

Mersin Lojistik Merkezi hayata geçirilmeli



9'da

Serin Treyler: 2014'te 2000 satış hedefliyor



8'de

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 120 • 6 - 12 Ocak 2014 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com



İklim koşullarına dikkat edelim, kış lastiksiz yola çıkmayalım.

2013 başındaki ve sonundaki şehirdışı yolcu taşımacılığı belge sayılarının değerlendirilmesinden çıkan sonuç:

YOLCUDA BELGELER ARTTI

- Geçen yıl azalan şehirlerarası tarifeli yolcu taşıma belgesi D1'in de artışa geçmesiyle hemen tüm belgeler artmış oldu. B1 sabit kalırken A2 belgesinde azalma yaşandı.
- Taşıma belgelerinin yanı sıra yolcu taşıma acenteliği ve terminal işletmeciliği yetki belgelerinde de artışlar oldu.

Mercedes-Benz otobüsler 46 yıldır zirvede ■ 10'da
Otokar, "Zirvenin değişmeyen manzarası" ■ 3'te
Biz Araslarız! Var gücümüzle sizin için çalışırız. ■ 7'de
Temsal Avenue CNG: Çevreci ve konforlu. ■ 5'te
Isuzu: Liderliği ve gururu taşıyoruz. ■ 2'de

Yeni yılın ilk ayını yaşadığımız bu günlerde geçen yıl analiz edip yayımladığımız yolcu taşımacılığında değişim sonrasında, bu yıl da belediye izin ve denetimiyle yapılan şehir içi taşımacılığında kalan, UDH Bakanlığı izin ve belgeleriyle yapılan yolcu taşımacılığını değerlendirdik. ■ 6-7'de



Atlas Jet Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ersoy:

Kur maliyeti, uçak bileti fiyatlarına yansiyabilir

Yüzde 40'ı enerji kaynaklı olan havacılık sektöründe kurun 2.15'i geçmesinin bilet fiyatında artış ihtiyacı doğurabileceğine dikkat çeken Ersoy, bilet fiyatlarının yeniden düzenlenebileceğini ifade etti. ■ 6'da

Kamil Koç, Uşak'ta

2013 yılında Orta ve Doğu Karadeniz'de hizmete açtığı hatlarla dikkat çeken Kamil Koç, yeni sefer düzenlemeye başladığı illerin arasında Uşak'ı da ekledi. Kamil Koç'un, Uşak'tan düzenlediği ilk sefer, Uşak Otagarı'nda görkemli bir törene dönüştü. ■ 4'te



Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali'nin otobüsçülüğün Otomarsan süreciyle başlayan Mercedes ile devam eden yolculuğunu ve Mercedes'in kuruluşuyla üretim sürecini anlattığı 'En İyisi Ya Da Hiç' kitabının imza ve tanıtım töreni 27 Aralık Cuma günü Has Otomotiv Hadımköy Showroom'unda yapıldı. ■ 6'da

İşitme Engelliler Federasyonu'ndan

İETT'ye anlamlı ödül

İETT'nin, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile koordinasyon halinde "Herkes için erişilebilir İstanbul" projesi kapsamında yürüttüğü çalışmaların devamı niteliğinde olan çalışanlara işaret dili eğitimi, İşitme Engelliler Federasyonu (İEF) tarafından ödüllendirildi. ■ 4'te



İSAROD'dan servisçiye yeni yıl müjdeleri

60 TL'yi bulan güzergah kullanım izin belgesi ücreti kaldırıldı.
8+1 araçların güzergah kullanım belgesinin kullanım sorunu çözüldü.



Hamza Öztürk

5'te

Vergi Uzmanı Prof. Dr. Şükrü Kızılot İSTAB üyeleri ile bir araya geliyor



Dr. Zeki Dönmez

Akaryakıtta acı gerçekler!

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Boğaz Köprüleri ve Marmaray Yatırımı - 4

2'de



Mustafa Yıldırım

Değişimi kavrayalım, adımlarımızı atalım...

5'te



Akif Nuray

Dunnig-Kruger Sendromu

6'da



Salim Altunhan

Aklın yolu birdir!

4'te

Firmaların dikkat etmesi gereken mevzuatlar ve merak edilen soruların tartışılacağı toplantı 11 Ocak Cumartesi günü saat 09.00 da İTO Cemile Sultan Korusu'nda yapılacak. ■ 3'te

Geçtiğimiz haftaki yazımızı, "İstanbul Büyükşehir Belediyesi, son on yıllık süreçte, yaptığı metro yatırımlarıyla şehrin mevcut metro ve hafif raylı sistem hatlarını geometrik olarak arttırmıştır. Ancak; halihazırda İstanbul ölçülerinde bir şehir için önemli oranda metro hattına ihtiyaç bulunmaktadır. 10. Kalkınma Planı ve 11. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Şurası'nda İstanbul özelinde ortaya konan hedeflerde, İstanbul'da 2014, 2019 ve 2019 sonrası metro hatları için inşa, yapım ve işletim projeksiyonları ortaya konmuş olup şehrimizin 10 yıl içerisinde dünya çapında en çok metro ağına sahip şehirler arasına girmesi öngörülmektedir." cümleleriyle kapatmıştık.

Metro hatlarındaki gelişim

İstanbul'da 2004'ten günümüze, önemli oranda metro ve hafif raylı sistem hattı inşası devam etmekte olup geçtiğimiz yıl itibarıyla Kadıköy-Kartal Metro Hattı işletime alınmıştır. Bu hattın; etaplar halinde Pendik'e kadar uzatılması çalışmaları devam etmektedir. Kadıköy'den Pendik'e kadar uzatılacak olan hat burada, 2014 Şubat ayı itibarıyla tamamlanması öngörülen



Şekil 3. 2004-2013 İstanbul'da Metro Gelişimi

Boğaz Köprülerinin Şehre Etkisi ve Marmaray Yatırımı - 4

Ankara-İstanbul Yüksek Hızlı Demiryolu (YHD) Hattı ile entegre olacaktır. Böylelikle; Ankara-Eskişehir-İstanbul YHD hattı ile Pendik'ten Kadıköy'e (Ayrılıkçeşme) metro vasıtasıyla, oradan da Marmaray ile Kazlıçeşme'ye kesintisiz ulaşım imkanı oluşacaktır. İleri tarihlerde Marmaray'ın, banliyö hatlarının rehabilitasyonunun da tamamlanmasıyla Halkalı'ya ulaşım sağlanacak. Halkalı-Bulgaristan YHD Hattı'nın da devreye girmesiyle, YHD, Marmaray ve kentiçi raylı sistemler vasıtasıyla, Ankara'dan Bulgaristan'a kadar demiryolu ile kesintisiz bağlantı sağlanmış olacaktır. Yine; Pendik'e kadar uzatılacak Kadıköy-Kartal Metro Hattı'nın bu noktadan Kurtköy Havaalanı'na uzatılması ve Ankara-İstanbul arasında daha üst standartlarda, Eskişehir'e uğramaksızın ikinci bir yüksek hızlı demiryolu hattı inşası da projeksiyonlar dahilindedir. İstanbul Anadolu yakasındaki bir diğer metro hattı olan Üsküdar-Ümraniye-Çekmeköy-Sancaktepe hattının inşasının 2015 itibarıyla



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

tamamlanması öngörülmektedir.

Kentiçi raylı sistem entegrasyonu

Marmaray Projesi'nin 29 Ekim 2013 itibarıyla Ayrılıkçeşme-Kazlıçeşme istasyonları arası açılmış olup, mevcut banliyö hatlarının rehabilitasyonu, bu proje kapsamında Gebze'den

Halkalı'ya kadar bir ulaşım imkanı sağlanmış olacaktır. Marmaray; Kadıköy-Kartal-Pendik Metro Hattı, Ankara-İstanbul YHD Hattı, Yenikapı-Aksaray Hafif Raylı Sistem Hattı, Yenikapı-Taksim Metro Hattı ve Halkalı-Bulgaristan YHD Hattı'nı birbirine entegre eden ve birbirine transferini sağlayan bir proje olup İstanbul özelinde şehrin iki ucunda doğu-batı aksıyla birleşimi sağlamakta, yöresel bazda Ankara-Edirne arası bağlantının, ulusal bazda Kars-Edirne arası bağlantının, bölgesel bazda Azerbaycan'dan Doğu Avrupa'ya kadar bir bağlantının, kıtasal bazda ise Pekin'den Londra'ya kadar olan geniş bir coğrafyanın bağlantısının en önemli noktalarından birini teşkil etmektedir.

Denizyolunun durumu

2012 yılının genel verilerine baktığımızda; Şehir Hatları Genel Müdürlüğü'nün rakamlarına göre şehiriçi denizyollarımızın ancak yüzde 10 doluluk kapasitesi ile çalıştığını görmekteyiz. Bu kapasitenin; yüzde 50'lik düzeylerde dahi kullanılması, ilaveten kabaca bir milyon yolcunun denizyoluna çekilmesi demektir. Ortalama; İstanbul'da bir otomobilin 1 ila 2 yolcu taşıdığını düşündüğümüzde; bu, trafikten 500-600 bin aracın çekilmesi demektir.

Yakın geçmişte denenen 'Boğaz'da Kıyıya Paralel' seferler, (Şehir Hatları Vapurları'nca Beşiktaş-Ortaköy-Arnavutköy-Bebek vb.) akılcı bir düşüneydi

ve gerekliydi. Fakat bu tam olarak istenen sonuçları vermedi. Burada; paralel hatlar boyunca sefer yapacak olan araçların büyüklüğü, talebin iyi yönetilmesi ve benzeri hususlar önemlidir. Mesela; Boğaz, sahil boyunca birçok noktada yeterli genişlikte olmayan karayolu hatları üzerinde özellikle yoğun saatlerde; yürüme mesafesiyle on dakika olan Beşiktaş-Ortaköy güzergahı 30 dakikada aşılabilir. Bu anlamda; Beşiktaş'tan iyi yönlendirilmiş bir talebe binaen ortaya konan hizmetin sonucu olarak minimum bekleme süreleriyle kalkacak optimum büyüklükteki bir Şehir Hatları aracı 20 dakikalık bir yolculuk sürecinde, gerekli duraklara uğrayarak Bebek'e ve diğer iskelelere uğrayarak yolcu taşıyabilecektir. Bu itibarla; halkımızın ulaşım talebi; doğru saat aralıkları, doğru güzergahlar ve doğru araç filoları ile yönetildiği takdirde, kıyıya paralel hat uygulamasının 'Boğaziçi Deniz Ulaşımı'mızda etkin ve verimli bir şekilde uygulanabileceği kanaatindeyim.

Kara trafiğinin yükü...

Tablolardan da görüleceği üzere; köprü tadilatları sürecinde ilk etapta Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nde yapılan sayım

çalışmalarının neticesinde araç trafiğinde yüzde 30'lara varan azalmalar kaydedilmiştir. Aynı dönemde ise Boğaziçi Köprüsü'nde sayım sonuçlarına göre; yüzde 10'luk bir artış kaydedilmiştir. Buradan çıkan sonuçlara göre; Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nün araç trafiğinde kaydedilen ciddi miktarda azalmalar; deniz ulaşımı ve Boğaziçi Köprüsü tarafından karşılanmıştır. Tablo 9'da görüldüğü üzere; Üsküdar-Eyüp Hattı'nda Fatih Sultan Mehmet Köprüsü bakıma alındıktan sonra; bakıma alınmadan önceye göre bir hafta gibi kısa bir sürede yüzde 11,12'lik artış kaydedilirken, bu değer bir önceki yılın (2011 Haziran) aynı dönemine göre yüzde 23,07'lik bir artış olarak gerçekleşmiştir.

