

İlk ve tek yer altı otobüs terminali

Denizli'de Yeni Otogar Hizmette



Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Denizli Valisi Abdülkadir Demir, Belediye Başkanı Osman Zolan'ın katılımlarıyla açıldı. ■ 7'de

Yeni Aydın Otogarı hizmete açıldı



Aydın Büyükşehir Belediye Başkanı Özlem Çerçioğlu Yeni Otogar Volkan Konak Konseri ile açtı. 28 bin m²'lik alan içindeki komplekste, Şehirlerarası Otobüs Terminali, ilçeler arası Minibüs Terminali, alışveriş merkezi, düğün ve toplantı salonu ile çok amaçlı sinema, tiyatro salonu bulunuyor. ■ 7'de

Yeni Sprinter İzmir'de tanıtıldı



7'de

2. El Otobüs ve Midibüste Güvenin Adresi

www.BusStore.com.tr

BUSSTORE

Mercedes-Benz'dan 2. El Otobüsler ve Midibüsler

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 130 • 17 - 23 Mart 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi'nin ilginç değerlendirmesi

TERMINAL ÜCRETİ SORUN DEĞİLMİŞ!

● TOBB 7'inci Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası'nda Hükümete sunulan ve geçen sayımızda özel ekle duyurduğumuz başlıca sektör sorunları arasında otobüsçülerin terminal konuları yer almıyor.

● Öncelerde özellikle çıkış ücretlerinin yüksekliği şeklinde en çok gündeme getirilen konuya bu kez yer verilmemesi, ilgilenenlerde merak uyandırıyor.

Tüm kalkış ve varışların yanı sıra kent içindeki belediye izinli özel yerler dışında neredeyse tüm indirme-bindirmelerin terminalden yapılması zorunlu. Bu nedenle tarifeli karayolu yolcu taşımacılığı yapan otobüsçüler için terminallerin özel bir önemi var. Buna da bağlı olarak terminalin yer, yapısı, işletme koşulları ve özellikle de uyguladıkları ücretler çok sık gündeme gelmiş ve çeşitli öneriler yapılmıştır.

En sık ve ağır şikayetler, terminal çıkış ücretlerine yönelik olmuştur. Yine en kolay çözüm de uygun tavan ücret ilanı şeklinde bu alanda yapılmıştır.

✓ Terminal ücretleri sorun değil

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi'nce belirlenip TOBB'da Başbakan Yardımcısı Ali Babacan başkanlığındaki ekonomi heyetine aktarılan sorunlar ve çözüm önerileri arasında bugüne kadar özellikle vurgulanan terminal sorunlarına ve terminal çıkış ücretlerine net biçimde yer vermektense özenle kaçınılmış görülüyor.

✓ Ne oldu?

Konu geçmiş ile beraber değerlendirildiğinde akla gelen ihtimaller şöyle:

- Aslında önemli bir sorun olmadığı halde geçmişte sorun varmış gibi mi gösterilmiştir?
- Geçmişte bu alanda mevcut sorunlar alınan önlemler sayesinde zaman içinde çözülmüş müdür?
- Böyle bir çözüm söz konusuysa hangi önlemlerle, nasıl çözülmüştür?
- Devam eden sorunlar unutulmuş veya özel nedenlerle gündeme getirilmekten kaçınılmış mıdır? ■

Şampiyon Hersekli'nin kurucusu vefat etti

Şampiyon Hersekli Turizm'in Kurucusu ve Başkanı, 1952 Yılı Dünya Güreş Şampiyonu 86 yaşındaki Murat Hersek geçirdiği mide ameliyatının ardından tedavi gördüğü Edirne Tıp Fakültesi'nde 10 Mart 2014 Pazartesi günü hakan rahmetine kavuştu. Merhum Hersekli, Kırklareli'nde toprağa verildi. ■ 10'da



3600 otobüsün ekran tercihi

Funtoro, otobüsçüye yeni gelir kapısını açtı



Koltuk arkası eğlence sistemlerinin öncüsü şirketi As Teknoloji, Funtoro ekranları ile şehirlerarası ulaşımda yolculuk konforunu ve müşteri memnuniyetinin artırmak isteyen şirketler için fark yaratıyor. 861 otobüsün koltuk arkası ekranlarına reklam alan As Teknoloji, otobüsçüye yeni

gelir kapısını açtı. Sistemin içine 2 bin otobüs katıldığında aylık 5 milyon dolarlık bir reklam geliri de elde edilmiş olacak. As Teknoloji, 1.5 yıl önce kurduğu Mobil Bil şirketi ile de kentiçi ulaşımda 2 binin üzerinde araçta yolcu bilgilendirme sistemlerinden, kameraya, akıllı duraklara kadar ihtiyaçlara yönelik çözümler üretiyor. ■ 4'te

Servisçiler plaka tahdidi ile ilgili kesin çözüm istiyor

İSAROD: Sorunlarımıza çözüm üretilmedi



Hamza Öztürk

2'de

Kâmil Koç'tan

İşitme Engellilere Özel Uygulama

Türkiye İşitme Engelliler Millî Federasyonu'nun İletişimde Engelleri Kaldırıyoruz projesine destek kapsamında hayata geçirilen uygulamada işitme engelliler, Kamil Koç'un 444 0 562 numaralı çağrı merkezi numarasına kısa mesaj atarak bilet satın alabiliyor, rezervasyon yapabiliyor. Uygulama, ulaşım sektöründe bir ilk. ■ 5'te

Kamil Koç, 3'ncü kez en itibarlı otobüs şirketi seçildi. ■ 12'de

Ulusoy'a 7 Setra

Ulusoy, Mercedes-Benz Türk bayii Hassoy'dan teslim aldığı 7 Setra ComfortClass S 516 HD/2 otobüs ile filosundaki Setra sayısını 15'e çıkarttı. ■ 4'te



Ulusoy Holding'e başarı belgesi ■ 8'de

Başarı Holding'den

Türkiye'nin ilk Dijital Takograf Cihazı. ■ 6'da

Hız sınırlamasının ulaşım etkisi

İstanbul Ankara seyahatlerinin hız kurallarına uygun olarak 5 saatten önce yapılması mümkün değildir. Hız sınırlayıcı cihaz da aynı süreyi gerekli kılar. ■ 10'da

Sektörle Buluşma Kampanyası

Çeyrek sayfa ilan + 1 yıl 52 sayı abonelik

- Gazeteniz, Kargo ile adresinize teslim.
- İlan tasarımı ücretsiz.

Bilgi için:
Tel: 0212 550 67 65 Gsm: 0549 341 55 56
e-mail: info@tasimadunyasi.com



Dr. Zeki Dönmez

Hız sınırlamaları iyi oldu...

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

YHT'ler ve Japonya Shinkansen Örneği - 4

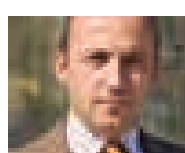
2'de



Mustafa Yıldırım

Engelli dönüşümü mümkün değil...

3'te



Akif Nuray

İşimize bakalım!

4'te

Kar Koşulları Altında

Kış boyunca; Shinkansen'in belirli kesitlerinde büyük kar yağışı görülmektedir. Kar araçların üzerinde birikmekte olup buz tabakaları halinde düşerek trenlere ve zemindeki malzemeye zarar vermektedir. Kar birikmesini sınırlandırmak için koruma amaçlı olarak metale yapılandırılan boji yapısı tasarımları test edilmiştir. Diğer teknik ise karı eritmek için sabit malzemede ısı enerjisini kullanan ısıtıcıların kullanılmasıdır.

İlk yüksek hızlı tren 1964'te

1964'te Japonya; dünyanın ilk yüksek hızlı tren hattı olan Shinkansen'i Tokyo ve Osaka arasında işletmeye başladı. Takip den yıllarda Fransa(1981) TGV'yle ve Almanya(1980) ICE ile 'Yüksek Hızlı Tren' işletimine girdiler. İtalya 1978'de ilk YHT hattını işletmeye almasına karşı ilerleyen yıllarda bu eğilimi aynı düzeyde devam ettiremedi. İlerleyen yıllarda; Yüksek Hızlı Trenler; Avrupa Birliği'nin entegrasyon politikalarının en önemli araçlarından biri haline gelip, birlik kapsamında teşvik edilirken, İspanya bu sektöre girip en hızlı gelişimi kaydetti. Bu dönemeçte; Japonya ve Fransa hem hız hemde altyapı standartları ile 'Yüksek Hızlı Demiryolları'nın öncüleri olurken, Almanya geniş bir 'Yüksek Hızlı Demiryolu' ağına sahip olmasına karşı Japonya ve Fransa düzeyinde bir hız-altyapı-güvenlik standartlarına ulaşamadı. Son yıllarda İspanya ağ genişliği ve işletim değerleriyle ve Çin ise yüksek yatırım ve hız değerleriyle bu sektörde başa oynamaktadır. ABD'de kuzey-güney ana eksenli olmak üzere sınırlı sayıda YHT hattı mevcuttur. Fransa, Almanya, Japonya, İtalya, Belçika, Güney Kore, Güney Afrika, Rusya, Cezayir, Çin, Türkiye, Suudi Arabistan gibi ülkeler YHT yatırımları

Yüksek Hızlı Trenler ve Japonya Shinkansen Örneği - 4

yapmış ve yapmaktadırlar.

YHD gelişimi

YHD'deki bu gelişim; rekabetçi hız, güvenlik ve sosyal etkilerle sağlanmaktadır. YHD Japonya'da 1964'ten beri; 6.2 milyon yolcu maksimum 300 km/sa hızla taşımış olup buna karşı herhangi bir facia ile karşılaşmamıştır. Sefer dakiklikleri %99'luk oranlardadır. Japonya'da 500-700 km mesafe

aralıklarında YHD; %67'lik bir market payına sahiptir. YHD'deki bu başarı; demiryolu yolcu hacimlerinde bir artışı beraberinde getirmiştir. Fransa ve Almanya tecrübesinde; son sekiz yılda demiryolu yolcu oranları %19 ila %20'lik artışlar sergilemiştir. Ayrıca; YHD'nin bir özelliği, Shinkansen'in başlangıcından itibaren %6-%23 arasında değişen yüksek çekimli trafiktir. Benzer şekilde; Fransa'da Sud-Et(Güney-Doğu) TGV hattı %26'lık bir trafik çekimine sahiptir. Sonuç olarak; YHD Japonya'da yüksek bir karlılık oranı göstermiş olup 3.yılında kar etmeye başlamıştır. Aynı zamanda; Fransa'da da açılışının 12.yılında yatırım maliyetini karşılar duruma gelmiştir. Bu üstün sonuçları esas alarak; YHD ağları 2004'te 13,216 km iken 2010'da 46,489.3 km yükselmiştir. Güney Kore YHD'yi 2004'te açılırken, Tayvan YHD'yi Ocak 2007'de



PROF. DR.
MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

açılmıştır. Çin ise; henüz 2006'da YHD yapımına başlamıştır. Yakın geçmişte; YHD'nin gelişimi ekonomik, çevresel, dışsal etkiler ve çevreci sivil toplumun etkisiyle daha da hızlanmıştır. Ayrıca; KTX (Kore Tren Ekspres) ve Kyushu Shinkansen gibi yeni Yüksek Hızlı Demiryolları açılmıştır. Burada; Japonya, Fransa ve Almanya YHD'nin başarıları özetlenirken, Kore gibi ülkelerin Yüksek Hızlı Demiryollarının gelişimi aktarılmaktadır.

Demiryolları ulaştırma türleri içerisinde yatırım maliyeti fazla ama düzenli, güvenli, enerji verimliliği en yüksek ve çevre dostu, işletme maliyeti ucuz olmaktadır. Bireysel ya da diğer toplu taşıma türleriyle kıyaslandığında yolcu taşıma kapasitesi bakımından oldukça üstündür. O yüzden ki bugün en yaygın şekilde kullanılan kent içi toplu taşıma sistemi ve şehirlerarası yolcu taşıma sistemi demiryolları ile yapılmaktadır.

Üretim ve tüketim merkezleri hattı

Üretim ve tüketim merkezleri olarak tanımlayabileceğimiz Asya-Avrupa hattında, yıllık ortalama 75 milyar Amerikan Doları taşımacılık hacminin olduğu bilinmektedir. Ülkelerin bu taşımacılık hacminden pay alma çabaları, onlar değişik arayışlara yönlendirmektedir. Örneğin, Orta Asya Ülkeleri, Hazar ve Kafkasya bölgesinden geçerek Karadeniz üzerinden dünyaya açılmaya çalışmaktadırlar. Avrupa ülkeleri ise, Asya

pazarlarına ulaşmak için güvenli, hızlı ve ucuz taşımacılığa olanak sağlayacak alternatif güzergâh arayışları içine girmişlerdir. Avrupa'dan Çin'e ve Uzak Doğu'ya kadar uzanan doğu-batı koridorundaki alternatiflerden biri olması sebebiyle asırlar boyu tarihsel koridorların geçiş durağı olan Türkiye'nin uluslararası yük taşımacılığındaki önemi yeniden ortaya çıkmıştır.

Türkiye transit geçiş ve varış yeri

Türkiye, hem bir transit geçiş ülkesi hem de navlunların menşei ve varış yeri olması nedeniyle önemli bir rol oynamaktadır. Ulaştırma sektörüne yönelik olarak, coğrafi konumundan kaynaklanan öneminin ülkenin gelişimine yansması ancak transit ağlar üzerindeki altyapı gereksinimlerini karşılayabilmesine ve bütün ulaştırma türleri arasında güçlü bir entegrasyonun kurulmasına bağlıdır. Aynı zamanda uluslararası hatları kısaltan ve mevcut dar boğazları gideren demiryolu projelerine daha fazla önem verilmesi gerekecektir. Bu konuda yitirilecek zaman, alternatif güzergâhların benimsenmesi ve Türkiye'nin çok büyük potansiyele sahip Avrupa-Asya transit taşımacılığının dışına kalmasına yol açabilecektir.

Hizmet odaklı ulaştırma sistemi

Gerek T.C. Kalkınma Bakanlığı'nın öncülüğünde hazırlanmış olan '10.Kalkınma Planı'nda ve gerekse de T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın öncülüğünde hazırlanmış olan '11.Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Şurası'nda ortaya konan hedefler, Türkiye'nin en büyük en ekonomi arasında girmesini, verimli, işler ve sorunlarını

minimize etmiş 'hizmet odaklı' bir Ulaştırma Sistemi'nin kurulmasını, sürdürülebilir kalkınmayı, bölgesel düzeyde gümrüksüz ve vizesiz geçişi, devasa ihracat hedeflerini ve akıllı şehirler uygulamalarını kapsamaktadır. Bu hedefler; ulaştırma yatırımlarını ve sektörün katlanarak büyüyeceğini işaret etmekte olup, 2023 yılı itibarıyla, Türkiye'de yatırımların %50-60'nın ulaştırma sektöründe olacağı öngörülmektedir.

Bu çerçevede, gelişen ulaştırma sektörü ve yerel yönetimlerde yapılan idari iyileştirmeler göz önüne alındığında, kamu ve özel sektörde, disiplinlerarası donanımı güçlü ve ulaştırma konusunda uzman teknik elemanlara ihtiyaç ortaya çıkmaktadır. Bu anlamda; T.C. Bahçeşehir Üniversitesi'nde bölüm başkanlığını yapmakta olduğum 'Ulaştırma Mühendisliği Lisans Bölümü' açılmıştır. Konularında uzman ve ülkenin ilkelereinden olacak olan Ulaştırma Mühendisleri, büyüyen sektöre bölümümüz aracılığıyla kazandırılacaktır.

