





# Kavusmak, bayramlarda daha bir **Güzel!**



*1976'da İzmir Otogarı'nda yaşanan kavuşma sahnesi...  
Nice bayramlara kavuşmak dileğiyle..*



**0850 333 35 35**  
[www.pamukkale.com.tr](http://www.pamukkale.com.tr)



pamukkale  
pamukkale  
pamukkaleturizm



# Altur 100 Temsa Prestij aldı, 20 Safir alacak

Filosunda 8 bin 500 özmal araç bulunan ve günde 170 bin civarında kişi taşıyan Altur Turizm, 100 Temsa Prestij aldı.

Personel, okul taşımacılığının ve filo araç kiralama alanının en önde gelen şirketlerinden Altur Turizm, filosuna 100 Temsa Prestij aldı. Araçların teslimi 7 Temmuz Salı günü Altur Turizm'in Yenibosna'daki garajında düzenlenen törenle gerçekleştirildi. Törene Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, Yönetim Kurulu Üyesi Hikmet Albayrak, Temsa Satış Direktörü Murat Anıl ve Yurtiçi Satış Müdürü Baybars Dağ katıldı.

## Kasım'da 20 Safir töreni

Törende konuşan Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, konuşmasına 100 Prestij yatırımının yanı sıra çok sıcak gelişen otobüs yatırımı bilgisini vererek başladı: "Bu gün, 100 Prestij filomuza katılıyor. Kasım ayında, bu sefer büyük otobüs töreni yapacağız. 20 araçlık Safir aracın anlaşmasını da yaptık. Filomuzu Safir ile daha da süsleyeceğiz. Filomuzda 8 bin 500 dolayında özmal aracımız

bulunuyor. Böylece filomuzda Temsa sayısı artacak. Temsa ile Murat Anıl sayesinde iyi bir anlaşma yaptık. Gerçekten bu alımlar pazarlamanın en iyi noktasında gerçekleşti. Tebrik ediyorum" dedi.

## Alırken kazanmak istiyoruz

Temsa ile yeni otobüs yatırımında pazarlık sürecinin de çok çetin geçtiğini belirten Albayrak, "Kolay olmadı pazarlık süreci. Orada binlerce insan çalışıyor. Biz de sektörde üç kuruş indirimle alabilirsek, ona göre rekabet şansımızı çoğaltıyoruz. Bunlar önemli faktörler, yoksa rekabet edemiyorsunuz. Düşünün; 8 bin 500 özmal aracım var, 5 tane araç olanla aynı rekabet içindeyiz. Bu da bizim için zor oluyor. Biz de araç alırken kazanmak istiyoruz. Sağ olsun, Sayın Murat Anıl bunu da sağladı. Temsa'nın bütün çalışanlarına teşekkür ediyorum" diye konuştu.

## Okul taşımasında ciddi atılım

Yeni otobüslerin Türk Hava Yolları personelinin taşınmasında

## İlk otobüs Sakıp Sabancı'dan

İlk otobüs yatırımı Sakıp Sabancı ile konuşarak yaptığını belirten Abdurrahim Albayrak, o güne ait anısını da paylaştı: "İlk otobüsümü rahmetli Sayın Sakıp Sabancı ile konuşmamızla almış oldum. Sayın Sabancı ile Mavi Marmara Et Lokantası'nda, zamanın başkanı Mesut Yılmaz'ın verdiği bir iftarda aynı masada oturuyorduk, yattığı yerler cennet olsun, nur içinde yatsın... 'Ağam, sen niye bizden hiç otobüs almıyorsun' dedi. Ben de 'alırız ağam' dedim, ertesi sabah 9'da otobüs kapıda. Ama pazarlamanın taktiği bu. Bir tane kitap, 'Abdurrahimcim gözlerimden öpüyorum, Sakıp Sabancı' diye. İstersen pazarlık et bakalım. Fatura kesildi geldi. Rahmetli keşke sağ olsaydı. Kendisinden çok şey öğrendim. Birçok maçı beraber seyrettik. Beni çok sevdi. Hayrandım ona. Onun yolundan devam ediyorum. Onu kendime örnek aldığım için çok mutluyum. Halk adamıydı, mekanı cennet olsun.

kullanılacağını belirten Albayrak, "750 araçlık bir ihale almış olduk. 20 kampüsle bir okul işine girdik. 650 araba ile okula başlıyoruz. Bu alanda da ciddi bir atılım yaptık. Üç aylık sürede yüzde 25 büyüdük. Turizm taşımacılığında aktif olarak yer almayı düşünmüyoruz. Gerçi 'okulda olmak istemiyoruz' demiştik, ama birden bire okul işine girdik. Önümüzdeki süreçte ne olur bilmiyoruz" dedi. Albayrak, Yenibosna'daki 17 dönümlük garaj alanına bir otel yatırımı planladıklarını da sözlerine ekledi.

## 600 kişilik yeni istihdam

Altur ailesinin 1100 çalışana sahip olduğunu belirten Abdurrahim Albayrak, yeni yatırım süreci ile bu sayının 1700'e ulaşacağını belirtti. Albayrak, "Şu anda ortalama 165-170 bin kişi taşıyoruz. Altur; İzmir, Ankara, Trabzon, Diyarbakır, Mersin gibi illerde de hizmet veriyor" dedi.

## Sıcak bir yatırım

Temsa Satış Direktörü Murat Anıl, Türkiye'nin en büyük araç filosuna sahip Altur'a teslimat yapmaktan duydukları memnuniyeti dile getirerek, "100 Prestij tesliminin yanı sıra bu sıcak günde Sayın Albayrak ile sıcak bir yatırım anlaşması daha yaptık. Sayın Abdurrahim Albayrak, bugün 20 adetlik Safir siparişi ile onurlandırdı. Safir teslimini hep beraber kutlamayı arzu ediyoruz. Bu büyük filonun içinde yer almak büyük bir sorumluluk. Biz de buna



Koyu FB'li Gazetemizin Yayın Yönetmeni Erkan Yılmaz'a, Abdurrahim Albayrak sarılarak GS'İlilerin dostluğunu gösterdi.



layık olmaya çalışıyoruz. Bu dönem sıra bizde. Ama bu bir yarış. Herkes üretiyor, herkesin malı güzel. Ben şahsım ve şirketim adına Abdurrahim ve Hikmet Bey'e, bu dönem bize bu şans verdikleri için çok teşekkür ediyorum. Siparişlerin devamını da bekliyoruz. 8 bin araçlık filo içerisinde çok daha fazla Temsa ürünü yer alacak" dedi. ■



## Taşıma Dünyası'na özel...

## Plaka tahdidini gelecek inanıyorum

Altur Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, 8 Temmuz Çarşamba günü İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş'la görüşüğünü söyledi. Kendileriyle plaka tahdidini ilgili görüşmelerini söyledi. Bu tahdidin herkesin yararına olduğunu vurgulayan Albayrak, "Ben buyum diye her şey benim olsun istemiyorum. Bütün herkesin faydalanacağı bir sistem olursa ben seve seve alkışlayarak kabul ederim, ama sadece benim menfaahtım olacak diye istemem. Bu dünya boş bir dünya. Bakın hepimiz ölüp gideceğiz. Bakın, Rahmetli Sakıp Sabancı'nın arkasından Allah Razi olsun diyoruz. Yarın bir gün bizim arkamızdan bu denilirse ne mutlu bize. Ben tahdidin geleceğine inanıyorum" dedi.

Eğer telefonla bile olsun, görüşebilirsek, söylediklerini ekleyelim.

Güvenle yola çıkın,  
konforla seyahat edin;  
**bayram mutluluğunu**  
sevdiklerinizle paylaşın.

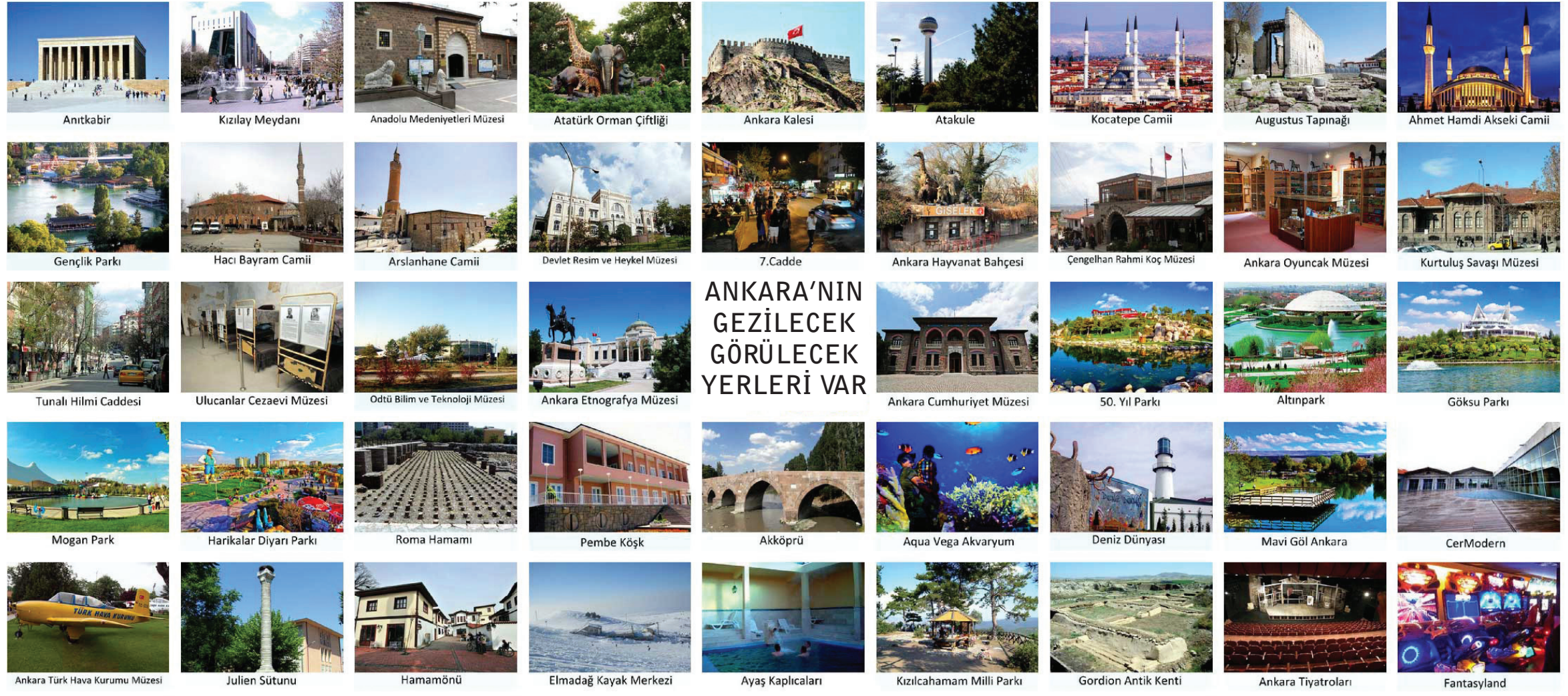


**TEMSA**  
Smart Mobility









ANKARA'NIN  
GEZİLECEK  
GÖRÜLECEK  
YERLERİ VAR

Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
başarılar dileriz.

**AŞTİ Kooperatifi**

Yönetim Kurulu adına

**Ethem ATEŞ**

Başkan









# NİLÜFER'LE YOLCULUK YAP MERCEDES CLA 200 KAZAN



09.07.2015 - 25.10.2015 Tarihleri arasında  
Nilüfer Turizm ile seyahat eden misafirlerimiz  
yapılacak çekilişle Mercedes CLA 200 kazanma fırsatı yakalıyor!