Bu değerler; Kadıköy-Kabataş hattı için; bakım öncesine göre yüzde 22,03'lük, bir önceki yılın aynı dönemine göre ise yüzde 32,46'lık artış olarak okunmuştur. Üsküdar-Beşiktaş Hattı'ndaki artış ise doruk noktaya ulaşmış olup; bakım öncesine göre yüzde 19,22, bir önceki yılın aynı dönemine göre ise yüzde 123,07'dir. Beşiktaş-Kadıköy Hattı'nda bir önceki haftaya göre; yüzde 19,79'luk, bir önceki yılın aynı dönemine göre (2011 Haziran) ise yüzde 17,89'luk bir artış meydana gelmiştir.

Hepinize; başarılı sağlıklı huzurlu ve mutlu bir hafta dilerim. ■

Boğaz Köprülerinde Tek Yön Aylık Toplam ve Ortalama Araç Sayıları	18.06.2013	26.06.2013	Ortalama	Ortalama
Boğaziçi Köprüsü (Tek Yön)	124.912	117.900	121.406	121.406
Fatih Sultan Mehmet Köprüsü (Tek Yön)	108.437	82.987	95.712	95.712
Üsküdar-Beşiktaş Köprüsü (Tek Yön)	113.328	86.229	100.278	100.278
Toplam	346.677	287.016	316.847	316.847
Ortalama Ortalama	115,5%	95,5%	105,5%	105,5%

Tablo 6. Boğaz Köprülerinde Tek Yön Aylık Toplam ve Ortalama Araç Sayıları

18 Haziran 2012 tarihinde FSM Köprüsü'nde başlayan bakım çalışmaları neticesinde Boğaziçi Köprüsü tek yön geçiş ortalama araç sayısı 7619 artış gösterirken, FSM Köprüsü tek yön geçiş ortalama araç sayısı 930 azalmıştır.	18.06.2013	26.06.2013	Boğaziçi - FSM Tek Yön	Fatih
18.06.2013	124.912	117.900	121.406	121.406
19.06.2013	108.437	82.987	95.712	95.712
20.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
21.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
22.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
23.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
24.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
25.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
26.06.2013	113.328	86.229	100.278	100.278
Toplam	994.589	738.512	866.550	866.550
Ortalama Ortalama	115,5%	95,5%	105,5%	105,5%

Tablo 7. 18.06.2013-26.06.2013 Tarihleri Arasında Boğaziçi-Fatih Sultan Mehmet Köprüsü (FSM) Tek Yön Araç Sayıları

Şehir Hatları Verileri - FSM Bakım Çalışması Öncesi	
Yıl	Ortalama Araç Sayısı
2011	100.000
2012	115.500
2013	95.500

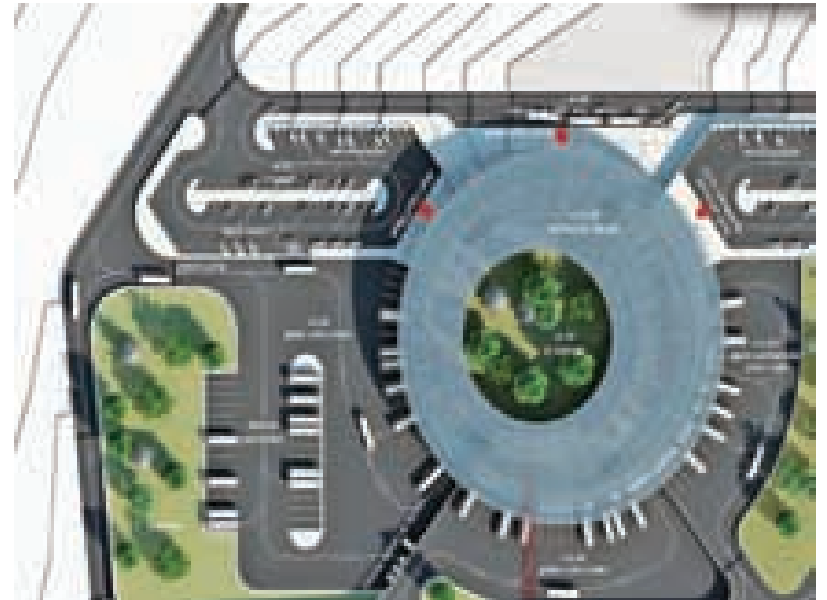
Tablo 8. FSM Bakım Çalışmaları Öncesi Şehir Hatları Taşıma Verileri

Uşak'ta yeni terminal ihaleye çıkıyor

Belediye Başkanı Ali Erdoğan projeyi başından bu yana önemsediklerini anlatırken projenin ilk adımını atacak olmanın heyecanını yaşadıklarını bildirdi. Terminal projesinin kente katkılarının olumlu olacağına işaret eden Erdoğan, "Belediyemiz kentin ihtiyaçlarını bilen bir belediyedir. Bu nedenle kentimizin her noktasında ihtiyaçları göz önüne alarak çalışma yaptık. Bu çalışmalardan birisi de terminal projesidir. Projemiz ilimizin en büyük ihtiyaçlarından birisidir" dedi.

Kentin terminalinin kasaba terminali görüntüsünde olduğunu İleten Erdoğan, projenin sonlanması ile bu imajın da sona ereceğini anlattı. Kente her gün binlerce insanın terminal vasıtasıyla giriş ve çıkış yaptığını hatırlatan Erdoğan, "Terminalimiz bir anlamda ilimizin vitrin konumunda. İlimizden geçen otobüsler terminale uğramakla birlikte birçok yolcu ilimiz

konusunda itiba oluşturuyor. Bu nedenle terminalimiz bittikten sonra her anlamı ile kent imajına katkı sağlamış olacaktır" dedi. Projenin kentin projeleri ile de entegre edildiğini aktaran Erdoğan, "Kent merkezinde kalan terminalimiz maalesef hem görüntüsü, hem de kullanım açısından sıkıntılıydı. Biz bu duruma başından beri çözüm arıyorduk. İlimizde yeni bir terminal şarttı. Yapacağımız yeni terminal projeleri ile entegre olmalı ve kentin gelişimini göstermeliydi. Bu nedenle yarışma projesi ile terminalimizi belirledik. Çok kısa süre sonra bu projenin ihalesini gerçekleştireceğiz. Böylesine değerli bir çalışma bitince kentimiz kasaba terminali görüntüsünden kurtulacak. Böylece kentimize gelen herkes kötü bir terminal ile karşılaşmayacak. İhale aşamasının geçmesinin akabinde hemen çalışmalarımız başlayacak" dedi. ■



LİDERLİĞİ VE GURURU TAŞIYORUZ

Isuzu küçük otobüsleri 10 yıldır ihracat lideri yapan, dünyanın dört bir tarafında tercih eden herkese teşekkür ederiz.



Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/isuzuturkiye • twitter.com/isuzuturkiye

ISUZU

ZİRVENİN DEĞİŞMEYEN MANZARASI



Son dört yılda Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası olduk.*
2014'te de güzergâhımız aynı yönde.

Bize bu başarının yolunu açan herkese teşekkür ederiz.



* 25 kişi ve üzeri yolcu taşımacılığı pazarı için geçerlidir.

 | www.otokar.com.tr

Otokar



**Salim
Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Aklın yolu bir!

“Dünya beraber geçti cancağızım, ne varsa düne ait, şimdi yeni şeyler söylemek lazım” diyordu Mevlana, bundan 800 yıl önce.

Bu, geçmişe değil, geleceğe bakmanın gerekliliğini, doğruluğunu gösteren bir söz. Ancak kesinlikle geçmiş unutulmamak için değil. Geçmişten ders çıkartıp geleceğe daha iyi bakmak, ileriye yönelik plan ve program yapmak demek.

Mevlana, bir de “Ne olursan ol gel, gene gel” diyor. Bu da birlik olmanın, birlikte olduğunda kazanılan gücün gerçekten hayatı rahatlatacağı, işleri düzene sokacağı anlamına geliyor.

Benim işim otobüsçülük, asıl işim bu. Otobüsçülük sektörü gelişirse ben de, benim gibi tüm otobüsçüler de gelişir, güçleniriz. Dolayısıyla hayata ve olaylara hep bu pencereden bakıyorum. Rekabetçi bir piyasada olsak da, bu rekabetçiliğin asla yıkıcı olmaması gerektiğini hep söyledim, hep yazdım. Benim alnım açık, yüzüm ak. Doğru bildiğimi söylerim; yanlışım varsa hemen o yanlıştan dönerim. Yeter ki birbirimizi yok etmek değil birbirimizi daha da güçlendirmek, işimiz gereği vatandaşlara daha iyi hizmet vermek için düşünelim.

Cumhuriyet tarihinin en uzun süreli Bakanı unvanını taşıyan Sayın Binali Yıldırım, sektörümüze verdiği hizmetlerle anılacak. Ancak otobüsçülükten geldiğini söylese de otobüsçülüğü engellemek, kazancını zarar seviyesine düşürmek gibi vahim bir hatayı da yaptığını söylemek zorundayız. Yiğidin hakkı yiğide.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün kazanması, ancak güç ve işbirliğiyle mümkündür. Bunun için hem devletin hem sektörün tüm katmanlarıyla bir araya gelmesi şarttır. Bakanlık, emniyet, yerel yönetimler ve ilgili bütün alanlarla sektörümüzün iki federasyonu, yüzlerce derneği, yine aynı sayıdaki terminal ve mola tesisleri ile çalışanları bünyesinde barındıran sendikalar bir araya gelmeli. Mahalli, ulusal ve uluslararası taşımaları -hem de yolcu ve yük ayrımı gözlemlesiniz- içermeli bu buluşma.

İşte o zaman başarılı bir geleceğin ilk adımı atılmış olacaktır. Bütün otobüsçülerin ortak sıkıntısı otopark çıkışları... Hepimizin temel sorunu şehiriçi ücretsiz yolcu servisi... Uçakların haddinden fazla indirim yaparak haksız rekabet yaratmasına bir de hızlı tren katılacak yakın bir gelecekte. Yani sorunlar giderilmeyi, giderek büyüyor.

2014 milat olsun, sektörümüz takkeyi önüne alsın, ince eleyip sık dokuyarak geleceği tahsil etsin. Biz önmüze görelim, görelim ki bugüne kadar olduğu gibi halkımızın hem güvenliğini kazanalım hem de hizmetimizi güçlü, konforlu, seri ve ekonomik olarak verelim. Biz birlik olursak, samanlık seyranlıklar olmaz belki ama geleceğimiz aydınlık olur. ■

İşitme Engelliler Federasyonu'ndan

İETT'ye anlamlı ödül

İETT'nin, engelli vatandaşların sosyal hayata katılımını sağlamak ve şehir içindeki seyahatlerini kolaylaştırmak amacıyla İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile koordinasyon halinde “Herkes için erişilebilir İstanbul” projesi kapsamında yürüttüğü çalışmaların devamı niteliğinde olan çalışanlara işaret dili eğitimi, İşitme Engelliler Federasyonu (İEF) tarafından ödüllendirildi. “İşitme Engelliler İçin Türkiye'nin İlkleri” ödül töreninde İETT'nin ödülünü Genel Müdür Dr. Hayri Baraçlı, İEF Yönetim Kurulu Başkanı Muammer Ay'ın elinden aldı. Genel Müdür Baraçlı, “İETT olarak sürekli yeni projeler geliştiriyoruz. Bu

hizmetleri yaparken hiçbir zaman yüksünmüyoruz, çünkü yarın biz de engelli olabiliriz. O yüzden şimdiden empati kurup onlarla ilgili problemleri çözmeye çalışıyoruz. Bu bağlamda, şoförlerimiz ile vatandaşlarımıza ulaştığımız müşteri noktalarında çalışan arkadaşlarımıza işaret dili eğitimi aldırıyoruz. İşitme engelli vatandaşlarımız için otobüslerimizde görüntülü uyarı sistemleri kuruyoruz. Bizi bu ödüle layık gördüğünüz için teşekkür ediyor, bundan sonraki çalışmalarımızı da aynı gayretle sürdüreceğimizi belirtmek istiyorum” dedi.



