

Başkan İmran Okumuş, UYOF'un hukuki zaferini duyurdu:

Yüzde 25 doluluk şartına yürütmeyi durdurma

Şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün 10 yıllık federasyon anlamındaki örgütlenmesinde, ilk hukuki başarı UYOF sayesinde gerçekleşti.



facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası 5. yıl

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 204 • 19 - 25 Ekim 2015 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Antalya'da havaalanından Side ve Alanya'ya turist taşınmasında Bakanlığın yazdığı cezalar tartışma yarattı.

TURİZM TAŞIMACISINA CEZA ŞOKU

- Antalya havalimanından, bölgedeki farklı otellere transferler D2 yetki belgeli taşımacılarla gerçekleştiriliyor.
- Bakanlık yetkilileri bu taşımaların tek otelle sınırlı olmasını şart koşup, taşımacılara 1134 TL ceza kesiyor.
- Taşımacılar öteden beri farklı otellere yolcu indirdiklerini, bunun zorunluluk olduğunu belirtip, buna uygun bir çözüm talep ediyor.
- Öte yandan bu olaylar belediye alanındaki taşımalarda yetkinin Bakanlıkta mı, yoksa Belediyede mi tartışmasını gündeme getiriyor.

Antalya havaalanı ile Side ve Alanya bölgesindeki oteller arasında devamlı transferler oluyor. Bunlar D2 yetki belgeli taşımacılarca yapılıyor. Bu taşımaların havayolu-karayolu kombine taşıma genelgesine göre yapılmasını isteyen Ulaştırma Bölge Müdürlüğü, gördüğü aksaklıklar için suç tespit tutanağı düzenliyor. Son dönemdeki bu uygulamaya taşımacıların yoğun itirazı var.

✓ SUÇ NE?

Taşımacılar, acentelerle yaptıkları sözleşmelere göre, havaalanından aldıkları yolcuları indirilmesi istenen farklı otellere taşıyor. Denetim yapan Bölge Müdürlüğü ekipleri farklı otellere taşıma yapmanın ilgili mevzuata aykırı olduğunu belirtip tutanak düzenliyor. Her ihlal için 1134 TL ceza kesiliyor.

✓ TAŞIMACI NE DİYOR!

Taşımacılar acentelerle yaptıkları sözleşmeye göre çalıştıklarını, farklı otellere yolcu götürmenin kendileri için bir zorunluluk olduğunu, öteden beri bu şekilde çalıştıklarını belirtip, cezalandırmanın durmasını ve kesilen cezaların iptal edilmesini talep ediyor.

✓ ÇÖZÜM NE?

Mevzuata göre büyükşehir alanı içindeki taşımaları düzenleme yetkisi Bakanlığın değil, büyükşehir belediyelerinin. Bu nedenle büyükşehir belediyelerinin hak ve sorumluluklarını düşünerek olaya müdahil olması ve kendisinin vereceği belgelerle belirleyeceği kurallara göre bu taşımaların yapılmasını sağlaması gerekiyor. Öteden beri tümüyle büyükşehir alanı olan İstanbul'daki uygulamaların dikkate alınması önem taşıyor. ■



Side Turizm sahibi Ömer Bulut Cezalar iptal edilsin

2004 yılından beri D2 Belgemizle çalışırken şu an bu cezalara anlam veremiyoruz! 4'te

Otokar'dan yeni otobüs: KENT Körüklü

Otokar, KENT otobüsünün körüklü versiyonunu ilk kez Busworld Kortrijk Fuarı'nda görücüye çıkardı. 3'te

Yeni hedef otopar çıkış ücretleri

"Biz sektörün federasyonuyuz" diyen UYOF Başkanı İmran Okumuş, "Danıştay'a dava açtık; B1 yetki belgelerinin yurtdışı seferlerinde yüzde 25 doluluk şartı aranması uygulamasının iptalini istedik. Verdiğimiz hukuki mücadelenin sonucunu 13 Ekim 2015 tarihli Danıştay kararıyla elde ettik ve yüzde 25 doluluk şartı uygulamasının yürürlüğü durduruldu. Biz ticaretin

serbest olmasını savunuyoruz. Bu tür yaptırımlar, engellemeleri doğru bulmuyoruz. Bu yüzden hukuka gittik. Ticaretin önüne engeller konmasın. Sektör kötü bir süreçten geçiyor. Bu zor dönemde bunun sektörümüz için çok güzel bir müjde olduğunu düşünüyorum. Sektöre hayırlı olsun. Bundan sonraki hedefim otopar çıkış ücretleri olacak" dedi. 5'te



Zafer Öztürk

Soner Gönültaş

Mediplast Turizm 57 Sprinter aldı

Mediplast Turizm Sprinterları Mercedes-Benz Türk Bayii Gülsoy Otomotiv Anadolu aracılığıyla aldı.

Mediplast Turizm, Gülsoy Otomotiv Anadolu tesislerinde gerçekleşen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Filo Satış Müdürü Soner Gönültaş ve Mediplast Turizm ortağı Zafer Öztürk'te hazır bulundu. 4'te

Isuzu Citiport'a ödül



Cemallar 10, Yılınak 10 Man çekici aldı



Kapıkule Tır Parkı açıldı

ARACINIZI www.otobusbankasi.com'a ÜCRETSİZ KAYDEDİN KAZANMAYA BAŞLAYIN!

Umit Çevik

otobusbankasi.com

otobüs kiralamanın en kolay yolu

Ulaşım için otobüs ve minibus ihtiyacı olan kişilerle, otobüs sahiplerini buluşturan bir platform.



Turizm taşımalarında yetki karmaşası!

5'te



İstanbul'un Alternatif Ulaştırma Modları -2-

2'de



Tahdit mi verimlilik mi?

4'te



Birleşmiş Milletler Bile Ayrışıyor...

3'te



Kötülük bulaşır!

6'da

Barbaros Mah. Mor Menekşe Sk. Dehşetli Sates, No:3, A Blok, D:100 Katman, İstanbul - TÜRKİYE
Tel: (+90) 850 622 49 50 GSM: (+90) 850 112 30 30 destek@otobusbankasi.com

İstanbul'un Alternatif Ulaştırma Modlarının Değerlendirilmesi -2

Bugün dünyanın dört bir yanında; belediye otoriteleri ve ulaştırma işletmecileri büyük bir engelle karşı karşıyadır. Şöyle ki ulaşım taleplerinin karşılanmasına çözüm getirilmesi; aynı zamanda hem bir bütçe meselesi hem de çevre bilinci ile ilgilidir. Ulaşım sorunlarının çözülmesi; hem yüksek kalitede bir planlama hem de uygun ulaşım tiplerinin seçilmesini gerektirir. Bu bağlamda; kablolu ulaşım sistemleri artan önemde bir rol oynamaktadır. Tıpkı otobüsler ya da özel araçlar gibi; kent teleferikleri de kendi avantajlarını ve dezavantajlarını içinde barındırır.

Teleferik; istasyonlarda devasa elektrik motorları büyük devir yaparak taşıtları kilometrelerce kablo boyunca istasyondan istasyona taşır. Mimarlar istasyonları gelecek görüşleri ile tasarlarlarken, ulaşım otoriteleri teleferik taşıtlarının tasarım ve donanımını yapar, belediye otoriteleri vatandaşlarına daha yüksek kalite bir yaşamı temin etme adına; ulaştırma imkanı gelişiminde ara bağlantıları sağlar.

Fünükülerler ve Teleferikler

Yolcu taşımacılığında ilk modern teleferikler; yerel ulaşımın kent içi vasıtasıydı. 1860'lardan itibaren teleferikler; özellikle -kademe farkının başka şekillerde aşılmadığı- kentin tepelik alanlarında problem çözücü oldular. Performans düzeyleri; Lyon-Fransa'da 1862'de 324 yolcunun üç taşıtlı trenlerle taşınması ile çoktan ispat edilmiştir. Klasik çift funüküler sistemi Avrupa'da ağır basarken, ABD'de, aynı dönemde, her bir taşıtlı döngüsel bir halata bağlı olan teleferik sistemi öncelikli olmuştur.

Çok fazla geçmeden; funükülerler bu kez Viyana Nehri yakınında Leopoldsberg tepesinde gündelik yolculuklar için kullanılmaya başlandı. Aynı zamanda gezi süresi sınıflandırma esasına dayalı olarak kısa mesafe teleferikleri; sergi ve eğlence parkları ile donatıldı (Hamburg, Berlin, Milano, Venedik, Cenova, Stockholm,



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Viyana vd). Nihayetinde 1907-1908'lerde; benzer sistemlerin kullanımının yük taşımacılığında yoğunlaşması ile birlikte 'teleferik yolcu taşımacılığı' için modern bilgi altyapısı oluşmuş oldu.

