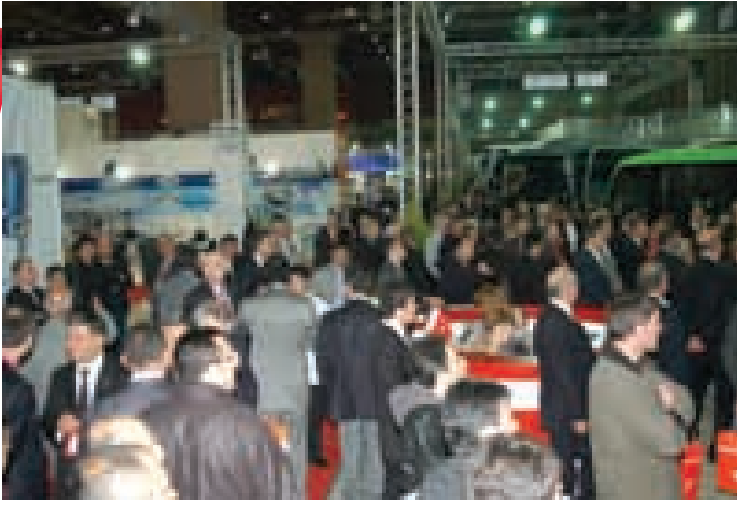


# Busworld Turkey başlıyor

En yeni modelleri ile fuar ziyaretçilerinin karşısına çıkacak olan Türk otobüs endüstrisinin dev isimlerinin yanı sıra, otobüs ve yan sanayi alanında faaliyet gösteren yerli ve yabancı daha pek çok lider firmayı ağırlayacak olan Busworld Turkey, 24-27 Nisan tarihleri arasında İstanbul (CNR) Fuar Merkezi'nde yerli ve yabancı profesyonel ziyaretçilere açık olacak.

2 - 12 - 13'te



## Otobüsçüler engelli yasasının iptalini istiyor



7'de

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

# Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 3 • Sayı: 135 • 21 - 27 Nisan 2014 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

## BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

### 2. El otobüs ve midibüste güven!

www.BusStore.com.tr

Artacak kentiçi taşımalarda düzensizliğin olumsuz sonuçlarına tedbir gerekiyor

# BAKANLIK GÖREVE

● 31 Mart'ta büyükşehir olan 30 ilin tüm alanı ile diğer illerdeki önemli yerleşim alanları kentiçi oldu.

● 30 büyükşehirdeki yaklaşık yüzde 75 olan nüfus, diğer yerlerle birleştiğinde nüfusun toplamda yüzde 90'ı kentiçinde.

● Önemi iyice artan kentiçi taşımalara ilişkin mevzuat boşluğunun UDH Bakanlığınca mutlaka doldurulması gerekiyor.

Sayıları artan ve il sınırlarına genişleyen büyükşehirlerin 31 Mart'ta devreye girmesiyle yolcu taşıma yetkisinin belediyelerde olduğu kentiçi genişledi. 5393 sayılı Belediye Kanunu ile 5216 sayılı Büyükşehir Belediyesi Kanunu ve 2918 sayılı Trafik Kanunu, kentiçi yolcu taşımacılığında yerel idarelere önemli yetkiler veriyor. Buna da bağlı olarak KTK ve KTY bu alanlarda büyük ölçüde uygulanmıyor. Bundan doğan boşluğun olumsuz sonuçlarından kurtulmak için Bakanlığın en azından önemli konularda devreye girmesi gerekiyor.

#### Taşımacı olabile...

KTK ve KTY'deki mali ve mesleki yeterlilik ile mesleki saygınlık kriterleri veya benzerleri kentiçi taşımacılarda da aranmalı. Tüzel ve gerçek kişilerde asgari taşıt veya koltuk şartı belirlenmeli.

#### Taşıtların koşulları

Taşıtların yaşı, cinsi, plaka kaydı, mülkiyeti gibi konular belirlenmeli. Tüm otobüsler yaşa bakılmadan taşımada kullanılabilir mi? Otomobillerdeki yaş şartı uygulanacak mı? Özmal-bireysel kısıtlaması olacak mı?

#### Şoförlük koşulları

Mesleki yeterlilik ve mesleki saygınlık açısından hangi şartlar ve belgeler aranacak? Taşıtların sahibinin kendi aracını bizatihi kullanabilme şartı ve hakkı olacak mı?

#### Yetki belgeleri

Taşımacılar, taşıtlar ve şoförler için hangi belgeler olacak? Belgelerin asgari ve azami kullanım süreleriyle yenilenme ve devir şartları ne olacak? ■

Temsa 2014'ün ilk üç ayında yüzde 100 büyüme elde etti

## Temsa otobüs pazarında payını yüzde 35'e çıkardı

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, 2013 yılının toplam otobüs + midibus pazarında elde ettikleri yüzde 17'lik pazar payını 2014'ün ilk üç ayında yüzde 35'e çıkardıklarını belirtti. ■ 5'te



Dinçer Çelik



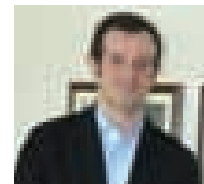
6'da

Mercedes-Benz Türk'ün ikinci el otobüs faaliyeti Daimler'e örnek oldu

## BusStore Daimler'in Avrupa markası oldu

Dijital Takograf Uygulaması 30 Haziran'da zorunlu oluyor

Başarı Holding, yerli dijital takograf cihazını üretti



Başarı Elektronik İş Geliştirme Koordinatörü Yakup Palomba "Tescilli yapılmış 1996 model ve üzeri araçlardan başlamak üzere, kademeli olarak 2018 yılında ticari araçların dijital takografa geçişi tamamlanacak." ■ 13'te

## Brisa, 14 milyon lastik üretimi hedefiyle büyüyor



Hakan Bayman

4'te

## Funtoro'dan Busworld Fuarı'na özel kampanya...



MSI Corporation Direktörü Machine Tsai ve Türkiye Yöneticisi Semih Chiu, yeni kampanyayı açıkladılar. ■ 10'da

## » Lojistik



Dünya Bankası Raporu Açıldı

## Karayolu Kotaları, Özellikle Transitte, Malların Serbest Dolaşımını Kısıtlıyor

UTİKAD'ın girişimleri sonuç verdi Avrupa Komisyonu devreye alınıyor

Bulgaristan ve Romanya tarafından Avrupa'ya taşıma yapan Türk TIR'larına uygulanan transit taşıma kotaları ve transit ücretleri konusunda UTİKAD'ın, FIATA ve CLECAT bünyesinde sürdürdüğü girişimler sonuç verdi.

Turgut Erkeskin

## Batu Lojistik'ten Gebze'de 20 bin m2 yeni depo



## IVECO'nun yeni bayisi Üstün-İş Gaziantep'te açıldı



Gaziantep Belediye Başkanı Fatma Şahin, Gaziantep Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, Üstün İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Zengin, Iveco Araç Yönetim Kurulu Başkanı Maurizio Manera açılış kurdelasını birlikte kestiler.

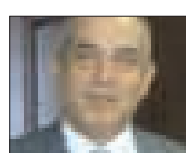
8-9'da



Dr. Zeki Dönmez

Bakanlık büyükşehirlere müdahale etmeli!

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

AB, ABD Ulaştırma Politikaları ve Türkiye-4

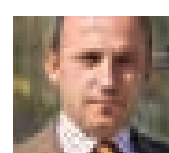
2'de



Mustafa Yıldırım

Başkan Kadir Topbaş ile buluşma

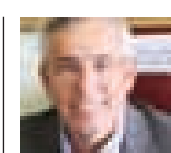
4'te



Akif Nuray

2023 Hedefleri Kaliteli İstihdam Gerekliyor...

6'da



Salim Altunhan

Aşk altın değildir, saklanamaz!

7'de

■ Kamil Koç'a 12 Setra

■ İstanbul Seyahat'e 9 Turismo

13'Te

Mercedes-Benz yetkili servislerine geldikçe kazandıran kampanya. 7'de

Ülkemiz bulunduğu coğrafyanın stratejik özelliği nedeniyle ulaşım sektöründe önemli bir yere sahiptir. Avrupa'ya Asya'ya bağlayan, Ortadoğu'nun kilit ülkesi Türkiye, dünya ülkelerinin özellikle karadan ve denizden bağlantılarını sağlamaktadır. Bu durum ülkemizin önemini bir kat daha arttırmaktadır. Uzun yıllar sürdürülen çalışmalar sonucu ülkemizde kara, deniz ve hava ulaşımında önemli gelişmeler sağlanmış sosyal ve ekonomik kalkınmamızda sahip olduğumuz ulaşım sisteminin de önemli katkıları olmuştur.

Milli ve uluslararası alanda; ekonomik, ticari, sosyal, teknolojik ve stratejik gelişmeleri dikkate alarak kullanıcı talebini karşılayan güvenli, konforlu, çevreye duyarlı, diğer ulaşım sistemleri ile uyumlu, sosyoekonomik bakımdan ulaşılabilir, çağdaş ulaşım ağını kurmak, yönetmek ve işlemlerini sağlamak bir milli görevdir. Özellikle son dönemde, çevresel sorunlar ile küresel iklim değişikliği olgusu karşısında çevreye uyumlu gelişmeleri yönlendirecek sürdürülebilir ulaşım politikalarının önem kazanması ile çevreye daha az zararlı demiryolu ve denizyolu taşımalarının paylarının artırılarak ulaşım sistemlerinde karayolunun çok yüksek olan payını azaltılması ve böylece ulaşım türleri arasında dengeli bir sistem oluşturulması büyük önem kazanmıştır.

### Trafik kazaları ulaşım sorunu mudur?

Gerek şehiriçi gerekse şehirlerarası

## AB-ABD Ulaştırma Politikaları ve Türkiye - 5

Yolcu ve yük taşımacılığında karayoluna ağırlık veren politikaların bir başka olumsuz yönü de trafik kazalarıdır. Trafik kazaları, ülkeler açısından sadece bir ulaşım sorunu olmayıp, toplum sağlığını, ülke gelişimini ve güvenliğini tehdit eden, hukuki ve cezai sorumluluklar doğuran temel bir sorundur. Aynı zamanda, sebep olduğu maddi zararın yanı sıra, can güvenliğini ortadan kaldırması nedeniyle, toplumun tüm kesimlerinin dikkatini üzerinde toplayan güncel bir olaydır. Ülkemiz, birçok Avrupa ülkesi arasında trafik kazalarının en yüksek olduğu ülkelerden biridir ve bu nedenle de trafik kazaları şu anda ülkemizin en önemli çözün bekleyen sorunları arasındadır.

### Göç sorunu...

Günümüzde; karşılaştığımız en önemli sorun alanlarından biri 'dengelessiz oranlarda şehre göç' bu göçün 'şehirlilik' olgusuna kazandırılmasında aynı oranda başarının yakalanamaması, 'köylerimiz ve köylülerimizin tabii faaliyet alanlarında var olmasının önünü açıcı yatırımların eksikliği ve yer yer tam aksine yatırımların gerçekleştirilmesi' gibi sıralanabilir. Bu anlamda; göç parametrelerine bakarak bulunulan bilimsel öngörüler 'İstanbul' başta olmak üzere büyükşehirlerde dengelessiz göçün devam edeceği yönündedir. Söz gelimi; resmi olarak 15 milyon dolaylarında bir nüfusa sahip olan İstanbul'umuza -içeriği

tartışılır olmakla beraber- devasa yatırımlar yapılmaya devam ede gelmektedir. Bununla beraber; yakın on yıllık süreçte, 'büyükşehirlere göç' olgusunun aynı ivme ile devam edeceği de görülmektedir. Hal böyle iken; 'şehir', 'şehirlilik' vb. kavramları yeniden ele alarak, bunun paralelinde izlenecek politikalarla 'göçün yönetilmesi' ele alınmalıdır. Dolayısıyla; Bursa-İzmit-Ankara-İzmir-Mersin-Gaziantep-Konya-Kayseri-Antalya-Diyarbakır gibi şehirlerimize yapılacak ilgi çekici ve insan odaklı yatırımlarla, İstanbul ve muavir alanına olacak göç absorbe edilmelidir. Bu bir ilk adım olarak '2023 Vizyonu' dahilinde ele alınabilir. Bunun takibinde ise; ikinci bir adım olarak, bahsini ettiğimiz diğer büyükşehirlere göçü dengeli rakamlara çekecek olan bir 'ikinci yatırım ve politik hamleler' bütünlüğü yeniden geliştirilebilir. Bir diğer acil adım ise; şimdiden arka planı oluşturulmaya başlanması gereken 'köylük-köylük-köylülerin köylerinde istihdamı' gibi bir başlıklar bütünüdür. Cumhuriyet'in ilk dönemlerinde; bu



PROF. DR.  
MUSTAFA ILICALI  
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr  
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

konuda yapılamaya çalışılarda dahil (hatta Osmanlı'daki toprak sistemine dair okumalarla), sonrasında kimi Hükümetler Dönemi'nde 'Köy Enstitüleri' vs. gibi ortaya konan politikaları bütün doru ve yanlışlarıyla ele alarak, bu konuda ciddi çalışmalar ortaya konulmalıdır. Tabii üçüncü adım; bölge ve yörelere göre kısmen değişimle birlikte 'ekonomik-sosyal-kültürel-ve hata güvenlik' vs. bağlamında birebir birçok değişkenin üzerinde oturmalıdır. Yapılacak yatırımlar hangi boyutta olursa olsun; sosyal hayat-kültür-iklim-alışkanlıklar gibi birçok tabanı gözetenek ve algılayarak gerçekleştirilmelidir. Ortaya koyacağımız şey; küresel kültür ile bir sentez olacaktır. Bu anlamda; Latin Amerika'dan İç Asya'ya, Akdeniz'den Mezopotamya'ya, Kuzey Afrika'dan Uzak Asya'ya bütün tecrübeler derinlemesine ele alınmalıdır.