“Uluslararası Taşımacılıkta Metrobüs Sistemlerinin Sosyal, Çevresel ve Ekonomik Etkileri” Araştırması sonuçları açıklandı.

Uluslararası metrobüs araştırması

Sürdürülebilir Ulaşım Derneği (EMBARQ Türkiye), Toplu Ulaşım Haftası kapsamında İETT ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi ev sahipliğinde Transist 2013 6. Ulaşım Sempozyumu'nda “Metrobüs Sistemlerinin Karşılaştırmalı Sosyal, Çevresel ve Ekonomik Etkileri” konulu araştırmalarının raporunu sundu. İstanbul, Meksiko (Meksika), Bogota (Kolombiya) ve Yohanesburg'da (Güney Afrika) yapılan araştırmalara göre:

- Metrobüs kullanan bir yolcu yılda ortalama 28 gün tasarruf ediyor.
- İstanbul'da metrobüs, sera gazı emisyonlarının azalmasını sağlamış, bu sayede toplam 392milyon \$

tasarruf sağlanmış.

• İstanbul metrobüsü sağladığı 2,8'lik fayda-maliyet oranı ile araştırmada yer alan diğer şehirler olan Bogota, Meksiko ve Yohanesburg'daki benzerlerinden çok daha ileride. Bu oran Bogota'da 1,6 iken Meksiko ve Yohanesburg'da 1,2 oldu.

• İstanbul'da metrobüs kullanan bir yolcu ulaşım zamanından tam yüzde 64 tasarruf ediyor.

Raporu sunan Direktör Arzu Tekir, “Dünya genelinde ‘Metrobüsün Sosyal, Çevresel ve Ekonomik Etkileri’ üzerine yaptığımız araştırmada çarpıcı sonuçlar elde ettik. Metrobüs sistemleri yaralanma ve ölümler

sonuçlanan kazaları yüzde 40 azaltıyor. Ayrıca sera gazı emisyonunu azaltarak çevreye ve ekonomiye katkıda bulunuyor. Öte yandan yolculuk zamanından yüzde 64,1 gibi ciddi bir oranda tasarruf ettiriyor. İstanbul metrobüsü ayrıca tüm gelir gruplarından insanların dengeli kullanımı ile dünyadaki diğer örneklerinden de ayrılıyor. Metrobüs kullanan bir yolcu, yolda harcadığı süre hesap edildiğinde yılda ortalama 28 gün tasarruf ediyor; diğer bir deyişle örneğin Şubat ayınızı geri kazanıyorsunuz” dedi.

EMBARQ Türkiye Direktörü Arzu Tekir'e çalışmaları ve uluslararası karşılaştırma bilgileri veren rapor için bir teşekkür plaketi takdim edildi. ■



Soldan Sağa: EMBARQ Türkiye Direktörü Arzu Tekir, Esenler Belediye Başkanı Tefik Göksu, İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, Beze Grup Kurucu Başkanı Bengü Bilik.

İzmir'e 100 körüklü otobüs daha

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin, toplu ulaşım filosunu güçlendirmek için satın aldığı 100 adet yeni körüklü otobüsün üretimi Polonya'daki fabrikasında sürüyor. Toplam 22,5 milyon Euro'ya mal olan otobüslerden 30 adetlik ilk parti Şubat ayında teslim edilecek. Mart ve Nisan aylarında teslim alınacak 40 ve 30 adetlik partilerle de otobüslerin tamamı hizmete girmiş olacak.

İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü ile Solaris Bus&Coach SA arasında imzalanan alım sözleşmesine göre, yeni otobüsler Euro 5 standardında çevreye duyarlı motora sahip, engelli binişine elverişli alçak tabanlı ve basamaksız iç yapıya, iklimli ve otomatik şanzımanlı olacak. ■



HD kaliteli içerik

Cloud Kontrol Merkezi

TS 16949 sertifikası

Otomotiv seviyesinde Kalite

MSI/FUNTORO'dan garanti

Otobüslerdeki en lüks seyahat deneyimi

TEKNOLOJİ
BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Denizli'de yeni otobüslere

Yeni ulaşım planlaması yapıldı

Geçtiğimiz günlerde 20 yeni otobüsü Denizli halkının hizmetine sunan Denizli Belediyesi, şimdi de farklı hatlarda yaşanan yoğunluğu azaltmak amacıyla rotasyon uygulamasına geçiyor. Denizli Belediyesi yolcu sayısının en yoğun olduğu saatlerde yoğunluk yaşanan farklı hatlarda 18 metrelilik yeni otobüsleri çalıştıracak.

Denizli Belediyesi Otobüs İşletmesi Planlama ve Koordinasyon Birimi yeni otobüslerin kullanacağı hatları belirlemek için test yaptı. Uzmanlar, söz konusu güzergahlar üzerinde 18 metre uzunluğundaki otobüslerle yapılan test sürüşünde sokakların genişliği, dönüş noktalarının uygunluğu, seyrüsefer süresinin yeterliliği ve durakların uygunluğu gibi hususları raporladı. Bu raporlarda ortaya çıkan sonuçlara göre, sorunlu bölgelerde kısmi güzergah değişiklikleri yapılarak ve durak noktaları yeniden belirlenerek yoğun saatlerde yeni otobüslerin farklı güzergahlarda da çalışması sağlanacak.



Denizli Belediye Başkanı Osman Zolan, ulaşım alanında da dünya standartlarında uygulamaları hayata geçirmek için kolları sıvadıklarını, her engeli aşacak güçte olduklarını söyledi. ■

Kamil Koç Uşak seferlerine başladı

2013 yılında Orta ve Doğu Karadeniz'de hizmete açtığı hatlarla dikkat çeken Kâmil Koç, yeni sefer düzenlemeye başladığı illerin arasına Uşak'ı da ekledi. Kâmil Koç'un, Uşak'tan düzenlediği ilk sefer, Uşak Otogarında yapılan görkemli bir törene dönüştü.

Uşak Sportif Basketbol Takımı oyuncularının renk kattığı açılışa, Kamil Koç Genel Müdürü Kemal Erdoğan ve Kamil Koç yöneticilerinin yanı sıra çok sayıda davetli katıldı. Kemal Erdoğan, “Güvenlik ve kalite standartlarımızı yenilikçi bir anlayış ile sürekli geliştirirken hizmetlerimizi, Türkiye genelinde yaygınlaştırmak için yoğun bir gayret gösteriyoruz.

Bu anlamda hızlı bir büyüme gösterdiğimiz 2013 yılı sona ermeden sefer düzenlediğimiz illere Uşak'ı eklemekten mutluyuz. Uşak'tan 14 ile seferlerimizde yolcularımıza, 'yol arkadaşı' olarak güzel, rahat bir yolculuk deneyimi

yaşatmayı hedefliyoruz” dedi. Hizmet ağı 39 il, 193 ilçeye ulaşan Kâmil Koç Uşak'tan İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Antalya, Konya, Eskişehir, Kütahya, Afyon, Samsun, Ordu, Giresun, Trabzon ve Rize'ye sefer düzenleyecek. ■



6 - 12 Ocak 2014

İSAROD'dan servisçiye yeni yıl müjdeleri

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası'nın (İSAROD) başvurusu üzerine İBB'nin güzergah izin belgelerinde 60 TL'yi bulan ücreti kaldırması servisçilere yeni yıl müjdesi oldu.

İSAROD'un açıklamasında, "Odamızın yaptığı başvuruyu olumlu olarak değerlendiren İstanbul Büyükşehir Belediyesi, güzergah kullanım izin belgelerinden aldığı ücreti kaldırdı. Bu güzel haberi sizlere vermekten büyük mutluluk duyuyoruz. Bir müjdeli haberimiz daha var ve 2014 yılı içinde yine güzel haberlerle yanımızda olmaya devam edeceğiz" denildi.

İSAROD'un ikinci müjdesi ise 8+1 araçların güzergah kullanım belgesinin kullanım sorununun çözümü oldu. Oda tarafından yapılan açıklamada, "Odamızın çabaları sonuca ulaştı. Uzun süredir üstünde çalıştığımız 8+1 araçların güzergah kullanım belgesi alamaması sorununu çözüme kavuşturduk. 27 Aralık 2013 tarihinde yapılan UKOME toplantısında 8+1 araçların güzergah kullanım izin belgelerinin uzatılması için yaptığımız başvuru kabul edilmiştir. Alınan karara göre; elinde güzergah kullanım belgesi olan



8+1 araçların belgeleri 2014 yılının sonuna kadar uzatılmıştır. Süresi bitenlere de yeni

belge düzenlenmeye başlayacaktır. Esnafımıza hayırlı olsun" denildi. ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Değişimi kavrayalım, adımlarımızı atalım

2014 yılının tüm insanlığa, ulusumuza ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum. Ancak 2014 yılı Türkiye'nin pek hayırna olmayan çalkantılarla başladı. Türkiye bu işten çok zarar görmeye başladı. İş dünyası tedirgin, bu durumun istihdamı daraltmasından endişe ediliyor. Bu noktada, sağlıklı davranmak ve Türkiye'nin zarar görmesini önleyecek adımların atılması gerekiyor. Bu sürecin getirdiği ağır faturanın altından kalkılması çok zor olacak. Çünkü toplumun tüm kesimleri bu işten zarar görmeye başladı. Yapılan yanlışlıkların mutlaka gereği yapılmalı; siyasi bir sonuç elde etmek için Türkiye'ye zarar vermesi engellenmeli. Bütün sektörler bu işten zarar görmeye başladı, dolayısıyla her kesimin sağlıklı olması lazım.

Sanal bir enflasyon oluştu

Yüzde 10 karla çalışan sektörler sanal enflasyonla başa çıkamaz hale geldi. Bence yargı ile siyaset arasındaki savaş bir an önce sonlanmalı. Hukukun üstünlüğü ilkesinden hareketle bu sorunların çözülmesi gerekiyor. Bu nedenle hem istihdam yaratan hem hizmet üreten bizler herkesi sağduyuya davet ediyoruz. Bu konuda emperyalist güçlerin hedeflerine katkı sağlayacak faaliyetlerle ilgili dikkatli olunmalı, bu emperyalist güçlere fırsat vermeyecek tedbirleri almamız. Kol kırılmayı, yel içinde kalmalı. Türkiye kendi kirli çamaşırlarını kendi yıkamasını bilmeli. Bazı sorunları aile içinde çözmemiz gerekiyor.

Değişim iyi algılanmalı

2014 yılının, sektörümüze umut yılı olmasını diliyorum. 2014, geleceğe hazırlık yılımız olacak. Sektörümüz geçmişle bugün arasında yaşanan değişimi iyi algılamalı ve buna değişimin zorunlu kıldığı adımları bir an önce atması gerektiğini düşünüyorum. Sektörümüz sırtındaki ağır yükleri, maliyetleri daha aşağıya çekecek projeleri oluşturmalı. Tüm sivil örgütleri güç birliği içinde buna yönelik çalışmaları da yapmalı. Ulaşımın önündeki engelleri kaldıracak kanuni düzenlemelerin yapılması konusunda gerekli girişimleri yapıyoruz, yapmaya da devam edeceğiz. Altyapı, bilet satış, sigorta, servis maliyetlerinin azaltılması konusunda sektörün mutlaka adım atması gerekiyor. Son olaylardan sonra dünya petrol fiyatlarının da etkisiyle artan akaryakıt fiyatları sadece ithal enerji kullanarak hizmet üretmeye çalışan sektörümüze yaşam alanını daraltır hale geldi.