Asansörler ile kıyaslanamaz

Düşey olarak çalışan asansörlere kıyasla;

teleferikler verilen araziye çok rahat olarak uyarlanabilir. Birçok durumda; sonuçta karar vermede kritik öneme sahip olan arazi yapısıdır: funüküler hattı ya da kablolarla yerin üstünde yol alan kabinlerle donatılmış havaray, bazı durumlarda; eğimli bir asansör olan bir funüküler çeşidi optimum çözümdür.

Teleferik sistemi; kollarını birbirine bağlayan çelik halat üzerinde hareket eden taşıtlardan oluşmaktadır. Bu sebepten ki bu teleferikler çok dik eğimleri geçebilmektedir. Yolunu güzergahtaki diğer kullanıcılarla paylaşan otobüse kıyasla; teleferik kendisi için tasarlı güzergahı boyunca ilerlemektedir. Otomatik kontrol sistemiyle donatıldığında; sadece birkaç personel ile yüksek düzeyde ulaşım kapasitesine erişmek mümkündür.

Kablolu sistemler; gerek mimari gerekse de şehir planlama açısından kente birçok kazanım sunar. Sistemi oluşturan her ana elemanın tasarımı kendine özgüdür. Örneğin; istasyonların mimarisi ve inşaa şekli, kabin ve taşıtların tasarımı gibi.

Havaray kolonları sabitlenmek zorundadır

Şehir Planlaması açısından; havarayların güzergah boyunca az yer kaplamaları, sadece kolonların zemine mesnetleniyor olması büyük önem taşımaktadır. Buna ilaveten; nehirler, yollar, hendekler ve diğer engeller bağlanabilir, böylece parklar, koruma

alanları, sergi yerleri ve diğer alanlarının herhangi bir ulaşım güzergahı ile bölünmesi tehlikesi kalmaz. Havaraylar; zemin ya da yapılar üzerinde (köprü, kolon ya da tüneller gibi) ilerler ve teleferiklere nazaran daha çok yer gereksinimi vardır. Bununla beraber; mümkün olan en kısa mesafe boyunca en dik yamaçları geçme kabiliyetindedirler ve bu sistemin alan ihtiyacının kurplu bir yola nazaran daha az olduğu anlamına gelmektedir.

Kablolu Sistemler; modern trafik mühendisliği talepleri ile örtüşmektedir, bunun için birçok toplu taşıma sistemine uyarlanabilir. Sistemler; mimari ve estetik açıdan da tüm ihtiyaçlara cevap verdiğinden, zamanla bu ulaşım moduna talepler artacaktır. Kablolu sistemler aynı zamanda kent görünümünde de bir devrim niteliğindedirler.

İstasyonlar

Geleneksel demiryolu sisteminde kullanılan istasyon mimarisi; teleferik istasyonlarıyla büyük benzerlikler göstermektedir. Yolcular istasyona giriş anından itibaren, yönlendirilmeleri, trenlerin geliş-gidiş saatleri hakkında bilgilendirilmeleri, bilet satış yerleri, tüm bilgilendirme panoları; raylı sistemlerle aynıdır.

Eski demiryolu istasyonlarının işlevselliği; aynı zamanda modern teleferik sistemlerine de aktarılabilir. Böylelikle; bu durumda teknik bakış açısı göz önünde bulundurulmalıdır. Bir teleferik sisteminde taşıta herhangi bir motor, fren, kontrol paneli yoktur, sadece ufak bir sistem vardır. Bütün bunlar teleferik imalatçısıyla mimarların hassas hesaplarına; istasyon yapısında yerleşiktir.

En az iki istasyon gereklidir ki (arzu edilen ortalamalarda) bir tanesi sürüş ve frenleme aygıtlarını barındırırken bir diğeri de sabit gergide kabloların çekim aygıtlarını barındırır. Kabin ya da taşıtların istasyondaki kabloda ayrı çalıştığı sistemlerde; istasyon içerisindeki hareketlerinin sağlanmasında bir destek yapısı ihtiyacı vardır. Sürekli bir ihtiyacı



olmayan bir barınma hattı yardımıyla taşıtların bakım ve onarımları daha rahat gerçekleştirilir. Dahası; kullanılmayan araçların garaja alınması sistemin enerji tüketimini düşürür.

Arka Plandaki Teknoloji

Bir kablolu sistemde; motor, vites kutusu ve frenler -otobüste olduğu gibi- yolcuların görebileceği şekilde tasarlanmıştır. Otobüslerde; teknoloji kaporta kısmındadır, fakat kablolu sistemlerde ise bir yapı içerisinde bulunan sürüş istasyonundadır. Kablolu sistemde görünür olan; hareket halindeki kabin ya da taşıtların mekanik istasyon bağlantılarıdır.

Mümkün olan en üst düzey sistem güvenlik ve emniyetini sağlamak için; kablolu sistemdeki bütün ana sürüş elemanları kapsamlı bir sistemde donanımlıdır. Örneğin üç sürüş sistemi vardır:

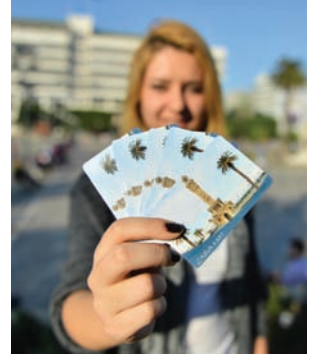
1. Bir ya da iki elektrik motorlu bir ana sürüş sistemi,
2. Güç şebekesinden bağımsız çalışan yardımcı bir sürüş sistemi ve aynı zamanda
3. Direk sondaj çarkına bağlanan ve kendi motoruyla çalışan bir acil sürüş sistemi. Vitesiz sürüm imkanı da mevcuttur. Bu sistemde; motor vites olmaksızın direk sondaj çarkına bağlanarak kablo çekim sürüşünü sağlar.

Aynı zamanda frenlerde de farklı tasarım imkanları vardır. İşletim boyunca; frenleme -işlevini jeneratörler ya da elektrik kaynaklarına sağlayan- elektrik motorlarına yapılır. Ayrıca; direk sondaj çarkına çalıştırılan bir servis freni ve acil sürüş freni vardır.

Hepinize sağlıklı huzurlu mutlu bir hafta dilerim. ■

"İzmirim Kart" satışta

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin toplu ulaşım araçlarında kullanılacak yeni kartlar, Metro ve İZBAN istasyonlarıyla İZDENİZ iskelelerindeki gişeler ve kent genelindeki bayilerde satışa sunuldu. "İzmirim Kart" adıyla hazırlanan yeni kartların tüm test süreçlerini başarıyla geçtiği, toplu ulaşım araçları ve turnikeli geçiş noktalarındaki validatörlerde (elektronik ücretlendirme cihazı) deneyerek sistem uyumluluğunun sağlandığı belirtildi. ESHOT Genel Müdürlüğü, 300 bin adet "İzmirim Kart"ın satışa sunulacağını ve kart satış fiyatının değişmediğini (6 TL) duyurdu. ■



ISUZU D-Max'e İngiltere'den

İkinci kez büyük ödül

Isuzu D-Max, Uluslararası "Commercial Fleet Awards" ödüllerinde ikinci kez Yılın Pikabı ödülünü kazandı.

Her yıl düzenlenen "Ticari filo ödülleri", motor üreticileri, tedarikçiler, filo grupları, haber yayım ekipleri ve sektör uzmanlarının, sektöre ve pazara en hakım, saygın isimlerinden oluşan jüri tarafından belirleniyor.

Jürinin mükemmeliyetçi bir yaklaşımla yaptığı değerlendirme ile ikinci kez başarı ile çıkan Isuzu D-Max'e ödülü, Uluslararası Telford merkezinde gerçekleştirilen törenle verildi.

Isuzu İngiltere Genel Müdürü William Brown, "Bu başarı sürekli sıkı çalışma ve kusursuz hizmeti ile filo satış ekibimiz tarafından hak edilmiştir. Aracın üstün teknik ve donanım özellikleri, yüksek taşıma kapasitesi ve düşük kullanım maliyeti göz önüne alındığında pazardaki en çok tercih edilen araç olmuştur" dedi. ■



Isuzu D-Max ekibi

Transanatolia Ralli Raid 2015 başarısını kutladı

Paris Dakar Rallisi'ne rakip olarak görülen Transanatolia Ralli Raid 2015'te Isuzu D-Max 4x4 aracı ile büyük bir başarı göstererek kupaları toplayan 'Isuzu Team Turkey' ekibi Pilot Murat Karahan, Co-pilot Hasan Şener Efe ve aracı yarışa hazırlayan ARP firması sahibi Yasin Arapoğlu için Anadolu Isuzu Şekerpınar tesislerinde bir kutlama töreni düzenlendi.

'Isuzu Team Turkey' ekibi Murat Karahan ve Hasan Şener Efe, Isuzu D-Max ile zorlu

offroad koşullarında bütün güçlükleri kolaylıkla atlattıklarını ve aracın yüksek performansı ile başarılı bir sonuç elde ettiklerini söyledi.

