

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Genel Kurulu 28 Şubat-1 Mart 2015'te yapılıyor.

Yollarda iz bırakacak yenilik TRAVEGO S ■ 8'de

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ P P 2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 4 • Sayı: 176 • 23 - 28 Şubat 2015 • Fiyatı: 25 Kr **www.tasimadunyasi.com**

Türkiye'yi sarsan Özgecan cinayetinin ardından yenilerinin yaşanmamasından sorumluyuz.

HERKES GÖREVE

- Devlet kurumları hazırladıkları mevzuatın ve yaptıkları denetimlerin yeterliliğini sorgulamalıdır.
- Taşımacılar ve çalışanları ile mesleki örgütler tüm sorumluluğu başkalarına yıkmaktan vazgeçmelidir.
- Sonuç vermeyen başarısız çözümleri tekrarlayarak sorunların çözülemeyeceği kabul edilmelidir.
- Sorunlar önyargısız ve gerçekçi biçimde ele alınarak sistemsel çözümler el birliği ile yaratılmalıdır.

Geçtiğimiz hafta tüm Türkiye Mersin'den gelen cinayet haberiyle sarsıldı. Kadına şiddetin her geçen gün arttığı ülkemizde Mersin'deki cinayeti diğerlerinden ayıran ve gündemimize almamıza neden olan husus, cinayetin bir toplu taşıma aracında yaşanması ve bunun esas failinin taşıma aracının sürücüsü olması. Olayın ardından bir muhasebe yapıp ilgili tüm taraflara sorumluluklarını hatırlatmak istedik.

✓ Taşımacılar

Ekmelelerini kazandıkları mesleklerine ve hizmet sunup parasını aldıkları yolcularına karşı tam bir sorumluluk duymalı, çalışanlarını da titizlikle seçip her daim denetimlerinde tutmalıdırlar. Taşımacılık mesleğinin artan sorumluluklarına göre mesleğin insan kalitesinde değişim gerektiği görülmelidir.

✓ Devlet

Taşımacılarda ve çalışanlarında aranacak şartları iyi belirlemeli ve etkinlikle denetlemelidir. Belirli hatların, belirli kişilerin tapulu mülkü gibi keyiflerine işletmesine izin vermemeli, rekabet dahil bu taşımaları iyileştirici mevzuat değişiklikleri yapılmalıdır. SRC zorunluluğu ve diğer sürücü düzenlemelerinin yeterliliği sorgulanmalıdır.

✓ Belediyeler

Kendi sorumluluk alanlarındaki ve kendi yetkilerindeki taşımaları yakinen takip etmeli, kooperatifler ve sivil toplum kuruluşları dahil güç sahiplerinin kötü uygulamalarına fırsat vermemelidirler.

✓ Yolcular

Karşılaştıkları olaylarda birbirlerine destek olmalı, sorunları gormezden gelmemeli ve ilgili yerlere aktarmalıdır. Kusurları bildirmenin bir ispiyonculuk değil, kamusal sorumluluk olduğu kabul edilmelidir. İlgili otoritelerin de seslerini kulak vermelerini sağlamalıdır.

✓ Mesleki örgütler

Taşımacılardan oluşabilecek dernek, oda, federasyon, kooperatif ve benzeri her türlü örgütlenmeler otomatik olarak meslektaşlarını savunmaktan vazgeçmeli, özelleştirmeye ve yolcularına hak ettiği değeri vermemelidirler.

✓ Ve medya

Can ve mal güvenliğini ihlal eden kural ihlallerini ve bunların sonuçlarını korkusuzca gündeme getirmeli ve sorumlular hakkında işlem yapılmasını talep ederek takipçi olmalıdırlar. Sorunun çözümüne hizmet etmeyecek basit ve populist açıklamalara prim vermemeli, gerçekçi çözüm arayışlarını sürdürmelidir. ■

ÖZULAŞ GENEL KURULUNDA

Ovacık güven tazeledi



Özulaş Toplu Taşıma Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi 21. Olağan Genel Kurulu Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Özulaş'a geçtiğimiz sene başkan seçilen Göksele Ovacık, başkan adayı İsmail Yüksel'i geride bırakarak ikinci kez başkan seçildi. Genel Kurulun sponsorluğunu Anadolu Isuzu yaptı. ■ 4'te

Göksele Ovacık

SAFİR ve PRESTİJ teslimatları sürüyor

Sezai Adalı Turizm'e 2 Safir



Kocabıyık Turizm'e 18 Prestij

Antalya ve Kadiriye bölgesinde servis taşımacılığı hizmeti veren Kocabıyık Turizm, 18 Prestij yatırımı gerçekleştirdi. Araçların satışını Temsa'nın Antalya bayisi Antoto gerçekleştirdi. ■ 3'te

Temsa yetkili servislerinde yelek hediyesi

Ercan Uslular 6'da

GENEL SEKRETERLİK GÖREVİNE OSMAN SEVER ATANDI

Otomotiv Sanayii Derneği'nde görev değişimi

Türk Otomotiv Sanayii'nin en bilinen yüzlerinden, Otomotiv Sanayii Derneği Genel Sekreteri Prof. Dr. Ercan Tezer 23 yıllık görev süresinin ardından 17 Şubat 2015 itibarıyla emekli oldu. ■ 6'da

Osman Sever

TÜRKİYE'YE ÖZEL OLARAK TASARLANDI

Caravelle 9+1 satışa sunuldu



6'da

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler

Otobüsünüzü gençleştirmek ister misiniz?

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244

www.BusStore.com.tr



Shell FuelSave araştırdı

Kamyoncu evine hasret ama hız yapmıyor 6'da

TEKİRDAĞ BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ'NE

10 Mercedes-Benz Conecto Solo

5'te

İstanbul plaka tahdidinde uzlaşıırken, İzmir'den farklı bir ses yükseliyor:

İzmir'de S plaka uygulaması kaldırılınsın

İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği (İZTAD) ve EGETURDER (Ege Turizm Taşımacılar Derneği) Başkanı İsmail Cirit, S plaka uygulamasının rant aracı haline geldiğini belirterek, "2009 yılında 12 bin TL olan plaka, şu an 230 bin TL. Yeni plaka verilmediği için kendi içinde al-sat piyasası oluştu. Rantçılar yüzünden S plaka karaborsaya düştü. Servis ihtiyacı yüzde 70-80 artmasına rağmen S plaka sayısı artmadı.



Yeni iş alıyoruz, ancak araç bulamıyoruz. Biz, Belediyeden tahdidin kaldırılmasını, kaldırılmıyorsa S plakanın arttırılmasını talep ettik. İkisi de yapılmadığı için çok büyük sıkıntı içerisindeyiz" dedi. ■ 8'de

Lojistik Dünyası

2014 EN ÇOK TERCIH EDİLEN SOĞUTUCU ÜNİTE MARKASI OLDU

Thermo King'den 614 satış

Doğru Otomotiv, Avrupa'da en çok tercih edilen soğutucu ünite markası olarak Thermo King'ün 2014 yılındaki satış rekorunu kırdı. 614 adet soğutucu ünite satılan Thermo King, bu başarıyı elde etmesinde Türkiye'deki distribütörlerin desteğine borçludur. ■ 2'te



INSAAAT SEKTÖRÜNÜN VAZGEÇMEZLERİ

Mercedes-Benz kamyonları, inşaat sektörünün vazgeçilmezleri. ■ 6'da

OMSAN'ın "İnsana Saygı" Üçlemesi

OMSAN'ın "İnsana Saygı" üçlemesi, insanı merkeze alan bir yönetim anlayışıdır. ■ 6'da

BETON 2015 FAHRETLERİ ÖZÜKÜLDÜ

Ford Trucks Mikser Serisi, Beton 2015 Fahretileri Özüklüldü. ■ 6'da

GEFCO Türkiye, ENERCON ile sözleşme imzaladı

GEFCO Türkiye, ENERCON ile sözleşme imzaladı. ■ 6'da

GLOBALİN ÜNİVERSİTESİ, YATIRIMCI VE İZLENİMLERİ

Globalin Üniversitesi, Yatırımcı ve İzlenimleri. ■ 6'da



Dr. Zeki Dönmez

Başka Özgecanlar yanmasın!

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaştırma, şehirleşme ve İstanbul - 2

2'de



Mustafa Yıldırım

Sürücü eğitimleri; nitelikleri ve yeterliliği

5'te



Akif Nuray

Hareketli Gündem...

2'de



Salim Altunhan

Bıçak kemiğe değdi!

3'te



Cumhur Aral

Özgecan

6'da

Ulaştırma, şehirleşme ve İstanbul özelinde bir değerlendirme - 2

Ulaştırma Sistemleri arası dengeli modal dağılım ve intermodal entegrasyonu; bütün ulaştırma argümanlarından maksimum düzeyde faydayı, üst düzey hizmet parametrelerini, erişilebilirliği had safhada desteklemektedir ki; bütün bunlar doğru bir 'Şehir Planlama' sürecinin sebebi ve sonucudur. Dolayısıyla 'Kentsel Dönüşüm'ün doğru uygulanabilirliğinin de 'anahat' konularıdır. Daha öncede belirttiğimiz üzere; 'Kentsel Dönüşüm' bir prosesi yani süreci ifade eder ki; bu da entegrist bir bakış açısı gerektirir. Nasıl ki Ulaştırma Sistemi'nde 'modal entegrasyon'u ön plana çıkarıyorsa aynı şekilde 'Kentsel Dönüşüm' de kentte 'eski ile yeni' arasında bir uyum (insicam: harmoni) oluşturmayı hedefler ki bu da ancak 'entegrist' bir yaklaşım ile söz konusu olur. Bu süreçte; mevcut yapı içerisindeki sorunlu alanların (mahallelerin) tamamiyla yıkılması yerine bütüncül bir bakış açısıyla 'bu mahallelerin mevcut sorunları'ni kendi iç dinamiklerini harekete geçirerek ıslahı yoluna gidilmesi tercih edilmektedir. Bu da; 'bütüncül, katılımcı, yönetimsel' bir süreci ifade eder.

Katılımcı, bütüncül bir süreç...

Hele ki İstanbul özelinde bu; daha da stratejik ve öncül bir hal alır. Mevcut organik kültürel-sosyal-ekonomik-şehirselleşme dokusu; kendi iç dinamiklerinin harekete geçirilmesi ve dolayısıyla tabiri yerindeyse 'kendi cazibesiyile' ve

bunun iyi yönlendirilmesi-yönetilmesi ile 'kendi entegrasyonunu çözer ve dönüşümünü tamamlar' hale getirilmektedir. Burada; 'rant odaklı' bakışı önü tamamen alınmalı 'hizmet odaklı' perspektif, bütüncül, katılımcı, yönetimsel' gibi maliyetleri önümüze çıkartacaktır. Zira; Avrupa' da Prag, Milano, Paris vb. şehirlerin genel görünümünden okumalar yaptığımız takdirde, önümüze tarihi mahalleri (dokusu) ile modern yapıları; görsel-fiziksel-toplumsal vb. her anlamda entegre etmiş, sentetik değil 'organik' bir yapıya dönüştürmüş bir tecrübe ile karşılaşmaktayız. Aksi durum; İstanbul özelinde ve ülkesi genelinde 'ekonomik mağduriyetler, sosyal problemler, kültürel kopukluklar, sosyal adaletsizlik ve toplumsal iletişimsizlik' gibi maliyetleri önümüze çıkartacaktır.

Hızlı gelişim ve talepler...

İstanbul' da 1. ve 2. Boğaz köprülerinin inşa edilmesi, şehrin yapısında ve ulaşım sisteminde önemli ölçekte değişimleri beraberinde getirmiş olup 29 Ekim 2013 itibarıyla bir bölümünün açılış gerçekleştirilen Marmaray da şehrin ulaşımında ve köprü trafiğinde belirgin bir

etki oluşturmaktadır. Daha önce de ifade ettiğimiz üzere, banliyö hatlarının da tamamlanmasıyla Gebze-Halkalı arasında İstanbul'un güney aksında doğu-

batı hattı boyunca Marmaray önemli bir trafik talebini karşılayacaktır. İstanbul'da, ulaştırma sisteminde karayolu ulaştırma türünün türel dağılımda ağırlıklı bir payı olup bu ağırlık boğaz köprülerinin inşasıyla birlikte daha da artmıştır. Bir diğer etken ise, boğaz köprülerinin inşasının, şehrin

her iki yakasının hem Boğaziçi ekseninde ve hem de Marmara kıyıları ve iç bölgelerde gelişimini hızlandırmıştır. Boğaz köprülerinin inşası, doğrudan ya da dolaylı olarak otomobil sahipliği oranlarının artmasına ve Asya-Avrupa yakaları arasındaki nüfus ve istihdam dağılımının nispeten Asya yakası lehine değişmesine katkıda bulunmuştur. Tablo 1'de yıllara göre, boğaz köprülerinin inşasına paralel olarak şehrin Asya-Avrupa yakaları nüfus dağılımları gösterilmiştir.