### Yüksek hızlı demiryolu

Bütün bu belirttiğimiz 3 adımın her birinde; daha önceleri çok defa değinmiş olduğumuz 'yüksek hızlı demiryolu yatırımları' 'deniz ulaşımı yatırımları', 'içyolu ulaşımının geliştirilmesi' vb.

farklı modların her birinin; hayatı ve belirleyici rolleri olacaktır. Bütün bu yatırımlar sadece bulunduğu ile değil; aynı anda aynı yöredeki birkaç şehre ve hatta farklı yörelere arası(yerine göre uluslararası) ortak fayda üretebilecek projelerdir. Söz gelimi; Van Gölü'ndeki 'deniz ulaşımı' yatırımları; göle kıyısı olan 5 kenti aynı anda etkilerken, yörede Van-Bitlis-Hakkari ve Muş'a kadar bir katkı alanı oluşturabilecektir. Van yöresinde düşünülen YHD yatırımları içinde aynı şeyi söylemek mümkündür. Bugün itibarıyla Mersin Taşucu'ndan KKTC'ye günübirlik deniz yolculuğu imkanı mevcuttur. Bunlar; siyasi istikrarlıkların giderildiği dönemlerde; Suriye'nin Lazkiye, Lübnan'ın Beyrut şehirleri ile Mersin-Antalya-İskenderun şehirlerimizin birçok noktasından Kıbrıs'ın birçok noktasına gerçekleştirilebilir duruma gelebilecektir. Bunu; 'boru hatları ve su yolları' olarak düşünersek güneyde Filistin, Ürdün, İsrail, Mısır'a kadar daha geniş bir alanı ihtiva edebilir. Aynı yaklaşımlar Karadeniz ülkeleri anlamında ve Ege'de de düşünülebilir. Ege'de birçok noktada (adalar dahil) ülkemiz ve Yunanistan arasında birçok şehir -deniz ulaşımı ve YHD başta olmak üzere- günübirlik yolculuk imkanları mevcuttur. Dolayısıyla bütün bu yaklaşımlar, güçlü bir perspektifle desteklendiği takdirde; 'şehir-şehirleşme-şehirlilik' olgusunu sağlıklı temellerde işler hale getirebilecektir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

## Busworld Turkey 24-27 Nisan 2014 tarihleri arasında CNR'da

En yeni modelleri ile fuar ziyaretçilerinin karşısına çıkacak olan Türk otobüs endüstrisinin dev isimlerinin yanı sıra otobüs ve yan sanayi alanında faaliyet gösteren yerli ve yabancı daha pek çok lider firmayı ağırlayacak olan Busworld Turkey, 24-27 Nisan tarihleri arasında İstanbul (CNR) Fuar Merkezi'nde yerli ve yabancı profesyonel ziyaretçilere açık olacak.

24 Nisan tarihinde resmi açılış töreni gerçekleştirilecek, fuarın basın günü ise aynı gün düzenlenecek. Otomotiv ve otobüs sektörü ile ilgili yerli ve yabancı basın mensupları, 24 Nisan'da düzenlenecek olan basın gününde firmaların ürün lansmanlarını yakından izleyecek.

### Dünyanın otobüsçüsü...

24 Nisan'da İstanbul (CNR) Fuar Merkezi içinde yer alan Dünya salonunda saat 11:30'da resmi açılış yapılacak Busworld Turkey, yeni ticari



bağlantıların kapısı olacak. Fas, Lübnan, İran, Özbekistan, Rusya, Ukrayna, Bulgaristan, Macaristan ve Kamerun başta olmak üzere dünyanın farklı bölgelerinden İstanbul'a gelecek yabancı alım heyetleri, Busworld Turkey Fuarı süresince katılımcı firmalar ile temaslarda bulunarak yeni ticari bağlantılar kurabilecek. Hem fuar katılımcılarının hem de yatırım amacıyla fuar ziyaret edecek alım heyetlerinin fuardan en verimli şekilde ayrılmaları için HKF Fuarçılık'ın Busworld Turkey ekibi gerekli tüm hazırlıkları tamamladı.

Türkiye'den TOFED ile birlikte; Ukrayna, Romanya, Gürcistan, İran, Azerbaycan, Makedonya, Bulgaristan, Ürdün, Rusya, Sırbistan, Sudan, Hırvatistan ve yeni dâhil olan Bosna-Hersek ve Karadağ ile birlikte toplam 15 ülkede karayolu yolcu taşımacılığı ile ilgili kuruluşları aynı çatı altında toplayan IPRU'ya (International

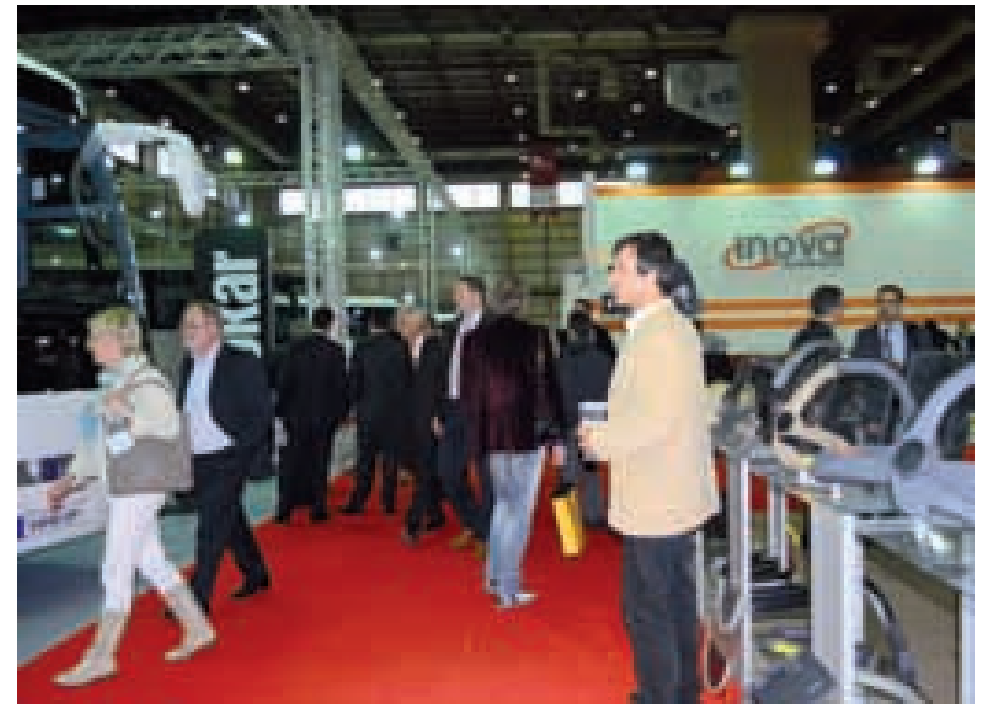
Passenger Road Transport Union) üye ülkelerden fuar ziyaret etmek için gelecek olan bir başka heyet ise, Busworld Turkey 2014 Fuarı'nda firma yetkilileri ile görüşerek ülkelerinde karayolu yolcu taşımacılığının gelişimi ve yatırım fırsatları için katılımcı firmalar ile görüşecek.

### B2B uygulaması

Katılımcı ile ziyaretçileri buluşturan B2B uygulaması, Busworld Turkey Fuarı'nda ilk defa uygulanacak. Bu sayede fuarın tüm katılımcıları ve kayıtlı ziyaretçileri Busworld Turkey B2B web portalı üzerinden fuar öncesinde karşılıklı randevu olarak fuar alanında ikili görüşmeler yapabilecekler.

### Otobüs ve yan sanayi firmaları...

Busworld Turkey 2014 Fuarı'na



yerli ve yabancı çok sayıda firma katılıyor. Fuar katılacak otobüs üreticisi firmalar ise en son modelleri ile göz dolduruyor. Çevreci modellerin öne çıktığı fuarda, üretici firmaların sergileyeceği modeller hakkında daha fazla İngilizce bilgiye ise bu linkten ulaşmak mümkün.

### İki önemli etkinlik

Fuarın 2. günü Busworld Academy kapsamında Yangın Güvenliği konulu bir seminer düzenlenecek. Moderatörlüğünü EBCA'nin (European Burn Casualties Association) kurucu üyesi ve başkanı olan Dominiek Vienne'nin yapacağı seminerde; İsveç'teki SP Teknik Araştırma Merkezi'nden (SP Technical Research Institute) Fredrik Rosén; "Otobüs ve Minibüslerdeki Motor Bölmelerinde Yangın Durdurma Sistemleri", Fransız kaza uzmanı Patrick Botto; "Otobüslerde Çıkan Yangınların İnsan Kaynaklı Sebepleri ve Sonuçları", ABD'li Kidde Technologies, Inc. Genel Müdürü Joseph Peoples; "Otobüs Yangınlarını Önleme, Tespit etme ve Durdurma Yöntemleri" ve Fairport Merkez Okul Bölgesi Ulaşım Direktörü Peter Lawrence; "Otobüs Sürücülerinin Eğitimi ve Nitelikleri", İngiltere'den Yangın Güvenliği Platformu Genel Müdürü Michael Hagen; "Otobüs ve Minibüs Yangınlarından Kaçış Yolları", Fransa'daki AREVA Ürün Müdürü, Dr. Franck Verbecke; "İlk Müdahale Ekipleri için Yakıt Pili Otobüs ve Hidrojen Güvenliği Eğitimi" ve son olarak da Çin'deki Chongqing Jiaotong Üniversitesi'nden James Wang; "Otobüs ve Minibüslerde Güvenlik ve Yangın Güvenliği" konularında konuşma yapacaklar ve katılımcıların sorunlarını yanıtlayacaklar.

Aynı gün saat 14.00'da Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Derneği (TÖHOB) tarafından 'Büyükşehir Belediyelerinde Otobüs İşletmeciliği' konulu bir panel daha düzenlenecek. Panelde; 6230 sayılı yasa ile 5216 sayılı yasa kapsamına alınan illerde kent içi ulaşım, toplu taşıma ve otobüs işletmeciliği, büyükşehir belediyesine geçiş döneminde karşılaşılan sorunlar ele alınacak. ■



# ŞEHRİN YENİ YILDIZI SAHAYA ÇIKIYOR! CITIPOINT

Anadolu Isuzu'nun şehir içi toplu ulaşımaya yönelik ilk 12 metrelik otobüsü Citipoint yollara çıkıyor.

Düşük işletme maliyeti, yüksek yolcu kapasitesi, benzersiz konfor ve güvenliğinin yanı sıra Citipoint, göze hoş gelen, estetik tasarımıyla da beğeninizi kazanacak.

**ANADOLU ISUZU**

Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)  
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTürkiye • twitter.com/IsuzuTürkiye

**busworld**  
TÜRKİYE İSTANBUL  
Tüm otobüslerimizle  
Busworld Fuarı'ndayız.  
24 - 27 Nisan 2014  
İstanbul (CNR) Fuar Merkezi  
Salon 1



# OTOKAR HAYATIN HER YERİNDE

Yarım asırdır yeniliklere  
ilk günkü heyecanımızla yaklaşıyoruz.

Şehirçi, turizm ve servis taşımacılığına yönelik  
ürettiğimiz araçlarla, hayatın her yerinde yol alıyoruz.  
Herkes için yolculuğu güvenle buluşturuyor,  
hizmeti konfora dönüştürüyoruz.

Bizi daha yakından tanımak ve  
yepyeni araçlarımızı incelemek için,  
Busworld Türkiye Fuarı'na  
sizi de bekleriz.