• Bu kampanya Milli Piyango İdaresi Genel Müdürlüğü'nün 40453693-255.01.02-2092-5106 sayılı izni ile düzenlenmektedir.  
• Nilüfer Turizm' de gerçekleştirilen kampanya 09.07.2015 / 25.10.2015 tarihleri arasında düzenlenmektedir. • Türkiye genelindeki tüm Nilüfer Turizm satış bankolarına ad, soyad, adres, doğum tarihi ve telefon bilgilerini vererek veya [www.nilufer.com.tr](http://www.nilufer.com.tr) adresine girip açılan forma ad, soyad, adres, doğum tarihi ve telefon bilgilerini eksiksiz doldurup 10 TL ve katlan tutarında (her 10 TL için 1 çekiliş hakkı) bilet satın alan müşterilere çekiliş hakkı verilecektir. • Polsan üyeleri, Emekliler Derneği üyeleri, Borusan Grup Şirketleri çalışanları, 10 numara Fiyat üyeleri, TSK çalışanları, Üniversiteli Bursasporlular Derneği vb. kurum üyeleri ile birinci derece yakınları çekilişe katılamaz. Katılmış olsalar bile armağanlarını alamazlar. • Verilen hediye para ile değiştirilemez. • Kampanyaya katılmış olan herkes yukarıda belirtilmiş olan kuralları kabul etmiş sayılacaktır.



0850 222 00 99  
[www.nilufer.com.tr](http://www.nilufer.com.tr)

artibilet

BlueBus  
**Nilüfer**  
[www.niluferturizm.com.tr](http://www.niluferturizm.com.tr)

f KNiluferTurizm t Nilufer\_Turizm i Nilufer\_Turizm

# Lojistik Dünyası

facebook.com/tasimadunyasi  
twitter.com/tasimadunyasi  
editor@tasimadunyasi.com

Gazetesi

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

www.tasimadunyasi.com

Yıl: 4 • Sayı: 194 • 13 - 26 Temmuz 2015

UND'den Yunanistan'a çağrı:

## "Yeni bir İpek Yolu yaratalım"

Yunanistan'da kurtarma programı için yapılan referandumdan hükümetin desteklediği "hayır" oyu çıksa da, ülkenin içinde bulunduğu kriz devam ediyor. Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), ekonomik krizle boğuşan Yunanistan'ın derdine çare olmak üzere lojistik alanda iş birliği teklifinde bulundu.

UND, "Yeni bir İpek Yolu Yaratalım" sloganıyla yaptığı çağrıda, Çin'den başlayarak Anadolu, Akdeniz aracılığıyla Avrupa'ya uzanan ticaret yolunu yeniden canlandırmayı önerdi. UND çağrısında, bu adımın bölgedeki stratejik önemlerinden dolayı her iki ülkenin de ticaret hacimlerinde önemli oranda canlanmaya imkan sağlayacağına dikkat çekildi.

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, TÜİK verilerine göre, Türkiye'nin Yunanistan'a 2014 yılı itibarıyla 1,5 milyar dolarlık ihracatı, 4 milyar dolarlık ithalatının bulunduğu kaydederek, "Söz konusu işbirliği ile sadece Yunanistan değil aynı zamanda Türkiye'de önemli kazançlar elde edebilir. Avrupa Birliği Yunanistan'ın yollarına 6 Milyar Euro yatırım yaptı ancak asıl mesele bu yolları kullanarak ticareti geliştirmek olmalıdır. Türkiye'den Bulgaristan'dan her gün 750 araç çıkarılabilirken Yunanistan tarafından 150-200 araç çıkabiliyor. İpsalanın Türkiye



Fatih Şener

tarafında 136, Yunanistan tarafında ise 31 personel çalışıyor. Bulgaristan Türkiye'nin ihracatının taşınması ve geçişlerden yıllık 350-400 milyon Euro gelir elde ediyor. Bu parayı Yunanistan'da kazanabilir.

Yunanistan'da yaşanan ekonomik kriz yüzünden, Türkiye-Yunanistan sınır kapısında yaşanan sorunlara da dikkat çeken Fatih Şener, "Yunanistan ile yaptığımız müzakereler vize konusunda Yunanistan'ın yollarına 6 Milyar Euro yatırım yaptı ancak asıl mesele bu yolları kullanarak ticareti geliştirmek olmalıdır. Türkiye'den Bulgaristan'dan her gün 750 araç çıkarılabilirken Yunanistan tarafından 150-200 araç çıkabiliyor. İpsalanın Türkiye

Yunanistan'ı doğrudan geçip, Adriyatik'teki Ro-Ro'lara binip İtalya'ya geçmek suretiyle ticareti gerçekleştirebilir ve böylece Yunanistan önemli paralar kazanabilir" diye konuştu.

Fatih Şener ayrıca, "Yunanistan'ın transit geçişi kolaylaştırarak, Selanik ve Lavrion gibi limanlarına RoRo gemilerinin yavaşmasını sağlaması durumunda, lojistik maliyetler önemli oranda düşecektir. Söz konusu limanlarda yaşanacak trafik, hem o alana gelir bırakacak hem de bu güzergahı kullanan araçlar aynı zamanda Yunan ticaret mallarının hızlı ekonomik şartlarda taşınmasına imkan verecek. UND olarak, Yunanistan'ın lojistik bir transit güzergahı olarak Türkiye ile ortak hareket etmesini Güney Avrupa ve Orta Avrupa için güzergah olma yönünde bir devlet politikası benimsemesini isteriz. Bu Türk ihracatının, Türk dış ticaretinin ufkunu açar. Çünkü Bulgaristan'da beklemelerimiz var aynı zamanda Yunanistan'ın kalkınması için bir fırsat olabilir. Lojistik Yunanistan'ın bir kurtuluşu için ekonomik bir enstrüman olabilir" dedi. ■

## Mercedes-Benz Türk'ten Temmuz ayına özel fırsatlar

Mercedes-Benz Türk, otobüs ve kamyon ticari araç ürün grupları için hazırladığı Temmuz ayına özel kampanyalar ile % 0'dan başlayan faiz avantajı ve kişiye özel ödeme seçenekleri sunuyor.

### Mercedes-Benz kamyonlarda TL ya da Euro ile ödeme seçenekleri

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in tüm kamyon tipleri için hazırladığı özel kampanya kapsamında, 1 yıl ve üstü

Mercedes-Benz Kasko paketi tercih eden müşteriler, 180.000 TL'ye varan kredi tutarı için % 0,88'den başlayan avantajlı faiz oranları ve 48 aya varan vade seçenekleri ile 2.629 TL'den başlayan aylık ödeme seçeneklerinden faydalanabiliyor.

Euro ödeme seçeneklerinde ise 70.000 Euro'ya varan kredi tutarları için % 0,28'den başlayan faiz oranları, 48 aya varan vade seçenekleri ile 1.134 Euro'dan başlayan aylık ödemelerden yararlanılabilir.



### 2. El kamyon kampanyaları

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in 2. El kamyon markası TruckStore altında Temmuz ayında takas kapsamında alınmış 2. El kamyon modelleri için sunduğu kampanya kapsamında 2011 ve 2012 model Actros 1841 LSnRL modellerine 40.000 Euro kredi için % 0 faiz oranı ve 48 aya varan vade seçenekleri ve 1 yıl boyunca sınırsız km garantisi ile 657 Euro'dan başlayan aylık ödemeler ile sahip olmak mümkün.

### Mercedes-Benz kamyonlarda Temmuz ayında geçerli özel kampanya seçenekleri

Üretim Yılı	Model	Faiz Oranı	Vade	Kredi Tutarı (TL / Euro)	Aylık Ödeme Miktarı
2014 üretimi	Axor 1840, Actros 1844, Actros 1941	% 0,02	15 ay	130.000 TL	8.684 TL
		% 0	30 aya varan	Euro 55.000	Euro 1.833
	Axor 4140 NH2	% 0,14	12	120.000 TL	10.095 TL
		% 0,03	24	Euro 55.000	Euro 2.301

### Otobüslerde ayrıcalıklı fırsatlar

Temmuz ayı kampanyası kapsamında Mercedes-Benz Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Tourismo 15 RHD ve Tourismo 16 RHD otobüs

alınlarında, 675.000 TL'ye varan kredi tutarları için 40 ay vadeli % 1,04 sabit faiz oranı ile 9.297 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri



sunuluyor. Euro ödeme seçeneğinde ise 225.000 Euro'ya varan kredi tutarları için % 0,39 sabit faiz oranı ile 2.715 Euro'dan başlayan aylık ödemelerden yararlanmak mümkün.

### Mercedes-Benz otobüslerde Temmuz ayına özel kampanya seçenekleri

Model	Faiz Oranı	Vade	Kredi Tutarı	Aylık Ödeme Miktarı
Travego 17 SHD	% 1,04	40 ay	675.000 TL	20.918 TL
Travego 15 SHD				
Tourismo 15 RHD				
Tourismo 16 RHD				
	% 0,39	40 ay	Euro 225.000	Euro 6.110



## TOBB UND'nin iftarları ilgi gördü

### Gaziantep iftarı

Gaziantep lojistik firmalarını ağırlayan TOBB UND, sektörle bir araya gelmenin önemini bir kez daha vurguladı.

1 Temmuz 2015'te Gaziantep'te gerçekleştirilen iftar davetini uluslararası lojistik

alanında faaliyet gösteren yaklaşık 50 firmadan 100 kişi katıldı. Yoğun ilgi gören iftar davetine, İpekyolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü ve Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı bölge temsilcilerinin yanı sıra, Gaziantep Ticaret Odası Başkanı Eyüp Bartuk ve ilgili komite üyeleri katılım sağladı. ■

### Mersin iftarına 300 davetli katıldı

TOBB UND, ikincisini 2 Temmuz'da Mersin'de düzenlediği geleneksel

iftar yemeğinde Mersin ve Hatay'lı iş ortaklarından 300 davetli ile buluştu. İftar



yemeğinde bir araya gelen TOBB UND iş ortakları, birbirleri ve Gümrük Ticaret Bölge Müdürlüğü temsilcileri ile sektöre ilişkin görüş alışverişinde buldukları keyifli bir akşam geçirdiler. ■

### İzmirli nakliyecilerin iftar buluşması

TOBB UND Ege Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü yöneticileri ve İzmirli nakliyeciler ile iftarda biraraya geldi.

TOBB UND Lojistik Yatırım A.Ş. tarafından 10 Temmuz 2014 Perşembe günü İzmir'de bölgenin Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Teşkilatı temsilcileri

ve müşterilerimizin katılımı ile iftar yemeği düzenledi. Kaya Thermal & Convention Otel'de gerçekleşen iftar yemeğine Ege Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Kaptan Kılıç'ın yanı sıra bölgedeki tüm Gümrük idarelerinin müdürleri ve memurlarından oluşan kamu heyeti yanı sıra uluslararası taşımacılık sektörünün bölgedeki temsilcileri katıldı. Son derece samimi bir



havadaki geçen etkinlikte kamu ve özel sektör temsilcileri bir araya gelerek ortak konularına ilişkin görüş alışverişinde bulunma fırsatı yakaladılar. ■



## Yakıtın her damlası, alinterinizin her damlası kadar değerli.

Tonlarca yük taşıyan Mercedes-Benz kamyonlar, her damlanın hesabını yapar. Az yakıtlı tıpkı sizin gibi çok iş başarır.

Türkiye'de kamyon, Mercedes-Benz'dir.

