sıkça tartışılmakta olan önemli projelerle gündeme gelmektedir. Bu çerçevede geçtiğimiz yıl hizmete açılan ve bugün itibarıyla sistemi oturmuş olan Kadıköy-Kartal Metro hattı, yerleşim için önemli bir fonksiyonu icra etmektedir. Yine; geçtiğimiz yıllarda metrobüsün işletime girmesiyle birlikte, Kadıköy Söğütözü ana istasyonlarından birini teşkil eden teleferik projesi söz konusudur. Bununla beraber bir sahil yerleşimi olan Kadıköy; deniz ulaşımı işletiminin de gerçekleştiği bir yerdir. Kadıköy'de, geçmiş yıllarda hizmete alınan İDO'nun süreç içerisinde olumlu gelişimiyle Kadıköy-Bakırköy hattı başta olmak üzere birçok hat Kadıköy merkezliğinde verimli bir işletim sergilemektedir. Özellikle Kadıköy-Bakırköy hattı oldukça işlevsel çalışmaktadır. Bununla beraber, Kadıköy; gerek Marmaray'dan gerekse de inşasına yakın bir dönemde başlanan Lastik Tekerlekli Tüp Geçişi projesinden doğrudan ve önemli ölçekte etkilenecektir.

Bütün okuyucularımın Kurban Bayramını tebrik eder; huzurlu, sağlıklı, mutlu ve başarılı hafta dilerim. ■

## İETT Ulaşım Akademisi açılacak

İstanbul'da toplu ulaşımın kalitesini yükseltmek için bilgi ve teknoloji den yararlanarak İETT, sürekli bir eğitim merkezi olacak İETT Ulaşım Akademisi projesini hayata geçiriyor. İlk etapta 5 bin İETT şoförünün eğitime tabi tutulacağı akademi daha sonra Özel Halk Otobüsleri ile minibüs, taksi ve dolmuş şoförlerine de teorik ve pratik eğitim verilebilecek. Ulaşım Akademisi; ruh sağlığı ve psikoteknik merkezi, Ayazağa garajında kurulan güvenli sürüş pisti ve Kağıthane garajında kurulan simülasyon merkezinden oluşuyor.

Kağıthane garajında kurulan ve yapımı tamamlanan simülasyon merkezinde 2 otobüs, 1 metrobüs ve 2 binek araç simülatörü ile eğitim sınıfları, dinlenme odası ve eğitmen

odaları bulunuyor. Merkezde, konusunda uzman eğitmenlerle deneyimli ileri sürüş hocaları nezaretinde şoförlere teorik ve uygulamalı eğitimler verilecek.

İETT'nin teknolojiyi ve bilgiyi yakından takip ettiğini, her noktada yenileşmeye açık bir kurum olduğunu dile getiren İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, şoförlere verilen eğitimi sistemli ve sürekli hale getirmek için Ulaşım Akademisi projesini hayata geçireceklerini söyledi. Bu projenin ayaklarından biri olan Simülasyon Merkezi'nin kurulmasının Kağıthane Garajında tamamlandığını ve eğitimlerin başladığını da ifade eden Baraçlı, bundan sonra 'Ben şoför oldum' diyen herkesin toplu taşıma araçlarında şoförlük yapamayacağını kaydetti. ■

Yolculuğun En Yeni Yolu  
Isuzu Novo

Sayırsız ayrıntısıyla yenilenen, yolcu taşımacılığında standartları daha da yükselten Novo, profesyonellerin hizmetinde.

Aerodinamik yeni dış tasarım • Yeni torpido ve yeni iç tasarım • Ön ve arka disk fren  
Füme rengi camlar • Dijital klima • Ön sis farları • Modern hava kanalları • Turkuaz tipi boyunz aynalar



Çağın Merkezi: 444 4 İSZ (479)  
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTurkiye • twitter.com/IsuzuTurkiye

**ISUZU**

## Pirelli-Avea işbirliği hayata geçti

## CyberFleet ile taşımacıya 1000 Euro kazanç

**Pirelli, Türkiye'de Avea'nın çözüm ortaklığıyla ağır vasıta lastikleri için geliştirdiği Yenilikçi Sürüş Teknolojisi CyberFleet'i pazara sundu.**

Lastiğin içine yerleştirilen 25 gramlık, 300 bin km ömrü olan sensörler sayesinde hava basıncı, ısı gibi lastiklerle ilgili güncel durum ve bilgileri, Avea altyapısı üzerinden kesintisiz bir iletişimle sürücüye ve filo yöneticisine anında aktarılıyor. 30 milyon km testler sonucunda oluşan bu yeni teknolojiyle bir filo araç başına yılda 1000 Euro yakıt tasarrufu elde edilecek. 2014 sonunda 1.000 araca ulaşması hedeflenen proje kapsamında 1 milyon Euro yakıt tasarrufu, 2 bin ton daha az karbon salınımı (CO<sub>2</sub>) ile çevreye katkı, yol ve yük güvenliği sağlanacak.

Dünya lansmanı geçtiğimiz aylarda yapılan ve patenti Pirelli'ye ait CyberFleet teknolojisinin Türkiye tanıtımının yapıldığı basın toplantısı, Pirelli Başkan Yardımcısı Alberto Pirelli, Pirelli CEO'su Mete Ekin, Avea Kurumsal İş Birimi Kıdemli Direktörü Tunç Taşman, Pirelli Grubu Ağır Vasıta Lastikleri Pazarlama Direktörü Alberto Viganò ve Pirelli Türkiye Ticaret Direktörü Aşkın Bedük ve Pazar Kalite Müdürü Oktay Ginalı'nın katılımıyla gerçekleştirildi.

#### Türkiye'ye öncelik veriyoruz

Pirelli'nin kurucusu Giovanni Battista Pirelli'nin torunu da olan Alberto Pirelli, Türkiye'nin gelişen ekonomisi ve coğrafi konumuyla kendilerinin önem ve öncelik verdikleri bir pazar olduğuna dikkat çekerek, "CyberFleet Teknolojisi'yle alanımızda yine bir fark yaratmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu

teknolojinin öncelikli olarak Türkiye pazarında satışa sunulmasıyla bölgeye ve bu pazara verdiğimiz önemin bir göstergesi" dedi.

#### Sektöre yön verecek

Pirelli'nin geliştirdiği ürün ve teknolojileriyle sektöre yön veren ve rakipleri tarafından takip edilen bir marka olduğunu belirten Türk Pirelli CEO'su Mete Ekin, "CyberFleet bu iddiamızı kanıtlayan ve sektöre yön veren teknolojilerden biri olacak" dedi. CyberFleet teknolojisinin gelecek için önemine dikkat çeken Ekin, "Cromuzun yüzde 3'ünü Ar-Ge yatırımlarına harcıyorum ve güvenlik, ekonomi ile çevreciliği ön planda tutarak tüketicilerimizin ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılamak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Günümüzde filoların ve lojistik firmalarının en büyük maliyet kalemini yakıt tüketimi oluşturuyor. Dünyada ve Türkiye'de bir ilk olan CyberFleet ile yakıt tüketimi ve güvenliğinin en önemli etkenlerinden biri olan lastik hava basıncını sürücülere ileterek, yakıt ekonomisine ve kazaların azalmasına katkıda bulunuyoruz" dedi. Ekin, Türkiye ekonomisinin yüzde 4 seviyesinde büyüdüğünü, kamyon pazarındaki büyümenin ise yüzde 10 seviyelerinde olduğunu belirtti.

#### Az yakıt ve çevreye katkı

Pirelli Ağır Vasıta Lastikleri Pazarlama Direktörü Alberto Viganò, "CyberFleet, insan hayatını kolaylaştırmak ve daha güvenli hale getirmek için geliştirdiğimiz bir ürün. Ne yazık ki, bakımsız lastiklerden dolayı birçok trafik kazası meydana geliyor. Bu teknolojiyle kullanım sırasında lastikler hakkında bilgilerin aktarılmasıyla güvenliği artırmayı, taşıma



maliyetlerinin azaltılmasını ve daha az yakıt kullanarak çevreye katkı sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

#### Lastiklerle ilgili güncel bilgiler

CyberFleet teknolojisinin, son yıllarda ivme kazanan "makinelere arası iletişim'in (M2M) başarılı bir örneği olduğunu vurgulayan Avea Kurumsal İş Birimi Kıdemli Direktörü Tunç Taşman, "Pirelli ile geliştirdiğimiz CyberFleet teknolojisinde de sistemin tam kalbinde yer alıyoruz. Filo araçlarına taktığımız SIM kart sayesinde, lastiklerle ilgili tüm güncel durum ve bilgileri, araçtan alınan tüm verileri Avea ağı üzerinden kesintisiz bir iletişimle sunuculara taşıyoruz. Avea altyapısı ve teknolojisini Pirelli lastikleri, filonun her türlü sıkıntısını anında takip sistemine iletebilme yeteneğiyle

donatılıyor ve karşılaşılabilecek olası tüm zararlara karşı filoyu koruyor" dedi.

#### 30 milyon km test edildi

Pirelli Türkiye Ticaret Direktörü Aşkın Bedük, CyberFleet teknolojisini ile filoların en önemli giderleri olan yakıt ve lastik giderinin yüzde 30'unu etki ederek, işlerine verimlilik sağlamak istediklerini belirtti. Aşkın Bedük, CyberFleet teknolojisinin 77 ağır vasıta da 30 milyon km test edildiğini bilgisini verdi: "2012 yılı boyunca CyberFleet sensörleri, Almanya, İsveç, İtalya, Türkiye ve Brezilya'da toplam 660 adet lastiğe monte edilmiş olarak, 77 ağır vasıta da, yaklaşık 30 milyon km.de test edildi. Testler CyberFleet sensörleri ile yakıt masraflarının bir yıl boyunca araç başına yaklaşık (her ülkedeki yakıt

fiyatlarına bağlı olarak) 1.000 Euro azaltıldığını ortaya koydu. Türkiye'de ise Aralık 2012'den itibaren gerçekleştirilen testlerde, toplam 204.768 km.de 24 sensörlü lastik test edildi. Firmaların en büyük gider kalemini yakıt maliyetlerinin oluşturması ile artan yakıt fiyatları firmaları gittikçe zorluyor. Lastik hava basıncı ortalama yüzde 10 düşük olan bir lastik, kullanılması gereken normal basınç değerine göre, araç başına yılda yüzde 0,8'lik bir ekstra maliyet getiriyor. Bu ise yılda araç başına 500 Euro'luk artı bir maliyet, çevreye olumsuz etki ve düşük km performansı anlamına geliyor." Aşkın Bedük, otomotiv üreticileri ile CyberFleet teknolojisini opsiyon şeklinde sunmaları için de görüşmeler yaptıklarını kaydetti.

## CyberFleet



Lastiklerin içerisine yerleştirilen 25 gramlık ve 300 bin km ömrü olan sensörler sayesinde lastik hava basıncı, lastik ısı gibi güvenliği, yakıt tüketimini ve çevresel etkileri önemli ölçüde etkileyen bilgiler, sürücüye ve filo yöneticisine aktarılacak. Avea altyapısı üzerinden kesintisiz iletişimle çalışan sistem sayesinde hem araç kullanıcısı hem de filo yöneticisi kısa sürede lastikler hakkında bilgi sahibi olarak gerekli tedbirleri alabilecek. Sensörün maliyeti 30 Euro, sistemin maliyeti ise 400 Euro'yu buluyor. Araç takip sistemi kullanılan filolara ve sistemin monte edildiği araç sayısına göre

bu maliyet değişebilecek.

CyberFleet teknolojisi, yakıt tasarrufunun yanı sıra, lastiklerde oluşabilecek problemleri de minimuma indirerek; dayanıklılık süresini uzatıyor ve kazaların azalmasını sağlıyor.

#### Dinamik ve statik çözüm

CyberFleet statik ve dinamik olmak üzere filonun kullanım amacına göre iki farklı çözüm sunuyor. Dinamik çözümde her lastiğin içine yerleştirilen sensör, telematik sistem ile entegre olarak anında lastiğin içinden alınan datayı merkezi bir veri tabanına transfer ediyor. Böylece, lastik ısısındaki veya lastik hava basıncındaki herhangi bir değişiklik sürücü ve filo yöneticisine anında iletiyor. Dinamik sistemde ayrıca araç takip özelliği, anti-theft, yapılan km bilgileri de kullanıcıya sunuluyor. Statik çözümde ise, taşınabilir bir data okuyucusu, araç durur vaziyetteyken lastiğe monte edilen sensörlerden lastik basınç değerlerini gösterebiliyor ve bunları kolayca bilgisayarda arşivleme imkanı sunuyor. CyberFleet teknolojisi SoftTech tarafından geliştirilen mobil uygulama sayesinde, İpad'lerden de takip edilebilecek. Proje dahilinde verimli mobilite için ek bir araç olarak geliştirilen uygulamayla filo yöneticileri her yerden bilgiye ulaşabilirken; araç sürücüsü de araç mahallinden gerçek zamanlı araç takibi yapabilecek.

## Yeni Cross Caddy satışta

**Volkswagen Ticari Araç, Caddy model ailesinin yeni üyesi, dış tasarımında kullanılan özel aksesuar öğeleriyle dikkat çeken Yeni Cross Caddy'nin satışına başladı.**

Cross Caddy, bir hafif ticari araçtan beklenenleri daha yukarı taşıyor. Gövde rengi tampon ve sportif çamurluklarla desteklenen dış tasarımı, standart olarak sunulan Cross tampon kitinde yer alan ön, arka ve yanlarında bulunan özel tasarım

çift renkli korumalarla daha dinamik bir görünüme kavuşuyor. Cross Caddy, estetik dış tasarımının sağladığı güçlü görüntüsünü, özel aksesuarlarla tamamlıyor. Gümüş renkli tavan rayları, 16 inç spor tasarım jantları, karartılmış arka camları ve koyu stop lambalarının ilk bakışta fark edildiği Cross Caddy, geliştirilmiş süspansiyon sistemiyle daha yüksek. 100 km.de ortalama 5,8 LT yakıt tüketimine ve kilometre başına 152 gr CO<sub>2</sub> emisyon değerlerine sahip Yeni Cross Caddy 54 bin 800 TL.den başlayan fiyatlarla satışa sunuluyor. ■



**CYBER™ FLEET: TAŞIMACILIKTA VERİMLİLİĞİ, GÜVENLİĞİ VE ÇEVRECİLİĞİ ARTTIRMANIN MÜKEMMEL ÇÖZÜMÜ.**

LASTİĞİN İÇ KISMINA MONTE EDİLEN SENSÖR, LASTİK HAVA BASINCI İLE ISIYI GÖZLEMLEYEREK, DÜŞÜK DÖNME DİRENÇİ VE DAHA UZUN LASTİK ÖMRÜ GARANTİ EDER.

PIRELLI: YENİLİKÇİ SÜRÜŞ TEKNOLOJİSİ.

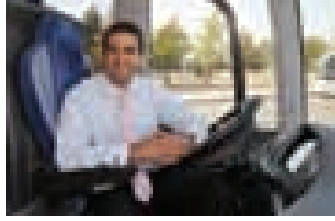
PIRELLI.COM.TR

**YENİLİĞE GİDEN YOLU AYDINLATAN TEKNOLOJİ.**

**KONTROLSÜZ GÜÇ, GÜÇ DEĞİLDİR**

# Kamil Koç: Kurban Bayramı'nda 7 milyon kişi yollarda olacak

Türkiye karayolu taşımacılığı sektörü, Kurban Bayramı nedeniyle hareketli günler yaşıyor. Dokuz günlük bayram tatiline sayılı günler kala, şehirlerarası toplu ulaşım için talep artmaya devam ederken otobüs firmaları ek seferlerle yoğun talebi karşılamayı amaçlıyor.



**K**amil Koç Otobüsleri Genel Müdürü Kemal Erdoğan sektörün bu yıl da yoğun geçecek uzun bir tatil dönemine

hazırladığını belirterek şunları söyledi: "Dokuz günlük tatil Türkiye çapında yoğun bir yolcu trafiği yaratıyor. Bu yıl Kurban Bayramı süresince 341 firma, 8 bin 500 otobüsü ile yaklaşık 7 milyon yolcu taşıyacak. Toplu ulaşım bireysel araçla seyahate göre daha güvenli, rahat ve çevreci bir seçenek sunuyor. Sektörümüz, artan talebi en iyi şekilde karşılayarak, yolcuları bir kez daha seçimlerinde haklı çıkarmaya hazırlanıyor."