Bıçak kemiğe dayandı

Her seferinde bunları yazıyoruz, dile getiriyoruz ama bıçak kemiğe dayandı. Birlikte çare üretmek zorundayız. Az olsun, benim olsun mantığı ile hareket edilmesi mümkün değil artık. Geçen hafta gazetemizin manşetinden bu sorunları yine dile getirdik. Bunları ısrarla tekrar etmemizin nedeni, herkesin sağduyulu olması gerekliliği ve yarınlarımızın çok sıkıntılı olacağı beklentisi...

Herkes iyi haftalar diliyorum. ■

Brisa'ya Türkiye Halk Sağlığı Derneği'nden ödül

Brisa, uzun yol sürücülerini daha sağlıklı bir yaşama teşvik etmek üzere Lassa markasıyla hayata geçirdiği 'Yola Sağlam Çık' projesiyle Türkiye Halk Sağlığı Derneği tarafından Gıda ve Beslenme Kategorisi'nde ödüle layık görüldü. Brisa Ticari Ürünler Müdürü Gürsu Başaran "Lassa markamızla 2011 yılında hayata geçirdiğimiz 'Yola Sağlam Çık' projesiyle ağır çalışma koşulları altında ülkemize hizmet eden uzun yol şoförlerine, sağlıklı yaşam ve trafik güvenliği konularında danışmanlık sağlamaktan gurur



duyuyoruz. Projemizle üç yıl içinde toplam 9.500 kişiye ulaştık. Önümüzdeki yıllarda bu sayıyı daha da artırmayı; uzun yol sürücülerinin yolda sağlık ve emniyetle ilerlemeleri için kendilerine bilgi sağlamayı hedefliyoruz. Türkiye Halk Sağlığı Derneği tarafından böylesine önemli bir ödüle layık görüldüğümüz için tüm Brisa ailesi adına gurur ve mutluluk duyuyorum" dedi. ■

Ödülü Brisa Ticari Ürünler Müdürü Gürsu Başaran aldı



Çevreciliği ve konforuyla TAKDİR TOPLUYOR

Doğal gaz ile çalışan Avenue CNG, çevreci özelliğinin yanı sıra; güçlü kliması, ısıtma sistemi ve ergonomik koltukları ile şehir içi toplu ulaşımı konfora dönüştürüyor.



AVENUE CNG

www.temsa.com





**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Dunnig-Kruger Sendromu

Sadece bizde değil, bütün toplumlarda ve tüm zamanlarda geçerli olan bu sendromu, alıntı bir yazı ile sunuyoruz. Hepimiz için önemli, hepimiz için geçerli...

Televizyon izlerken birilerine bakıp da "Ya, bu adam bu sıklıkla nasıl buralara kadar gelebilmiş" diye düşündüğünüz oldu mu hiç?

Ya da işyerinizde sizinle aynı ya da daha üst aşamada bir görevde olan bazılar, sizde büyük bir şaşkınlık uyandırdı mı? Onlara bakıp "Bu cahillik, kendini bilmezlik nasıl fark edilmez?" diye iç geçirdiniz mi?

Justin Kruger ve David Dunning adlı iki ABD'li bu hissi çok yaşamış

olacak ki, iki psikiyatri uzmanı, 10 yıl kadar önce bir teori ortayaattı: "Cehalet, gerçek bilginin aksine, bireyin kendine olan güvenini artırır."

Ve bunun üzerine bir araştırma başlatıldı. Fizyolojik ve zihinsel alanda yapılan çeşitli uygulamaların sonucunda şu bulgulara ulaşıldı...

Niteliksiz insanlar ne ölçüde niteliksiz olduklarını fark edemezler; gerçekten nitelikli insanların niteliklerini görüp anlamaktan da acizdirler. Eğer nitelikleri, belli bir eğitimle artırılsa, aynı niteliksiz insanlar, niteliksizliklerinin farkına varmaya başlarlar.

Bitmedi... Cornell Üniversitesi'ndeki öğrenciler arasında bir test yapıldı ve klasik "Nasıl geçti?" sorusuna öğrencilerden yanıtlar istendi...

Soruların yüzde 10'una bile yanıt veremeyenlerin "kendilerine güvenleri" muthişti. Onların "testin yüzde 60'ına doğru yanıt verdiklerini" düşündükleri; hatta "iyi günlerinde olmaları halinde yüzde 70 başarıya bile ulaşabileceklerine inandıkları" ortaya çıktı.

Soruların yüzde 90'ından fazlasını doğru yanıtlayanlar "en alçakgönüllü" deneklerdi; soruların yüzde 70'ine doğru yanıt verdiklerini düşünüyordular.

Tüm bu sonuçlar bir araya getirildi ve Dunnig-Kruger Sendromu'nun metni yazıldı: "İşinde çok iyi olduğuna" yürekte inanan 'yetersiz' kişi, kendini ve yaptıklarını övmekten, her işte öne çıkmaktan ve aslında yapamayacağı işlere talip olmaktan hiçbir rahatsızlık duymaz! Aksine her şeyin hakkı olduğunu düşünür!

Ancak bu 'cahillik ve haddini bilmeme' karşımı mesleki açıdan müthiş bir itici güç oluşturur. 'Eksiler' kariyer açısından 'artıya' dönüşür.

Sonuçta, 'kifayetsiz muhterisler' her zaman ve her yerde daha hızlı yükselirler...

Bu arada, gerçekten bilgili ve yetenekli insanlar çalışma hayatında 'fazla alçakgönüllü' davranarak öne çıkmaz, yüksek görevlere kendiliklerinden talip olmaz, kıymetlerinin bilinmesini beklerler... Tabii beklerken kırılır, kendilerini daha da geriye çekerler... Muhtemelen üstleri tarafından da 'ihtiras eksikliği' ile suçlanırlar...

Ne olur fazla mütevazı olmayın! "Siz de çevrenize söyle bir bakın" diyeceğim, ama eminim bu satırları okurken bile aklınızdan bir dolu yüz, bir dolu isim geçti...

Bence Dunning ile Kruger'in, bu çalışmalarıyla 2000'de, Nobel yerine Harvard Üniversitesi'nin Ig Nobel'ini alma nedeni "cahil olmamalarıydı".

Gönlümün Nobel'ini bu ikiliye vererek yazımı Bertrand Russel'in bir sözünü bitiriyorum: "Dünyanın sorunu, akıllılar hep kuşku içindeyken aptalların küstahça kendilerinden emin olmalarıdır." ■



**Atlas Jet Yönetim Kurulu Başkanı
Murat Ersoy:**

Kur maliyeti, uçak bileti fiyatlarına yansiyabilir

Yüzde 40'ı enerji kaynaklı olan havacılık sektöründe kurun 2.15'i geçmesinin bilet fiyatında artış ihtiyacı doğurabileceğine dikkat çeken Ersoy, bilet fiyatlarının yeniden düzenlenebileceğini ifade etti.

The Wall Street Journal'da yayımlanan habere göre, geçtiğimiz haftalarda yolcu biletleri için tavan fiyatların 299 TL'ye çekildiği sektörde, kurun 2.15'i geçmesiyle bilet fiyatında artış ihtiyacı doğabileceğini dile getiren Ersoy, "Biz 2013 yılında ortalama bilet fiyatını 154 TL olarak gerçekleştirdik. Aslında dolar kuru üzerinden düşünecek olursak, Türkiye'de ortalama bilet fiyatı 80 dolardır. Bunu bugüne uyarladığımızda ortalama fiyatın 176 TL'ye çıkması yönünde gereklilik göze çarpıyor" dedi.

Sektördeki tavan fiyat uygulaması nedeniyle fiyattaki bu değişimin alt fiyatın yükselmesiyle sağlanacağını ifade eden Ersoy şöyle devam etti: "Belki kura anında tepki gösterilmez. Ama ortalama fiyat artar. Kur 3 TL'yi görene kadar tavan fiyata yansımaya gerek kalmaz. Günün sonunda artan fiyatları yakalamak zorundayız." ■

2013 başındaki ve sonundaki şehir dışı yolcu taşımacılığı belge sayılarının değerlendirilmesinden çıkan en dikkat çekici sonuç:

YOLCUDA TÜM BELGELER ARTTI

Geçen yıl azalan şehirlerarası tarifeli yolcu taşıma belgesi D1'in de artışı geçmesiyle hemen tüm belgeler artmış oldu. B1 sabit kalırken A2 belgesinde azalma yaşandı.

Taşıma belgelerinin yanı sıra yolcu taşıma acenteliği ve terminal işletmeciliği yetki belgelerinde de artışlar oldu.

Yeni yılın ilk ayını yaşadığımız bu günlerde geçen yıl analiz edip yayımladığımız yolcu taşımacılığında değişim sonrasında, bu yıl da belediye izin ve denetimiyle yapılan şehir içi taşımacılığı dışındaki, UDH Bakanlık izin ve belgeleriyle yapılan yolcu taşımacılığını değerlendirdik.

Genel durum

2012 sonunda 47.047 olan

otomobil ve otobüsle yolcu taşımacılığı ve acenteliği belgelerinin toplam sayısı 2013 yılı içinde yüzde 5,9 artışla 49.828'e ulaştı. Artışta en büyük pay kısa mesafeli D4 taşımacılığında.

Artan - azalan belgeler

Uluslararası taşıma belgelerinden otobüsle uluslararası tarifeli D1 belgesi sabit kalıp otomobil taşımacılığı A2 belgesi azaldı. Diğer tüm belgeler artışı var. Artış, taşıma belgeleri yanı sıra acentelik ve terminal belgelerinde de görüldü.

Uluslararası taşımacılık

Otobüsle yapılanlarda tarifeli B1 belgesi sabit kalıp tarifersiz B2



belgesi sayısı arttı. Bunlara hizmet veren F2 belgeli uluslararası acente sayısı da arttı. Tek azalış otomobil taşımacılığı A2 belgesinde yaşandı.

Yurtiçi taşımacılık

Otobüsle yapılanlardan hem ticari olan D1, D2 ve D4 belgeleri hem de ticari olmayan D3 belgeleri artarken bunlara bağlı olarak uzak mesafe ticari (D1+D2) ve toplam yurtiçi (D1, D2, D3, D4) sayısı arttı. Bunların acenteliği olan F1 ve otomobil taşımacılık A1 belgeleri de çoğaldı.

Özel bilgiler

Hem F1 hem de F2 acentelik belgeleri arttı. Ticari olmayan yurtiçi taşıma belgesi D3 yüzde 37 artışla çok büyüdü. Dönüşüm süreci yaşanan D4 belgesinde de artış

sürdü. Uluslararası ticari olmayan (kendi personelini) taşıma belgesi olan B3 belgesi 1'den 2'ye çıktı.

Terminaller de arttı

Yetki belgeli terminal bulunmayan yerlerde yetki belgeli terminal kurulması veya mevcutlara yetki belgesi alınması gerekliliğine bağlı olarak 2013'te büyükşehirlerdeki T1 belge sayısı 1, büyükşehir dışı T2 belge sayısı 20 arttı. 3 olan eşya terminali belge sayısı değişmedi.

Taşıt durumu

A1, B1 ve B2 belgelerindeki taşıt sayılarıyla, B1'lerde firma büyüklüğü olan firma başına taşıt sayısının biraz arttığı görülüyor. D belgelerine ilişkin taşıt sayıları yayınlanmadığı için tam değerlendirme yapılamıyor.

2012 - 2013 karşılaştırmalı istatistikler karşı sayfada.

Latif Karaali'den Otomarsan'dan Mercedes'e

Otobüsçülüğün yolculuğu



Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali'nin otobüsçülüğün Otomarsan süreciyle başlayan Mercedes ile devam eden yolculuğunu ve Mercedes'in kuruluşuyla üretim sürecini anlattığı 'En İyi Ya Da Hiç' kitabının imza ve tanıtım töreni 27 Aralık Cuma günü Has Otomotiv Hadımköy Showroom'unda yapıldı.