**Busworld  
Türkiye'deyiz**

Salon:1  
Stant: A07



☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📱 /OtokarTicariAraclar 🐦 /OtokarAS

 Koç

# Otokar



2014'ün ilk üç ayında yüzde 100 büyümeye elde etti

# Temsa otobüs pazarında payını yüzde 35'e çıkardı

**Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, 2013 yılının toplam otobüs + midibus pazarında elde ettikleri yüzde 17'lik pazar payını 2014'ün ilk üç ayında yüzde 35'e çıkardıklarını belirtti.**

**Temsa 2014 yılının ilk üç ayındaki yurtiçi ve yurtdışı pazar verilerini düzenlenilen basın toplantısında açıkladı.**

## Daralan pazarda başarısı

2013 yılı Mart sonu itibarıyla otobüs ve midibus toplam pazarının 2085 adetlik seviyede oluştuğunu belirten Dinçer Çelik, "Bu yılın ilk üç ayındaki seviyeye ise 1581 adetlik bir pazar oluştuğunu bize gösteriyor. Pazardaki bu daralma herkesin beklemediği, sürpriz olmayan bir seviye. 2013'te yüksek pazar seviyesininin 2014'te gerileyeceğini herkes öngörüyordu. Ancak bu noktada bizi en çok sevindiren gelişme Temsa olarak daralan bu pazarda elde ettiğimiz başarı. Biz 2014 yılına yönelik belirlediğimiz satış hedeflerinin yüzde 40'ını ilk üç ayda gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşıyoruz" dedi.

## Yüzde 17'den yüzde 35 pazar seviyesine

2013 yılı ile 2014 yılı Mart ayının otobüs ve midibus segmentindeki pazar seviyesi hakkında bilgiler veren Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "2013 yılında otobüs ve midibus segmentinde yüzde 17 olan toplam pazar payımız 2014'ün ilk üç ayı itibarıyla toplamda yüzde 35 seviyesine ulaştı. Segment bazlı olarak pazarda hangi noktaya geldiğimizi ifade etmek istersek, şehirlerarası otobüs pazarında payımız yüzde 17, şehirci otobüs pazarında yüzde 34, midibus segmentinde ise yüzde 39 seviyesine ulaşmış oldu" dedi.

## Kapasitesi siparişlerle doldu

Üretim yüzde 76'sının yurtiçi, yüzde 24'ünün yurtdışı pazar odaklı seviyede gerçekleştiğinin de bilgisini veren Dinçer Çelik, "2014 yılının üretim kapasitesi şuan dolmuştur. Bu yıl için yurtdışı pazarlara yönelik üretimimizin yüzde 95'i de kesin siparişe dönmüş durumda" diye konuştu.

## ABD'de Temsa rüzgarı

Yurtdışı pazarlara yönelik çalışmalar ve yeni yapılanmalar hakkında da bilgiler veren Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Temsa markalı ürünlerin 64 ülke yollarında hizmet verdiğini kaydetti. ABD pazarında büyük bir başarıya imza attıklarını açıklayan Çelik, "2010 yılında adım attığımız Amerika pazarında bugün üç ürünümüzle 420 araçlık bir kapasiteye ulaştık. TS30, TS35 ve bu yılın başında pazara sunduğumuz ve iki büyük fuara katılarak tanıtımını gerçekleştirdiğimiz TS45, Amerikalı taşımacıların büyük beğenisini topluyor. Yıl sonunda ABD pazarında 650 araç sayısına ulaşmayı hedefliyoruz. Burada başarımızın sırrı, müşteri ihtiyaçlarını çok iyi takip ederek, ürünleri onlarla birlikte geliştirerek onların beklentilerine en uygun ürünü pazara sunuyor olmamız. Amerika pazarında üç ürünle yetinmeyeceğimizi ve yeni ürünleri bu pazara sunacağımızı da ifade etmek istiyorum" diye konuştu.

## Almanya'da yeniden yapılanma

Yurtdışına yönelik 2014'te yeni bir atılım sürecine daha girdiklerini ve Almanya'da yeniden yapılanma çalışması içine girdiklerini de kaydeden Dinçer Çelik, "Almanya'da yollarda 750 Temsa aracı var. Almanya pazarında daha büyük bir seviyede olmak istememizin amacı bu pazarı bir 'Key Market' olarak görmemiz. Key Market, şu anlama geliyor. 'Almanya'da olursan, her yerde olursun' Yeni yapılanma süreci ile Almanya'daki müşterilerimizin beklentilerine daha iyi cevap vermeyi hedefliyoruz. Bu süreçte ilk adım olarak Almanya'daki satış ofisimizi ve Avusturya'daki lojistik merkezimizi modern tesislere kavuşturduk, ekiplerimizi güçlendirdik, yeniden yapılandırdık. Ofisimizi müşterilerimizin ulaşılabilirliğini kolaylaştıracak bir bölgede konumlandırdık. Satış sonrası hizmetler organizasyonumuzu da yeniden yapılandırdık, servislerdeki eğitimleri tamamladık. Avusturya da büyüttüğümüz lojistik merkez bize önemli bir avantajı da sağlayacak. Avrupa'daki her noktaya kısa sürede parça sevkiyatını yapabileceğiz, bu da bize koşulsuz müşteri memnuniyetini

sağlamada önemli bir katkı sağlayacak" diye konuştu.

## İkinci yarıda Euro 6 araçlar

Avrupa pazarında yılın ikinci yarısında çok daha iddialı bir konuma geleceklerini de belirten Dinçer Çelik, "Yılın ikinci yarısından itibaren Euro 6 motorlu LD, Safir, MD9 ve yeni Avenue araçlarımızı müşterilerimizle buluşturacağız. Yeni oluşturduğumuz satış kanalları ile yeni müşterilere ulaşacağımızı ve satışlarımızı büyüteceğimize inanıyoruz" dedi.

## 1.5 yılda 9 yeni ürün

Dinçer Çelik, Arge ekibimizde yaptığımız yeniden yapılandırma ve 3 yıldır devam eden çalışmalar sonrasında son 1.5 yıl içerisinde 9 yeni ürünün pazara sunulduğunu belirtti.

Safir'in Euro 6 normundaki modelini hazırladıklarını belirten Dinçer Çelik, "Sadece Türkiye pazarı için değil, Safir'in Euro 6 normuna sahip modeline Avrupa'dan da talep var. Biz de buna göre çalışmalarımızı yapıyoruz. Bunun yanında yeni şehirlerarası otobüsümüzü de E6 olarak Avrupa ve iç pazarı aynı anda 2015'in sonuna doğru hazır edeceğiz. Yepyeni bir araç olacak.

Prestij modelinde de Euro 6 normuna göre hazırlıklarımızı yapıyoruz. Bunun yanı sıra 7, 8 ve 9 metre arasındaki boşlukları tamamlamak için yeni bir Euro 6 midibus araç hazırlığı yapıyoruz. Bunu da 2015'in ikinci yarısında tanıtacağız. Avenue ve köroklü Avenue Euro 6 normlarının da çalışmaları yapılıyor.

Avrupa'da çok tutulan midi coach MD9 aracımızın E6 versiyonunu da hazır ve satışları başladı. Avrupa'da Temsa'nın en güçlü olduğu segmentler intercity ve okul taşıtlarıdır. LD

serisi araçlarımıza aldığımız siparişler üretim hattından çıkmaya başladı. "

Dinçer Çelik, şehirlerarasında pazarın fazla büyüyeceğini ama şehirleşme ve mobilizasyonda yaşanan değişimle birlikte kısa mesafeli hatların önem kazandığını bu alana yönelik önümüzdeki dönemde 9-12 metre arasında araçlara talep olacağını belirtti. Bu segmente uygun MD9 LE aracımız var, buna ilave bir araç daha düşünüyoruz dedi.

## 2014 Prestij yılı

2014'ün Prestij yılı olacağını da belirten Dinçer Çelik, ilk üç ayda çok ciddi teslimatlar gerçekleştirdik. İlk üç ayda yüzde 40'lık payı ile midibus pazarında lider konuma geldik. Prestij'in bu başarısında düşük yakıt tüketimi çok etkin oldu. Birkaç ay içerisinde Prestij City aracımız da hazır olacak" diye konuştu.

## 110 CNG'li Avenue İstanbul Otobüs A.Ş'ye teslim edildi

Dinçer Çelik, geçen yıl sözleşmesi imzalanan 110 CNG'li aracın İstanbul



Dinçer Çelik

Otobüs A.Ş'nin filosunda Nisan ayı itibarıyla yerini aldığını da kaydetti.

## Engelli donanımı

Engelli donanımına yönelik de değerlendirmede bulunan Dinçer Çelik, "Düzenlemenin sektör ile de görüşülerek hayata geçmesi daha iyi olurdu. Avrupa'da tüm araçlarda bu tür zorunluluk yok. Belli sayıda engelli aracı olması yetiyor ve talep edildiğinde firmalar müşterilerini bu tür donanıma sahip araçlarla taşımacılık hizmetini veriyorlar" dedi. Biz teknik olarak buna hazırız, Avrupa'da sattığımız araçlarda bu donanım zaten var. Ancak mevcut haliyle uygulama başlatılırsa bunun özellikle otobüs işletmecilerine ve servis işletmecilerine ciddi sıkıntı doğurması beklenir, bir uyarılama yapılmasında fayda görüyoruz" dedi. ■



16 Nisan Çarşamba günü Sabancı Müzesi'nde bulunan Müze de Changa Restaurant'ta düzenlenen toplantıya Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Mali İşler Direktörü Ural Inal, Fabrika ve Arge Direktörü İbrahim Eserce ve Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Ebru Ersan katıldı.

## Kazanç göründü!



Ekonomi ve estetik bir arada.

13 metrelik boyu, 54 kişilik yolcu kapasitesi ile koltuk başına düşen maliyeti minimuma indiren Safir, güçlü ve tasarruflu motoru ile de göz dolduruyor. Estetik görünüşü ile sınıfına yeni bir anlayış getiren Safir, uzun bakım aralıkları ile yıllarca kazandırmaya devam ediyor. **Âdeta iki otobüsün işini tek başına yapıyor.**



**TEMSA**  
Kazançlı yolculuklar

- + Tek rehber
- + Tek kaptan
- + Çok yolcu
- + Az masraf
- + 54 kişilik

**SAFİR**

www.temsa.com.tr



**Akif  
Nuray**

anuray59@gmail.com

### 2023 Hedefleri Yüksek Kaliteli İstihdam Gerekliyor...

Geçen hafta toplumsal konulara çözüm üretmenin toplumsal saygınlık için önemli olduğunu, uçurumları ortadan kaldırmayanların kendilerinin ortadan kalkacağını konuştu.

Geçen hafta Yükseköğretim Giriş Sınavı'nın (YGS) sonuçları çıktı. Görmemişsinizdir, çünkü bu önemli sonuç tehlikeli bir Amerikan gazetecinin gölgesinde bile kalmış olabilir. Yerel basın, ulusal basın, sektörel basın, görsel basın, uluslararası basın konuya uzak durdu. İnsan Kaynakları toplu örgütleri, üniversite yönetimli STK'lar, yönetim danışmanı şirketler var, onların da ilgisi zayıf. Her yıl böyle oluyor, maalesef!

Üniversiteye girmek isteyen öğrenciler, bu sınavda 40 üzerinden 6,1 aldılar. 100 üzerinden 15 puan... İsevi bitiremediler yani. Fen derslerinden 3,5 aldılar, 100 üzerinden sadece 9 puan. Matematikten 6,1. Yani 15 puan. Türkçe dersinden 18,7. yani 47 puan, kendi dilinden bile sınıfta kaldı.

Siz bu sonuçları önemsiyor musunuz? 2023 hedeflerini bu çocuklarımızla mı gerçekleştireceğiz? Ülke ekonomisinin yüzde 60'ını gururla temsil eden STK, 2023 hedeflerini bu İnsan Kaynağı ile gerçekleştiremeyecek, katma değer artışı bu çalışan kalitesi ile yapamayacak, rekabeti bu istihdam kalitesi ile yükseltebilecek...

Bu sınavın sonuçlarını; TÜSİAD'ın, PISA sınav sonuçlarını raporladığı ciddiyette ve ayrıntıda raporlamasını, Sabancı Üniversitesi ERG'nin inceleme ve öneri raporunu kamuoyuna sunmasını beklemesinin? Ne çözüm düşündüklerini, ne projeleri olduğunu göstermelerini istemiyor musunuz?

Milli Eğitim Bakanlığı'yla, Kalkınma Bakanlığı'yla nasıl ortak projeleri olduğunu, vatandaşın katılımını nasıl sağlayacaklarını bilmek ister misiniz?

TÜBİTAK, TTGV ve TÜSİAD'ın 11'incisini düzenledikleri Teknoloji Ödülleri yarışmasına sadece 19 ilden ve sadece 150 proje katılması, sizce ne kadar yerli?

#### Nasıl kalkınacağız?

2023'e kadar; ekonomide 7 basamak yükselmek, ihracatı 3,5 katına çıkarmak, milli geliri 2 katına çıkarmak hedeflerini tutturabilecek miyiz? 9 yıl kaldı!

Hollanda elektronik ticareti takip ediyor ve vergilendiriyor. Bunu yapan yazılımı var.

Maliye Bakanlığı bu yazılımı aldı, kullanıma koydu. Sanal dünyalarda yüksek kârlar artık olmayacak, sevirindirici. Zaten ilk veriler de geldi: Bakan, Mart ayı bütçe toplantısında vergi gelirlerinin yüzde15 arttığını bildirdi.

Size bir de sigorta rakamı söyleyeyim de hayret edin.