## 700 bin yolcu 2 bin ek sefer

Kurban Bayramı'nda artan talep nedeniyle Kamil Koç Otobüsleri AŞ'nin 2 bin ek sefer düzenleyeceğini söyleyen Kamil Koç Otobüsleri Genel Müdürü Kemal Erdoğan, "Kurban Bayramı'nda Kamil Koç Otobüsleri yolcularına



rahat bir yolculuk deneyimi yaşatmak için tüm hazırlıklarımızı yaptık. Dokuz günlük tatil süresince 670 otobüsümüzle Türkiye çapında yaklaşık 700 bin yolcu taşımayı planlıyoruz. Bu süre içinde 2 bin ek olmak üzere toplam 12 bin sefer düzenleyeceğiz." dedi.

Erdoğan, "Ek seferler sayesinde tüm talepleri karşılamayı amaçlıyoruz. Uzun bayram tatilinin herkes için en güzel şekilde geçmesini diliyoruz, bunun için yolcu odaklı hizmetlerimiz, ileri teknoloji donanımına sahip otobüslerimizle yolda olacağız" diye konuştu. ■

## İDO, Kurban Bayramında 2 milyon 900 bin yolcu, 375 bin araç kapasitesi sunuyor

**Kurban Bayramı dönemi için biletli hatlarda 565 bin yolcu, 83 bin araç kapasitesi sunan İDO, 73 bin yolcu ve 17 bin araç bileti satışını şimdiden gerçekleştirdi.**



**Salim Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

## Sağım solum toplantı

Otobüsçüler malum toplantı yapmayı pek sever. Kimi görüş bildirmek, kimi acaba kim ne diyor diye, kimi de yiyip içmek, hoş sohbet etmek için icabet eder. Zaman kalırsa da sorunların çözümüne yönelik "şunu yapalım, bunu yapalım" diye ahkam kesilir ve akşam yemeğinde eğlenilir.

Diyarbakır toplantısında da böyle oldu. Kalyon Otel toplantısında da böyle oldu... Daha önce Trabzon'da da aynı şekilde karşılaştık. Bütün toplantıların sonuç bildirgesi: Birlik olalım, haksız rekabeti bitirelim, gider kalemleri belimizi büküyor, akaryakıt ucuzlasın, en azından vergisi düşürülsün. Son yıllarda başka bir sonuç var mı, benim hatırlamadığım?

Eskiden, sektörel gazeteler bu kadar değilken, otobüsçü ağaları işi daha sıkı tutuyorken kapalı kapılar ardında yapılan toplantılardan da sonuçlarından da otobüsçünün haberi olmazdı. Gazetelerin yanında sosyal medya denilen, facebook, twitter gibi paylaşım siteleri var ki, daha toplantıdayken sızıyor kimin ne deyip neyi savunduğu.

Facebook'ta, "işin hak sahibi yoktu orada, körler çaldı sağılar oynadı. Sonra da bir komisyon kurulmuş..." mesajını okuyunca dayanmadım: "Al takke ver külah... Ahbab çavuş ilişkileriyle, çevir kazı yammasın şeytanlığıyla bir şeyler kotarıyorlar... Bekleyip göreceğiz" diye cevap yazdım.

Toplantılar yapılıyor, komisyonlar kuruluyor... Ben bunca yıldır Türkiye'nin neresinde olursa olsun yapılan toplantılara katılmaya çalışırım, tabii çağırılmışsam. Çünkü otobüsçülük benim işim, bu işten ekme yapıyoruz. Sadece kendimizin değil, çalışanlarımızın da geleceğini düşünmek zorundayız. Onun için orada söz düşüğünde, karınca kararınca, görüşlerimi ifade ediyorum. Konuşmaların orada kaldığını, bir arpa boyu bile yol alınmadığını biliyorum.

Nasıl oluyor bilmiyorum, ama hep aynı isimlerden oluşuyor komisyonlar. Yahu, bilmem nesinde boncuk mu var bu arkadaşların da hep onlar seçiliyor? Otobüsçü lehine şey yapmamış, ama yine ona yetki verilmiş. Nasıl oluyor da oluyor, artık orasını Allah bilir.

İstiyorum ki otobüsçülerin sıkıntılarını çözecek bir adım atılsın. İstiyorum ki kararlı isimler seçilsin komisyonlara ve sıkı çalışıp iş çıkarılsınlar da hiç değilse sorunlarımız çözüm yoluna girsin.

Yok mu otobüsçülerin kara bahına güneş doğuracak bir babayığı! Hepinize iyi bayramlar! ■

**2013 Kış Tarifesi Biletlerimiz Satışta!**

16 Eylül 2013 - 31 Aralık 2013 tarihleri arasında geçerlidir.

**ido** 444 4 436 / ido.com.tr / facebook.com/idoKurumsal / twitter.com/idoKurumsal  
444 4 ido

**İDO**'nun bayram tatili yoğunluğunu karşılamak için özel olarak hazırladığı tarifeye yolcular büyük ilgi gösteriyor. Biletli hatlarda 73 bin yolcu ve 17 bin araç kapasitesini satışını şimdiden gerçekleştirdi. İDO, Eskişehir - Topçular araba vapur hattında ise yine doldur-boşalt yöntemini uygulayarak yoğunluğu karşılayacak.

Bu bayram da "Benim için bayram, sevdiğimle beraber olmaktır" diyen herkesin yolu İDO'dan geçecek!

11 Ekim Cuma gününden başlayıp 20 Ekim Pazar gününe kadar sürecek 10 günlük Bayram Tarifesi'nin açıklanan İDO, bu süre zarfında tüm hatlarda toplam 5.262 sefer ile 2 milyon 900 bin yolcu ve 375 bin araç kapasitesini arz edecek.

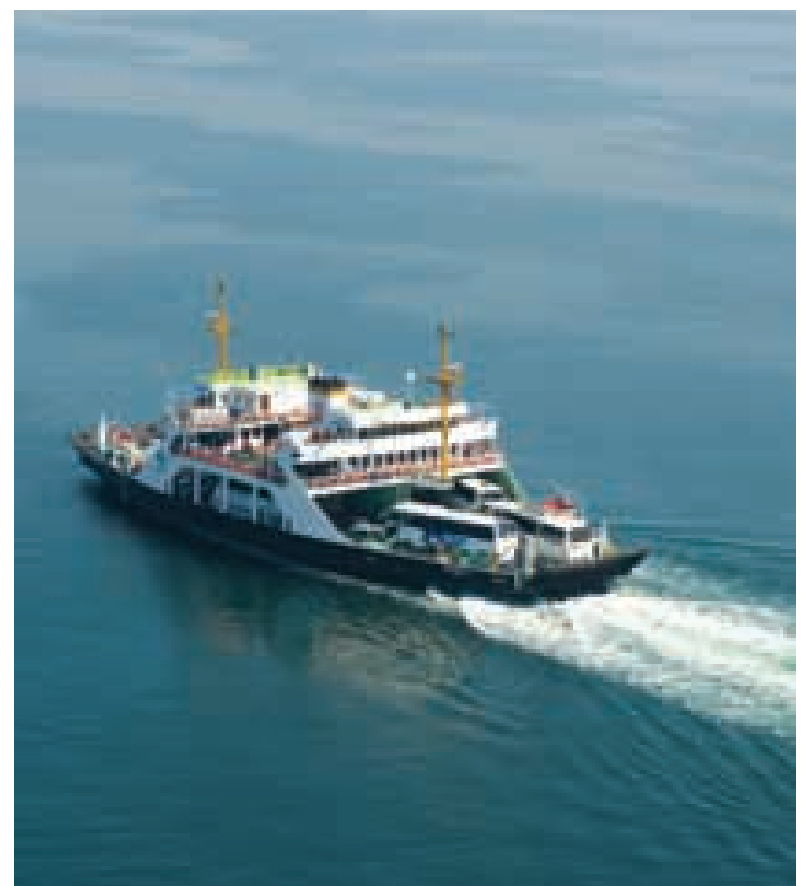
Uzun tatilin yaşanacağı bu tarihlere dönük özel tedbirler geliştiren İDO, feribot ve deniz otobüsü hatlarında sefer sayılarını artırırken, öngörülen üzerinde oluşacak talepleri de ek seferler ile karşılayacak. Bilhassa Eskişehir-Topçular araba vapuru hattında yoğunluğu karşılamak için doldur-boşalt sistemiyle yapılacak aralıksız

seferlerini 17 gemi ile güçlendirecek ve bu hatta toplam 2 milyon 53 bin yolcu ve 252 bin araç kapasitesi sunacak.

Kurban Bayramı dönemi için biletli hatlarda 565 bin yolcu, 83 bin araç kapasitesini sunan İDO, 73 bin yolcu ve 17 bin araç bileti satışını şimdiden gerçekleştirdi.

Avantajlı seçeneklerini, yoğun geçen yaz sezonunda da yolcularına sunan İDO, yolcu ve araç sayılarında yaz ayları boyunca yeni rekorlara da ulaştı. Kış tarifesinde de yine yolcularını düşünerek, onlara yeni avantajlar sunmaya devam ediyor. Bayram boyunca İDO avantajlarını, hızı ve rahatını yaşamak isteyen yolcular, internetten, gişelerden ve çağrı merkezinden bilet satın alma işlemlerini gerçekleştirebilirler.

Ayrıca İDO Bayram tatili boyunca #benimicinbayram hashtag'i ile fotoğrafını paylaşarak, en çok beğeniyi toplayan, yolcularına sürpriz ödüller kazandıracak. Daha detaylı bilgiye www.ido.com.tr web sitesinden ve İstanbul Deniz Otobüsleri kurumsal facebook adresinden ulaşılabilir. ■



## Setra'lar yeni satıcısı Mercedes-Benz Türk tarafından piyasaya veriliyor...

### Ulusoy 5 Setra ComfortClass aldı



Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine, Ulusoy-Varan Genel Müdürü İmran Okumuş, Hassoy Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy, Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tanım, Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, İkinci El Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy, BusStore Kısım Müdürü Haluk Burçin Akı, Mercedes-Benz Finansman Türk Satış ve Pazarlama Direktörü Tayfun Öneş ve Otobüs Satış Finansman Müdürü Uğur Edinç katıldı.

#### Setra ComfortClass S 516 HD/2

Setra'nın ComfortClass ailesinin yeni jenerasyonu 500 serisinin 13m ve 2 akslı versiyonu olan S 516 HD/2; Euro 6 motoru, aerodinamik tasarımı ve güçlendirilmiş karoserisiyle yarımın özelliklerini bugünden bünyesinde barındırıyor.

Mercedes-Benz tarafından geliştirilen 428 PS (315 kW) gücünde, EURO 6 normuna uygun, sıralı 6 silindireli motoruyla Setra kullanıcılarına benzersiz bir güç ve çekiş sunuyor. Euro 6 motor teknolojisindeki daha verimli yanmayla beraber araç daha az yakıt tüketiyor ve daha az emisyon üretiyor. Aracın yenilenen aerodinamik tasarımı, yüksek hızda otomatik olarak alçalan karoseri ve daha pek çok yenilik aracın yakıt tüketimini optimize ediyor. ■



## “BusStore” Otogarları ziyaret ediyor

Mercedes-Benz Türk, ikinci el pazarındaki faaliyetlerini hızla sürdürüyor. Ağır ticari araç olmak üzere kamyon, otobüs, hafif ticari araç ve otomobil ürün gruplarında ikinci el hizmeti veren Mercedes-Benz Türk, “BusStore” markasının bilinirliğini arttırmak, ürün ve hizmetlerini otobüs müşterileri ile buluşturmak amacı ile Trabzon, Erzurum, Diyarbakır, Gaziantep, Adana, Konya, Ankara ve İstanbul otogarlarında tanıtım etkinliği düzenliyor.

Vizyonu ikinci el araç pazarında güvenilirliği ve sunduğu ürün ve hizmetlerin çeşitliliği ve kalitesi ile pazarda müşterilerin ilk tercih ettikleri lider ve öncü kurumsal marka olmak olan ikinci el şirketi, tüm ürün gruplarında ikinci el araç ticaretine Mercedes-Benz güveni ve hizmet kalitesini getiriyor.

Mercedes-Benz marka araçlar ile sınırlı olmayıp her marka ve model otobüs ve midibüslerin takas şeklinde veya yeni araç alımından bağımsız araç bedeli karşılığında alımı ve satımını gerçekleştiren BusStore, otobüs ve midibüsleri alım aşamasında detaylı ekspertizden geçiriyor ve ekspertiz neticesine göre de kategorilendirip satışa sunuyor. Bu kategoriler sayesinde müşteriler kendilerine en uygun 2. el otobüs ve midibüslere ve bu araçlara ilişkin

tüm detaylı bilgilere ulaşabilmeyi yanısıra, hızlı ve güven duyarak bir seçim yapıyorlar.

BusStore, otobüs ve midibüsler ile birlikte finansman, sigorta hizmetlerini, Hadımköy'de bulunan merkezi ve Türkiye genelinde işbirliği içerisinde olduğu Mercedes-Benz yetkili bayileri aracılığı ile müşterilerine sunuyor. ■

#### BusStore tanıtım etkinlik tarihleri

- **03 Ekim Perşembe:** Trabzon Şehirlerarası Otobüs Terminali
- **04 Ekim Cuma:** Erzurum Şehirlerarası Otobüs Terminali
- **06 Ekim Pazar:** Diyarbakır Şehirlerarası Otobüs Terminali (DİŞTİ)
- **07 Ekim Pazartesi:** Gaziantep Şehirlerarası Otobüs Terminali
- **08 Ekim Salı:** Adana Şehirlerarası Otobüs Terminali
- **09 Ekim Çarşamba:** Konya Şehirlerarası Otobüs Terminali
- **10 Ekim Perşembe:** Ankara Şehirlerarası Otobüs Terminali (AŞTİ)
- **11 Ekim Cuma:** Büyük İstanbul Otogarı (Bayrampaşa)



## Kâmil Koç, üniversiteli kaptanların yanında

Kâmil Koç Otobüsleri AŞ, Afyon Kocatepe Üniversitesi (AKÜ) Sultandağı Meslek Yüksek Okulu Otobüs Kaptanlığı Bölümü'ne yönelik bir eğitim semineri gerçekleştirdi. 3 Ekim 2013 Perşembe günü Afyon Kocatepe Üniversitesi yerleşkesinde düzenlenen ve Sultandağı MYO Müdürü Yrd. Doç. Dr. Kemal Karayormuk'un ev sahipliğini yaptığı seminere Kâmil Koç Otobüsleri İnsan Kaynakları Müdürü Taner Sezer, İnsan Kaynakları Uzmanı Birsen Emül ve Kurumsal İletişim Uzmanı Tahsin Işık katıldı.

Sektörün gelişimine yönelik çalışmalar yürüten Kâmil Koç, katılımcılara “Ulaşım Sektöründe Nitelikli İnsan Gücü” konulu bir sunum gerçekleştirdi. Bu sunum ile karayolu yolcu taşıma sektörünün ve otobüs kaptanlarının mevcut durumu, sektördeki ihtiyaçlar ve

geleceğin kaptanlarının kendilerini geliştirmek için atmaları gereken adımlar dinleyicilerle paylaşıldı.

Kâmil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Kemal Erdoğan, Otobüs Kaptanlığı Bölümü'nün 4'üncü yılına başlaması ile ilgili olarak, “Sektörün nitelikli eleman ihtiyacını karşılamak üzere açılan bu okulu, sektör adına çok önemsiyoruz. Okulda verilen derslerin içeriği ve buna bağlı olarak öğrencilerin de kendilerini geliştirmeleri sektörümüz için çok önemli. Bu işin eğitimini almış ve kendini geliştirmiş, genç otobüs kaptanlarımızın da sektörün gelişmesinde çok büyük katkısı olacaktır” dedi.