TOSEV'e ihtiyacımız var

İmza töreninde konuşma yapan TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, kitabın gelirlerini TOSEV'e bağladığı için Latif Karaali'ye teşekkür etti. Sektörde dayanışmanın sağlanması ve nitelikli insan gücünü yetiştirilmesi için TOSEV'e ihtiyaç duyduklarını belirten Erdoğan, "Sosyal güvenceden yoksun kalmış sektör mensuplarımızın en temel anayasal hak olan sağlık hizmetlerini alabilmesine önyak olmak, otobüsçülük tarihini gelecek nesillere aktarmaya hedefleyen bir müze projesi ve bilet parasını bulamayan federasyonumuzdan yardım isteyenler için TOSEV'e ihtiyacımız var" diye konuştu.

Mercedes-Benz Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Latif Karaali'nin 3 yıllık emeği sonucu hazırladığı Otomarsan ve Mercedes'i anlattığı kitapta güzel bölümler olduğunu belirterek, "Çok uzun mülakatlar yaptı. Latif Bey otobüsçülüğün tarihini kendisine görev edindi ve güzel bir eser yarattı. Daha da önemlisi bunun gelirini vakfa bağladı. Kendini tebrik ediyorum. Hayırlı olsun" dedi.

Bu kitapla onurlandık

Süer Sülün, kendi çalışanları ve bayi çalışanlarına hediye edilmiş üzere bin adetlik kitap aldıklarını ve kitabın kendilerini onore ettiğini sözlerine ekledi.

Artık yazar bir arkadaşımız var

Borusan Otomotiv İcra Kurulu Başkanı Eşref Biryıldız, Latif

Karaali'nin okuryazarlığın ve okuma merakının düşük olduğu bir ülkede Mercedes ve otobüsçülüğün tarihini anlatarak cesaret verici bir işin altına imza attığını söyledi. 'Artık bizim de bir yazar arkadaşımız var' diyen Biryıldız, "Latif Bey günlük işlerinin yanında kitaba vakit ayırdı. Bu kitaba vakit bulabilmek, adım atmak, bitirmek cesaret ve performans işi. Konuşmalarımızda, 'Latif Bey bunun altından nasıl kalkacak' diyordum. Bir defa kendisinde öyle bir şeytan tüyü var ki, bizim adını unuttuğumuz kişileri bulmuş, onlarla konuşmuş. Kitapta güzel bölümler var. Çalışması için kendisini kutluyorum" ifadelerini kullandı.

Biz Mercedes sevgisiyle büyüydük

Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Mercedes sevgisiyle büyüdüklarını, Otomarsan markasını hep hayırlı olayların içinde gördüklerini söyledi. Otomarsan'ın, ailesi için de önemli bir yer aldığını vurgulayan Karaali, şunları söyledi: 'Ahmet Menger'e ve Kadir Has Bey'e rahmet diliyorum. Ergin İmre'ye çok teşekkür ediyorum, babasına rahmet diliyorum. Bütün Otomarsan çalışanlarına şükran borçluyum. Mustafa Dinçer ağabeyime şükran borçluyum, bana güvendiler. 5 saat 10 saat ayakta her şeyi anlattılar. Şunu gördüm: Otomarsan hakikaten bir ruh. Beni bu yola sevk eden en önemli konu şu oldu; şoförüyle konuşuyorsunuz anlattığı şey ile direktörün anlattığı şey aynı şey; Yaparız, yapacağız. Ama 10 yıl önce de aynı, 20 yıl önce de aynı, bugün de aynı. Şirket çok büyüyor. O zaman, 'ben bunu yazayım' dedim. Çok zorlu bir süreçti."



Katıldılar

Latif Karaali'nin 'En İyi Ya Da Hiç' isimli kitabının imza törenine; TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, TTDER Başkanı Sümer Yiğci, TOF Başkan Vekili İbrahim Artırdı, Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, Otobüs Satış Kısmı Müdürü Burak Batumlu, HTA Pazarlama ve Satış Bölüm Müdürü Tufan Akdeniz, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Genel Müdürü Tolga Oktay, İkinci El Ticaretinden Sorumlu Genel Müdür Osman Nuri Aksoy, MBT Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ergiz Esen, Borusan Otomotiv İcra Kurulu Başkanı Eşref Biryıldız, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Genel Müdür Cem Aşık, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, Pazarlama Müdürü Şafak Ocakçı, Otomarsan eski çalışanları ile otobüsçüler katıldı.

Gelişimin kaydı

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Genel Müdürü Tolga Oktay, kitabı incelediğinde Otomarsan'ın tarihçesi ile gelişimi görme şansını yakaladığını söyledi. Latif Karaali'nin, bu anlamda, önemli bir işin altına imza attığını

dile getiren Tolga Oktay, "Otomarsan'ın tarihine hakim değilim ama geçmişten bugüne her şeyin değiştiğini gördüm. Bütün bunları kaydetmek güzel bir şey. Bu nedenle Latif Bey'e teşekkür ediyorum. Eski adı Debis olan Mercedes Finans'ın 13 yıllık bir tarihçesi olmasına rağmen olarak kitapta yer alması da bizleri gururlandırdı" dedi. ■



YOLCU TAŞIMACILIĞI BELGE SAYILARI

BELGE		2012 SONU	2013 SONU	DEĞİŞİM	
A1	Otomobile şehirlerarası	184	224	40	22%
A2	Otomobile uluslararası	113	69	-44	-39%
A	Otomobile toplam	297	293	4	-1,3%
B1	Otobüsle uluslararası tarifeli	80	80	-	0%
B2	Otobüsle uluslararası tarifersiz	180	202	22	12%
B1+B2	Otobüsle uluslararası ticari	260	282	22	8,5%
B3	Otobüsle uluslararası ticari olmayan	1	2	1	100%
B	Otobüsle uluslararası toplam	261	284	23	9%
D1	Otobüsle şehirlerarası tarifeli	334	342	8	2,4%
D2	Otobüsle yurtiçi tarifersiz	1.293	1.525	232	18%
D1+D2	Otobüsle şehirlerarası ticari	1.627	1.867	240	15%
D3	Otobüsle yurtiçi ticari olmayan	1.053	1.444	391	37%
D4	Otobüsle kısa mesafe	41.341	43.312	1.971	4,8%
D1+D2+D4	Otobüsle yurtiçi toplam ticari	42.968	45.179	2.211	5%
D	Otobüsle yurtiçi toplam	44.021	46.623	2.602	6%
B1+D1	Tarifeli toplam	414	422	8	2%
B2+D2	Tarifersiz toplam	1.473	1.727	254	17%
B1,2+D1,2	Uzak mesafe toplam ticari	1.887	2.149	262	14%
B1,2+D1,2,4	Toplam ticari	43.228	45.461	2.233	5%
B3+D3	Toplam ticari olmayan	1.054	1.446	392	37%
B1,2,3+D1,2,3,4	Toplam yolcu taşıma	44.282	46.907	2.625	5,6%
F1	Yurtiçi acante	2.311	2.396	85	3,7%
F2	Uluslararası acante	157	232	75	48%
F1+F2	Toplam acante	2.468	2.628	160	6,5%
A+B+D+F	Toplam yolcu	47.047	49.828	2.781	5,9%
NOTLAR:	1. Uluslararası belgeler (otomobil hariç) yurt içi faaliyet hakkında sahiptir. 2. Yurtiçi belge sayıları sadece yurt içi faaliyet yapılanları gösterir. 3. Toplam belge sayısı toplam yurt içi faaliyet yapılanları gösterir.				

ULUSLARARASI OTOBÜS KAYIT DURUMU

Taşıt Türü	2012		2013		DEĞİŞİM	
	SAYI	%	SAYI	%	SAYI	%
B1	1.422	35	1.482	33,3	60	4,2
B2	2.652	65	2.965	66,7	313	11,8
B	4.074	100	4.447	100	373	9,2



TERMİNAL SAYILARI

Taşıt Türü	2012		2013		DEĞİŞİM	
	SAYI	PAY	SAYI	PAY	SAYI	%
T1	21	8,1	22	7,9	1	5
T2	237	91,9	257	92,1	20	8,4
T1+T2	258	100	279	100	21	8

NOT: Ayrıca 2012'de ve 2013'te 3 adet T3 eşya terminali belgesi bulunmaktadır.

OTOMOBİL KAYIT DURUMU

Taşıt Türü	2012		2013		DEĞİŞİM	
	SAYI	%	SAYI	%	SAYI	%
A1	1.461	64,56	1.667	82,5	206	14
A2	802	35,44	353	17,5	-449	-56
A	2.263	100	2.020	100	-243	-11

ORTALAMA FİRMA BÜYÜKLÜKLERİ
(BELGE BAŞINA TAŞIT SAYILARI)

	2012	2013	DEĞİŞİM
A1	7,9	7,5	-0,4
A2	6,9	5,1	-1,8
A	7,6	6,9	-0,7
B1	17,8	18,5	0,7
B2	14,7	14,7	-
B3	4	4	-
B	15,6	15,7	0,1

NOT: D Türü belgeleri kayıtlı taşıt sayıları yayımlanmamaktadır.

Gerek bir sivil toplum örgütü adına gerekse kendi adlarına konuşan otobüsçüler en keyifli sözlerini akaryakit fiyatları üzerine söylüyor. Sanki akaryakit fiyat artışının ve bunun maliyetleri artırdığını bilmeyen varmış gibi, bunları keyifle tekrar ediyorlar. Bir de ne faydası varsa Türkiye'nin en pahalı akaryakit kullanıcıları olduğunu toplanan vergilerin milli gelire oranı pek çok ülkeye göre düşük. Yani milli gelirin daha küçük kısmı vergi olarak alınıyor. Kızılacak ama vergiler çok değil. Bunu da çoğu vergi oranının düşüklüğü ve vergi alınan kesimin azlığı ile açıklamak mümkün.

Vergiler çok mu?

Diğer ülkelerde karşılaştırıldığında, ülkemizde toplanan vergilerin milli gelire oranı pek çok ülkeye göre düşük. Yani milli gelirin daha küçük kısmı vergi olarak alınıyor. Kızılacak ama vergiler çok değil. Bunu da çoğu vergi oranının düşüklüğü ve vergi alınan kesimin azlığı ile açıklamak mümkün.

Problem ne?

Pek çok ülkede devletin aldığı vergilerin neredeyse üçte ikisi dolaysız vergilerden geri kalan üçte birinden biraz fazlası dolaylı vergilerden alınır. Ülkemizde tam tersi. Dolaylı vergiler yıldan yıla artarak yüzde 70'i geçmiş bulunuyor.

Dolaylı, dolaysız farkı

Dolaylı vergiler bir mal veya hizmetin alımı sırasında ödeniyor. Şüphesiz ki dolaylı vergilerde bir oran var. Buna göre tabii ki çok alışveriş yapan çok vergi ödüyor, ama oran zengine fakire göre değişmiyor. Zengin de fakir de aynı oranda ödeme yapıyor.

Dolaysız vergilerin oranı ise sabit değil. Gelir arttıkça oran da artıyor. Çok kazanan daha yüksek oranda ödüyor. Böylece adalet sağlanıyor. Ülkemizde bu türden vergileri yaygınlaştırmak mümkün olmadığı, vergi alınabilen az sayıda kişinin oranını yükseltmek de bunları da kaçırabileceği için bu

Akaryakıtta
acı gerçekler!Dr. Zeki
Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

vergi arttırmamıyor. Halbuki bugün özendiğimiz Danimarka, İskandinav ülkeleri gibi yerlerde hem bu tür vergileri ödeyen çok hem de bu tür vergilerin oranları yüksek. Neticede çok miktarda dolaysız vergi toplanabiliyor. Dolaylı vergileri artırma gereği kalmıyor. Ülkemizdeki her yıl daha fazla olmak üzere dolaylı vergilere yükleniliyor.