BLUE TEC

Mercedes-Benz İletişim Hattı 4446244

www.mercedes-benz.com.tr  
www.facebook.com/MercedesKamyon



Mercedes-Benz  
Trucks you can trust

Scania, Euro 6'yı

## 1 milyon 300 bin kilometreye test etti

Euro 6 normlarına sahip motorlarda en düşük tüketim değerine ulaşan Scania, bu motorların geliştirilme aşamasında toplam 2 yıl boyunca 7 gün 24 saat çalışan Euro 6 motorlu araçlarla toplam 1 milyon 300 bin kilometre test sürüşü gerçekleştirdi. Test sürüşüne katılan 35 aracın kat ettiği toplam mesafe ise 20 milyon kilometreyi buldu.

35 kamyon ve 150 treylerden oluşan filo yaklaşık 50 sürücü tarafından kullanıldı. Sürücüler İsveç'ten çıktuktan sonra 650

kilometrelik Kopenhag yolunu ortalama 10 saatte aldılar. Kopenhag'da motor kapanmadan sürücü değişerek aracın devam etmesi sağlandı. Toplam 1.260 kilometrelik parkurda 3 kez sürücü değişimi gerçekleştirildi. Araçlar sadece bakım zamanlarında operasyondan çekildi ve tüm kontrollerinin ardından test filosuna tekrar dahil edildi. Her 2 güzergah sonunda da araçların genel bakımları ve kontrolleri gerçekleştirilerek elde edilen veriler Scania datalarına işlendi. ■

## Araç sorumlusu Türk mühendis

İsveç'in Södertälje kentindeki fabrikadan, Hollanda'daki Zwolle fabrikasına gerçekleşen operasyonlarda kullanılan Euro 6 motorlu araçların sorumluluğunu Scania İsveç'te görev yapan Türk mühendis Cem Kızılkaya üstlendi.



## Teslimatlar hız kesmiyor

## Özbaylar Petrol ile Borpet Nakliyat Meiller aldı

Zorlu çalışma koşullarında sağladığı yüksek kaliteli, dayanıklı damperlerle kullanıcılarının yükünü hafifleten Meiller, firmaların öncelikli tercihi oluyor. Meiller, son olarak Özbaylar Petrol'e 15 adet yarım boru tipi çelik yarı römork damper, Borpet Nakliyata ise 10 adet Alüminyum Klasik Tip Yarı Römork Damper teslim etti.

Derin Kazı Hafriyatları, bina temel dolguları, altyapı yol yapımı hizmetleri sunan

Özbaylar Petrol 15 adet MHPS 41/3 21 m3 Yarı Römork Damper satın aldı. Meiller Doğu Damper fabrikasından gerçekleştirilen teslimat törenine Meiller Doğu Damper Genel Müdürü Selçuk Unutur, Meiller Bölge Satış Yöneticisi Volkan Kahya ve Özbaylar Petrol San. Tic. AŞ firma sahibi Mustafa Özbay katıldı.

**Toplam sayı 75'e çıktı**  
Bor Pet Nakliyat firması, filosuna 10 adet Meiller

MHKS 41/3 30 m3 Alüminyum Klasik Tip Yarı Römork Damper ilave etti. Doğu Otomotiv Meiller Yetkili Satıcısı Çalışkan Kardeşler Otomotiv'den satın alınan araçlar, Borpet Nakliyat firma sahibi Bora Baş, Meiller Satış Müdürü Barış Erhan, Çalışkan Kardeşler Otomotiv Satış Müdürü Tayfun Kaya, Meiller Bölge Satış Yöneticisi Volkan Kahya ve Scania Bölge Satış Yöneticisi Kenan Şahin Yüksel'in katılımı ile teslim edildi. ■



ÖZBAYLAR PETROL



BORPET NAKLİYAT

Eskişehir Belediyesi

## 22 adet Mitsubishi L200 aldı

Temsa Motorlu Araçlar, Eskişehir Belediyesi'ne Haziran ayında satışını gerçekleştirdiği; 13 adedi L200 4X4 Instyle AT ve 9 adedi L200 4x2 Invite MT model olan toplam 22 adet Mitsubishi L200'u teslim etti. Temsa Motorlu Araçlar Eskişehir yetkili satıcısı Karamanlılar Otomotiv düzenlenen teslimat törenine ev sahipliği yaptı. Eskişehir Belediyesi çeşitli daire başkanlıkları tarafından kullanılacak olan araçların anahtarları, Temsa Motorlu Araçlar Bölge Satış Yöneticisi Yalçın Atasagun'un da katılımı ile belediyeye yetkililerine verildi. ■



Kampanya 01/04/2015 - 31/12/2015 tarihleri arasında yapılacak servis girişlerinde, garanti süresi dolmuş 240-260-300-320-350-360-380 PS motorlu Ford ağır ticari modellerini kapsar. \*CCV filtresi değişimi 240 PS ve 300 PS'lik araçlar için geçerli değildir. Kampanya paketi araç model veya motor tipine göre değişiklik gösterebilir. Kampanya yalnızca Ford Trucks yetkili servislerimizde yapılacak olan servis işlemlerinde ve kampanya kapsamında yayınlanan yedek parça ve işçilik listelerinin kullanılması durumunda geçerlidir. Paketler tam bir periyodik bakımı içermez. Belirtilen fiyatlar tavsiye edilen fiyatlar olup, kampanyaya katılan Ford Trucks yetkili servislerinde geçerlidir. Bu kampanyaya başka kampanyalarla birleştirilmez. Ford Otosan kampanya süresince fiyatları değiştirme ve kampanyaya sonlandırma hakkını saklı tutar. Fiyatlara KDV dahil değildir.



Ne yolda  
ne de darda  
kalmayın!

Garanti süresi dolmuş kamyon ve çekicinizi getirin, 299 TL'den başlayan fiyatlarla aracınıza uygun Eko Servis Paket'inizi seçip bakımını yaptırın, zorlu yollarda güvenle yol alın.

www.fordtrucks.com.tr  
f /FordTrucksTR  
in /FordTrucksTürkiye



Koç



299 TL



399 TL



499 TL

- Motor Yağı
- CCV Filtresi\*
- Yakıt Ön Filtresi
- Motor Yağı Filtresi
- Motor Yağı By-pass Filtresi
- İşçilik

Ford Trucks'tan  
Boya ve kaportada büyük indirim

Ford Trucks yetkili servislerinde yaz rüzgarı esiyor. Bu yaz Ford çekici ve kamyonlarını yetkili servislerine getirenler, araçlarını usta ellere emanet ederken, boya ve kaportada yüzde 40'a varan indirimlerle Ford Trucks sahibi olmanın tadını çıkarıyor.

Ford Trucks yetkili servislerinde boya kaporta işlemleri yaptırılanlar; 10 bin TL'ye kadar olan harcamalarında yüzde 25 indirim, 20 bin TL'ye kadar olan harcamalarda yüzde 30 indirim, 30 bin TL'ye kadar olan harcamalarında yüzde 35 indirim ve 30 bin TL üzeri harcamalarında yüzde 40'lık büyük indirim elde ediyor.

Yıl sonuna kadar sürecektir olan boya kaporta kampanyasından yararlanılanlar, büyük indirim yanı sıra yüksek işçilik kalitesi ve orijinal yedek parça kullanımıyla



araçlarının kalitesini koruma avantajına da sahip olacak. ■



ISO 500 listesinde 58 basamak yükseldi

## Yiğit Akü'nün iç piyasa payı %24

İstanbul Sanayi Odası'nın açıkladığı "En büyük 500 sanayi kuruluşu" 2014 araştırmasının sonuçları açıklandı. Buna göre, yüzde 100 Türk sermayeli akü üreticisi Yiğit Akü, 248 milyon 92 bin 270 TL'lik net satış ile 429'uncu sırada yer alarak sektördeki yerini sağlamlaştırdı. Firma, listedeki 58 basamaklık tırmanışıyla, Türkiye'de faaliyet gösteren akü üreticileri arasında en hızlı yükselen firma oldu.

Türkiye dışında, ortaklık ve iş birlikleri ile, 4 kıtada 80 ülkeye ihracat gerçekleştiren Yiğit Akü, Ortadoğu ve Afrika Bölgeleri dahil toplam 4 fabrikada faaliyet gösteriyor. Firma, 2008 yılından bu yana Fransa, İspanya, Kanada ve Şili'ye ihracat gerçekleştiriyor. İç piyasada da

yüzde 20'nin üzerinde bir pay ile yoluna devam ediyor...

İnsana, teknolojiye ve inovasyona önem veren Yiğit Akü, 2014 yılında 4,25 milyon TL yatırım yaptığı Ar-Ge Merkezi'ndeki 66 kişilik uzman ekibiyle faaliyetlerini sürdürüyor. ■



40 yıllık mükemmellik, 150 yıllık deneyim

# Iveco 40. yılını kutluyor

Iveco doğum günü pastasındaki 40 mumu üflüyor: Küresel ticari ulaşımı şekillendiren bu büyük şirket için önemli bir dönüm noktası. Bu an sadece 40 yıllık başarıyla değil, aynı zamanda müşterilerle 150 yıllık beraberlik, mükemmel performans, güvenilirlik, yenilikçilik ve sürdürülebilirliği temsil ediyor.

Bugün, Iveco, CNH Endüstriyel'in bir markası ve yatırım malları sektöründe Avrupa, Çin, Avustralya, Arjantin, Brezilya ve Afrika'daki üretim tesisleri ve 160'tan fazla ülkede ofisleriyle küresel bir lider. Bu önemli doğum gününü



kutlama ve onurlandırma amacıyla Iveco, "40 Yıllık Iveco, 150 Yıllık Deneyim" sloganını ve bir kamyonun ana hatlarını içeren özel bir logo hazırladı. Logo, şirketin yazılı iletişimlerinde 2015

yılının sonuna kadar yer alacak.

Kutlamalar Iveco'nun 40'inci yılına adanmış, 14 dilde yayın yapan www.iveco40.com'da gerçekleştirilecek. Bugün itibarıyla Iveco meraklılarının 40'inci yılı kutlamak adına resimler ya da video olarak hikâyelerini paylaştığı bir yarışma başlamış durumda. Her hafta haftanın fotoğrafı seçilecek ve bu fotoğraflar yıl sonunda bu özel yıl için hazırlanan sanal bir kitaba eklenecek.

Iveco'nun tarihindeki önemli olayları içeren, <https://youtu.be/XwSoJzHoVs> adresinden izlenebilecek bir video da hazırlandı. ■

## 1975'ten günümüze Iveco

Iveco, 150 yıldan uzun süredir endüstriyel araç yapımı ve tasarımında deneyime sahip beş markanın (Magirus-Deutz, Fiat, Lancia, Unic ve OM) oluşturduğu birlik ile 1975 yılında pazara girdi.

Iveco, uluslararası pozitif tanınırlık sağlarken birçok da ödül aldı; bunlar arasında 1992'de Eurocargo, 1993'te EuroTech ve 2013'te Stralis için "Uluslararası Yılın Kamyonu" ödülü dikkat çekiyor. Ek olarak Yeni Daily de son olarak "2015 Uluslararası Yılın Van'ı" ödülünü aldı.

Iveco Konya yetkili satıcısı Büyüksoylu

## İftar verdi, tesisini tanıttı

Yeni tesis yatırımını tamamlayan Iveco Konya yetkili satıcısı Büyüksoylu 4 Temmuz'da tüm müşterileri için bir iftar yemeği düzenleyerek yeni tesisini tanıttı.

34 yıldır Konya bölgesinde başarılı bir şekilde faaliyet gösteren Büyüksoylu Otomotiv, Iveco yetkili satıcısı olarak Konya'da 2010 yılında hizmete başlamıştı.