Ülkemiz; TRACECA, İpek Demiryolu, Avrupa-Orta Doğu ve benzeri ulaşım projelerinin merkezliğinde ve kavşak noktasında bulunuyor olup, sahip olduğu fırsatlar ve tehditler bağlamında, iyi yönetilecek ve 'insan odaklı' algılanacak bir 'Yüksek Hızlı Demiryolları' inşaatı ve yatırım süreci, bizler için hayati bir alanı teşkil etmektedir. Girişilen bu YHD yatırımları sürecinin doğru bir bakış açısı ile yönlendirilmesinin neticesi, halkımız için kısa vadede; yaşam kalitesi-erişilebilirlik-yolculuk parametreleri-maliyet-sosyal denge anlamında çağ atlatıcı hamleler yapmak olarak okunabilir. Başlayın ve ivmelenerek devam eden bu politikanın en kısa zamanda geri dönüşlerini almak ümidi ve öngörüsüyle; hepimize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Hamza Öztürk

Servisçiler plaka tahdidi ile ilgili kesin çözüm istiyor

Sorunlarımıza çözüm üretilmedi

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, servisçi esnafının sorunlarına yıllardır çözüm üretilmediğini belirterek, "İstanbul'da 56 bin 130 araç ile hizmet veriyoruz. Yapılan araştırmalar sonucunda en az kaza yapan meslek grubuyuz. Plaka tahdidi bizim sosyal güvencemiz ve plaka tahdidi ile ilgili kesin çözüm istiyoruz" dedi.

İstanbul'da okul ve personel taşımacılığı yapan servisçi esnafı, İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası öncülüğünde

12 Mart Çarşamba günü İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin Sarayhanede binası önünde 300 kişi toplandı.

Hamza Öztürk, İBB'nin Merter'deki hizmet binasında İstanbul Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Muzaffer Hacımustafoğlu ile yaptıkları toplantıda, esnafın plaka tahdidi dahil olmak üzere sorunlarını çözmek için çalışma komisyonu oluşturulduğunu ve esnafın sorunlarını içeren raporun Toplu Ulaşım Daire Başkanlığı'na sunulacağını belirtti.

Haklarımızı sonuna kadar savunacağız

Başkan Hamza Öztürk, Türkiye genelinde 27 ilde uygulanan plaka tahdidinin İstanbul'da mutlaka hayata geçmesi gerektiğini belirten Öztürk, "Bizlere sürekli olarak esnafın sorunlarını biliyoruz, çözümü için çalışıyoruz deniyor. Bu nasıl çalışmadır ki, hiçbir şekilde sonuçlanmamıştır. Yoksa çalışmalar tur şirketlerinin lehine mi sonuçlandı. Burada bir kez daha ifade etmek istiyoruz ki, 56 bin 130 servisçi esnafı 300 tur şirketinden daha büyüktür. İstanbul'daki okul, personel, turizm, ücretsiz müşteri servisi ve kamu personeli taşımacılığının tamamını yapan bizler 5362 sayılı yasa ve 86/10553 sayılı bakanlar kurulu kararı ile kazanılmış olan tüm haklarımızı sonuna kadar savunmaya devam edeceğiz. Bu hakların elimizden alınmasına kanunlar



Mustafa Sarıgül, İSAROD'u ziyaret etti

CHP İstanbul Büyükşehir Belediye Başkan Adayı Mustafa Sarıgül, 10 Pazartesi günü İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası (İSAROD)'u ziyaret etti. Ziyarete CHP İstanbul Milletvekili Celal Dinçer, Ataşehir Belediye Başkanı Battal İlgezdi, Ataşehir CHP İlçe Başkanı Hakkı Altınkaynak da katıldı. Oldukça coşkulu ve kalabalık bir esnaf topluluğu tarafından

karşılanan Mustafa Sarıgül, tur firmalarının esnafın üstündeki sömürüsünün farkında olduğunu belirten Sarıgül, seçildiği takdirde buna son vereceğini açıkladı. Kendisinin de sofor çocuğu olduğunu vurgulayan Sarıgül "sorunlarımızın çözümü benim" Belediye başkanı seçilirim Mayıs ikinci haftası Sinan Erdem Spor Salonunda sizleri toplayarak müjdeli bir haber vereceğime söz veriyorum" dedi.

çerçevesinde müsaade etmeyeceğiz" dedi.

Servisçi çalıştıyay

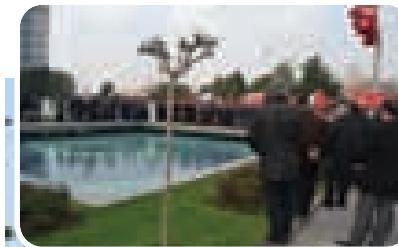
İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin taksi, minibüs, halk otobüsü gibi ilgili meslek odalarıyla yaptığı gibi servisçi esnafı ile de çalıştırma düzeyinde bir araya gelmesini isteyen Öztürk, şunları söyledi:

"İstanbul'daki servisçi esnafının sayısı diğer toplu taşıma araçlarının iki katı. Ancak sorunlarımızın çözüme kavuşmadığını görüyoruz. Biz İBB'nin ilgili birimlerinden plaka tahdidi ile kesin çözüm istiyoruz. Bizim adımza alınan kararlarda fikrimizin alınmasını ve alternatif düşüncelerimiz üzerinde tartışılmasını istiyoruz." ■

En az kaza servis taşımacılığında

Emniyet Genel Müdürlüğü'nün yaptığı araştırmalar sonucunda en az trafik kazasının servis taşımacılığı tarafından yaşandığını vurgulayan Öztürk, "Emniyet yetkilileri

tarafından yapılan araştırmalar sonucu en az kaza yapan, 14 bin 728 araç ile 500 bin öğrenciyi, 41 bin 402 araç ile 1 milyon personeli evine ulaştıran, İstanbul trafiğinde yüzbinlerce km yol yapan servisçi esnafının plaka tahdidi sosyal güvencesi olmalıdır" dedi.

ISUZU NOVO
ZİRVEYİ İSTEYENLERİN
YOLU BELLİ!

Yolcu taşımacılığı güven, konfor, performans ister. Sınıfının standartlarını belirleyen Isuzu Novo, hem yolcularını hem de yolların profesyonellerini mutlu eder.



Çağrı Merkezi: 444 4 ISUZU (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

ISUZU

17 - 23 Mart 2014

Manisa Seyahat "SAFİR"i çok sevdi

49 üyeli bir kooperatif olan Manisa Seyahat, müşterilerine kaliteli ve konforlu seyahat verebilmek için 2013 yılında toplu Safir yatırımını gerçekleştirmişti. Manisa Seyahat'ın yeni otobüs yatırımında yine tercihi Safir oldu.

Araç düzenlenen törenle Temsa Bölge Satış Yöneticisi İrfan Özsevim, Ant Oto İzmir Otobüs Satış Müdürü Mehmet Kırkağaç, Satış Yöneticisi Şakir Yılmaz tarafından Atabey şirketine adına Volkan Çamurlu ve Ali Sabuncu'ya teslim edildi.

Manisa Seyahat Kooperatif Başkanı Davut Kurt, 49 üyeli kooperatiflerinde 120'ye ulaşan filonun yüzde 80'iniinden fazlasının Temsa marka Safir ve Prestij araçlardan oluştuğunu belirterek, "2005 yılından beri Temsa ürünlerini kullanıyoruz. Gerçekten Safir yakıt tüketimi ile çok ekonomik bir araç. Bizim zorlu bir yol olarak değerlendirdiğimiz Sabuncubeli'nde aracın performansından sürücülerimiz çok memnun. Ayrıca yakıt tüketiminin ve bakım maliyetlerinin düşük olması ikinci elde de Safir'in değerinin yüksek kalmasını sağlıyor. Tercihimiz bu nedenle Safir yönünde oluyor" diye konuştu. ■



Engelli dönüşümü mümkün değil



Mustafa Yıldırım
TOF Tüm Otobüsçüler
Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

İstanbul Ticaret Odası'nda 13 Mart Perşembe günü yapılan Ulaşım Lojistik İhtisas Komitesi'nin toplantısında ağırlıklı olarak lojistik konuları vardı ama yolcu taşımacılığı da gündeme geldi. Gerek yolcu taşımacılığı gerek diğer konularda çok konuşuyoruz ama mesafe alamıyoruz. Sorunlarımızı yönelik çok fazla toplantılar yapıyor, gündem yaratıyoruz ama mesafe alamıyoruz. En büyük sıkıntımız bu. Sürekli toplantı yapmak yerine, sonuç almaya giden bir yol haritası çizilmesi konusu gündeme geldi. Mesele sorunları tespit etmek değil, çözüm sürecine taşınmak. Toplantıda ne şekilde yürümeye çalıştığımızda fikir geliştirdik. Bu fikir kabul gördü. Sonuç olarak TBMM'deki yasama süreçlerine doğru müdahaleleri yapmamız gerekiyor.

Ulaştırma komisyonunu aktif bir şekilde çalıştırmamız şart. TBMM'de yer alan İçişleri, Sanayi ve Ulaştırma Bakanlığı temsilcilerine 8+1 araçların ve engelli düzenlemesinin yaratacağı travmaları ve sonuçları anlatmamız gerekiyor.

Engelli düzenlemesinde kamuoyunun yanlış bilgilenebilmesi önlemek adına altını çizerek söylediklerimiz şu: Engellilerin karşısına 12 bin iş günü gerekiyor bu tadilatlar için. Gönül isterdi ki, bu mevzuatı engellilerin ağzına bir parmak bal çalmak için değil de gerçek anlamda engelli ihtiyacını karşılamak için yapsaydı. 2018'e kadar bütün imkanlar seferber etseniz bu mümkün gözüküyor. Bu düzenleme uygulanmayan kanunlar dosyalarının bulunduğu rafa kalkar ve sürekli ertelenir. Bir kere ülkemizde seyahat engelli olarak bulunanların rakamsal bir verisi var mı, bizden bunu isteyenler bu rakamları versinler. Bu uygulanabilir bir düzenleme değil. Buna yönelik çalışmalar yürüterek, sektörün önüne daha sonra gelebilecek cezai müeyyideleri engellememiz gerekiyor. Hep birlikte çözüm arayışına devam edeceğiz. ■

MOTAŞ, CNG'li Avenue aracı test etti

Temsa'nın CNG'li Avenue otobüsü MOTAŞ tarafından 4 gün boyunca toplu ulaşım hatlarında denendi.

Malatya Belediyesi Başkanı Ahmet Çakır ve MOTAŞ Genel Müdürü Hasan Alıcı Avenue araçta incelemelerde de bulundu. Başkan Ahmet Çakır, CNG'li araçların düşük emisyon oranları ile çevreci özelliklerinin ön planda olduğunu belirterek, "CNG'li araçlar daha düşük yakıt tüketimi ile maliyet avantajları sağlıyor. Ayrıca bu araçlar engelli erişimine uygunluğu ve konfor özellikleri ile de dikkat çekiyor. Bizde yeni yatırıma yönelik CNG'li araçlara yönelik bir inceleme ve araştırma sürecindeyiz" dedi.



850 Avene toplu ulaşımında

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Türkiye genelinde 850 dolayında Avenue aracın toplu ulaşımında hizmet verdiğine dikkat çekerek, "Özellikle çevre kirliliğinin önlenmesi, engelli taşımacılığına uygun araçların hizmet vermesine yönelik taleplerle birlikte getirilen mevzuat zorunlulukları toplu taşıma araçlarında bir değişim süreci yaşıyor. Bu değişim süreci; farklı araç tipi ve daha modern teknolojik donanımlara sahip araçların üretimini zorunlu kılıyor. Birçok büyükşehir belediyesi Avrupa Birliği'nin de öngördüğü çevre standartlarında hizmet süreci sağlayabilmek ve bunu daha düşük maliyetle sunabilmek için CNG'li teknolojik donanıma sahip toplu taşıma araçlarına yönelmiş durumda. Filolar içerisinde CNG'li araçların sayısı hızla artıyor. Buna yönelik altyapı yatırımları da büyüyor.

CNG'li araçlar düşük emisyon oranları ile çevreyi korurken, daha düşük yakıt tüketimi ile de taşımacıya maliyet avantajları sağlıyor. Bu iki özellik CNG tercihi en çok öne çıkan unsurlar arasında" dedi.

CNG'li araçların maliyet avantajları

CNG'li araçların ilk yatırım maliyetinin daha fazla olmasına rağmen daha düşük yakıt tüketimi ile maliyet avantajları elde edildiğini vurgulayan Murat Anıl, "CNG'li araçlar çevreye katkısının yanı sıra engelli erişimine uygunluğu ile modern bir hizmetin verilmesini sağlıyor. Ülkemizde 8.5 milyon insanın engelli olduğu düşünüldüğünde bu araçların toplu taşıma hizmetinde yerini almasının önemi daha çok ortaya çıkıyor. Araçların teknolojik donanımlarının yüksek standartlarda olması sürüş güvenliğini artıran en önemli unsur. Eskiden toplu taşıma araçlarında konfor özellikleri aranmazken, şimdi bu araçlarda da konfor aranıyor. Bu konfor özellikleri ile yolculuklar da keyifli hale geliyor. Yolcular duraklarda daha modern otobüse binmek için bekleyebiliyor" diye konuştu. ■

Performans, Ekonomi, Konfor...

Bu mudur? Budur!



TEMSA



Prestij Super Deluxe

"Konforlu olsun, içi geniş ve tavanı yüksek olsun, mazotu koklasın, rampada sollasın. Üstüne bir de yakışıklı olsun" dediniz, biz yaptık.

Rahatlığın ve teknolojinin yüzü **Prestij Super Deluxe**, yüksek performans ve eşsiz konfor sağlıyor. Güvenlik ile kazancı bir araya getiriyor. Sizi konforun, performansın, kazancın zirvesine davet ediyor.

Öyleyse şimdi sıra sizde: **"Rampayla yarışın, pompayla barışın."**

www.temsa.com.tr



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

İşimize bakalım...

Geçen hafta hukuk kullarının evrensel ölçüde işlediği ve yurttaşlarla yöneticilerin birbirine güvendiği ortamın yatırım ve ekonomi için çok önemli olduğunu söyleyerek bitirmiştik.

Geçen zamanda olumsuz ama komik bir örnek gördük;

Bir işadımı dinlemelere engel olmak düşüncesi ile toplantıda cep telefonlarının üstüne oturulmasını rica ediyor. Bu güvensizliği engellenmenin teknik yolu da var, tabii.

Önemli olan kişilerin bu güvene duydukları ihtiyacın bugünkü büyüklüğü.

Hukuku işletirsek güven oluşacak.

Hukuk da güven ile işliyor!

TOBB 7. Sektör Şurası'nı gerçekleştirdi. Bakan şu rakamları dile getirdi;

59 sektör kamu yönetimine 751 konu sundu.

300'den fazla konu devlet destekleri ile ilgili iken, sadece 45 konu kayıtlıydı.

ekonomi ile ilgili çıktı.

Yapısal reformlar dikkat çekmedi.

Devletten destek bekleyen sektörlerin hemen yapısal reforma sokulması gerek.

İşimize bakalım.

Makro rakamlar sevinirdi;

Otomotiv hakkında aydınlatılan rakamlar yayımlandı; taşıt parkımız 12,3 yaşında.

Yolcu taşımadada en genç otobüsler (10,9), yük taşımadada en genç kamyonetler (8,8).

İkisi de otomobillerden (11,8) genç. Otomobillerin %33'ü 0-5 yaşında ve %45'i İstanbul, Ankara ve İzmir'de, yani yeniler burada.