Artış yöntemleri

Tüketim arttıkça dolaylı vergilerin artması da doğal. Bunun ötesinde iki artış yöntemi daha var. Birincisi, sabit oranı olmayan dolaylı-dolaysız vergilerde güncelleme diyebileceğimiz Vergi Usul Kanunu'na göre artış. Aslında bunu, pek artış veya zam olarak görmek doğru olmayabilir. Sadece verginin veya cezanın enflasyona karşı korunması. Bunun ötesinde esas artış dolaylı vergilerde vergi oran veya miktarının artırılmasıyla yapılıyor. Bunun en bilinen şekli, akaryakit zamlarıyla içki-sigara zamlarıdır. Zam dediğimiz, tabii ki vergi artışı. Her halde akaryakıtta bıçağın kemiğe dayandığı anlaşılıyor da söz konusu. Kaçağın artması getirilen cep telefonlarıyla otomobil almalarına ve tabii, klasik olarak içki-sigaraya (yine) artış getirildi. Bu artışların kaçak kullanımı artması da söz konusu. Kaçağın artması vergide ölçünün kaçırıldığının anlaşılması bakımından iyi de bir ölçü... Vergi insafsızlığının kaçak ile cezalandırılması neredeyse kaçağa haklılık kazandıracak.

Akaryakıtta gelince...

Evet, akaryakıtta vergi çok. Evet, ülkemizde akaryakit çok

pahalı. Ancak bunlar taşımacının özel konuları değil, toplumun ortak konuları. Bunun dışında ticari kullanımlar için, ticari kullanımlar içinde taşımacılık için, taşımacılık içinde yolcu taşımacılığı için indirim talep edilebilir. Bilinmeli ki indirim istenen akaryakit miktarı ne kadar çok olursa indirim oluşacak vergi kaybı da o kadar çok olacaktır. Bu nedenle, bunun sadece sınırlı bir kullanım için talep edilmesi halinde başarı şansı olabilir. Örneğin, toplu yolcu taşımacılığı gibi...

Toplu taşımacılık deyince...

Toplu taşımacılık sadece karayolunda değil, tüm modlarda söz konusu. Bu nedenle tümü için indirim istenmelidir. Ancak bazılarının zaten bu vergileri büyük ölçüde ödemediği düşünülürse talep toplu otobüs taşımacılığıyla sınırlı hale gelebilir.

Benzin-motorin kullanımı...

Bazıları ticari kullanımlı motorinin ucuzlatılmasını savunur. Bilinmeli ki zaten tüketicinin çok çok büyük kısmı motorin. Motorinde indirim büyük vergi kaybı getirir. Bu da benzine zamla karşılanamaz. Üstelik benzine zam bu yakıtın kullanımına son verdirir. Daha çevreci olan benzinin cezalandırılması düşünülmemelidir. Yoksa siz de motorinin çevreci olduğunu düşünenlerden misiniz?

Hesapla uğraşmayın

Bazıları da ÖTV'nin KDV'si olur mu gibi akıllılıklarla akaryakıtı ucuzlatmaya kalkar. ÖTV'nin KDV'si tabii ki olur. Üstelik de KDV'siz olan ÖTV'yi arttırarak aynı parayı alırlarsa elinize ne geçer?

Otomobil-otobüs dengesi...

Akaryakitın toptan ucuzlatılması mümkün değil, ama bu mümkün olsa otobüsçüye kazandırır mı? Bilinsin ki ucuz akaryakit otomobil kullanımını teşvik edip otobüsle seyahate büyük zarar verir. Yine bilinsin ki ucuzlukla sağlanacak maliyet tasarrufu kar olarak cebine girmez. Düşen maliyetler fiyatları ve gelirleri azaltır. Serbest piyasanın sihri burada.

Bilet KDV'sine gelince...

Taşımacılıkta gelirler üzerinden alınan, daha doğrusu KDV öncesi satış fiyatına eklenen KDV önemli bir büyüklük tutmaktadır. Pek çok üründe daha düşük oranların kullanılması söz konusudur. Bu yönüyle bu verginin oranının düşürülmesi talepleri yerinde olup başarı sağlanması da mümkündür. Üstelik bu oran karayolu dışı taşımacılığı da ilgilendirmekte olup bir ittifaq yapıp ortak mücadele edilmesi ve bu yolla başarı sağlanması yolu açıktır.

Burada önemli olan taşımacıların akaryakit fiyatları ve vergileri konusunda yanlış, faydasız düşünce ve talepleri bırakmaları sadece mümkün olan çözümlere yönelmeleridir. Eğer sonuç alınabilecek hiçbir çözüm göremiyorlarsa bu konuyu gündemden düşürmeleri gerekir. Faydası olmayacak konuda lüzensuz bilgileri doğru dahi olsa tekrarlamaktan vazgeçmek hem zaman hem de kağıt kalem tasarrufu getirecektir. Kimse bu lüzensuz konuşmalarla gündemde yer almamalıdır. ■

**Biz Araslarız!
Var gücümüzle
sizin için çalışırız**



Biz 10.000 Araslı, 3.000 araçlık filomuzla Türkiye'nin dört bir yanındaki 900'e yakın şubemizden her ay 12 milyon noktaya gidiyoruz. Her gün en iyi bildiğimiz işi daha iyi yapmak için çalışıyoruz. Tek amacımız var: Her kargoyu doğru yere, tam zamanında ulaştırmak.

4442552
www.araskargo.com.tr



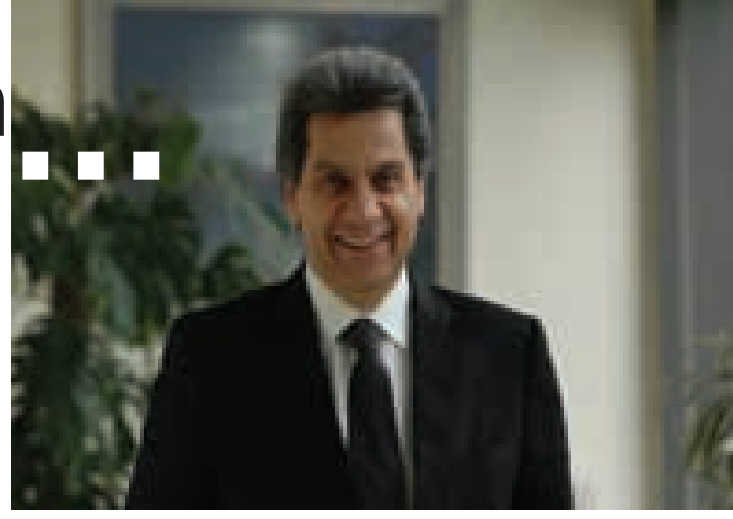
Tırsan Treyler AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu:

Lider olmak zordur...

Kurulduğu 1977 yılından bu yana sektörün lideri ve öncüsü olan Tırsan, 2013 yılını da açık ara lider tamamliyor. Tırsan'ın, gücünü müşterilerinden aldığı ve müşterileri ile birlikte büyüdüğünü ifade eden Tırsan Treyler AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, çalışanlara, tedarikçilere, müşteri ve iş ortaklarına teşekkür etti.

Nuhoglu, Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD) verilerine göre 2012 yılının ilk 11 ayında treyler sektöründe toplam 15.910 satış adeti gerçekleşirken 2013 yılının aynı döneminde 14.449 adet treyler satışı gerçekleştiğini ve sektörün yüzde 9,2 daraldığını belirtti. Buna rağmen Tırsan satış adetlerinde yüzde 62 büyümeye kaydeldiğini, bu verilere göre Tırsan'ın 2012 yılının ilk 11 aylık döneminde yüzde 31,5 pazar payına sahipken 2013 yılının aynı döneminde yüzde 40,2 pazar payı elde ettiğini

açıkladı. Konuyla ilgili açıklamada bulunan Çetin Nuhoglu, "Tırsan ailesi olarak müşterilerimiz için hep daha iyiyi nasıl yapabiliriz diye araştırıyoruz. Bu bakış açısı başarıyı kendiliğinden getiriyor" dedi. 2013 yılında yine ilkleri yapmaya devam ettiklerini vurgulayan Nuhoglu, "Her yıl olduğu gibi önemli yatırımlara imza atan, yeni pazarlarda büyüyen, daha büyük ve daha güçlü bir aile olduk, sektörümüzü geliştiren öncü ve lider bir kurum olmayı bildik" diye konuştu. 2014 yılına, 3 farklı



marka ile 52 ülkeye ihracat gerçekleştiren, Türkiye, Almanya ve Rusya'da üretim tesisleri olan, uluslararası bir üretici olarak girdiklerini belirten Çetin Nuhoglu, "Fiziki yatırımların yanında, örgütsel sermayemize yaptığımız yatırımlar sayesinde sürdürülebilir

başarıyı yakaladık. En büyük başarı kriterini müşteri memnuniyeti olarak benimseyen kültürümüz ve açık ara lider olmanın sorumluluğu ile, değerli müşterilerimize ve sektörümüzün gelişimine hizmet vermeye devam edeceğiz" dedi. ■

Medetoğulları, Aziziye, Eker, Kayra Nakliyat firmalarına 18 DAF çekici, 8 TIRSAN treyler teslim etti.

DAF ve TIRSAN'dan yılsonu teslimatları

Medetoğulları Taşımacılık yola devam ediyor

Medetoğulları Uluslararası Taşımacılık 11 adet DAF XF105.460 Optimizer'ı ve 5 adet Tırsan Yeni Nesil Perdeli Maxima+ Semi-Treyler'i, TIRSAN Treyler AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ve DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Koordinatörü Lale Bayoğlu, Medetoğulları Uluslararası Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Asım Medetoğlu, Genel Müdür Ömür Medetoğlu ve Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Medetoğlu'nun katılımı ile teslim etti.

Medetoğulları Uluslararası Taşımacılık Genel Müdürü Ömür Medetoğlu, "Ağır olarak ağır tonajlı iş makineleri taşıdığımız için lowbed ve çekici yatırımlarımızda DAF çekicilerini tercih ettik, çünkü yakıt ekonomisinde sunduğu avantaj, satış sonrası hizmet kalitesi ve ikinci el değerinin yüksek olmasının bizi memnun ediyor. Daha önce de kullandığımız için TIRSAN kalitesinden ve hizmetlerinden oldukça memnunuz. Filomuzdaki araçların yaş ortalamalarının 2 ila 4 olmasına özen gösteriyoruz. Böylece müşterilerimize daha iyi hizmet vermeyi amaçlıyoruz" dedi.

Aziziye Transport

Aziziye Transport 2 adet DAF XF105.460 Optimizer'ı ve 2 adet TIRSAN Yeni Nesil Perdeli Mega

Semi-Treyleri, Aziziye Transport Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Türkoğlu ve DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Koordinatörü Lale Bayoğlu'nun katılımı ile teslim aldı.

Aziziye Transport Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Türkoğlu, "DAF çekicileri yüksek kalitesi sayesinde sağladığı performans ve yakıt tüketiminde sağladığı büyük avantajlar nedeniyle tercih ediyoruz" dedi. Tırsan ile işbirliğini devam ettirmekten duyduğu memnuniyeti dile getiren Türkoğlu, amaçlarının kaliteli araçlarla güvenli hizmet vermek olduğunu söyledi.

Eker Uluslararası Nakliyat

Eker Uluslararası Taşımacılık 3 adet DAF XF105.460 Optimizer'ı ve 3 adet Tırsan Yeni Nesil Mega Semi-Treyler'i törenle teslim aldı. Törene Eker Uluslararası Taşımacılık Genel Müdürü Bülent Eker ve DAF-TIRSAN Otomotiv Araç Satış Koordinatörü Hasan Özbayrak katıldı.