Iveco yetkilileri, "Bu yıl yeniden yapılanma çalışmalarımız çerçevesinde Büyüksoylu'nun gördüğümüz yeni, modern tesisini hizmete sunuyoruz. Büyüksoylu ile 2010 yılında başladığımız iş

birliğimizden son derece memnunuz. Amacımız hem ürün hem hizmet anlamında tüm gücümüzü il müşteriye daha yakın olmaktır. Sayın Ali Büyüksoylu ve ailesine bu modern tesis ile Iveco'ya olan inancını gösterdiği için teşekkür ediyoruz. Ayrıca her yeni açılan, yenilenen tesis o bölgenin gelişimine katkıda bulunmaktadır. Konya'da daha güçlü olarak bulunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" açıklamasında bulunurken, Büyüksoylu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ali Büyüksoylu ise "Biz Iveco'nun güçlü geleceğine inanıyoruz ve bugün yeni tesisimizi Iveco'nun en yeni ürünleri ile tanıttıktan mutluluk duyuyoruz" dedi. ■



Düzenlenen iftar yemeğine çok sayıda üst düzey kamu yetkilisi dahil toplam 1250 kişi katıldı.

3500 m2 açık ve 1500 m2 kapalı alanıyla toplam 5000 m2 alanda satış servisi yedek parça hizmeti veren şirket, ikinci el araç satış hizmetini 10 bin m2'lik ayrı bir alanda veriyor. 21 personele aynı anda 15 araca hizmet veriliyor. İkinci el satış bölümünde 26 personel bulunuyor ve çalışan sayısı kısa zamanda 100 kişiye çıkacaktır.

## Ülkem Lojistik, 25 Thermo King aldı



Thermo King, kaliteyi arayanların tercihi olmaya devam ediyor. İzmir merkezli ve Türkiye geneline gıda taşımacılığı gerçekleştiren Ülkem Lojistik filosuna kattığı yeni araçlarında da Thermo King'den vazgeçmedi. Ülkem Lojistik, 25 adet C-450e Max soğutucu üniteyi teslim aldı.

Doğuş Otomotiv Thermo King Yetkili Satıcısı Aykan Otomotiv tesislerinde düzenlenen teslimat törenine Thermo King Satış Yöneticisi Çağlar Bircan, Ülkem Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Cihanbeyler ve Ülkem Lojistik Direktörü Evren Saydam katıldı.

Thermo King Satış Yöneticisi Çağlar Bircan, Ülkem nakliyatın filosunda bulunan tüm araçlarda Thermo King soğutucu ünitesi olduğunu belirterek "Ülkem Lojistik ile Thermo King markalarının işbirliği uzun bir geçmişe dayanmaktadır. İstanbul'da hizmet alanlarını genişletmek için başladıkları operasyonda yine Thermo King'i seçtikleri için teşekkür ediyorum" dedi.

Ülkem Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Cihanbeyler, firma olarak kaliteli işler yapmak istediklerini ve kalitelerinden asla ödün vermediklerini söyledi. ■

## Anadolu Isuzu'ları, GEFCO Türkiye taşıyor!

Lojistik sektörünün Türkiye'de ve dünyadaki öncü isimlerinden olan ve Türkiye'de otomobil taşımacılığının standartlarını belirleyen GEFCO Türkiye, Anadolu Isuzu Otomotiv ile sözleşme imzaladı.

GEFCO Türkiye ve Anadolu Isuzu arasında imzalanan ticari araç taşıma sözleşmesi kapsamında, Anadolu Isuzu Otomotiv'in Türkiye genelinde 27 şehirde yer alan 31 Isuzu satış noktasında dağıtım operasyonları GEFCO Türkiye tarafından

gerçekleştirilmeye başlandı.

Sözleşme çerçevesinde iki farklı operasyon yürütülüyor. Uzakdoğu'dan gelen pikaplar Derince Limanı'ndan teslim alınıp Anadolu Isuzu Otomotiv'in Şekerpınar'daki tesislerine taşınıyor. Ayrıca, buna ek olarak, Şekerpınar fabrikada üretilen diğer ticari araçlar ile beraber tüm Türkiye'ye nakliyesi yapılacak. Sürerek ve TIR üzerinde yapılacak nakliyelerin lojistik operasyonları GEFCO Türkiye tarafından yönetiliyor. ■

## "Taşımacıların alın teri gasp ediliyor"

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, Mısır'ın, Aqua Hercules adlı gemiyi haksız bir şekilde rehin alınması ve ardından da kurtarma adı altında istenen 6 milyon dolarlık faturaya itiraz ederek "Paraya ihtiyacı olan ben bu gemiyi kurtardım diyerek ortaya çıkıyor. Usulsüz bir işlemle Hataylı nakliyecilerin Mısır'da rehin alınmasına sebep olan odaklar şimdi de taşımacıların alın terini kaçırmaya çalışıyor." dedi.

UND İcra Kurulu Başkanı Şener, 2014'ün Haziran ayında UND üyesi 94 TIR ve 14 Silobus'ın şoförleri ile birlikte, Mısır'ın Port Said Limanı'nda, binmeyi bekledikleri Aqua Hercules isimli geminin borçlarına karşılık Mısır gümrük idaresi tarafından haksız bir şekilde rehin alınmalarını ve firmaların buradan kaynaklanan haksız ödemelerle karşı karşıya bırakıldığını sert dille eleştirdi. "Ekonomi ve Dışişleri Bakanlıklarımızın

girişimlerine rağmen sonuç alınmamış ve sürücüler geminin borcu olan 1 milyon 400 bin doları her biri eşit oranda ödeyerek rehin olmaktan kurtulabildikleri" diyerek haksızlığın boyutuna dikkat çeken Şener, süreci şu sözlerle anlattı: "İskenderun Limanı'na sefer yapan Aqua Hercules isimli Ro-Ro gemisi aleyhine, uğradığımız zararları tahsil ve tazmin etmek amacıyla, Temmuz ayında açılan dava ve geminin bulunduğu yer olan İskenderun'da, Asliye Hukuk Mahkemesi tarafından ihtiyacı haciz kararı alınarak seferden men, Liman Başkanlığı tarafından tatbik edilerek, gemi Türk karasularında bağlandı. Geminin İskenderun Limanı'nda demirli beklemesi sırasında, hukuki süreç devam ederken, üyelerimizin haklarını almalarnı engellemek amacıyla, geminin herhangi bir tehlike hali yok iken, meteorolojik şartlar da elverişliken basit bir çekme işlemi yapılarak 6 milyon dolar tutarında borç yaratıldı ve bu sebeple, 'güya' kurtarılan gemiye el kondu." Gemi İskenderun Limanında bekleme

halinde iken bu kez Liman idaresi tarafından "Kurtarıldı" iddiası ile 436 bin dolar daha borçlandırıldığını ifade eden Fatih Şener, "Mağdur edilmiş bulunan üyelerimizin hakları sonuna kadar korunacak ve yanlış uygulamalar tarafımızdan takip edilecektir. Bu usulsüz işlemle gemiyi ele geçiren taraflar armatör ile işbirliği içerisinde, taşımacıların alın teri olan bu alacağı kaçırmaya çalışıyorlar. Tüm ilgili otoriteleri haksız işlemi durdurmaya davet ediyoruz" şeklinde konuştu. ■



## Balo AŞ Genel Kurulu yapıldı

BALO Büyük Anadolu Lojistik Organizasyonlar AŞ Genel Kurulu TOBB Sosyal Tesisleri'nde gerçekleştirildi.

BALO AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Harun Karacan burada yaptığı konuşmada, lojistik sektörünün önümüzdeki dönemde dünyanın ve Türkiye'nin olmazsa olmazlarından olduğunu söyledi. Harun Karacan'ın Divan Başkanlığında yapılan genel kurulda, 2015 yılı Faaliyet Raporu görüşüldü.

Genel Kurula, TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz, BALO AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Harun Karacan, Başkan Yardımcısı ve



Gezbe Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler, Başkan Yardımcısı ve Ankara Ticaret Odası Meclis Başkan Yardımcısı Süleyman Yolcu, Yönetim

Kurulu Üyeleri ile TOBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Samsun TSO Başkanı Salih Zeki Murzioğlu, Tahir Büyükhelvacıgil, Manisa TSO Başkanı

Adnan Erbil, Konya TO Meclis Üyesi Mehmet Ali Çiftçi, Konya TB Meclis Üyesi Namık Köklüsoy, Ankara Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Üyesi

Şemsettin Aktuğlu, Bandırma Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Halit Sezzgin, ÜTİKAD adına Kamil Turgut Erkeskin ve şirket ortakları katıldı. ■

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

**Taşıma Dünyası**

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ P P 2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

13 - 26 Temmuz 2015 www.tasimadunyasi.com

## İKİNCİ EL KAMYON VE ÇEKİCİLERE

# MAN'dan 24 ay garanti

**D**ayamlılığı, düşük işletme maliyetleri ve yakıt tasarrufu ile Türkiye'nin gözdesi olan MAN, ikinci elde iddialı bir uygulama başlattı. MAN, temiz ve bakımlı ikinci el kamyon ve çekicileri 24 aya varan garanti seçenekleriyle TopUsed satış noktalarında sektörün beğenisine sundu.

MAN, Türkiye'de sektördeki dengeleri değiştiren yeniliklere imza atmaya devam ediyor. Kasım ayında orijinal yedek parçada yüzde 38'e varan indirim kararın alarak iş ortaklarının işletme maliyetlerini daha da aşağı çeken MAN hız kesmedi.



MAN, ikinci elde iş ortaklarına yüksek kazanç sağlamak hedefiyle yeni bir uygulama başlattı. MAN, temiz, bakımlı ikinci el kamyon ve çekicileri 24 aya varan garanti seçenekleriyle satıyor. Kontrol edilmiş, onaylanmış, güvenilir araçlar TopUsed satış noktalarında sektörün beğenisine sunuldu.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, "MAN dayanıklılığı, sağlamlığı, konforu, düşük işletme maliyetleri, yakıt tasarrufu ile Türkiye'nin gözdesi. Biz de iş ortaklarımıza daha çok kazandırmak için yoğun bir çalışma yürütüyoruz" dedi. Gündüz, orijinal yedek parçada yüzde 38'e varan indirim uygulamasının çok olumlu karşılığını hatırlattı: "Biz araçlarımıza güveniyoruz. Sektördeki tüm firmalar gönül rahatlığıyla bu muhteşem uygulamadan faydalanabilir" diye konuştu. ■

## PETLAS TÜRKİYE'NİN 68. İHRACATÇISI

2013 yılında en çok ihracat yapan 73. firma olan Petlas, Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin 2014 yılı raporuna göre beş basamak birden yükselerek 68'inci oldu.

Petlas İhracat Satış ve Pazarlama Müdürü Oğuz Ay, yaptığı açıklamada elde edilen bu başarıya; iç savaşlar

nedeniyle küçülen Suriye, Irak, Libya ve Mısır pazarlarına rağmen ihracat oranlarının her geçen gün arttığı Avustralya, İran ve Yeni Zelanda gibi ülkelerin büyük etkisi olduğunu belirtti.