Köprülerden önce, köprülerden sonra...

Tablo 1'de görüldüğü üzere 1. Boğaz Köprüsünün inşası öncesinde Avrupa yakasının nüfus nüfusundaki ağırlığı yüzde

İstanbul	1970	1980	2000
Nüfus	3.500.000	4.800.000	12.900.000
Özel Otomobil Sayısı	60.000	200.000	1.800.000
Kişi Başına Düşen Özel Otomobil	0,017	0,042	0,140
Avrupa Yakası İstihdam Oranı	%80	%77	%71
Asya Yakası İstihdam Oranı	%20	%23	%29

Tablo 2. İstanbul'da Yıllara Göre Asya-Avrupa Yakaları İstihdam Dağılımı ve İstanbul'un Nüfus, Otomobil Sayısı Değerleri

76'lardan inşa sonrasında bu oran yüzde 69'lara düşmüştür. 2. Boğaz Köprüsünün de tamamlanmasıyla birlikte 1990'larda bu oran yüzde 66'lara gerilemiştir. 2000 yılı başlarında ise Avrupa yakasının ağırlığının yüzde 64'e düştüğü görülmektedir. Bu süreçte; sürekli olarak göç almaya devam eden İstanbul'da köprülerin inşasının da bu göçün ivmesinde nispi bir etki oluşturduğu söylenebilir. Dolayısıyla, 2 Boğaz köprüleri İstanbul'da 1970'li yıllardan bu yana, hem şehrin yerleşik nüfusunda nispi bir Asya yakasına kayışı ve hem de şehre o süreçte göçle gelen, gelmekte olan nüfusun yerleşim yeri seçiminde nispi bir Asya yakası tercih edilmiş olduğu gözlemlenmiştir. Bu dönemde; insanların Asya yakasında oturup Avrupa yakasında çalışması, köprülerin varlığı sayesinde tercih edilebilir bir seçeneğe dönüşmüştür. Tablo 2'de de yıllara göre Avrupa-Asya yakaları istihdam dağılımı ve otomobil sahipliği sayıları, oranları ve nüfus verilmiştir.

Nüfus artışı ve trafikteki değişim

Tablo 2'de görüldüğü üzere İstanbul'un nüfusu 1970'lerden günümüze geometrik olarak artmış, nüfus 4-5'e katlanmıştır. Aynı süreçte; özel otomobil sayısı, nüfus artışından daha da yüksek bir oranla artış göstermiş,

1970'lerden 2000'lere gelindiğinde trafikteki özel otomobil sayısı 30 kat artmıştır. Otomobil sahipliğindeki artışın, oldukça yüksek olan nüfus artışından daha belirgin bir şekilde yüksek olması, Gayri Safi Milli Hasıla'daki (GSMH) artış, tüketim kültürünün radikal bir şekilde değişimi ve karayolu ulaşım türünün gerek ulaştırma sisteminde ve gerekse de toplu taşıma sistemindeki ağırlığı olarak açıklanabilir. Bu dönemde; kişi başına düşen özel otomobil sayısı; 1970'lerde 0,017, 1980'lerde 0,042 ve 2000'lerde 0,140 olarak gerçekleşmiştir. Bu da; son 30 yılda yaklaşık 10 katı bir artışa tabii olmak üzere günümüz itibarıyla bu oranlar daha da ileri bir seviyeye gelmiştir.

Çok merkezli gelişim...

Tablo 1 ve Tablo 2'deki veriler dikkate alındığında; Avrupa yakasının yıllara göre, her dönem nüfus ağırlığının üzerinde bir istihdam ağırlığına sahip olduğu görülmektedir. İstanbul; Cumhuriyet döneminde öncesinde sadece Tarihi Yarımada merkezli olup, tabiiinde Beşiktaş-Ortaköy-Taksim şeridinde ve Asya yakasında Üsküdar-Kadıköy hattında gelişmiştir. 1990'lardan itibaren İstanbul'da çok merkezli gelişim hızlanmış olup, şehrin nüfus ve istihdam yoğun bölgelerinin oluşturduğu ağırlık merkezi, git dide tedrici olarak boğazdan ve denizden uzaklaşmıştır. Boğaz köprülerinin işleme alınması ve ilgili bağlantı yollarının tamamlanmasıyla, Boğaz'a mesafesi olan bölgelerde yeni istihdam alanlarının açılması da kolaylaşmıştır. Hepingize sağlıklı, huzurlu, başarılı ve mutlu bir hafta dilerim. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Hareketli Gündem...

Dünya haritasına bir bakalım... AB, Rusya'ya doğalgazı stratejik amaçları için kullanıyor diye kızıyor ve yaptırım uyguluyor. Bu nedenle uğradığı zarar 21 milyar avroyu bulmuş. 2008'den beri duraklamada ve gerilemede olan ekonomisinin tahammülü de bitmişken... Çok mu?

Toplamda 650 milyon nüfusu ilgilendiren bu konunun yanında 10 milyonluk Yunanistan daha büyük bir konu oluyordur AB için.

Bakın konunun büyüklüğüne: Yunanistan'ın borcu 350 milyar avro, çok büyük. Ancak 180 yılda ödeyebiliyor! Buna bizde "Teneşir Vade" deniyor, AB'de ise "Yapılandırma". Yani vadeyi uzatmak, faizi arttırmak. Peki, nereye kadar?

Yunanistan bir siyasal sürpriz daha yaptı; solcu başbakanın gösterdiği sağcı aday cumhurbaşkanı seçildi. Demek ki sağcı solcu fark etmez, yeter ki yurtsever olsun.

Başka yurtları sevenler sıkıntıya düşecekler. Ekonomik Kurtuluş Savaşı oluyor komşuda.

Geçen haftadan devamla... AB'nin en büyük bankasının İsviçre'deki birimi, 203 ülkeden 106 bin müşterisinin 100 milyar dolardan fazla parasını tutarak (gizleyerek) vergi kaçırmasına yardım ettiği gerekçesi ile iki Başsavcı gözetiminde araştırma altında.

Kapitalist ahlak bile eleştiriyor bu uygulamayı. Bu 203 ülkenin maliye bakanları vatandaş listelerini alır ve ulusal takiplerini yaparlar. Hani konuşmuştu geçen yıl, bilmiş sayesinde bilmek ile bilinmek beraber artıyor, gizlemek yok artık.

Bankacıların değerlendirmesine de, sürpriz şekilde, rastlamıyoruz, nasıl oluyorsa!

Halbuki taşıma dünyasında, Mersin ve Tarsus minibüsçüleri, bir üyenin yastığı büyük hatayı eleştirirler, tepkilerini gösterirler, itibarlarını kurtarmaya çalışırlar.

19 yıldan sonra yeni Başkan seçebilen TŞOF ile TESK, hazırladıkları Minibüs Şoförü Meslek Standartını MYK (Mesleki Yeterlilik Kurumu) 13UMS0376-3 numara ile Aralık 2013'te yayımladı, ama yetersiz olduğu için henüz uygulamada değil. Çünkü İçişleri Bakanlığı da Emniyet Genel Müdürlüğü de Trafik Daire Başkanlığı da hiçbir çalışma grubuna alınmamış. Ölçme yok, performans takibi yok, düzeltme aşaması yok, yenileme tarifi, meslek sigortası yok. Temel aldıkları ISCO 08-8322 standardında sürücü olmanın temel şartları, eğitim şartları, mesleki şartları tanımlanmış olmasına rağmen! Bence sorumlu TŞOF (Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu).

TŞOF Başkanı da gazetelerde şikayet ediyor; sorumluluk alacağı, çözeceği yerde!

Bütün aksaklıkların çözümünde son nokta adalet mekanizmamız. İnceleme, değerlendirme, belgelendirme ve çözüm burada oluyor. Geçen yıl değişimistik.

2013 Adalet İstatistiklerinden bakalım... 100 soruşturmada sadece 14 mahkûmiyet kararı çıkmış. İnan 86 soruşturmanın 50 tanesi 90 gün, 36 tanesi ise ortalama 550 gün sürdükten sonra kapanmış. İşletme verimliliği yüzde 14!

Hep söylüyorum: 1/77 milyon oranında sorumluyum, ben. Siz de beraber! ■

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi ve Isuzu'dan eğitime tam destek

Şoförlere "Güvenli ve verimli sürüş" eğitimi

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı'nın organizasyonu ile toplu taşıma araçlarında şoförlük yapan personele yönelik olarak Çorlu'da 'Güvenli ve Verimli Sürüş' konulu eğitim verildi.

Eğitmen Yener Güllünay tarafından uygulamalı olarak verilen eğitim, Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Mehmet Bekar, Çorlu Isuzu Yetkili Servis Müdürü Osman Balkabağı ve 220 şoför personel katıldı. 2 gün süren eğitimde toplu taşıma araç sürücülerine,



kullanmış oldukları araçları nasıl daha güvenli ve verimli kullanacakları anlatıldı. Yapılan sürüş uygulamasında yaklaşık yüzde 36'ya varan tasarruf yapılabileceği tespit edildi. ■

J plakaya başvurmak için Manisa'da

İl merkezi için ayrı, ilçeler için ayrı tarih belirlendi

Manisa'da servis araçlarının tek çatı altına toplanması amacıyla Büyükşehir Belediyesi tarafından başlatılan J plaka uygulamasında son müracaat tarihleri açıklandı. Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Daire Başkanlığı tarafından yapılan açıklamada il merkezi için müracaat tarihinin 28 Şubat 2015 olarak değiştirildiği açıklanırken, Yunus Emre ve Şehzadeler dışındaki diğer ilçelerde hizmet veren servis şoförlerinin ise 31 Mart 2015 tarihine kadar müracaatlarını yapmaları istendi. Konuyla ilgili konuşan Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Daire Başkanı Mümin Deniz, "Belirtilen süre içerisinde müracaat etmeyen gerçek ve tüzel kişilerin hiçbir hakkı bulunmamaktadır" dedi. ■



İki nokta arasındaki en keyifli ulaşım.

Yolcularına konforlu ve güvenli bir seyahat, sürücüsüne maksimum performans sunan Isuzu Novo Ailesi ile standartlarınızı yükseltin.

NOVO - NOVOLUX - NOVO ULTRA



www.isuzu.com.tr
www.facebook.com/IsuzuTurkiye
www.twitter.com/IsuzuTurkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)

30 YIL ISUZU

Kocaeli'de toplu taşıma araçları

Kamera ile sürekli izleniyor

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Toplu Taşıma Dairesi Başkanlığı, Kocaeli'deki şehir içi toplu taşıma araçlarının tamamını kapsayan 540 araçta yer alan kamera sistemiyle araç içi görüntü, yolcu binişlerini ve araç önünü (yol) kamera ile sürekli kayıt altına alıyor. 120 belediye otobüsünde araç içi görüntüsüne online ulaşılabilir.

İlçelerde taşımacılık yapan bin 240 özel halk otobüsünde de aynı şekilde kamera sistemi bulunuyor. Bu araçlar da araç içi görüntü, yolcu binişleri ve ön (yol) kamera ile sürekli kayıt altına alınıyor. Kamera sistemi bulunmayan araçlar için ise çalışma yapılıyor.

Mesleki teknik eğitim

Kocaeli'deki toplu taşıma araçlarında görevli sürücü personel Büyükşehir Belediyesi Toplu Taşıma Dairesi Başkanlığı Kara Ulaşım Şube Müdürlüğü Eğitim Şefliği tarafından hazırlanan program çerçevesinde "Mesleki ve Teknik Eğitime" tabii tutuluyor. Eğitim sonunda 70 puan alarak başarılı olan taşımacı ve sürücüyü eğitim aldıklarına dair resimli ve kimlik bilgilerini taşıyan "Elektronik Toplu Taşıma Sürücü Kartı" veriliyor. Toplu taşıma sürücülerine ait eğitimler her iki yılda bir tekrarlanarak devam ediyor. ■



SAFİR ve PRESTİJ teslimatları sürüyor

Temsa'dan Sezai Adalı Turizm'e 2 Safir

İzmir merkezli Sezai Adalı Turizm, filosuna 50 kişilik 2 Temsa Safir araç kattı. Firma 4 Safir yatırımı daha yapacak.

İzmir bayisi Antoto tarafından Sezai Adalı Turizm'e teslim edilen 2 Safir aracın teslim törenine Sezai Adalı Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sezai Adalı, Yönetim Kurulu Üyesi Metin Adalı, Antoto Otomotiv Otobüs Satış Yöneticisi Şakir Yılmaz ve Temsa Bölge Satış Yöneticisi İrfan Özsevim katıldı.