Bir sigorta şirketi, sigortalının avukatına 240 bin TL tazminat ödüyor. Sigortalıya ulaşan miktar ise sadece 100 bin TL. Aradaki 140 bin TL, tazminatın masrafı oluyor: Yüzde 60!

Bu masraf ABD'de yüzde 67. Ne masraflı adalet değil mi! Gelin, bunu da haftaya ele alalım. ■

Mercedes-Benz Türk'ün ikinci el otobüs faaliyeti Daimler'e örnek oldu

# BusStore, Daimler'in Avrupa markası oldu



Tolga Bilgişu

**Oluşturduğu ticaret hacmi ve müşterilerin beğenisi ile Daimler grubu bünyesinde ilk sıraya yerleşen BusStore markasını, Daimler tüm Avrupa genelinde kullanma kararı verdi.**

Mercedes-Benz Türk AŞ ikinci el pazarındaki faaliyetlerini, araç alım-satım hizmetlerini ve ikinci el pazarının ilk çeyreğini değerlendirdiği basın toplantısı 15 Nisan Salı günü yapıldı. Toplantıya Mercedes-Benz Türk İkinci El Faaliyetleri Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy, TruckStore Kısım Müdürü Tolga Bilgişu, BusStore Kısım Müdürü Haluk Burçin Akı, EL2 & Used1 Kısım Müdürü Faruk Özer katıldı.

#### 2013'te yüzde 27'lik büyüme

6 yıllık bir sürede 170 milyon Euro ciroya ulaştıklarını bilgisi veren Osman Nuri Aksoy, 50 kişilik uzman bir ekiple çalıştıklarını söyledi. 2013 yılını yüzde 27 büyüme ve 8 bin 500 adet alım-satım seviyesi ile kapattıklarını da açıklayan Aksoy, "2013 yılında ikinci el araç satışları 2012'ye göre yüzde 27 oranında arttı. 2013 sonu itibarıyla TruckStore markası altında 1763 adet kamyon, BusStore markası altında 472 adet otobüs, Used1 markası altında 1331 adet hafif ticari araç ve EL2 markası altında 75 adet otomobil olmak üzere ikinci el faaliyetleri toplamda 3.641 adetlik satışa ulaştı. 2013 yılındaki alım ve satım hacmi ise 8500 adet seviyesinde gerçekleşti" dedi.

#### BusStore 1'inci, TruckStore 2'inci

Mercedes-Benz Türk bayileri ile Türkiye geneline yayılmış bir hizmet anlayışları bulunduğunu vurgulayan



Osman Nuri Aksoy

Haluk Burçin Akı

Osman Nuri Aksoy, "TruckStore, 2013 yılındaki 1763 adetlik performansı ile Daimler bünyesinde Almanya'dan sonra ikinci sıraya geldi. 2012 yılında da aynı noktadaydık. TruckStore ile Türkiye genelinde 9 noktada hizmet veriyoruz. BusStore ile 5 yıl önce hayal bile edemeyeceğimiz bir seviyeye ulaştık. 472 adet çok ciddi bir seviye. 2012 yılına göre yüzde 27'lik bir artış var. Ciro olarak Daimler bünyesinde Almanya'yı bile geçerek birinci sıraya geldik. BusStore markamızın bu başarısı Daimler tarafından da kabul edildi ve ikinci el otobüs faaliyetleri BusStore markası ile Avrupa genelinde kullanımına karar verildi. Biz BusStore isminin hem tüm Avrupa'da kullanılacak olmasından hem de Daimler bünyesinde gelmiş olduğumuz nokta açısından büyük bir gurur duyuyoruz. Ayrıca www.busstore.com.tr web adresimizi güncelledik; kullanımlardan ve geri bildirimlerden çok memnunuz. 2011 yılında USED1 faaliyetine başladık. Bu alanda çok kısa sürede başarı elde ettik. 1331 adetle yıllardır bu alanda faaliyet gösteren firmaların üzerine çıktık. Yüzde 44 gibi bir büyüme elde ettik. Bu büyüme oranları daralan pazarda daha çok önemli hale geliyor. USED1 web sitemizde tamamen güncellendi" dedi.

#### İhracata yönelik çalışmalar

İhracat pazarlarının önemli olduğuna değinen Aksoy, "Bu pazarlara yönelik araştırmalarımız devam ediyor. Yaptığımız işlemler var. 2014 yılı ihracat tarafında yine önemli aksiyonlarımızdan biri olacak" dedi.

#### İlk üç ayda yüzde 14'lük büyüme

2014'ün ilk üç ayı hakkında da bilgiler veren Osman Nuri Aksoy, "870 araçlık bir seviyeye geldik. 2013'ün ilk üç ayındaki 796 adetlik seviyeye göre yüzde 14 büyüme elde ettiğimizi gösteriyor. Yılı sonuna yönelik hedefimiz 2013 seviyesini korumak. Belki bir parça üzerine de çıkabilir miyiz diye de konuşuyoruz" dedi.

#### Stok fazla endişemiz yok

İkinci el işinde en önemli noktanın stokları sürekli takip ederek, pazar ayarlamalarını mevsimine göre, sezonuna göre yapmak olduğunu belirten Osman Nuri Aksoy, şunları söyledi: "Piyasanın büyüklüğü içerisinde yılda 2 bin, 2 bin 500 otobüs alım satım işlemi yapılıyor. 50 ile 100 ile ben bunları yönetirim yukarı kaldırırsam, aşağı indiririm" demek mümkün değil. "Ben bunu

fiyatlandırırım piyasa o yöne doğru gider" konusu konuşulması kolay, ama uygulaması kolay olmayan konular. Siz ne yaparsanız yapın, arz talep dengesi ortak noktaya geliyor. Kimse elindeki malın değerinin düşmesini istemez. Fiyat odaklı konu olduğu zaman herkes diğer enstrümanları kullanmaya çalışıyor. Nakit indirimi yapmak yerine; finansman yapmak, sigorta vermek, alt takas yapmak gibi... "Otobüste stoklar fazla" deniyor. Bize göre fazlalık yok. Stok fazlalığı göreceli bir kavram. Sattığımız sürece stok diye bir şey olmaz. Ayda 100 otobüs satıyorsanız, 200 otobüs stok fazla değildir. Tamamen bu gözle bakıyoruz. Ne kadar stokumuz var? Biz bu stoku ne kadar zamanda satan diye baktığımızda mevcut durumda bir endişemiz yok. 2013'te 70-80 gün arasında ortalama stok devir hızımız oldu. Önemli kriter stoklarını bilmek, stoklarınızı her ay masaya yatırıp "arz talep dengesinde buna talep var mı yok mu", "ne kadar teklif gelmiş", "pazardaki diğer satıcılar ne kadar istiyor" diye değerlendirip gerekiyorsa ona fiyat ayarlaması yapabilmek, son derece önemli. İkinci el işindeki en kritik nokta; Biz sürekli stokları takip edip pazar ayarlamalarını mevsimine (sezonuna) göre yaptığımız için bu seviyedeyiz." ■

## Mengerler İstanbul'dan Davutpaşa'da Otobüs ve kamyon ikinci el merkezi



**Davutpaşa'da 3 bin m2'lik bir alanda açılan merkezde otobüs, kamyon, grupları müşterilerle buluşacak.**

Mercedes-Benz Türk, BusStore satış noktası olan 6 yetkili bayide tanıtım etkinlikleri düzenledi. 5 Nisan Cumartesi günü Koluman Ankara'da başlayan etkinlik, 9 Nisan Çarşamba günü Hastalya Antalya, 12 Nisan Cumartesi günü Koluman Gaziantep ile devam etti. 16 Nisan Çarşamba günü Mengerler İstanbul'un Davutpaşa'daki merkezinde düzenlenen etkinliğe BusStore Satış Müdürü Haluk

Burçin Akı, Mengerler Ticaret Genel Müdürü Hayrettin Karaboğa, Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldal, Mengerler Kocaeli Genel Müdürü Levent Gürel, Mengerler Ankara Genel Müdürü Ünal Keskin, Mengerler Bursa Genel Müdürü Kenan Yaman, Otobüs Satış Müdürü Kadir Gökeşme, Mengerler Trakya Genel Müdürü Güven Onan ve otobüsçüler katıldı. BusStore etkinliği kapsamında Mengerler İstanbul'un otobüs ve kamyon ikinci el merkezi hizmeti açıldı.

Mengerler İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldal, BusStore, TruckStore, USED1'in satış noktaları olduklarını belirterek, "Faaliyetimizi sektöre tanıtabilmek için bir araya geldik. Sektördeki dostlarımızı, daha uzak noktalara değil de merkezde tutarak onların daha hızlı ulaşmasını ve iletişimde bulunmasını sağlayabileceğimiz bu merkezi hizmet sunduk. 3 bin m2'lik bir alan var, bir o kadar da açık alan bulunuyor. Burada bulunan otobüsler sürekli değişiyor. Aşgari koşullarda burada 15 dolayında otobüs tutacağız. Dönem dönem dostlarımızla bir araya geleceğimiz etkinlikleri bu merkezimizde düzenleyeceğiz. Yeni araç almakta zorlanan, ancak yatırım yapmak isteyen otobüsçü dostlarımıza serviste kontrolleri yapılmış araçları satışa sunacağız. Bu işi geliştirmek için bütün gücümüzü kullanıyoruz" dedi.

İkinci el kamyon işinin daha hareketli geçtiğini belirten Güldal, "Hafif ticari araç ve otomobilde hareketli bir dönem yaşanıyor. Yeni araç almak isteyen müşterilerimizin takasa aldığımız araçlarla alt takasla model yenilemek isteyen müşterilerimize bu araçları sunuyoruz. Finansman hizmeti sıfır araçta olduğu gibi ikinci el araçlara da veriliyor. Minimum 25 otobüs, 100 adet hafif ticari araç, kamyon 80-100 araç satılmayı hedef olarak koyduk" dedi. ■



İşinize ve hizmetinize  
**SINIF ATLATIN**



48 yıllık Karsan deneyimi, yepyeni ürün ve toplu ulaşım çözümleri ile işinize, hizmetinize sınıf atlatıyor.

Busworld Türkiye'de buluşmak üzere.

**KARSAN**

İSTANBUL (CNR) FUAR MERKEZİ, YEŞİLKÖY  
24-27 NISAN 2014, SALON 1

facebook.com/KarsanOtomotiv - facebook.com/KarsanMarka  
twitter.com/KarsanOtomotiv - twitter.com/KarsanMarka  
karsan.com.tr

21 - 27 Nisan 2014



**Salim  
Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

## Aşk altın değildir, saklanamaz!

Mevlana, sadece bir dönemi değil, bütün geçmişi ve geleceği aydınlatan sözler söylemiş 800 yıl öncesinden. Mesnevi'si yeterli, ama okuyana tabii. Başlığa çıkarttığım sözünün devamında, "aşkın bütün sınırları meydandadır" diyor. Bir ömrü birlikte geçirmeye karar verdiğiniz, el ele tuttuğunuz birinden neyi ne kadar saklayabilirsiniz ki? Bakışınızdan, duruşunuzdan, saçınızın telinden belli olur o güzellik.

Bugün, özellikle gençler arasındaki o yakınlaşma olsa olsa, hoşlanma olur; bakmayın 'aşk' dediklerine... Aşk, hepimizin bildiği gibi mezara kadar yaşar, öyle ufak tefek sarsıntılara pabuç bırakıp da kolayca terk etmez.

Bu demektir ki candan sevmek, içten kabul etmek, sımsıkı sarılmak gerekir... Burada sadece duygusal ilişkiye değil; işinize, yaptıklarınıza hatta söylediklerinize de çıkarılması gereken dersler var. Kabul etmeliyiz ki azimle yapılan iş başarılı olur. Taşı delen suyun gücü değil, azimle sürekli damlamasıdır. Bunu Edirne'de görmek mümkün. Tarihi birçok kalıtında özellikle basamakların eridiğini görürsünüz, çünkü yıllar boyu insanlar o taştan geçmiş, dolayısıyla da eritmiştir. Bir gün, üç gün, beş ay değil, yıllar ardına yıllar gelince yıpranmışlığı, yaşanmışlığı görürsünüz.

Hız, Mevlana'nın, en büyük aşkı, Şems-i Tebrizi, bakın ne diyor: "Kader, yolun tamamını değil sadece yol ayrımlarını gösterir. Güzergâh bellidir, ama dönemeç ve sapaklar tümüyle yolcuya aittir."

Basamağın kaderini insan belirler, ama insanın da bir kaderi vardır. Birbirine iç içe geçmiş, biri olmadan diğerinin anlamını taşıyamayan bir durum. Hem çemberin içindedir hem de dışında... Ne tümüyle içinde kalabilirsiniz ne de tümüyle dışına çıkabilirsiniz. Bileşenler ve koşullar neyi ne kadar kabul edip, ne kadar izin verirse... Peki, bu durumda yılmak mı, sinmek mi en doğru tavrıdır?