Eker Uluslararası Taşımacılık Genel Müdürü Bülent Eker, "DAF araçların yakıt ekonomisinde sunduğu avantajı çevremizden çok



duyduk. DAF çekicilerinin kalitesi ve farklı yol koşullarında gösterdiği performans, servis ağının geniş olması ve satış sonrası servis hizmet kalitesi de bizi etkiledi. Bundan sonrada çalışmaya devam etmeyi düşünmüyoruz. Tırsan ürünlerini daha önce de kullandığımız için Tırsan kalitesinden oldukça memnunuz. Filo sayımız 30 ve bunların 30'u da Tırsan semi-treyler araçlardan oluşmaktadır" dedi.

Kayra Uluslararası Nakliyat

2 DAF XF105.460 Optimizer alan Kayra Uluslararası Nakliyat Genel Müdürü Ruhan Ekin "DAF ürünlerinin bize vermiş olduğu memnuniyet ve güven bizim için çok önemli" dedi.

2004 yılında kurulan, merkezi



İstanbul olan ve Kazakistan da şubesi bulunan Kayra Uluslararası Nakliyat, proje ve ağır yük, uluslararası kara, yurtdışı konteyner, hava, deniz taşımacılığı, demir yolu nakliye organizasyonu ve depolama hizmetlerinin yanı sıra gümrükleme hizmetleri gibi lojistik alanında birçok hizmeti sunmaktadır. ■

Serin, sıcak bir yıl hedefliyor:

2014'te 2000 hedefle giriyor

2013 yılını 30'uncu yılına yakışır bir şekilde geçiren Serin Treyler, hedeflemiş olduğu 1.500 adetlik satış hedefine ulaşmanın haklı gururunu yaşarken, yıl içerisinde yaptığı yatırımlarla 2014 yılı hedeflerini 2000 adet olarak açıkladı.

Üretim ve Ar-Ge yatırımlarının yanı sıra pazarlama için yapılan yatırımlar sayesinde 2014 yılında sağlam adımlar atmayı planlayan Serin Treyler, yıl içerisinde üretimde makine ve aparat yatırımları yaparken, yeniden yapılanma ve Ar-Ge konusunda insan kaynakları gelişimine ağırlık verdi. Çalışanların eğitimine önem verdiklerini ifade eden Serin Treyler Genel Müdürü Recep Serin, "2013 yılı içerisinde yapmış olduğumuz yatırımların başında çalışanlara yönelik yatırımlarımız yer alıyor. Bu kapsamda kendi bünyemizde iç eğitimler veriyoruz, dış kaynaklı destekler alıyoruz. Ayrıca firma içi iletişim ve kurumsallık konusundaki planlamalarımız sayesinde 2014'e hazırlıklı gireceğiz. Yapmış olduğumuz bu yatırımlarımızın 2014 yılındaki hedeflerimizde

ulaşmamızda etkili rol oynayacağından eminim" dedi.

"Corner" projesine yoğun ilgi

Çalışmalarına bir yıl öncesinden başlanan ve 2013 yılı Haziran ayında hayata geçirilen "Kazandıran Köşe Serin Corner" projesi beklenenin üzerinde ilgi gördü ve hedeflenen 15 satış noktasına ulaşıldı. 2014 yılında toplamda 40 corner hedeflediklerini belirten Recep Serin, "Haziran ayında lansmanını yaptığımız 'Kazandıran Köşe Serin Corner' projemiz çok tuttu. 2013 yılı sonu itibarıyla hedeflediğimiz 15 adetlik satış noktasına ulaştık ve bundan çok memnunuz. Corner'larımız hedef satış adetlerine ulaşmak için çalışmalarına devam ediyorlar, hatta bu hedeflerin üzerinde satış yapan corner'larımız bile var" dedi.

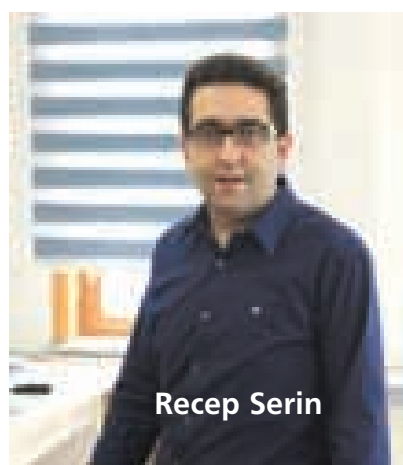
2014'e damga vuracak

Serin Treyler, 2014 yılına çok iddialı giriyor. Tiger havuz damper başta olmak üzere ultra damper, sızdırmaz kuru yük, tanker, frigo ve yeni nesil tenteli treyler ile müşterilerin ihtiyaçlarını eksiksiz olarak karşılayacaklarını belirten Recep Serin, "Ekonomik yıl içerisinde istikrarlı bir şekilde

yükselişe geçmesiyle piyasada giderek büyüyen bir taleple karşı karşıya kaldık. Hem piyasadaki boşluğu kapatmak hem de müşterilerimizin çıkarlarını korumak için ürünlerimizde revizyona gittik. Kaliteli, hafif ve ekonomik ürünlerimizin üretimine ağırlık vererek birçok üründe yenilik yaptık. Bunların başında Tiger havuz damperimiz gelmektedir. Bu ürünümüzden 2014 yılında çok talep alacağımızdan eminim. Buna bağlı olarak 2014 yılı damper grubunda en gözde ürün Tiger olacaktır" dedi.

Bir adımda üç basamak...

2014 yılında sektörün daha da gelişeceğini ifade



Recep Serin

eden Serin, "Tüm yatırım ve çalışmalarımız sayesinde 3 yıllık hedeflerimizi 1 yılda gerçekleştireceğizden eminim. Buna bağlı olarak 2014'te yüzde 30 ile 35 arasında bir büyümeye hedefimiz var. Hedefimize ulaşacağız" diye konuştu. ■

iveco.com/dakar yayında

www.iveco.com/dakar açıldı. Web sitesi, dünyanın en zorlu ve talepkâr yarışının hikâyesini anlatıyor. Web sitesi, İngilizce ve İspanyolca olarak yayın yapacak; her gün takvim sonuçları, performans verileri ve doğrudan sağlanan medya içeriğini paylaşacak; Facebook, Twitter, Youtube, Flickr ve Google Picasa hesaplarına bağlantı içerecek. ■



www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 120 • 6 - 12 Ocak 2014

Sahibi ve Sorumlu Yayın İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editör

Korkut AKIN

Reklam / Abone

Özgür ALKAN

Dağıtım: Mikail BAYAT

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşi

Bağcılar-İstanbul

Tel: +90-212-580 67 65

Gam: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlas Plaza No: 11 A/41 Yenibosna

Bahçeelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yürütme Danışmanı / Bayyaz

Dr. Zeki DÖNMEZ

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eğerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivotal Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterecek dahi ıktibas

edilemez.

Mersin Lojistik Merkezi hayata geçirilmeli

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Mersin Şubesi'nin ev sahipliğinde Akdeniz İhracatçılar Birliği'nde (AKİB) 'Ekonomide Büyümenin Dinamiği Lojistik' ana temalı lojistik zirvesi 28 Aralık 2013 Cumartesi günü gerçekleştirildi.

Zirveye katılan Mersin Valisi Hasan Basri Güzeloğlu, toplantının gerçekleştirildiği il olarak Mersin'in seçilmesinin en doğru karar olduğunun altını çizerek, "Mersin, 2009-2012 yılları arasında OECD'nin uluslararası liman kentleri çalışma raporunda 1,5 milyon konteynır TEU yük hacmini gerçekleştiren ve dökme yüklerle 5 milyon ton yük hacmini elde eden bir kent. Mersin Limanı, İstanbul Ambarlı Liman bölgesi dışında en büyük limanı kimliğiyle öne çıkıyor. Gelişme ivmesi Mersin Limanı'nı dünyanın en büyük işlem hacmine sahip ilk 100 limanı arasındaki yerini daha öteye taşıyor" dedi.

Mersin'in ithalat ve ihracat kavramlarıyla buralara geldiğinin altını çizen Güzeloğlu, "Türkiye'de kurulan ilk ve en büyük işlem hacmine sahip serbest bölgesi 3 milyar 800 milyon dolarlık bir üretim hacmine ulaştı. Ekonomik faaliyeti Mersin'de lojistik kavramında hizmet sektörünün ve dış ticaretin sınırladığı çerçevede değil, üretim ve kalkınmanın her alanında görmek mümkün" dedi.

Devam eden lojistik yatırımları

Mersin Limanı'nın 2015 yılında 15 milyon konteynır teü iş hacmiyle büyüülmesinin hedeflendiğini aktaran Güzeloğlu, "Tarsus'ta Türkiye'nin en büyük 3'üncü havalimanı olarak yapımına başlanan bölgesel ve uluslararası aktarma havalimanı, yılda 15 milyon yolcu kapasitesiyle önemli lojistik depolama, transfer, kargolama



ünitesiyle 400 dönümlük serbest bölge alanına sahip kargo terminalinin bölge ekonomisine ve lojistik altyapısına doğrudan katkı sunacak. Lojistik köy tanımları içinde şu anda tam 3 lojistik köy ve merkez Mersin'de yapım, proje ve planlama aşamasında. 150 dönümlük alanda Tırmıl yük boşaltma merkezi yanında 350 dönümlük bir alanda yeni Taşkent lojistik merkezi ve 430 dönüm civarında Yenice lojistik depo ve transfer merkezleri; Tarsus-Mersin arasında liman bağlantılı yük trafiğinde ithalat ve ihracat trafiğinde sadece Mersin'e değil, Mersin'den ihracat gerçekleştiren yaklaşık 40 ilimize doğrudan aktarma ve kolaylık sağlayacak büyük bir lojistik altyapı olarak çalışmalar sürüyor" dedi.

Türkiye'de bir ilk olacak lojistik OSB'de sona doğru

Güzeloğlu, "161 hektarlık, 1 milyon 600 bin dönümlük alanda Mersin Limanı'na 11 km mesafede, TCDD'ye 1,5 km uzakta Türkiye'nin ilk lojistik organize sanayi bölgesi projesi Bakanlığa gönderildi. 2014'ün ilk aylarında onay kararıyla birlikte bu alan ölçeğinde Türkiye'nin ilk lojistik organize sanayi bölgesi kurulacak ve Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayacak. Arsa mülkiyeti sorunu çözüldü. OSB yönetimiyle

mutabakat sağlandı, anonim şirket ve finansman yapısı temin edildi" diye konuştu.

MÜSİAD Genel Başkan Yardımcısı Kemal Yaman Karadeniz ise, lojistiğin dünya genelinde gelişme gösterdiğine dikkat çekerek, "Hem kendi içindeki büyüme potansiyeli hem de Türkiye'nin ekonomik hedeflerine ulaşmasına katkısı nedeniyle lojistik çok önemli. MÜSİAD olarak 2023 vizyonunda lojistik sektörünün önemine dayanarak lojistik sektör kurulumuz çalışıyor. Sektörün sorunlarını gündeme getirmeye çalışıyor. Sektördeki diğer temsilcilerle MÜSİAD'ın lojistik sektör kurulunun birlikte çalışmasıyla bu zirveler ile birlikte bu konudaki sorunları ele alıp daha ileri taşınması hedefleniyor" şeklinde konuştu.

MÜSİAD Mersin Şube Başkanı Yusuf Yılmaz, "Akdeniz'in en önemli limanına sahip olması, havalimanının 2015'te faaliyete geçecek olması, lojistik merkez kurulacak olması, demiryolu ve karayolu bağlantıları, İç Anadolu ve Güneydoğu'nun dünyaya açılan kapısı olması nedeniyle kentimizin lojistik yatırımlarını hak ettiğini düşünüyoruz" dedi. MÜSİAD Lojistik Sektör Kurulu Başkanı Murat Baykara da, "Lojistik maliyetlerinin genel üretimdeki maliyeti yüzde 12 ila 20 arasında değişiyor. Rekabette güçlü olmak için buradan avantaj

sağlanması gerekiyor" dedi.