Sezai Adalı Turizm'in sektör yolculuğu

Taşımacılık alanına dedelerinin 1930'lu yıllarda adım attığını belirten Sezai Adalı, "Sektördeki faaliyetlerimiz nakliyecilik ile başlamış, 1956'dan itibaren yolcu taşımacılığı ile devam etmiş. Adalı Jet olarak, 1956-1965 arasında, İzmir-İstanbul-Bandırma-Çanakkale hatlarında 45 adetlik özmal otobüse kadar ulaşılmış. 1968-1972 yılları arası Adalı Turizm olarak Magirus otobüslerle İzmir-Çanakkale-İstanbul, İzmir-Bursa-İstanbul

hatlarında faaliyet devam ediyor. Hizmet koşusu, 1973 yılından 1990 yılına kadar Çanakkale-İzmir hattında devam ediyor. 1982 yılında Sezai Adalı Turizm olarak şirketleşme yoluna gidiliyor ve 1990 yılından itibaren şehirlerarası taşımacılık işinden çekilip turizm taşımacılığı alanına dönülüyor. Son olarak 1999 yılında Al-Gü Turizm şirket bünyesine katıldı" sözleriyle sektör yolculuğunu özetledi.

Neden Temsa Safir?

Sezai Adalı, üçüncü ve dördüncü kuşak olarak, tamamı Temsa Safir araçlarla, turizm taşımacılığı alanında tur ve VIP transfer hizmeti verdiklerini belirtiyor. "Temsa yerli bir marka. Yedek parça sıkıntısı yok. Araçların düşük yakıt tüketimine de sahip olması, zaten zorlu koşullar altında çalıştığımız için kazancımıza önemli bir katkı sağlıyor. Ayrıca Temsa bu yatırım sürecinde, bize, özel olduğumuzu hissettirecek avantajlar da sundu. Yetkili servislerin kolaylıkla ulaşılabilir olması ve bu süreçte servislerden aldığımız kaliteli hizmet ile Temsa



yöneticilerinin bizlere gösterdiği yakın ilgi de bu yatırım sürecinde önemli etkenler arasında yer aldı."

Araç almak kolay, iş bulmak zor

Eskiden araç almanın çok zor olduğuna, bugün ise araç almanın kolay, iş bulmanın zor olduğuna dikkat çeken Adalı, "Artık acenteler de yeni araç talebinde bulunuyor.

Yine de yeni bir araca sahip olmanız bazen iş almanız için yeterli olmayabiliyor. Hizmet sürecinde kaliteli bir yapıyı, standardı sağlayamıyorsanız işiniz sürekli olmuyor ve sıkıntıya düşüyorsunuz. Biz yeni araçlarla birlikte her süreçte müşteri memnuniyeti oluşturmaya büyük özen gösteriyoruz" diye konuştu.

Kocabıyık Turizm'e 18 Prestij

Prestij, 2015'te de firmaların öncelikli tercihi oluyor. Antalya ve Kadiriye bölgesinde servis taşımacılığı hizmeti veren Kocabıyık Turizm, 18 Prestij yatırımı gerçekleştirdi. Araçların satışını Temsa'nın Antalya bayisi Antoto gerçekleştirdi.

Temsilat törenine firma sahipleri İsmail ve Mustafa Kocabıyık, Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl, Yurtiçi Satış Müdürü Baybars Dağ, Bölge Satış Yöneticileri Volkan Tolunay ve İrfan Özsevim ile Antoto Otomotiv den Ütku Taşkın katıldı.

Filolarında 35 adet Prestij bulunduğunu belirten firma sahipleri İsmail ve Mustafa Kocabıyık, "En büyük maliyet kaleminiz akaryakıt. Dolayısıyla maliyetinizi aşağıya çeken ürünler taşımacının öncelikli tercihi haline



geliyor. Filomuzda bulunan 35 Prestij'in avantajlarını gördük. Prestij Super Deluxe araçtan yana kullandığımız yeni yatırım tercihimizden dolayı mutluyuz. Temsa yönetiminin bize gösterdiği ilgi ve destek için de teşekkür ediyoruz" dediler.

Temsa Pazarlama ve Satış Direktörü Murat

Anıl, "Prestij aracımız 2014'ün lider ürünü oldu. Prestij'in bu unvanı taşımaya devam edeceğine inanıyoruz. Peşpeşe gerçekleştirdiğimiz teslimatlar da bunun bir göstergesi. Kocabıyık Turizm'e Prestij ürünü tercihleri için teşekkür ediyor, araçların onlara bol kazanç sağlamasını ve hayırlı olmasını diliyorum" dedi. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Bıçak kemiğe değdi!

İnsan ne için yaşar? İnsan, namusuyla, gelecekte kayı duymamak için çalışarak, çoluğuna çocuğuna ekme parasını kazanmak, yani rahat etmek için çalışarak yaşar. Çalışmak için okumak gerekir. Okulun değil, okulların bitirilmesi gerekir ki bilinçli, kararlı ve çevresindekileri de düşünerek rahat çalışabilsin. Peki, okumamış, elifi görse mertek sanır dedikleri türden, kahveden çıkmayan, pejmürde giyimli, argo konuşanlar çalışmayacak mı? Tabii ki onlar da çalışsınlar. Onlar hatta hükümlüler için de yasalar istihdam imkanı yaratmış. Ancak o insanlar doğrudan insanla bağlantılı işlerde değil, kendi başlarına kaldıkları işlerde çalışsınlar. Kader mahkumları dediğimiz hükümlüler, yani nedamet getirenler kendilerini kanıtladıklarında insanlarla yüz yüze, doğrudan hizmet sektöründe çalışabilirler.

Geçtiğimiz hafta Mersin'de yaşanan o vahşet sadece bir genç kızın başını yakmakla kalmadı. O vahşeti yapan sapık yaratık yolcu taşımacılığı sektörünü de zan altında bıraktı.

Peki, ne yapmalı? Ama ondan önce Ulaştırma Bakanlığı'na bir çift sözüm var: Bakanlık sadece belge verip parasını almak mıdır? Eğitim yok mudur, kamu yararına denetim yapılamaz mı? Bana kalırsa kamu yararına denetim UHD Bakanlığının en önemli, olmazsa olmaz yükümlülüğüdür.

Bakanlık, sürekli ve düzenli olarak eğitim çalışmalarını yapmalı. Bu çalışmalar sadece belli merkezlerde ve yılda bir olmamalı. Sürekli ve düzenli yapılmalı. Halkla ilişkilerin nasıl olacağından, insanlarla nasıl konuşulacağına, nasıl davranılacağına kadar her şey anlatılmalı. Sonra da saha içinde müfettişler tarafından denetlenmelidir.

Şehirlerarası yolculuk hizmeti veren otobüsçüler, Edirne-Ankara, bugün 70 TL, ama yolcusu rahat etsin, istenmeyen herhangi bir tatsızlık yaşanmasın diye bayan koltuğunu boş çıkarabiliyor sefere. Bir şey mi olur? Hayır, asla bir şey olmaz, olmaz. Ama insanlar huzurlu olsunlar diye, rahat etsinler diye otobüsçü o koltuktan ve alacağı paradan feragat eder.

Adana-Mersin (Mersin-Tarsus, Tarsus-Adana) gibi çok yakın iki şehir arasında hizmet veren minibüslerde de bu duyarlılık gösterilebilir, gösterilmelidir.

Ancak bu, geçici çözüm olur. Asıl temelli, kökten çözüm ise eğitilmiş şoförler ile sürekli ve düzenli denetimle gelir. Bağlı olarak yolcunun da eğitilmesinin sağlanması gerekir. Okullarda trafik dersi, tavr ve davranış dersi olmalı, öyle sıradan değil titiz bir şekilde eğitilmeli öğrenciler. Bu, aynı zamanda insan olma eğitimidir. Sen şöyle giyindin, o kartopu attı diye insanların öldürülmesi bizim ne kadar barbar olduğumuzu gösterir sadece. Siyasetler de bundan ders çıkarmalıdır. ■

Tüm Testlerden Yıldızlı Pekiyi!

Toplu taşımacılık alanında yapılacak en kazançlı yatırım olan TEMSA Avenue şehir içi otobüsleri, yakıt tasarrufunda 1 numara olmaya devam ederek, liderliği kimseye kaptırmıyor. Ekonominize katkıda bulunan Avenue'ya şimdi bütçenizi güvenle emanet edebilir ve taşımacılığın tadını cebinizi düşünmeden çıkarabilirsiniz.



temsa.com.tr

4 » Kentiçi

ÖZULAŞ GENEL KURULUNDA

Ovacık güven tazeledi

Özulaş Toplu Taşıma Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi 21. Olağan Genel Kurulu Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Özulaş'a geçtiğimiz sene başkan seçilen Göksel Ovacık, başkan adayı İsmail Yüksel'i geride bırakarak ikinci kez başkan seçildi. Genel Kurulun sponsorluğunu Anadolu Isuzu yaptı.

17 Şubat Salı Günü Bostancı Green Park Hotel'de gerçekleşen ve 400'ü aşkın esnafın katıldığı genel kurul, İstiklal marşının okunması ile başladı. 2014 yılı faaliyet raporunun okunmasının ardından yönetim

kurulu üyeleri ibra edildi. Yeni dönem yönetim ve denetim kurulu üyelerinin alacağı görev süresi ve ücretleri belirlendi. Yapılan oylamaya göre genel kurulun her yıl tekrar edilmesi kararlaştırıldı.



Caner
ÖZCAN

Ovacık: Özulaş'ı anlattık

Göksel Ovacık, bir yılı esnafın güvenini kazanarak geride bıraktıklarını, 23 yıl önde kurulan Özulaş'ın ilk şirketlerden biri olduğunu kaydederek, bir yılda yapılanları anlattı: "Şirketin marka değerini koruduğumuz bir yıl oldu. Yaz aylarında halk otobüslerinin yaşadığı kazalarda İETT, basın ve Emniyet Müdürlüğü'nün baskılarına rağmen iyi mücadele ettik. Medyada Özulaş'ı anlattık, özel halk otobüslerinin imajının zedelenmemesi için çalıştık. Bilgi işlem sistemini oluşturduk. O kazalarda bin tane rapor geldi. O sistemi oluşturmasaydık o bin raporun altından nasıl çıkardık? Bir yıl içinde rapor cezalarımız yüzde 50 düştü. 2013'te, 55 bine yakın usulsüz kart toplanmış, 2014'te bu 22 bine düştü. Usulsüz kartların kullanılmasını büyük oranda engelledik. Şoför sicilini oluşturduk. Şu anda 960 şoförümüzün hangi arabada çalıştığını biliyoruz. Sigorta portföyünü kiraya vererek şirkete pasife aldık ve hesaplarla zarar etme nedenlerini tespit etmek için uzmanlara inceleterek bir rapor hazırlattık. Hatların mesafelerine göre gruplanarak tariflendirilmesi için Genel Müdürlüğümüz tarafından hazırlanan raporu bir sunumla İETT Genel Müdürlüğüne ilettik. Araç içinde İstanbul kart dolumu için bir firmayla ortak çalışma yaparak tanıttık."

Her partiye eşit mesafedeyiz

Özulaş Başkanı olarak özel halk otobüsçüsünün sorunlarını çözmek için İETT, İBB ve birçok milletvekili ile görüştüklerini ifade eden ve Özulaş'ın temsilinde herhangi bir sorun yaşamadıklarını altını çizen Ovacık, "Göksel Ovacık, İETT'nin kapısını açamıyormuş. Böyle bir şey olabilir mi? Gerekli zaman gidip kapıları çalıyoruz. Biz kurumsal bir firmayız. İşin, ticaretin partisi olmaz. Biz her partiye eşit mesafedeyiz" diye konuştu.

Devletten ilk sübvans

65 yaş üstü kişilerin ücretsiz taşınması konusunun TBMM'de görüşüldüğünü, Cumhurbaşkanı'nın imzasından sonra, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı'ndan alınacak katkının belirleneceğini vurgulayan Ovacık, "Hem bizim çabalarımız hem büyükşehirlerin çabaları olumlu bir sonuç verdi.30 yıldır devletten alacağımız ilk sübvans olacak. Londra'da, Paris'te yüzde 70'e varan sübvanseler var. Biz belki yüzde 10'unu falan alacağız. İlk olması önemlidir. Bunun için emek veren herkese teşekkür ediyorum" dedi.



Çalık'tan KDV ve tanım sözü

Ruhsat, muayene bedeli ve ücret tarifesinin yeniden düzenlenmesi ile ilgili İETT'ye rapor sunduklarını dile getiren Ovacık, "KDV ve tanım ile ilgili çalışmalar devam ediyor. Ak Parti Genel Başkan Yardımcısı Öznur Çalık, 'seçimden sonra KDV ve tanım konusunda çalışma' yapılacağını sözünü verdi. Ceza skalalarında bizim bilimiz olmadan artış oldu. UKOME'den geçti bu. İETT Genel Müdürlüğü'ne gittik. Ancak bir ay içinde UKOME'den çıkmış yönergenin 3 ay içinde geri dönmemesinin mümkün olmadığı belirtiliyor. Yürütmeyi durdurma kararı almak için çalışacağız" diye konuştu.