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Isuzu D-Max'in gerek asfalt, gerek off-road kabiliyetine her zaman güvendiklerini, bu yarış aracılığıyla da kamuoyuna bir kez daha ispat etmekten mutluluk ve gurur duyduklarını belirtti. ■



Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Satış Direktörü Tunç Karabulut, Pazarlama Müdürü Şebnem Uygurtürk, Pazarlama Şefi Demir Dikmen ve D-Max Ürün Sorumlusu Nur Hoşver'in katıldığı törende ekibe birer teşekkür plaketi takdim edildi.



TOPLU ULAŞIMIN YILDIZLARI

Şehirde konforlu, ferah, güvenli ve keyifli bir ulaşım için Isuzu'dan CITIPORT, CITIBUS ve NOVOCITI.



www.isuzu.com.tr
www.facebook.com/IsuzuTurkiye
www.twitter.com/IsuzuTurkiye
www.instagram.com/IsuzuTurkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 152 (479)

ISUZU

Isuzu Citiport'a

Avrupa'nın En Konforlu Ve Ergonomik Otobüs Ödülü

Isuzu Citiport, otobüs üretiminde Avrupa'nın yeni merkezi olan Türkiye'nin gurur kaynağı oldu.

Modern tasarımı, benzersiz konforu, düşük işletme maliyeti ve yüksek yolcu kapasitesi ile toplu ulaşıma yeni bir soluk getiren 12 metrelik Isuzu CITIPOINT, Busworld Kortrijk Europe 2015 Otobüs Fuarı kapsamında düzenlenen ECW (European Coach Week) yarışmasında uluslararası Büyük Jüri tarafından Avrupa'nın "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülüne layık görüldü.

ECW Uluslararası Büyük Jürisi, Avrupa'nın belli başlı sektörel basın-yayın kuruluşu, sektörel dernek temsilcisi, akademisyen, mühendis, tasarımcı ve kanaat önderlerinden oluşmaktadır. Jüri, yarışmacıları 5 kategoride değerlendirilmeye tabi tutmaktadır. Her kategori için ayrı uzmanlığa sahip bir jüri gururu kurulmakta ve aday araçlar iki gün süren

yoğun teknik değerlendirmeye ve yol testlerine tabi tutulmaktadır.

Isuzu Citiport, Toplu Ulaşım Otobüsleri kategorisinde büyük ödül için 5 araç ile yarıştı. İki gün süren yoğun inceleme ve testlerin ardından, Büyük Jüri, Citiport'u 2015 yılının "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülüne layık gördü.

Isuzu Citiport, bu sene Busworld organizasyonunda ödül kazanan tek Türk otobüsü olarak çok büyük bir başarıya imza atmış oldu.

Anadolu Isuzu olarak ürettikleri otobüslerin kullanıcılarına güvenli ve konforlu bir yolculuk sağlamasının en başta gelen önceliklerinden biri olduğunu hatırlatan Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan, bu nedenle bu ödüle çok büyük önem verdiklerini söyleyerek, Anadolu Isuzu'nun Ar-Ge gücünün bu başarıda çok büyük rolü olduğunu ekledi. Arkan, Ar-Ge yatırımlarının devam ettiğini, yeni Ar-Ge merkezlerinin önümüzdeki

sene başından itibaren faaliyete geçeceğini belirtti. ■



Busworld Kortrijk'te bu yıl ödül kazanan tek Türk otobüsü



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

Birleşmiş Milletler Bile Ayrışıyor...

Dünya haritasındaki ülkeler, geçen hafta, Birleşmiş Milletler (BM) Genel Kurulunda toplandılar. BM Başkanı ile ABD Başkanı iyiniyetli, kapsayıcı, paylaşımcı konuşmalar ile açtılar genel kurulu.

Sonrasında, Arjantin Devlet Başkanı konuştu, nasıl da başka bir gözle anlattı aynı dünyayı...

- Geçen toplantımızda Esad rejimini terörist olarak tanımladınız. Ona karşı olanları da devrimci olarak değerlendirip desteklediniz. Şimdi de dün devrimci diye desteklediğiniz radikal İslamcılara savaş açmış durumdasınız.

- Hizbullah'ı terörist örgütler listesine koymuştunuz ama sonradan Lübnan'da geniş bir tabanı olan saygın bir örgüt olduğu anlaşıldı.

- 1994'te Buenos Aires'teki İsrail Büyükelçiliğine yapılan bombalı saldırıda İran parmağı aradınız. Ama öyle olmadığı kesinleşti.

- 11 Eylül sonrasında El Kaide terörü gerekçesi ile Afganistan'a ve Irak'a savaş açtınız. Şimdi bu ülkeler dünyanın en ağır durumunu yaşıyor.

- Arap baharını Tunus, Libya, Mısır'da başlatarak radikal İslamcılarla kendi ellerinizle iktidara getirdiniz. Oradaki halkların haklarını gasp ettiniz.

- İsrail'in son saldırısında, kelimenin tam anlamıyla ile kıym ve yıkım yaşandı. Ama siz bunu görmek yerine, sadece, Gazze'den İsrail'e atılan ve hiçbir etki yaratmayan roketleri gördünüz.

- Bugün burada İŞİD'e karşı bir BM kararı çıkarmak üzere toplandık. Oysa İŞİD'in bazı güvenlik konseyi üyesi ülkelerin gözetiminde kurulup beslendiğini herkes görüyor. İŞİD ve El Kaide'nin elindeki silahların izini kim sürebilir?

- Büyük güçler dost ve düşman kavramını çok kolay değiştirebiliyorlar. Teröristler dost, dostlar da terörist olabiliyor. Ortadoğu'da bir terörizm canavarı yarattınız ve bu canavar artık kontrolünüzden çıktı. Afrika'dan Ortadoğu'ya kadar koskoca coğrafyayı açık yara haline getirdiniz.

- Bu konuşmanın üzerine, Kasım 2014'teki "Önce Ülkem Sonra İlim" başlıklı yazımı hatırladım ve bir parçasını alıyorum buraya.

... Şimdilerde de "Önce Ülkem, Sonra İlim" sloganı çıktı, çünkü Ortadoğu konuları onları dağıttı, kalıplarını sarstı. Geçen ay nefret ettiği grup ile bu ay işbirliği yaptığını açıklayabiliyor ülkeler, en büyükleri de dahil.

Milyonlarca mültecinin sınırımızdan girmesine bakmıyor da; kendilerinden gelen kişilerin aynı sınırdan geçmesini (çıkmasını) antidemokratik buluyor.

Ben de böyle diyorum artık: Her Şey Vatan için! ...

Bir devlet başkanının kapsamlı sözleri ile nasıl da benzer görüşlere erişmişiz.

Dünyaya dikkatli bakmak gerek.

Yukarıdaki olaylar nasıl böyle oluyor, peki? Cevabı var:

Amerika'nın üniversiteleri bilimsel buluşlarından kazandıkları para ile yaşarlar, patent hakları ile. Mesela Kaliforniya'nın üniversiteleri buldukları ilaçların patent haklarından 1 milyar dolar kazanmışlar. Sarılık aşısından 440, gelişme hormonundan 245, prostat kanserine bulduğu ilaçtan 110 milyon dolar...

Bu ülkenin üniversiteleri 6.400 ilaç patentine sahip. Patent gelirinde ilk sıradaki üniversite 360 milyon dolar kazanmış.

Sanayi üniversitelerinin taleplerine duyarlı öğretim ve araştırmalar yapıyor ve ihtiyaca uygun dallarda, uygun sayıda öğrenci yetiştiriyor.

Geçen haftalardan hatırlarsınız, 45 üniversitemizde 250 akademisyenin öğrencisi yok. Türkiye ekonomisinin yüzde 60 ve yüzde 20'sini temsil eden 2 STK bu durumlardan sorumlu. Çünkü yüksek katma değerli üretimi onlar yapacaklar.

Bir cevap da dünyanın büyük bankalarından birinin araştırmasından: Dünyanın fakir yüzde 50'si dünya servetinin yüzde 1'ine; zengin yüzde 1 de yüzde 49'una sahip, yani 49 kat zengin.

Zengin yüzde 10 dünya servetinin yüzde 87'sine sahip, Türkiye'de yüzde 77'sine. Türkiye'de 53 milyon yetişkin var. 2000 yılında her yetişkinin serveti 12 bin 300 dolar iken 2015 yılında 19 bin 300 dolara çıkmış.

Dünyanın serveti yüzde 25 artarken Türkiye'nin serveti yüzde 58 artmış.

Bu zenginlik farkı da artık silahla korunabiliyor.

Silah ve Barış? Düşünüyorum... ■

Otokar'dan yeni otobüs: KENT KÖRÜKLÜ

Son 5 yıldır Türkiye otobüs pazarının lideri olan Otokar, KENT otobüsünün körukülü versiyonunu ilk kez Avrupa'da görücüye çıkardı. Belçika'da düzenlenen Busworld Kortrijk Fuarı'nda sergilediği ürünlerle ihracat pazarlarında iddiasını artıran şirket ayrıca, faaliyette gösterdiği tüm Avrupa ülkelerinde, yılın ilk üçteyinde toplam pazar artışlarının çok üzerinde bir artışa imza atarak önemli bir başarı elde etti.