Sezon geldi dayandı. Firmalar birbirini ardına yatırım kuyruğunda, ama güzergâh sıkıntısı yaşanıyor. Uzun yol, hızlı demiryolu hatlarıyla otobüsçüden çıkıyor. Bu sezon onun için çok önemli. Bu sezonla birlikte neler yapacağımızı belirleme imkanımız doğacak. Bu sezonla birlikte pazarın reel durumuyla beklentilerimizi karşılaştıracamız ve ortaya çıkan sonuç, sektörel geleceğimizin göstergesi olacak.

Bu konuda çok titiz davranmak, çok temkinli adım atmak zorundayız. Sonradan ağlamanın, dövmenin hiç mi hiç faydası olmaz.

Busworld Fuarı, bu çerçevede bir başarı abidesidir. Yıllarca yurtdışındaki fuarlara gittik. Şimdi Türkiye'de yapıyor ve bütün ülkelerden bu fuara ziyaretçi geliyor. Türkiye bu anlamda alıcıyla satıcıyı buluşturan önemli bir merkez olarak öne çıkıyor. Her açıdan faydalı ve gerekli bir fuar... Ben katılacağım... bütün otobüsçülerin de katılmasını dilerim. ■

# Otobüsçüler engelli yasaasının iptalini istiyor

**TOF ve TOFED yöneticileri Türkiye Otobüsçüler Konseyi Başkanlığı'nda üreticilerin katılımı ile şehirlerarasında uygulanması planlanan engelli yasaasını uyuşturdu.**

8 Nisan Cuma günü AVTER Toplantı Salonunda gerçekleşen toplantıda Türkiye Otobüsçüler Konseyi Başkanı Ali Osman Ulusoy, Konsey İcra Kurulu Başkanı Mustafa Yıldırım, İcra Kurulu Başkan Yardımcıları Mehmet Erdoğan, Ali Çıkkın, Hasan Tahsin Yücefer, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, İcra Kurulu üyeleri Hasan Kurnaz, Adnan Değirmenci, Mustafa Özcan, Metin Tırış, Konsey Yönetim Kurulu Üyesi Musa Çaktır, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi Ali Bayraktaroğlu, Temsa Global Pazarlama Yöneticisi Feridun Tanır, MAN Otobüs Satış Müdürü Önel Değirmencioglu, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon katıldı.

Toplantıda, şehirlerarasında ve kent içinde uygulanması planlanan engelli yasaasının sektöre maliyetleri ve etkisi konuşuldu. Engelli yasaasının 2016 yılına kadar ertelenmesi konusunda görüş birliğine varıldı. 21 Nisan Pazartesi günü Ulaştırma Bakanlığı'nda yapılacak toplantıda bu konunun dile getirileceği belirtildi.

Türkiye Otobüsçüler Konseyi İcra Kurulu Başkanı Mustafa Yıldırım, engelli yasaasının şehirlerarasında uygulanmasının mümkün olmadığını, yasaanın iptali konusunda da Ulaştırma Bakanlığı ve Sanayi Bakanlığı yetkililerinden destek alacaklarını söyledi. Engelli donanımının sektöre 7,5 milyon Euro'luk bir fatura çıkaracağını belirten Yıldırım, "Otobüslerimize engelli düzeniği yapma niyetinde değiliz. Engelli federasyonlarımızı da yanımıza alarak hep birlikte hareket etmek lazım. Bu sektöre hizmet eden 500 bin kişinin zararından ve kârından sorumluyuz. Bu konuda geri adım atmamalıyız. Gerekli siyasi girişimleri yapacağız. Eğer yönetmelikte bu zorlayıcılık olursa, ulaşım ekonomisi ve adil denge olmaması ile beraber Avrupa Birliği normlarını da önümüze koyarak Yönetmeliğin durdurulması sağlanacak, Kanunun iptaline kadar gidecek" dedi. ■

## Bakanlık kentçine müdahale etmeli!

Geçen haftaki yazımda yeni büyükşehirlerin devreye girmesiyle oluşacak boşluğa dikkat çekip bazı tedbirlerin gerekli olduğunu belirtmiştim. Sonunda da bu konuya devam edeceğimi ifade etmiştim. İşte, devamı...

### Mevzuat çelişkisi...

Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği, kentçi-dışı ayrımı olmaksızın tüm yolcu ve yük taşımacılığını düzenleme amacıyla hazırlandı. Sıra uygulamaya geldiğinde yolcu taşımacılığında başka kanunlarla yerel idarelere verilen hak ve yetkilerle karşılaştı. Bunlar Belediye Kanununda, belediyelerin yetki ve imtiyazları başlıklı 15'inci maddenin f, j ve özellikle de p fıkraları ile Büyükşehir Belediye Kanununda görev ve sorumluluklara ilişkin 7'nci maddenin f, l ve özellikle de p fıkralarıdır. Trafik Kanununun trafik komisyonlarına ilişkin hükümleri ile büyükşehirlerdeki UKOME yetkileri de önemli.

### Teslim mi olundu?

Bakanlık, hazırladığı yönetmelikte bunlara saygı duyacağını belirterek sorunu aşmaya çalıştı. Aslında bir çözüm de bulunabilirdi. Büyükşehir belediyelerine verilen taşımacılara ruhsat verme yetkisi önemli idi ve diğer belediyelerde bu yetki yoktu. Her konuda kararlı duran, çok zor gibi görünen kamyonculuğa belge düzenini getirip uygulayabilen Bakanlık, bu konuda nedense yeterli çaba ve direnişi göstermedi. Kendi yetkililerinin genişletilmesi yönünde yeni düzenleme, değişiklik ve yorum gerekirken tam tersinin olmasına göz yumdu.

### Trafik Kanununa ek

Sözüm ona korsan

taşımacılığı önleme iddiasıyla Trafik Kanununa bir ek yapıldı. Buna göre kentçi yolcu taşımacılığının her türlü için belediyeden izin şartı getirildi. Böylece Bakanlığın bunlara müdahale şansı biraz daha azaldı. Hatta önceden kendi yetkisindeki bazı kentçi taşımacıları da yerel idarelere kaptırdı. Halbuki o dönemki Bakan Sayın Yıldırım'ın isteği ve direnmesi halinde böyle bir düzenleme önlenebilir, hatta Bakanlık yetkisi yönünde bile yapılabilirdi.

### Mevcut durum

Yeni büyükşehirlerin kurulması ve mevcutların alanlarının genişlemesiyle Bakanlık kontrolü dışına çıkan alanlar iyice genişledi. Hangi Bakanlık belgelerinin hangi taşımacıları artık yapamayacağını gazetemizin değişik sayılarında önceden duyurduk. Bu yeni duruma itiraz dahil, taşımacılardan herhangi bir tepki gelmezken, Bakanlık da adeta küskün diyebileceğim sessiz tavrını sürdürdü. Nerde o eski heyecan? Bakanlığın yanlışlarını eleştirirken doğrularla birlikte bu heyecanı övdüm. Şimdi, nedense bu heyecan günden güne azalıyor.

### Önlem gerekir

Şimdi, 30 büyükşehirin önceden buna uymuş ikisi - İstanbul ve Kocaeli - hariç, geriye kalan 28'i yeni döneme geçecek. Hiç şüphesiz olmasının ki 30 farklı model olacak. Buna 'yerellik veya yerel yönetim hakkı' deyip geçmek olmaz. Yerellik isteniyorsa bir ildeki taşımacıların sadece o ilde ikamet edenlerce yapılması gibi bir anlayış düşünülebilir. Yereliktен ötesi önemli. Önce Taşıma Kanununun Genel Kural başlıklı 4'üncü maddesinde belirtilen "Taşımacılar; ekonomik, seri, elverişli,



**Dr. Zeki  
Dönmez**

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

güvenli, çevreye kötü etkisi en az ve kamu yararını gözeterek tarzda serbest rekabet ortamında gerçekleştirilir" anlayışının elden geldiğince uygulanması için müdahale gerekiyor. Bir de yerel yönetimlerin geriye dönüşü olmayan yanlışlar yapmasını önlenmesi gerekli.

### Kanun durumu

Belediye yetkisi yönünde bile yapılabilirdi. Kanunlar arasındaki çelişkilerin, yanlışların, belirsizliklerin giderilmesi için bir kanun değişikliği esas. Bunun zaman alacağı da şüphesiz, ama bunun öncesinde de yapılabilecekler var. Bakanlığın bu uygulamalar için önceden giren İstanbul ve Kocaeli belediyeleriyle görüşüp deneyimlerinden faydalanması gerekir. Aslında bu tecrübelerden diğer belediyelerin de kendiliğinden faydalanması da önemli. Ama nerede?

### Çaresiz değil

İçinde bulunulan durum Bakanlık açısından pek parlak görünmüyor. Bunu tümüyle çaresizlik olarak görmemek gerekli. Taşımacı olma, taşıtlar, şoförler, yetki belgeleri gibi konularda Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği ile getirilen çok önemli esasların belirli yorumlarla tüm yerel çalışmalarda uygulanması sağlanmalı. Gecikmeden, kısa süreli bir tartışma ve görüş alma sonrasında bu müdahaleyi gerekli görüyorum. Aksi halde geç olabilir. Kentçi tarifeli taşımacıların hat, bilet, ücret, zaman tarifesi ve sayı gibi konularına girmeksizin bunu yapmak önemli ve gerekli. Bu riskli konuya girme cesareti elden geldiğince gösterilmeli. ■



## Mercedes-Benz yetkili servislerine geldikçe kazandıran kampanya.

Bir yaş ve üzeri Mercedes-Benz ve Setra marka şehirlerarası otobüsleri ile 04 Nisan - 15 Ağustos 2014 tarihleri arasında kampanyaya katılan yetkili servislerimizi tercih eden araç sahipleri periyodik bakım ve onarımlarda kullanılan Mercedes-Benz orijinal yedek parça, Mercedes-Benz yağ ve işçilikte %15 indirim, ayrıca bir sonraki bakım ve onarım hizmeti için %20 indirim çeki kazanıyor. 31 Aralık 2014 tarihine kadar ikinci servis ziyaretlerinde bakım ve onarımda %20 indirimini yanı sıra sürpriz hediyeinin de sahibi oluyor.

Siz de geldikçe kazanın, aracınızın orijinalliğini ve ikinci el değerini koruyun, yolunuza güvenle devam edin.

Mercedes-Benz  
İletişim Hattı  
4446244 www.mercedes-benz.com.tr



Mercedes-Benz

# Batu Lojistik'ten Gebze'de yeni depo

2014 yılı itibarı ile Gebze deposunu hizmete açan Batu Lojistik 12.500 m<sup>2</sup>'si kapalı olmak üzere toplam 20.000 m<sup>2</sup>'lik bir alanda hizmet vermeye başladı. Batu lojistik, taşıma hizmetlerinin yanında artık kendi deposu ile depolama hizmetlerini de tek bir bünyede birleştiriyor. 4000 m<sup>2</sup> kapalı alanla 7250 palet kapasitesine sahip A tipi genel antrepo ve 8500 m<sup>2</sup> kapalı alanla 12534 palet kapasitesine sahip serbest depoda her sektöre uygun depolama çözümleri sunuluyor.

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, "Tehlikeli, yanıcı, parlayıcı, kimyasal ürünlerin de depolanabildiği alan, serbest depo ve gümrüklü alanın yanı sıra sayısız taşıma maliyetlerine olumlu yansıyor,

depolama maliyetini düşürüyor. Depolama ihtiyaçları ihracat ve ithalat arttıkça ciddi bir değişim gösterdi, saklaması daha kolay olan otomotiv sektörüne hitap eden ürünleri, tekstil ürünlerini kolayca depolayıp yönetirken şimdi bizler de bu değişime ayak uydurmak durumundayız. Artık müşterilerimize nasıl ürünleri depolamak istediklerine bakarak tehlikeli ve yanıcı maddelere kadar her şeyi depolayabileceğimiz depoları hizmete açıyoruz" diye konuştu. Ankara, bütün yatırımlarını müşterilerinin ihtiyaçlarını gözetenek yaptıklarını da belirtti. ■

20 bin m<sup>2</sup>



Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara ve Depo Müdürü Erdoğan Eryücel, gazetecilere, 2014 yılı itibarı ile hizmete açılan Gebze deposu ile ilgili bilgi verdi.

## Daikin Türkiye ile TLS işbirliği



İklimlendirme alanında Türkiye'yi bölgenin lojistik üssü yapmayı hedefleyen Daikin, tüm lojistik hizmetlerinin tek bir merkezden yönetmek için ürünlerini TLS Lojistik güvencesiyle satış noktalarına ulaştırıyor. Üretim konusundaki başarısını satış öncesi ve sonrasındaki tüm süreçlere yaymak isteyen Daikin Türkiye, TLS Lojistik'in Şekerpınar'daki Heka Tesisleri'ni dağıtım merkezi olarak seçti. Büyüklüğü 25 bin metrekare, kapasitesi 60 bin palet olan Heka Depolama Tesisleri'nde 16 bin metrekarelik depolama alanı Daikin Türkiye'ye ayrıldı. TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu, "Bu işbirliği, Daikin gibi dünya devlerinin Türkiye'yi yakın coğrafyadaki pazarlara ürün sevkiyatı yapmak için lojistik üssü olarak kullanmaya başladığını göstermesi nedeniyle önemlidir" dedi. ■

## GEFCO Group, tarihinin en yüksek iş hacmini gerçekleştirdi GM ile 7 yıllık el sıkıştı

GEFCO Grubu'nun 2013 yılında gerçekleştirdiği iş hacmi, şirketin kuruluşundan bu yana ulaşılan en yüksek seviye olan 4 milyar Euro'ya yaklaştı. Sahip olduğu çok düşük borç seviyeleri sayesinde GEFCO, kendisini 2009 resesyonundan ve Avrupa otomotiv piyasasındaki 2012 ve 2013 yıllarındaki yavaşlamadan koruyan sürdürülebilir ve düzenli bir serbest nakit akışı gerçekleştirmeyi başardı.