Engelli binisine uygun araçlar

Ovacık, mevcut araçların engelli binisine uygun araçlarla değiştirileceğini kaydederek, "Gelimiz optimum bir seviyeye çıktığında ve istikrar korunduğunda, kısa sürede araçlarımızı değiştirmemiz mümkün olacak. İnanıyorum ki araç kalitesizliği gibi bir sorunumuz kalmayacak. Sektör olarak birlikte hareket etmemizin neticesi olarak, ücretsiz taşıma bedellerinin ödenmesi için adımlar atıldı ve öğrenci desteği 15 kuruştan 30 kuruşa çıkarılacak, bunlar elbette olumlu adımlardır. Bu nedenle emeği geçen, katkı veren herkese teşekkür ediyoruz" diye konuştu.

Genel kurul 2 yılda bir yapılmalı

1 yıllık sürelerle yapılan seçimli genel kurulların yönetim boşluğuna yol açtığını ve şirketin mali olarak sıkıntıya girmesine neden olduğunu belirten Ovacık, "Asgari 2 yıl görev yapmanın gerekli ve faydalı olacağına inanıyorum. Bu konuda duygusal olmamalıyız" dedi.

Denetim müdürlükleri oluşturulacak

Ovacık, yeni dönemdeki hedefleri ile ilgili şunları söyledi: "Ölçemediğiniz hiçbir şeyi maalesef yönetebilmek şansızdır. Bu itibarla yaptığımız çalışmaların verilerini işleyerek kendimizi ölçeceğiz, buna göre planlamalar yapacak ve adımlar atacağız. Bunun için muhasebe birimini müdürlük haline getirdiğimiz gibi, Bilgi İşlem ve Denetim Müdürlükleri oluşturacağız. Bizi birileri denetlemeden, biz kendi kendimizi denetleyeceğiz. Bu da kurumsal şartlarından birisi. Çalışma alanlarımız daralıyor. Talep sürekli artıyor. Mevcut kapasitemiz belirli süre sonra talebi karşılamaz duruma gelebilecek. 12 metreden daha büyük araç kullanabilmek için bölgesel dar havuzları tek havuzda birleştirmemiz kaçınılmaz. Tek gelir havuzu oluşturmak için çalışacağız."

GÖKSEL OVACIK
İKİNCİ KEZ BAŞKAN
OLDU

Konuşmaların ardından oylamaya geçildi. Oylama şirket hisseleri esas alınarak yapıldı. Toplamda 366 bin 400 hisseye sahip olan Özulaş'ta, 352 bin 200 hisse oyu kullanıldı. Kullanılmayan oy sayısı 6 bin 800, iptal edilen oy sayısı ise 7 bin 400 oldu. Beyaz listedeki Göksel

Ovacık, 208 bin 600 oy alırken, mavi listedeki İsmail Yüksel'in oyu 143 bin 600 olarak açıklandı. Ovacık, ikinci kez başkan seçildi.

Göksel Ovacık'ın yönetiminde şu isimler yer aldı: Serhat Akçakaya, Osman Aydanoglu, Nejat Güney, Nusret İnan, Sebahattin Yaylı, Selami Allen, İsmail Koçin, Necmettin Aydaş, Yener Çito, Sinan Akçay, Maşallah Sezgin.

Araçlarımızı sokaklardan kurtarmak, düzenli ve iyi bakım yaptırabilmek, ölü km'yi azaltmak ve değişik boy ve kapasiteli araçlar kullanabilmek için mutlaka bölgesel garajlarımız olmalıdır. Bunun için İETT'ye öneride bulunduk, bir an evvel gerçekleşmesi için çaba harcayacağız. Araçlarımızda kamera problemini çözdükten sonra sistemi geliştirerek araç içinde internet erişimi imkanı sağlayacağız."

ÖHO yönergesi yetersiz kaldı

Ovacık, Özel Halk Otobüsleri Yönergesi'nin mevcut halinin yetersiz olduğunu, bununla ilgili düzenlemelerin şart olduğunu dile getirerek, "Bu yönerge sektörü geliştirmek için ciddi sıkıntı oluşturuyor. Sektörün geleceğini de dikkate alarak uzmanların görüş ve önerileriyle yönergeyi değiştirmek için gayret edeceğiz. Bu, ÖHO Şirketleri

olarak daha organize bir şekilde, sektörümüzün geliştirilmesi, uygulama standardının sağlanması ve toplam kalitenin yükseltilmesi için şarttır. ÖHO kuruluşlarıyla ortak sorunlarımızın çözümü ve taleplerimizin hızlı bir şekilde karşılanması için Esnaf Odamızın çok daha aktif olması gereklidir. Odanın sektöre daha fazla katkısının olabileceği için uzmanlardan ve profesyonellerden oluşan bir çalışma grubuyla çalışmamın gereğine inanmaktayız. Odamızı daha iyi hizmet verir hale getireceğiz" ifadelerini kullandı.

UKOME'de temsil

Özel Halk Otobüslerinin sayılarının 2 bin 200'e yaklaşmasına rağmen UKOME'de temsil edilememesinin ciddi bir eksiklik olduğunu vurgulayan Ovacık, şunları söyledi: "Bunun neticesinde birçok konu aleyhimize neticeleniyor. Son yönerge değişikliği ile minibüs ve dolmuş hatlarının düzenlenmesinde görüşlerimiz dahi alınmadı. Özel Halk Otobüslerinin UKOME'de temsili için çaba göstereceğiz. Yönetim süreçlerinde katılımı önemsiyoruz ve mutlaka gerekli görüyoruz. Geçtiğimiz yıl bunu uygulamaya çalıştık. Yeni dönemde daha sık grup toplantıları ile istişareyi artıracacağız. Her konu da sizleri bilgilendirecek ve görüşlerinize başvuracağız." ■

Kış lastiği takmadan
araçlarımızı sefere
çıkarmayalım.



İSMAİL YÜKSEL

Seçimden önce, ilk söz alan başkan adayı İsmail Yüksel, esnafın birçok sorununa çözüm aradıklarını buna rağmen basında çıkan haberlerde kendisinin hiçbir şey yapmayan kişi olarak gösterilmesinden rahatsızlık duyduğunu söyledi.

Başbakan müjdeleyecek

Ak Parti Genel Başkan Yardımcısı Öznur Çalık ve Ak Parti İstanbul Milletvekili Metin Külünk ile görüştiklerini 65 yaş ve üzeri kişilerin ücretsiz taşınması konusunda sıkıntılı olduklarını aktardıklarını dile getiren Yüksel, Çalık ve Külünk'ten "mağduriyetinizi gidereceğiz" sözü aldıklarını vurguladı. Yüksel, "65 yaş üstü ile yönergesi en kısa zamanda çıkacak ve bunun dağılımı da bir genelgele ile yayınlanacak. Ondan sonra da TÖHOB olarak bunun ödemesi nasıl yapılacak bunu belirleyeceğiz. Mart ayı içinde, belki de bize müjdeyi Başbakanımız verecek" dedi.

Özel halk otobüsçüsünün değeri artacak

Halk otobüsçülerinin mesleki tanımının olmamasının en büyük sıkıntılardan biri olduğunu dile getiren Yüksel, "Bizim 2918 sayılı yasanın içinde yer almamız gerekiyor. At arabasının, bisikletin tanımı var, bizim tanımımız yok. Biz bir üniversite ve bir hoca ile bir proje hazırlıyoruz. Bu projenin 2918 sayılı yasa çıktıktan sonra yürürlüğe girmesini sağlayacağız. O zaman özel halk otobüsçülerinin tanımı olacak, yaptığımız işin ve araçlarımızın değeri artacak. Kimliğimiz olacak. KDV konusunda da çalışıyoruz. Ödemiştik, yani beyan etmiş olduğumuz gelirin KDV'sinin yüzde 18'den 8'e inmesini sağlayacağız" dedi.



23 - 28 Şubat 2015



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Sürücü eğitimleri; nitelikleri ve yeterliliği

Türkiye'de sürücü kurslarında tekdüze eğitim veriliyor. İnsanlar, araç kullanmayı yollarda doğaçlama ile öğreniyorlar. Bunun faturası ağır oluyor. Kaza olarak, ölüm olarak, sakatlık olarak maddi manevi zarar olarak karşımıza çıkıyor.

Araç sayısı artıyor

Her zaman söylüyoruz, terör bir gün bitecek ama trafik terörü her geçen gün artarak karşımıza çıkacak. Bu anlamda eğitim ve denetimin trafikteki ulaşımın önemi çok büyük. Özellikle toplu ulaşım daha fazla tercih edilmeli, ama sürücü lisans sisteminin yeniden düzenlenmesi gerekir. Bu nedenle sürücü kurslarının nitelikli olarak birbirinden ayrıştırılması lazım. Ticari araç sürücülerinin, kullandıkları taşıt tipine göre ehliyet almaları lazım. Bugünkü B tipi ehliyeti ilkokula benzersek, yukarıya doğru çıktığımız zaman midibüs, minibüs, kamyonet gibi taşıtlara çıkışta, her geçişte yeni bir lisans yeni bir eğitim gerekiyor.

Eğitim değerlendirme demektir

Bu eğitim sürücü anlamında değil, özellikle psikolojik, pedagojik birtakım değerlendirilmeler, SRC belgelerinin altının doldurulması, psikoteknik donanım demektir. İşte, bugün yaşanan cinayetin sonucu ortada. Her önüne gelen ticari araç sürücüsü olmamalı. Ticari araç sürücülerine mutlaka ek eğitimlerin verilmesi lazım. Yolcuyla yönelik davranıştan tutun, araç kullanımına kadar birçok eğitimden geçmesi lazım.

Büyük otobüslere geldiğimiz zaman, toplu taşıma araçları diyoruz. Kenti içinde kentlerarasında bunlar da yine ayrı bir birikim istiyor. Uzun yol tecrübesi istiyor, uzun yol ile ilgili eğitim istiyor. Eğitim ve denetlemek. Eğitimden denetim yapmanın hiçbir anlamı yok. Bugünkü eğitim sisteminin ulaşımında yeterli olmadığını, sürücülükte yeterli olmadığını, hepimiz biliyoruz. Bunları ne kadar denetlerseniz denetleysin sonuçta, vermediğiniz şeyi alamazsınız. Bu anlayışla, bizim sürücülük sistemimizin yeniden gözden geçirilmesini defalarca yazdık söyledik. Değişen fazla bir şey yok.

İleri sürücülük teknikleri

Bugün Türkiye'de çok ciddi anlamda ileri sürücülük tekniklerini uygulayan özel kurumlar var, ama zorunlu değil. Bunları zorunlu hale getirmek ve bazı sürücü lisansı veren kurslarda, bunların da içinde bulunduğu, üst yapılar oluşturmak lazım. Bu da yetmiyor, sürücülerin fiziki alanlarda eğitilmesi lazım. Okuyarak şoför olunmuyor, sürerek olunuyor. Her aracın ayrı bir sürüş biçimi var. Bugün özellikle karlı havalarda yaşanan kaza sayısına bakıldığında sürücülerimizin eğitimlerinin ne kadar yetersiz olduğunu ve hazırlıksız olduklarını görüyoruz. Bizde dört mevsim birden yaşadığı için sürücülerin işi daha zor. Mevsim dönüşlerinde, karlı havalarda yağmurlu çamurlu havalarda kaza sayılarımız artıyor. İnsanlar kaza yapmadan önce onları eğitmek öğretmek lazım.

Asıl önemlisi denetim

Denetime gelince, her şeyi devletten bekliyoruz anlamında söyleyeyim bunu. Özellikle çok taşıt çalıştıran firmaların da kendi eğitimlerini vermeleri lazım. Bizim, sürücülerimize destek eğitimi vermemiz lazım, ileri sürüş teknikleriyle otobüsün tipine göre nasıl kullanılmasını gerektiğini, kaygan zeminlerde ne yapılması gerektiğini, kuru zeminden kaygan zemine geçişte neler yapılması gerektiğini, nasıl davranılması gerektiğini, araç ivmelenmesinin ne olacağını... bilgilendirmemiz lazım.

Eğitiyor ve denetliyoruz

Tırların kaymasından sürekli yollarımız kapanıyor. Tırlar çok parçalı taşıtlar olduğu için bunları kullanmanın apayrı bir eğitimi olmalı. Onların sürücülerini yolda kaza yaparak öğrenmemeli. Onun için ben sürücülerin eğitiminde likit yükler, parça yükler, büyük ağır yükler çok parçalı körüklü taşıtlar veya dorseler gibi ayrıntıları da içeren, sürücünün taşıdığı yükün bilincinde olmasını sağlayacak eğitimin verilmesinin gerekliliğini söylüyorum. Biz kendi sürücülerimize, usta şoförlerimizden ve dışarıdan da destek alarak çok boyutlu eğitim veriyoruz. Sürücü eğitiminde akademi gibi çalışıyoruz. Ondan sonra da bunları denetliyoruz tabii. Eğitim ve denetim paralel yürüdüğü zaman bir anlam ifade ediyor. Eğitim, denetimin önünü açıyor. Kişiyi denetlenebilir hale getirmemiz lazım. Onun için trafik kazalarının Türkiye'de çokça yaşandığı, araç sayısının giderek arttığı sosyal ekonomik sonuçlarının çok ağır olduğu bir süreçte en az terör kadar önemli olan bu konunun ülkeyi yönetenlerin sorumlu olduğuna inanıyorum. Yani gerek siyasiler gerek bürokrasi gerekse meclisteki komisyonlarımız ve akademisyenlerimiz sürücülük mesleğinin içinde bulunan yöneticilerimizle bir araya gelerek bu yaraya parmak basmalı.