Oğuz Ay; kamyon, otobüs, zirai ürün gruplarındaki yeni ürünlerin ve binek araç segmentindeki yeni desenlerin ihracata pazar hacmini genişleterek dünya çapında buyumeye katkı sağladığına değindi. ■



## Uluslararası taşımacılıktan sorumlu olacak

# Savaş Yaşar, Borusan Lojistik Genel Müdür Yardımcısı oldu

Borusan Lojistik'in, Uluslararası Taşımacılık iş birimi Genel Müdür Yardımcılığı'na Savaş Yaşar atandı. 20 yılı aşkın bir süredir lojistik sektörünün çeşitli iş birimlerinde hizmetleri bulunan Yaşar, Boğaziçi Üniversitesi'nden mezun olduktan sonra 1992 yılında Efes Pilsen ile çalışma hayatına atıldı. Ardından 17 yıl boyunca DHL Worldwide Express'de satış



ve operasyon fonksiyonlarında kritik görevler üstlenerek devam eden Savaş Yaşar, 2005-2014 yılları arasında DHL Türkiye Operasyon Direktörü olarak görev aldı. Aralık 2014 itibarı ile Borusan Lojistik ailesine Uluslararası Taşımacılık Satış Grup Müdürü olarak katılan İleri derecede İngilizce ve Fransızca bilen Yaşar, evli ve bir çocuk babasıdır. ■

## Oğuzhan Aygün, OMSAN Lojistik Satın alma ve Tedarikçi Geliştirme Direktörü oldu



"OMSAN, satın alma ve tedarikçi geliştirme süreçlerini küresel Türk lojistik şirketi olma vizyonu doğrultusunda direktörlük çatısı

altında yeniden yapılandırdı. Yeni görevine atanan Oğuzhan Aygün, profesyonel hayatına 1986 yılında başladı. 2001 yılından bu yana ise lojistik sektöründe önemli görevlerde bulunan Aygün, ODTÜ Endüstri Mühendisliği bölümünü bitirdi.

OMSAN'ın, Türkiye'nin en büyük tedarikçi ekosistemlerinden birini yönettiğini belirten OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, sürdürülebilir rekabet avantajına sahip olmak için satın alma ve tedarikçi geliştirme süreçlerinde yeni bir yapılanmaya gittiklerini ifade etti ve yeni görevine atanan Oğuzhan Aygün'e başarılar diledi. ■

## Etis'in ciro hedefi 240 milyon TL

Etis Lojistik, hızlı büyümesini sürdürüyor. Genel Müdür Erdal Kılıç, 2015'i dağıtım lojistiğinde büyüme yılı ilan ettiklerini belirterek, "Dağıtım lojistiği alanındaki yatırımlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. İlk depo yatırımını İstanbul Esenyurt Kiraç'ta hayata geçirdik. Altyapı ve IT yatırımlarımızı sürdürüyoruz. Anadolu yakasında da benzer bir depo yatırımımız olacak. En son Sırma Madensuyu ile bir dağıtım anlaşması yaptık. Aylık ortalama 450 araç çıkışı yapıyoruz. Benzer müşterilerle dağıtım lojistiğinde büyümeye devam edeceğiz" dedi. Son üç yılda ortalama yüzde 50 büyüdüklarını dile getiren Kılıç, yıl 240 milyon TL ciro ile kapatmayı planladıklarını açıkladı. Kılıç, "Bu yıl da yüzde 15 büyümeye öngörüyoruz. Bu büyümenin bir kısmını bu yıl girdiğimiz kontratlı dağıtım lojistiği grubundan diğer kısmını ise entegre lojistik hizmetleri ve dökme yük tarafından bekliyoruz" dedi. ■

## Yurtiçi nakliye alanındaki yatırımlarıyla

# Alışan Lojistik büyümeye devam ediyor

Kalite yönetim sistemlerini tam bir şekilde uygulayarak sağladığı dağıtım operasyonları ile müşterilerinin ürünlerinin eksiksiz ve sağlam olarak doğru zamanda, doğru adreste olmasını amaçlayan Alışan Lojistik; Temmuz 2015 tarihi itibarıyla yurtiçi nakliye alanındaki dağıtım hizmetlerine Konya'da açtığı yeni operasyon merkezini de ekledi.

Bu doğrultuda Marmara, Trakya, Ege Bölgesi ve Çukurova Bölgesi'nden sonra Konya ve Karaman illerini kapsayan yeni

yatırımı ile tüm İç Anadolu Bölgesi'nde olmayı hedefleyen Alışan Lojistik; Konya çıkışlı komple ya da parsiyel tüm yüklerin nakliye süreçlerini istenilen lokasyona en güvenli, en uygun koşullarda ve yüzde 100 müşteri memnuniyeti ile sağlamayı planlıyor.

Tüm lojistik hizmetleri hızlı ve güvenilir şekilde sunmaya devam eden Alışan Lojistik, Yurtiçi Nakliye biriminde çok sayıda özmal ve kiralık sözleşmeli araç filosu ile müşterilerinin fabrika ve depolarından Türkiye'nin her bölgesine FTL, LTL ve proje bazlı dağıtım hizmeti sunuyor. ■



## Basketbolda THY Avrupa Ligi kuralarını değerlendiren Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman:

# Dostluk ve barış içinde rekabet olsun

Başhecaanla beklemediği THY Avrupa Ligi'nde 2015-2016 sezonunda mücadele edecek takımların grupları belli oldu. Kura sonuçlarını değerlendiren Brisa Genel Müdürü Hakan Bayman, "Lassa markamızla adımızı verdiğimiz FC Barcelona Lassa takımına başarılar diliyorum. FC Barcelona Lassa ile Pınar Karşıyaka'nın bu yıl C Grubu'nda yarışacak olması, hem bizim hem de tüm basketbol severler için sezonu daha heyecanlı bir hale getiriyor" dedi.

Brisa'nın bir Türk markası olan Lassa ile bugüne kadar 2 kez Euroleague Şampiyonluğu, bir kez Şampiyon Kulüpler Dünya Kupası ve 18 kez de İspanya Basketbol Ligi şampiyonluğu yaşamış olan FC Barcelona'nın global başarı yolculuğunda yanında olmaktan büyük mutluluk duyduğunu ifade eden Bayman sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye'den de 4-güçlü takımın yer aldığı Avrupa Ligi'nde bu sezon rekabet çok daha sert ve heyecanlı olacak. Lassa olarak, tüm takımların dostluk ve barış içinde rekabet etmesi en büyük isteğimiz..." ■



**2. EL KAMYON VE ÇEKİCİLERE 24 AYA VARAN GARANTİ**

Düşük km'li, temiz ve bakımlı 2. el kamyon ve çekiciler artık 24 aya varan garanti seçenekleriyle TopUsed satış noktalarında.



**Doktordan değil TopUsed'dan**

MAN | TopUsed

Ayrıntılı bilgi için  
0312 556 13 34  
0212 675 04 04

MAN kann.



# Tahdidin adı var, kendisi yok

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, herkesin plaka tahdidini konuştuğunu, ancak bugüne kadar herhangi bir düzenlemenin yapılmadığını belirterek, "Hiç kimse araç tescil edemiyor. Ortada herhangi bir yönetmelik, bir uygulama yok. Herhangi bir uygulama olmaksızın sadece beklemek, hoş bir şey değil. Ticari hayatın beklemeye hiç tahammülü yok" dedi.

Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER)'in 18'incisini düzenlediği geleneksel iftar yemeği Anadolu Isuzu sponsorluğunda Hilton Otel'de gerçekleşti.



## Sektörden kazanıp sektöre harcıyoruz

"Anadolu'da bir yerden kazanıyorsanız, oraya mutlaka harcamanız da gerekir" denildiğini belirten Fatih Tamay, "Bu sektör, bizim kazandığımız sektör. Dolayısıyla da buraya harcamaktan büyük bir zevk duyuyoruz. Sizlerle birlikte



olmaktan da büyük bir zevk duyuyoruz. Önümüzdeki yıllarda bu iftarlara gücümüz yettiğince destek olmaya devam edeceğiz" dedi.

## İlk 6 ay iyi geçti

"2015 güzel bir yıl. Bu yılın ilk 6 ayı çok güzel geçti" açıklaması yapan Tamay, "Dilerim ki, ikinci 6 ayda da bu güzellik devam eder. Gerek sektörel satışlar, gerek midibus, gerek küçük otobüs satışlarında, gerekse Türk otomotiv sanayinin iç pazara dönük tüm satışlarında ve ihracatında çok ciddi bir sıçama oldu. Otomotivdeki genel büyümeye bakıldığında, geçen yıla göre yüzde 50'lik bir büyüme var. Aynı şey bizim sektörümüz için de geçerli. İstanbul dışında büyük ve küçük otobüs satmaya devam ediyoruz" diye konuştu.

## Tahdit: İsmi var, cismi yok

Plaka tahdidini için, "adı var,

kendi yok" diyen Tamay, "İstanbul'da şu anda sadece toplu ulaşıma satabiliyoruz. Nedeni de, hepimizin bildiği gibi, plaka tahdididir. Ama adı var, kendi yok bu tahdidin. Çok ilginç bir şey. Bu sadece Türkiye türü ülkelerde olur. Herkes konuşuyor, ama hiç kimse araç tescil edemiyor. Ortada herhangi bir yönetmelik, uygulama yok, hiç bir şey yok. Bunun, bayramla birlikte bir an önce hayata geçmesini ve herkesin de istediği şekilde mutlu sona erişmesini diliyorum. Herhangi bir uygulama olmaksızın, sadece beklemek hiç hoş değil. Ticari hayatın beklemeye hiç tahammülü yok" dedi.

## STK'lardan Büyükşehir'e baskı çağırısı

Tamay, tüm örgütlerin ortak bir çalışma ile İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne baskı yapması gerektiğini de söyledi: "Hepimizin, özellikle Sektör Meclisinin, otobüs camiasındaki sivil toplum örgütlerinin İSTAB'ın, TOPED'in, TOF'un, TTDER'in ve diğer tüm kuruluşların bir araya gelerek ortak bir çalışma yapması, özellikle İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne ciddi bir baskı uygulaması gerektiğini düşünüyorum. Adı var, kendi olmayan bir tahdidin hiç de uygun olmadığını düşünüyorum. Özellikle bunu söylemeyi bir görev bildim."

## İhracatın lideriyiz

Tüm ürünlerini yenileyen tek marka olduklarını da vurgulayan Tamay, 2015'in de ihracatın lideri olduklarını açıkladı: "Biz küçük otobüs üretiyoruz, yavaş yavaş da orta büyüklükte otobüsleri üretmeye başladık. Sadece Türkiye için üretmiyoruz. Bu yılla birlikte, 10 yıldır Türkiye'nin küçük otobüs ihracatının lideriyiz. Tüm rakiplerimizin toplamından daha fazla küçük otobüs ihraç ediyoruz. Buna da devam edeceğiz. Bu yılın da aynı şekilde biteceğini şimdiden müjdeleyebilirim. Aynı zamanda Türkiye pazarına da gerçekten bize yakışır, kalitemize yakışır, Anadolu Isuzu markasına yakışır ürünler sunmaya çalışıyoruz. Neredeyse tüm ürünlerini yenileyen tek firmayız Türkiye'de. Küçük otobüs segmentine bakıldığı zaman gerçekten biz bütün ürünlerimizi tam anlamıyla Avrupa standartlarında yeniledik. Hepsini birden yepyeni yüzlerle, yeni teknolojiyle, yeni emniyet önlemleriyle, yepyeni ve çağdaş midibusler ve otobüsler haline getirdik. Bundan da büyük gurur duyuyoruz."

## Fiyat rekabeti dezavantajımız

Amaçlarının geçici değil, kalıcı başarılar olduğuna değinen Tamay, "Belki bu bizim fiyat rekabetinde dezavantajımız gibi görünebilir. Ama ben ticaretin de, sanayinin de bir uzun bir yol koşusu olduğuna inanıyorum. Bu uzun yol koşusunda biz önde gidiyoruz. Bizim amacımız geçici değil, kalıcı başarılar elde etmek."