2013, General Motors (GM) ile imzalanan 7 yıllık sözleşmenin başlangıcına da şahitlik etti. Bu sözleşmenin şartlarına göre GEFCO, GM'in Avrupa ve Rusya'daki lojistik zincirinin tamamını yönetiminden ve optimize edilmesinden sorumlu oldu. Yıllık 1 milyon adetten fazla aracı ilgilendiren bu sözleşme ile GEFCO, Avrupa otomotiv



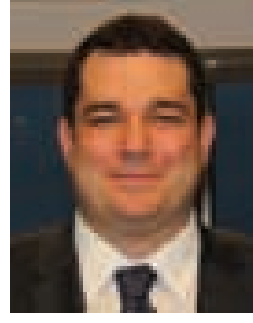
sektöründe, bu piyasada hakim olan inişli çıkışlı yapıya rağmen, bir numaralı Avrupalı lojistik sağlayıcı konumuna yükseldi.

Grup müşteri portföyünü her yıl çeşitlendirmeyi sürdürüyor. Orta ölçekli şirketler ve PSA Peugeot Citroën dışındaki kilit önem taşıyan uluslararası hesaplar tarafından geliştirilen iş hacmi sürekli artış göstererek 2013'te 2 milyar Euro'yu aştı. ■

## DSV, Baltık hattında

Baltık ülkeleri, (Litvanya, Letonya, Estonya) 90'lı yılların ilk çeyreğinde, Sovyetler Birliği'nden ayrılarak bağımsızlıklarını ilan ettiklerinden bu yana, ekonomik anlamda yüzlerini Avrupa'ya döndü. 2004 yılında gelen Avrupa Birliği üyeliği sayesinde ticaret hacimleri, hızla büyüyen bu ülkeler ile yürütülen ilişkiler de her geçen gün biraz daha gelişiyor. DSV Karayolu Direktörü Onur Talay, Baltık ülkelerine yönelik yatırımları hakkında açıklama yaparken rakiplerinin önüne geçtiklerini belirtti.

Merkezi Danimarka olan DSV'nin, 2004 yılından itibaren Baltık Ülkelerinde yatırımlarını arttırdığını belirten DSV Karayolu Direktörü Onur Talay, "2012 yılının sonuna gelindiğinde Baltık Ülkelerinde 350'nin üzerinde çalışan kadrosuna ve 140 milyon € ciroya ulaştık. Türkiye ile Baltık ülkeleri arasındaki ikili ilişkiler gelişti ve ticaret hacminde büyük oranda artış sağlandı" dedi. ■



## IVECO'nun yeni bayisi Üstün-İş, Gaziantep'te açıldı

Iveco 16 Nisan'da açılışını yaptığı yeni Gaziantep Yetkili Satıcısı ve Servisi Üstün - İş Otomotiv ile bayi ağını güçlendirmeye devam ediyor



Gaziantep Belediye Başkanı Fatma Şahin, Gaziantep Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, Üstün İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Zengin, Iveco Araç Yönetim Kurulu Başkanı Maurizio Manera açılış kurdelasını birlikte kestiler.

Iveco, Gaziantep'te 30 yıldır hizmet veren Üstün İş Otomotiv ile bayilik anlaşması imzaladı. Üstün İş Otomotiv, Iveco'ya satış, satış sonrası ve yedek parça hizmeti verecek. 4 bin metrekaresi açık alan, 2 bin 100 metrekaresi kapalı alandan oluşan tesis Iveco'nun Türkiye'deki 21'inci bayisi oldu.

### Iveco bayrağını dalgalandıracamız

Üstün İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Zengin, otomotivde 33 yıla dayanan tecrübelerini Iveco bayrağı altında daha ileriye taşıyacaklarını söyledi. Gaziantep'te Iveco markasını en iyi şekilde temsil edeceklerini belirten Zengin, "Otomotivde daha güçlü hale gelebilmek için sizlerin de bizlere verdiği güç ile bugün Iveco'nun Gaziantep bayiliğini, satış servis yedek parça hizmeti olarak hizmete açmaktan son derece mutluyuz. Ekip olarak vizyonumuz Iveco'nun tüm hizmetlerini en doğru, en kaliteli ve yüzde yüz müşteri memnuniyeti ile, yönlendirmek olacak" dedi.

### Sektöründe lider

Gaziantep Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, Iveco'nun dünyada ve Avrupa'da kendi sektöründe lider etkili bir marka olduğunu belirterek, "Buranın açılışında olmak beni onurlandırıyor. Üstün İş Otomotiv benim yıllarca yedek parça sattığım, iş yaptığım bir bayi idi şimdi daha iyi bir ortaklığa vesile oluyoruz. Iveco özellikle Daily grubunda çok başarılı, umarım ağır vasıtada da Mehmet Ustamın katkısıyla daha iyi olacaktır" diye konuştu.

### Gaziantep için önemli

Iveco Araç Yönetim Kurulu Başkanı Maurizio Manera ise 2014'te yeniden yapılanma çalışmalarını çerçevesinde Üstün İş Otomotiv ile işbirliğinden memnun olduklarını belirterek, "Bu büyük yatırım



Üstün İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Zengin



**PERFORMANS VE GÜVENİLİRLİK. TESTED BY DAKAR.**

Cesaret, azim, kararlılık, her zorluğun üstesinden gelen güç ve güvenilirlik. Bunlar Iveco'nun dünyanın en zorlu yarışları olan Dakar 2014'e taşıdığı değerler: IVECO araçlarımız ile, engellerle dolu 9.000 kilometrelik bir parkuru tamamlayarak IVECO Cursor Euro 6 motorlarımızı, sahip oldukları teknolojiyi ve güvenilirliklerini test ettik. Araçlarımızın gücünün ve IVECO Cursor 13 Euro 6 motorlarımızın güvenilirliğinin bir ispatı olarak yarış, birincinin üç dakika gerisinde ikinci sırada bitirdik. Bizci çok mutlu eden bir diğer husus ise bütün araçlarımızın yarışını tamamlamasıydı.

2'nci Gerard De Roy (IVECO) +3dk 11sn. • 7'nci Hans Stacey (IVECO) +5saat 14dk 57sn.  
10'uncu Pep Vial Roca (IVECO) +7saat 53dk 35sn. • 22'nci Jo Adua (IVECO) +22saat 18dk 58sn.

Harika ekibimize teşekkürler.

**IVECO**  
WWW.IVECO.COM

Facebook, Twitter, LinkedIn, YouTube icons.



21 - 27 Nisan 2014

Dünya Bankası Raporu Açıklandı

## Karayolu Kotaları, Özellikle Transitte, Malların Serbest Dolaşımını Kısıtlıyor

AB Komisyonunun talebi doğrultusunda hazırlanan "AB-Türkiye Gümrük Birliği Değerlendirme Raporu'nun lansmanı dolayısıyla TOBB ve Dünya Bankası ev sahipliğinde Dünya Bankası, Avrupa Komisyonu, Ekonomi Bakanlığı yetkililerinin yanı sıra yerli ve yabancı özel sektör temsilcilerinin katıldığı bir panel gerçekleştirildi.

Türkiye-AB arasında Gümrük Birliği'ni kuran 1/95 sayılı Ortaklık Konseyi Kararı'nın imzalanmasından bu yana geçen 20 yıl içinde, küresel ekonomideki değişimin Gümrük Birliği'nin hatalı yönlerini açıkça ortaya çıkardığını vurguladığı Raporda, artık Gümrük Birliği'nin yeniden değerlendirilerek güncel şartlara uygun hale getirilmesi gerektiği belirtiliyor.

Türkiye ve AB ekonomilerinin iç içe ve bütünlük halinde olduğuna dikkat çekilen Rapor, yıllar



içinde 117 milyar Euro'ya ulaşan Türkiye-AB ticaretine olumlu etkilerine karşın, "Gümrük Birliği kapsamına hizmetlerin dahil edilmesi, AB'nin serbest ticaret anlaşması müzakerelerine Türkiye'yi de dahil etmesi, karayolu kotalarının serbestleştirilmesi ve vizelerin kolaylaştırılması gibi önemli iyileştirmelerin zorunlu hale geldiğine" vurgulanıyor.

AB Komisyonu tarafından, özellikle "Türk tarafının özel sektöründen yansıyan şikayetlere" bir yanıt olarak, Dünya Bankası uzmanlarına hazırlanan bu araştırmaya, Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) de katkı sağlayarak, AB ülkelerine yönelik taşımalarımızda

nakliyecilerimize uygulanan ayrımcı kısıtlamalara ilişkin detaylı bilgiler vermiştir.

UND'nin gündeme getirdiği sorunlara önemli ölçüde yer verilen raporda "taşımacılık hizmetleri bakımından AB, Türkiye'den daha kısıtlayıcıdır" çıkarımında bulunulurken, "Ticaretin artmasıyla birlikte, artan hacim ve değerdeki malların dolaşımını elzem hale gelir. Karayolu taşımacılığı kotaları, özellikle transit geçişler başta olmak üzere, gümrük birliği kapsamındaki malların serbest dolaşımını sınırlandırmakta, ticareti koruma araçlarının kullanımının ikili ticareti ve iş seyahati yapan Türklerin AB vizelerinin alınması

kısıtlığının sınırlandırdığı gibi ticaret maliyetlerini de arttırmaktadır" ifadeleri yer alıyor.

Dünya Bankası tarafından varılan değerlendirmede; Gümrük Birliği'nin artık mevcut haliyle kalamayacağı kabul edilirken, başta transit taşımacılık olmak üzere, karayolu taşımacılığı kotalarının yarattığı sorunların ortadan kaldırılması için Türkiye-AB arasında bir anlaşma olasılığı da dahil olmak üzere, somut adımların atılması öneriliyor.

Raporun lansmanı kapsamında düzenlenen panele UND adına İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener katılarak, "Malların Serbest Dolaşımı İçin Gümrük Birliği: 'Daha İyi Mümkün'" başlıklı bir sunum gerçekleştirdi. Şener, "Türk taşımacıların AB ülkelerinden transit geçişlerde yaşadıkları sorunları örneklerle katılımcılar ile paylaşıyor; küresel ekonomiye katkı sağlamayı amaçlayan Dünya Bankası'nın, ulaşım altyapılarına, yatırımlarının yanı sıra sınır geçişlerinin hızlandırılması ve kolaylaştırılmasına da yoğunlaşması gerektiğine dikkat çekti."

UTİKAD'ın girişimleri sonuç verdi

## Avrupa Komisyonu devreye alınıyor

Son yıllarda özellikle Bulgaristan ve Romanya tarafından Avrupa'ya taşıma yapan Türk TIR'larına uygulanan transit taşıma kotaları ve transit ücretleri konusunda UTİKAD'ın, FIATA ve CLECAT bünyesinde sürdürdüğü girişimler sonuç verdi.



Turgut Erkeskin

Taşımacılık ve lojistik dünyasının üst düzey ve etkili kurumları olan FIATA ve CLECAT tarafından, Avrupa Komisyonu'nun ulaşım birimine gönderilen ortak metinde, sorunların sadece ilgili ülkelerle sınırlı kalmadığı, Avrupa Birliği ülkelerine yapılan ticareti de zorlaştırdığına dikkat çekilerek, sorunların Avrupa Komisyonu nezdinde çözülmesi gerektiği ve bunun için de görüşmelere hazır olunduğu bildirildi.

Türk karayolu taşımacılık sektörü kadar Türk sanayici ve ihracatçısını da yakından ilgilendiren konu, son olarak geçtiğimiz Mart ayında UTİKAD Yönetim Kurulu Başkanı Turgut Erkeskin'in FIATA Başkan Yardımcısı olarak katıldığı FIATA Merkez

Toplantıları'nda dile getirilmiş ve başkanlığını UTİKAD Yönetim Kurulu Üyesi Kosta Sandalci'nin yaptığı Karayolu Çalışma Grubu'nun hazırladığı raporda, konunun FIATA, CLECAT, IRU ile Avrupa Birliği nezdinde değerlendirilmesi için çağrıda bulunulmuştu.

FIATA Genel Müdürü Marco Sorgetti ve CLECAT Genel Müdürü Nicolette van der Jagt tarafından Avrupa Komisyonu Mobilite ve Taşımacılık Genel Direktörü Matthias Ruete'ye yönelik kaleme alınan metinde, uluslararası karayolu taşımacılığında Avrupa Birliği üyesi ülkeleri ile Avrupa'ya komşu ülkeler arasında var olan ikili anlaşmaların günümüzde ülkeler arası ticaretin kolaylaştırılmasını engellediği dile getirildi.