Türkiye'de psikoteknik uygulanıyor.

Maalesef kanunlar kağıt üstünde kalıyor, uygulamada sızırız. SRC belgesinin, psikotekniğin altı boş. Bu ülkede 30 liraya SRC belgesi satılıyor. Yetkililere de söylüyorum bunu araştırınlar baksınlar! 30 lira verip belgeyi alan birçok deli bugün trafikte dolaşiyor. Psikoteknik eğitimlerinin layıkıyla verilmesini istiyoruz. Sadece ticari araç sürücülerinin değil, bütün sürücüler için zorunlu olması gerektiğini söylüyoruz. Yani akli ehliyet almaları sürücü olacak kişiler. Psikotekniğin altının boş olması, yaşanan bu cinayetlerin sebebidir. ■

TEKİRDAĞ BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ'NE

10 Mercedes-Benz Conecto Solo



Mercedes-Benz Türk, Devlet Malzeme Ofisi üzerinden Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'ne 10 adet Mercedes-Benz Conecto Solo otobüs satışı gerçekleştirdi. Tekirdağ'ın Çorlu ilçesinde kullanılacak olan alçak tabanlı belediye otobüslerinin ilk 6 adedi Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen ve Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi ve Mercedes-Benz Türk yetkililerinin katıldığı törenle teslim edildi. Geriye kalan 4 adet otobüs ise Mart ayında Çorlu halkının hizmetine sunulacak.

Hoşdere Otobüs

Fabrikası'nda üretilen, 26 oturan, 69 ayakta ve 1 engelli olmak üzere 96 yolcu kapasiteli, Mercedes-Benz Conecto Solo, • duraklarda binip/inmeyi kolaylaştıran yana eğilme fonksiyonu, • 2 adet 19 inch LCD ekran ve 7 adet kamera, • araç içi ve araç dışı anons sistemi, • standart donanımında bulunan ABS, ASR ve EBS gibi en güncel teknolojileri içeren aktif ve pasif güvenlik sistemleri ve • Euro 5 çevre normuna uygunluğuyla yolculara şehir içi toplu taşımada konforlu ve güvenli bir seyir sağlıyor. ■

ŞEHİRİÇİ YOLCU TAŞIMACILIĞI İÇİN İDEAL

Tam alçak tabanlı bir otobüs olan Conecto Solo, şehir merkezlerinde kullanım için ideal ölçülere (12 m uzunluk, 2,55 m en ve 3,08 m dış yükseklik) sahip olup 21,54 m'lik dönmeye çapı ile kullanıcıya yüksek bir manevra kabiliyeti sunuyor. Üç kapısı ve alçak tabanlı yapısıyla yolculara binme ve inmeyi konforlu hale getiren Conecto Solo'da bu konfor, standart olarak sunulan yana eğilme fonksiyonu ile daha da artıyor. Ön kapıda 320 mm, orta ve arka kapıda 340 mm olan basamak yüksekliği (araç yüksekliği) yana eğilme fonksiyonu sayesinde 60 mm daha azalıyor ve yaşlı, hareket kabiliyeti kısıtlı

yolculara, tekerlekli sandalye veya çocuk arabası kullanıcılarına otobüse rahat binme ve inme olanağı sunuyor. Öte yandan Conecto Solo'nun alçak taban yapısı ve üç geniş kapısı duraklarda yolcuların araca binmelerini ve inmelerini kolaylaştırarak yolcu akışını hızlandırıyor ve aracın yoğun hatlarda bile seri hareket etmesini sağlıyor.

Otobüs üretiminde 47 yıllık deneyime sahip olan Mercedes-Benz Türk, İstanbul Hoşdere'de yer alan otobüs fabrikasında şehir içi toplu taşımacılık alanında teknoloji ve kalitede öncü araçlar üretiyor. Şirket, bu araçların üçte ikisini de başta batı Avrupa olmak üzere dünyanın dört bir yanına ihraç ederek Türkiye ekonomisine önemli katkıda bulunuyor.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Başka Özgecanlar yanmasın!

Geçtiğimiz hafta Özgecan kızımızın kaybı şeklinde çok acı bir olay yaşadık. Kendisine rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim. Hayli bölünmüş olan toplumumuz bazı pislikler dışında bu acı etrafında büyük ölçüde birleşti. Üzüntünün ötesinde önleyici çözüm yollarının aranması ilgili oldu. Ben de ilgili bazı konularda açıklamalar yapacağım.

Psikoteknik yeterlilik

Karayolu Taşıma Yönetmeliği Kanununun kendisine verdiği yetkiyi biraz fazla zorlayarak sürücülere böyle bir zorunluluk getirdi. Ama uygulanmadı. Uygulansaydı ne olurdu? Öncelikle belirteyim ki, bu konu sürücülerin psikolojik/kişilik sorunlarıyla ilgili değil. Tamamen teknik bir konu. İnsan vücudunun, organlarının (kol, bacak, beyin vs...) uyumu gibi sürüş yeteneğini ilgilendiren önemli bir konu. Ama insanların ruhsal/psikiyatrik yeterliliği değil.

Sağlık muayenesi

Aynı Yönetmelik ile sürücülere tüm bedensel sağlığının arandığı bir rapor şartı da getirildi ama uygulanmadı. Burada bunun yerinin taşıma mevzuatı mı, yoksa trafik mevzuatı mı olduğu tartışılabilir. Zira bu iki mevzuatın sınırları hiç de net değil ve birbirini içine girebiliyor.

Yeni trafik kanunu değişikliği denunlar yer aldı ve detayları yönetmeliğe bırakılacak. Umarım ki, beş yılda bir uygulanacak muayenenin kapsamı ve ciddiyeti üzerinde yeterince durulur. Tabii gerektikçene süre dolmadan muayeneye evk de önemli.

Şoför mesleki saygınlığı

Bunun anlamı hangi suçları işleyenlerin şoför olamayacağı. Karayolu Taşıma Yönetmeliği bu türden bazı suçları belirliyor. Ancak bunlar pek de sık rastlanacak suçlar değil. Şüphesiz ki, her suç işleyeni çalışmaya hale getiren toplum dışına itmek doğru değil. Buna rağmen bazı suçları birden fazla kez işleyenlerin de ticari araç sürücüsü olamaması doğru olabilir. Mahkeme bazı cezalandırmalarda ticari araç sürme yetisini geri alabilir. Keza çok ciddi suç işleyenler halinde yaralama suresince sürücülerin ticari araç kullanımından mahkeme kararıyla geçici men edilmesinde düşünülebilir.

SRC belgeleri

Sürücülerde ehliyetin ötesindeki bilgi ve becerilerin varlığını gösteren bir belge. Karayolu Taşıma Yönetmeliği yolcu/yük, kenti/dışı tüm taşımalarda bu belgeyi zorunlu hale getirdi. Önce bazı taşımalara getirilen muafiyetler şimdi kalktı. Artık denetimlerde tüm ticari araç sürücülerinde aranacak zorunda. Sürücülerin önemli bir kısmı hiçbir şarta tabi olmadan denetime bağlı muafiyetle bunu aldı. Dolayısıyla onlarda bir etkisi olmadı. Onun dışında eğitim ve Bakanlık sınavı ile bunu alanlar var. Tam sayılarını bilmiyoruz. Bunların sürücülük başlangıçları da değişti mi onu da bilmiyoruz.

D4 yetki belgesi

Belediye alanı dışında kalan ilçe ve kısa mesafe iller arası yolcu taşımacılığı bu belge ile yapılabiliyor. Küçük bir aracı olan dahi bu belgeyi kolayca alabiliyor. İşin garip yanı bu belge de başka belgelerde olmayan bir tahdit var. Bu tahdidi trafik komisyonları koyuyor. İhtiyaç yok derse yeni belge verilmiyor. Bu da mevcut belge sahiplerinin işine geliyor. O hat onların. İyi de, kötü de olsun onlar taşıyacak. Rekabet tu kaka. Hala bu insanların hatlarına kimseyi sokmamasından mı korkuluyor? Bırakınız rekabete açılın. Rekabete açık D1 hatlarındaki hizmet kalitesi ve güvenlik bunlara da gelsin. D1 belgeleri, D4 ile yapılan her türlü taşımayı yapabiliyorlar. O zaman zaten D4 kalmaz. D4 sahipleri D1'ler içinde çalışabiliyorlar.

Büyükşehir alanları

Belediye alanındaki yolcu taşımalarda patron belediye'dir. Bu arada belediyenin kuru olduğu ilin veya ilçenin tamamında değil, onun merkezinde kurulup söz sahibi olduğunu belirtelim. Büyükşehir olan yerlerde de patron büyükşehir belediyesi. Önceden sadece Coceali ve İstanbul Büyükşehir Belediyeleri tüm ile hizmet verirken şimdi hepsi böyle oldu. Artık 30 büyükşehirin alanında yolcu taşımacılığında tek yetkili bunlar. Buralarda Bakanlık taşımacı belirleme, belge verme vs yetkisi yok. Önceden buralar için verdiği D4 yetki belgeleri de bu alanlarda geçerliliğini kaybetti. Yani hükümsüz hale geldi. Bazıları bunu D4 belgelerinin büyükşehirlere devri gibi sunup bunlara geçerlilik kazandırmaya çalışıyor. Böyle bir şey yok. Buralarda D4'ler artık sadece iller arası taşıma yapabilir. İlçe taşımaları ise belediye kendisi yapabilir veya uygun gördüklerine yaptırabilir. D4 sahiplerini, hele hele bunların haddini bilmeyenlerini hemen kapı dışarı edebilir. Tabii biraz da cesaret işi. Mersin Büyükşehir Belediyesi su an Tarsus-Mersin merkez arasında belediye otobüsü çalıştırabilir ve çalıştırmalıdır da. İstanbul'a baksınlar. Şile'ye, Silivri'ye, Çatalca'ya belediye otobüsü çalışıyor. Bazı belediyeler bırakmış bazı hatlarda böyle taşıma hizmeti sunmayı, bu kötü taşımacıların plakalarına tahdit getirerek, devredilebilir/satılabilir özellik kazandırarak bunları payelendirmeye kalkıyor. Kimin malını kime veriyorsunuz. Bir hattaki taşıma işinin sahibi olabilir mi? İsteyenler İstanbul'u iyi incelesinler.

İşin öz

Devlette işler mevzuatla yürür, mevzuatla iyileştirilebilir. Taşıma-trafik mevzuatı, bakanlık-belediye yetki alanı konularındaki belirsizlikleri de ortadan kaldıran, taşımacının ve sürücünün sorumluluklarını belirleyip arayan bir yeni mevzuat şart. Yoksa çok başlılık ve kavram karışıklığı sürer gider. Bizler kan kayıplarına üzülme devam ederiz.

İşin özü

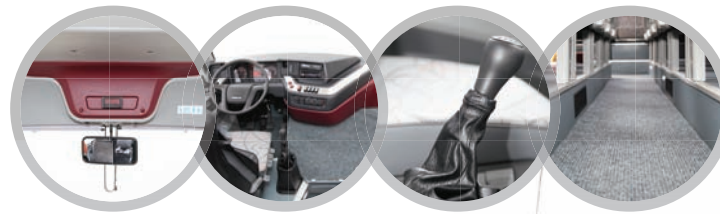
Şüphesiz ki, devlet işin iyi yapılmasını, iş sahiplerine tümüyle bırakamaz. En azından denetlenmelidir. Buna rağmen iş sahiplerinin de sorumluluğu çok önemlidir. Tarsus'taki taşımacılar ile o caniyi aracında çalıştıran taşıt sahibinin üzüntü ve feryat ifadeleri bana yetmiyor. Şimdi pek çok kişinin açıkça ifade ettiği olumsuzlukları bu sürücü de nasıl görmezler. Özgecan yaşarken sorumluluğunuzu niye yerine getirmediniz? Şimdi geceleri rahat uyuyabiliyor musunuz? Yoksa o caniden siz de mi korkmuşunuz? ■

Yeni Tempo yine ekonomik!

Düşük işletme giderleri ve yakıt ekonomisiyle kârlı çıkaran Tempo, konforunuz için eklenen üstün donanımlar ve sık tasarımıyla karşınızda.

Tempo alın, ekonomiden ödün vermeden yeniliğin keyfini sürün.