Sultandağı MYO Müdürü Yrd. Doç. Dr. Kemal Karayormuk, “Bizler sektörün ihtiyaç duyduğu eğitimli personeli yetiştiriyoruz. Bölümümüz bu sene 4'üncü yılına başladı. Bugüne kadar 50'den fazla öğrenciyi mezun ederek sektöre kazandırdık. Sektöre nitelikli personel kazandırma konusunda sektörümüzün öncü firması Kâmil Koç'a desteklerinden dolayı çok teşekkür ediyoruz. Tüm öğrencilerimizin başarılı bir eğitim-öğretim yılı geçirmesini temenni ediyoruz” diye konuştu. ■





Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

[www.BusStore.com.tr](http://www.BusStore.com.tr)

### Güvenli elden 2. El otobüsler ve midibüsler...

				
Travego 15 SHD 2011 Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Lüksline Koltuk, Uydu	Travego 15 SHD 2012 Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Lüksline Koltuk, Uydu	Setra 416 GT HD2 2011 Harward Koltuk Arkası Ekran, Uydu, Çelik Jant	0403 SHD 2005 Standart	Travego 15 SHD 2010 Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Uydu, Lüksline Koltuk
190.000 Euro	232.500 Euro	180.000 Euro	157.500 TL	182.500 Euro
<b>Neoplan Cityliner 2012</b> Simroll Koltuk Arkası Ekran, Uydu	<b>Travego 15 SHD 2012</b> Simroll Koltuk Arkası Ekran, Uydu, Lüksline Koltuk	<b>190.000 Euro</b>	<b>232.500 Euro</b>	
<b>Neoplan Cityliner 2011</b> Infotek Koltuk Arkası Ekran, Uydu	<b>Travego 15 SHD 2011</b> Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Uydu, Lüksline Koltuk	<b>170.000 Euro</b>	<b>217.500 Euro</b>	
<b>Neoplan Tourliner 2011</b> Simroll Koltuk Arkası Ekran, Uydu	<b>Tourismo 16 RHD 2011</b> Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Uydu	<b>145.000 Euro</b>	<b>172.500 Euro</b>	
<b>Neoplan Tourliner 2009</b> Entek Koltuk Arkası Ekran, Uydu, Çelik Jant	<b>Tourismo 15 RHD 2009</b> Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Uydu	<b>112.500 Euro</b>	<b>141.250 Euro</b>	
<b>Tamsa Safir 2009</b> Standart	<b>Tourismo 15 RHD 2009</b> Standart	<b>265.000 TL</b>	<b>136.250 Euro</b>	
				
Man S 2000 1997 Standart	Travego 15 SHD E4 2009 Funtoro Koltuk Arkası Ekran, Uydu, Lüksline Koltuk	Travego 17 SHD 2007 Bluecom Koltuk Arkası Ekran, Uydu	Tamsa Safir 2005 Standart	Travego 15 SHD 2011 Mercedes-Benz Ekran, Lüksline Koltuk, Uydu, Powershift, Mopf
32.500 TL	167.500 Euro	112.500 Euro	165.000 TL	182.500 Euro

BusStore İstanbul  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Esenyurt Şubesi  
Akçaburgaz Mahallesi, Mercedes Caddesi, No:6 34522 Esenyurt - İstanbul  
Telefon 0212 867 43 00 Faks 0212 867 45 29

Mercedes-Benz  
İletişim Hattı  
4446244



**Akif  
Nuray**

anuray59@gmail.com

### Akışkanlık artıyor

Akışkanlık bir mühendislik terimidir. Ağda, kıvam kelimelerinin anlamını karşılayabilir. Ekonomiler de artık akışkanlık peşinde. Tıkanıklıkları ortadan kaldırmaya çalışıyorlar.

Geçen hafta örneklerle "Kalkın - Kalkındır" demiştik.

ABD memurlarını zorunlu ve ücretsiz izne gönderdi, bazı devlet işleri yapılamayacak veya gecikmeli yapılacak. Anlaşılan neden şu; hükümet her Amerikalının genel sağlık sigortasının olmasını; karşılıklı ise bu sigortanın iptal edilmesini istiyor. Ek bütçe çıkamıyor ve hükümet kemer sıkıyor, memur azalıyor. Memur, işçi değil... Durum biraz da ideolojik...

Ek bütçeyi mecburen çıkaracaklar. Para basmaya devam edecekler demek ki. Avrupa ve Japonya para basıyor zaten. Yine de küresel büyüme tahminleri küçüldü. Bu durum Gelişmekte Olan Ekonomiler'e yarayacak mı, yoksa onları kolaycılığa sürüklemeye devam mı edecek?

11. Ulaştırma Şura'sının sonuçlarına bakarsak...

Önümüzdeki 10 yılda, geçmiş 10 yılın 5 kat kadar demiryolu yapılacak; geçen 10 yılda 4 kat artan havayolcusu, gelecek 10 yılda 3 kat daha artacak.

Haberleşmede, yani telekomünikasyonda, 2 yıl içinde internetsiz yer ve köy kalmayacak.

Bu ulaşım ve erişim akışkanlığı; ekonominin hızlanmasına, verimin artmasına yardım edecek, elbette.

Türkiye'nin ihracat erişimi 2.800km. İsrail'in 5.800, Güney Kore'nin 5.600, Brezilya'nın 10.000 km.

Bu erişim yaklaşık 3 saatlik uçuşa denk gelir. Bu da dünya ekonomisinin üçte birine, 23 trilyon dolara, ulaşmak demektir. Ne kadar uygun bir merkezde olduğumuzun göstergesi...

Öte yandan, 18 trilyon dolarlık dünya ihracatından aldığımız pay 0,16 trilyon dolar, sadece yüzde 1!

Paylarımızı arttırmak için Ar-Ge kadromuzu geliştirmek, bunun için temel bilimler ve matematik eğitimimizi geliştirmek... Bunun için de orta öğretimde aldığımız 459 puanlık geçmez notu ve üniversite sınavında 8.500 kişinin aldığı sıfır notlarını düzeltmemiz gerekiyor.

Bu düzeltmeleri kalkınmaya yararak, erişim ve paylaşımı düzelterek yapabileceğiz. Geçen hafta bu hedefleri ayrıntılı olarak ele almıştık; gündemlere taşımak, dikkatlere ulaştırmak isterim.

Bayranımızı kutlarım. ■

18 metrelik Körüklü ve 12 metrelik CNG'li Avenue araçların tanıtımı yapıldı.

# TEMSA Körüklü ve CNG'li Avenue pazara sunuldu...

**30 Eylül Pazartesi günü gerçekleştirilen tanıtım Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı Mehmet N. Pekarun, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Satış ve Pazarlama Direktörü Murat Anıl ile İstanbul Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin, Bursa Büyükşehir Belediyesi İştirak BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy, Sakarya Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı İsmail Yolcu, Malatya Belediyesi Ulaşım Hizmetleri MOTAŞ AŞ Genel Müdür Yardımcısı Mevlüt Çiçek, Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, ZF Türk Genel Müdürü Ali Oruç katıldı.**

### Ar-Ge'ye 30 milyon TL

Sabancı Center Sadıka Ana Salonu'ndaki toplantının açılışında konuşan Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı Mehmet N. Pekarun, arkasında 30 milyon TL Ar-Ge yatırımını ve yüzlerce Türk mühendisin emeği olan Avenue ürün gamının iki yeni ürünle büyüdüğünü belirtti.

### Değişen ihtiyaçlara uygun çözümler

Temsa'nın kentsel yaşamın değişen şartlarına uyum sağlayacak şekilde tasarımıyla fark yaratmayı hedeflediğini vurgulayan Pekarun, "18 metrelik körüklü ve 12 metrelik CNG'li Avenue aracımız sadece yeni bir ürün değil, kentsel değişim ihtiyacına cevap verebilecek, farklı bir ulaşım çözümü olarak ülkemizin hizmetine sunuluyor. Temsa Avenue körüklü aracı artan kent nüfusuna bağlı olarak büyükşehirlerde ulaşımın tek seferde çok sayıda yolcu ihtiyacına cevap vermek için tasarlandı; ilk yerli körüklü araç özelliğine sahip. Temsa Avenue CNG ise 12 metre solo tipte doğalgaz yakıtı ile çalışıyor. Bu sayede büyükşehirlerde hava kirliliği probleminin bitirilmesine katkı sağlayacak. Üretimini gerçekleştirdiğimiz araç ürün gamına iki yeni ürün katılmasının mutluluğunu yaşıyoruz. Taşımacılarımız ve kaliteli-konforlu ulaşım hizmeti bekleyen insanlarımız için hayırlı olsun" dedi.

### Yüzde 475 büyüme

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, 550 bin m2 alan üzerine kurulu Adana Fabrikası'nda 4 bin otobüs ve midibüs, 7 bin 500 hafif kamyon üretim kapasitesine sahip olduğunu belirterek, "Temsa'nın yurtiçinin yanı sıra 64 ülkeye ihracat gerçekleştirdiğini söyledi. Çelik, 2012 yılında satışların yüzde 70'inin ihracat, yüzde 30'unun iç pazara yönelikken,

bu yıl Türkiye'de artan şehirci otobüs segmenti ve Avrupa'da yaşanan ekonomik kriz sebebiyle satışların yüzde 40'ünün ihracata, yüzde 60'ünün iç pazara yönelik olarak gerçekleştiğini açıkladı: "2012'de iç pazarda büyüme yüzde 96 iken Temsa'daki büyüme yüzde 475 seviyesinde oldu. Temsa'nın pazar payındaki artış 6 birim oldu. Hem şehir içinde hem şehirlerarasında yüzde 35 daha fazla otobüs üretimi gerçekleşti. Önümüzdeki yılın kapasitesini şimdiden satmaya başladık." Temsa'nın birçok konuda öncülük yaptığı belirten Çelik, "190 kişilik Ar-Ge ekibimiz 6 bin 500 m2'lik bir alanda çalışmalarını yürütüyor. Ar-Ge merkezlerine yönelik yasal düzenlemenin ardından ilk kurulan merkez olarak yerini aldı" dedi.

Tüm dünyada şehirleşme biçiminde bir değişim yaşandığını ancak Türkiye'nin şehirleşme oranının dünyanın çok daha üzerinde seyrettiğine dikkat çeken Çelik, "Dünyada şehirleşme oranı yüzde 52 iken, Türkiye'de yüzde 75. Bu değişim yeni ihtiyaçları da beraberinde getiriyor. Egzoz emisyon kirliliği, giderek yoğunlaşan trafik şehirdeki yaşam kalitesini olumsuz etkiliyor. Biz Temsa olarak yaşam kalitemize yeni çözümler sunmak için buradayız. Yeni ürünlerimiz bu çözümlere uygun şekilde tasarlandı ve üretildi" dedi.

### Avenue memnuniyeti

2009 yılında pazara sunulan Avenue'nin gördüğü yoğun ilgiden memnun kaldıklarını ifade eden Dinçer Çelik, "İstanbul Otobüs AŞ'nin 852 araçlık filosunun en büyük grubunu 234 araçlık Avenue oluşturuyor. İzmir ulaşımında 300 Avenue hizmet veriyor. Avrupa'da Mühim ve Roma belediyelerinin de tercihi Avenue. Kamu kurum ve bireysel kullanıcılar Avenue'nin işletme avantajlarından ve konforundan çok memnun" dedi.

### Kortrijk'te 6 yeni ürün

Körüklü ve CNG'li Avenue'nin lansmanının ardından iki yeni ürün daha tanıtılmayı planladıklarını belirten Dinçer Çelik, 16 Ekim'de Kortrijk'te gerçekleştirilecek Otobüs Fuarı'nda Temsa'nın 6 yeni ürünü yerini alacağını da açıkladı.

### Elektrikli otobüs sonra

Elektrikli otobüs konusunda



Dinçer Çelik Mehmet N. Pekarun

çalışmalara devam ettiklerini açıklayan Dinçer Çelik, üç-dört yıl içinde elektrikli otobüsün hazır olacağını vurguladı. Dinçer Çelik, "Elektrikli otobüslerin belirli bir noktaya gelmesi batarya kapasitesi ve maliyetleri ile çok ilgili. Türkiye'de yağın bir şekilde elektrikli araç kullanımının 2020 yıllarını bulacağı net" dedi. ■

18 metrelik körüklü ve 12 metrelik CNG'li Avenue hakkında bilgiler de veren Dinçer Çelik şunları söyledi: "Tam alçak tabanlı, tüm regülasyonlara uygun. Düşük yakıt tüketimlerini bizden önce kullanıcılar ifade ediyor. 155 yolcu kapasiteli tasarım ve dizayn tamamen Temsa Ar-Ge ekibine ait. CNG'li Avenue aracımız da 95 yolcu kapasiteli ve dizayn ve tasarımı tamamen Temsa Ar-Ge ekibinin ürünü. Yurtiçinde ve yurtdışındaki en az 70 servisimizde tecrübeli, eğitilmiş, müşteri odaklı çalışanlarımız etkin servis ağı ve satış sonrası destekliyor."



### Avenue Körüklü

18 metre uzunluğunda. Engellilerin kullanımına uygun rampanın yanı sıra elektronik kontrollü aktif süspansiyon sistemleri standart olarak sunulurken, alçaltma, yükseltme, yana yatma gibi özelliklerin yanı sıra araç stabilitesi ve araç kalitesi üst seviyede tutuluyor. Bu özelliklere ek olarak; otomatik park freni fonksiyonu, yükü destek fonksiyonu ve durak freni sistemi gibi güvenlik paketleri sunuluyor. Şanzıman ZF'den.

### Avenue CNG

12 metre uzunluğunda. Araçta yeni nesil Tip4 doğalgaz tüpleri kullanılıyor. Elektronik kontrollü süspansiyon sisteminin standart olduğu araçta, alçaltma, yükseltme, yana yatma gibi özelliklerin yanı sıra araç stabilitesi ve sürüş kalitesi üst seviyede tutuluyor.



Levent Fidansoy Mevlüt Çiçek İsmail Yolcu Murat Anıl Mustafa Demirbaş Dinçer Çelik Bilal Haslan Reşit Abdullah Yasir Şahin Mehmet Pekarun

## Taşıma Dünyası'na konuştular:

### İstanbul Otobüs AŞ Genel Müdürü Abdullah Yasir Şahin:

Körüklü ihalesine çıkmayı düşünebiliriz. Şu an planlanmış bir çalışmamız yok ama yapmayacağız anlamına gelmez. Yeni bir 110 CNG'li ihale yaptık, sonuçlanma aşamasında, 2014 Şubat ve Mart ayında filomuz ekleyeceğiz. 250 veya 350 adetlik yeni ihale açma düşüncesinde de karar aşamasındayız. İşletmeciler dizelden ziyade CNG'ye yöneldi. Bu talebe elektrikli otobüsler eklenebilir. Temsa yaparsa biz de memnun oluruz.

### BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy:

BURULAŞ sahip olduğu ulaşım gamı ile dünyadaki tek şirket. Demiryolu, tramvay, metro, otobüs işletmesi ve deniz

işletmeciliğinde BUDO ile var. İstanbul-Gemlik arasında deniz uçağımız var. Ayrıca şehirlerarası otobüs terminalinin ve belediyenin araçlarını işletmeye yönelik birimiz var. Otobüs işletmemizde 55'i körüklü 850 otobüs var. Uludağ Üniversitesi'nin kapısına kadar metro ulaşımımız var. Üniversite yönetimi okul içine dizel araçların girmesini istemiyor. Biz de bu talebe yönelik 6 adet CNG'li otobüs alımı planlıyoruz.

### Sakarya Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı İsmail Yolcu:

Filomuzda halen 6 körüklü otobüs kullanıyoruz. Bu sayıyı arttırmayı planlıyoruz. Ulaşım ana planını yeni tamamladık. Bu planın sonuçlarıyla arz talep etüdü yapıldıktan sonra kaç adet alım yapılacağına karar verilecek.

Biz metrobüs ve CNG'li araçları düşünüyoruz.

### MOTAŞ Genel Müdür Yardımcısı Mevlüt Çiçek:

Toplu taşıma ihtiyacı sürekli artıyor. Filomuzda körüklü araçlarımız var, ekstra alınabilir tabii. Avenue araçları filosuna ilk katan belediye Malatya'dır. Alçak tabanlı olması, dizaynının modern ve konforunu yüksek oluşturan ve vatandaşlarımızdan çok olumlu geri dönüşler aldı. Araçlarla ilgili bu güne kadar bir sıkıntı da yaşamadık. CNG araçları da takip ediyoruz. Daha çevreci araçların filomuzda yer almasını arzuluyoruz. Malatya ulaşımına yönelik raylı sistem ve trolleybüse yönelik kıyaslamaları üç yıl boyunca yaptık. TRANBUS adı altında ulaşımımızda trolleybüsler de yer alacak. ■

## Bandag'la bir dünya yol gidin!

İlk ömrünü tamamlayan karkaslarınızı dünyanın en çok tercih edilen kaplama markası Bandag'la kaplayın, lastiğinizin iki, üç ve dördüncü ömründe yeni lastiğe eşdeğer performansı çok daha az maliyetle elde edin.