Ticari araç parkını daha çabuk gençleştirmek ekonomiye daha erken katkı yapacak.

Traktörler 23 yaşında!

Yıllık üretim artışı net %7,3 olmuş ve pahalı ithalat yüzünden ara mali üretimi de %9,4 artmış.

Yatırım mali üretimi genel artışı geçerek %7,4 olmuş.

Özel sektörün aldığı borçlar yatırımdan üretime

dönüyor ve de ihracatı artırıyor.

Özel sektör borcunun %85'i ihracatçı üreticilere ait. Kendi dış borcunu ihracat ile ödeyecek gibi görünüyorlar.

AB ve ABD'de görüldüğü söylenen toparlanmalar ihracatımızı arttırmaya devam edecek.

Cari açık çift nedenle azalacak, umutlanabiliriz. İşimize bakalım.

Bir umut daha; Alacak Sigortası'nın büyüdüğü anlatıyor, sigorta şirketleri. Yani boçlu şirketler kendilerini korumaya alıyorlar.

Öte yanda Kefalet Sigortası başlıyor, bir başka konumna.

Bir sigorta şirketi 100 milyon dolar fonla bankalarla teminat mektubu rekabeti yapacak.

Türkiye'nin teminat mektubu pazarı dünyada 6. sıradadır.

Bu rekabet üretimin üzerindeki finansman yükünü hafifletecek.

İşimize bakalım.

Bu sigortalılar Esnaf Kefalet Kooperatifini hatırlıyor.

Benzer iş kolunda çalışan işletmelerin ortak olduğu ve üye işyerini daha uygunca finansman eden kooperatifleri.

Bunlar en fazla ABD'de, en verimliler de Fransa'da.

Türkiye'de Kefalet Kooperatifleri toplam sayısının sadece %1,1'i kadar ve toplam üyenin de sadece %7,3'üne sahip.

Önemli kıstımız ise sosyal sermayenin düşüklüğü, yani kaliteli insan varlığı!

Bu inceleme Türkiye Kooperatifçilik Strateji ve Eylem Planı (2012-2016)'da bulunuyor.

Kooperatiflerin bankaları var, dünyanın 500 büyük şirketinin içinde yaklaşık 10 tane kooperatif var.

Migros, Groupama birer kooperatif.

Kooperatifler ekonomik katılımı artırıyor, risk ve gelir dağılımını iyileştiriyor, sosyal sermayeyi geliştiriyor.

Adına "Sosyal Ekonomi" deniyor, ekonomik barışı destekliyor.

Her barışa çok ihtiyacımız var, değil mi? ■

Funtoro, otobüsçüye yeni gelir kapısı açtı

3600 otobüsün ekran tercihi

861 otobüsün koltuk arkası ekranlarına reklam alan As Teknoloji, otobüsçüye yeni gelir kapısı yarattı. Sisteme 2 bin otobüs katıldığında aylık 5 milyon dolarlık bir reklam geliri de elde edilmeye başlanacak.

■ Erkan YILMAZ

Teknoloji üretimi konusunda dünya çapında çalışmalar yürüten MSI şirketinin Funtoro ürününün 6 yıldır distribütörlüğünü yapan As Teknoloji, otobüsçüye yeni kazanımlar sağlamak için yoğun çalışmalar yürütüyor. As Teknoloji Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Figen Kuzanlı, Genel Müdür Yardımcısı Ebru Agat, Mobil Bil Genel Müdür Yardımcısı Deniz Arıcı ile 2011 yılından beri yazılım sistemlerinin geliştirilmesine yönelik çalışmalar yürüttükleri Yıldız Teknik Üniversitesi bünyesindeki Teknopark'taki ofislerinde bir araya geldik.

İhtiyaçları iyi analiz ediyoruz

Müşteri ihtiyaçlarını iyi analiz etmenin önemini vurgulayan Figen Kuzanlı, 4 ay önce sahada yaptıkları araştırmada ilginç veriler elde ettiklerini söylüyor: Otobüslerdeki koltuk arkası ekranları incelediğimizde 17 markanın kullanıldığı tespitini yaptık. Ancak bugün pazarda 7 şirketin kaldığını gördük. Müşterilerimizin ürünlerin arkasında duracak şirketleri tercih etmelerinin önemi buraya ortaya çıkıyor. Bugüne kadar sektörde çöpe giden ürünlerin maliyeti 200 milyon doları buluyor. Bu milli bir servetin heba edilmesidir demek. Paranın bu kadar zor kazanıldığı bir süreçte tercih kriterlerinde öncelikle ucuz olsun, anlayışının kırılması gerekiyor. Bir markanın kalitesi, satış sonrası hizmet ağı, anında hizmet, 7 gün 24 saat hizmet gibi kriterlerin öne çıkması gerekiyor. Araştırma sonucunda farklı marka kullanan Funtoro almayı isteyenlerin oranının yüzde 80 olduğunu da gördük" dedi.

400 mühendisle ürün geliştirdi

"MSI firmasında 400 mühendis teknolojik gelişimleri sağlamak ve



müşteri ihtiyaçlarına cevap vermek için çalışıyor" açıklamasını yapan Kuzanlı, "As Teknoloji bünyesinde 50'li teknik ekip olmak üzere 80 kişi çalışıyor. 7 bölgede hizmet noktamız var. Ekran anılanma oranımız binde 2 seviyesinde. Anzalan bir ekran MSI firmasının sisteminde anında gözüktüğü için bizle birlikte onlarda bu arzının neden oluştuğuna yönelik bir inceleme yapıyor" dedi.

Otobüsçüye reklam geliri

As Teknoloji Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Dönmezoglu'nun en büyük hedefinin sektöre yeni gelir kapısı açmak olduğunu belirten Kuzanlı, "Bu hedef doğrultusunda koltuk arkası ekranlarda reklam yönetim sistemini devreye soktuk. Bununla ilgili çalışmaya ilk başladığımızda çok büyük zorluklarla karşılaştık. Birçok kuruluş daha önce reklam vermiş ancak bunun raporlamasını alamamış. İşte bu noktada biz medya satın alma sektörünün önde gelen şirketlerinden Altın Düyü ile anlaştık. Reklam veren kuruluşlara raporlamanın sağlıklı yürütüleceği konusunda bilgileri verdik. Buranın bir reklam mecrası olarak kullanılacağını gösterdik. 861 otobüsü bu sistem içerisine kattık. Böylece büyük zorluklar içinde yaşamını sürdüren otobüs şirketlerine yeni gelir kapısı da oluşturduk. Sistem içine 2 bin otobüs katıldığında aylık 5 milyon dolarlık bir reklam pastası oluşacak. Otobüsçü Funtoro ürününü kullanırken müşterisini memnun ediyor, kazandığı yeni gelirle de yüzü gülüyor. Bir sektörün sağlıklı şekilde ilerleyebilmesi için kazançların da belirli oranda artıyor olması gerekiyor. Otobüsçüler gelirlerini artırdıklarında yeni yatırımlar yapabilecek ve sürdürülebilir bir yapıda hizmet kalitesini arttırmaya devam edebilecekler" dedi.

İkinci elde Funtoro değeri

İkinci el değerinde farklılık yarattıklarını da vurgulayan Kuzanlı, "Araştırma bize şunu da gösterdi, koltuk arkası ekranı Funtoro olan otobüslerin ikinci elde daha çabuk ve daha yüksek değerle satılabildiğini gördük" dedi.

Üniversite ile işbirliği

Reklam raporlamalarının akademik anlamda da yapılması ve bu kuruluşlara sunulması için yeni bir lansman hazırlığı içinde olduklarının bilgisini de veren Figen Kuzanlı, "Yıldız Teknik Üniversitesi ile yaptığımız görüşme sonucunda icra kuruluna girdik. Üniversite oluşturacağı eş server ile koltuk arkasında gösterilen reklamların raporlamasını kuruluşlara sunacak. Raporlama ile reklam veren kuruluşlar daha sağlıklı bir yapıda geri dönüşleri alabilecek. Bu da yeni reklamların bu mecrada kullanılmasının kapısını açacak" diye konuştu. Teknopark'taki ofislerinin 2011 yılından beri faaliyet gösterdiğini ifade eden Kuzanlı, "Teknopark'a girmek o kadar kolay değil. Bir kere proje sunmanız gerekiyor. Bizim 12 projemiz kabul edilmiş durumda. 6 kişilik yazılım ekibimizle teknoloji gelişimine yönelik çalışmalar yapıyoruz" dedi. As Teknoloji olarak tüm homologasyon belgelerine sahip olduklarını belirten Figen Kuzanlı, 12 Haziran 2013'te çıkan düzenleme henüz hayata geçmiş değil ancak uygulanmaya başladığında sadece bu belgelere sahip şirketlerin pazarda faaliyet gösterebilecek. Müşterilerimizin bu belgelere sahip olup olmadığı konusunda şirketleri sorgulamasının önemi çok büyük" dedi.

10 inc ekran kampanyası

As Teknoloji Yönetim Kurulu Üyesi Figen Kuzanlı, hedeflerinin tüm otobüslerdeki 7 inc ekranları 10 inc ekrana dönüştürmek olduğunu ve buna yönelik bir kampanya hazırlığı içinde olduklarını kaydetti.

Standartları iyi incelemeli

Asteknoloji Genel Müdür Yardımcısı Ebru Agat; Müşterilerimizin satın alma sürecinde ilk önceliğinin ürünün marka güvenilirliğini sorgulaması olmalı. Bizler müşterilerimize bir ürünü satın alırken kalite standartlarını incelemesinin önemini vurgulamaktayız. Servis ağı var mı, kaç nokta ve bölgede var. Anında müdahalede bulunulabiliyor mu? Yedek parça stok durumu nedir; call center

hizmeti 7/24 hizmet garantisi var mı gibi. Firmamız her dönem araştırma ve geliştirme konusunda Ar-Ge departmanız ile yenilikleri, teknolojiyi müşterilerimizin talep, istekleri doğrultusunda versiyon geliştirmeye yapıyoruz. Bizler sektördeki araştırma sonuçlarımızda Funtoro markasının diğer markalara oranla en az arıza durumu yaşanan, en iyi hizmeti verdiğinin ve ikinci el değeri en çok satılan ürün olduğunu görmekteyiz. Çalıştığımız firmalardan bir tanesi 4 yıldır Funtoro markalı ekranları ile 23 aracında bulunuyor ve bu sene tekrar bize ek garanti sözleşmesi yapmamızı istiyor. Bu örnekleme bizim için ve diğer firmalar için en iyi gösterge ve neden Funtoro sorusuna da verilen en iyi cevap" dedi. ■

Kentçi ulaşımında Mobil Bil

Ana ürünleri koltuk arkası eğlence sistemleri Funtoro olduğunu vurgulayan Mobil Bil Genel Müdür Yardımcısı Deniz Arıcı, ulaşım sürecinde şehirlerarası ulaşım dışında diğer taşıma modlarının da ihtiyaçlarının arttığını tespit etmelerinin ardından 1,5 yıl önce Mobil Bil şirketinin kurulduğu bilgisini verdi: "Şehirçi ulaşımında araç değişimleri ile birlikte taşımamın güvenliğinin ve konforunun artmasına yönelik ihtiyaçlar sonucunda araç içi kameralar, araç içi internet, kamera kayıt sistemleri, yolcu bilgilendirme sistemleri, akıllı duraklar, USB soketler oluştu. Bununla birlikte Mobil Bil şirketi, kuruluştan sonra çok hızlı bir aşama kaydetti. Kamusal alanda taleplerin zamanında yerinde getirilmesi büyük ciddiyet ve sorumluluk istiyor" dedi. İstanbul Otobüs A.Ş.'nin tek tedarikçisi konumunda olduklarını açıklayan Deniz Arıcı, "Karsan, MAN, Temsa, Otocar'ın çözüm ortağı olarak çalışıyoruz. İstanbul, Eskişehir Gaziantep, Trabzon, Bursa gibi tüm büyükşehirler ile çalışmalarımız var. Gaziantep ulaşımına Otocar'ın verdiği 487 otobüsün ekranları ve kamera sistemlerini biz veriyoruz. Ayrıca bu ekranlarda uzaktan erişimle reklam yönetim sistemini de oluşturacağız. Bunun yanı sıra Bursa'nun ulaşım şirketi BURULAŞ'ın işlettiği tramvaylardaki ekranları biz monte ediyoruz. Sabiha Gökçen Havalimanı ve Bodrum taksilerine ekran monte edilmesine yönelik görüşmelerimiz sürüyor" dedi.

HD kaliteli içerik

Cloud Kontrol Merkezi

TS 16949 sertifikası

Otomotiv seviyesinde Kalite

MSI/FUNTORO'dan garanti

Otobüslerdeki en lüks seyahat deneyimi

AS TEKNOLOJİ
BİLİŞİM LTD. ŞTİ.

FUNTORO

Ulusoy'a 7 Setra ComfortClass

Ulusoy, Mercedes-Benz Türk bayii Hassoy'dan teslim aldığı 7 Setra ComfortClass S 516 HD/2 otobüs ile filosundaki Setra sayısını 15'e çıkarttı.

Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ali Osman Ulusoy, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Selim Saral, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım ve Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu katıldılar.

Teslimat töreninde konuşan Ali Osman Ulusoy, daha önce değişik marka otobüslerle hizmet verdiklerini ifade ederek, şunları söyledi: "Ulusoy olarak, 1980'li yıllardan sonra Mercedes'e döndük ve bugüne kadar da başka arayışlarımız olmadı. Şimdi ise filomuzu Setra'ya açtık; çünkü arkasında Mercedes-Benz'in garanti ve güvencesi var. Aldığımız Setra Com-fortClass araçlar Euro 6 motora sahip. Dolayısıyla hem Euro 6'yı denemek hem de araçların performansını görmek amacıyla 10 araç aldık. Araçların koltukları rahat, içerisinde tuvalet bile var. Bunları belli

seferlerimizde kullanacağız. Hem müşteriyi dinleyeceğiz hem de kendimiz testlerde bulunacağız.

Umarız ki bu araçlar günümüzün önde gelen vasıtalarından birisi haline gelir" dedi. ■



Kâmil Koç'tan yeni hizmet

İşitme Engellilere Özel Uygulama

Türkiye İşitme Engelleri Milli Federasyonu'nun iletişimde Engelleri Kaldırıyoruz projesine destek kapsamında hayata geçirilen uygulamada işitme engelliler, Kamil Koç'un 444 0 562 numaralı çağrı merkezi

numarasına kısa mesaj atarak bilet satın alabiliyor, rezervasyon yapabiliyor. Uygulama, ulaştırma sektöründe bir ilk.

Engelli yolcuların hayatını kolaylaştırmak amacıyla yenilikçi çalışmalar yürüten Kâmil Koç, görme engelli yolcular için gerçekleştirdiği Sesli Kitap projesinin ardından, şimdi de işitme engelli yolcular için yeni bir uygulama başlattı. İşitme ve konuşma engelli yolcuların otobüs bileti satın alma konusunda yaşadıkları zorlukları dikkate alan Kâmil Koç, "SMS ile iletişim sistemi"ni hayata geçirdi. Ulaştırma sektöründe ilk kez Kâmil Koç tarafından devreye alınan bu uygulamayla birlikte işitme ve konuşma engellilerin günlük yaşama aktif katılımının sağlanması ve fırsat eşitliği sunulması amaçlanıyor.