## Ali Osman Ulusoy anıldı

6 Temmuz Pazartesi günü gerçekleşen iftar yemeğinde konuşan Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, konuşmasında, geçen yıl yaşamını yitiren sektörün duayen ismi Ali Osman Ulusoy'u andı.

Dolayısıyla sizlerle birlikte; sizlerin daha verimli, daha üretken kullanacağı, daha çok para kazanacağı, daha dayanıklı, daha emniyetli, daha konforlu, daha teknolojik araçlar üretmeye çalışıyoruz. Ekim ayında devreye girecek, yepyeni Ar-Ge merkezimizle birlikte yaklaşık 100 kişilik bir mühendis ve tasarımcı kadrosu ile yepyeni ürünleri tasarlayıp, üretmeye ve sizlere sunmaya önümüzdeki yıllarda da devam edeceğiz. Ben yine bu davete katıldığınız için teşekkür ediyorum. TTDER'e bu imkanı verdiği için teşekkür ediyorum. Ramazan Bayramınızı da gönülden kutluyorum" dedi.

## 10 kişiden 500 kişiye

TTDER Başkanı Sümer Yiğci'de, 20 sene önceyi hatırladığını söyleyerek başladığı konuşmasında, "Biz 20 yıl önce iftar yemeği vermek istedik. Üyelerimizi kaynaştırmak istedik. Ancak 8 masa ve toplamda 10 kişi vardı. Biz, seneye acaba bu yemeğe 100 kişi toplayabilecek miyiz dedik ve ertesi sene oldu. Karşımıza bir dost çıktı, zayıf, uzun boylu, yakışıklı biri çıktı. 'İftar yemeğini biz vereceğiz. Kaç kişilik iftar yemeği istersiniz' dedi. 100 kişilik dedik, o dedi ki '150



olsun'. O gece 200 kişiyi aştı, biz masa, sandalye taşıdık. 18 senedir bu iftar yemeklerini düzenliyoruz. 20 yıl önce derneğimiz kuruldu, 20 sene sonra Allah bizim istediğimizi verdi. Çünkü burada, şimdi 500 kişi var. 500 kişi ile burada dostça iftar yapıyoruz. Bize olan sevgi, bizim iyi niyetimiz, biz kardeşliğimiz, dostluğumuz saygılı esnaf grubuna mensup olduğumuz içindir. Üreticiler

bize her zaman destek oluyor, fakat bizim yamamızdan hiç ayrılmayan, her zaman yad ettiğim Fatih Bey'e özellikle teşekkür ediyorum. 20 yıl daha bu meslekte çalışmak istiyorum. Torunlarımı da bu mesleğe yönlendireceğim. İnşallah hepimiz 20 yıl daha bir arada oluruz. Nice 20 yıllara... Bol kazançlar diliyorum. Hepinizin Bayramını kutluyor ve sağlık diliyorum" dedi. ■



Fatih Tamay'a gecenin anısına TÜRSAB Yönetim Kurulu Üyesi ve UTS United Travel Seyahat Acentesi sahibi Nurdan Üstman, TTDER Başkanı Sümer Yiğci, Başkan Vekili Mehmet Öksüz birlikte bir plaket verdi.



**Ramazan Bayramı'nızı  
en içten  
dileklerimizle kutlar,  
sevdiklerinizle  
beraber, mutlu  
ve huzurlu bir  
bayram geçirmenizi  
dileriz.**

**Ali BAYRAKTAROĞLU**  
İSTAB Yönetim Kurulu Başkanı



## 30 milyon TL yatırım yapan Pamukkale Turizm'le

## Trakya'nın kaderi değişecek

Pamukkale Turizm Genel Müdürü Mustafa Özdemir, Tekirdağ ve Çanakkale seferleri ile 5 sene sonrasının temellerini attıklarını söyledi. Özdemir, "Yapılacak Çanakkale Köprüsü ile Trakya'nın kaderi değişecek. Çanakkale ve Tekirdağ'dan beklentimiz çok yüksek. 2015 yılı sonuna kadar Trakya'nın tamamında olacağız" dedi.

2014 yılında "Adım adım Trakya" projesi ile Trakya'da Kırklareli, Lüleburgaz, ve Çorlu'ya seferleri düzenleyen Pamukkale Turizm, 10 Temmuz Cuma günü itibari ile Tekirdağ ve Çanakkale seferlerine de başladı.

## Adım Adım Trakya

10 Temmuz Cuma günü Pamukkale Turizm'in ilk olarak Tekirdağ açılışları yapıldı. Tekirdağ'daki açılışlara; Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Cafer Sadık Bababalım, Turan Bababalım, Mazlum Bababalım, Ahmet Bababalım, Genel Müdür Mustafa Özdemir, Bölge Müdürleri ve Acente yetkilileri ile Anadolu Ulaşım Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin, Nişikli Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Muhittin Nişikli, Muhsin Nişikli, Genel Müdür Tunahan Yüce, Mapar Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin katıldı. Tekirdağ Otagarı'nda yapılan açılışın yanı sıra Değirmenaltı, Demirkaya, Yeni Çiftlik, Marmara Ereğlisi, Silivri, Kumbağ, Altınova ve Çarşı gibi sekiz

Caner  
ÖZCAN

Çanakkale Otogar

satış noktası hizmete girdi. Genel Müdür Mustafa Özdemir, "2016 yılının ilk çeyreğine kadar tamamlamayı planladığımız projemiz kapsamında, sürpriz güzergâhlar ile daha çok noktaya sefer düzenlemeye ve ülkemizin güzel insanlarını Pamukkale ile buluşturmaya devam edeceğiz. "Adım adım Trakya" sloganıyla Pamukkale kalitesini ve yılların tecrübesini Trakya Bölgesi ile buluşturuyoruz" dedi.

Çanakkale'ye kalmaya  
gidiyoruz

İç turizmin yoğun olduğu Bandırma, Erdek ve Karacabey'i de bir süre önce güzergâhlarına dâhil ederek ulaşım ağını genişletmeye devam eden, Pamukkale Turizm, Nisan ayında Biga'ya adım atmıştı. Bu ilk adım Çanakkale seferlerinin de öncüsü oldu. Aynı gün Tekirdağ ile birlikte bir diğer önemli projeleri "Çanakkale Geçilmez! Geçmeye değil

kalmaya gidiyoruz." kapsamında Çanakkale seferlerine de başladı Pamukkale Turizm'in aynı gün Çanakkale Otogarı'nda başlayan açılış töreni, Gelibolu, Lapseki, Çanakkale Otogarı ve İskele Terminalinde gerçekleşen etkinlikler ile devam etti. Çanakkale Belediye Başkan Yardımcısı Celal Karakaş, Kepez Belediyesi Başkanı Dr. Ömer Faruk Mutan, İl Emniyet Müdür Yardımcısı Okan Kısmet ve Abdurrahman Gürleyen, Pamukkale

Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Cafer Sadık Bababalım, Turan Bababalım, Mazlum Bababalım, Ahmet Bababalım, Sadık Bababalım, Genel Müdürü Mustafa Özdemir, Bölge Müdürleri ve Acente Yetkilileri ile Anadolu Ulaşım Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin ve Çanakkalelilerin katıldığı açılış törenine ilgi büyüktü.

## Yeni bir soluk getireceğiz

"Çanakkale Geçilmez, Geçmeye Değil Kalmaya Geliyoruz" sloganıyla Pamukkale kalitesini ve yılların tecrübesini Çanakkaleliler ile buluşturuyoruz" açıklaması yapan Mustafa Özdemir, "Son dönemde yaptığımız yatırımlarla; Pamukkale Turizm'in geleneksel, güvenli ve keyifli yolculuklarını, daha çok noktaya taşımaya yönelik önemli adımlar attık. Pamukyol ve Teknobüs araçlardan oluşan filomuza 55 adet MAN Lion's Coach ve 20 adet NEOPLAN Tourliner EfficientLine otobüs daha ekledik ve yeni araç alımlarına devam edeceğiz. Bu bölgeye yaptığımız 30 milyon TL yatırım, Pamukkale Turizm'in bölgenin ulaşım, turizm ve ekonomik gelişimine katkı sağlayacak işlere imza atacağına gösterdiği" dedi.

## 5 yıl sonrasının temelleri atıldı

Tekirdağ ve Çanakkale seferleri ile 5 yıl sonrasının temellerinin atıldığını altını çizen Özdemir, şunları söyledi: Çanakkale köprüsü tamamlandıktan sonra burasının kaderi değişecek. 5 sene sonrasının adımlarını bugünden atıyoruz. Çanakkale ve Tekirdağ'dan beklentimiz çok yüksek. 2015 yılının sonuna kadar Trakya'nın tamamına seferler düzenleyeceğiz"

## Bayramda 1 milyon yolcu

Pamukkale Turizm'in bayramda bir haftalık süre boyunca 1 milyon yolcu, yıl sonuna kadar ise 13 milyon 500 bin yolcu taşımaya hedeflediğini açıklayan Özdemir, "Ramazan ve Kurban bayramında yoğunluk yaşanacak. Biz yeni güzergâhlarımız ile bayramda yolcularımıza en iyi hizmeti sunmaya hazırız. Yeni olduğumuz hatlarda dahi, bayram listelerimizin tamamı doldu. Pamukkale Turizm'i ulaşımda 'Referans Marka' yapma yolundaki çalışmalarımız devam ediyor" dedi.

## Körfez bölgesi seferleri arttı

Özdemir, Edremit, Akçay, Altınoluk'ta ekspres ve 2+1 Pamukyol seferleri ile Körfez bölgesi seferlerini arttırdıklarını sözlerine ekledi.

Mehteran eşliğinde gerçekleşen açılış ardından tüm Çanakkalelilerin de davetli olduğu iftar yemeğine geçildi. ■



Tekirdağ Otogarı



## İzmirli servisçiler ve turizmciler iftarda buluştu

İZTAD (İzmir Toplu Taşımacılık Servis Hizmetleri Derneği) ve EGETURDER'in (Ege Turizm Taşımacıları Derneği) ortaklaşa düzenlediği geleneksel iftar yemeği 8 Temmuz 2015 tarihinde, Otokar ve İzmir bayii Yaşaroğlu Otomotiv sponsorluğunda İzmir Hilton Otelinde gerçekleşti.

Yemeğe İZTAD Başkanı Özer Bür, EGETURDER Başkanı İsmail Cirit ve her iki derneğin yönetim ve denetim kurulu ile Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Yurtiçi Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokath, Satış Yöneticileri Murat Torun, Sabahattin Yılmaz ile Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan ve çok sayıda servis firma sahibi ve turizm taşımacısı firma sahibi katıldı.

Plaket töreninde, İZTAD Başkanı Özer Bür, başkan seçildikten sonra ilk defa böyle bir organizasyonda bir araya geldiklerini ifade etti. Günümüzde dinamizmin öneminden söz ederek, Her platformda sektörün ve üyelerinin haklarını korumak adına yoğun bir mücadele verdiklerini, ancak sosyalleşmenin de gereği ve önemine vurgu yapan Bür, "Bu tarz organizasyonlar, her buluşma ve görüşme birbirimizi daha yakından tanıma ve kaynaşmamıza sebep oluyor. Sonuç olarak ne kadar yakın ilişki içerisinde olursak o kadar da dayanışmamız artıyor" dedi.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, 2002 yılında sektörde başlayan yolculuklarının ilk ve en önemli

■ **Cumhur ARAL**

ayağının İzmir'de atıldığını; İzmir'in bu anlamda her zaman kendileri için çok önem arz ettiğini ifade ederek, "Geçmişte İzmir Fuarı'nın hazırlıkları yaz boyunca devam ederd. Her platformda müşterilerimiz ile bir arada olmayı çok arzu etmek de son zamanlarda sanki bu birlikteliğimizdeki görüşme periyotlarımız biraz açılmış gibi oldu. Bizi uzun yıllar pazar lideri yapan siz değerli müşterilerimize şükranlarımızı sunmak adına bu iftar yemeği organizasyonuna katılmayı sevinerek kabul ettik. İZTAD ve EGETURDER bizim için son derece önemli ve değerli sivil toplum kuruluşlarımızdan. Ege bölgesi ve burada bulunan her bir müşterimiz bizim için önemlidir. Onlarla aynı ortamı ve yemeği paylaşmak bizim önemsemdiğimiz durumdur" dedi. ■



iftar yemeği sonrası, EGETURDER Başkanı İsmail Cirit ve İZTAD Başkanı Özer Bür, desteklerinden dolayı Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül ve bayi Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan'a plaketle teşekkür ettiler.