BRIDGESTONE

bandag

LASSA

SA

## Brisa yatırımlarına devam ediyor

## Aksaray'da 4.2 milyon lastik üretecek

Sabancı Holding ve dünyanın en büyük lastik üreticisi Japon Bridgestone Corporation'ın ortaklığı sonucu 25 yıl önce kurulan Brisa, Lassa, Bridgestone, Bandag, tarım grubunda Firestone markaları; OtoPratik, Lastiğim, lastik.com.tr satış kanalları ve pazarda öncülüğünü yaptığı Yol Yardımı, Lastik Otel, Mobilfix gibi hizmetleriyle Türkiye'nin dört bir yanındaki 900'e yakın mağazasıyla, "Sürdürülebilir büyüme ile topluma üstün değerler sunmak" misyonundan güç alarak iş sonuçlarını sürekli büyütme ve sunduğu hizmetleriyle pazarda fark yaratmaya odaklandı.



Izmit'teki fabrikasında kuruluşundan bu yana yaklaşık 800 milyon USD yatırımı tamamlayan Brisa, mevcut tesislerinde Bridgestone ve Lassa markalarıyla otomobil, hafif ticari araç, otobüs, kamyon, tarım ve iş makinelerine yönelik emniyet ve kalite kriterleri açısından uluslararası standartlarda üretim yapmakta, Bridgestone motosiklet lastiklerini ise ithal ederek pazara sunuyor. Bridgestone Corporation'ın Firestone

markası ile de tarım lastiklerindeki ürün çeşitliliğini tamamlayan Brisa'nın 1300'den fazla çeşitte ürünü pazarda yer alıyor.

Şirket, ileride doğacak artan lastik talebini karşılamak amacıyla, yıllık 10 milyon adet üretim kapasitesine sahip olan Izmit'teki üretim tesislerine ek olarak, yaklaşık 300 milyon ABD Doları yatırımla ikinci fabrikasını Aksaray Organize Sanayi Bölgesi'nde kuruyor. Yıllık üretim kapasitesinin 4.2 milyon adet olması planlanan Aksaray fabrikasında, binek ve hafif ticari araç lastiği üretecek olan Brisa, üretime 2018 yılı itibarıyla başlamayı planlıyor. ■

Mustafa  
Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu  
Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

## Alibeyköy'deki olumsuzluklar!

Alibeyköy ihalesi beklendiği şekilde oldu. Biz karşılamayacağımız şartların, taahhütlerinin altına girmek istemiyoruz. Çıkış paraları, ortak giderlerin ücretleri henüz belli değil. Tarifeler Dairesi'nin hazırlayacağı söyleniyor. İhale öncesi bu ücretler belirlenip şartnameye yazılabilir. Biz ciddi kurumsal şirketleriz. Atılacak adımların nereye gideceğini biliyor olmamız lazım.

## Çekilme nedenimiz çok net

Biz önmüzdü göremediğimiz için de çekilme durumunda kaldık. Çekilme nedenimiz çok net. Biz buraları bir hizmet yeri olarak görüyoruz. Arz talep dengesi sağlanmadan az sayıda yapılan yazıhanelerin kiralarının, fahis fiyatlara çıkarılması doğru bulunmuyor. Birinci ihale makuldü, doğruydü. Yazıhane sayısı yetersiz olduğu için bir arkadaşımız yer alamayacağından endişe ederek 50 bin TL'ye kadar fiyatı çıkarttı ama daha sonra zaten ödeyemeyeceği için çekilmek zorunda kaldı.

## Süreci izlemeye devam edeceğiz

Bundan sonraki süreci izlemeye devam edeceğiz ama buradan şu mesajı veriyorum: Otobüsçü yolunacak kaz değildir. Herkes bunu öğrensin. Herkesi de bu konuda göreve çağırıyoruz. Bir otobüsçü İstanbul'dan çıkarken üç tane terminal, ki yarın dördüncüsü yapılacak 200 lira ücret ödemek zorunda kalırsa, öyle bir para kazanmıyor ki. Sürdürülebilir olmaktan çıktı bu iş.

## İspark'la süreç iyi başladı ama

İSPARK'la projenin yapılmasında, alanın büyütilmesinde görüşmeler yaptık. Bizle çok iyi işaretiler. Teşekkür ediyorum. Otogar güzel oldu. Ama yazıhane sayısı artıysa bu sorun yaşanmayacaktır. Ben kendilerinden rica ettim: "Ek bir bina daha yapın. Alan büyüdü. Yeterli olsun" Makul fiyatla girelim. Çıkış ücretleri belli olsun istedik. Talebimiz rağmen yazıhane sayısı artmadı. Artmadığı için de ihale rakamları yükseldi. İhale de bir arkadaşımızın infiala kapılıp rakamı buraya çıkartması hiçbir şeyin emsali olamaz. Olmamalı. Bizi yumurta gibi birbirimize tokuşturmak kimsenin hakkı değil. Bayrampaşa otogar üç katlı. 145 m2, 5 bin TL. Harem otogar bin 500 lira. Ödeyemiyor esnaf, para kazanmıyor. Ben niye bu parayı veririm. Hadi 18 bin TL verelim. Çıkış parası alınmasın bu rakamı ödeyelim. Çıkış parası ve aidatı bilmediğimiz için bu ihaleden çekilmek zorunda kaldık. Bütün arkadaşlarımız bu tereddütlü taşıyor.

## Fiyatlar geri gelmeli

Fiyatlarda geri gelmeli, çıkış parası ilan edilmeli. Burada bir ara duraktır, bir hizmet yeridir. Burada bilet satarak para kazandığımız yok. İstanbul halkına hizmet ediyoruz. Herkesin, sayın Başkanın da bunu dikkate almasını özellikle istiyorum. İstanbul halkına hizmet edenlere bu zülüm yapılmaz, yapılmamalı. Biz kamu hizmeti yapıyoruz, Askerini, öğrencisini, memurunu, işçiyi herkesi biz taşıyoruz. Bunu taşıran bize yardımcı olunması gerekirken bizi ihalelerde birbirimize tokuşturmaya kimsenin hakkı yok. Yeter sayıda yer yapılsa, talep toplanarak yapılsa bu sorun yaşanmazdı.

## Çıkış parası ilan edilmeli

Bunun arkasından başka adımlar da gelebilir. Açık ve net söylüyorum; eğer bu sektörün aklı varsa burada çıkacak fahis çıkış parasına karşı gerekli eylemi de yapmamız lazım. Çıkış parası ihale şartnamesine yazılmayan bir ihaleyi yapamazlar, yaptırılmazlar. Çıkış parasını bileceğiz ben. Ben maliyetimi bileceğim, belki de orada yer almayacağım. Çıkış parası ihale şartnamesinde mutlaka yer almalı. Artış oranlarını TEFE ve TÜFE'ye göre yapacaklarını ilan etmelidir. Tıpkı kira gibi. Biz kiraya vereceğiz 18 bin TL, çıkış parasına vereceğiz ayda 200 bin TL. Herkes aklını başına toplasın. Kimseye haklarımızı yedirmeyiz, herkesin bunu bilmesi lazım. Artık Yeter. Yeter diyecek noktaya getirdiler bizi. Dünyanın en pahalı akaryakıtını, dünyanın en pahalı altyapısını kullanacağız. Bedava insanları sırtımızda taşıyacağız. Yok böyle bir dünya. Herkes aklını başına toplasın.

## Gerekirse eylem de yaparız

Biz sorumluluk sahibi insanlarız, insan taşıyoruz. Biz bir yerde hizmet veremiyorsak, İstanbul halkına belediyenin bunu anlatması lazım. Oradaki yerleri de kapatırlarsa İstanbul halkına açıklama yaparak çekiliriz. Bizi hakkımızı uzlaşarak almaya çağırıyoruz. Ama uzlaşma olmazsa hak aramamız bilirdir biz. Net olarak söylüyorum. Benim aylık maliyetimin nereye gideceğini bilmiyorum. Günlük 150 araç kaldırıyorum. 30 lira çıkış parası, günlük 4 bin 500 TL, aylık 150 bin TL. Neye yaradı, niye yapıldı bu terminal. Bizi soymak için mi? Otogarı yapmak belediyenin sorumluluğudur. İmtiyazı değildir. Bunu imtiyaza dönüştürüp sektör mensuplarını soyulmasına biz müsaade etmeyeceğiz. Yıl boyunca kazandığımız paranın tamamını bunlara versek yine yetmiyor. Bunu anlasınlar. Bayramımızı kutluyorum. ■

## Allison konuklarını Müşteri Deneyim Merkezinde ağırladı

Türkiye'de toplu taşımacılık alanındaki girişimleri ve gelişme stratejisi çerçevesinde Allison, Anadolu Isuzu, TCV, Otokar, FSM Demirbaş ve özel otobüs işletmeleri yetkililerini Macaristan'da bulunan Allison Müşteri Deneyim Merkezi'nde ağırladı. Katılımcılar, Allison Avrupa üretim tesisini ziyaret ederek üretim ve montaj uygulamaları, Allison'ın tarihçesi ve değerleri hakkında detaylı bilgiler aldılar. Ayrıca, test sürüş pistinde Allison donanımlı pek çok farklı ticari aracı deneme şansını yakaladılar. Allison T280R tam otomatik şanzıman donanımlı 9 metre Temsa MD9LE ile 12 metre Kravtex otobüsleri ve yine Allison donanımlı Scania, Renault, Iveco, Mercedes çekici ve kamyonları test edildi.

Üretim tesisini de ziyaret eden İstanbul Toplu Ulaşım Otobüsçüler Derneği (İSTOD) Başkanı

Zakir Uzun, Müşteri Deneyim Merkezi'nde Allison donanımlı araçlar ile test sürüşü yaparak; "Allison şanzımanların her zaman çok yüksek kaliteli ürünler olduğunu biliyoruz. Ancak Szentgotthárd'daki üretim tesislerini ve müşteri deneyim merkezini ziyaret etmek bizim için farklı bir deneyim oldu. Gerçekten çok verimliydi ve Allison'ı bu kadar yakından tanımak bizim için çok avantajlı oldu" dedi.

Allison Türkiye Ülke Müdürü Taner Gider, "Macaristan'daki Müşteri Deneyim merkezimiz sayesinde, misafirlerimiz Allison'ın üretim süreçleri, tarihçesi, ürün ve teknolojileri ile ilgili detayları öğrenebiliyorlar. Allison tam otomatik şanzımanların özellik ve avantajlarını farklı araçlar, çeşitli sürüş ve yol koşullarında birlikte deneyimleyerek müşterilerimizin sorularını da hemen cevaplama şansımız oluyor" diye konuştu. ■

Şehir içinde  
keyif içinde...

Ergonomik tasarımıyla konfor, ekonomik bakım maliyetiyle avantaj sunan **Avenue Körüklü Otobüs**; hem yolcusuna hem de kullanıcıya keyif veriyor.



## AVENUE KÖRÜKLÜ OTOBÜS

www.temsa.com



Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes:

# Piyasaya güvenin göstergesi yatırımlardır

## Aksaray Kamyon Fabrikası'na 20 milyon Euro'luk yatırım

Aksaray Kamyon Fabrikası yeni üretim holü açılış töreni için düzenlenen basın toplantısında konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes, Aksaray'daki yatırımın Türk piyasasına olan güvenin yansıması olduğunu belirterek, "Yeni montaj holümüz fabrikamızın başarı öykülerini geleceğe taşıyacak. İhracata yönelik beklenti Aksaray Kamyon Fabrikası'nı kalıcı hale getiriyor" diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk, bu yatırımla Aksaray kamyon fabrika sahasında yeni toplam araç montaj alanını 7.705 m<sup>2</sup>'den 17.250 m<sup>2</sup>'ye çıkardı. 2010 yılı sonunda alınan, Aksaray'da 5 yıl içinde 130 milyon Euro'luk yeni yatırım yapılması kararının ardından Mercedes-Benz Türk, Aksaray'daki yenileme, geliştirme çalışmalarına tüm hızıyla başladı ve inşaat çalışmaları tamamlanan yeni üretim holü için toplam 20 milyon Euro'luk yatırım gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk AŞ Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes, Aksaray'da üretilen kamyon modellerinin yurtiçi ve ihraç pazarlarında gösterdiği üstün performanstan büyük mutluluk duyduklarını belirterek, "Burada açılışını yaptığımız yeni üretim holümüzle verimliliğimizi, esnekliğimizi ve kapasitemizi arttırarak Türkiye ve ihraç pazarlarındaki müşterilerimizin beklentilerine ve özel isteklerine de daha hızlı yanıt verebilecek ve başarılarımızı daha da üst noktalara taşıyabileceğiz. Kamyon üretim tesisimiz Daimler üretim ağına önemli bir konuma sahip" dedi.

### Güvenin göstergesi

Grup olarak mali krizin olumsuz etkilerini atlattıklarını ve 2013 hedeflerine ulaşacaklarını vurgulayan Genes, Mercedes-Benz Türk, yıllar içinde pazarın tartışmasız lideri haline geldi ve Daimler içindeki konumunu güçlendirdi. Aksaray'da bizler sürekli daha iyi kendimizi nasıl geliştirebileceğimizi araştırıyoruz ve



Caner  
ÖZCAN



Rainer  
Genes

ihracatımızı arttırmanın yollarını keşfetmeye gayret ediyoruz. Yeni montaj holümüz fabrikamızın başarı öykülerini geleceğe taşıyacak ve imalatımızın piyasadaki konumunu kuvvetlendirecektir. Bütün bu yatırımlar Türk piyasasına olan inancımızın ve güvencimizin bir nişanıdır. Hem bu lokasyona, hem Türkiye'ye olan inancımızın göstergesi mahiyetindedir" ifadelerini kullandı

### Pazar payımızla gurur duyuyoruz

Aksaray'da yerel pazar için kamyon üretme kararı aldıklarını, ihracata yönelik beklentinin de Aksaray Kamyon Fabrikası'nı kalıcı hale getirdiğini vurgulayan Genes, "Ortaoğu'nun kamyon üreticisi haline geleceğiz. Türkiye'deki pazar

payı ile gurur duyuyoruz. Hedefimiz bir önceki yıla göre daha kuvvetli bir pazar payı yakalamak. Aksaray'da Ortaoğu'ya yönelik ihracatı arttırmayı hedefliyoruz" dedi.

### Aksaray'ın gelişimine katkı

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası Direktörü Klaus Pfeifer ise, "Yeni üretim holümüzle birlikte, üretim süreçlerimiz iyileştirilirken, iş ortamlarının ergonomik olmasına dikkat ettik. Üretilen araç sayısı ile birlikte çalışanlarımızın konforunu da arttırdık. Yeni yatırımlarımızla Türkiye otomotiv sektörü ile Aksaray ilinin gelişimine olan katkılarımızı sürdürmeye devam edeceğiz" dedi.

Pfeifer, yeni üretim holünde



Klaus  
Pfeifer

üretmeye başladıkları 7 Ocak 2013'ten bu yana 14 bin araç ürettiklerini ve üretimin başlamasından sonra yüzde 20'lik verimlilik hedefine ulaştığını sözlerine ekledi.

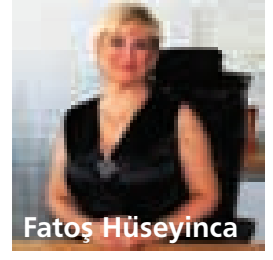
### Teknolojik üretim

Yeni araçlar üretmeye yönelik atılımın oluşturulması, kapasitenin artırılması, daha verimli ve esnek üretim süreçlerinin oluşturulması için gerçekleştirilen bu yatırımlar kapsamında yan akan bant, şasi boyahanesi ve şasi döndürme prosesi yenilenirken, çalışan ergonomisi de artırıldı. Yeni üretim holünde elektronik kontrollü civata sıkma tabancaları, Avrupa'da ilk kez uygulanan şasilerin enine ilerlediği montaj bandı, yeni teknoloji şasi döndürme sistemi, şasi boyahanesi, uçucu organik bileşen miktarı ve düşük emisyon değeri ile çevre dostu olan yüksek katı oranlı/ düşük solvent içerikli boya uygulaması, araçların antifriz, debriyaj yağı, cam suyu ve hidrolik vites yağının tek konsol sistemi üzerinden doldurulmasını sağlayan kombine otomatik dolum sistemi, binada aydınlığa duyarlı, solar panel entegre edilebilir altyapıya hazır aydınlatma sistemi de kullanılmaya başlandı.