İşitme engelli yolculara büyük kolaylık sağlayacak sistemde, 444 0 562 numaralı Kâmil Koç çağrı merkezi hattına kısa mesaj atılarak



bilet satın alma ve rezervasyon gibi işlemler kolaylıkla yapılabilir. Uygulamada Kâmil Koç'un ulaştığı her noktaya bilet satın almak veya rezervasyon yapmak için işitme engelli yolcuların gitmek istedikleri güzergah ile isteklerini yazıp 444 0 562'ye SMS atması yeterli oluyor. Kâmil Koç, yine attığı bir SMS ile yolcunun talebini yanıtlayarak işlemi gerçekleştiriyor.

Kâmil Koç Genel Müdürü Kemal

Erdoğan, görme ve işitme engelli yolcular için arka arkaya hayata geçirdikleri projelerin zaman içinde daha da gelişeceğini, amaçlarını bir nebze de olsa engelli vatandaşlarımızın yaşamlarını kolaylaştırmaya katkı yapmak olduğunu belirtti. Kemal Erdoğan şunları söyledi: "Hizmet verdiğimiz yolcularımız içinde sayıları 200 bini aşan engelli yolcularımızın hayatını kolaylaştırmaya, sosyal hayat içinde daha fazla yer almalarına destek olmaya büyük önem veriyoruz. Bundan önce görme engelli yolcularımız için Sesli Kitap projesini yapmıştık, şimdi SMS ile iletişim sistemi ile işitme engelli yolcularımızın hayatını kolaylaştırıyoruz"

Dünya yazarlarının eserleri Sesli Kitap ile Kâmil Koç otobüslerinde

Kâmil Koç Sesli Kitap projesi ile dünya çapında önemli yazarların eserlerini, otobüslerindeki ekranlar üzerinden görme engelli yolcularına sunuyor. Bugüne kadar dünya klasiklerinden 1001 Gece Masallarına, Yunus Emre'nin



Kemal Erdoğan

seçme şiirlerinden Mesnevi'ye, çocuk masallarından radyo tiyatrosuna varıncaya kadar 20'ye yakın sesli kitap içerik olarak ekranlara yüklendi. İçerik sürekli güncelleniyor ve çeşitleniyor. Proje ile aynı zamanda Türkiye'de ilk defa bir karayolu yolcu taşımacılığı şirketi görme engelli yolcuları için sürekli içerik sunuyor.

Kâmil Koç ayrıca, Boğaziçi

Üniversitesi'nin yönlendiriciliğinde çalışan GETEM (Görme Engelliler Teknoloji ve Eğitim Laboratuvarı) ile ortak, "Kâmil Koç Gönüllü Okuyucu Projesi"ni yürütüyor. Projede Kâmil Koç çalışanları görme engelliler için gönüllü olarak kitap seslendiriyor ve bu kitaplar GETEM aracılığı ile görme engellilerin kullanımına sunuluyor. ■



Ulaşım personeline teknik eğitim

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi hizmet kalitesini arttırmak için kurum içi personel eğitimlerine Otokar işbirliği ile devam ediyor

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı Kara Ulaşım Şube Müdürlüğü bünyesinde bulunan belediye otobüslerinin tamir ve bakımından sorumlu teknik personellere Otokar firması tarafından teorik ve pratik eğitimler verilmeye başlandı.

Otokar ile işbirliği

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, toplu taşımada güvenliği önemsiyor. Bu kapsamda Büyükşehir Otokar işbirliğiyle belediye bünyesine katılan yeni araçların sorunsuz ve kalifiye personelle daha donanımlı ve güvenli hizmet verebilmesi için teknik eğitim programı başlattı. Beş gün sürecek olan eğitim programı çerçevesinde Otokar firmasına ait araçlar ile ilgili teknik bilgiler konunun uzmanlarıncı garaj personeli ile paylaşıyor.

Çözüm odaklı personel

Eğitim programında her personelin uzmanlığına uygun bilgiler veriliyor. Ayrıca eğitim programıyla personellerin sorun odaklı değil, çözüm odaklı olmaları amaçlanıyor. Kaliteli personelin ve kaliteli hizmetin hedef alındığı eğitim sonrasında katılımcılara Teknik Eğitim Sertifikası da verilecek. ■



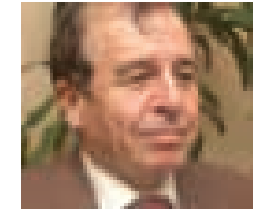
Ekonomiye Tempo tutun!



Düşük işletme giderleri ve yakıt ekonomisi için Tempo alın, kârlı çıkın.

Koç | www.otokar.com.tr | /OtokarTicariAraclar | /OtokarAS

Otokar



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Hız sınırlamaları iyi oldu

Taşımacıları ilgilendiren çeşitli mevzuat o kadar sık ve çok değişiyor ki, takip etmek, zamanında duyurmak ve değerlendirmek mümkün olmuyor. Bu durum bazı yanlışlara ve uyum zorluklarına da yol açıyor. Önemli bir Karayolu Taşıma Yönetmeliği değişikliği beklediğimi daha önce yazdım. İnşallah hatasız olur. Bu yazımda geçen sayımda duyurduğumuz trafik düzenlemeleri üzerinde durmak istiyorum. Trafikten men edilen araçlar ile araç sürmekten men edilen sürücülerle ilgili işlemler ve emniyet kemeri zorunlulukları da çok önemli ama ben hız düzenlemelerine değineceğim.

Özetle neler yapıldı?

Minibüs ve otobüslerde 110, kamyon ve çekicilerde 99 km'ye ayarlı hız sınırlayıcı cihaz kullanım zorunluluğu getirildi.

Yerleşim yeri içindeki taşıtların tümü için geçerli hız limitlerini bölünmüş yollarda 20, özel bölünmüş yollarda 32 km artırmak üzere ilgili kuruluşlara yetki verildi.

Kanun ne diyor?

Trafik Kanunu şehirlerarası yollarda 90, otoyollarda 120 km/s hızı geçmemek üzere en çok ve en az hızların belirlenmesini Yönetmeliğe, yani Yönetmelik çıkarma yetkisi olan makama bırakıyor. Birde İçişleri Bakanlığı'na otomobiller için limitleri 20 km artırma yetkisi var. Bakanlık bu yetkilerini doğru kullanıyor. Bölünmüş yollardaki 110 km'lik hızlar bu yetki içinde değil. Zaten de bunlar kanunla getirildi. Yalnız Yönetmelik tüm hız limitlerini yüzde 10'a kadar aşanlara ceza uygulanmamasını getiriyor ki, bu da kanuna aykırı biçimde hız limitlerini yüzde 10 artırma anlamına gelmez mi? Bu husus 51'inci maddeye aykırı değil mi? Bir de hız sınırlayıcı cihaz zorunluluğunun kanuna uygunluğu konusunda tereddütlerim var.

Kanuna aykırı iyi iş

Bazıları hız limitlerini yüzde 10'a kadar aşanlara ceza uygulanmamasını iyi ve gerekli bulabilir. Keza kanunda olmasa bile hız sınırlayıcı cihaz gibi zorunlulukların iyi olduğunu söyleyebilir. Ben de bunların bir kısmına katılabilirim. İtirazım şu ki; kanuna aykırı hiçbir iyi iş yapılamaz. Eğer kanuna aykırı bu iyi iş gerekli ise kanun buna göre değiştirilmeli, ilgili makama kanundaki limitleri yüzde 10'a kadar artırma ve ceza almama yetkisi vermelidir.

Bir uyarı

Kanunda yetkili kuruluşlara hız sınırlarını artırma veya azaltma yetkisi veriliyor. Kimse yanlış anlamasın. Yönetmelikteki limitler üzerinde geçerli bu yetki, bu kuruluşlar tarafından kanunda belirtilen limitleri aşma anlamında olamaz. Eğer Yönetmelik kanunun verdiği üst sınırları zaten kullanmışsa ilgili kuruluşlar bu artırma yetkisi ile bu limitleri aşamazlar.

Bir anlayış örneği

Kanun hız limitlerinin belirli esaslar dahilinde Yönetmelik ile düzenlenmesini ve İçişleri Bakanlığı'na bazı özel yetkiler verilmesini öngörüyor. Bakanlığın bu özel yetkileri aynen Yönetmeliğe de yazılıyor. Peki, kanunda ve yönetmelikte olan hız değiştirme yetkisini Bakanlık nasıl kullanacak? Tabii ki zaten var olan Yönetmelik değişikliği yetkisiyle. Başka bir yol olmadığına göre Yönetmeliğe bu özel yetkinin tekrar yazılmasının bir anlamı var mı? Kesinlikle hayır.

Hız kurallarına genel bakış

Hızın yüksek olması süreyi kısaltırken hem kaza riskini hem de kaza başına kayıp riskini artırır. Makul olmayan aşırı düşük hız limitleri, ulaşımı geciktirdiği gibi ihlal ve cezaları artırıp kuralların ciddiyetini zayıflatır. Ancak buna rağmen, hele de talep var diye, hız limitlerinin yükseltilmesi yanlıştır. Bu açıdan bakıldığında Türkiye'deki limitlerin özellikle de bölünmüş yol hızlarının pek çok gelişmiş ülkeye göre yüksek olduğunu düşünüyorum. 110 km'lik bölünmüş yol hızı uygun ise 120 km'lik otoyol hızı az veya 120 km'lik otoyol hızı normal ise 110 km'lik bölünmüş yol hızı fazladır. Nitelikli bölünmüş yollar için yeni getirilen yüzde 10 toleransla beraber 90 km'lik kentçi hızını da yüksek buluyorum.

Hız sınırlayıcı cihaz

Benim iddialarım arasında tüm ihlallerin yeterince denetlenip cezalandırılmadığı hususu vardır. Sadece araçta telefon kullanımı ihlalleri tam anlamıyla cezalandırılma, bazı insanların geliri yetmez ve eğer bunlar toplanabilirse bütçemiz fazla verebilir. Bu nedenle takograf ve hız sınırlayıcı cihaz gibi özel denetim ve ihlal önleme yollarını çok önemsiyorum.

Hız sınırlayıcı cihaz konusu hem kaza sayısı hem de kaza başına kayıp açısından olumlu sonuçlar verecek ve toplam kayıpları çok azaltacaktır. Kimse bana 'bu cihazla engellenecek hızlar zaten yasaktı' demesin. Ben özel otomobilimle limitlerin sınırında hatta gençliğimde limitleri ihlal ederek yaptığım hızlı seyahatlerde, hız limitleri benden düşük olan büyük araçların çeşitli şekillerde beni sıkıştırdığını, far yaktığını çok iyi biliyorum.

Şimdi bunlar kısmen de olsa önenecek veya cezalandırılacak. Yeter ki, bu cihazlar takılsın, ayarları ile oynanmasın veya seyirde devre dışı edilmesin.

İtiraz gelirse

Hız sınırlayıcı cihaz limitlerine itiraz gelebilir. Zira bu hızlar seyahat süresini uzatacak, taşımada seriliği azaltacaktır. Böylece zaten zorda olan taşımacıların özellikle de yolcu taşımacıların diğer modlarla rekabeti daha da zorlaşacaktır. Buna çözüm olarak cihaz km'lerinin artırılması istenebilir. Bilinmelidir ki, bu limitleri aşmak halen suçtur, cezalandırılmalıdır. Bilinsin ki, itiraz eden bu limitlere zaten uymuyordu ve bu limitlere uymama hakkını kaybetmekten şikayet etmektedir. Bunu dikkate almak da gerekmez. Burada otoyollara göre belirlenen hız sınırlaması, çift yönlü yollara göre yüksektir. Ancak iki sınırlama mümkün değil. Keşke cihazlar yolun türüne göre otomatik olarak farklı sınırları kendiliğinden devreye sokabilseler. Şimdilik yok ama gelecekte bu da olacak. ■

Aydın'ın yeni otogarı hizmete açıldı



Aydın Belediyesi tarafından kentte başlatılan yatırım hamlesinin en önemlilerinden biri olan ve hizmet vermeye başlayan Aydın Şehirlerarası Terminal Kompleksi, Volkan Konak Konseri ile açıldı.

Otağ girişinde düzenlenen açılış törenine, Aydın Büyükşehir Belediye Başkanı Özlem Çerçioğlu'nun yanı sıra binlerce vatandaş katıldı.

Başkan Çerçioğlu, yaptığı konuşmada terminal hakkında bilgiler verdi. 28 bin m²'lik alan içindeki kompleks içerisinde, Şehirlerarası Otobüs Terminali, ilçeler arası Minibüs Terminali, alışveriş merkezi, düğün ve toplantı salonu ile çok amaçlı sinema, tiyatro salonu bulunduğu belirtilen Başkan Çerçioğlu, "Kompleks Bodrum katında 154 araçlık minibüs garajı, 22 hareket peronu ve 47 araçlık

personel otoparkı yer alıyor. Şehirlerarası Otobüs Terminali ve alışveriş merkezi olarak kullanılacak olan zemin kat, yaklaşık 5 bin metrekarelik kapalı alandan oluşuyor. Betonarme ve çelik yapımlı birlikte kullanılan inşaat edilecek bu kapalı alanda, 22 peron bankosu, 17 büfe, danışma bankoları, çocuk bakım odası, zabita ve polis bürosu, mescit, berber ve bekleme alanlarıyla birlikte 44 dükkanlı AVM, 180 metrekare market ve personel kullanım alanları bulunuyor. Zemin kat açık alanında 36 peron, 6 transit geçiş peronu, taksi ve otobüs durakları ile 66 araçlık açık otopark yer alırken, 1. katta peron ve idari ofisler ile birlikte 800 m² genişliğinde bin kişilik düğün salonu ve 335 metrekare büyüklüğünde 400 kişilik çok amaçlı sinema-tiyatro salonu bulunuyor" 23 Milyon TL'ye mal olan kompleks açılışında vatandaşlara lokma ikram edildi. Başkan Özlem Çerçioğlu,

kompleksin açılış kurdelesini CHP'nin ilçe belediye başkan adaylarıyla birlikte kesti. Açılış töreni sonrası Sahneye Volkan

Konak çıktı. Konak, söylediği şarkılarla tören alanını dolduran binlerce Aydınlyı coşturdu... ■



Başarı Holding'den

Türkiye'nin ilk ve tek yerli Dijital Takograf Cihazı...

Başarı Holding, Türkiye'nin ilk ve tek yerli dijital takograf cihazını pazara sunmaya hazırlanıyor. Cihazlar "Avrupa Tip Onay"lı ve Avrupa Direktifi EEC No:3821/85'e uygun olarak Başarı Teknoloji'nin Ankara'daki fabrikasında üretiliyor. Dünya'da "Avrupa Tip Onay"na sahip üç cihazdan biri olma özelliği taşıyan ilk ve tek yerli üretim dijital takograf, uzun süren çalışmalar sonrasında zorlu bir test sürecinden geçti; onayları başarıyla tamamladı.

Araçların ve sürücülerinin çalışma bilgilerini kaydederek, ilgili regülasyonlara uygunluğunun kontrolünü esas alan dijital takograf cihazları; sürücülerin çalışma/dinlenme sürelerini, araçların hız aşımalarını denetliyor. Özellikle polis ekiplerince yapılan kontrollerde takograf verileri esas alınıyor.

Türkiye'nin de taraf olduğu Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Anlaşması -AETR- doğrultusunda, 2014 Haziran ayından itibaren araçlarda dijital takograf kullanımı zorunluluğu geliyor. Yük ve yolcu taşımacılığı yapan 3.5 ton üzeri kamyon ve çekiciler ile, sürücüsü dahil 9 kişi ve üzeri minibüs ile otobüsler dijital takograf takacaklar. Böylece karayolu trafik güvenliği için büyük önem taşıyan takograf cihazlarının manipülasyonu önlenmiş olacak.