Otokar, fuarda, kullanıldığı ülkelerde, tasarımı, ergonomisi ve teknoloji ile yüksek beğeni toplayan şehir içi otobüsleri KENT ve DORUK ile turizm ve servis taşımacılığına yönelik otobüsleri DORUK ve SULTAN'ın Euro 6 motorlu

üyelerini sergiliyor. Ürün ailesinin en yeni üyesi olan KENT KÖRÜKLÜ şehir içi otobüsünü de ilk kez Avrupa'da tanıttı.

AVRUPA'DA BÜYÜYÖR

Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, 2015'in ilk 8 ayında, Avrupa pazarında, buldukları hemen her ülkede büyüme yakaladıklarını söyledi. Görgüç, rekabetin yüksek olduğu Türkiye pazarında liderliklerini yıllardır koruduklarının altını çizerek, "Türkiye'de, otobüs alanında sahip olduğumuz başarıyı Avrupa'ya da taşımak için önemli bir ivme yakaladık. Özellikle İtalya, İspanya, İngiltere, Fransa ve İtalya'dan gördüğümüz talepten çok memnunuz. Söz konusu ülkelerde, ilk üçteyde, toplam pazar artışlarının çok üzerinde bir artışa imza attık. Bu artışlarda, Avrupa'ya yönelik yeni yapılanmamız ve müşterilerimize olan yakınlığımız oldukça etkili oldu" dedi.

KENT Körüklü'yu Avrupa

pazarında ilk kez lansettikleri Busworld Fuarı'nın, kendileri için büyük önem taşıdığını da aktaran Görgüç, "Otokar 50 yılı aşkın otobüsçülük tecrübesiyle özellikle şehir içi taşımacılığında ciddi bir başarıya sahip bir firma. Bugün Slovenya'dan Türkiye'ye; Malta'dan Macaristan'a kadar pek çok ülkede otobüsleri hizmet veriyor. İlk kez Busworld fuarında tanıttığımız KENT Körüklü, şehir içi ürün ailemizin en önemli tamamlayıcılarından biri olacak. Tamamı Otokar tarafından tasarlanan otobüs ailemizin en yeni üyesi KENT Körüklü otobüsümüzün, 18 ve 18.75 metrelik seçenekleri bulunuyor. Aracımızın basamaklı alçak giriş tabanı, engelli yolculara kolaylık ve geniş iç hacmi ile konfor sunuyor. Uzun periyodik bakım aralıklarına ek olarak, düşük işletme giderleri, uzun ömürlü ve az yakan motoru, yüksek yolcu taşıma kapasitesi ve dayanıklılığı ile KENT Körüklü'nün,

şehir içi toplu taşımacılıkta büyük şehirlerin büyük yardımcısı olacağını düşünüyoruz."

HER 5 OTOBÜSTEN 3'Ü OTOKAR

Görgüç, otobüs pazarı hakkında da değerlendirmelerde bulundu: "Avrupa pazarı yılın üçteyinde yüzde 16,6 büyüdü. Türkiye pazarında ise büyüme söz konusu dönemde, 7-9 metrede yüzde 6 olarak yaşanırken, 9 metre üstü pazar da yüzde 23 olarak gerçekleşti. OSD verilerine göre, aynı dönem küçük ve orta boy otobüs ihracatında, Türkiye'de lider firma olduk. İhraç edilen her 5 otobüsten 3'ü, Otokar imzası taşıyor" diye konuştu.

Bünyesinde yer alan Ar-Ge merkezi ile araçlarında kendi teknolojisi, tasarımı ve uygulamalarını geliştirme kabiliyetine sahip olan Otokar, Busworld'de geniş ürün yelpazesini çevreci Euro 6 motoru, farklı taşıma kapasiteleri ve ihtiyaca uygun donanımlarla birlikte sergiliyor. ■

OTOBÜS AİLESİNİN YENİ ÜYESİ: KENT KÖRÜKLÜ

Düşük emisyonlu çevreci motoru ile şehir içi egzoz emisyonunu asgari seviyede tutan, güçlü kliması ile her mevsim ferah bir yolculuk vadeden KENT Körüklü, önde bağımsız aks uygulaması ile benzersiz bir süspansiyon, üstün yol tutuşu ve yüksek konfor sağlıyor. KENT; EBS, ABS, ASR, disk frenler ve Avrupa normlarını aşan güvenlik ekipmanları ile maksimum güvenlik sunuyor.

Araç üzerinde bulunan 'CAN' altyapısı, her müşterinin ihtiyacına göre yeniden konfigüre edilebilen kullanıcı bilgi sistemi, belediyelerin ihtiyaç duyduğu yeni donanımlara açık modüler yapısı ile rakiplerinden ayrılan KENT Körüklü, 380 litrelik yakıt deposu ile sağladığı uzun menzil sayesinde de kullanıcılarına pek çok avantaj sağlıyor.



Karsan, İzmir Kent Expo Fuarı'nda

İzmir'de gerçekleştirilen Kent Expo 3. Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı'na katılan Karsan, bin metrekarelik stand alanında Bursa fabrikasında ürettiği

6 metreden 12 metreye uzanan üç farklı markaya ait tüm ürün gamını sergiledi. Bu yıl 90'ın üzerinde firmanın katıldığı "Su ve Atık" temasıyla şehircilik teknolojileri

sektöründeki en son yeniliklerin, uygulamaların ve çözümlerin sergilediği fuarda Karsan da 12m BredaMenaribus Citymood Euro6 otobüsünü, Karsan JEST

minibüsünü, Karsan STAR ve ATAK otobüslerini ve Hyundai H350 minibüs, panelvan ve damperli kamyon modellerini ziyaretçilerin beğenisine sundu.

Karsan Ağır Ticari Araç Satış Müdürü Rüştü Başargan, Otobüs Kamu Satış Müdürü Adem Metin ile Hafif ve Orta Ticari Araç Satış Müdürü Kaan Erkratay, Karsan standını ziyaret eden İzmir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'na bilgi verdi.

8-11 Ekim tarihlerinde İzmir'de gerçekleştirilen Kent Expo 3. Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı'nda Karsan standında sergilenen tüm ürünler ziyaretçiler tarafından beğeniyle incelendi. ■





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Tahdit mi verimlilik mi?

Benim alanım değil, ama otobüscü, servisçi kardeşlerimizle turizmci plaka tahdidinin artlarını eksilerini bir daha düşününler. Bugün tahditli plaka ile para kazanılmayacaksa, plakanın da para etmeyeceğini de çok iyi bilmeleri lazım. Günün birinde plaka da para etmeyecek. 16 kişilik, 15 kişilik araçlarla, hostes bulundurma mecburiyeti de var... Neredeyse yatak odalarına kadar giren bir servis anlayışı ile bu alandan para kazanılması mümkün değil. Ya ileride öğrencileri, velileri tekelin yarattığı çok büyük servis paraları bulacak veya servisçiler plakalarını bırakıp kaçmak zorunda kalacak. Anladığım ve bildiğim kadıyla, yapılan eleştirileri dikkate aldığımızda, plakanın kıymetini belirleyen o plakanın sağladığı karlılıktır. Eğer karlılık yoksa plaka tahdidinin sektöre getireceği fazla bir şey yok. Bunu öncelikle oda ve dernek başkanları arkadaşlarımızın çok iyi düşünmesini isterim. Sonrasını düşününler. Şu anda servisçilikten para kazanabiliyorlar mı? Tahdit olduğu zaman ne olacak? Bir tekelleşme mi olacak? Bütün bunların değerlendirilmesi lazım. Kamunun da bunu düşünmesi lazım...

Her şeyden önce, okul ve şehirci servislerini daha verimli hale getirme konusunda çalışma yapılması lazım. Verimlilik esasına göre bir çalışma yapılması gerekir. Eğer meslek iyi değilse, plaka tahdidini artıracak plaka değerlerinin satışından para kazanmak pek mümkün değildir. Kimse bu plakaları almaz diye düşünürüm ben. Onun için araçların büyümesi lazım, hostes mecburiyeti geldi. Şoför, akaryakıt... günde ancak iki servis yaparın. Alacağın 180-250 lira arasında hasılat, servis arabasının giderlerini karşılamaz gibi duruyor.

Avrupa nasıl yapıyor?

Dünyaya bakalım, öğrenci servislerini Avrupa'daki ülkeler nasıl yapıyor? Veli veya öğrencinin hamisi kimse yolcuyla ana artere çıkanyor, öğrenci duraklarından bindiriyor... İstanbul trafiğinde, mahalle arasına kargacık burgacık, daracık yollara giren diğer servis arabalarını da unutmamak gerekir, okul servislerinin öğrenciyi okula saatinde yetiştirebilecek, yakın bir gelecekte hiç mümkün olmayacak.

Sorunlar...