### Aktaş Holding

## İŞKUR ile istihdam köprüsü kurdu

Aktaş Holding, hayata geçirdiği sosyal sorumluluk projelerinin yanı sıra ülke ekonomisine ve istihdama ciddi katkılar sağlamaya devam ediyor. Aktaş Holding ile İŞKUR arasında, İŞKUR bünyesinde gerçekleştirilen eğitim programından başarıyla ayrılan işsizlerin, iş deneyimi kazanmalarına yönelik staj programı başlatıldı.



Fatoş  
Hüseyinca

Aktaş Holding ve İŞKUR arasında hayata geçirilen projeye göre, İŞKUR İl Müdürlüğü tarafından belirlenen en az lise, (lise dengi ve üstü) düzeyindeki eğitim programından başarıyla mezun olmuş işsizlerin, mesleki yeterliliklerini geliştirmeleri adına Aktaş Holding bünyesinde staj yapmalarına imkân sağlanıyor.

Projeyi değerlendiren Aktaş Holding İnsan Kaynakları ve Kurumsal İletişim Müdürü Fatoş Hüseyinca, istihdama katkı sağlamak ve işsizlik sorununu çözmeye yönelik bu tür projelerin içerisinde yer almaya devam edeceklerini söyledi.

### 'Kar tanesi' işaretli

## Bridgestone Blizzak W810 satışta

Brisa tarafından hafif ticari araçlar için pazara sunulan yeni nesil lamelli kış lastiği

Bridgestone Blizzak W810 ile kış aylarında karlı, buzlu ve ıslak zeminlerde emniyetli sürüş sağlanabiliyor.

Optimum doluluk oranı sayesinde yüksek kar tahliyesi ve karlı zemin tutunma performansı sağlayan Blizzak W810, önceki desenlere göre daha sıkı tutunma etkisiyle, buzlu zeminde gelişmiş çekiş, frenleme ve viraj alma performansı sergiliyor.

Blizzak W810, Kış Lastiği Yönetmeliği kapsamında sadece karlı ve buzlu zeminlerde performans gösteren lastiklere verilen 'Kar Tanesi' (Snow Flake) ve M+S (Çamur ve Kar) işaretlemelerini taşıyor.

Yeni geliştirilmiş silika hamur sayesinde dengeli ıslak zemin performansı sergileyen Bridgestone Blizzak W810, omuz bölgesi için özel geliştirilmiş 3 boyutlu zigzag lamel teknolojisiyle tüm zorlu kış koşullarında arttırılmış blok direnci ve yol tutuş sağlıyor.

Çevreci bir yaklaşımla da geliştirilen Blizzak W810, aynı segmentteki bir önceki desene göre yüzde 4 daha fazla yakıt tasarrufu sağlıyor.



# Araçüstü Ekipman Fuarı'na ilgi büyük

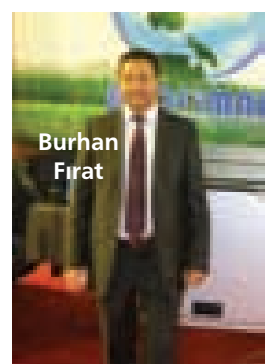
3-6 Ekim tarihleri arasında gerçekleşen fuar 20 bin m<sup>2</sup> alanda, 150 firmanın katılımıyla gerçekleştirildi. Fuarda akıllı, çevreci ve tasarruflu belediye araçları ön plana çıktı.

Fuar, CNR Holding kuruluşu Sine Fuarcılık tarafından Araç ve Araçüstü Ekipman ve İş Makinaları Üreticileri Birliği Derneği (ARÜSDER) iş birliğinde düzenlendi. Fuarda, polis ve askeri amaçlı araçlar, itfaiye, vidanjör, cankurtaran, römorklar, beton pompaları firgoriflik kasa, transmikser, vinç, istif makineleri, pompa ve güç aktarma organları, yangınla mücadele sistemleri ürün grupları yer aldı.

### PROFİMAK'tan çöp kamyonu devrimi

Fuarda sergilenen akıllı çöp kamyonu ezberleri bozdu. Aracın kontrolünü kullanicısından alan çöp kamyonu şoförünü yağından suyuna, arzasından hız kontrolüne kadar her konuda uyarıyor. Çöp kamyonunun onayından geçmeden şoför hareket edemiyor.

Profimak firmasının 138 ülkede patentli, dünyada tek olan akıllı çöp araçları sektör profesyonelleri tarafından yoğun ilgi gördü. Genel Müdür Burhan Fırat, geçtiğimiz yıl yol süpürmeli çöp kamyonu ürettiklerini belirterek, "Olabilecek bütün eski ve yeni özellikleri akıllı çöp



Burhan  
Fırat

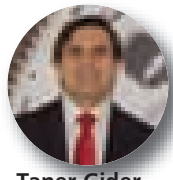
tarafından yoğun ilgi gördü. Genel Müdür Burhan Fırat, geçtiğimiz yıl yol süpürmeli çöp kamyonu ürettiklerini belirterek, "Olabilecek bütün eski ve yeni özellikleri akıllı çöp

kamyonunda birleştirdik. Akıllı çöp kamyonunu kullanan her şoförün bir kimlik kartı oluyor. Araç, hız, rolanti, yağ, suyu, arıza gibi konularda sürücüyü bilgilendiriyor. Sürücü, uyarıları dikkate almazsa çöp kamyonu hareket etmiyor. Uzun süren Ar-Ge çalışmaları sonucu üretilen yüzde yüz yerli çöp kamyonu, konteynırları boşaltırken fotoğraflarını da çekiyor" dedi.

Türkiye'de ana caddelerde son yılda başlatılan konteynırları yer altına alma projesine ekonomik destek sağlayacak vinçli çöp kamyonları da ARÜSDER'de sergiledi. Hidro-mak firması tarafından üretilen vinçli çöp kamyonları, yer altı konteynırlarına kompakt çözüm üretiyor.

### Allison Transmission'dan 3000 serisi otomatik şanzıman

Allison Transmission, sektördeki gelişmeleri desteklemek ve ziyaretçilerle 3000 Serisi tam otomatik şanzıman hakkında detaylı bilgileri paylaşmak üzere fuara katıldı ve Allison'ın Sürekli Güç Teknolojisi'nin belediye, acil durum ve inşaat sektörlerinde nasıl daha güvenilir ve verimli çalışmalar sağladığını öğrenebilmeye şansını yakaladı. Allison Türkiye ve Orta Doğu Bölge Müdürü Taner Gider, "Allison Transmission, global olarak özel uzmanlık araçlarını kullanan pek çok şirketin ilk tercihi oluyor. Sektör, Türkiye'de de hızla geliyor ve yerel olarak üretilen üstyapı ekipmanları tercih ediliyor. Bu nedenle, gelişmelerle katkıda bulunabilmek adına deneyimlerimizi ve birikimlerimizi sektör ile paylaştığımız ve ARÜS-DER ile işbirliğine devam ettiğimiz için çok mutluyuz" dedi.



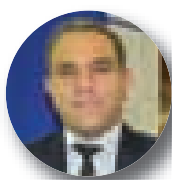
Taner  
Gider

### EMK Treyler yeni nesil Konteynır taşıyıcı

EMK Treyler, Türkiye'de ilk kez üretilen yeni nesil konteynır taşıyıcı ile 3 ve 6 aks hidrolik dümenlenebilir havuzlu Lowbed'ten oluşan özel araçlarını sergiledi. EMK Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Osman Uslu, gördükleri ilgiden çok mutlu olduklarını belirterek, pazarda liderliği hedeflediklerini söyledi: "10 değişik formatta araç için üstyapı geliştirebilen ilk Türk firmayız. Ar-Ge çalışmalarımız sayesinde EMK'nın, treyler pazarındaki öncü konumunu koruyoruz. Yeni nesil konteynır taşıyıcı ve 3 Aks ve 6 Aks hidrolik dümenlenebilir havuzlu Lowbed'den oluşan aracımız yurtiçi ve yurtdışındaki pazarlarda büyük ilgi görüyor. 3. Havalimanı projesi inşaatı için ilk araçları teslim ettik ve bu önemli projede tercih edilen marka olmanın gururunu yaşıyoruz."

Koluman'dan karayolları işletmesinde kullanılacak sistem aracı

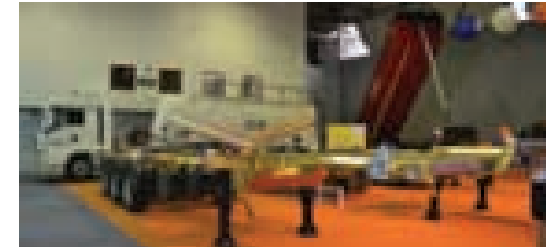
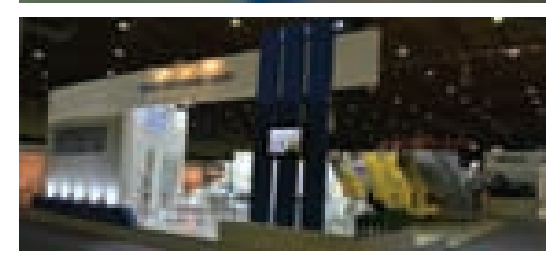
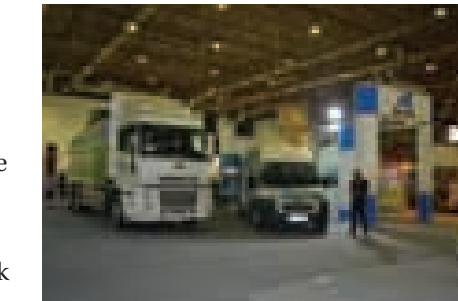
Koluman Motorlu Araçlar, karayolu işletmesinde kullanılmak üzere tasarlanan sistem aracını sergiledi. Kamu Satış Sorumlusu Atilla İlkyaz, Türkiye'de ilk kez Koluman tarafından karayolları işletmesinde kullanılacak çok yönlü bir araç ürettiğini belirterek, "Sistem aracı olarak Axor1833 4x4 kamyon üzerine monte edilmiş üst yapı aracı sergiliyoruz. Bu aracı üretirken, amacımız bir araçta birden fazla işin yapılmasını sağlamaktır. Araç 4 mevsim kullanılacak. Araçta, Vakumlu süpürge, tuz serici, ön kar bıçağı, yan kar bıçağı, kar rotatifi, tünel yıkama, çim



Atilla  
İlkyaz

biçme, yüksek basınçlı yıkama sistemi, trafik levhası ve bariyer yıkama, halatlı vinç, kompresör, kompaktör ve banket kemirici aksamından oluşuyor" dedi.

Bu aracı ilk kez Almanya'daki bir fuarda tanıttıklarını ve ciddi bir satış oranı yakalamak istediklerini belirten İlkyaz, "Çok kullanışlı bir araç ve var olan ilgiden memnunuz. Ciddi oranlarda satılacağına inanıyoruz. Distribütörlüğümüzü yapmak isteyen firmalar ile irtibat halindeyiz. Sistem aracımızı İtalya, İspanya, Rusya, Tayland, Sri Lanka ve Pakistan'da pazarlamak için girişimlerimizi sürdürüyoruz" diye konuştu.





Alibeyköy Terminal ihalesinden çekilen otobüsçülerin talebi:

# Çıkış parası ve aidat belli olsun

İkili ve tebli yazışmalar için iki aşamada yapılan ihaleye katılan başlıca firmaların görüşlerini aldık.

## İstanbul Seyahat-Selami Tırış:

Alibeyköy Terminali'nin gidişatı her geçen gün değişiyor. Tabii böyle yerlere gelinmesini, hiçbir firma sahibi, hiçbir meslektaşımızın isteyeceğini zannetmiyorum. Ama tabii kiralar ciddi boyutlara gelince masrafları düşünerek firmalar için orasının bayağı yorucu geleceğini düşünüyoruz. Bunun için de daha düzgün işletilir bir şartname çıkmasını bekliyoruz. Bunun içinde çıkış parası ve aidatların belli olması yer alıyor. Herkes hesabına kitabına bakarsa daha iyi bir sonuç alınacağına inanıyoruz. İnşallah En kısa



zamanda İSPARK'ın da desteğiyle daha düzgün bir şey ortaya çıkar. Biz de bir an evvel işimize, gücümüze bakarız diye düşünüyoruz.

## Pamukkale Turizm-Hakan Ayık:

Ihalede üç tane belirsizlik var. Kapı çıkış ücretleri, ikincisi ortak gider adı altında bir şey olacak. Üçüncüsü bir değer olduğu zaman bunu devretme veya farklı bir şey yoktur yani. Çünkü Bayrampaşa Otogarındaki kira bedelleri de belli. Burada istenen kira bedelleri de öyle. Maliyetler çok yükseğe çıkıyor ve bundan sonraki yapılacak otogarla ilgili ciddi anlamda sıkıntı oluşturacak. Bu belirsizlikler çözülmeden ilerlemek zor. Burada İSPARK'ın hamle yapması lazım. Burada şartların yeniden düzenlenip aynı zamanda da kapı çıkış ücretindeki o belirsizliğin mutlaka bu ihale şartnamesine konması lazım. Bankoyu kiraladıktan sonra geriye kalan kısımdaki maliyetin ne olduğunu kimse bilmiyor. Bunun içerisinde benim günlük, İstanbul içine günlük yüzde 40 özmali otobüsüm gidiyor. Bu benim için bir maliyet. Ben şu an otobüsçüden, herhangi bir şekilde, Alibeyköy tesislerini kullandırdığım için bir ücret almıyorum. Bu sefer

otobüsçüye de bir maliyet binecek. Artı şu an 6 dönümlük bir arazinin içerisinde bizimle birlikte 4-5 firma kalkış yapıyor, onlardan aldığımız kiralar 7 bin lira. İnsanlar bilet satın komisyon geliri elde ediyorlar. Zaten biletlerin yüzde 70'ine yakını otogarlarda satılıyor. Alibeyköy'de böyle bir imkan da yok. Öyle bir yer ki, özel arabası olmayanın gelme şansı bulunmuyor.

## Metro Turizm - Umut Kahraman:

Burada süreç tabii muammen bedelin afakiliğinden ziyade garaj giriş çıkışlarının, ortak giderin belirlenmemiş olması. Bunların miktarının henüz ne olacağını belli olmaması, bizi maliyet hesabında bir belirsizliğe sürükledi. 18 bin TL muammen bedel ile burayı alsak dahi, burayı işlettiğimizde araçların giriş çıkış olarak ne ödeyeceği belli olmadığından, açıklası sağlıklı bir teklif hazırlayıp veremedik. Zaten kazanılan para belli, giderler ortada, hemen hemen üzerine her hafta zam gelen bir mazot, bir de üstüne. Böyle Alibeyköy gibi ticari değil hizmet merkezi olan yolcu bilet satışından ziyade aktarma merkezi olan bir yerde bu kadar afaki fiyatların içinden çıkmamız mümkün değildi. Biz de Metro Turizm olarak fiyat vermedik. Bizim

maliyet hesabını yapamayışımızdan belirsizlikten kaynaklı bir karar bu. Ortak bir karar değildir. Biz muammen bedelin üç katına çıkmasını da anlayamadık iptal edilen ilk ihaledeki teklifler sağlıklı teklifler değildi. Dolayısıyla hayırlısı olsun diyoruz.

## Kamil Koç - Metin Alper Yücel:

Süreç işlemiyor. Sürecin sebebi aslında İSPARK. Bu şartlarda firmaların bunu kaldıracak gücü yok. Ben bir de Ataşehir için emsal olacağını düşünüyorum. Buradaki rakamların onun için, sıkıntılı bir süreç var. Burada bir şeyleri kabul edersek yarın Ataşehir'de aynı şeyler karşımıza çıkacaktır diye düşünüyoruz. Bence birlikte hareket etmek her zaman iyidir. Bence devamı da gelecek bunun. Pazarlık usulüne dönecek artık muhtemelen. Firmalar bu pazarlık usulünde ne yapacaklarına yine oturup beraber karar vermeli. Çünkü yine 18 bin lira kira, 3 bin lira aidat, 40 lira çıkış vs ile gideriz yani. Bu iş sürdürülebilir olmaz.