Başarı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ferda Yıldız, "Türkiye'nin ilk yerli dijital takografın üretiminin gururunu yaşıyoruz. Bu üretimle hem istihdam yaratılmasına hem de cari açığın azaltılmasına katkı sağlayacağız; ayrıca yıllarca ithal ettiğimiz bu cihazları başta Avrupa ülkeleri olmak üzere tüm bölge ülkelere de ihraç etmeyi hedefliyoruz. Dijital takograf geçiş karayolu trafik güvenliğinin de sağlanmasında önemli katkı sağlayacak" dedi. ■

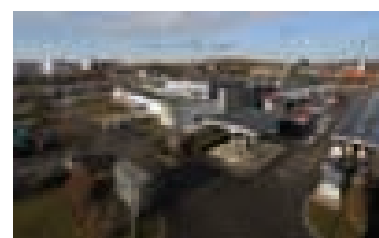


Ferda Yıldız

ZF'den yeni Şanzıman Test Merkezi

ZF Friedrichshafen AG Araştırma ve Geliştirme birimlerini güçlendiriyor. ZF Teknoloji Merkezi 2015 ve 2016 yıllarında Graf-von-Soden-Platz'da bulunan Araştırma ve Geliştirme Merkezinde yeni bir şanzıman test merkezi kurmayı planlıyor.

Güçlü bir Araştırma ve Geliştirme birimi, ZF'nin başarısının ardındaki önemli aktörlerden biridir" açıklamasını yapan ZF CEO'su



Dr. Stefan Sommer; "Yeni inşa edilen merkez ile dar alanda görev yapan 1700 Araştırma ve Geliştirme çalışanların ofis alanları genişleyecek. Proje, şehirde farklı lokasyonlardaki ofislere yayılmış vaziyette çalışmakta olan Araştırma ve Geliştirme Grubunu bir çatı altında toplamayı hedefliyor. Bu nedenle, yeni bir yatırım kararını aldık. Böylece mühendislerimize yakın gelecekte verimli bir çalışma için daha uygun koşulları sağlayacağız. Yeni bina yüksek enerji verimliliği ve emisyon standartlarına uygunluk açısından da önem arz edecek" dedi.

Test merkezinin mevcut AR-Ge biriminin batı kısmına inşa edileceğini belirten ZF Grubu



Araştırma ve Geliştirme Başkanı Dr Harald Naunheimer, "Yeni binada test tezgahları ve atölyeler kurulacak. Bina'nın kullanımı AR-GE çalışmalarına göre planlanabilecek değişken ve modüler bir yapıya sahip olacak. Bu tasarım, hızlı ölçüm ve test teknolojisi ile yeni gelişmelere olanak sağlayacaktır. Özellikle alternatif tahrik sistemlerinde artan kapasite, müşterilerle modern ve hızlı çözümler sunulabilecek" diye konuştu. ZF Friedrichshafen AG ayrıca, Kuzey Amerika ve Pasifik ülkelerinde satış payını arttırmak için çalışmalarına devam ediyor. AR-GE çalışmalarını "Pazara göre tasarım" sloganı ile sürdüreceği olan ZF, bölge halkına uzun vadeli iş imkânı sunmayı hedefliyor. ■

Karsan'dan Batman'a 25 Jest

Karsan, Batman Birlik Kooperatifi'ne 25 Jest aracını teslim etti. Yeni Jest araçlar otogar ile havaalanı arasında hizmet verecek.

6 Mart Perşembe günü Batman'da gerçekleştirilen teslimat töreni, 51 no'lu Batman Birlik Kooperatif Başkanı Veysi Erdoğan, ikinci başkanı Mahsun Pabir, Karsan HTA/OTA Satış Müdürü Selim Aydınloğlu, Bölge Satış Yöneticisi Fatih Gökdoğan, Diyarbakır bayisi Yeşilçınar

Otomotiv sahipleri Mehmet Turgut ve Ali Turgut'un katılımıyla gerçekleşti. Otogar ile havaalanı arasında yolcu transferinde kullanılacak olan Jest'lerle, bu hattın yolcuları bagajlarını araç içine rahatlıkla alabilecek. Jest kullanıcıları kooperatif üyeleri de aracın özellikle çağdaş tasarımı ve yakıt tüketimi konusundaki cimrilliğiyle dikkatlerini çektiğini ve uzun yıllar bu araçlarla hizmet vermeyi arzu ettiklerini ifade ettiler. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Babalar ve oğullar

Fatih Sultan Mehmet Han çocukken çok yaramaz bir öğrenciydi. Ders esnasında yaptığı yaramazlıklarla hocası Akşemseddin'i çileden çıkarırdı. Hocası kendisine kızdığı zaman hemen "Ben Padişahın oğluyum bana bir şey yapamazsın" deyip tehdit ediyordu. Padişaha şikâyet etmeyi edepsizlik sayan Akşemseddin, bu durumu hiçbir zaman Sultan II. Murat'a anlatamıyordu. Ancak gün geldi artık küçük Mehmet'in yaptığı yaramazlıklar çekilmez hale geldi.

Bunun üzerine destur dileyip Sultan II. Murat Hanın huzuruna çıktı. "Padişahım, size bir hususu arz edeceğim ancak hayâ ediyorum" deyince SultanII. Murat "Buyur çekinmeden anlatabilirsin.." dedi. Bu söz Akşemseddin'i rahatlattı ve başladı olayı anlatmaya. Padişahım oğlunuz, ciğerpareniz Mehmet çok yaramaz, onun yaramazlıkları yüzünden ders işleyemiyorum, kendisine kızdığım zamanda hemen sizinle beni tehdit ediyor deyince II. Murat, hocası Akşemseddin'in yanına gelerek kulağına bir şeyler fısıldadı.

SultanII. Murad'ın kulağına söylediği sözleri duyan Akşemseddin çok şaşırıldı. Padişahın yaptığı bu planı uygulamak mümkün değildi. Akşemseddin plan konusundaki rahatsızlığını padişaha iletseydi de Padişah onu dinlemedi ve bu iş olacak dedi.

Ertesi gün yine derste Şehzade Mehmet yaramazlık yapıyordu. Akşemseddin'in uyarısına aynı tehdit cevabını verdiği sırada Padişah ansızın kapıyı açıp içeri girdi. Bu olay karşısında Akşemseddin hiddetlenerek Padişaha bağırды ve bir tokat atarak, bu şekilde sınıfa giremeyeceğini izin istemesi gerektiğini söyleyerek derhal dışarı çıkmasını istedi. Padişah mahcup bir şekilde boynunu bükerek özü diledi ve dışarı çıktı...

Olaylar karşısında Fatih Sultan Mehmet'in nutku tutulmuş ne yapacağını şaşırmıştı. Cüvendiği babası, ülkenin tek hakimi olan padişah hocasından tokat yemişti. Fatih Sultan Mehmet allak bullak olmuştu. Şz sonra kapı vuruldu ve Padişah mahcup bir şekilde içeri özü dileyerek girdi. Plan muhteşem bir şekilde işlemişti. O günden sonra Fatih Sultan Mehmet asla yaramazlık yapmadı. Çünkü güvendiği dağlara kar yağmıştı.

Gelecekte çağ değiştiren bir insan olarak tarihe geçecek kişinin nasıl bir eğitimden geçtiği konusu biraz olsun aydınlanmış oluyor bu hikâyede. Sonradan Akşemseddin ile Fatih arasında devam eden saygı ve güvene dayalı ilişki hiç azalmadan devam ediyor.

Eğitimin ne olduğunu II. Murat kadar olmasa da; en azından kendi çocuğunu yanlış yollara sürüklemeyecek kadar idrak etmiş anne ve babalara ihtiyaç var. Unutmayalım, Çocuklar şımarık doğmaz; diplomalı, maaşlı ama eğitimsiz ebeveynler tarafından şımartılır...

Değil -pozisyonu her ne olursa olsun- bir yerde maaşlı yönetici; hükümdar bile hocasının karşısında ne denli edep ve saygılı olması gerektiğini göstermesi açısından güzel bir hikâye.

Birde günümüze bakalım...
Neler değişmiş?
Neyi kime, neden şikâyet ediyoruz?
Sonuçlar apaçık ortada ■

Büyük Numara
bulmak artık zor değil!

46 - 47
48 - 49

46 - 47
48 - 49

Tuzluca - Paralel No: 0532 726 23 00
www.sedurre.com.tr

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 3 • Sayı: 130 • 17 - 23 Mart 2014

Sahibi ve Sorumlu Yaz İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Editor
Korkut AKIN

Reklam / Abone
Özgür ALKAN

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Evren Mah. Cami Yolu Cad.

Barış Apt No: 8 - 10 D: 2 Güneşli

Bağcılar - İstanbul

Tel: +90-212-550 67 65

Gsm: +90-549-341 55 56

editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeelievler / İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eğerlerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi iktibas

edilemez.

17 - 23 Mart 2014

Yeni Sprinter İzmir'de turizmcilere tanıtıldı

Mercedes-Benz Türk'ün bayileri Has Otomotiv ve Mengerler Egemer ile birlikte İzmir'de organize ettiği bir akşam yemeğinde müşterileri ile bir araya geldi. Geceye yeni Sprinter'in tanıtımı yapıldı.

Mercedes-Benz Türk, turizm sektörünün ihtiyaçları, müşterilerin talep ve beklentileri doğrultusunda sunduğu hizmetleri çeşitlendirip genişletmeye, bu kapsamda araçları üzerinde de talep edilen donanım ve uygulamaları yerine getirmeye devam ediyor.

Yeni Sprinter'in detaylı olarak tanıtıldığı organizasyona Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz, Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Sedat Yaprak, Hafif Ticari Araç Filo Satış Müdürü Soner Gönültaş ve

Hafif Ticari Araç Pazarlama Müdürü Onur Ahi, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, İzmir Şubesi Genel Müdürü Turan Dik, HTA Satış Müdürü Özkan Yavru, Mengerler Egemer Genel Müdürü Mustafa Ayar, Genel Müdür Yardımcısı Murat Duru, HTA Satış Müdürü Ali Koral katıldı.

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz, yaptığı konuşmasında, turizm sektörünün beklentilerini eksiksiz karşıladıkları yeni Sprinter araçları ile ilgili detaylı bilgi vererek, turizm sektörüne özel şekilde sundukları hizmetleri aktardı. Geceye Mercedes-Benz Türk'ün 2013 yılında Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı ile birlikte çocukları olası tehlikelere karşı yaşlarına uygun bir yaklaşımla bilinçlendirmek ve güvenliklerini sağlamak amacıyla başlattığı "MobileKids Trafik Eğitim Projesi" de tanıtıldı. ■



Tufan Akdeniz

Mercedes-Benz
Van. Born to run.

İZTAD Başkanı İsmail Cirit, Özalpın Turizm firma sahibi Sedat Ersoy, Sebo Turizm firma sahibi Ahmet Uğurlu ve Cumhuriyet Aral bir arada.



Emay Turizm firma sahipleri Muzaffer Yıldırım ve oğlu Cenk Yıldırım, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül bir arada..



Albaş Turizm firma sahibi Mehmet Albaş, MBT Hafif Ticari Araç Filo Satış Müdürü Soner Gönültaş, Mengerler Egemer Genel Müdürü Mustafa Ayar ve Cumhuriyet Aral bir arada.



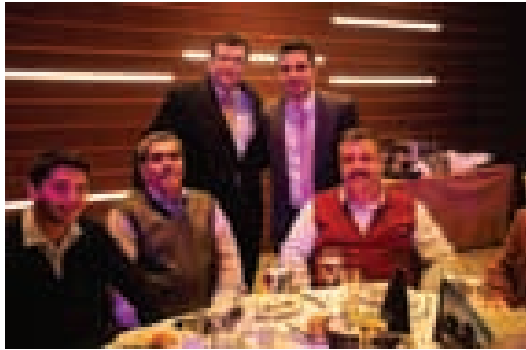
Fulya Turizm Kurucusu ve Onursal Başkanı Rıfki Bir, Sahibi Mustafa Kocaer, Genel Müdürü Hüseyin Kocaer, İbrahim Yakut, Mustafa Sarı ve Cumhuriyet Aral bir arada



Çemelli Özbek Turizm firma sahibi Serkan Özbek ve kardeşi Ender Özbek.



Manisa Man-Tur Turizm Taşımacılık ortakları Cemil Yakan, Yusuf Burucu, Sami Semerci, Diva Dizayn sahibi Serkan Caner ve Cumhuriyet Aral bir arada.



Geceye Fulya Turizm sahibi Mustafa Kocaer, Mengerler Egemer Genel Müdür Yardımcısı Murat Duru ve Cumhuriyet Aral bir arada.



İlk ve tek yer altı otobüs terminali

Denizli'de hizmete girdi

2 yıldır yapımı devam eden Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin kaptanlığında çıkış yapan ilk otobüs ile hizmete girdi.

Yalnızca Denizli'nin değil, Türkiye'nin de tek kalemdeki en büyük ulaşım komplekslerinden biri olan otobüs terminali ilk yolcularını uğurladı. 8 Mart Cumartesi'yi 9 Mart Pazar'a bağlayan gece saat 00:00'da hizmete açılan Denizli Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali'nden ilk otobüs çıkışı saat 00:30'da yapıldı. Otobüsün kaptan koltuğuna Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci otururken, Belediye Başkanı Osman Zolan ve diğer protokol üyeleri de otobüsle birlikte çıkış gişelerine kadar yolculuk yaptı.

Otobüs terminalinin yalnızca Türkiye'ye değil, tüm dünyaya örnek bir yatırım olduğunu ifade eden Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, bu projenin ilk adımlarının kendisinin belediye başkanlığı döneminde atıldığını hatırlatarak,

"Denizlimiz onlarca yıldan bu yana yeni bir otogarın hayalini kuruyordu. Mevcut otogar Denizlimiz'e kesinlikle yakışmıyordu. Adeta 'şehir dışından misafirimize gelmesin' diye dua eder hale gelmiştik. Bu konu üzerinde çok çalıştık. Denizlimiz'in her kesiminden temsilcinin tekrar tekrar görüşünü aldık. Bunun sonucunda da mevcut alanda, yer altında olacak bir otobüs terminali projesi ortaya koyduk. Bugün tüm Türkiye bize gıpta ile bakıyor. Yeni Otobüs Terminalimiz Denizlimiz'e hayırlı ve uğurlu olsun. İnşallah kazasız belasız uzun yıllar boyunca kentimize hizmet verir" dedi.

Bu günün kendileri için apayrı bir anlam ve öneme sahip olduğunu ifade eden Belediye Başkanı Osman Zolan, yıllardır hayalini kurdukları bir komplekse kavuşmanın mutluluğunu yaşadıklarını söyledi. Türkiye'nin en modern otobüs terminalinin artık Denizli'de olduğunu atfını çizen Zolan, "2 yıl gibi makul bir sürede yapımı tamamlayarak hizmete sunduğumuz bu yapı, Denizlimiz'in tek kalemdeki en büyük

yapısı olmasının yanında, Türkiye'nin de tek kalemdeki en büyük ulaşım komplekslerinden biri. Denizlimiz'i devler liginde bir basamak daha yukarı taşıyacak mükemmel bir yatırımı tamamladık. Bu süreçte vatandaşlarımız, esnaf kardeşlerimiz, ulaşım arkadaşlarımız çok sıkıntı çektiler, ancak tüm hemşehrilerimiz sabredip bize sonuna kadar destek oldu" dedi.