- Havalı Debriyaj
- Yeni Gösterge Paneli
- Yeni Vites Kolu
- Yeni İç Mekân
- Yeni Dış Görünüm



444 6857 | 444 OTKRI | www.otokar.com.tr | /OtokarTicariAraclar | /OtokarAS | /OtokarTR

Koç

Otokar

GENEL SEKRETERLİK GÖREVİNE OSMAN SEVER ATANDI

Otomotiv Sanayii Derneği'nde görev değişimi

Türk Otomotiv Sanayi'nin en bilinen yüzlerinden, Otomotiv Sanayii Derneği Genel Sekreteri Prof. Dr. Ercan Tezer 23 yıllık görev süresinin ardından 17 Şubat 2015 itibariyle emekli oldu.



Prof. Dr. Ercan Tezer

OSD Genel Sekreterlik görevine 1992 yılında başlayan Prof. Dr. Tezer, aralıksız olarak 23 yıl süreyle bu görevi sürdürerek ender görülen bir başarıya da imza attı. Prof. Dr. Tezer, otomotiv sanayiinin yeniden yapılanarak uluslararası alanda bugünkü konumuna gelmesiyle sonuçlanan sürecin aktif bir üyesi olarak sektöre çok kıymetli hizmetlerde bulundu. Bu çerçevede, değişik stratejik alanlarda sanayiden gelen uzmanlarla toplantılar düzenlemek ve yürütmek yanında, hükümet kurumları ve diğer uluslararası kuruluşlar nezdinde ülkemiz otomotiv sanayisini temsil etti. Otomotiv sanayini ilgilendiren birçok alanda stratejik rapor çalışmalarında, Kalkınma Planları, sektör raporu çalışmalarında başkan ve raportör olarak doğrudan yer alan Tezer, birçok projede de yönetici olarak görev yaptı.

Prof. Dr. Tezer, 2005 yılında 2 yıl için, OSD'yi temsil ettiği (OICA) Uluslararası Otomotiv Sanayii

Birliği'nde Başkan Yardımcısı görevine seçildi. Tezer, 31 Mart 2015 tarihine dek OSD Yönetim Kurulu Başkan Danışmanı görevini sürdürecektir.

Prof. Dr. Tezer'den boşalan OSD Genel Sekreterlik görevine 17 Şubat 2015 itibariyle Osman Sever atandı. İTÜ Makine Fakültesi mezunu olan Osman Sever, 1987-2009 yılları arasında otomotiv sektöründe değişik görevler üstlendikten sonra, 2009-2014 döneminde yurtdışında otomotiv sektöründe yönetici olarak çalıştı. ■



Osman Sever

Temsal yetkili servislerinde yelek hediyesi

Temsal, Şubat ayında müşterilere sürpriz kampanyalar ve hediyeler sunmaya devam ediyor. Yelek parça kampanyası ile kullanıcılara yüzde 35'e varan maliyet avantajları sağlayan Temsa, Şubat ayı içinde yetkili servislerde bakım için giden tüm müşterilere yelek hediye ediyor. Zorlu hava koşullarında çalışmanın güçlüğüne bildiklerini, bu dönemde taşımacıların işlerinde devamlılık sağlamlarının kendileri için en önemli unsur olduğunu vurgulayan Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ercan Uslular, "Müşterilerimizin her sorununda onların yanında olmaya özen gösteriyoruz. Yaşadıkları her aksaklığın mali bir yük olduğunu bilincindeyiz, bu anlayışla onların yükünü hafifletmek önceliğimiz. Yetkili servislerimizde hem yüzlerini güldürüyor hem bu soğuk kış gününde ısınmaları için yelek hediye ediyoruz" dedi. ■



Ercan Uslular

TÜRKİYE'YE ÖZEL OLARAK TASARLANDI

Caravelle 9+1 satışa sunuldu

Volkswagen Ticari Araç'ın prestijli modeli Caravelle, yeni 9+1 versiyonuyla Volkswagen Ticari Araç Yetkili Satıcılarında beğeniyeye sunuldu. Yeni Caravelle 9+1, sınıfında ticari amaçlı minibüs olarak kullanılabilen tek araç.

Yeni Caravelle 9+1 modeli, ticari amaçlı kullanıcıların beklentisi doğrultusunda Volkswagen tarafından Türkiye'ye özel olarak tasarlandı. 94 bin 750 TL'ye satışa sunulan Yeni Caravelle

9+1 modelinde sağ kayar kapıda otomatik basamak, tavanda acil çıkış, sağ kayar kapı girişinde iniş ve binişleri kolaylaştıran tutunma kolları, sağ ve sol tarafta çift kayar kapı ve sürücü yanında ikili yolcu koltuğu bulunuyor.

Trendline modelinde standart olarak sunulan otomatik yanan farlar, yağmur sensörü ve otomatik kararan iç dikiz aynası özellikleri konforu artırıyor ve sürüş kolaylığı sağlıyor. ■



Solar Impulse mucidi ve Başkanı Bertrand Piccard Hakan Bayman

GÜNEŞ ENERJİLİ UÇAK

Solar Impulse'a Brisa eşlik edecek

Fosil yakıtta ihtiyaç duymadan, sadece güneşten aldığı ve lityum pillerinde depoladığı enerjiyle hem gündüz hem de gece uçabilen ilk uçak Solar Impulse, 10 yılı aşkın bir AR-GE faaliyetinin ürünü. Solar Impulse, 1 Mart'ta Abu Dabi'den başlayarak tarihi bir tura başlayacak, toplam olarak 500 saat havada kalacak ve 35.000 kilometre yol kat edecek.

Brisa, kendisini Solar Impulse'ın Türkiye Resmi Partneri yapan anlaşma kapsamında, beş ay sürmesi planlanan tarihi dünya turunun Türkiye'den de etkin bir şekilde izlenebilmesi amacıyla tüm iletişim faaliyetlerini sürdürecektir. Brisa, aynı zamanda tarihi yolculuk boyunca, Türkiye'de yenilenebilir enerji kaynaklarının gelecekteki kullanım alanlarına ilişkin bilinç yaratmak için çalışacak.

Brisa olarak Solar Impulse'ın tarihi yolculuğunun bir parçası olmanın onur duyduklarını kaydeden Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, "Yolculuğun geleceğini tasarlamak" olarak belirlediğimiz vizyonumuzda sürdürülebilirlik ve inovasyonu tüm süreçlerimizin merkezine yerleştiriyoruz. Solar Impulse, işte tam bu noktada bize yeni bir ilham kaynağı oldu" dedi.

Solar Impulse mucidi ve Başkanı Bertrand Piccard, Brisa aracılığıyla Türkiye'nin de bu tarihi yolculuğun bir parçası olmasından büyük heyecan duyduklarını ve yenilenebilir temiz enerji kullanımının tüm dünyada yaygınlaşması adına her ülkede Brisa gibi vizyon sahibi stratejik partnerlere ihtiyaç duyduklarını kaydetti. ■



Shell FuelSave Tanıtım Turu tamamlandı

Kamyoncu evine hasret ama hız yapmıyor

21 Kasım ve 21 Aralık tarihlerinde Türkiye'nin 11 ilini "Her Kuruşun Hakkını Verir" sloganıyla ziyaret eden Shell FuelSave Tasarruf Yakıtları Tanıtım Turu tam 5713 km yol kat etti ve yaklaşık 20 bin sürücüye ulaştı.

Tanıtım Turu kapsamındaki etkinliklere katılan sürücüler yakıt tasarrufu ve yol emniyeti konusunda bilgilendirildi. Tanıtım turu sırasında gerçekleştirilen yüz yüze görüşmelerde, etkinliğe katılan kamyon ve tır sürücülerinin araç kullanımı, akıllı telefon kullanımı, aileleriyle vakit geçirme gibi konularda tercihlerini de ortaya çıkardı.

İstanbul, Kayseri, Bursa, Manisa, Antalya, Konya, Adana, Samsun ve Ankara illerinde çoğu kamyon ve tır sahibi olan 2000 civarında katılımcı ile yapılan birebir görüşmeler sonucunda, etkinliğe katılan sürücülerin yakıt tasarrufu konusundaki yaklaşımlarını da ortaya çıkardı. Etkinliğe katılan sürücülerin yüzde 65'i kamyon veya tır sahipleriydi. Geriye kalanlara hafif ticari araç sürücüleriydi.

Ankete cevap veren sürücülerin yüzde 39'u yakıt tasarrufu sağlamak için ne yaptıkları sorusuna "fazla gazlamam, hızlı kullanmam" diye cevap verirken, yüzde 21'i "pencereleri kapalı tutar, klimayı az kullanırım," yüzde 15'i "tasarruf ettiren yakıt kullanırım," yüzde 11'i "gereksiz yük taşımam," yüzde 8'i "yolculuk planlaması yaparım" ve yüzde 6'sı ise "brandamı sabitlerim" cevabını verdi.

Araçlarında ömür geçiriyorlar

Katılımcıların günde ortalama 15 saat ve üzeri araç kullanma oranı yüzde 10 iken, ortalama 4-9 saat



araç kullanma oranı ise yüzde 45 oldu. Uykuları geldiğinde ilk yaptıklarının ne olduğu konusundaki soruya, katılımcıların yüzde 45'i "en yakın yerde aracı durdurup uyurum," yüzde 31'i "ilk dinlenme tesisinde durup uyurum," yüzde 14'ü "gideceğim yere kadar devam ederim," yüzde 10'u ise "çay/kahve içip yola devam ederim" cevabını verdi. Katılımcıların yüzde 56'sı akıllı telefon kullandığını söyledi. Sürücülerin telefonu bilinçli kullandığı da ortaya çıkan gerçekler arasında...

Sorulara cevap veren ticari araç sürücülerinin çoğu işleri gereği aileleriyle fazla vakit geçirememekten şikayetçi: Katılımcıların yüzde 36'sı, bir ay süresince aileleriyle yaklaşık altı gün geçirebildiklerini söylerken, yüzde 16'sı bir hafta, yüzde 23'ü 10 gün, yüzde 15'i ise yalnızca üç gün aileleriyle bir arada olabildiklerini belirtti. ■



EN ÇOK TERCİH EDİLEN KAMYON ARKASI YAZILAR

Etkinliğe katılan sürücülerini % 6'sı ise araçlarında kamyon arka yazısı bulunduğunu söyledi. Katılımcıların en çok tercih ettiği kamyon yazıları şöyle oldu:

- Kamyon çeker 10 ton gönlüm çeker Paris Hilton !!!
- Gözlerimin hastasıym yolların ustasıym.
- Dikkatimizi çekmez kimse biz dikkat ederiz işimize gelirse !!!
- Hatalıysam aramızda kalsın.
- Ağlıyorsun yine hangi mevsimin yağmurusun?

Cumhur
Aral

cumhur.aral@gmail.com

ÖZGEÇAN

Bir haftayı aşkın süredir Türkiye'nin gündeminin ilk sırasında Özgecan var. Piri piri bir geç kızmız ne yazık ki kendini bilmez kişilerce hunharca katledildi. Bu üzücü olay, Büyük Millet Meclisi'nden tutun da sıradan vatandaş kadar hepimizi zamandır buluşamadığımız ortak paydada buluşturdu.

Millet olmanın en önemli özelliği, tasada ve sevinçte ortak hareket edilebilmesidir. Uzun zamandır tek yürek tek ses olma özelliğimiz neredeyse kaybolmaya başlamışken, kızımızın başına gelen bu elim hadise bizi bir parça da olsa kendimize getirdi. Toplumun aklı selim tüm fertleri empati yaparak bu hadiseyi kendilerinin başına gelmiş gibi değerlendirdiler ve o acı hepimizin ortak acısı oldu.

Katil zanlısının birinci derecede yakınları olan anne ve amcası da bunu asla tasvip etmediklerini en açık ve samimi bir dille izah ettiler. Hatta sağduyu sahibi amca taşıdığı soyadından dahi utanıldığını belirterek bizlerle aynı frekansta olduğunu gösterdi.

Buna karşılık, kızımızın babası olağanüstü bir karakter sergileyerek toplumu infiale sevk edecek sözlerden uzak ifadelerle bunu yapan kişilere zulmedilmemesini istedi. Her iki tarafın da adice ve zalimce işlenmiş bu cinayet hakkındaki görüş ve ifadeleri hepimize ders olacak niteliktedir.

Bizi ilgilendiren bir başka özellik de bu vahşi hadiseyi gerçekleştiren insanların ulaşım sektöründen olmalarıdır. Her neresinden bakarsanız bakın, bu olay belli bir kisveye sokmak hiç kimsenin haddine olmamalıdır. Konu pek çok açıdan değerlendirilirse, ister istemez olayın gerçekleştiği mekân olan minibüs ve katil zanlısının mesleği de çokça konuşulmaya başlandı.

Ailesinin bile arkasında durmadığı bu zalimi, bir meslek grubuna veya sektöre mal etme çalışmalarını asla kabul edilemez. Sektörde hangi seviyede olursa olsun binlerce kişi sadece namuslarıyla ve alın terleriyle evlerine ekmek götürmenin kaygısındadır.