Sürücü adayları eğitiminde

## OMSAN ve ARC'den işbirliği

Kalkınma Bakanlığı ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) mali desteğiyle bir sosyal sorumluluk projesi olarak OMSAN tarafından geliştirilen Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülatörü, OMSAN ve ARC işbirliği modeli ile sektörde hizmet veren sürücü ve sürücü adaylarının kullanımına sunulacak.

Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülatörü, sürücülere gerçeğe en yakın sürüş deneyimi

yaşatıyor. Verilecek eğitimler ile sürücülerin yetkinliği artırılarak yakıt sarfiyatının azaltılması, kazaların ve hasarların en aza indirilmesi, karbon salımının azaltılması ve sürüş hatalarından kaynaklı araç ve ekipmanlarda meydana gelen aşınma ve yıpranmaların minimal ölçüğe indirilmesi hedefleniyor.

OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, verilecek eğitimlerde herhangi bir kar amacı güdülmeyeceğini, simülatörün sadece OMSAN için değil, bir sosyal sorumluluk projesi olarak tüm sektör için geliştirildiğini belirtti: "Sürüş simülatörüyle gerçeğe en yakın sürüş hissini almanız mümkün. Yağışlı, karlı, sisli güneşli havada gerçek bir sürüş sırasında karşılaşılabileceğiniz tüm şartları bu simülatörümüz kendi üzerinde gösteriyor."

ARC Eğitim & Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Hakan Çınar da hem pratik hem de teorik formatta verilecek olan eğitimlerin sektöre ve ülkeye önemli kazanımlar sağlayacağına inandığını söyledi.



Dr. Hakan Çınar



OMSAN, Fas'ta Araç Parkı Kuruyor...

Lojistik sektöründe 36 yıldır başarılı hizmetler sunan OMSAN, "Küresel Lojistik Şirket" vizyonu doğrultusunda Fas'ta yeni bir yatırıma imza atıyor. Casablanca'da kiraladığı 45 dönümlük bir arazide 2.300 araç kapasiteli bir araç parkı kuracak. OMSAN, bu araç parkında ayrıca PDI hizmeti de sunacak.

İlk aşamada Fas'a ithal gelen ve ayrıca Fas'ta üretilen araçlara

depolama ve dağıtım hizmetlerinin verileceği araç parkında, ilerleyen dönemde ithal edilen araçların çıkış ülkesinden itibaren tüm lojistik süreçleri kapsayacak anahtar teslim hizmetlerin sağlanması hedefleniyor.

OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, bunun dışında Afrika'da doğacak tüm yatırım fırsatlarını da değerlendireceklerini ifade etti.



## Ağır şartlara tam donanımlı kampanya!

2014 model yeni Scania Streamline araçların en zorlu yol ve yük şartlarına uygun olarak geliştirdiği G 400 LA Highline kabin ve G 400 CA Normal kabin çekicileri Türkiye genelindeki tüm Scania Yetkili Satıcıları'nda sizleri bekliyor.\*

Avantajlı TL ve EURO ödeme seçenekleri

Eski aracını getirene takas desteği

Yolculuğun devamını izlemek için: <http://www.scania.com.tr/Streamline>



Trafik Hayatır | Doğu Otomotiv | [www.scania.com.tr](http://www.scania.com.tr) | Müşteri Danışma Hattı: 444 72 44 (444 SC 44)

\*Bu kampanya 01.04.2014-30.04.2014 tarihleri arasında tüm Scania Yetkili Satıcıları'ndaki 2014 model G 400 LA4X2HNA Highline kabin ve G 400 CA4X2HSA Normal kabin çekicilerde geçerlidir. TL ve Euro bazında sadece Scania Finansman A.Ş. ile yapılacak kredi olanakları kapsar. Kampanya stoklarla sınırlıdır. Scania-Doğu Otomotiv, Scania ticari araçları model, fiyat, teknik özellik, donanım ve renklerinde önceden haber vermeksizin değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Fotoğrafta görülen araçlar, standart donanımlı araçtan farklılık gösterebilir, opsiyonel olarak sunulan bazı kabin renk ve özellikleri içerebilir.



# FUNTORO™

MSI Corporation

**as** TEKNOLOJİ  
BİLİŞİM LTD. ŞTİ.



**YENİ ÜRÜNLERİMİZİN TANITIMINDA  
SİZLERİDE GÖRMEK İSTERİZ.**



Mekan

Istanbul (CNR) Fuar Merkezi Hall 1-2

FUNTORO stand #

Hall 2, B55

Tarih

24~27, Nisan 2014

Organizasyon saatleri

10:00~19:00



**busworld.**  
TURKEY

# Busworld Turkey başlıyor



24 Nisan'da başlayacak olan Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı, Busworld Turkey 2014, kapılarını açıyor. Yeni modelleri ile fuar ziyaretçilerinin karşısına çıkacak olan otobüs endüstrisinin yanı sıra otobüs ve yan sanayi alanında faaliyet gösteren yerli ve yabancı pek çok firmayı ağırlayacak olan fuar, 24-25-26 ve 27 Nisan tarihleri arasında İstanbul (CNR) Fuar Merkezi, 1. ve 2. salonda yerli ve yabancı profesyonel ziyaretçilere açık olacak.

Mercedes-Benz Türk kentiçi, turizm ve şehirlerarası otobüs grubu ile yer alıyor



Şehirlerarası otobüs pazarının 46 yıldır aralıksız lideri olan Mercedes-Benz Türk, İstanbul/Hoşdere fabrikasında ürettiği teknoloji ve kalitede öncü otobüslerini ve 2013 yılından beri satışını gerçekleştirdiği Setra marka otobüslerini, "Busworld 2014" fuarında sergileyecek. Mercedes-Benz Türk'ün 12.560

m2'lik geniş standında; Conecto Solo, Conecto Körüklü, Travego 15, Tourismo 15, Tourismo 16, Setra 515 HD, Setra 516 HD/2, Setra 517 HDH araçları sergileyecek. Ziyaretçiler, ikinci el otobüs satış faaliyetlerini yürüten BusStore, Mercedes-Benz Satış Sonrası Hizmetler ve Mercedes-Benz Finansal

Hizmetler'in sunduğu hizmet ve kampanyalar hakkında bilgi edinebilecekler. 1967'de kurulduğu günden bu güne 807 milyon Euro yatırım yapan Mercedes-Benz Türk, üretime başladığı 1968 yılından 2013 yılı sonuna kadar toplamda 69 bin adet otobüs üretimi gerçekleştirdi. ■

## Anadolu Isuzu'dan, yeni 12 metrelik otobüs geliyor

Anadolu Isuzu, yeni 12 metrelik toplu ulaşım otobüsünün lansmanını 24-27 Nisan 2014 tarihleri arasında düzenlenecek Busworld Turkey Fuarı'nda yapacak. Anadolu Isuzu, ziyaretçilerini İstanbul (CNR) Fuar Merkezi 1. Salondaki standında ağırlayacak.



toplular ulaşım otobüsünün yanı sıra şehir içi toplu taşımacılık, servis ve turizm taşımacılığı segmentlerindeki tüm otobüslerini sergileyecek. Anadolu Isuzu, fuarın ilk günü bir basın toplantısı ve lansman gerçekleştirecek. ■

Bu yıl 5.si düzenlenen Busworld Turkey Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı'nda Anadolu Isuzu yeni 12 metrelik

## Otokar, 9 ürünüyle Busworld'de

Otokar, Busworld 2014'te, Salon 1 A07 numaralı standında 6 metreden 12 metreye kadar geniş ürün yelpazesi ile yer alacak.

24-27 Nisan tarihleri arasında düzenlenecek 5. Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Uluslararası İhtisas Fuarı'nda, Otokar, Busworld Turkey 2014'te şehir içi toplu taşımacılık, servis ve

turizm taşımacılığı, kısa mesafe taşımacılık alanlarındaki ürünlerini sergileyecek.

4 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası Otokar, 24 kişilikten 43 kişiliğe kadar geniş otobüs yelpazesi ile fuarda yer alacak. Salon 1, A07 numaralı standında 9 farklı otobüsü ile yer alacak Otokar, liderliğini Otokar'ı başarıya ulaştırmış tüm araçları birarada sergileyerek vurgulayacak. ■



Otokar'ın sergileyeceği araçlar...

Sultan City, Doruk LE, KENT LE, KENT U, Sultan Mega, Sultan S, Sultan Maxi, Doruk T, TEMPO.

## ZF Grubu'ndan, otobüs grubu ürünleri

ZF Grubu, Busworld İstanbul 2014 fuarına, otobüsler için geliştirdiği yenilikçi ürünleriyle katılıyor



vitesli ZF Ecolife şanzıman ve kendisini şehirler arası otobüslerde kanıtlamış 12 vitesli AS Tronic şanzıman ailesinin, şehir içi 9m otobüsler için üretilmiş yeni üyesi AS Tronic Lite'i sergileyecek. Ayrıca kapasitesi artırılmış RL82EC Bağımsız Ön Suspansiyon ile alçak taban araçlar için üretilmiş olan AVE 130 Elektroportal aks da görücüye çıkacak.

Otobüs grubu ürünleri AS Tronic, AS Tronic Lite, Ecolife, AVE 130, RL 82 EC ■

24-27 Nisan 2014 tarihlerinde İstanbul'da düzenlenecek Busworld fuarına ZF, otobüs grubuna ait ürünlerin sergileyeceği bir stand ile katılacak. ZF Friedrichshafen AG Otobüs biriminden üst düzey yöneticilerin de hazır bulunacağı fuar standında, şehir içi otobüsler için tam otomatik 6

## Karsan'dan yeni otobüsler

Otomotiv sanayiinin köklü firması Karsan; kendi markasıyla ürettiği yeni jenerasyon toplu taşımacılık ailesinin üyeleri JEST ve yılın ikinci çeyreğinde piyasaya

sunmayı hedeflediği CXL ve MPXL'i 24 - 27 Nisan tarihlerinde CNR Expo Center'da düzenlenecek Busworld İstanbul Fuarı'nda sergileyecek. Bir numaralı holde 950 metrekarelik bir standla Busworld İstanbul'a katılacak olan Karsan, CXL ve MPXL kod adlı yeni ürünlerinin ticari isimlerini de ilk kez bu fuarda açıklayacak. Karsan markalı ürünlerin yanı sıra; Bursa Hasanağa fabrikasında üretilen BredaMenaribus marka otobüsler de ziyaretçilerin beğenisine sunulacak. ■



## TCV, Karat CNG ve Dizel otobüslerini sergileyecek



Türk mühendisleri tarafından geliştirilen, yenilikçi ürünleri sayesinde toplu taşımacılık sektörüne verimli çözümler sunan TCV, ürettiği son teknoloji otobüsleriyle yoluna devam ediyor. TCV, Busworld Turkey 2014'te kamu ve özel otobüs işletmecilerinin tercih ettiği 12 metre Karat CNG ve 10.7 metre Karat Dizel modellerini sergileyecek.

24-27 Nisan 2014 tarihleri arasında İstanbul (CNR) Fuar

Merkezi'nde düzenlenecek Busworld Turkey'de, yüzde 100 Türk mühendisler tarafından tasarlanan ve Bozankaya Ankara tesislerinde üretilen TCV otobüsleri, yakıt tasarrufu, yüksek yolcu kapasitesi, güvenlik, yolcu ve sürücü konforuyla müşterileriyle buluşacak. TCV, fuarda, Türkiye'nin en az yakıt tüketimini sağlayan ve en çok yolcu kapasiteli Karat CNG otobüsü ile 10.7 metre Dizel aracını sergileyecek. ■



Avance 1010/1020



Avance 1050 BC,SNV



Avance 2010/2020/3010



Avance 2050



Avance Wheelchair



Avance Cinema

FKT Koltuk Sistemleri Üretim ve Dağıtım San. ve Tic. A.Ş.  
NOSAB 305. Sk. No:1 16140 Bursa / Türkiye Tel: +90 224 294 00 00 (pbx) Fax: +90 224 294 00 29  
www.fkt.com.tr

Dijital Takograf Uygulaması 30 Haziran'da zorunlu oluyor

## Başarı Holding, yerli dijital takograf cihazını üretti

**Türkiye'nin de taraf olduğu Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Anlaşması (AETR) doğrultusunda, 30 Haziran'dan itibaren araçlarda dijital takograf kullanımı zorunluluğu bulunuyor. Yük ve yolcu taşımacılığı yapan 3.5 ton üzeri kamyon ve çekiciler ile, sürücüsü dahil 9 kişi üzeri minibüs ile otobüslerde dijital takograf kullanımı zorunlu olacak.**

Ankara Akyurt'ta, Başarı Teknolojik Sistemler San. Ve Tic. A.Ş. fabrikasında dijital takograf üretimi yaptıklarını belirten Başarı Elektronik İş Geliştirme Koordinatörü Yakup Palomba, takograf cihazının ülkemize ithal edilerek kullanıldığını; Başarı'nın yerli üretimle bir ilki gerçekleştirdiklerini vurgulayarak, "Takograf üretimine adım atmakla hem ülkemizdeki istihdama katkı sağlamış olduk hem de yasal bir zorunluluk olacak dijital takograf kullanımı için harcanan bu para ülkemizde kalmış olacak" dedi.