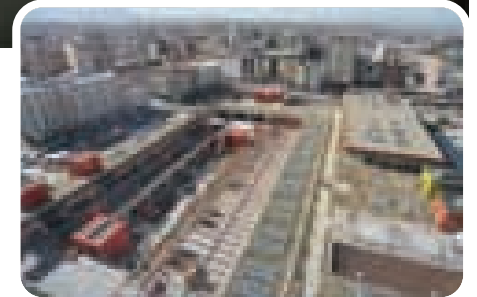
Dünyada örneği az

32 bin m2'lik bir arazi üzerinde, 100 bin m2 inşaat alanına sahip olacak şekilde inşa edilen otobüs terminali'nin neredeyse tamamının yer altında olduğunu hatırlatan Zolan, "Yeni Otobüs Terminalimiz, mimari yapısı ile Türkiye'nin ilk ve tek yer altı otobüs terminali. Aynı zamanda böyle bir yapının dünya genelinde de örneği çok az. Dolayısıyla Denizlimiz, dünya standartlarının çok çok üstünde bir ulaşım kompleksine kavuştu. Üst kısmında 16 bin m2 yeşil alan bulunan otobüs terminalimiz, aynı zamanda modern bir alışveriş merkezi olma özelliğine de sahip. Terminal'in en alt 2 katı ise 700 araçlık otopark olarak planlandı" dedi. ■

Açılışa, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Denizli Valisi Abdülkadir Demir, Belediye Başkanı Osman Zolan, Belediye Başkan yardımcısı Mahmud Güngör, Mustafa Gökoğlan, Ali Değirmenci ve Nilgün Ök, Belediye daire müdürleri ve yetkilileri de katıldı..



Başkan Zolan'a Bilet Hediye edildi: Belediye Başkanı Osman Zolan'ın otobüs terminali'ndeki ziyareti sırasında iki ayrı otobüs firmasının yetkilisi Başkan Zolan'a bu yatırımı için teşekkür ederek, Ankara ve Bursa'ya otobüs bileti hediye etti. Başkan Zolan, bu biletleri de Denizlililer adına aldığını ve hatıra olarak saklayacağını söyleyerek firma yetkililerine teşekkür etti.



Netlog Lojistik Grubu, TNT Fashion Group'u satın aldı ve 2018 hedefini çizdi

Netlog yurtdışı lojistik gelirini 1 milyar dolara çıkartacak

Netlog Lojistik Grubu, global arenada hizmet sağlayan TNT Express'in sahibi olduğu Avrupa'nın en büyük tekstil ve moda lojistik firması TNT Fashion Group operasyonunu Belçikalı ortağı Belspeed ile birlikte satın almak üzere anlaşta.

Merkezi Amsterdam'da bulunan TNT Fashion Group, 60'ın üzerinde Dünya markasının tüm Avrupa ve E-Ticaret Lojistiğini yönetiyor. 2013'ü 190 milyon dolarlık gelire kapatan şirket, toplamda 350 milyon adet ürüne birim bazında lojistik işlem gerçekleştirdi. TNT Fashion Group'un müşterilerinin yüzde 75'ini Amerikalı şirketler oluşturuyor.

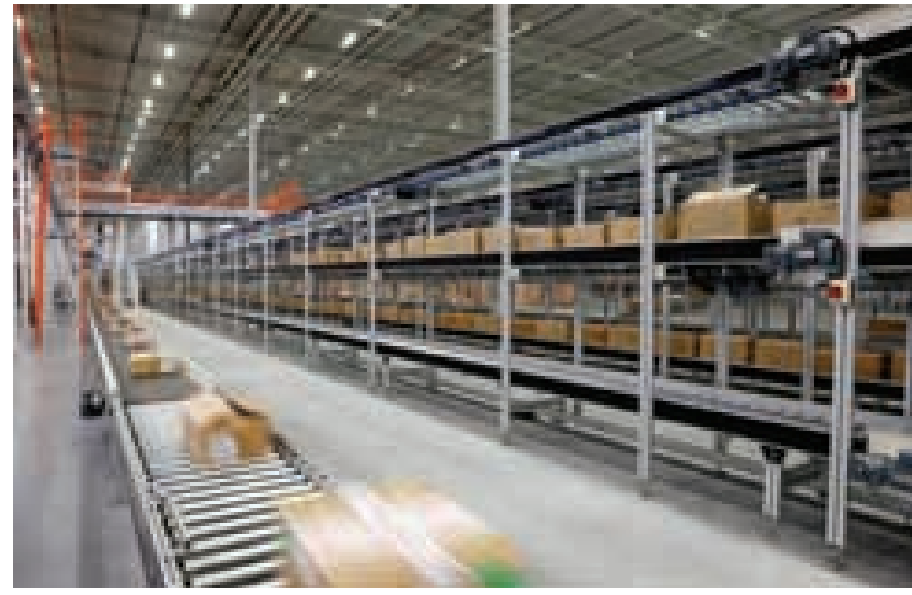
Netlog Lojistik Grubu, Hollandalı TNT Fashion ile aynı anda Belçika'nın en büyük tekstil lojistik firması Belspeed şirketine de yüzde 50 ortak olmak üzere anlaşta. Netlog Lojistik Grubu Başkan Yardımcısı Gökalp Çak, yeni satın alımlarla Avrupa'da 230 milyon doları aşkın ciroya sahip olacak yeni bir yapı oluşturduklarını belirtti.

Grubun Türkiye'de büyümeye devam edeceğini kaydeden Gökalp Çak, 2014 yılında 900'ye yakın yeni istihdam sağlayacaklarını vurguladı. Türkiye'de belirli bir büyüklüğe ulaştıklarına işaret eden Çak, "Yurt dışında yeniden organize olmanın çok zaman ve yatırım gerektireceği sebebi ile global hedeflerimizi süratlendirmek için yerel iyi firmaları konsolide etmeye tercih ettik. Satın aldığımız iki şirket de hem çok profesyonel ve başarılı yönetilen hem de tatmin edici düzeyde kar eden şirketler. Alım işlemi tamamlandığında TNT Fashion ve Belspeed şirketlerini tek çatı altında birleştireceğiz. Bu



Gökalp
Çak

birleşme ile merkezi Amsterdam'da bulunacak yeni şirketin bu bölgede 300 bin metrekare alana sahip 11 deposu ve 2 bin çalışanı ile 130 dünya markasına lojistik hizmet veren bir yapı olacak" dedi.



Hedef iki yıl içinde yurtdışı gelirlerini 500 milyon dolara çekmek

Bu satın almanın Netlog Lojistik Grubu'nun orta vadede global bir servis sağlayıcı olması yönünde önemli bir adım olduğunu dile getiren Gökalp Çak, "Netlog'un, Avrupa, Amerika ve Uzak Doğu operasyonları gibi Türkiye dışında yapılan lojistik hizmet cirosunun iki yıl içinde 500 milyon doları aşmasını hedefliyoruz. Buna ek olarak Amerika ve Dubai de de yapılmak üzere ilk adımlar atıldı. 2018 yılı hedefimiz yurtdışı gelirlerimizi 1 milyar dolar düzeyine çekmek. TNT Express'in ana işi dışında kalan işlerden çıkmak istemesi bizim için önemli bir avantaj oldu. Yedi aylık yoğun bir çalışmanın ardından satın alm için imzaları attık. Gördüğümüzü şu ki, TNT Fashion Europe, 2-3 yıl içinde kendisini ikiye katlayacak potansiyele sahip. Bizim katkımız da uzun zamandır lojistiğin sadece depolama ayağında kalan bu kurumsal yapıya adrenalin vermek ve daha agresif olmayı teşvik etmek olacak. Tamamı İngiliz,

Hollanda ve Belçikalılardan oluşan TNT Fashion Europe yönetim kadrosuna yetiştirilmek üzere Türk yöneticiler göndereceğiz. Karşılıklı know how alışverişinde bulunacağız. Sahibi olduğumuz Intercombi Uluslararası Taşımacılık, KTT Konteyner Forwarding, Hollandalı Greenbridge BV şirketleri de bu yapıya uluslararası taşımacılık konusunda destek verecek onlarla birlikte Avrupa, Amerika, Orta ve Uzak Doğu şube yapılmalarını gerçekleştirecekler. Netlog Lojistik Grubu Türkiye'de gıda, soğuk zincir, tekstil, teknoloji ve otomotiv lojistiği gibi birçok dalda kendini kanıtlamış bir grup. Satış anlaşması imzaladığımız TNT Fashion Group ve hem hissedar ortağı olduğumuz hem de satın almada ortağımız olan Belspeed'in Türkiye ciroları toplam gelirlerinin ancak yüzde ikisine tekabül ediyor. Amacımız bu oranı yükseltmekle beraber TNT Fashion / Belspeed birleşmesinin sunacağı yeni altyapının bizi Türkiye dışında da ciddi işler yapan bir lojistik hizmet sağlayıcısı konumuna getireceğini göstermek olacak. Bugün nasıl Alman şirketleri gittikleri her ülkede ilk olarak Alman lojistik şirketlerini tercih ediyorsa, biz de her sektörden Türk markalarının dünyada yerel lojistik ihtiyaçlarını çözen, onların yeni pazarlara kolayca dağılımını sağlayan bir platform sunacağız" diye konuştu.

Netlog, bu satın alımı Belçikalı ortağı Belspeed ile birlikte yapacak. Satın alımların ardından Netlog'un Avrupa'daki operasyonlarının büyüklüğü 230 milyon doları aşacak. Netlog Lojistik Grubu, yeni satın almaları 2014 yılında 900 milyon doları aşkın ciro, 68 deposundan yılda 1 milyarın üzerinde koli elleçleyen 8.000 çalışanlı bir kurum haline gelecek.

Ulusoy Holding'e Başarı Belgesi

İstanbul Ticaret Üniversitesi İktisat Fakültesi tarafından verilen Başarı Belgesi'nde, "İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin akademik denetiminde, İktisat Fakültesi adına, uluslararası araştırma şirketi X-SIGHTS tarafından hazırlanan ve Türkiye ekonomisinin lokomotif sektörlerindeki şirketlerin kamuoyunda tesis ettiği itibarları inceleyen Türkiye İtibar Endeksi'nin 2011, 2012, 2013 çalışmalarında süreklilik arz edecek şekilde araştırmaların radarına girerek, ülkemizin itibarlı şirketleri arasında yer aldığı kamuoyu nezdinde genel kabul gördüğünden bu takdir beratını almaya hak kazanmıştır" denildi.



Brisa'ya 'Büyük Ödül'

Brisa'da Risk Yönetimi Müdürü olarak görev yapan Dr. Cumhur Bilgili, alanında dünyanın sayılı kurumlarından biri olan Risk Yönetim Enstitüsü tarafından düzenlenen Global Risk Ödülleri 2014 organizasyonunda, 'Yılın Risk Yönetimi Profesyoneli' olarak ödüle değer bulundu. 5 aday arasından seçilen Dr. Bilgili, bu ödüle aday gösterilen ve alan ilk Türk olma özelliğini de taşıyor. Dr. Bilgili'ye söz konusu ödül, risk yönetimi konusunun ve mesleğinin gelişimi anlamında dünyanın lider ve prestijli kurumlarından biri olarak kabul edilen ve 100'den fazla ülkede çok sayıda üyesi bulunan Risk Yönetimi Enstitüsü (Institute of Risk Management-IRM) tarafından, dünya çapında düzenlenen Global Risk Ödülleri 2014 organizasyonunda verildi. Dr. Bilgili ödül ile ilgili olarak, "Alanında prestijli bir kuruluş olan Risk Yönetimi Enstitüsü tarafından 'Yılın Profesyoneli' seçilene ilk Türk olmak gurur verici. Özellikle uluslararası şirketler risk yönetimine büyük önem veriyor. Günümüzde küresel ekonomi her durumdan etkileniyor. Şirketler uzun ya da orta vadeli stratejiler hazırlarken, şartların nereye doğru gittiğini görebilmek ve bu doğrultuda önlemler almak hayati önem taşıyor. Biz de Brisa'da risk yönetimi ile bunu uygulamaya çalışıyoruz." dedi.



Macaristan'dan karayolu taşımacılığı için RO-LA önerisi

Türkiye-Macaristan Kara Ulaştırması Karma Komisyon (KUKK) toplantısı, 3-5 Mart'ta İzmir Ticaret Odası'nda gerçekleştirildi. Türkiye-Macaristan arasında ve Macaristan üzerinden yapılan transit taşımacılık anlaşmaları ele alındı.

Türk heyetine Karayolu Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı Hüseyin Yılmaz, Macaristan heyetine ise Andras Szekely başkanlık etti. Toplantıda, iki ülke arasındaki ticaret hacminin 5 milyar dolara ulaştırılmasının hedeflendiği kaydedildi.

UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Aydın Dal'ın da katıldığı toplantıda Türk heyeti, Macaristan'ın transit geçişlerde Türk araçlarından aldığı yüksek ücretlerin, Türkiye'nin dış ticaretine yarattığı ilave maliyet ve Türk taşımacılık sektöründe yarattığı haksız rekabete yönelik değerlendirmeleri gündeme getirdi. Ayrıca, gerek ücretli geçiş belgeleri gerekse de otoban ücretleri ile artan maliyetlerin uluslararası hukuka aykırı olduğu ve iki ülke arasındaki yakın ilişkiyle vurgu yapıldı. Heyet, uluslararası anlaşmalarda belirtilen transit geçiş hakkının korunması gerektiğini vurgulayarak, ilave ücretsiz transit geçiş, belgesi talebini Macar heyetine iletti.

Macar heyeti, otobanlardan alınan elektronik geçiş ücretlerinin her iki araçlarından alındığı ve bu konuda indirim yapılabilmesi için konunun parlamentolarından geçirilmesi gerektiğini ifade etti. Vize muafiyeti ve KDV iadesi konusunda taleplerini ileten Macar heyeti, verilen ücretli geçiş belgelerinin kullanılmasının ardından kendilerine iade edilmesi konusunda Türk heyetinden talepte bulundu. Türk heyeti ise kullanılan ücretli geçiş belgesinin iade edilmesinin teknik olarak mümkün görünmediğini ifade etti. Toplantıda yüksek ücretlendirmeye alternatif olarak turların demiryolunda vagon üstünde taşınmasına yönelik Ro-La hattı konusu gündeme getirildi. Ro-La sisteminin hem daha çevreci bir taşıma model olduğuna hem de ilave geçiş belgesi ve otoban ücreti gibi masrafları ortadan kaldırdığı belirtildi. Toplantı sonunda imzalanan protokol ile 2014 yılı için 25.500 adet olan transit izin belgesi kotası da 1000 adet artırıldı.

Uluslararası Kurtarma Komitesi IRC'ye Alışan Lojistik'ten Depolama Hizmeti

Alışan; Gaziantep Organize Sanayi bölgesinde yer alan deposunda Uluslararası Kurtarma Komitesi IRC'ye (The International Rescue Committee) depolama alanında hizmet vermeye başladı.

Alışan Lojistik; depo yatırımları ve depolama hizmet çözümleri ile de alanında önemli çalışmalar gerçekleştiriyor. Gaziantep Organize Sanayi bölgesinin merkezinde yer alan yatırımında serbest depolama, gümrüklü depolama, kara / demiryolu nakliyesi ve çeşitli

elleçleme hizmetleri veren Alışan Lojistik; serbest depolamada 5.600 metrekare kapalı alan, gümrüklü depolamada ise 5.500 metrekare kapalı alana sahip tesislerinde son olarak Uluslararası Kurtarma Komitesi IRC'ye hizmet vermeye başladı. Uluslararası Kurtarma Komitesi IRC; savaş ve doğal afetlerden kaçan insanlara hayat kurtaran ve değiştiren yardımların ulaşmasını sağlıyor. Bugün itibarıyla 40 ülkede çalışmalarına aktif olarak devam eden IRC (The International Rescue Committee); dünyada hayatta kalma mücadelesi veren milyonlarca insana güvenlik, erdem ve umudu geri vermeye çalışıyor.