Lapseki

Yıl sonuna kadar  
3 milyon 400 bin  
yolcu taşıyacağız

Anadolu Bilet Genel Müdürü Mehmet Ali Akçin, 2014 yılında 3 milyon yolcu ile taşıdıklarını, 2015 yıl sonunu ise 3 milyon 400 bin yolcu hedefi ile kapatmak istediklerini belirterek, "Bu sene 40'a yakın otobüs aldık. Eylül ayından sonra 30 araç yatırımı daha hedefliyoruz" diye konuştu. ■

# PÜİS üyeleri ve otobüsçüler iftarda buluştu

**Petrol Ürünleri İşverenleri Sendikası (PÜİS), her yıl geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeğinin 38'incisini 8 Temmuz Çarşamba akşamı Four Seasons Hotel'de gerçekleştirdi.**

Akaryakıt sektörünün yöneticileri, sivil toplum kuruluşu başkanlarının katıldığı iftarda, PÜİS Genel Başkanı İmran Okumuş, enerji sektörünün zor günlerden geçtiğini, zor günleri birlik beraberlik içinde hareket ederek atlatacaklarını söyledi. Okumuş, PÜİS Genel Başkanı olarak, rafinericisi, bayisi, dağıtıcısı, kamu kurumları ve sivil toplum örgütleri ile ortak çıkarların etrafında hareket eden bir sektör yaratmak için adım attıklarını belirterek, "Hepimiz aynı gemideyiz. Bu gemi hasar görürse hepimiz olumsuz etkileniriz. Her fırtına için mutlaka bir liman vardır. Sektörümüz için de bu liman, ortak akla, birlik beraberlik içinde çözümler üretmektir. Ticari kaygılardan uzaklaştığımız takdirde ortak çözümlere çok kısa süre içinde ulaşılacağına inanıyorum" dedi.

## Çözüm bekleyen 52 sorun

Enerji sektörünün çözüm bekleyen 52 sorununun olduğunu belirten Okumuş şunları söyledi: "Bunlardan en önemlisi 4 maddelik



sektör görüşüne açılan taslak, ama ne yazık ki 20 Şubat'ta başlayan tavan fiyat uygulamasından bugüne kadarki bütün yaptırımların netleşmemesi sektör üzerinde ciddi bir baskı oluşturuyor. İkili ilişkilerde ve istişarelerimizde taslağın ne zaman gündeme alınacağı konusunda net bir bilgi, net bir görüş de olmadı. 18 Eylül'e çok kısa bir zaman kalmasına rağmen, sektörün üzerindeki bu olumsuz baskının kaldırılması konusunda birlik ve beraberliğimizi tesis edersek, en kısa zamanda, çözüm üreteceğimizi biliyorum. Bizleri yalnız bırakmadığınız için sizlere teşekkür ediyorum."

## ÖTV'siz yakıttan karayolu da yararlınsın

Deniz ve havayoluna uygulanan ÖTV'siz yakıtın karayoluna da uygulanması gerektiğini vurgulayan Okumuş, "Binlerce aracı istihdam eden bu sektörün göz ardı edilmesini asla kabul edemiyorum. Onursal Başkanım, değerli büyüğüm İsmail Aytemiz'e, bizlere ev sahipliği yaptığı için teşekkür ediyorum" dedi.



**TOFED masası: Mehmet Erdoğan, Mustafa Özcan, Bülent Kılıç, Mustafa Sarı, Hamdi Öztürk, Adnan Değirmenci, Hasan Korkmaz**



**PÜİS eski Başkanı Muhsin Alkan'a onur plaketi Shell Türkiye Başkanı Ahmet Erdem verdi.**



**Sümer Yıgci, Fatih Tamay, Mehmet Öksüz**



**Kaan Doğru (Lukoil), Murat Anıl**



## Ali Osman Ulusoy'un anısına plaket:

Gecede merhum Ali Osman Ulusoy'un anısına, kızı Hülya Ulusoy'a plaketi, İsmail Aytemiz sundu.



**PÜİS Onursal Başkanı İsmail Aytemiz'e plaket verildi. Plaketi sektör duayeni eski TABGİS Başkanı Atıf Keçenci takdim etti.**



**Kemal Erdoğan**



**Ali Bayraktaroğlu, Tunus Güler**



**Sümer Yıgci, İbrahim Artırdı, Tahsin Yücefer, Nusret Ertürk, Erhan Özkılıç**

## Ulusoy 4 milyon 200 bin yolcu hedefi belirledi

**İmran Okumuş, Ulusoy'un 80 yıla yakın geçmişini, geleceğe taşıyacak güçte olduklarını belirterek, "Ulusoy otobüsçülüğünün mirasçılarınız. Bize emanet edilen bu şirketlerin değerli çalışanları ve temsilcileri olarak hep birlikte daha güzel bir geleceği birlikte inşa edeceğiz" dedi.**

Ulusoy-Varan ailesi 7 Temmuz Salı günü Yenibosna'daki Gönen Hotel'deki iftar yemeğinde bir araya geldi. İftar yemeğine İmran Okumuş, Genel Müdür Hakan Özder, bölge müdürleri ve Ulusoy-Varan çalışanları katıldı.

**Ulusoy Genel Müdürü Hakan Özder,** "Bu güzel Ramazan akşamında, bu güzel mekanda hep birlikte olmaktan mutluyuz. Gelecekte daha güzel günler için, burada bir aradayız. Yaz sezonuna girmek üzereyiz. Ulusoy ailemizin kazançlı keyifli bir sezon yaşamasını temenni ediyorum" dedi.

**İmran Okumuş** ise zaman zaman duygulu anlar yaşadığı konuşmasında Ulusoy isminin geçmişten günümüze gelen bir marka olduğunu ve Ulusoy çalışanlarının bu markayı yaşatacağına olan inancının tam olduğunu vurguladı.

Merhum Saffet Ulusoy, Ali Osman Ulusoy ve geçtiğimiz günlerde



hayatını kaybeden Ulusoy yöneticisi Tuncer Telören'i anan Okumuş, "Geçmişe gittiğimizde birçok değerli büyüğümüzün eksikliğini hissettim. Birkaç yıl önce kaybettiğimiz Ulusoy Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Saffet Ulusoy'a, geçen yıl kaybettiğimiz Ali Osman Ulusoy abimiz ve Ulusoy'a ömrünün yarısını hizmet olarak veren 40 yılı aşkın süredir Ulusoy'da çalışan Tuncer Telören abimizde de Allah'tan rahmet diliyorum" dedi.

## Ulusoy otobüsçülüğünün mirasçılarınız

Ulusoy'un 80 yıla yakın geçmişini geleceğe taşıyacak güçte olduklarını belirten Okumuş, "Bizler, 78 yıllık bir geçmişi olan Ulusoy ailesinin Ulusoy



**İmran Okumuş**

otobüsçülüğünün mirasçılarınız. Onun geleceğini temin edecek, onu yüz yıllara taşıyacak bir kadroya sahibiz. Bize emanet edilen bu şirketlerin siz değerli çalışanları, ortakları ve temsilcileri olarak -ben inanıyorum ki- daha güzel işler yapacağız, daha güzel bir geleceği birlikte inşa edeceğiz.

Bundan sonraki süreçte, gelecekte, bütün çalışmalarımızda, birlik beraberliği, aile kavramını, dostluğu, kardeşliği hiçbir zaman unutmadan dört elle işinize sarılmayı, bu işi bu süreci yönetmeyi, sizlerden bir kardeşiniz olarak rica ediyorum" dedi.

## Ulusoy yeniden yapılıyor

İmran Okumuş, Ulusoy'un yeni seferlerle, yeni güzergahlarda yolcularına daha etkili bir otobüsçülük sunacağını dile getirerek,

"10 Temmuz itibarıyla seferlerimizin tamamı açıldı. Mevcut bölgelerimizi güçlendireceğiz. Ulusoy Karadeniz'den doğdu. Samsun'dan İstanbul'a günde en fazla 5 sefer olmak üzere gönül bağı hattı imzaladık. Ege'de, Ankara'da yeniden yapılıyor. İstanbul'da özellikle tüm şubelerimizi, kalkış noktalarımızı, kadromuzu yeniden oluşturacağız. İnanan, güvenen, bu işi kendine meslek edinmiş, Ulusoy ailesini kendi ailesi olarak gören bir kadro ile çalışacağımızı da bilmenizi özellikle istiyorum. Körfez'de (Edremit, Altınoluk, Akçay) yeniden yapılıyor. Akdeniz'de yeniden bir kadro kuracağız. Batı Karadeniz'de yeniden bir kadro ile yolumuza devam edeceğiz. Bursa, Eskişehir, Kastamonu, Niğde, Konya, Zonguldak, Karabük, Didim ve Kuşadası'nda, Marmaris'te, Datça da, Batı, Doğu ve Orta Karadeniz'de ve Ankara'da sefer sayımız, bugünün sefer sayısına göre, yüzde 30 artacak. Bölge Müdürü kavramını kaldıracağız. Bölge sorumluluklarını oluşturacağız" diye konuştu.

## 4 milyon 200 bin yolcu hedefi

Ulusoy ve Varan ile ilgili hedefleri hakkında bilgi veren Okumuş, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Varan Turizm'e, Türkiye'de, 700 kilometreyi aşmayan bir güzergah belirledik. Varan Turizm'deki araçların tamamı 2+1 olarak çalışacak. Varan Turizm'in sefer sayısı 14 Temmuz itibarı ile 60'a çıkacak. Ağustos ayında Varan Turizm'in geçmiş yıllarındaki başarısını, aynı şekilde sağlamayı

birlikte başaracağız. Ulusoy'un İstanbul kalkışı 146 seferi olacak. Ağustos ayında 180 sefere ulaşacağız. Toplamda 560 sefer yapacağız. Yıl sonuna kadar 4 milyon 200 bin yolcuya ulaşmayı hedefliyoruz." ■



**İftarın ardından doğum gününü kutlayan Anadolu Yakası Bölge Müdür Yardımcısı Emine Çelik'e pasta kesildi.**



Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Ramazan Bayramını kutlar,  
sağlıklı ve mutlu  
bir yaşam dileriz.

**Mehmet ERDOĞAN**  
Genel Başkan

Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
bayramını en içten  
dileklerimizle  
kutlar, sağlık ve  
mutluluk dolu  
günler dileriz.