## Ulusoy-Varan - Mustafa Yıldırım:

Görüşleri köşe yazısında. 7'de

## İSPARK'tan açıklama: Sektörle görüşüldü

3'üncü ihalede de sonuç alınmayan Alibeyköy Terminali'ne ilişkin olarak İSPARK'ın basın açıklamasına özetleyerek yer veriyoruz.

İlk ihale; İSPARK, sektör temsilcileri ve sivil toplum kuruluşlarının da görüşleri alınarak hazırlanmış ve 30.07.2013 Salı günü, saat 10:00'da yapılması kararlaştırılmıştı. Daha sonra sektörün ve sivil toplum kuruluşlarının talepleri doğrultusunda I. Grup'ta 4 adet olan 24 m2 lik bankolar 5 adet olarak yeniden düzenlenerek 22 Ağustos 2013 tarihinde yeniden ihale edilmek üzere ertelenmişti.

### Ihale ikinci kez ertelendi

İSPARK A.Ş. Alibeyköy Cep Otogar Yazıhane Kiralama işi ihalesi 2886 Sayılı Devlet İhale Kanununun 45,46 ve devamı maddelerine göre açık teklif usulü ile 22 Ağustos 2013 Perşembe günü yeniden ihale edilmişti.

1. Oturumda 2 Numaralı Banko için 91. Tur sonunda en yüksek teklifi 49.600,00-TL ile KAYAPALI NİLÜFER TURZ. SEY. VE OTOBÜS İŞL. TİC. LTD. ŞTİ. firması vermiştir. İkinci banko için fiyat görüşmelerine geçileceği esnada yeterliliği bulunan ve I. Grupta ihaleye teklif sunan firma temsilcilerinin tüm ihaleden çekilmişti.

### Üçüncü ihale

Bu aşamada yine sektörün ve sivil toplum kuruluşlarının talepleri doğrultusunda banko sayısı 16 adet olmuştur. Muhammen bedel tespiti ilk ihaledeki rakamlar gözetilerek belirlenmiştir. Sektör temsilcilerinin istekleri doğrultusunda yapılan bu değişiklikler sonucu 07.10.2013 tarihinde yeniden ihale düzenlenmiştir. Ancak fiyat görüşmelerine geçildiği esnada istekler, çıkış ücretleri ve aidat bedellerinin belirsiz olması nedeniyle yaklaşık giderlerini hesaplayamadıkları gerekçeleriyle ihaleden çekilmişlerdir.

### Sektör temsilcileri ile görüşüldü

İSPARK A.Ş. otogarın gerek inşaat aşaması gerekse ihale aşamasında ki tüm süreçlerde sektör temsilcileri, sivil toplum kuruluşları ve firmalarla görüş alışverişinde bulunmuş istek ve talepler göz önüne alınmış olmasına rağmen düzenlenen her iki ihalede de fiyat görüşme aşamasında çeşitli sebepler ileri sürülerek toplu halde ihaleden çekilme yönüne gidilmiştir.

### Kamu yararı ve sektör talepleri gözetilecek

Bundan sonra ki aşamada İSPARK A.Ş. sürecin başından beri sürdürdüğü iyi niyet ve kamu yararı gözetme ilkesi doğrultusunda, sektör temsilcileri ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin ilgili birimleri ve yetkilileri ile görüşüp gerek kamunun gerekse sektörün yararına olacak bir çözüm bulmak için çalışmalarına devam edecektir. ■

**YENİ OTOKAR TEMPO**  
**KAZANÇTA YENİ TEMPO**

Yeni Otocar Tempo hem uygun fiyatıyla kazandırıyor hem düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor. Siz de bir Tempo alın, yola kârlı çıkın...

www.otocar.com.tr

50  
yıl  
Otocar



**Dr. Zeki Dönmez**

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

## Bayrama doğru taşımacı gündemi

Gazetemizin bu sayısı Kurban Bayramı öncesi elinize geçecek son sayı. Bu nedenle bayram ve öncesindeki gündem üzerinde durmak istiyorum.

### Önce trafik

Bayram demek hareketlilik demek... Bayram tatili 9 gün olduğundan, bu daha da artacak. Bir kısmı büyükleri/yakınları ziyaret amaçlı olsa da çoğunluğu tatil amaçlı bu seyahatler yollarda önemli bir yoğunluk yaratacak. Tabii, bu dönemde ekonominin çarklarının yavaşlamasına bağlı olarak yük taşımacılığının azalması da bir şans olacak.

11 Ekim Cuma

akşamı artacak hareketlilik, 12 Ekim

Cumartesi ziyave çıkabilir. Keza dönüştü de 20 Ekim Pazar günü kalabalık yaşanabilir. Tabii, bu nedenle 19 Ekim Cumartesi günü dönüş yapılabilir. Bu düşünceyle 19 Ekim yoğun iken 20 Ekim daha rahat da olabilir.

Ülkemizde bu günlerde erkenden gelen ağır hava koşulları, bayramda geçecek gibi... Buna rağmen yol koşullarına dikkat dahil taşıma güvenliğiyle ilgili tedbirler çok önemli.

### Otobüsle tarifeli taşımalar

Bayram boyunca B1, D1 belgeli otobüslerle çok sayıda insan taşınacak. 9 gün için 7 milyon taşımadan söz ediliyor. Buna da bağlı yüksek kazanç rakamları veriliyor. Artan maliyet koşullarında gelirin sınırlı bir kısmı kâr olacak. Bir de bazı hatlarda yüksek doluluklar sadece tek yönde olacak. Dolu giden otobüslerin boş dönüşü veya bunun tersi olabilecek. Bu da kârları azaltacak.

Daha önceden alınmış olan başkalarına ait otobüsleri de bayram öncesinden (cuma gününden) bayram sonrasına (pazartesi gününe) kadar kullanılmama imkanı ek kapasite yaratacak. Buna rağmen bazı hatlarda yine de yer bulunamayacak. Neyse ki Hac nedeniyle kaybedilen taşıma kapasitesi az.

Böyle dönemler toplu taşımanın önemini anlaşılmamasına hizmet eder. Otomobil sahibi olmayan veya olup da kullanmak istemeyen insanların toplu taşımaya yönelecek. Toplu taşımanın olmadığı, bunun yerine de otomobil kullanıldığını bir düşünün, bakın yollar nasıl olur! Tabii, toplu taşıma için de otobüslerin yanı sıra uçaklar ve Marmara'daki deniz taşımaları da önemli. Bu bayram İstanbul-Ankara tren taşımalarının olmadığı son bayram. Gelecek yıllarda hızlı tren önemli bir kapasite yaratacak. Bayramlarda çok daha artırılacak bir kapasite.

### İstanbul trafiği

İstanbul trafiği böyle tatillerde değişik şekillerde etkilenir; bazen insanlar tatile gidince trafik rahatlar. Buna rağmen bayram öncesinde cuma akşamı ile cumartesi günü çok riskli. Zaten çok kişinin ifade ettiği, benim de gözlediğim bir trafik kötüleşmesi var İstanbul'da. Okullar ve yağışlar da bunu ağırlaştırıyor. Artacak raylı sistemler olumlu katkı yapacak, ama ben günden güne trafiğin kötüleşeceğini düşünüyorum. Zira büyümenin getirdiği yük ve otomobilleşmedeki artış söz konusu. Artık zorunluluğu olmayanlar İstanbul'dan kaçmalı. Benim aklıma, çokça yazık sahibinin kışın da buraları kullanması ile onların İstanbul'dan, İstanbul'un da onlardan kurtulması geliyor. Bunun için de yazlıklara doğal gaz gitmeli.

### Halkalı Gümrüğü

Bu gümrüğün bayram başlangıç günleri dahil bazı dönemlerde bölge trafiğine çok olumsuz etkisi gözlenir. Bu nedenle yerinin değişmesi çok doğru bir karar. Tabii, yeni yeri olan Büyükçekmece'nin de bir süre sonra sorunlarının başlaması ve tekrar taşıma gerekebilir. Bu gümrük buraya 30 yıl önce Sirkeci'den gelmişti. Tabii, o gün Halkalı'ya uzak, dağ başı ve şehir dışı gibi eleştiriler de yapılmış olabilir.

### Çocuk ve engelli indirimleri

Karayolu Taşıma Yönetmeliğine göre, taşımacılar, istekleri halinde yolcularına tarifeleri üzerinden yüzde 30'a kadar indirim yapabilirler. Taşımacının isteğine bırakılan, bu nedenle de bayram gibi dönemlerde yapılmayabilecek bu indirim için bir şey denilemeyebilir. Ancak;

• Yüzde 40 ve üzerinde engelli olduğunu belgeleyenler,

• Bilet alma zorunluluğu olan 6-12 yaş arası çocuklar,

• Zorunluluk olmamakla birlikte, istendiğinde koltuk ve bilet alınabilecek 6 yaş altı çocuklar

• için yüzde 30 indirim zorunludur. Bunun, yüzde 20 indirim, bir ailenin bir çocuğu, bir otobüste bir çocuk veya bir engelli gibi sınırlandırılması söz konusu olmayıp bu türden uygulamalar mevzuata aykırı ihallerdir ve suç oluşturlar. Beğenmeyen itiraz edebilir, ama uygulamak zorundadır.

9 kişilik taşıtlar

Önceden otobüs sayılan bu taşıtlar, Avrupa'ya uyum için otomobil sayılıyor. Bu Kanunu TBMM çıkarttı. Hazırlanması da büyük ölçüde işçileri Bakanlığının... UDH Bakanlığı, buna uymak zorunda. Bu uyumda bu taşıtların otobüs olarak kullanılabilmesi için uzunca bir geçiş süreci verdi. Daha ne yapın! Yetmez, diyorsanız anlatın derdinizi, süre uzasın. Hayır, bunlar devamlı otobüs sayılsın demenin bir anlamı var mı? Bunları 9 kişilik otobüs olarak bundan sonra almak/kullanmak mümkün değil. İsterseniz bir projeye 10 kişiye çıkarırsınız, o başka. İsyan gibi tavırların nasıl bir faydası olabilir ki! ■

## 10 » Kutlama

*Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,  
sevdiğinizlerle beraber mutlu ve huzurlu  
bir bayram geçirmenizi dileriz.*

*İSTAB YÖNETİM KURULU*





*Tüm meslektaşlarımızın, yolcularımızın ve  
taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın  
Bayramını kutlar,  
sağlıklı ve mutlu bir yaşam dileriz.*

**Sümer YIĞCI**  
Yönetim Kurulu Başkanı

Yavuz Selim Mah. Yavuz Selim Cad. No:18 A Azim İş Hanı Kat.3 D.2 34220 Esenler / İSTANBUL  
Tel: 0212 291 65 38 Faks: 0212 291 65 12 Mail: info@ttd.org.tr

Dost ve  
Müşterilerimizin  
Kurban Bayramını  
en içten  
dileklerimizle  
kutlarız.

**Mengerler İstanbul**

www.mengerler.com

Yılanlı Ayazma Yolu No: 12 Davutpaşa - Topkapı - İstanbul  
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 481 80 15

Bayrampaşa Otogar Zemin Kat Bayrampaşa - İstanbul  
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 658 10 47



Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
mübarek Kurban  
Bayramı'nı en içten  
dileklerimizle kutlar,  
sağlık ve mutluluklar  
dileriz



**ANTOTO OTOMOTİV A.Ş.**

Altıtepe Mah. Yeni Otogar İçi No:36 - 50 Bayrampaşa İstanbul  
TEL: (0212) 658 27 50 FAX: (0212) 658 27 57 GSM: 0530 909 27 71-72

Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
Bayramını en içten  
dileklerimizle  
kutlar, sağlık ve  
mutluluk dolu  
günler dileriz.

Has Otomotiv  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Arçelik Mercedes (Sığirci) Ltd. No:27 Ayvalık / Balıkesir • Tel: 0 (212) 412 33 33 • Faks: 0 (212) 412 36 94  
Bilgi Satış & Servis (Etilo) Otob. Market 52 Blok Marmaraya / İstanbul • Tel: 0 (212) 400 24 00 • Faks: 0 (212) 410 24 00  
Mavi Otomotiv: Etilo Bilgi Satış & Servis Ltd. No:71/1 Maslak, Şişli / İstanbul • Tel: 0 (212) 340 34 30 • Faks: 0 (212) 340 34 15  
Halkbank Satış & Servis / Çarşı Mercedes, Halkbank Satış No: 6 Halkbank / İstanbul • Tel: 0 (212) 867 66 66 • Faks: 0 (212) 867 66 66  
Aurion Otomotiv: Nispetiye Konağı, Akmerkezi Katmanlı Binalar, No:1 Etilo / İstanbul • Tel: 0 (212) 777 82 82 • Faks: 0 (212) 777 82 82  
Etilo Satış & Servis 00. Sok. No: 125 İskenderiye / Etilo • Tel: 0 (212) 433 30 30 • Faks: 0 (212) 433 30 30  
Etilo Otomotiv: Anadolu Cad. No: 25 Beşiktaş / Etilo • Tel: 0 (212) 433 42 00 • Faks: 0 (212) 433 22 20  
Sarıyer Satış & Servis: Sarıyer, Sarıyer İlçe Kurumları, Sarıyer / İstanbul • Tel: 0 (212) 607 03 30 • Faks: 0 (212) 607 03 23  
www.has.com.tr

Yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın,  
kamu görevlilerimizin  
ve tüm halkımızın  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
başarılar dileriz.

**TOKAT** *seyahat.*

**TOF**

TÜM OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU

*Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Bayramını kutlar,  
sağlıklı ve mutlu bir yaşam dileriz.*

**Mustafa YILDIRIM**  
Genel Başkan

Tüm  
yolcularımızın  
ve dostlarımızın  
Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
başarılar dileriz.



Dost ve  
Müşterilerimizin  
Kurban Bayramını  
en içten  
dileklerimizle  
kutlarız.



Halitpaşa Cad. Durak Sok. No: 1 Kat: 1 Eyüp - İstanbul  
Tel: 0212 - 581 88 88 Faks: 0212 - 261 1 909  
www.hanedantur.com.tr

FUNTOPO™ 6 yaşında...



as TEKNOLOJİ

Firmamıza olan güven ve tercihlerinizden dolayı  
teşekkür eder. Bayramınızı en içten dileklerimizle  
kutlar, sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz .

*Dost ve Müşterilerimizin  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
esenlikler dileriz.*

**Soner KAPUCUOĞLU**  
Azim Otomotiv

Tüm yolcularımızın,  
dostlarımızın ve  
taşımacılarımıza hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
esenlikler dileriz.



**NIŞIKLI TURİZM A.Ş.**  
ULUSLARARASI YOLCU TAŞIMACILIĞI



Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlıklı ve mutlu  
bir yaşam dileriz.

**Mehmet Erdoğan**  
Yönetim Kurulu Başkanı



*Y*olcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlıklı ve mutlu bir yaşam  
dileriz.

**Galip Öztürk**  
Yönetim Kurulu Başkanı

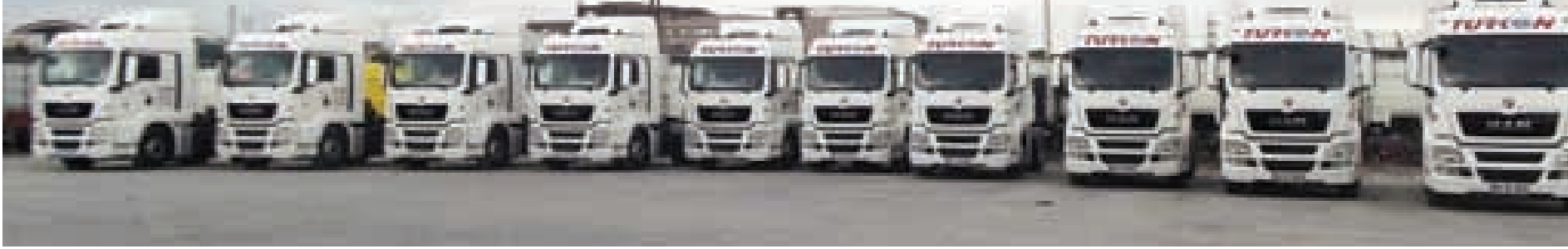
*Tüm  
yolcularımızın  
ve dostlarımızın  
Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
başarılar dileriz.*



Tüm Dost ve  
Müşterilerimizin  
Kurban Bayramını  
kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
iyi bir sezon  
geçirmelerini  
dileriz.