Böyle bir trafikte bir de bir öğrenciyi iki dakika üç dakika bekleyince, on beş öğrenciyi şu kadar zaman bekleyeceksin. Bir öğrenciyi, elli metre ileriden yarım saatte ulaşıp alacaksınız... Bütün bunların değerlendirilmesi lazım. Bence servisçiler, plaka tahdidinden önce bu işe bir çözüm bulmalı. Kendi önlerini kapatmamaları lazım. Hostesin öğrenciyi apartmana kadar gelip alması dünyada görülmuş bir örnek değildir. Özel durumlar olabilir, velisi olmayan öğrenciler olur. Velisi yaşlı öğrenciler olabilir, bunlar için düşünülebilir... Bugünkü İstanbul trafiğinde, bir sokak arkaya trafikten dolayı bir saatte giden araçlar ile bu düzen yürümez. Tahdit olsa da yürümez, tahdit olmasa zaten yürüyor. Bu küçük taşıtlarla servis işine bir son verilmesi lazım. Servislerin ana arterlere çıkması lazım. Öğrenciler için İETT durakları olabilir, farklı cepler olabilir. Her bölgede bir öğrenci indirme bindirme noktası belirlenmesi lazım. Bugünkü düzenin yürüyebileceğine inanmıyorum; inananlar varsa yolları açık olsun. Benimki tavsiye niteliğinde bir düşüncedir.

Personel de de farklı değil

Personel taşımacılığında da durumun farklı olmadığına inanıyorum. Bu rekabet ortamında personel taşımacılığı da artık para kazanmıyor. Küçük ölçekli firmalar kapanırken büyük ölçekli de yavaş yavaş alan değiştiriyor otomotivcilik soyunuyorlar. Yakında bu servisçiliği yapacak adam bulamayacaklar nitelikli insan, şoför bulamayacaklar.

Şehir içinde şehirci araç oluru

Türkiye'nin, bir an önce alçak tabanlı şehirci otobüsü üretmesi lazım. Bunu da 3-4 boy yapması lazım. Bugün İsuzu yapıyor, Otakar yapıyor ama yeterli değil. Daha ergonomik, daha kolay inip binilen, 8 metre, 9 metre, 10,5 metre, 12 metre, 14 metre... gibi taşıtlar yapıp, ara yollara küçük taşıtlar, ana yollara büyük taşıtları koyma esasına dayalı, İstanbul için yeni bir servis düzeni planlanması lazım diye düşünüyorum.

Akademik çalışma yapılmalı

Ana arterlerde raylı sistemleri mutlaka dikkate alan bir anlayış ile İstanbul'da yeni bir servis düzeninin ulaşım bilimcileri ve servisçilerle, meslek odaları, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ile birlikte yeniden yapılandırılması lazım. Kapıdan kapıya servis işi artık taşınmaz yük olmaya başlamıştır. Şartlar buyusa, tahditten şu anlam çıkıyor: araba olduğu zaman arz talep dengesi olacak, o zaman fiyatlar artacak, rekabet olmayacak. Bu çıkıyorsa hangi veli verecek parayı? Veliler bu parayı ödeyebilir mi? Bütün bunların hepsini çok boyutlu düşünmek lazım.

Platform oluşturulmalı...

Normal şartlarda hayırcıyım, ama plaka tahdidine hayır demiyorum. Servisçi meslektaşlarımız plaka tahdidinin artı bir değer getireceğine inanabilirler, ama ben inanmıyorum. Plakaların ileride satılabileceğine de inanmıyorum. Yeni atıl kapasiteler doğuracak ve rekabeti artıracak. Okul ve personel servisçileri bir platform oluşturulursa, bizler de destek vermeye hazırız. Bu için yeniden değerlendirilmesi lazım.

İstanbul da servisçiliğin temel esası, mesai düzenlemesi ile mümkün olacaktır. Ya büyük ölçekliye döneceksiniz ya da mesai düzenlemesi ile bir servis arabası sabah 3 akşam 3 ayak yapabilmeliyiz. Bu hem İstanbul trafiğine katkı olur hem de servisçilere büyük bir nefes aldırır. Bu, servisçilerden önce İstanbul trafiğini düşünmektir. ■

İSAROD ve İSTAB Başkanlarından servisçiye müjdeli haber!

Plaka tahdidini seçimden önce uygulanacak

Servisçinin umutla beklediği plaka tahdidini konusunda önemli gelişmeler yaşanıyor. Büyükşehir ile bir toplantı daha yapıldı. Seçimden önce plaka tahdidinin alınması bekleniyor.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Ulaşım Dairesi Başkanlığı, Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğünde 15 Ekim 2015 Perşembe günü yapılan toplantıya İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, İSTAB Başkanı Ali Bayraktaroğlu, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Orduhan katıldı. Toplantı çıkışında İSAROD ve İSTAB başkanları, Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundular.

20 Ekim Salı günü karar çıkmasını bekliyor

İSAROD Başkanı Hamza Öztürk: Bir komisyon toplantısı yapıldı. Bu komisyon İstanbul'da uygulanacak plaka tahdidinden kimlerin yararlanıp yararlanmayacağı konuşuldu. Nihai sonuç önümüzdeki hafta belirlenecek. Taleplerimizi ilettilik. Hatta plakanın rakamına kadar birçok şey



Caner ÖZCAN



Hamza Öztürk

Ali Bayraktaroğlu

konuşuldu. Kimler alacak, kimler alamayacak, yapılacak şartlar neler olacak... hep konuşuldu. Diğer illerin uygulamaları da konuşuldu. Seçimden önce plaka tahdidini karar çıkacak. Lisanslama olsaydı, bu noktaya kadar gelemezdik. Şu an bütün sektörün bütün beşenleri burada. Ticaret odası, İSTAB, İSAROD, TŞOF, İSTESOB, bunların yanında bizlerin idare eden, emniyet, belediye, Ulaştırma Bakanlığı, hukukçular da burada. Olumsuz giden hiçbir şey yok, tam tersine çok çok olumlu

giden işler var. İnşallah çok kısa süre sonra müjdeyi vereceğiz.

Olumsuz giden hiçbir şey yok

İSTAB Başkanı Ali Bayraktaroğlu: Umduğumuz gibi gidiyor. Olumsuz giden hiçbir şey yok. Önümüzdeki hafta alt komisyonunda görüşüldükten sonra UKOME kararına dönüşür inşallah. Önümüzdeki hafta olumlu bir karar çıkacak diye düşünüyoruz. Elimizden gelen tüm gayreti sektör için gösteriyoruz. ■

Mediplast Turizm 57 Sprinter aldı

Öğrenci ve personel taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren İstanbul merkezli Mediplast Turizm, bir kez daha Mercedes-Benz'i tercih ederek Mercedes-Benz Türk Bayii Gülsoy Otomotiv Anadolu aracılığıyla aldı.

Mediplast Turizm, Gülsoy Otomotiv Anadolu tesislerinde gerçekleşen törenle 57 adet 2015 model Mercedes-Benz Sprinter araçlarını teslim olarak filosundaki Mercedes-Benz araç sayısını 75 adede yükseltti. Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araç Filo Satış Müdürü Soner Gönültaş, ikinci el hafif ticari araç faaliyetlerini yürüten Used1 Satış Müdürü Faruk Özer ve Hafif Ticari Araçlar Filo Satış Danışmanı Nurcan Tosun, Mediplast Turizm ortakları Zafer Öztürk, Nadir Bodur, Mediplast Turizm Genel Müdürü Tayfun Onan ile Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Gülsoy

Anadolu Genel Müdürü Serkan Acar, Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Yerli katıldılar.

Mediplast Turizm ortaklarından Nadir Bodur, Mercedes-Benz ile işbirliklerinin uzun soluklu olmasını temenni ettiklerini ve 2015 sonuna kadar alımlarının devam edeceğini, araç parklarının büyüyeceğini söyledi.

Mediplast Turizm hafif ticari araç alımı gerçekleştirirken, Mercedes-Benz Türk çatısı altında ikinci el hafif ticari araç faaliyetlerini yürüten Used1 aracılığıyla, piyasa fiyatı ile takas fırsatını değerlendirdi. Mediplast, bu satın alma özelinde Used1'a gerçekleştirdiği işbirliği sayesinde araçları kullandığı süre boyunca oluşacak işletme maliyetlerini net bir şekilde hesaplayabilecek ve tüm bu hizmetleri tek bir çatı altında almanın getirdiği yarardan faydalanabilecek. Şirket ayrıca Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in sunduğu çok uygun koşullardaki TL ve Euro kredi imkanlarından da yararlandı. ■



Zafer Öztürk Soner Gönültaş Nadir Bodur Faruk Özer



Side Turizm



Ömer Bulut

Turizm taşımacısı ceza şoku yaşıyor

Antalya'da yüzde 60 turizm potansiyeli taşıyan ve en çok turist ağırlayan bölgelerden biri olan Side ve Alanya'da turistlerin transferini sağlayan turizm taşımacılarına yönelik 9 Ekim Cuma gününden itibaren başlatılan yeni bir uygulama krize neden oldu.