Canınızı, malınızı hem de namusunuzu teslim ettiğimiz yeğane meslek kuruluşları içersindedir şoförük. İster şehirlerarası, isterse şehirci veya turizmde çalışan kim olursa olsun, meslek erbablarının bu niteliklerinin farkında olmalı ve daha da yükseltilmesi konusunda elbirliğiyle çalışmalıyız. Meslek odalarının ve taşımacılık şirketlerinin bu konudaki hassasiyetlerini ve gayretlerini biliyoruz. Geçmişe göre mukayese edildiğinde kat edilen mesafe gerçekten takdire şayandır.

Buna karşılık sektörün çok dağınık ve bireyselliğin de yaygın olması yüzünden kontrolün tam olarak sağlanması mümkün olamamaktadır. Devletin bu konudaki yaptırımları ve belge düzeninin sağlanmış olması da sektörün hem gelişimi hem de kontrolü açısından çok önemli merhaleler kat edilmesini sağlamıştır.

Her meslek grubunda olabileceği gibi bu meslekte de zaman zaman tasvip edemeyeceğimiz bazı münferit hadiseleri yaşamaktayız. Hoş görmesek de, kabul etmesek de on binlerce kişinin işgal ettiği bu alanda benzer durumlar olabiliyor işte.

Olayın toplumsal ya da kişisel boyutlarının değerlendirilmesi gerekirken; sektörimüze yönelik birtakım yaftalamalar asla kabul edilemez. Sektörde aklı başında ve namuslu her kişi bu olayı lanetlerken mızrağın ucunun kendilerine dönmelerini asla kabul etmemelidir.

Öncelikle meslek sivil toplum kuruluşları sonra da üreticiler, satıcılar, satış sonrası hizmet verenler, firma sahip ve yöneticileri, çalışanları, bireyseller, host ile hostesler ve hatta yazıhanecilere kadar tüm ilgililer tam bir birlik içerisinde sektöre ve mesleğe olabilecek karalama kampanyalarının önüne geçmelidirler.

Özgecan'ın katli toplumu nasıl birleştirdi ve aynı potada erittiyse, unarız ki aynı etkiyi bu sektöre de yapar bizi de her anlamda bir ve amaç birliğiyle hareket eden bir topluluk haline getirir.

Kızımıza tekrar Allah'tan rahmet; ailesi ve milletimize de başsağlığı diliyorum. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 • Sayı: 176 • 23 - 28 Şubat 2015

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Bariş Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müavini

Elanur KOÇOĞLU**Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi kütübaş edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramadan DEMİR

Lojistik Dünyası

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi
editor@tasimadunyasi.com

Gazetesi

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 4 • Sayı: 176 • 23 - 28 Şubat 2015

www.tasimadunyasi.com

2014'ÜN EN ÇOK TERCİH EDİLEN SOĞUTUCU ÜNİTE MARKASI OLDU

Thermo King'den 614 satış

Doğuş Otomotiv distribütörlüğünde faaliyetlerine devam eden dünyanın önde gelen soğutma sistemi markası Thermo King, 2014 yılında gerçekleştirdiği satışları ile Türkiye'deki pazar liderliğini sürdürdü.

2008 yılından bu yana Türkiye'de distribütörlük faaliyetleri Doğuş Otomotiv tarafından sürdürülen Thermo King, 2014 yılında gerçekleştirdiği 614 adetlik satış ile en çok tercih edilen soğutucu ünite markası oldu.

Doğuş Otomotiv Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, her geçen yıl artan satış grafiği ile paralel olarak liderliklerini de sürdürdüklerini belirterek "2014 yılını Thermo King olarak başarılı bir şekilde geride bıraktık. Lider olduğumuz treyler ünitesi pazarında SLX modelimiz ile pazarın üzerinde büyüme gerçekleştirdik. Toplam Pazar yüzde 18 büyürken biz 358 adetlik satış ile bir önceki yıla göre yüzde 94'e varan bir büyüme sağladık. Motordan tahrikli ünitelerimiz Ce ve V serisinde ise pazar 2013 yılı ile paralel bir seyir izlerken biz satışlarımızı yüzde 145 gibi çok büyük bir oranda yükselttik. Tüm bunların toplamında 2014 yılını 614 adetlik satış ile lider marka olarak kapattık" dedi.

"Özel çözümler sunuyoruz"

Thermo King Marka Müdürü Türk, 2014 yılında tanıtımını yaptıkları taşınabilir ColdCube ve motordan Tahrikli Ce serisi ile ürün



Suna Türk

gamını genişlettiklerini hatırlatarak "Taşınabilir ColdCube ile hedef kitlemize sağlık sektöründe ilaç taşımacılığı firmaları ve lojistik şirketlerini de katarak, e-ticaret yapan ve hızlı tüketim gerçekleştiren sanal marketlere de çözüm üretmeye başladık. Aynı şekilde motordan tahrikli Ce serisi

ile soğuk zincir taşımacılığında kullanılan hafif ticari araçlar için ideal soğutma ünitesi sunduk. Pazar liderliğini elimizde bulduğumuz SLX treyler üniteleri ve kamyonlar için üretilen T serisi ile birçok farklı sektöre soğutucu ünitesi tedarikimiz devam etmektedir. Thermo King Türkiye olarak hedefimiz, genişleyen ürün gamımızla 2014 yılındaki satış performansını daha da üst noktalara çıkartarak 2015'te de liderliğimizi sürdürmek" dedi.

Türk, 2014 yılında faaliyetlerine başlayan İzmir, Kayseri ve Erzurum bölgelerindeki Yetkili Satıcı ve Servisleri ile müşterilerine daha yakın olmaya başladıklarını belirterek, Türkiye geneline yayılarak daha iyi hizmet ve servis sunma hedeflerine emin adımlarla yürüdüklerini sözlerine ekledi. ■



SCANIA ESKİ DOSTLAR İLE ARAYI AÇMIYOR

Scania 'Eski Dostlar Servis Kampanyası' artık daha kapsamlı...

Scania, müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarına devam ederek eski dostlarını da unutuyor. Geleneksel hale gelen "Eski Dostlar" kampanyasının kapsamı genişletilerek daha da avantajlı hale getirildi. Kampanya kapsamında Türkiye geneline yayılmış tüm Doğuş Otomotiv Scania Yetkili Servislerinde geçerli olacak kampanya kapsamında, 4 yaş ve üzeri Scania araçlarda araç yaşının 3 katı kadar indirim fırsatı sunuluyor. Parça fiyat indirimi olan parçalar dışındaki tüm parçalarda ekstra indirimler sağlayan servis kampanyası kapsamında, işçilik ve yedek parçada 10 yaş ve üzeri araçlarda da yüzde 30'a varan indirim uygulanıyor.

Scania "Eski Dostlar Servis

Kampanyası" ile 4 yaş üstü araçların çevresel etkilerini minimuma indirirken, güvenlik unsurunu da en üst düzeye çıkarılmasını amaçlıyor. Servis bakımının araçların ikinci el değerindeki etkisini de göz önünde bulunduran Scania, operasyonların kesintisiz devam etmesi için servis bakımlarının düzenli olarak yapılmasını tavsiye ediyor. Bu amaçla sadece Scania Yetkili servislerinde yapılacak olan bakım ve onarımlarda geçerli olacak Eski Dostlar kampanyası, 30 Nisan 2015 tarihine kadar devam edecek.

Doğuş Otomotiv distribütörlüğünde faaliyetlerini sürdüren Scania, Türkiye genelindeki 21 servis noktası ile müşterilerine en kısa zamanda en doğru çözümleri sunmayı amaçlamaktadır. ■

Talson Trailer, Hava Kargosu temsilcileriyle buluştu

2003 yılından bu yana Tırstan bünyesinde yer alan Avrupa hava kargo taşımacılığının lider ismi Talson Trailer B.V., İsveç'in Stockholm şehrinde hava kargosu sektörünün farklı seviyelerinden önde gelenlerini geçtiğimiz günlerde bir araya getiren Nordic Air Cargo Symposium'un 2015 buluşmasında da yerini aldı.

"Hava Nakliyesi Tedarik Zincirinde İşbirliği" temalı sempozyuma dünyanın önde gelen kargo ve havayolu şirketleri sunumlarıyla katılırken, Talson Trailer de tedarik zincirinin bir diğer halkasını temsilen kargo ve havayolu şirketleri için sunduğu çözümleri sergiledi.



Talson Trailer, intermodal taşıma çözümleri sunan Hollanda merkezli kutu tipi treyler üreticisidir. Talson'un geniş ürün yelpazesinde tekstil, dağıtım ve hava kargosu segmentlerine özel geliştirilmiş treyler araçlar yer almaktadır. ■

İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN VAZGEÇİLMEZLERİ

Mercedes-Benz kamyonları

Mercedes-Benz Türk'ün bu sene yeniden yer aldığı Beton 2015 Fuarı, 19-21 Şubat tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlendi. Bu yıl yedinci kez düzenlenen Hazır Beton Fuarı'nda, Türkiye'nin

Mercedes-Benz Türk'ten hazır beton sektörüne destek

Mercedes-Benz Türk, inşaat sektörünün hedeflerini desteklemek üzere Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) ile işbirliği yapıyor. 2005 yılından beri kesintisiz olarak THBB çalışmalarına sponsor olan şirket, özellikle eğitim faaliyetlerini destekliyor. Tam 10 yıldır pompa ve transmiksör operatörleri kursu ana sponsorluğunu üstlenen Mercedes-Benz Türk, sektörde güvenliğinin artması ve kalifiye eleman yetiştirilmesi için çalışıyor. Mercedes-Benz Türk'ün yılların tecrübesine sahip kadrolu uzman eğitimcileri tarafından hazırlanan profesyonel eğitimler ile teorinin yanında pratik eğitimlerle de katılımcıların gerçek senaryolar için en iyi şekilde hazırlanması sağlanıyor.

lokomotif sektörlerinden inşaat sektörünün tüm ihtiyaçlarına karşılık veren ürün gamı ve güçlü kamyonları ile Mercedes-Benz Türk, ilgi odağı oldu.

Mercedes-Benz Türk fuarında,

- beton pompa üstyapılı Axor 3340 K 6x4 kamyon,
- mikser üstyapılı Actros 3236 B 8x4 Powershift kamyon,
- mikser üstyapılı Axor 4140 B 8x4 kamyon ve
- mikser üstyapılı Axor 3029 B 6x4 kamyon araçlarını ziyaretçilerin beğenmesine sundu. ■



MBT Kamyon Kamu Satış ve İhracat Kısım Müdürü Bulent Tarhan, MBT Kamyon Filo Satış Kısım Müdürü Alper Kurt



OMSAN'ın "İnsana Saygı" Üçlemesi

Türkiye'nin en çok tercih edilen insan kaynakları platformu kariyer.net tarafından her yıl geleneksel olarak düzenlenen "İnsana Saygı" Ödülleri'nin 2014 yılı sahipleri belli oldu.

Kariyer.net İnsana Saygı Ödülleri, aday başvurularını yüzde yüz olarak yanıtlayan, en çok istihdam yapan ve en çok başvuru alan firmalara veriliyor. Bu kapsamda Kariyer.net tarafından yapılan değerlendirmeye göre OMSAN, "İnsana Saygı" ödülü'ne üçüncü kez layık görüldü. OMSAN'ın ödülünü, İnsan Kaynakları ve Kalite Sistemleri Müdürü Bilge Baykurt Özkes aldı.

OMSAN'ın insana verdiği değerin bir kez daha takdir edilmiş olmasından gurur duyduklarını ifade eden Özkes, çalışanlara verdikleri değeri ve gösterdikleri özeni OMSAN'da çalışmak üzere başvuran adaylara da gösterdiklerini belirtti. ■



BETON 2015 FUARI'NDA GÖZ DOLDURDU

Ford Trucks Mikser Serisi

Ford Otosan mühendisleri tarafından tasarlanan ve geliştirilen; dayanıklılığı, yüksek performansı, düşük işletim maliyeti ve konforlu donanımıyla dikkat çeken Ford Trucks Mikser Serisi, 19-21 Şubat tarihleri arasında düzenlenen Beton 2015 Fuarı'nda ziyaretçilerle buluştu. Ford Otosan Eskişehir İnönü Fabrikası'nda üretilen seri; ürün gamı zenginliği ve üstün özelliklerinin yanı sıra, satış sonrası destek hizmetleri ve üstyapı çözümleriyle inşaat, hafriyat ve hazır beton sektörünün beklentilerini en yüksek düzeyde karşılıyor. Ford Trucks'ın Beton 2015 Fuarı'ndaki standında 1838T (4x2), 3236M (8X4) ve 3536M (6X4) modelleri sergilendi. Müşterilerine kullanım esnekliği sağlayan çift

PTO'nun standart olarak sunulduğu 1838T (4x2) Çekici Mikser araçlar pazarda büyük ilgi görürken, aynı anda hem mikser hem de damper kullanımına imkan sağlıyor. Mikser ürün gamındaki tüm bu ürünler ile 8 metreküpten 12 metreküpe kadar beton mikseri uygulamalarını destekliyor. ■



GEFCO Türkiye, ENERCON ile sözleşme imzaladı

GEFCO Türkiye, tüm dünyada 30 farklı ülkede faaliyet gösteren ve bugüne kadar 22.000'den fazla rüzgâr türbini inşa eden ENERCON'un İzmir ve çevresinde bulunan fabrika ve depolarına nakliye hizmeti vermeye başladı.