Ali Osman Ulusoy - Hülya Ulusoy  
Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu

# Turkon, 50 MAN TGS 18.400 EfficientLine ile güçleniyor



Güçlü deniz ve kara nakliye filoları ve müşteri odaklı hizmet yaklaşımıyla sektörde öncülük misyonu üstlenen Turkon, toplam 50 adetlik MAN TGS 18.400 4x2 EfficientLine çekici yatırımının ilk 10 adetini törenle teslim aldı.

Turkon'un İstanbul, Samandıra'daki tesislerinde gerçekleşen teslimat törenine, Turkon Holding Yönetim Kurulu Üyesi Alkan Kalkavan, Kara Nakliye Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Taşçı ve Konteyner Taşımacılık Genel Müdür Yardımcısı ErKay Derelli katıldı. Törende, MAN adına MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ İstanbul Şubesi Grup Müdürü Aydın Yumrukçal, İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü İbrahim Altun ve Bölge Satış Koordinatörü Ersöz Öksüz ile MAN Finans Genel Müdürü Vahit Altun ve MAN Finans Bölge Yöneticisi Doğan Gamsız da hazır bulundu.

Turkon Holding Yönetim Kurulu Üyesi Alkan Kalkavan, "Yatırımlarımızı yüksek standartlardaki hizmet anlayışımız çerçevesinde gerçekleştiriyoruz. Filomuzu MAN ile güçlendirmeye karar verdik. MAN TGS EfficientLine çekicileri, yüksek donanım seviyesi ve kalitesi, düşük yakıt sarfiyatı ve



yüksek dayanıklılıklarından dolayı tercih ettik. Bu araçlar ile birlikte Bakım Sözleşmesi de aralar, işletme maliyetlerimizi düşürmeyi hedefledik" açıklamasında bulundu. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü İbrahim Altun, Turkon gibi sektörün önde gelen firmalarından biri ile işbirliği içerisinde olmaktan mutluluk duyduklarını belirtti. MAN

Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ İstanbul Şubesi Grup Müdürü Aydın Yumrukçal da, "MAN güvencesindeki orijinal yedek parçalardan oluşan bakım paketleri ile Turkon araçlarının bakımı emin ellerde yapılacak, gözleri arkada kalmayacak. İster araçlar satın alınırken, ister kullandıktan bir süre sonra 3, 4 veya 5 yıllık süreleri kapsayan bakım paketi satın alındığında, orijinal parçalarla

ve MAN normuna uygun sarf malzemeleri ile yetkili servislerde yapılan bakımlarla, hem araçların ömrü uzuyor hem de masraflar çok azalıyor" dedi.

MAN Finans Genel Müdürü Vahit Altun, Turkon'un projesini finanse etmekten büyük mutluluk duyduklarını, MAN Finance'in tüm şirketlere uygun finansal çözümler sunduğunu söyledi. ■

## Iveco'dan Can Varil'e 8 Eurocargo

Iveco Izmit yetkili satıcısı Karataş Otomotiv, Can Varil'e 8 adet 12 ve 15 ton olma üzere farklı azami yüklü ağırlığa sahip Iveco Eurocargo kamyonu teslim etti.

Can Varil Genel Müdürü Can Mustafa Taştan, 1976 yılında kurulan Can Varil'in, Çevre ve Orman Bakanlığı'ndan çalışma izni alarak müşterilerinden topladığı kullanılmış varilleri çevre yasaları ve bilincine uygun olarak ileri teknoloji yardımıyla işleyip ekonomiye yeniden kazandırdıklarını ifade etti.

Şirket Müdürü Oktay Şükrü Taştan, "Iveco araçları işimize uygun tüm uzunlukta araçları tek bir markada ve rakiplerine göre daha

uygun bir ilk alım maliyeti sağlayarak vermesinden, düşük yakıt tüketimi, servis kolaylığı ve Karataş Satış Müdürü Cemal Afşar'ın siparişten teslimata gösterdiği çaba dolayısıyla tercih ettik" dedi.

Iveco Araç Genel Müdür Yardımcısı Koray Kurşunoğlu, "Varil Geri Dönüşümü" sektörünün öncü firması olan Can Varil'e 8 adet Eurocargo teslimatı yapmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Bu teslimattan da anlaşıldığı üzere, müşterilerimiz eski alışkanlıklarını bir kenara bırakıp artık işine özel araç alma isteği içinde. Gelecekte ve hatta bugün bile taşımacılık, nakliye ve lojistik sektöründe çok daha fazla karşılaşmayı beklediğimiz işe özel araç tercihleri, büyük ve çok çeşitli ürün yelpazemizden dolayı, bizim

rakiplerimizin hep 1 adım önde olmamızı sağlayacaktır" dedi. ■



Iveco Araç Bölge Satış Müdürü Çağatay Akyol, Iveco Yetkili Satıcısı Karataş Tarımcılık Genel Md. Tolga Çizmeli, Şirket Müdürü İbrahim Kaya, Satış Md. Cemal Afşar, Satış Danışmanları Engin Can ve Ümit Daşdelen de hazır bulunduğu törende Koray Kurşunoğlu Can Mustafa Taştan'a teslimat anısına plaket takdim etti.

## Tırsan, Hassoy ile bayilik anlaşması imzaladı

TIRSAN ile Hassoy Motorlu Vasıtalar, imzaladıkları bayilik anlaşması vesilesi ile Hopa'da düzenledikleri davette nakliye firmalarının yetkilileriyle bir araya geldiler.

TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "TIRSAN ve Mercedes olarak iki lider markanın yan yana gelmesini Karadeniz Bölgesi için büyük avantaj sunacak bir işbirliği olarak değerlendiriyorum. Tecrübelerimizi, bu bölgeye sağlayabileceğimiz fayda için kullanacağımızdan da ayrıca büyük mutluluk duyuyorum." dedi.

Sarp ve Hopa önemli

Sarp ve Hopa'nın bölgenin gelişmesinde önemli rolü olduğu ifade eden Nuhoglu: "Bundan 10 yıl önce Türkiye'den Gürcistan ve Azerbaycan'a yapılan taşımacılık sayısı oldukça azdı. Bugün ise konuştuğumuz rakamlar inanılmaz arttı. Özellikle Azerbaycan ve Gürcistan ile olan ilişkilerimizin devamında artacak olan Orta Asya'ya gitme arzumuz, bu bölgedeki taşımacılığı daha da geliştirecektir. Sarp, Hopa bu iş için biçilmiş kaftandır" dedi.

2023 ihracat hedefi olan 500 milyar dolara ulaşmak için asıl büyüme potansiyelinin olduğu bölgeleri Orta Asya, Gürcistan ve Rusya olarak belirten Nuhoglu: "Bu bölgelerin her noktası bizim için çok

önemlidir ve ihracat hedefinin %40'ı yine kara yolu taşımacılığı ile taşınacaktır. Bu sebeple herkesin birey olarak üstlendiği rolün önemini anlaması gerekmektedir. Bizler de buna katkı sağlamak amacıyla bundan sonra TIRSAN ve Mercedes olarak müşterilerimize kusursuz hizmeti sunacak olmanın mutluluğunu yaşamaktayız. Gelecek işbirliklerimizde sizlerle beraber olmak dileğiyle saygılarımı iletiyorum" diyerek konuşmasını noktaladı.

Hassoy Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy ise Nuhoglu ailesiyle uzun yıllara dayanan dostluklarının olduğunu samimi bir şekilde belirterek, bu birlikteliğin tüm Karadenizlilere ve bölgede faaliyet gösteren tüm nakliye firmalarına hayırlı olması temennisinde bulundu. ■



## Alcoa Jantlarının İzmir Distribütörü EMF Büyükkarcı oldu

Alcoa Set Ltd. Şti. ve Sertaş Lastik San. Tic. A.Ş. olmak üzere iki yeni distribütörünü duyuran Alcoa, yeni distribütörü EMF Büyükkarcı Lastik San. ve Tic. Ltd. Şti. ile Türkiye'deki satış ağını daha da güçlendirdi.

EMF Büyükkarcı Lastik San. ve Tic. Ltd. Şti.

Egemenlik Mah. Kemalpaşa Cad. No: 27/A  
Işıkent  
Bornova / İzmir  
Tel: +90 232 472 2266  
Faks: +90 232 472 1888  
info@buyukkarcigrup.com  
www.emfbuyukkarcı.com



Alcoa dövme alüminyum jantlar

Alcoa Wheel Products, kamyonlar, treylerler ve otobüsler için dövme alüminyum jantlar üretmektedir. Avrupa'daki üretim tesisi Székesfehérvár, Macaristan'da olup hizmet ve distribütörlük merkezi Paal, Belçika'dadır. Alcoa jantlar tek bir alüminyum blokundan dövülür. En sert testlere bile dayanır. İşte bu nedenle Alcoa 5 yıllık sınırsız kilometre performansı garantisi sağlar. Çelik jantlara göre Alcoa jantlar daha hafif, daha güçlü, daha karlı, daha çevre dostu, daha iyi görünüm özellikleri bulunuyor.

Jant boyutu: 17,5 x 6,00'dan 22,5 x 17,00'ye. ■

## DSV, Yılın Lojistik Tedarikçisi Ödülü kazandı

Dünya çapında 75 ülkede faaliyet gösteren; ülkemizde 9 lokasyonda hizmet veren ve yaklaşık 250 çalışanı bulunan DSV Türkiye, faaliyete başladığı günden bu yana dünyanın en önemli tekstil, enerji ve otomotiv markalarının nakliye ve lojistik hizmetlerini üstlendi.

Ülkemizde faaliyet gösterdiği 2001 yılından bu yana hizmet verdiği her sektörde önemli başarıları imza atan DSV Hava ve Deniz Taşımacılığı AŞ, son olarak hizmet kalitesinin, güçlü satın almasının, Kalite Sistem bachelerinin, kriz yönetimindeki başarılarının değerlendirilmesi sonucunda Siemens AŞ Tedarik Zinciri Yönetimi Bölümü tarafından Lojistik alanında yılın tedarikçi ödülüne layık görüldü. ■



### Büyük Numara

bulmak artık zor değil!

46 - 47

48 - 49

numaralarda

bağlı ve

bağsız

Toplam - Parakende Tel: 0532 766 23 00

[www.tasimadunyasi.com](http://www.tasimadunyasi.com)



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

### Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 108 • 7 - 13 Ekim 2013

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

**Muammer BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

**Erkan YILMAZ**

Haber Merkezi

**Caner ÖZCAN**

**Ünsal TOSUN**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

**Dr. Zeki DÖNMEZ**

İş Geliştirme Danışmanı

**Mehmet ÇIKINCI**

Hukuk Müşavirleri

**Elanur KOÇOĞLU**

**Murat KOÇOĞLU**

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Pivot Medya Pazarlama İletişimi ve Organizasyon, Tanıtım, Yayıncılık San. Tic. Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi ıktibas edilemez.

Reklam / Abone

**Özgür ALKAN**

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

**BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.**

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

**BÖLGELER**

**İZMİR**

**Cumhur ARAL**

**ANTALYA**

**Pınar KILINÇ**

**EDİRNE**

**Hüseyin TOPÇU**

**ADANA-GAZİANTEP**

**Emel GÜL**

**DIYARBAKIR**

**Ramazan DEMİR**

# Büyükkarıcı Ford Trucks 4S İlk teslimatı Ali Koç yaptı

Ford Cargo müşterilerine satılan servise, yedek parçadan ikinci ele tüm hizmetleri aynı çatı altında vermek için 4S konseptiyle hizmete açılan Ford Trucks İzmir Yetkili Satıcısı ve Servisi Büyükkarıcı, siparişlerini teslim etmeye başladı. Teslim törenine katılan Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, 5 şirkete toplam 88 adet Ford Cargo teslim etti.

## Şahinler Hafriyat

İzmirli Büyükkarıcı'nın ilk teslimatı; 5 adet Ford Cargo 2536D, 6 adet Ford Cargo 3536D olmak üzere Şahinler Hafriyat'a yapıldı.

## Nermanoğlu Hafriyat

Nermanoğlu Hafriyat'a 1 adet 1846T, 15 adet 1836T modeli Ford Cargo'ların teslimatı yapıldı.

## Bumerang Lojistik

Pınar Süt taşeronu

Bumerang'a ise 15 adet Ford Cargo 2532HR ile 30 adet 1846T Ford Cargo teslim edildi.

## Sahalar Metal

Hurda ve geri dönüşüm şirketi Sahalar'a 10 adet Ford Cargo 3232S,

## Tankar Lojistik

Akaryakıt ve beton santralleri sektöründe faaliyet gösteren Tankar'a ise 6 adet Ford Cargo 3232S teslim etti. ■



Şahinler Hafriyat



Nermanoğlu Hafriyat



Bumerang Lojistik



Sahalar Metal



Tankar Lojistik



Varnak Nakliyat Ford Cargo 1838T çekici ile güçlendi

Varnak Nakliyat'ın aldığı 7 adet Ford Cargo 1838T 4x2 çekici, Çeştaş Silivri Ford Trucks tesislerinde düzenlenen törenle; Çeştaş Ticari Vasta Genel Müdürü Serhan Işılardar ve Satış Müdürü Burak Özhan tarafından Varnak Nakliyat yöneticileri Tayfun Gülcüler ve Nuri Cılvarlıoğlu'na teslim edildi.

Varnak Nakliyat yöneticisi Tayfun Gülcüler, uluslararası alanda komple ve

grup taşımacılığı yaptıklarını belirterek, "5. Teker, 1050 mm soğuk iklim paketli Cargo'ların işimize katkıda bulunacağına inanıyoruz. Full ekipmanla donatılmış Ford Cargo 1838T 4x2 çekici araçlara yaptığımız yatırımdan memnunuz. Ford Cargo'nun yaygın servis ağı ve düşük işletme giderleri de rekabet gücümüzü arttıracak" dedi. ■

## CEVA'dan soğuk zincir taşımacılığına yatırım

Soğuk zincir taşımacılığında ağırlıklı olarak hızlı tüketim malları (FMCG), alanında hizmet veren CEVA Lojistik, Bursa'da 6 bin m<sup>2</sup>'lik yeni bir soğuk lojistik deposunu faaliyete geçirdi. Toplamda 600 bin m<sup>2</sup>'lik depo yönetimi gerçekleştiren CEVA Türkiye, şuan 40 bin metrekare soğuk depolama alanı ile müşterilerine hizmet veriyor. Yılına kadar soğuk depolama alanlarını yeni yatırım ve anlaşmalarla yüzde 10 artırmayı hedefliyor.

CEVA Lojistik olarak her yıl 50-75 bin m<sup>2</sup> arası depo yatırımını hayata geçirmeyi planladıklarını açıklayan CEVA Türkiye ve Balkanlar Genel Müdürü Fuat Adoran, aynı zamanda araç yatırımlarını da sürdüreceğini kaydetti: "Pazardaki lider ve söz sahibi konumumuzu yatırımlarla güçlendirerek sürdüreceğiz. Hedefimiz beş sene içinde ciro su en yüksek 100 şirketten biri olmak ve CEVA Global'de en karlı 3 ülkeden biri konumuna gelmek." ■



Yurtiçi ve yurtdışı projelerine aralıksız devam eden Hareket, 1 adet Liebherr marka LG 1750 model lastik tekerlekli kafes bomlu 750 tonluk ve 1 adet Liebherr marka LR 1400/2 model 400 tonluk paletli vinçi bünyesine kattı.