Manavgat Taşınan Turist Taşıyan araçlarındaki Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Denetim ve Kontrol İstasyonu'nda Side ve Alanya bölgesine giden turist otobüslerinin durdurulduğu ve yarım saat ile 1 saati bulacak şekilde bekletildiği kaydedildi.

2004 yılından itibaren turist taşıyan araçlarda D2 belgesi kullandıklarını belirten sektör temsilcileri, 9 Ekim'den itibaren bu istasyondaki kontrollerde D2 belgesinin geçersiz sayıldığını, "Çok olden turist getirip götüremezsiniz. Araç bir noktadan sadece başka bir noktaya turist götürebilir" denilerek ceza uygulandığını belirttiler.

1.134 TL kadar ceza tutanağı tutulup adreslere sonradan gönderileceği de açıklanan şikayetlerde; 2006 yılında çıkartılan mevzuattaki bir maddenin gereği gösterildiği belirtiliyor. Bu mevzuata göre, örnek turiste havalimanından alan aracın sadece bir otele gidebileceği, farklı otellerde kalan turistlerin aynı araçla taşınmayacağı yönünde hüküm bulunduğu belirtiliyor.

Mevzuat diyor ama...

Yaşanan bu cezaların ardından Antalya merkezli Side Turizm firma sahibi Ömer Bulut'un görüşlerini aldı. Cezaların Karayolu Taşıma Yönetmeliği içerisinde yer alan bir düzenlemeye göre kesildiğinin ifade eden Bulut, "Mevzuatta yazan düzenlemeye göre D2 belgelerinin bir noktadan alıp, bir noktaya taşımaya göre tanımlandığını söylüyorlar. Bir otele ancak transfer yapabileceğimizi, çoktu otele müşteri alamayacağımızı gerektiren ceza yazıldı. Özellikle Antalya bölgesinde böyle bir durum pratikte mümkün değil. Araçlardaki müşteri listesine bakılıyor. O listelerden kaç otele yolcu götürdüğümüzü görüyorlar" dedi.

1134 TL ceza

Her bir taşımacıya 1134 TL ceza kesildiğini açıklayan Ömer Bulut, "Bu cezalar yaklaşık 10 gündür kesiliyor. Daha önce böyle bir uygulama yoktu. Bir süredir de kantar ile uğraş verdim. Otobüsleri kantara sokuyorlardı. Şimdi onu bir nebze durdurdular. Bizler 2004 yılından beri D2 belgemizle taşımacılık hizmeti veriyoruz. Şimdi ne oldu da bu cezalar yazılıyor, anlamak mümkün değil. Bugüne kadar bu tür cezalarla karşı karşıya kalmadık. Aşağı yukarı Side ve Alanya bölgesine çalışan tüm turizm taşımacılarına bu tür cezalar kesilmiş. Tek bir otele yolcu taşımak bizim için de avantaj olur. Ama gelin görün ki, bunu yapabilmek mümkün değil. Bir kere böyle bir araç zenginliği de böyle bir imkan da, böyle bir bütçe de yok" diye konuştu.

Cezaların kesilmesi durdu

Ceza kesmenin 15 Ekim'den itibaren durdurulduğunu da belirten Ömer Bulut, "Şu anda ceza kesiliyor. Kesilen ceza ne olacak bilmiyoruz. Tebligatları da yapılmıyor. Biz cezaların iptalini istiyoruz. Antalya'da belediye, İstanbul'da olduğu gibi turizm taşımacılarına yönelik belge veya izin de vermiyor. Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde yer alan bu düzenlemenin bir önce düzeltilmesi gerekiyor. Aslında D2 belgesi taşımacıların sıkıntılı bir düzenleme ile de sınırlı değil. Karayolu Taşıma Yönetmeliği daha çok D1 belgeli taşımacılara yönelik hazırlanmış. D2'nin ihtiyaçlarına cevap vermekte yetersiz kalıyor. D2 taşımacılarının farklı bir kapsam içine alınması ve bu hizmetin paylaşımlı şekilde göre düzenlemenin hayata geçirilmesi gerektiğine inanıyorum. Biz şehirlerarasındaki yapıya göre çalışıyoruz. Havalimanından gelen yolcunun bagajı için 'senin hakkın 20 kilo, seninki 50 kilo' diyebilecek durumda değiliz. Bizim araçların şehirlerarasında olduğu gibi sürekli kantara sokulmasına da bir anlam veremiyoruz. Üstelik yüklerimiz de aşırı değil. Bizim otobüslerimizdeki doluluk oranlarımız zaten 35 civarında" dedi.

Belediye ile bizim işimiz yok

Her bölgede turizm taşımacısının farklı bir konsept içinde çalıştığını ifade eden Bulut, "Ağır işimiz yüzde 90 transfer. Ama İstanbul'da bir araç, aldığı grubu en az bir iki gün dolaştırıyor veya haftalık tura çıkıyor. Bizim konseptimiz farklı. Biz buradaki sıkıntılara göre konuşuyoruz. Ama turizmin büyük çoğunluğu Antalya bölgesinde dönüyor. En azından bizleri bir dinlesinler. Bizim her işimiz Ulaştırma Bakanlığı ile. Belediye ile bizim zerre kadar işimiz yok, gereksinimimiz de yok. Öyle bir şartımız yok, öyle bir kanun da yok" dedi.

Neden şimdi ceza kesiliyor

"Bu cezaların neden şimdi kesilmeye başlandığını bir türlü anlamıyoruz" açıklamasında bulunan Ömer Bulut, "Oradaki müdürün ya da elemanın, belki de merkezin tazyiki ile mi bu cezalar kesiliyor. Bildiğimiz kadıyla insanın inisiyatifinde olmaması lazım, belgelerimiz tam. Her şey uymaya çalışıyoruz... Kanunun istemediği birçok şeyi arabalarımıza takıyoruz: kamera, GPS, şoför takip sistemidir vb. Yani bunların hiçbirisi kanunda yokken, biz daha da ileriye gidip kendi güvenliğimiz açısından, epey bir yatırım yapıyoruz. Arada korsan gidenler, korsan çalışanlar, kaçak yolcu götürenler hiçbir şekilde cezalandırılmazken; biz faturamızla, vergimizle bu işi düzgün yapmaya çalışıyoruz. Acentemiz bize ne verirse, önümüze ne koyarsa onu yapıyoruz. '10 otele götüreceksin' diyor, 10 otele götürüyoruz. Aslında bizi çok ilgilendirmeyen bir şey bu... Bana sorarsanız bir otele olması benim menfaaime. Hem aracıma daha az yakar, hem işim erken biter, dolaşmam. Ama böyle bir şey mümkün değil" dedi. ■

Başkan İmran Okumuş, UYOF'un hukuki zaferini duyurdu:

Yüzde 25 doluluk şartına yürütmeyi durdurma

Şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün 10 yıllık federasyon anlamındaki örgütlenmesinde, ilk hukuki başarı UYOF sayesinde gerçekleşti.

UYOF Başkanı İmran Okumuş, "Danıştay'a dava açtık; B1 yetki belgelerinin yurtdışı seferlerinde yüzde 25 doluluk şartı aranması uygulamasının iptalini istedik. Verdiğimiz hukuki mücadelenin sonucunu 13 Ekim 2015 tarihli Danıştay kararıyla elde ettik ve yüzde 25 doluluk şartı uygulamasının yürürlüğü durduruldu" dedi.

Biz sektörün federasyonuz

Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı İmran Okumuş, birçok zorluklarla mücadele eden sektör mensuplarına, Taşıma Dünyası aracılığıyla müjde verdi. Başkan Okumuş, "Biz kurulduğumuzdan beri hep, şirketlerin değil, sektörün federasyonuz diyoruz. Sektör için kurulduk diyoruz. Hep bunu savunduk. Sektörü yaralayacak, sektörün isminin köttü anılacağı hiçbir harekette bulunmayacağımızı bildirdik. Tabii ki olumsuzluklara müdahil olacağımızı, haklarımızı hukuk içinde arayacağımızı söyledik. Biz saygın bir sektörüz. Sektörün saygınlığını koruyacağız, şeklini kendisinin belirleyeceği hukuk çerçevesinde hakkını koruyacağız söylemi savunduk. Bu noktada da hukukta hak aradık.



İmran Okumuş

Hakkımızı da aldık. Bu bir ilk, bunun için hem hukukçularımıza hem de destek veren herkese teşekkür ediyoruz" dedi.