Alışan Lojistik; kurulduğu 1933 yılından beri insani yardım faaliyetlerini aktif bir şekilde gerçekleştiren New York merkezli IRC'nin hayat kurtaran çalışmalarına uzman depolama çözümleri ile destek sunacak. Alışan; bu sayede sosyal yardımlaşma konusunda da önemli bir işbirliğine imza atmış oldu.



HEDEF

TAYSAD, Başkan Dr. Dudaroğlu ile "göreve devam" dedi

Otomotivde kritik teknoloji üretimi

Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) seçimli 36. Genel Kurul'unda Başkanlığa yeniden Dr. Mehmet Dudaroğlu seçildi.

Dudaroğlu, yeni dönemde otomotiv endüstrisi için kritik teknolojilere yönelerek cari açığı düşürmeye katkı sağlayacaklarını söyledi.

"Güçlü Sanayi Güçlü Marka" sloganıyla marka ve katma değeri ile rekabet gücü yüksek öncü bir sektör hedefleyen Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) seçimli 36. Genel Kurulu yapıldı. Seçimde tek aday olan TAYSAD Başkanı Dr. Mehmet Dudaroğlu, üyelerin desteğiyle göreve devam dedi. Dudaroğlu, yeni dönemde kritik teknolojilerin ülke ekonomisine kazandırılması yönünde yeni bir projeye başladıklarını duyurdu.

Genel kurulda TAYSAD'ın geçen dönemdeki faaliyetlerini anlatan Başkan Dudaroğlu, üyelere gelecekle ilgili hedeflerinin de büyük olduğunu söyledi. Dudaroğlu, ülke ekonomisinde cari açığa da neden olan kritik teknolojilerin sektöre kazandırılabilmesi için Ekonomi Bakanlığı'nın desteğiyle önemli bir proje başlattıklarını kaydetti. Bu proje çerçevesinde Türk otomotiv tedarik sanayinin yatırım yapabileceği yeni teknoloji alanları belirlenecek ve bu yönde girişimler yapılacak.

Otomotivde lider ülke

Otomotiv endüstrisinin, ekosistemi bütününde yer alan yetkin oyuncuların desteğiyle lider ülkelerden biri olma potansiyeli taşıdığına dikkat çeken Dudaroğlu, "Bu potansiyelimizi yüksek katma değerli teknolojik ürünler üretmeye yönlendirmemiz gerekmektedir. Bu yetkinliğimizi geliştirmemiz gereken



ana ürün grupları ise motor ve motor parçaları, güç aktarma organları, elektrik - elektronik parçalar ve aktif-pasif güvenlik parçalarıdır" şeklinde konuştu.

Dudaroğlu, küresel bir TAYSAD vizyonu için "TAYSAD 2023 Projesi"ni başlattıklarını da hatırlatarak, karar vericiler nezdindeki etkinliklerini artırmak istediklerini ve Türkiye'nin küresel bir tedarik merkezi olabilmesi için çalışmalar yürüteceklerini kaydetti.

"İmalatçı KKDF'den muaf tutulsun"

Sektörün önünün açılabilmesi için Bakan Işık'a taleplerini de aktaran Dudaroğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "Üretimde Avrupa'da birinci olduğumuz hafif ticari araç segmentinde rekabetçi konumun korunmasını, parça test ihtiyaçlarının karşılanması için akredite test laboratuvarlarının oluşturulmasını, imalatçıların KKDF'den muaf tutulmasını ve Ar-Ge merkezlerinin tabana yayılabilmesi için eşdeğer çalışan sayısının 30 kişi olarak uygulanmasını talep

ediyoruz."

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık'ın da katıldığı genel kurul, otomotiv endüstrisinin tüm sektör paydaşlarını bir araya getirdi. Genel kurulda söz alan CLEPA Başkanı Arnaud De David-Beauregard, otomotiv endüstrisinin küresel verilerini paylaşarak sektörün dünyadaki geleceği açısından umut verdiğinin altını çizdi.

TAYSAD Yeni Yönetimi de belirlendi

Dr. Mehmet Dudaroğlu başkanlığında görev yapacak yeni yönetim kurulu üyeleri ise şöyle: Başkan Vekili Alper Kanca, Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa M. Alaca, Gökhan Tunçdöken, Sinan Akın, Aptullah Saner, Hayri Kaya, Şekib Avdagiç, Albert Saydam, Perihan İnci ve Ayşegül Orhan.

Genel kurulda ayrıca 'Patent-Faydalı Model-Endüstriyel Tasarım' alanında başarılı olan Aktaş Hava Süspaniyon, Yiğit Akü ve Olgun Çelik'e, 'İhracat' alanında başarılı olan Bosch Sanayi, CMS Jant ve Federal Mogul Piston AŞ'ye, 'Eğitim'

alanında başarılı olan Farplas, Ecoplas ve Hexagon Studio'ya ödülleri Bakan Işık, Türk Patent Enstitüsü Başkanı Prof. Dr. Habip Asan ve TAYSAD Başkanı Dr. Dudaroğlu tarafından verildi. ■

TAYSAD Yeni Yönetimi

Dr. Mehmet Dudaroğlu başkanlığında görev yapacak yeni yönetim kurulu üyeleri ise şöyle: Başkan Vekili Alper Kanca, Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa M. Alaca, Gökhan Tunçdöken, Sinan Akın, Aptullah Saner, Hayri Kaya, Şekib Avdagiç, Albert Saydam, Perihan İnci ve Ayşegül Orhan.

Ödüller

Genel kurulda ayrıca 'Patent-Faydalı Model-Endüstriyel Tasarım' alanında başarılı olan Aktaş Hava Süspaniyon, Yiğit Akü ve Olgun Çelik'e, 'İhracat' alanında başarılı olan Bosch Sanayi, CMS Jant ve Federal Mogul Piston AŞ'ye, 'Eğitim' alanında başarılı olan Farplas, Ecoplas ve Hexagon Studio'ya ödülleri Bakan Işık, Türk Patent Enstitüsü Başkanı Prof. Dr. Habip Asan ve TAYSAD Başkanı Dr. Dudaroğlu tarafından verildi.



Bayman, MAN'ı tercih etti

MAN, lojistik sektörünün gözde firmalarından Bayman'dan aldığı 11 adetlik siparişin 2 adetini teslim etti.

TGX 18.400 4x2 BLS tipi 2 çekici MAN'ın İstanbul Anadolu

Yakası'nda bulunan bayisi Şensan'da Bayman Türkiye Lojistik Sorumlusu Uygur Gezer'e teslim edildi. Uygur Gezer, "1999 yılından beri "forwarder" olarak hizmet veriyoruz. 2014 yılına girerken stratejik bir karar alarak kendi filomuzu kurmaya karar verdik. Hiç tereddütsüz MAN'a

geldik. MAN'ın Almanya kökenli olması, markanın sağlamlığı, uzun ömürlü olması bizim için çok önemliydi. Firma olarak bizi cezbeden detaylardan biri de MAN'ın, adımıza uygun olmasıydı. Markamızın değerini çok artıracığını düşündük. 2 aracımızı bugün teslim aldık. En

kısa zamanda C2 belgemizi de alıp filomuzu 11'e tamamlayacağız" diye konuştu.

İstanbul'da MAN Şensan Bayii'nde Satış Danışmanı Gökçer Balcan tarafından Bayman Türkiye Lojistik Sorumlusu Uygur Gezer'e teslim edilen 2 TGX çekici ilk günden yurtdışına çalışmaya başladı. ■



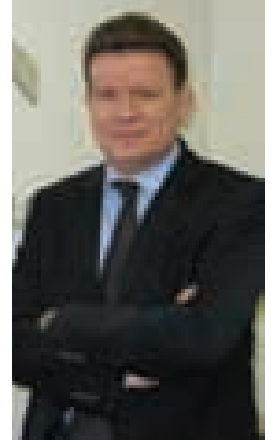
Akbulut Nakliyat'a 8 yeni nesil Volvo

Irak ve Avrupa rotalarında komple ve parsiyel taşımacılık gerçekleştiren ve 1981 yılında kurulan Akbulut Nakliyat, 14 çekicilik filosunu 8 FH 460 HP 4x2 çekici ile güçlendirdi. Akbulut Nakliyat Turizm yetkilisi Yusuf İlboğa, "Sektörde edindiğimiz tecrübe doğrultusunda Volvo'nun en iyi iş ortamımız olduğunun bilincindeyiz. Bu doğrultuda yeni araç tercihimizi Volvo Kamyon'dan yana kullanmaktayız" dedi. Volvo Kamyon Marmara Bölge Satış Danışmanı Bora Gür, "2013 yılından bu yana ağırlık vermeye başladığı Avrupa ve Irak rotasının önemli temsilcilerinden Akbulut Nakliyat'ın filosunun neredeyse tamamı Volvo çekicilerden oluşuyor ve her yıl filosunu daha da gençleştiriyor. Kurulduğu 1981 yılında bu yana Akbulut Nakliyatın tercihi hep Volvo olmuştur" dedi. ■



İbrahim Ata, Ceva Lojistik Türkiye Satınalma ve Yatırımlar Direktörü oldu

Lisans eğitimini İstanbul Teknik Üniversitesi'nde, yüksek lisansını ise Berlin Teknik Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümünde tamamlayan Ata, sırasıyla Castrol Madeni Yağlar'da Operasyon Planlama Departman Müdürlüğü, BP/Transcon'da Tedarik Zinciri



Projeler ve Strateji Grup Müdürlüğü, Küresel BIGS Türkiye Proje Müdürlüğü, BP Türkiye Satınalma Müdürlüğü ve son olarak da OMV Petrol Ofisi A.Ş.'de Satınalma Müdürlüğü görevlerini yürüttü. 24 Şubat 2014 itibarıyla CEVA Türkiye Satınalma ve Yatırımlar Direktörü görevine başlayan Ata, iyi derecede İngilizce, Almanca ve Macarca biliyor. ■



Hareket, Türkiye'deki 4. şubesini İzmir Aliağa'da açtı

Hareket, İstanbul, Mersin ve Ankara'dan sonra Türkiye'deki 4. şubesini İzmir Aliağa'da açtı. Hareket, yeni şubesiyle vinç kiralama ve taşımacılık faaliyetlerine hız kesmeden devam ediyor. ■

Murat Ağır Nakliyat'a Kässbohrer Low-Bed

Murat Ağır Nakliyat 2 Kässbohrer 5 dingilli uzayabilir low-bed semi-tryler'ini Tırsan Adapazarı fabrikasında düzenlenen törende teslim aldı. Tören Murat Ağır Nakliyat Teslimat Yetkilisi Abdülmuttalip Özdemir ve Tırsan Treylar Teslimat Sorumlusu Mustafa Kurtuluş'un katılımı ile gerçekleşti.

Murat Ağır Nakliyat Yetkilisi Abdülmuttalip Özdemir, "Kässbohrer low-bedleri tercih etmemizdeki en önemli neden, araçların sağlamlığı sayesinde ağır yüklemelerimizi güvenli bir şekilde taşıyabilmemiz, Kässbohrer markasının geniş ürün gamına sahip olması ve marka güvenilirliğidir. Özellikle DAF-TIRSAN Otomotiv'in satış sonrası ve geniş servis ağına sahip olması ve kaliteli hizmetleri ile sergilediği müşteri memnuniyetine yönelik çözümler sunması da öncelikli tercih sebeplerimizdendir" diye belirtti.

1963 yılında İstanbul merkezli olarak kurulan ve ağırlıklı olarak yurtiçi iş makineleri taşımacılığı yapmakta olan Murat Ağır Nakliyat proje taşımacılığı yapmakta ayrıca deniz ve demiryolu taşımacılığı alanında da lojistik hizmeti vermektedir. ■



Atako Taşımacılık'a 10 Renault Trucks

Atako Taşımacılık ve Denizcilik A.Ş., teslimatını İmam Kayalı Oğulları Otomotiv A.Ş.'nin gerçekleştirdiği 10 Renault Trucks Premium 460.19 T 4x2 Optidriver çekici ile filosundaki araç sayısını 64'e yükseltti. İstanbul merkezli Atako Taşımacılık, 1965 yılından bu yana kara taşımacılığı, konteyner terminali, lojistik hizmetleri ve gemi acenteliği hizmetleri sunuyor. Atako Taşımacılık Filo Müdürü Bora Şahin, "Yapmış olduğumuz çalışma neticesinde Renault Trucks 460 EEV otomatik şanzımanlı çekicinin sağladığı yakıt ekonomisinin diğer markalara kıyasla daha üstün ve bölgemizdeki servis ağının gelişmiş olması, Renault Trucks ile işbirliğimizin devamında ana neden oldu" dedi. Renault Trucks Türkiye Güney Doğu Bölge Satış Müdürü Abdullah İsmet Direk, "E-5 EEV 460 otomatik şanzımanlı çekicimiz, düşük işletim maliyeti ve çevreye olan uyumu nedeniyle hem iş ortaklarımız hem de çevre için vazgeçilmez" dedi. ■

Michelin'den Türkiye pazarına 3 yeni ürün

Michelin akaryakıt maliyetlerini düşüren X Line Energy, X Multiway 3D ve X Multi D lastiklerini pazara sundu. Michelin, 5 yıllık hedefini ise pazar payını 2 misline çıkarmak olarak belirledi.

Yeni ürünlerin lansmanı Michelin Türkiye Pazarlama Müdürü Olivier Gros ve Teknik Müdür Doğa Yiğit'in katılımıyla yapıldı.

Michelin Türkiye Pazarlama Müdürü Olivier Gros, 18 yıl önce Türkiye ofisini açtıklarını ve Türk lastik pazarında otomobil, kamyonet, ağır vasıta, tarım, iş makinesi ve forklift lastikleri dağıtımını yaptıklarını belirtti.

600 milyon Euro Ar-Ge yatırımı

Gros, Türk tüketicisinin Michelin lastiklerini yol güvenliği, uzun ömür ve yüksek performans gibi birçok özelliği bir arada sunması nedeniyle tercih ettiğini vurguladı. Gros, 2013 yılında işletme gelirlerini 2.34 milyon Euro artırdıklarını belirterek, "2013'te 600 milyon Euro Ar-Ge yatırımı olmak üzere toplam 2 milyar Euro yatırım yaptık" dedi.

5 yıllık hedef

Türk pazarının Michelin için çok önemli olduğunu vurgulayan Gros, "2013 yılını rekor satış seviyesine ulaşıp kapattık. 2014'te bu başarımızı çok daha üst seviyeye taşıyacağımıza inanıyoruz. Müşteri odaklı çalışmaya devam edeceğiz" diye konuştu. Eylül ayında yeni bir ürünün daha lansmanını yapacaklarını bilgisini veren Oliver Gros, 5 yıl içerisinde pazar paylarını iki katına çıkarmak istediklerini söyledi.

Ucuz lastik satmak için bulunmuyoruz

Michelin lastiklerinin müşteri tarafından pahalı olarak değerlendirildiğine yönelik bir soruya Oliver Gros, "Biz pazarda ucuz lastik satmak için bulunmuyoruz. Michelin'in km başı performansına ve fiyatına bakarsanız pahalı olmadığını görürsünüz" dedi.