Toplamda yaptığı 10 milyon Euro'luk yatırımıyla vinç parkını daha da güçlendiren Hareket, önümüzdeki dönemde de yatırımlarına hız kesmeden devam etmeyi hedefliyor. Bu ilaveler ile Hareket, toplam vinç sayısını 65'e çıkardı. Hareket, bünyesine kattığı yeni vinçleri, yurtiçi ve yurtdışında hem endüstriyel montaj işlerinde, hem de rüzgar santrallerinin kule ile nacellerinin montaj işlerinde kullanacak. ■

## Sertrans Logistics'ten e-lojistik atılımı!

Avrupa yakası Hadımköy tesislerinde e-lojistik hizmetleri için ayrılmış toplam 18 bin m<sup>2</sup>'de ve Anadolu yakasında bulunan Samandıra Tesisleri'nde yine e-lojistik hizmetleri için kullanılan 10 bin m<sup>2</sup>'lik alanda yıllık toplam 45 milyon adet ürün kapasitesine sahip olan Sertrans Logistics, tecrübeli uzman kadrosu ile sektörlerin ihtiyacı duyduğu ürün birleştirme ve promosyonel dönem hazırlıklar gibi hizmetleri de veriyor. E-ticaret lojistiğinin her aşamasını başarıyla yöneten Sertrans Logistics'in e-ticaret hizmetlerindeki yüzde 99.9 'hasarsızlık oranı' da dikkat çekiyor. Sertrans Logistics, ayrıca ürün iade operasyonlarını

da yönetiyor ve online kanalda satış yapmak isteyen geleneksel perakende firmalarına satış sonrası operasyonlarında destek veriyor.

Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "İnternet üzerinden satışların artması, yeni dağıtım, taşıma ve lojistik modellerini gündeme getirdi. E-ticaret sektörü her yıl ortalama yüzde 80 büyüyor. Bu artışla birlikte e-ticaret lojistiği bizlerin önemli iş alanlarından biri olma yolunda ilerliyor. Hatasız, hasarsız ve zamanında gerçekleşen hızlı teslimat hizmetlerimizle müşterilerimiz, e-ticaret gibi yeni bir alanda iş hacimlerini büyütüyor ve böylelikle yüksek kazançları hedefleyebiliyor" dedi. ■



## GEFCO'ya Above&Beyond Ödülü

GEFCO Grup, Delphi Automotive tarafından her yıl verilen ve önemli bir ödül olan "2012 Above & Beyond ödülü"ne layık görüldü. Ödül 16 Eylül'de Frankfurt'ta düzenlenen 65. Uluslararası Motor Fuarı kapsamında gerçekleştirilen Delphi Global Tedarikçiler Konferansı'nda takdim edildi. GEFCO Grup Kurumsal Satışlar Direktörü Emmanuel Arnaud, ödülü alırken, "GEFCO olarak, bir kez daha güvenilir ve kendini adanmış bir iş ortağı olarak konumlanmaktan gurur duyuyoruz. Bu ödül, Delphi için sözleşmeli lojistik ve taşımacılık hizmetlerine yönelik yenilikçi



çözümler geliştirme becerimizi ve hizmet, sunum, kalite ve rekabetçilikte beklentileri aştığımızı ortaya koymaktadır" dedi.

Delphi Global Tedarik Yönetimi Başkan Yardımcısı Sidney Johnson, yedi senedir, özel hizmet sözleşmelerinde yer alan yükümlülüklerinin çok ötesinde hizmet veren şirketlere verilen ödülü alırken, "Tedarikçiler, israfını önlenmesinde ortak girişimler, verimliliği artırmaya yönelik ortak projeler ve pazara sunum süresinin hızlandırılması için yenilikçi yöntemler geliştirerek Delphi'ye birçok yönden katkıda bulunuyor. GEFCO ekibini tebrik ediyorum" dedi. ■

"Trafikte her an, sorumludavran!"

Yeni kabin köşeleri.

%4'e varan ilave yakıt tasarrufu.

360 ve 620 beygir gücü aralığında 7 farklı Euro 5 teknoloji motor seçenekleri.

V8 teknoloji, 16 litre motor platformlu 3 farklı motor seçeneği.

## Performansın yeni tanımı

Yeni Scania Streamline serisi şimdi 13 ve 16 litrelik motorlarıyla daha da güçlü. Scania'nın Euro 5 normlarına uygun 13 litre motor platformu; 360, 400, 440 ve 480 beygir güçlerinde 4 farklı; V8 teknoloji 16 litre motor platformu 500, 560 ve 620 beygir güçlerinde 3 farklı motor seçeneği sunuyor.

Şaşırtıcı bir performans deneyimi için yeni Scania Streamline serisi tüm Scania Yetkili Satıcılarında sizleri bekliyor.

**Castrol**

**SCANIA**

Trafik Hayatır | Doğu Otomotiv | www.scania.com.tr | Müşteri Danışma Hattı: 444 72 44 (444 SC 44)

Fotoğrafta görülen araç, standart donanımlı araçtan farklılık gösterebilir, opsiyonel olarak sunulan bazı kabin, renk ve özellikleri içerebilir. Araçların yakıt tüketimi değerleri yol, yük, iklim ve kullanım tarzı gibi şartlara bağlı olarak değişiklik gösterir. İlanda belirtilen yakıt tasarrufu değerleri, Euro 5 normundaki motorları içeren ürün gamı için olup, sunulduğu pazarlarda Ecocruise gibi yardımcı sistemler ile tüketime etkili diğer unsurların verimliliği kullanılması halinde elde edilebilecek değerleri belirtir. Doğu Otomotiv, Scania önceden bildirmeksizin araç özelliklerini değiştirme hakkını saklı tutar.

facebook.com/tasimadunyasi | twitter.com/tasimadunyasi

# Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

7 - 13 Ekim 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Size de... Anahtar teslimi işler üretelim.

- medya iletişim danışmanlığı
- kurumsal dergi, gazete yapımı ve yayını
- kurumsal kitap, anı, biyografi kitabı yazımı, yapımı ve yayını
- kurumsal kimlik tasarımı
- reklam tasarımı
- basılı işler tasarımı
- web tasarımı
- fotoğraf/film

Oyna karata siz olun!

**Pivot** MEDYA

Tel: 0212 550 87 83  
Gsm: 0549 341 55 56  
pivotmedya@gmail.com

## DHL Express'ten Türkiye'ye 1 milyon Avro'yu aşan yatırım

DHL grubunun yüzünü, geliştirmek olan ekonomilerin bulunduğu MIST ülkelerine çevirmesi ile Türkiye yatırımları da hız kazandı. Meksika, Endonezya, Güney Kore ve Türkiye'nin aralarında bulunduğu MIST ülkelerinde Türkiye yatırımı belli oldu. DHL, önümüzdeki 2 yıl boyunca Türkiye'ye yapacağı 25 milyon Avro'luk yatırımın ilk adımını Hadımköy'de attı. Gönderi yoğunluğunun artması ile yetersiz kalan Hadımköy hizmet binası yerine yepyeni ve son teknoloji ile donatılmış dev hizmet binasını devreye soktu. Hadımköy Hizmet Merkezi'ne ulaşan aylık gönderi adedinin 5 yılda yüzde 165 artması üzerine ihtiyacı karşılayabilme amacıyla 1.200 metrekarelik yeni bir merkez inşa edildi. 1 milyon Avro'yu aşan yatırım, Trakya'ya servis hizmeti sağlayacak.

### Aylık gönderi 5 yılda yüzde 165 arttı

DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling: DHL grubunun, Endonezya, Güney Kore, Meksika ve Türkiye'yi



DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling (sağda) ve DHL Express Türkiye Operasyon Direktörü Savaş Yaşar açılışı birlikte yaptılar.

kapsayan MIST ülkelerine yapacağı yatırımları önümüzdeki dönemde artırarak sürdürüleceğini, buna paralel olarak DHL Express'in de Türkiye yatırımlarına aralıksız devam edeceğini vurgulayarak şöyle konuştu: "Gelişmekte olan ekonomisiyle dikkat çeken Türkiye, pek çok uluslararası yatırımcının olduğu gibi DHL grubunun da dikkatini çekiyor. DHL grubu, Türkiye'ye 2 yılda toplam 25 milyon Avro tutarında yatırım yapmayı planlıyor. DHL Express Türkiye olarak, biz yatırımlarımıza Hadımköy

Hizmet Merkezimiz ile başlıyoruz. Yılsonuna kadar, Ankara'da hizmet kapasitemizi 3-4 kat artıracak bir hizmet merkezi ve Taksim'de de yine benzer çapta yeni bir hizmet noktası ile yatırımlarımıza hız kesmeden devam edeceğiz."

Türkiye ekonomisinin büyümesine paralel olarak DHL Express'in servis ağının her geçen gün daha da büyüdüğü bilgisini veren Reckling sözlerini şöyle sürdürdü: "2008 yılında Trakya Bölgesi'ne servis hizmeti sunduğumuz Hadımköy Hizmet Binası'na gelen aylık gönderi hacmi 5 yılda yüzde 165 arttı. Geçtiğimiz yıla kıyasla da bu yıl yüzde 15'lik bir büyüme var. Artan talebi ve çarpıcı büyüme karşılıklı olarak, müşterilerimize daha iyi bir hizmet sunmak için 330 metrekarelik eski hizmet merkezimize yerine toplam alanı 1.200 metrekare olan yeni hizmet merkezimizi devreye soktuk. Bu alan, önümüzdeki 5 senede gerçekleştirilecek olan gönderi büyümesini rahatlıkla karşılayabilecek."

### Yürüyen bant sistemi

En son teknoloji, yürüyen bant sisteminin kurulduğu Hadımköy Hizmet Merkezi'nde

11 kurye aracı aynı anda yüklenip boşaltılabilecek. Gönderilerin daha hızlı ve güvenilir şekilde yüklenip boşaltılmasına imkan tanıyan elektrikli yürüyen bant sistemi, hizmet kalitesini daha da artıracak. Küçükçekmece'den Kırklareli'ye kadar tüm Trakya bölgesindeki müşterilere servis verecek olan Hadımköy Hizmet Merkezi'nde güvenlik de en üst seviyede tutulacak.

### Yeşil elektrik kullanımı

2020 yılına kadar karbon emisyonunu yüzde 30 oranında azaltma hedefine uygun olarak hayata geçirilen Hizmet Merkezi binasında, 2013 yılının sonuna kadar yeşil elektrik kullanımına geçilecek. Güneş Koruma Sistemli camların kullanıldığı binada ısı kaybı yüzde 40'a kadar kontrol edilebilirken, ön ve arka kısımları tamamen kaplayan camlar sayesinde ışık tasarrufu da sağlanacak.

### Dual Scan X-Ray

Havaalanı ve kamu alanlarından önce, Türkiye'de ilk kez DHL Express Hadımköy Hizmet Merkezi'nde kullanılacak olan Dual Scan X-Ray cihazı, merkeze ulaşan gönderileri hem hızlı hem de güvenli şekilde inceleyebilecek. ■

## Ekol, gümrük işlerini hızlandırıyor

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından Ocak 2013'te yayınlanan yönetmeliğe ilişkin olarak aynı ay içinde başvuruda bulunan Ekol, AEO (Yetkilendirilmiş Yükümlü) Sertifikası'na sahip ilk Türk lojistik firması olmaya hak kazandı. Ekol bu sertifikaya en geniş kapsamda sahip olan tek firma oldu.

Ekol bu sistem ile ihracatçıların en büyük problemlerinden biri olan gümrük işlemlerinde harcanan uzun süreleri ortadan kaldıracak. Yük kontrollerinin Ekol Lojistik tarafından yapılması ve araçların İç Gümrük İdareleri'ne uğramaması avantajı sayesinde ihracatçıya, vakit kaybı yaşamadan geçiş yapma imkanı verilecek. Bürokrasi işlemlerini azaltarak, İç Gümrük İdareleri'ne gitmeden, sıra beklemeden Ekol tesislerinde 7/24 yürütülebilecek bu süreçte kazanılan zaman ile Ro-Ro seferlerinin devinimi de hızlanacak. Şu an bir aracı Avrupa'ya gidiş-dönüş süresi ortalama 12 gün iken ortak transit uygulaması ile bu süre 9 güne düşecek.

Ekol bu sertifika ile yüklerin sevk edilmesindeki pratiklik ve kolaylık nedeniyle müşterilerine büyük avantaj sağlayacak. Ekol bu sayede, müşterilerinin rakiplerine oranla bir adım önde olmalarına destek olacak.

Ticaretin daha da hızlanması ve ekonomik kalkınmaya olanak sağlayacak bu uygulamaya, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından büyük önem veriliyor. AEO Sertifikası ile Avrupa'ya yapılacak taşımalarda TIR Karnesi yerine elektronik



**EKOL**

beyan ile gerçekleştirilecek. Böylece kağıtsız işlemler sayesinde yıllık yaklaşık 57 milyon g.luk ciddi bir tasarruf sağlanacak.

Ticaret güvenliği ve kolaylaştırmasını uyarlayan Amerikan ticaret himayesine dayalı Dünya Gümrük Örgütü kavramı olan AEO (Yetkilendirilmiş Yükümlü) Sertifikası kuruluşları yasalara uygunluk derecesi, iç kontrol, risk unsuru yönetimi, finansal borç ödeme gücü, güvenlik yönetimi ve iş ortaklığı yönetimi gibi uluslararası standartları karşılayabilmesi ile elde ediliyor. Bu belge elde edildiğinde kuruluş ciddi bir zaman ve maliyet avantajına sahip oluyor.

Avrupa Birliği'ne üye ülkeler, Amerika Birleşik Devletleri, Arjantin, Çin ve Hong Kong, İsrail, İsviçre, Kanada, Kolombiya, Kore, Norveç, Singapur, Ürdün olmak üzere toplam 46 ülkede AEO Sertifikası uygulaması bulunuyor. Almanya, Hollanda, Fransa gibi ülkelerde gümrük işlemlerinin yüzde 70'inden fazlası, yerinde AEO Sertifikası uygulaması çerçevesinde yapılıyor. ■



## DHL'in Moda ve Tekstil Lojistiği araştırması sonuçlandı

DHL'in "Fashion Unleashed: Tedarik Zincirinde İnovasyon Her Şeydir" başlıklı araştırması; tedarik zincirlerinde hız, esneklik, ani değişimlere yanıt ve kontrol gibi konulara odaklanarak, internetin oyunun kurallarını değiştirdiği yeni dünyada, sektör profesyonelleri için bir rehber niteliği taşıyor.

Araştırma, kıyasıya rekabetin yaşandığı tekstil sektöründe, perakendeciler ve üreticilerin 7/24 hizmet bekleyen tüketicilerin karşısına sofistike tedarik zincirleriyle çıkma zorunluluğunu ortaya koyuyor.

DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü Hakan Kırmıllı, "Sektöre değer katmak amacıyla hazırladığımız bu araştırmada; yakın vadede moda ve tekstil tedarik zincirlerini bekleyen trendleri, değişimleri ve bunlar karşısında atılması gereken adımları sektör liderlerinin uygulamalarından örneklerle özetliyoruz. Araştırma, tüketicilerin çok hızlı değişen ve öngörülemeyen satın alma davranışlarına yanıt verebilmek için moda ve tekstil alanında üretici ve perakendecilerin tedarik zincirlerini baştan tasarlamaları gereğine odaklanıyor" dedi. ■



# Yeni Scania Streamline. Yine Muhteşem!

Yeni Scania Streamline, geliştirilen aerodinamik yapısı ve kabin özellikleri ile işinize uygun çözümler sunan Scania Opticruise performans modları sayesinde, tüm yol şartlarında sürüş standardınızı yükseltirken, %4'e varan ilave yakıt tasarrufu sağlıyor.

Yeni Scania Streamline serisini yakından görmeniz ve yüksek teknolojiyle donatılmış bu araçla bir an önce tanışmanız için sizi Scania Yetkili Satıcılarına bekliyoruz.

**Castrol**

**SCANIA**

Trafik Hayattır | Doğu Otomotiv | www.scania.com.tr | Müşteri Danışma Hattı: 444 72 44 (444 SC 44)

Fotoğrafa görülen araç, standart donanımlı araçtan farklılık gösterebilir, opsiyonel olarak sunulan bazı kabin, renk ve özellikleri içerebilir. Araçların yakıt tüketimi değerleri yol, yük, iklim ve kullanım tarzı gibi şartlara bağlı olarak değişiklik gösterir. İlanda belirtilen yakıt tasarrufu değerleri, Euro 5 normundaki motorları içeren ürün gamı için olup, sunulduğu pazarlarda Ecocruise gibi yardımcı sistemler ile tüketime etkili diğer unsurların verilmesi kullanılması halinde elde edilebilecek değerleri belirtir. Doğu Otomotiv, Scania önceden bildirmeksizin araç özelliklerini değiştirme hakkını saklı tutar.