2 yıldır süren mücadele

B1 yetki belgesine yüzde 25 doluluk şartı uygulamasına yönelik hukuki mücadelenin startı 10 Ekim 2013 yılında verdiklerini vurgulayan İmran Okumuş, "İki yıllık bir mücadele bu. 13 Ekim 2015 tarihinde Danıştay, yüzde 25 doluluk şartının yürütmesinin durdurulmasının kararını verdi. Bakanlığın, bu karara 30 gün içinde itiraz etme hakkı var. Ancak şu an itibarıyla, firmalarımız yüzde 25 doluluk

şartı aranmadan seferlerini gerçekleştirebilecek. Bakanlık da bunu sektör mağdur olsun diye çıkartmadı. Bakanlığın da mutlaka haklı gerekçeleri vardı. Ama biz bu konuyu ciddi tartıştık ve Bakanlıkla sürekli görüştük. Uygulamada meslektaşlarımızın mağduriyetlerini anlattık. Değerlendirelim dediler, ama biz hukuka gittiğimizi söyledik. Buradaki amacımız asla Bakanlığın şikayet etmek, devletle kavga etmek değil. Devletle kavga edilmeyeceğini bilen en iyi kişilerden biri de benim. Biz Bakanlığın uygulamasına karşı değiliz, ama meslektaşlarımızın buradaki mağduriyetini giderecek hukuki çalışmayı

başlattık. Bunun sonucunu da aldık" diye konuştu.

Sektöre hayırlı olsun

Yüzde 25 doluluk şartının, yurtdışına sefer düzenleyen firmalara çok büyük mağduriyet yaşattığına dikkat çeken İmran Okumuş, "Çıkış kapılarında insan bekletip biletli yolcu gibi kapılardan geçiş sağlayabilmek için koltuk dolduruluyordu. Sektör elinde olmayan sebeplerle gayrimeşru çalışmaya itildi. Bunu bilmeyen yok. Sınır kapılarında sadece günlük yolculuk yaparak 3-5 kuruş alıp da karşıya geçmek için her iki tarafta da bekleyen vatandaşlar vardı, öyle bir sektör oluştu kapılarda. Ayrıca yurtdışında bir otobüsünüz arızalandığında, buradan yedek araba gönderdiğinizde yüzde 25 doluluk şartından dolayı çıkış izni verilmiyordu. Bu uygulama sadece şirketleri değil, yolcuları da mağdur ediyordu. Üstelik milli servet kaybını da unutmayalım. Biz bunların hepsini Bakanlığa anlattık aslında. Sektörde de paylaştık ve bu olumsuzluğun üzerine hukukla gittik. Bugün gelinen noktada sektör için yapılan çalışmaların olumlu olduğunu düşünüyorum Biz ticaretin serbest olmasını savunuyoruz. Bu tür yaptırımları, engellemeleri doğru bulmuyoruz. Bu yüzden hukuka gittik. Ticaretin önüne engeller konmasın. Sektör kötü bir süreçten geçiyor. Bu zor dönemde bunun sektörümüz için çok güzel bir müjde olduğunu düşünüyorum. Sektöre hayırlı olsun" dedi. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Turizm taşımalarında yetki karmaşası

Antalya'da havaalanı ile Side'deki oteller arasında D2 belgeleriyle uçak+karayolu şeklinde tarifersiz yolcu taşıyanlara UDH Bölge Müdürlüğünün ceza uygulamaları haberi gazetemizde yer alıyor. Konuyla ilgili mevzuata bir bakalım.

D/D2 belgesi tanımları

İlk yönetmelikte D2'yi de kapsayan D belgelerinin otobüsle şehirlerarası yolcu taşımalarına verileceği yer aldı. Daha, sonra bu tanımdaki "şehirlerarası" ifadesi yerine "yurtiçi" ifadesi geldi. Yani D belgeleriyle şehirlerarası olmayan ilçe taşımaları da yapma imkânı getirildi. Bu durum sürüyor.

D2'lerle ilgili ilk düzenleme arzi veya mekik sefer yapacaklar ile seyahat acentelerine verileceği belirtildi. Daha sonra, arzi sefer, mekik sefer veya seyahat acentesi şartları kaldırılıp tarifersiz taşıma yapacaklara verilmesi hali yaratıldı. D'deki şehirlerarası ve ilçe tüm yurtiçi taşımaları yapma hakkı da D1'lere değil (onlar sadece şehirlerarası), sadece D2'lere verildi. Bu durum da sürüyor.

Belediye alanları

Kanun ve Yönetmeliğin ilk hallerinde, tüm yolcu taşımalarının (yük de öyle) bu mevzuata tabi olduğu ifade edildi. Sadece kendi alanlarındaki taşımaların valilik ve belediyelere bırakılabileceği belirtildi. Bu durumda, belediyeler şu itirazı yaptılar: Bakanlığın izin vermesi/bırakması dışında belediyelerin (büyükşehirler dâhil) kendi kanunlarından gelen hakları zaten var. UDH Bakanlığın bu hakkı kabul edip Yönetmeliğe bu hakların saklı olduğunu ekledi.

Büyükşehirler dâhil belediyeler alanlarındaki yolcu taşımalarında izin belgesi vermek dâhil, önemli yetkilere sahip. Böyle olunca Bakanlığın yetkisi belediye alanları dışındaki ilçe ve şehirlerarası alanları kapsayan yurtiçi alanlar oldu. Önce İstanbul ve Kocaeli'nin tamamı büyükşehir idi ve bu illerde Bakanlığın yetkili olduğu ilçe alan bulunmuyordu.

30 Mart 2014 sonrası

Bu tarihte 28 ilde daha ilin tamamının büyükşehir olması haline geçildi, yani şimdi toplam 30 ilde UDH Bakanlığının ilçe yolcu taşıma yetki belgesi verme hakkı yok. Diğer 51 ilde belediye alanları dışındaki tüm alanlarda yetkili.

UDH Bakanlığınca verilen D2 (B2 dâhil) ve D4 belgeleri, hatta D3 belgeleri (B3 dâhil) 30 Mart 2014 sonrası 30 ildeki büyükşehir içi taşımalarda geçerli değil. Buralarda sadece belediyeden izin alınarak taşıma yapılabilir. İtiraz edenler bilsinler ki, bu işin bilincinde olan İstanbul Büyükşehir Belediyesinde, bu düzen çoktandır uygulanıyor ve artık itiraz eden de yok. Bilinsin ki, İstanbul ile Antalya ve diğer büyükşehirler hepsi aynı mevzuata tabi.

Eski belgelerin 30 Mart 2014'te geçersiz olması bir boşluk doğuracaktı. Bunu gören UDH Bakanlığı, buralarda belediyenin vereceği izinler yanında kendi yetki belgelerinin de geçerli olacağı bir esas getirdi. Ama bu, geçici bir düzenlemeydi. Esas yetkili artık büyükşehirler.

Havayolu-karayolu kombine yolcu taşımaları

Havayoluyla gelen yolcuların seyahate karayoluyla devam etmesi veya bunun tersi (önce kara sonra havayolu) şeklindeki kombine taşımaların ilk düzenlemesi 2006'da yapıldı, 2009'da yenilendi. Buna göre havayolu öncesi veya sonrasında taşımalardan tarifeli olanlar belediye alanında belediyelere, bunun dışında D1 ve D4 belgelerine verilirken tarifersiz olanlar tümüyle B2/D2 belgelerine verildi. Bir değişiklik yapılmayan bu düzenleme halen yürürlükte. Bu durum, belediye yetkilerine aykırı. Önce İstanbul ve Kocaeli ile sınırlı bu aykırılık şimdi 30 ilde var bana göre.

Antalya'daki durum

Antalya'da büyükşehir içindeki havaalanından yine büyükşehir sınırları içindeki otellere taşıma yapılırken gerçekleşen bu ihlal nedeniyle cezalandırma söz konusu. Bu ihlal de B2/D2 belgeleriyle yapılan taşımalarda otobüse sadece bir grup yolcunun alınması gereğine uyulmaması... Bu ihlal adı geçen genelgeye açıkça aykırı. Peki, bundan önce bu taşımanın B2/D2 belgesiyle mi, yoksa belediye izniyle mi yapılacağı önemli değil mi? bana göre kesinlikle belediye izni.

Grup taşıma şartı

Mevzuat yolcu taşımalarını tarifeli ve tarifersiz diye ayırıyor. Tarifeli taşımalarda zaman ve ücret tarifeleri ile hat/güzergah kısıtlamaları tarifersizlerde yok. Ben, anlaşılın diye yazılarında tarifeli/düzenli ve tarifersiz/düzensiz diye ifade ediyorum. Bunlar da yetmiyor. Tarifeli taşımalardan herkes, bireysel olarak faydalanabilirken tarifersizlerde bu mümkün değil. Bunlardaki yolcular grup mensubu olmak zorunda... Bunun da anlaşılması için ben, tarifeli/düzenli/bireysel ve tarifersiz/düzensiz/grup taşımaları diyorum. Hatta anlaşılması için ikinci gruba, günlük dilde çokça kullanılan turizm taşıması ifadesini de ekliyorum: Tarifersiz/düzensiz/grup/turizm taşıması.

Peki, D2 ve B2 belgeleriyle yapılan taşımaların grup taşıması olduğu tanımı yazılı mı? Hayır! Bu şart bir yerlerde açıkça belirtiliyor mu? Bana göre hayır! Sadece yukarıda adı geçip cezaya konu olan genelgede B2/D2 belgeleriyle taşınacak uçak yolcularının grup olması açıkça yazılı.