Has Otomotiv  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Avcılar Merkez: Bağlarçı Cad. No:27 Avcılar / İstanbul • Tel: 0 (212) 412 15 15 • Faks: 0 (212) 412 16 96  
İstinye Satış & Servis: İSTOC Oto Market S2 Blok Mahmutbey / İstanbul • Tel: 0 (212) 410 24 00 • Faks: 0 (212) 410 24 10  
Maslak Showroom: Eski Büyükdere Cad. No:73/1 Maslak, Şişli / İstanbul • Tel: 0 (212) 346 34 10 • Faks: 0 (212) 346 34 15  
Hadımköy Satış & Servis: Gışeler Mevkii, Hadımköy Yolu No: 6 Hadımköy / İstanbul • Tel: 0 (212) 867 66 66 • Faks: 0 (212) 867 66 90  
Autopia Showroom: Namık Kemal Mah. Adnan Kahveci Bulv. No:1 Esenyurt / İstanbul • Tel: 0 (212) 777 82 82 • Faks: 0 (212) 777 82 85  
Otoport Satış & Servis: Saadetlere Mahallesi, E-5 Karayolu Üzeri Esenyurt / İstanbul • Tel: 0 (212) 622 88 88 • Faks: 0 (212) 622 88 89  
Işıkent Satış & Servis: 88. Sok. No: 125 Işıkent Bornova / İzmir • Tel: 0 (232) 455 38 00 • Faks: 0 (232) 455 38 38  
Bayraklı Showroom: Anadolu Cad. No: 25 Bayraklı / İzmir • Tel: 0 (232) 435 42 00 • Faks: 0 (232) 435 22 20  
Susurluk Satış & Servis: Sultançayırı Hanifi Kulağı Mevkii Durağı Susurluk / Balıkesir • Tel: 0 (266) 867 03 30 • Faks: 0 (266) 867 03 23  
www.has.com.tr

Tüm dost ve müşterilerimizin  
Ramazan Bayramı'nı  
en içten dileklerimizle  
kutlarız...



**BREY OTOMOTİV**

*Tüm yolcularımızın ve  
dostlarımızın  
Ramazan Bayramını  
kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
konforlu seyahatler  
dileriz.*

**ULUSOY** **varan**



*Tüm meslektaşlarımızın, yolcularımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın Ramazan Bayramını kutlar, sağlıklı ve mutlu bir sezon dileriz.*

**Sümer YIĞCI**  
Yönetim Kurulu Başkanı

Yavuz Selim Mah. Yavuz Selim Cad. No:18 A Azim İş Hanı Kat.3 D.2 34220 Esenler / İSTANBUL  
Tel: 0212 291 65 38 Faks: 0212 291 65 12 Mail: info@ttder.org.tr



Tüm yolcularımızın, sektörümüzün Ramazan Bayramını kutlar, sağlık, mutluluk ve iş hayatında başarılar dileriz.

  
**Özkaymak**



Tüm Dost ve Müşterilerimizin Ramazan Bayramını kutlar, sağlık, mutluluk ve konforlu yolculuklar dileriz.

**Mehmet Öksüz**  
Yönetim Kurulu Başkanı

[www.minitur.com](http://www.minitur.com)

Taşıma sektörüne hizmet üreten dost ve müşterilerimizin Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlıklı, huzurlu ve konforlu seyahatler dileriz.

**Yılmaz YILMAZLAR**  
YILMAZLAR OTOMOTİV  
Anadolu Isuzu Bayi





TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

*Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Ramazan Bayramı'nı kutlar,  
sağlıklı, huzurlu, bol seyahatli  
bir yaşam dileriz.*

**Mustafa YILDIRIM**  
Genel Başkan



Yolcularımızın, çalışanlarımızın  
Ramazan Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
keyifli seyahatler dileriz.

**Mustafa YILDIRIM**  
Metro Turizm  
Yönetim Kurulu Başkanı



**Tüm Dost ve Müşterilerimizin  
Ramazan Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
bol kazançlı bir sezon geçirmelerini  
dileriz.**

**Yalçın ŞAHİN**  
Mapar Otomotiv

# UYOF

ULUSLARARASI ve YURTIÇI OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve taşımacılara  
hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Ramazan Bayramı'nı kutlar,  
sağlıklı, huzurlu, bol seyahatli  
bir yaşam dileriz.

**İmran OKUMUŞ**  
Yönetim Kurulu Başkanı

Dost ve  
Müşterilerimizin  
Ramazan Bayramını  
en içten  
dileklerimizle  
kutlarız.

**Mengerler İstanbul**

[www.mengerler.com](http://www.mengerler.com)

Yılanlı Ayazma Yolu No: 12 Davutpaşa - Topkapı - İstanbul  
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 481 80 15

Bayrampaşa Otogar Zemin Kat Bayrampaşa - İstanbul  
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 658 10 47

**RAMAZAN BAYRAMINIZ  
KUTLU OLSUN**

**didim** Seyahat

"Gökyüzünün altındaki en güzel yeryüzüne bizimle ulaşın"

İSTANBUL - BURSA - DİDİM  
ANKARA - DENİZLİ - DİDİM  
İZMİR - DİDİM (Non-stop)  
BODRUM - MİLAS - DİDİM  
MARMARİS - MUĞLA - DİDİM

LÜTFEN KAYDEDİN

ÇAĞRI MERKEZİ

0850 304 0909

CALL CENTER

0256 811 1779

**HER GÜN KARŞILIKLI SEFERLER**

[www.didimseyahat.com.tr](http://www.didimseyahat.com.tr)



Tüm yolcularımızın ve  
sektörümüzün  
Ramazan Bayramını  
içtenlikle kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
keyifli yolculuklar dileriz.

**Murat Koçak**  
**Ulusoy Sungurlu Dağ**  
**Tesisleri**

Hizmet ağı 67 ile ulaştı. Hedef bu yıl 70 olmak

# Kâmil Koç, Gaziantep, Şanlıurfa ve Kahramanmaraş'ta

**Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş., Gaziantep, Şanlıurfa ve Kahramanmaraş'ta açılışını gerçekleştirdiği yeni sefer noktalarıyla büyüyor.**

10 Temmuz Cuma günü itibarıyla, Gaziantep'ten, Şanlıurfa'dan ve Kahramanmaraş'tan, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Antalya başta olmak üzere birçok noktaya seferler başladı.

2015 yılının büyüme stratejisinde Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerini merkeze alan ve bu amaçla geçtiğimiz ay bölgede Erzurum, Erzincan, Van, Bitlis, Bingöl, Muş ve Malatya açılışlarını gerçekleştiren

Kâmil Koç, 2014'te ilk adımlarını attığı Gaziantep, Şanlıurfa ve Kahramanmaraş'ta yeni hatlarla büyüyor. Söz konusu açılışlarla ilgili Gaziantep'te ve Şanlıurfa'da yerel basın mensuplarına açıklamalarda bulunan Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. Genel Müdürü Kemal Erdoğan şunları dile getirdi; "Kâmil Koç'un 2015 büyüme stratejinin ana odak noktası Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgeleri. Bu anlamda, geçtiğimiz aylarda bu bölgelerde 10 ilin açılışını gerçekleştirdik. Geçtiğimiz yıl Gaziantep, Şanlıurfa ve Kahramanmaraş'ta tabelamızı astığımızda sadece Karadeniz'e uzanan bir hatta yolcularımızın hizmetindeydik. Bugün itibarıyla daha

fazla noktada yolcularımızın hizmetinde olacağız. Artık Gaziantep, Şanlıurfa ve Kahramanmaraş'tan İstanbul'a gidiyor olacağız, Ankara'ya gidiyor olacağız, Bursa, Eskişehir ve Çanakkale'ye yolcularımızı ulaştırıyor olacağız. İzmir'e, sahillere bu noktalardan seferlerimiz olacak. Tabii Mersin'imiz, Adana'mız, Antalya'mız var. Bu anlamda birçok noktada yolcularımızın hizmetinde olacağız. Geçtiğimiz yıl Çukurova'da ve İç Anadolu Bölgesi'nde ciddi bir büyüme performansı sergilemiştik, bu yıl ise ana odağımız Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgeleri. Bugün yeni hatlarla hizmet ağı genişlettiğimiz bu üç il, bizim bölgedeki büyüme stratejimizin omurgasını oluşturuyor diyebiliriz."

## Gaziantep'te ve Urfa'da İftar Yemeği Düzenlendi

Yeni hat açılışları münasebetiyle Gaziantep Kâmil Koç'un davetinde yerel mülki amirler, sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri ve şehirlerin önde gelen isimleri bir araya geldi. Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. Genel Müdürü Kemal Erdoğan açılış kapsamında Şanlıurfa Büyükşehir Belediye Başkanı Cemalettin Güven, Şanlıurfa İl Emniyet Müdürü Eyüp Pınarbaşı, Şanlıurfa Vali Yardımcısı Mehmet Keklik, Gaziantep Valisi Ali Yerlikaya, Gaziantep İl Emniyet Müdürü Erhan Gülveren ve Şehit Kamil Belediye Başkanı Rıdvan Fadiloğlu'nu makamlarında ziyaret etti.

## 2015'in hedefi 18 milyon yolcu

Her yıl yolcu sayısı ortalama yüzde 20 oranında büyüyen ve 2014 yılında 16 milyon yolcu taşıyan Kâmil Koç'un 2015 yılının yolcu hedefi 18 milyon yolcuya hizmet vermek. Son yıllarda istikrarlı bir şekilde büyüyen firma, 2015 yılında yatırımında da hız kesmeyecek. 2013 yılında 16 ile sefer başlatarak hizmet ağını 40 ilden 56 ile çıkartan firma, 2015 yılında 14 ile daha yeni sefer başlatacak. Yeni açılacak hizmet noktalarıyla birlikte Kâmil Koç, 2015 yılında 1000 kişiye istihdam



Geçtiğimiz yıl açılışını gerçekleştirdiği 16 ile, bu yıl 10 il daha ekleyen ve hizmet ağını 67 ile çıkartan Kâmil Koç, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde yeni hatlarla büyümeye devam ediyor.

sağlamayı hedefliyor. Geçtiğimiz yıl filo, terminal alt yapısı ve bilgi işlem yatırımları başta olmak üzere önemli oranda bir öz kaynağı yatırıma ayıran Kâmil Koç, 2015 yılında

1000 aracın üstünde bir filo büyüklüğüne ulaşacak.



Kâmil Koç Genel Müdürü Kemal Erdoğan, Gaziantep Acente İşleteni Behiç Elbeyli, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Hakan Al, Gaziantep Valisi Ali Yerlikaya'yı makamında ziyaret ettiler.



Kâmil Koç Genel Müdürü Kemal Erdoğan, Gaziantep Acente İşleteni Behiç Elbeyli, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Hakan Al, Şehit Kamil Belediye Başkanı Rıdvan Fadiloğlu'nu ziyaret ettiler.



## KOLUMAN

Tüm dost ve müşterilerimizin Bayramını en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz.

Koluman Gaziantep Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No: 70 Şehitkamil - G.ANTEP  
Tel: + 90 342 437 85 00 Fax: +90 342 437 84 00



## ÇAVUŞOĞLU

Sektörümüz için aydınlık, birlik ve beraberlik dolu, her zaman bir öncekinden daha güzel bir Ramazan Bayramı temennisiyle bol kazançlı günler diliyoruz.

Çavuşoğlu Otomotiv  
Otokar Ana Bayi / İstanbul Küçükyalı,  
Enke Otomotiv / Otokar Ana Bayi İzmit  
Kocaeli, Civelek Sigorta  
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN

444 10 53

Yönetim Kurulu Başkanı

**Mehmet Kerim CİVELEK**

## Otokar





***El ele verdik mi,  
bayram olur!***



Bir arada olanların da  
olamayanların da  
Ramazan Bayramı'nı kutlarız.

**4440 Koc 4440562**

**www.kamilkoc.com.tr**

**KAMILKOÇ**<sup>1926</sup>  
*Yol Arkadaşım*