Akaryakıt maliyetlerini düşüren 3 yeni ürün

Türk müşterilerinin en büyük maliyet kalemini akaryakıtın oluşturduğuna dikkat çeken Oliver Gros, maliyetleri aşağıya çekecek 3 yeni ürünü pazara sunduklarını belirtti: X Line Energy ürünümüz araç başına yılda 7 bin lira yakıt tasarrufu sağlıyor. Diğer bir ürünümüz X Multiway 3D'nin daha kısa mesafe yapan, mobiliteye önem veren firmalara yönelik. X Multiway 3D'nin km performansını yüzde 45 artırdık. Yapılan testlerin sonuçları bize X Multiway 3D'yi kullanan araçlar en yakın rakibinden 11 metre daha önce durduğunu gösterdi. X Multi D ise 16 tonun altındaki araçlara yönelik bu ürün. Sınıfının en iyi mobilite performansına sahip. Kendi bünyemizde



Doğa Yiğit

Olivier Gros

yaptığımız testlerde X Multi D lastik kullanan araçlar en yakın rakibinden 6 metre daha önce duruyor. X Multi D'nin km performansını yüzde 10 artırdık. Bu ürünümüzü yıl içinde 30 noktada müşterilerimizle yüz yüze görüşerek tanıtacağız" diye konuştu.

Yılda 7 bin lira kazanç

Michelin Türkiye Teknik Müdürü Doğa Yiğit de yeni ürünler X Line Energy, X Multiway 3D ve X Multi D hakkında açıklamalarda bulundu. Türkiye'de işletme giderlerinin yüzde 45'ini yakıtın oluşturduğunu vurgulayan Yiğit, "X Line Energy lastiği kullanan araçlar rakiplerinden ortalama 100 km'de 1.2 litre daha az yakıt tüketiyor. Bu da araç sahibinin 7 bin lira kazanç sağladığını bize gösteriyor. Michelin olarak müşterilerinin neye ihtiyacı olduğunu düşünerek ürün geliştiriyoruz. X Multiway 3D'nin fren mesafesindeki performansı çok yüksek. X Multiway 3D'nin Michelin'in 'çok ömür' stratejisinin en önemli ürünü. Kötü hava koşullarında yüksek performans gösteren X Multiway 3D sayesinde müşterilerimizin yüzde 40 işletme maliyetleri düşüyor. 4 mevsim kullanılabilen X Multi D kullanıcılarına yüzde 18 daha fazla km olanağı sunuyor" dedi.

X Line Energy,

Yeni deseni ve karkas yapısındaki daha fazla çelik tel ile lastik ömrü artar ve güvenli dış derinliği açılmasını sağlar. Dönme direncini azalır ve yakıt sarfiyatını düşürür. Yüzde 10'a kadar km performansını artırır. Sırt bloğunda lameller ve kanallar su tahliyesini kolaylaştırıp çekişi ve tutuşu artırır. Islak zeminde araç ve yük güvenliğini sağlar. Toplamda yüzde 35'e varan ilave bir performans ile

operasyonel maliyetleri azaltır

Ağır vasıtada 'X MULTIWAY 3D' devri:

Her türlü mevsim şartlarında uzun yol, bölgesel taşımacılık ve şehir içi taşımacılık da maksimum performans sağlamak için geliştirildi. Sürücülere, bir önceki nesle oranla, yüzde 40 daha fazla km performansını, yıl ve mevsim koşulları nasıl olursa olsun maksimum güvenlik ve daha düşük dönme direnci sayesinde daha çevreci bir sürüş deneyimi sunuyor... Dayanıklı karkas yapısı ve ilave dış açma katı sayesinde ilk ömürde daha uzun km sunan X Multiway 3D, dış açırdıktan sonra yüzde 25 ikinci bir km ömrü sunuyor, ve ardından RECAMIC teknolojisi ve güvenilirliği ile tekrar tekrar kaplanarak işletme maliyetlerini minimuma indiriyor.

X Multi D ile yüzde 18 daha fazla km

Taşıma kapasitesi 16 tona kadar olan araçların çeker dingili için özel olarak geliştirdiği yeni X Multi D ile maliyetlerini minimuma indirmeyi hedefliyor. X Multi D teknolojisi sürücülere; yüzde 18'e varan daha fazla km ömrü ve yüzde 12 daha düşük dönme direnci sayesinde daha az yakıt tüketimi imkanı sağlıyor. 3PMSF ve M+S işaretlemesi sayesinde, şehir içi ve şehirlerarası taşımacılıkta çok yönlü, Kış / Yaz kullanılabilme imkanı sağlayan X Multi D, kullanıcılarına iş verimliliği, güvenlik ve uzun ömürü bir arada sunuyor. ■

Kış lastiği mevzuatı yetersiz

Doğa Yiğit Kış lastiğine yönelik uygulanan mevzuatın yetersizliğine dikkat çekerek, "M+S işaretlemeleri AB R54 ve R30 düzenlemelerine göre yasal bir düzenleme olmasına rağmen hiçbir standart metod ve açıklama bu işaretlemenin objektif bir tanımını yapmamaktadır. Bu işaretleme üreticilerin kendi inisiyatifleri ile basılıyor. Böylece lastik nasıl olursa olsun, (UN/ECE R54) AB'nin düzenlemesinde belirtildiği gibi M+S olarak işaretlenmekte. Bu işaret herhangi bir güvenlik kaybı değil, ticari kaygı taşıyor. AB bu boşluğu farkına vararak 2012 yılında ECE/R 117 düzenlemesini yaparken lastiklerin kış lastiği olarak tanımlanabilmesi için bir takım teste tabi tutulmasını gerektiren ve yanığında 3PMSF ile belirtilecek yeni bir standart getirdi. Avrupa için 2015'te bu zorunlu olacak. Türkiye'nin de bu tür bir düzenlemeye bir önce gitmesi gerekiyor" dedi.



Şampiyon Hersekli'nin kurucusu Murat Hersek vefat etti

Kırklareli'nin yetiştirdiği efsane isimlerden Şampiyon Hersekli Turizm'in Kurucusu ve Başkanı, 1952 Yılı Dünya Güreş Şampiyonu 86 yaşındaki Murat Hersek geçirdiği mide ameliyatının ardından tedavi gördüğü Edirne Tıp Fakültesi'nde 10 Mart 2014 Pazartesi günü hakkın rahmetine kavuştu.

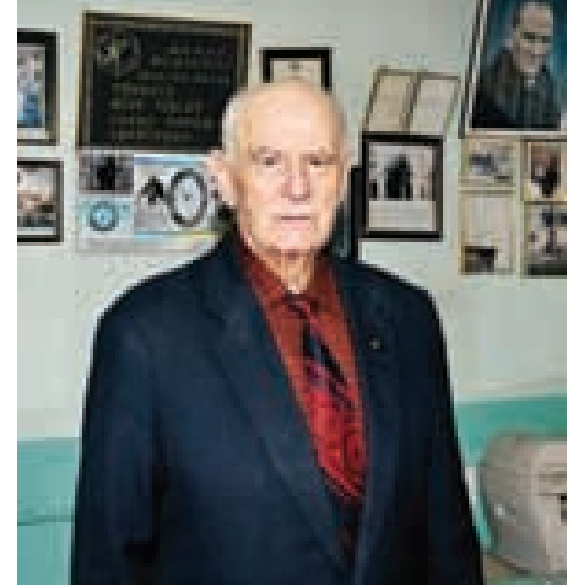
Merhum Murat Hersek'in 11 Mart 2014 Salı günü öğle namazını müteakiben Ahmet Cevdet Paşa Camii'nde kılınan cenaze namazına; Kırklareli Valisi Mustafa Yaman, CHP Kırklareli Milletvekili Av. Turgut Dibek, CHP Kırklareli Milletvekili ve Kırklareli Belediye Başkan Adayı Mehmet Siyam Kesimoğlu, Kırklareli Belediye Başkanı Av. Cavit Çağlayan, Kırklareli Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Aykaç, Kırklareli Vali Yardımcısı Günay Öztürk, AK Parti Kırklareli Belediye Başkan Adayı Selahattin Minsolmaz, MHP Kırklareli Belediye Başkan Adayı Derya Bulut, Siyasi Partilerin Başkan ve Temsilcileri, Sivil Toplum Kuruluşları'nın Başkan ve Temsilcileri, Oda ve Derneklerin Başkan ve Temsilcileri ile vatandaşlar katıldı.

Kılınan cenaze namazının ardından merhum Murat Hersek'in cenazesi omuzlara alınarak cenaze arabasına konuldu. Ardından büyük bir kalabalık eşliğinde Kırklareli Şehir Mezarlığı'nda defnedildi.

Efsane isim Dünya Güreş Şampiyonu merhum Murat Hersek'in oğullarından Hüseyin Hersek yaptığı kısa açıklamasında ani bir ölüm olduğunu belirterek; "Mide ameliyatı geçirmiştir. Edirne Tıp Fakültesi'nde tedavi görüyordu. 10 Mart 2014 Pazartesi günü saat 16.00 sıralarında vefat etti. Vefatını hiç beklemiyorduk. Ani oldu. Takdiri ilahî bu kadarmış.

Babamız 1952 yılı Dünya Güreş Şampiyonu'ydu. Aynı zamanda Şampiyon Hersekli Turizm'inde Kurucu ve Başkan'ydı. Bizde kendisinin kurduğu şirketi devam ettirmeye çalışıyoruz" dedi.

Törende İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış, Metro Turizm'den Umud Kahrman ve çok sayıda sektör mensubu yer aldı. ■



BAŞLICA TAŞITLARIN HIZ LİMİTLERİ VE HIZ KURALLARI

| ARAÇ CİNSİ | HIZ CİHAZ AYARI | YERLEŞİM YERİ İÇİNDE | | | | YERLEŞİM YERİ DIŞINDA | | OTOYOL |
|---------------------|-----------------|--------------------------|-----------------|-----------|-----------|-----------------------|-------------|--------|
| | | ÇİFT YÖNLÜ + BÖLÜNÜŞ (1) | BÖLÜNÜŞ YOL (2) | TUMU (3) | ÖZEL (4) | ÇİFT YÖNLÜ | BÖLÜNÜŞ YOL | |
| Otomobil M1, M1G | | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 90 99 117 | 110 121 143 | 120 132 156 | |
| Minibüs M2 | 110 | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 80 88 104 | 90 99 117 | 100 110 130 | |
| Otobüs M2, M3 | 110 | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 80 88 104 | 90 99 117 | 100 110 130 | |
| Kamyonet N1, N1G | | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 80 88 104 | 85 93 110 | 95 104 123 | |
| Panelvan N1 | | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 85 93 110 | 100 110 130 | 110 121 143 | |
| KAMYON N2, N3 | 99 | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 80 88 104 | 85 93 110 | 90 99 117 | |
| Çekici N2, N3 | 99 | 50 55 65 | 70 77 91 | 82 90 106 | 80 88 104 | 85 93 110 | 90 99 117 | |
| Römorklu araç | 99 | 40 44 52 | 60 66 78 | 72 79 93 | 70 77 91 | 75 82 97 | 80 88 104 | |
| Tehlikeli, özel yük | | 30 33 39 | 50 55 65 | 62 68 80 | 50 55 65 | 50 55 65 | 60 66 78 | |

Notlar

1- Tüm çift yönlü yollar ile ilgili kuruluşların özel karar almadığı bölünmüş yollar için geçerlidir.

2- Bölünmüş yollarda sadece trafik komisyonu veya UKOME'nin kararı ile uygulanabilecek en fazla değerlerdir. Taşıt cinsine de bağlı olarak bu rakamların altında da artış yapılabilir.

3- Tüm bölünmüş yollar için artırılacak(+20 kilometre) en yüksek hız değerleridir.

4- Sadece taşıma kapasitesi yüksek, can ve mal güvenliği açısından gerekli tedbirlerin

alındığı, yaya geçişlerinin alt ve üst geçişlerle sağlandığı, özel yollar için artırılabilir(+32 kilometre) en yüksek hız değerleridir.

5- Her sütündeki birinci rakam hız limitini, ikinci rakam ceza uygulanmayacak yüzde 10 ilaveli hız limitini, üçüncü rakam ise daha düşük ceza uygulanacak yüzde 30 ilaveli hız limitini gösterir.

6- Hız limitlerini aşanlara kanununun 51. maddesine göre işlem yapılır. Burada limitin yüzde 30'dan az veya fazla aşılması önemlidir.

7-Çift yönlü yollarda geçiş anındaki hız sınırı aşmalarına ceza uygulanmaz.

8-Asgari hız sınırı otoyollarda 40, diğer yollarda 15 km/saattir.

Hız sınırlamasının ulaşımına etkisi

İstanbul Ankara seyahatlerinin hız kurallarına uygun olarak 5 saatten önce yapılması mümkün değildir. Hız sınırlayıcı cihaz da aynı süreyi gerekli kılacaktır.

Trafik mevzuatına göre hız limitlerine uygun seyahat edilmesi ve hız sınırlayıcı cihaz kullanımı önemli sonuçlar getirecektir. Tamamı otoyol olan yollarda dahi bu etki görülecektir. Tamamı otoyol sayılabilecek İstanbul-Ankara seyahatleri buna örnek gösterilebilir. Otoyollardaki otobüs hız limiti 100 kilometre olup yüzde 10 toleransla dahi 110

kilometreden daha hızlı gidilmesi suçtur. İstanbul ve Ankara merkezleri arası karayolları kilometre mesafesi 454'tür. Buna göre İstanbul'dan Ankara'ya; Anadolu Yakası'ndaki bir terminalden hareketle molasız 4 saat 30 dakika, molalı 5 saat ve Bayrampaşa'daki Terminal'den hareketle molalı olarak 6 saatten önce hız kurallarına uygun olarak gidilmesi

mümkün değildir. Bundan daha kısa süreli seyahatlerde hız kuralları ihlal ediliyor demektir. Otobüslerde kullanılacak hız sınırlayıcı cihazın ayarı 110 kilometre olup bu cihazın kullanılması halinde yukarıda belirtilen sürelerden önce seyahat gerçekleştirilmesi mümkün olmayacaktır. Bu durum rekabeti de etkileyecektir. ■

BAŞSAĞLIĞI

Şampiyon Hersekli Turizm'in
kurucularından ve sektörümüz duayenlerinden

**MURAT
HERSEKLI**

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, dostlarına ve sevenlerine,
başsağlığı dileriz.

Mustafa YILDIRIM

Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Şampiyon Hersekli Turizm'in
kurucularından ve sektör duayenlerinden

**MURAT
HERSEKLI'nin**

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sektörümüze
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Şampiyon Hersekli Turizm'in
kurucularından ve sektörümüz duayenlerinden

**MURAT
HERSEKLI'yi**

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine ve sektörümüze
başsağlığı dileriz.

ISUZU

BAŞSAĞLIĞI

Şampiyon Hersekli Turizm'in
kurucularından ve
sektörümüz duayenlerinden

**MURAT
HERSEKLI'yi**

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine ve
sektörümüze başsağlığı dileriz.

Yalçın Şahin

MAPAR Otomotiv San. ve Tic. Ltd. Şti.



3 yıl üst üste 'Türkiye'nin En İtibarlı Otobüs Şirketi' seçildik.

Tüm Yol Arkadaşlarımıza teşekkür ederiz.

Kâmil Koç, Brand Age dergisi Türkiye Sektörler İtibar Değerlendirmesi Araştırması'nda 2011 ve 2012 yılında olduğu gibi 2013'te de Türkiye'nin En İtibarlı Otobüs Şirketi seçildi.

4440 KOC 4440562

www.kamilkoc.com.tr


KÂMILKOÇ¹⁹²⁶
Yol Arkadaşım