Daha sonra ise MÜSİAD Lojistik Sektör Kurulu Başkanı Murat Baykara, Mersin Uluslararası Liman İşletmeciliği Genel Müdürü İsmail Hakkı Taş, Uluslararası Nakliyeciler Derneği Başkanı Çetin Nuhoglu, Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Şerafettin Aşut, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Sezai Uçarmak ile Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Bölge Müdürü Naci Serttaş'ın konuşmacı olarak katıldığı bir panel düzenlendi.

Panelde konuşan UND Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Başkanı Çetin Nuhoglu, Vali Hasan Basri Güzeloğlu'nun Mersin ve lojistik sektörü için bir şans olduğunu vurgulayarak, "Sayın Valimiz lojistik sektörüne o kadar hakim ki, kendisinin lojistik ile ilgili düşünceleri ve projeleri gerçekten takdire şayan" dedi.

Öneriler;

1. Mersin Lojistik Merkezinin ivedilikle hayata geçirilmesi,
2. Dünya Gümrük Teşkilatı ve Avrupa Birliği uyum yasaları çerçevesinde gümrük sistemimizin basitleştirilmesi,
3. Sınır kapılarımızın yenilenerek modernizasyonunun tamamlanması noktalarında devletimizin desteklerini bekliyoruz. ■

Brisa, kış lastiği Blizzak W810'i test sürüşüyle tanıttı

Brisa, kış koşullarında emniyetle seyahat etme imkânı sunan kış lastiği alışkanlığının kazandırılmasıyla, özellikle İstanbul ve Ankara gibi büyük şehirlerde her yıl kış koşulları sebebiyle yaşanan trafik kazalarının, can ve mal kayıplarının azalacağına dikkat çekti.

Brisa, hafif ticari araçlar için geliştirdiği yeni nesil lamelli kış lastiği Bridgestone Blizzak W810'in tanıtımını, Adex Akademi'de gerçekleştirilen bir test sürüşüyle yaptı. Basın mensuplarına hem kış lastikleri hakkında genel bilgi veren hem de Blizzak W810'un özelliklerini anlatan Brisa Tüketici Ürünleri Pazarlama Direktörü Egemen Atış, kış lastiklerinin karışmaları ve desenleri sayesinde zemine daha iyi tutundukları söyledi. Atış, "Kış lastikleri, yaz lastiklerine göre daha çok yakıt harcanmasına neden oldukları gibi; yumuşak yapıları nedeniyle, sıcak havalarda kullanıldığında yaz lastiklerine oranla daha kolay aşınır. Bu nedenle hava koşullarını yakından takip ederek mevsim dönümlerinde kış lastiğinden yaz lastiğine geçmek hem lastik ömrünü uzatmak hem de emniyet açısından büyük önem taşımaktadır" şeklinde konuştu. ■



Egemen Atış, W180 ile kış aylarında karlı, buzlu ve ıslak zeminleri derl etmeden emniyetli sürüşün keyfine varılabileceği söyledi.



Michelin uyarıyor:

Lastiğin yılı değil saklanma koşulları önemli

Aracın performansı konusunda en önemli aktörlerden olan lastiğin seçiminde; markası, teknolojisi, sunduğu fırsatlar kadar dikkat edilen bir diğer konu da lastiğin üretim tarihi.

Michelin uzmanları, dikkat edilmesi gereken lastiğin üretim tarihi değil, saklama koşulları olduğunu vurguluyor. Uzmanlara göre doğru koşullarda stoklanan bir lastiğin ticari ömrü 10 yıl.

Bir lastiğin ömrü; stoklama koşulları, stok yapılan yerin konum ve durumuna değişiklik gösteriyor. Uygunsuz ortamda stoklanan lastik kapağı açık bırakılmış bidon ve kaplardan çıkan uçucu maddelerin üzerine yapışması sonucu korozyona uğrar ve zarar görür. Zaman içerisinde lastik özelliğini yitirmeye başlar. Akülerin içerisindeki asit de kapağa bırakıldığında uçurur ve lastiklere yapışır, lastik zararlı maddeleri sünger gibi emer. Yani sıra lastik yakınlarında bulunan kaynak makineleri, elektrik terminalleri de lastiği olumsuz etkiler maruz bırakır. Yani lastiğin ömrünü etkileyen en önemli aktör stoklanma koşullarıdır.

Michelin üretildikten sonra fabrikada 5 yıl beklemiş lastikleri satışa ağna vermiyor. Üretilen her lastiğin sahada da satılmak üzere 5 yıl daha bekleyebileceğini düşünerek hareket eden Michelin, lastiklerini sürtücülerin en uzun ömürlü kullanabilmelerini sağlayan bir stok politikası izliyor.

Daha uzun bir ömür için lastik

- Mazot, benzin, yağ gibi petrol türevi uçucu maddelerle, akü asidyle temastan uzak tutulmalı.
- Kaynak makineleri, elektrik terminalleri gibi lastiğe zarar verebilecek uygulama yerlerine yakın olmamalı.
- Stok yerini güneş direkt olarak görmemeli.
- Saklama ortamı rutubetten arındırılmış olmalı, zemininde su olmamalı.
- Lastikler raflara dik olarak yerleştirilmeli ve zaman zaman yüzeye temas eden yer değiştirilmeli. ■

"Trafikte her an, sorumlu davran!"

BP Türkiye'nin yeni Akaryakıt Ülke Müdürü

Martin Thomsen bayilerle tanıştı

BP Türkiye Akaryakıt Ülke Müdürlüğü'ne atanan Martin Thomsen İstanbul'da bulunan BP bayileri ile tanıştı. 19 Aralık'ta Kalamış Wyndam Otel'de düzenlenen bir yemekte BP Türkiye eski Akaryakıt Ülke Müdürü Richard Harding, İstanbul'da biraraya gelen BP bayilerini yeni Akaryakıt Ülke Müdürü Thomsen ile tanıştırdı.

Düzenlenen yemekte Richard Harding ve Martin Thomsen'in yanı sıra BP Türkiye Akaryakıt Satış Müdürü Yiğit Meral, BP Türkiye

Akaryakıt Pazarlama Müdürü Deniz Güloğlu ve 80'e yakın bayi katıldılar. Toplantıda Harding, bayilere Türkiye'de bulunduğu süre içinde birlikte çalışmaktan büyük bir mutluluk duyduğunu belirtti. Martin Thomsen ise Türkiye'de olmaktan heyecan duyduğunu ifade ederek, "BP Türkiye ailesine katıldığım için çok mutluyum. Siz değerli bayilerimizin bu pazarla ilgili bilgi ve deneyimleriyle birlikte çok başarılı çalışmalar gerçekleştireceğimize inanıyorum" dedi. ■



Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'da,

Türkiye lastik değiştirebilme şampiyonu

Goodyear ve Avrupa Sürüş Okulları Federasyonu (EFA) sürüş testini geçen genç sürücülerin araç bakımı hakkındaki farkındalıklarını 2.300'ün üzerinde sürüş eğitimine sorduğu anketle ölçüldü. Anketten çıkan sonuçlar sürüş eğitimcilerinin gençlerin güvenli ve trafikte hazır araç kontrolü ve muayenesine dair çok az bir bilgiyle sürüş testini geçtiğini gösteriyor.

Sürüş eğitimcilerine göre genç sürücülerin sadece dörtte biri (yüzde 24) testi geçtikten sonra araç ışıkları ve rüzgâr ekranı sileceklerini kontrol etmeyi ve değiştirmeyi biliyor. Eğitimciler göre acemi sürücülerin sadece üçte ikisi düzgün şekilde bir lastik basıncı izleme sistemi (TPMS) kullanabiliyor. Bilindiği gibi lastik hava basıncı ve çalışma göstergeleri ve ışıklı standart düzeyleri yol güvenliği için kritik öneme sahiptir.

2012'de yapılan araştırmada acemi sürücülerin yüzde 45'i sürücü eğitiminin bir parçası olan lastik basıncını kontrol etmeyi ve lastik değiştirebilme bilgilerini söylerken; 2013'te sürüş eğitimcilerinin sadece yüzde 16'sı acemi sürücülerin lastik değiştirebileceğini düşünüyor. Sürüş eğitimcilerine göre, Çek Cumhuriyeti, Fransa ve Polonya'da acemi sürücülerin trafikte hazır araç kontrolü ve bakımından en yüksek yeterliliğe



Michel Rzonzeff

sahipken; Belçika, Hollanda ve İsviçreli gençler, uygun araç bakımı konusunda minimum bilgi ile sürüş testlerini geçiriyorlar.

Goodyear Tüketici Lastiklerinden Sorumlu Başkan Yardımcısı Michel Rzonzeff Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'yı kapsayan araştırma bulgularını şöyle yorumladı: "Lastik durumuna daha yakından göz atmak güvenli sürüş için önemli. Enflasyonun, özellikle, yakıt tüketimi, lastiklerin potansiyel kilometresi ve aracın kullanımı ve fren performansı üzerinde bir etkisi vardır. Bu bulgular sektör olarak, genç sürücülere neden lastik bakım konularında eğitim sağlamak için daha fazla çaba gerektiğini ve lastiklerin güvenli olduğundan emin olmak için ne yapılması gerektiğini ortaya koymaktadır" dedi.

Eğitmenlere göre lastik Basıncı İzleme Sistemi Kullanma oranı AB ortalamasında yüzde 21 iken Türkiye'de bu oran yüzde 42'ye çıkıyor. AB ortalamasında sürüş eğitimcilerinin yüzde 6'sı acemi sürücülerin lastik değiştirmeyi bildiğini söylerken Türk eğitimciler Türkiye'deki acemi sürücülerin yarıdan çoğunun (yüzde 54) lastik değiştirmeyi bildiğini ifade ediyor. Bu oran İsviçre'de yüzde 1, Danimarka'da yüzde 8, Avusturya'da yüzde 10 olarak ortaya çıkıyor. Türkiye yüzde 54'le, lastik değiştirmeyi bilme

konusunda Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'da en yüksek orana sahip ülke.

Konuyla ilgili olarak Avrupa Sürüş Okulları Federasyonu Başkanı John Lepine, "Avrupa çapında sürüş eğitimcilerinin öğrencilerinin eğitiminde yol güvenliği için bakımı araçların önemini biliyor olmasından çok mutluyuz. Benim tecrübeme göre, iyi eğitimler yolda dikkatsizliklere neden olan çok önemli bakım işlemlerini öğretme yetkisini üzerlerine alırlar" diye konuştu.

Goodyear Tüketici Lastiklerinden Sorumlu Başkan Yardımcısı Michel Rzonzeff ise "Sürüş eğitimcileri genel araç performansı için öğrencilerin lastiklerin kritik önemini anlamalarını yardımcı olmadı büyük çaba sarfediyorlar. Goodyear olarak biz, bu konuda harcanan çabanın farkındayız ve lastik bakım ve yol güvenliği hakkında öğrenciler için en son eğitim materyali ve bilgiler ile eğitimcileri nasıl destekleyebileceğimizi araştırıyoruz" dedi.



Zirvede 46 yıl!

İlk O302'yi ürettiğimiz günden beri güvenli, konforlu, kaliteli yolculuklar sunduk. Otobüsçünün de yolcunun da ilk tercihi, otobüs denince akla gelen ilk marka olduk. 2013 yılında da turizm ve şehirlerarası yolcu taşımacılığında liderliğimizi sürdürmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Bizi zirveye taşıyan ve zirvede tutan bütün müşterilerimize teşekkür ederiz.

Otobüs Mercedes-Benz'dir.



Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr



Mercedes-Benz