Enercon'un Türkiye'de büyümesini destekleyecek çözümler

Ocak 2015 tarihinden itibaren geçerli olan bu anlaşma ile ENERCON için nakliye hizmeti vermeye başlayan GEFCO, lojistik stratejilerinin uygulanmasında rekabet gücünü artırmaya yönelik çalışmalar ile hep daha iyiyi sunmayı hedefleyerek müşterilerini destekliyor.

GEFCO Türkiye Genel Müdürü ve Orta-Doğu Bölge Müdürü Fulvio Villa, "ENERCON, GEFCO Türkiye'yi her iki şirketin de kaliteye verdiği yüksek önem nedeniyle seçti. GEFCO'nun lojistik mühendisliği alanında benzersiz deneyimi bulunuyor. Yenilebilir enerji konusunda lider bir firmaya hizmet vermek bu açıdan da bizleri motive ediyor" dedi. ■

GLOBELINK ÜNİMAR, ENTEGRE LOJİSTİK HİZMETLERLE

Maliyetleri azaltıyor, verimliliği artırıyor

Denizyolu parsiyel taşımacılığında hizmet veren Globelink Ünimar, havayolu ve karayolu taşımacılığında da gelişimini sürdürerek, müşteri memnuniyetini artırmak için entegre lojistik hizmetlerini geliştirmeye devam ediyor.

Globelink Ünimar, Türkiye ile dünya limanları arasındaki ithalat ve ihracata yönelik haftalık düzenli parsiyel servislerine Şangay-Gemlik ithalat ve İstanbul-New York ihracat noktalarını ekledi.

New York'a haftalık direkt parsiyel servis veren Globelink Ünimar, ayrıca Atlanta, Chicago, Cleveland, Los Angeles, Texas, Norfolk aktarmalı olarak Amerika'da tüm iç terminallere servis veriyor.

Globelink Ünimar, varış limanı Gemlik'te uygun ardiye masrafları ve konsolide araç beklemeden kapı teslim olanağı ile Şangay'dan direkt parsiyel hizmeti sunarak müşterilerine avantaj sağlıyor.

Türkiye aktarmalı transit taşımacılığı ve Opentop, Flatrack, Reefer, ISO tank gibi özel konteyner taleplerini de koşulsuz müşteri memnuniyeti anlayışıyla gerçekleştiriyor. ■

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editör@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

23 - 28 Şubat 2015 www.tasimadunyasi.com

İstanbul plaka tahdidinde uzlaşıırken, İzmir'den farklı bir ses yükseliyor:

İzmir'de S plaka uygulaması kaldırılсын

İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği (İZTAD) ve EGETURDER (Ege Turizm Taşımacılar Derneği) Başkanı İsmail Cirit, S plaka uygulamasının rant aracı haline geldiğini belirterek, "2009 yılında 12 bin TL olan plaka, şu an 230 bin TL. Yeni plaka verilmediği için kendi içinde al-sat piyasası oluştu. Rantçılar yüzünden S plaka karaborsaya düştü. Servis ihtiyacı yüzde 70-80 artmasına rağmen S plaka sayısı artmadı. Yeni iş alıyoruz, ancak araç bulamıyoruz. Biz, Belediyeden tahdidin kaldırılmasını, kaldırılmıyorsa S plakanın artırılmasını talep ettik. İkisi de yapılmadığı için çok büyük sıkıntı içerisindeyiz" dedi.

İZTAD Başkanı İsmail Cirit, servis taşımacılığı yapan firmaların en büyük sorununun plaka tahdidini olduğunu vurgulayarak, "Servis taşımacılığı yapan araçlarda kullanılan S plaka, İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından tahdit altına alınınca karaborsaya düştü. 2009'da 12 bin TL'ye satılan S plakanın fiyatı 230 bin TL'ye kadar çıktı. S plaka sayısının 5 bin 253 ile sınırlanması servis ihalesi kazanan firmaları da zor durumda bırakıyor" dedi.

Sektörü kayıt dışına itiyor

Uygulamanın sektörü kayıt dışına ittiğine dikkat çeken

İZTAD Başkanı Cirit, çözümün tahdidin kaldırılması veya arz-talep dengesine göre plaka verilmesi ile gerçekleşebileceğini söyledi. Bu sorunun çözümüne yönelik geçtiğimiz günlerde İzmir'e gelen UDH Bakanı Lütfi Elvan'dan yardım istediklerini dile getiren Cirit, Elvan'ın kendilerini Ankara'ya davet ettiğini, İzmir Ticaret Odası Başkanı Ekrem Demirtaş ile birlikte Ankara'ya gideceklerini belirtti.

Servis ihtiyacı yüzde 80 arttı

İsmail Cirit, İzmir'de tahditli S plaka uygulamasının 1998'de

YATIRIMLAR SÜRECEK

Cirit Turizm ve Cirit Gayrimenkul Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Cirit ile Folkart Towers'ın 37'nci katındaki 600 m2'lik yeni merkezlerinde, servis sektörünün sorunlarının ardından firmasına ve bundan sonraki hedeflerine yönelik bilgiler de aldık. 2001 yılında kurdukları Cirit Turizm ile transfer, tur ve VIP taşımacılık hizmetleri sunduklarını belirten İsmail Cirit, "Taşımacılık alanında filomuzu 1 yaş ortalamasında tutmaya özen gösteriyoruz. Konularında uzman ve çözüm odaklı bir personel yapısına sahip olmaya özen gösteriyoruz. 15 kişilik idari personel, sahada ise 35 kişilik kadroyla çalışıyoruz. Yeni yönetim ofisimiz şirketimizin vizyonunu ve hayata bakış açısını temsil ediyor. Bunun yanı sıra yeni merkezimiz Cirit Turizm'in yanı sıra Cirit Gayrimenkul'un yeni hizmet merkezi olacak" dedi.

İZMİR KURVAZİYER TURİZMİNDE GELECEK VAAT EDİYOR

"Turizm taşımacılık işi önümüzdeki dönemde bölgemizde çok daha önemli bir hale gelecek ve bu beni çok heyecanlandırıyor" diyen İsmail

Cirit, bu yüzden geleceğe yönelik nitelikli adımlar atarak kendilerini hazır tuttuklarını ifade etti. Cirit, bugüne kadar taşımacılık şirketleri sahip oldukları araç filosu ve filoda bulunan araçların markalarını ön plana çıkararak fark yakalayacaklarını sandıklarını söyleyerek, "Bilakis tüm taşımacıların birbirlerini taklitleri ve bilinçsizce yapılan fiyat rekabeti yüzünden gelişme yerine aslında gerileme yaşıyor. Biz bu kısır döngü içerisinde olmayı arzu

etmiyoruz. Bu yüzden, şehiriçi personel ve servis taşımacılığı işimizi başka bir firmaya devrettik. Tüm gücümüzle turizmde transfer, yurtiçi turlar, kongre turizmi ve VIP taşımacılık konularında ihtisaslaşarak nitelikli araç ve personel istihdamı ile kaliteli hizmet vererek fark yaratmak istiyoruz. İzmir'in özel konumu nedeniyle Körfezde yat ve kurvaziyer turizmi için çok büyük potansiyel var. Mevcut limanın çalışmaları hızla devam eden

Çandarlı limanına taşınmasından sonra buradaki alan tamamen kurvaziyer limanı haline gelecek. Bunun yanı sıra Konak Pier ile Kantar karakolu arasındaki alan, İnciraltı ve Naldöken'de bulunan askeri tersanenin Foça'ya taşınması sonrası buralar da yat limanı haline getirilecek. Deniz taşımacılığına bütünleşmiş turizm taşımacılığı ile, bölgemiz ve sektörümüz hak ettiği değere kavuşacak" diye konuştu.

başladığını hatırlattı. O yıl 4 bin 553 adet olan S plakanın 2008'e kadar 10 yıl boyunca artırılmadığını vurgulayan Cirit, "2008'de İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından ihale ile 500 plaka satıldı. 2009'da İzmir Şoförler Odası tarafından açılan dava nedeniyle ihale iptal olunca İzmir Büyükşehir Belediyesi bu plakaları geri aldı. 2009'da farklı bir ihaleyle 500 yerine 750 S plaka verdi. 2009'dan bu yana 5 bin 253 S plaka ile hizmet veriyoruz. Bu geçen sürede İzmir'in nüfusu arttı, özel okulların sayısı arttı, OSB'lerdeki fabrika sayıları arttı. Servis ihtiyacı yüzde 70-80 artmasına rağmen S plaka sayısını artıramadık. Dolayısıyla şu anda İzmir'in servis ihtiyacını karşılayamıyoruz" diye konuştu.

Rant aracı haline geldi

Tahdit yüzünden S plakanın rant aracı olarak görülmeye başlandığına dikkat çeken Cirit, yeni plaka verilmediği için kendi içinde al-sat piyasası doğduğunu, dolayısıyla S plakanın karaborsaya düştüğünü öne sürdü. Cirit, 2009'da 12 bin TL olan S plakanın, okulların açılmasıyla 230 bin TL'ye kadar çıktığına işaret ederek, "Plaka her el değiştirdiğinde 10 bin TL kar ediyorlar. Rantçılar yüzünden S plaka karaborsaya düştü. Bu rantçılar yüzünden eski arabalar da çalışmıyor, sadece plakayı tutabilmek için üzerlerine takıyorlar, tarlada duruyor. Biz bunları fotoğraflarla görüntüledik. Bu araçlar taşımacılık yapmıyor, tarlada plakanın değerlenmesini bekliyor. Sonra plakayı alıp başka bir araca takıyorlar" diye konuştu.



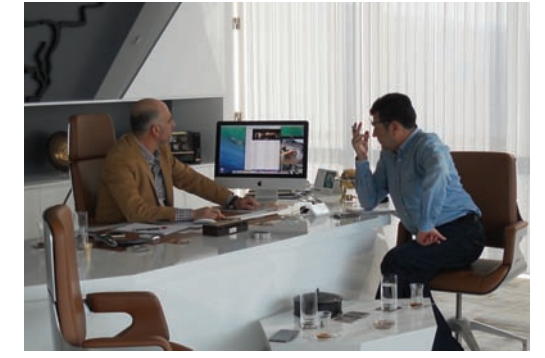
Şirketler araç bulamıyor

Belediyenin bu konuda yaptırım uygulaymadığından yakınan Cirit, "Bu rantta dur demek için UKOME ile en az 5 toplantı yaptık. Ama bir sonuç alamadık. Belediyeden tahdidin kaldırılmasını, kaldırılmıyorsa S plakanın artırılmasını talep ettik. İkisini de yapmadıkları için çok büyük bir sıkıntı içerisindeyiz. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu sorunu çözeceğini dile getirdi, ama hala bir çözüm yok" dedi. Cirit, servis ihalesi alan şirketlerin araç bulamadığını, dolayısıyla büyük bir sıkıntı içerisinde olduklarını bildirdi.

İstanbul'da yok, Bursa'da kaldırıldı

Sektörde kartelleşmenin önüne geçilmesi için çözüm beklediklerini vurgulayan Cirit, Türkiye'de sadece 10 ilde bu uygulamanın olduğuna dikkat çekti. Her şeyin dinamosu olan İstanbul'da bile böyle bir uygulamanın olmadığını vurgulayan Cirit, İzmir'de yaşanan sıkıntıların Bursa'da da yaşandığını ve kaldırıldığını hatırlattı. Cirit, 2009 yılında 12 bin TL olan S plakanın 20 bin TL bedel ile arz talep dengesine göre verilmesinin sorunun çözümünü olacağını, bu sayede toplu taşımadan zarar eden belediyenin de sırtındaki yükü azaltacağını sözlerine ekledi.

Cirit Turizm ve Gayrimenkul Yönetim Kurulu Başkanı olan İsmail Cirit, aynı zamanda İZTAD (İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği) ve EGETURDER (Ege Turizm Taşımacılar Derneği) Başkanlıklarını yürütüyor.



İsmail Cirit ile İzmir Temsilcimiz İsmail Aral görüşüyor.



Yollarda iz bırakacak yenilik

TRAVEGO S

Herkesin güvenilir dostu, seyahatin gözde markası Travego, 10. yılında özel bir seriyeye dönüştürerek yoluna devam ediyor. Sınırlı sayıda üretilen Travego S size keyifli yolculuklar sunmaya devam edecek.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr



Mercedes-Benz