**İlk ve tek yerli dijital takograf**

30 Haziran itibariyle de dijital takograf kullanımı zorunlu hale geleceğini ve şu an pazarda mevcut 600 bin aracın dijital takografa geçmesinin söz konusu olduğunu belirten Yakup Palomba, "Bizim ürünümüzle birlikte Avrupa Tip Onayına sahip üç marka dijital takograf üretimi

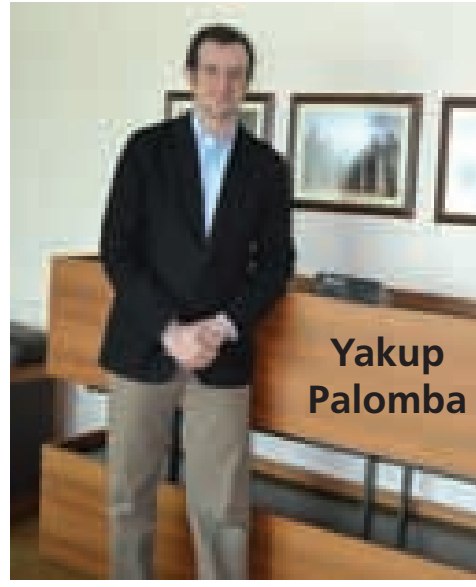
yapabiliyor. Dünya'da 'Avrupa Tip Onayı'na sahip ve halen üretilen üç cihazdan biri olma özelliği taşıyan ilk ve tek yerli üretim dijital takografımız, bir yıl aşkın süren çalışmalar sonrasında zorlu bir test sürecinden geçti; onayları 2013 yılı sonunda başarıyla tamamladı. Devletimiz yerli üretime ve kaynakların ülke ekonomisinde kalmasına büyük önem vermekte; bu da ancak yerli üretimle gerçekleşebilir. Bu şekilde Devletimizin önem verdiği bir husus da gerçekleşmiş oldu; "Şu an yerli bir üretici var" dedi.

**Trafik güvenliği artacak**

Dijital takograf kullanımının trafik güvenliğine de katkı sağlayacağına değinen Yakup Palomba, "Araçların ve sürücülerinin çalışma bilgilerini kaydederek, ilgili regülasyonlara uygunluğunun kontrolünü esas alan dijital takograf cihazları; sürücülerin çalışma/dinlenme sürelerini, araçların hız aşımalarını denetliyor. Özellikle polis ekiplerince yapılan kontrollerde takograf verileri esas alınıyor. Böylece karayolu trafik güvenliği için büyük önem taşıyan takograf cihazlarının manipülasyonu önlenmiş olacak" dedi.

**Takograf verileri firmalarda arşivlenecek**

"Araçlar fabrikadan dijital takografa çıksa bile manipülasyonu daha kolay olduğu için söktürüp yerine elektronik veya analog takograf taktırıldığına



rastlanabilmekte" açıklaması yapan Yakup Palomba, "Çünkü bu sürücülere daha uzun çalışma saatleri sağlıyor. Elektronik takograf teknik anlamda müdahale edebiliyor. Zaten dijital takograf cihazının tip onayındaki güvenilirlik sertifikasyonu bütün iletişim güvenli bir şekilde yapılabildiğine emin olabilmek için yapılır. Dijital takograf dışarıdan müdahaleyi önüyor ve önceki versiyonlarına göre daha gelişmiş bir sistem sunuyor. Öncelikle veriyi kaydediyor ve hafızada tutuyor. Polis denetimlerinde dijital takografa tutulan veriyi kontrol edebiliyorlar, veri analizini

yapabiliyorlar. Firmalar da bu verileri arşivlemek zorunda olacaklar" dedi.

**Dijital takografa geçiş süreci**

Palomba, dijital takografa geçiş süreci ile ilgili şu bilgileri verdi: "Mevzuat ticari araçlar için dijital takografa geçiş ile ilgili bir takvim belirledi. Tescilli yapılmış 1996 model ve üzeri araçlarda kullanılan analog ve elektronik takograf cihazları ilgili takvimde belirli yıl içerisinde ilk araç muayenesinden önce dijital takografa geçilmesi zorunlu, 2018 yılında tescilli yapılmış ticari araçların dijital takografa geçişi tamamlanacak. Araçlarda mevcut takograf arızalandığında model yılına bakılmadan dijital takografa geçiş zorunluluğu bulunuyor. İlk tescilli yapılacak araçlarda dijital takograf bulunması zorunlu."

**4 çeşit kart kullanımı**

Dijital takograf sistemlerinde 4 çeşit akıllı kart kullanıldığını belirten Yakup Palomba, "TOBB bünyesindeki Sayısal Takograf Araştırma ve Uygulama Merkezi - STAUM - denetiminde, 'servis kartı, firma kartı, sürücü kartı ve denetim kartı' verecek. Sürücüler araçları kullanırken sürücü kartını kullanacaklar. Bakanlığın onayladığı servisler muayenelerde ve kalibrasyonlarda ilgili servis kartlarını kullanacaklar. Bugün itibariyle 301 servis takograf hizmetlerini verebilecek belgeye sahip. Denetim otoritesi denetimlerinde STAUM'un ürettiği denetim kartını

kullanacak. Firma kartı ilgili taşımacılık yetki belgeli firmalarda bulunacak ve araçlarının takograflarından veri indirebilecekler" dedi.

Dijital Takograf montajının fabrika çıkışlı da yapılabildiğini belirten Yakup Palomba, yerli ticari araç üreticileriyle bölgeyi ortak çalışmalarının da müjdesini verdi. Bu çalışmalardan ilkinin Karsan ile hayata geçirildiği, cihazların Busworld 2014 fuarında Karsan araçlarında sergilenileceği; ardından diğer araç üreticileriyle ortak çalışmaların duyurulacağını ümit ettiklerini belirtti.

**Başarı Holding**

1989 yılında Ankara'da Başarı Elektronik adı altında kurulmuş olan ve telekomünikasyon sektörünün önde gelen firmaları arasında yer alan şirketler grubudur. Holding bünyesinde yer alan 11 şirket; Başarı Ticaret, Başarı Servis, Başarı Yayıncılık, Başarı Telekom, Başarı Mobile, Başarı Teknoloji, Başarı Kaan, Başarı M2M, Başarı Enerji, Helistar ve Kaan Air ile faaliyetlerine devam etmektedir. ■



Röportaj: Erkan YILMAZ



**Hali hazırda 700 araçlık filosuyla, 40 ilde 550 satış noktasında yolcularına hizmet veren Kamil Koç, filosunu gençleştirmeye devam ediyor.**

Kamil Koç, Aralık ayında, Mercedes-Benz Türk bayii Koluman İstanbul'dan aldığı ilk 4 adet Setra ComfortClass S 516 HD/2'den sonra yine aynı bayiden 12 adet daha Setra ComfortClass S 516 HD/2 olarak filosundaki Euro 6 Setra 500 Serisi araç adedini 16'ya çıkardı.

Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine, Kamil Koç Özmal Filo Yöneticisi Hakan Koç, Kamil Koç Özmal Filo Birim Yöneticisi Zafer Hacmebioğlu, Mercedes-Benz Türk Bayii Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü İbrahim Önder Gökçe, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan ve Otobüs Büyük Müşteri Danışmanı Bülent Tekiner katıldı.

Setra'nın ComfortClass

ailesinin yeni jenerasyonu 500 Serisi'nin 13m ve 2 akslı versiyonu olan S 516 HD/2; Euro 6 motoru, aerodinamik tasarımı ve güçlendirilmiş karoserisiyle yarının özelliklerini bugünden bünyesinde barındırıyor. Mercedes-Benz tarafından geliştirilen 428 PS (315 kW) gücünde, Euro 6 normuna uygun, sıralı 6 silindirdirli motoruyla Setra kullanıcılarına benzersiz bir güç ve çekiş sunuyor. Euro 6 motor teknolojisindeki daha verimli yanmayla beraber araç daha az yakıt tüketiyor ve daha az emisyon üretiyor. ■



## İstanbul Seyahat'e 9 Turismo

İstanbul Seyahat, tercihini yine Mercedes-Benz'den yana yaptı. Mengerler Trakya bayisi tarafından satılan 6 Turismo16 ve 3 Turismo 15 otobüs ile birlikte, İstanbul Seyahat filosundaki otobüs sayısı 170 adede, Mercedes otobüs sayısı da 140 adede çıktı.

Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslim törenine, İstanbul Seyahat Firma Sahibi Selami Tırış, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve

Satış Müdürü Burak Tarım, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Otobüs Satış Büyük Müşteri Danışmanı Bülent Tekiner, BusStore Müdürü Haluk Burçin Akı ve Mercedes-Benz Finansman Türk Otobüs Satış Finansman Müdürü Uğur Erdiç, Mengerler Trakya Genel Müdürü Güven Onan, Satış Müdürü Günay Eren katıldı. ■

Başarı Holding'den Türkiye'nin İlk ve Tek Yerli Dijital Takograf Cihazı...

Dünyada halen üretilmekte olan sadece üç ürünün Avrupa Tip onayı var.

Artık Dijital Takograf Türkiye'de üretiliyor!

www.basari.com.tr

Başarı Holding'in yerli dijital takografı Busworld Fuarı'nda Karsan standındaki araçlarda.

5. OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI

busworld turkey

24-27.04.2014

İSTANBUL (CNR) FUAR MERKEZİ SALON 1-2

18 ÜLKEDEN 350 KİŞİLİK ALIM HEYETİ  
TAKSİM'DEN ÜCRETSİZ SERVİS  
ÜCRETSİZ OTOPARK  
METRO İLE FUAR ALANINA ULAŞIM  
ZİYARET SAATLERİ: 10:00 - 19:00

www.busworld.org

ÜCRETSİZ DAVETİYE İÇİN  
www.busworldturkey.com

Organizasyon

hkf Fuarçılık AŞ Trade Fairs

BU FUAR 3174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat AŞ. Genel Müdürü  
Sırrı İnan'ın sevgili babası

**HAYRETTİN  
İNAN**

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine, dostlarına ve sevenlerine,  
başsağlığı dileriz.

**TOF**

Mustafa YILDIRIM  
Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

KAYTAP Yönetim Kurulu Üyesi ve  
İstanbul Seyahat AŞ. Genel Müdürü  
Sırrı İnan'ın sevgili babası

**HAYRETTİN  
İNAN'IN**

vefatını üzülererek öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, sevenlerine  
başsağlığı dileriz.

KAYTAP  
Karayolu Yolcu Taşımacıları  
Profesyonel Yöneticileri Derneği  
adına

**İmran OKUMUŞ**  
Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)  
Onur Kurulu Üyesi Mehmet Özkaymak'ın kızı,  
M. Özkaymak Otobüs İşletmesi Ortağı

**ZEYNEP  
ÖZKAYMAK'I**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
ailesine, dostlarına, sevenlerine,  
sabır ve başsağlığı dileriz.

**Mengerler İstanbul**

www.mengerler.com

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat AŞ. Genel Müdürü  
Sırrı İnan'ın sevgili babası

**HAYRETTİN  
İNAN'I**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine, dostlarına, sevenlerine,  
sabır ve başsağlığı dileriz.

**Mengerler İstanbul**

www.mengerler.com

**BAŞSAĞLIĞI**

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)  
Onur Kurulu Üyesi Mehmet Özkaymak'ın kızı,  
M. Özkaymak Otobüs İşletmesi Ortağı

**ZEYNEP  
ÖZKAYMAK'IN**

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve  
sabırlar dileriz.

**Has Otomotiv**  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat A.Ş. Genel Müdürü  
Sırrı İnan'ın sevgili babası

**HAYRETTİN  
İNAN'IN**

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve  
sabırlar dileriz.

**Has Otomotiv**  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat AŞ. Genel Müdürü  
Sırrı İnan'ın sevgili babası

**HAYRETTİN  
İNAN'I**

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, sevenlerine  
başsağlığı dileriz.

**Yalçın Şahin**  
MAPAR Otomotiv San. ve Tic. Ltd. Şti.

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat AŞ. Genel Müdürü  
Sırrı İnan'ın sevgili babası

**HAYRETTİN  
İNAN'IN**

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, dostlarına ve sevenlerine,  
başsağlığı dileriz.



# Yolların önde gelenleri

Mercedes-Benz ve Setra otobüsler, 24-27 Nisan 2014 tarihleri arasında CNR Fuar Merkezi Hall 1'de sizleri bekliyor.



Mercedes-Benz  
İletişim Hattı  
**4446244**

[www.mercedes-benz.com.tr](http://www.mercedes-benz.com.tr)



Mercedes-Benz