Peki, yolcular grup olsun da, tek grup mu olacak? Birkaç grup olabilir mi? Bu da mevzuata net değil. Sadece adı geçen genelgede bunun "bir grup" olacağı da var. Ben, sadece bir grup olmasından yanayım, ama bazı arkadaşlar buna karşı çıkıp küçük grupların büyük bir araçta toplanmasının ekonomiklik/verimlilik getireceğini söylüyor. İsteyen tartışsın.

Son nokta

Bölge müdürlüğünün cezalandırma amaçlı suç ihlal tutanağı düzenlediği kombine, tarifersiz/düzensiz/grup/turizm taşımalarının sadece bir grup olması kuralına aykırılığı bence açık. Peki, Bakanlık denetlediği bu taşımaların kendi belgeleriyle mi, yoksa belediye izniyle mi yapılmasının uygun olacağını niye düşünmüyor?

Antalya Büyükşehir Belediyesi, kendi haklarına neyi sahip çıkmıyor? Bu taşımaları özel izin versin ve bana göre tek grup olma şartı da koymasın.

Taşımacılar da düşünsün. Ya bu taşımaları Bakanlığın belgeleriyle ancak Bakanlığın kurallarına uyarak yapacaklar ya da bu kurallardan kurtulmak istiyorlarsa belediye kapısına gidecekler. ■

Hedefimizde otogar çıkış ücretleri var

"Biz UYOF olarak; bundan sonra da sektörün etkilendiği her konuda hukuka gideceğiz, hukukla hak arayacağız" açıklamasında bulunan İmran Okumuş, bundan sonraki hedeflerinin otogar çıkış ücretleri olduğunu belirtti.

"UYOF olarak otogar çıkış ücretlerine yönelik davamızı açtık. Hatta daha ileri gidiyoruz, bugünkü mağduriyeti ortadan kaldırmanın dışında, geçmişte alınan haksız ücret varsa onları da talep ediyoruz. Otogar çıkış ücretleri ile ilgili hem il bazlı hem tüm ülke genelindeki otogarlarla ilgili hem de Bakanlığın fiyat tarifi yayınlamaması konusunda bir davamız var. Otogar çıkış ücretleri konusunda olumlu sonuç elde edeceğimizden ümitliyim. Bunun yanı sıra haksız ve yıkıcı rekabet oluşturan kampanyalarla ilgili çalışmalarımız var. Bir de işletmecilere yönelik davamız var. Biz tüm sektörün haklarını hukuk içinde arayacağımız savunduk. Bununla ilgili birçok firmayı davet edeceğimiz bir bilgilendirme toplantısı yapacağız; hem B1'cileri bilgilendireceğiz hem D1'cilerin sorunlarını dinleyeceğiz. Eğer hukuka gidecek bir konu varsa, bu hak arama konusunda asla geri adım atmıyoruz. Hukuk içinde çalışmamıza devam edeceğiz." ■

SULTAN MEGA VIP

Özel tasarım deri ve kumaş kombineli şık yolcu koltukları, görüş açısını artıran geniş yan ve ön camlar, güçlü klima ve multimedya sistemleriyle Sultan Mega VIP, üstün konforla yolcularının hizmetinde.

Güç ve performansta rakip tanımayan Sultan Mega VIP, güçlü motoru ve yüksek tırmanma kabiliyetiyle rampalarda hep birinci.

Üstün donanımlarıyla göz dolduran Sultan Mega VIP, ABS ve tam havalı fren sistemi, geri vites ikaz sesi ve geri görüş kamerasıyla güvenlikten asla ödün vermez.

2+1 düzende toplamda 25+1+1 koltuk yerleşimi sunan Sultan Mega VIP, düşük işletme maliyeti ve ekonomik yakıt tüketimiyle sadece tasarımda değil, tasarrufuyla da VIP.

444 6857 1444 OTKRI | www.otokar.com.tr | /OtokarTicariAraclar | /OtokarAS | /OtokarTR

Otokar

Cemallar International Transport da filosunu MAN çekiciler ile güçlendirdi

30 yıla yaklaşan köklü geçmişi ve güçlü filosu ile Türkiye lojistik sektörünün önemli markalarından Cemallar International Transport, 10 adet TGS 18.400 4x2 BLS EfficientLine çekici satın aldı. Yeni yatırımıyla birlikte Cemallar International Transport'un 60 çekiciden oluşan filosundaki MAN araç sayısı da 35'e ulaştı.

Taşımacılık faaliyetlerini başta Avrupa olmak üzere önemli ve geniş bir coğrafyada sürdüren Kayseri merkezli Cemallar International Transport'un MAN Finance finansal çözümleri ile satın aldığı araçlar, MAN'ın Ankara Akıyurt'taki tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Bölge Satış Koordinatörü Ersoy Öksüz ve MAN Finance Satış ve Pazarlama Müdürü Mehmet Kılıç'ın evsahipliğinde gerçekleştirilen

teslimat törenine Cemallar International Transport Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Tekel ve Antoto'dan Ayhan Çağlayan katıldılar.

Farklı markalardan oluşan güçlü bir filoya sahip olduklarını vurgulayan Cemallar International Transport Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Tekel, bu markalar üzerindeki tecrübelerinin gerçekleştirdikleri bu yeni yatırım tercihinde etkili olduğunu belirtti. Ahmet Tekel, "MAN araçları, ileri teknolojileri, yüksek standartları, kalite ve dayanıklılıklarının yanı sıra rahatlık, konfor, yakıt tasarrufu, araçların işletme maliyetinin düşüklüğü, yüksek ikinci el değerleri, yaygın ve avantajlı Satış Sonrası Hizmetler gibi noktalarda da bu rekabetçi pazarda öne çıkıyor. Dolayısıyla MAN araçları, yüksek memnuniyet ve beğeni topluyor" açıklamasında bulundu.

MAN araçlarının, üstün nitelikleri ile sahiplerinde ve kullanıcılarında kümülatif bir memnuniyet yarattığını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ



Bölge Satış Koordinatörü Ersoy Öksüz de, "Zengin ve geliştirilebilir ürün gamı ve üstün nitelikleri ile MAN araçları, sektörün en çok tercih edilen ve en rekabetçi markaları arasında yer alıyor" dedi.

MAN Finance'nin, genel koşullara

oranla avantajlı ve ihtiyaca yönelik finansal çözümler sunduğuna değinen MAN Finance Satış ve Pazarlama Müdürü Mehmet Kılıç da, böylesine önemli bir yatırımın hayata geçmesine katkıda bulunmaktan duydukları mutluluğu dile getirdi. ■

Yılınak'dan MAN yatırımı

Türkiye lojistik sektörünün alanında köklü ve öncü kuruluşlarından Yılınak Proje ve Ağır Taşıma Servisi AŞ, araç filosunu 10 adet MAN TGS 33.540 BLS çift çeker çekiciyle güçlendirdi.

Proje, gabari dışı ve ağır taşımacılık alanlarında ulusal ve uluslararası pazarlarda faaliyet gösteren Yılınak'ın MAN Finance'in finansal ve kasko çözümleri ile satın aldığı araçlar, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ evsahipliğinde MAN'ın Ankara Akıyurt'taki tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Özgür Özgül, TopUsed Satış Müdürü Cüneyt Ergün ve MAN Finance'dan Genel Müdür Vahit Altun, Satış ve Pazarlama Müdürü Mehmet Kılıç'ın hazır bulunduğu teslim törenine, Yılınak'dan Yönetim Kurulu Başkanı Dursun Gece, Genel Müdür Kerem Saraç ile şirket yetkililerinin yanı sıra MAN Ankara bayisi Man Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Fethi Genç de katıldı.



Sektördeki 35 yıllık tecrübeleri ile ulusal ve uluslararası pazarda özellikle taşımacılık alanında hizmet verdiklerinin altını çizen Yılınak Yönetim Kurulu Başkanı Dursun Gece, "Yaptığımız taşımacılık, çok önemli, özelliği ve hassas bir süreç. Bu sürecin tüm aşamaları, zincirin her halkası kusursuz olmalı. Bizim, tecrübemiz, standartlarımız ve kabiliyetimiz kadar, kullandığımız araçlar da bu zincirin en önemli halkaları. Bu nedenle biz de filomuzu güçlendirmek için; her açıdan üstün nitelikleri ve özel

projelere özgün çözümler ürettikleri için MAN'ı tercih ettik" dedi.

MAN araçlarının, ileri teknolojileri ve her alandaki üstün nitelikleri ile sektörün en gözde kamyon ve çekicileri olduğunu vurgulayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara da, "MAN araçları, bu üstün nitelikleri ile sektörün her alanında hizmet verebilecek vasıflara haizdir. Bu standart yapılarının yanı sıra ihtiyaca özel çözümler ve geliştirmelerle de, özellikle taşımacılık alanında da çok

önemli avantajlar sunmaktadır" dedi.

Her ihtiyaca ve koşula yönelik en ideal alternatifli çözümler sunduklarını dile getiren MAN Finance Genel Müdür Vahit Altun ise "MAN Finance olarak, müşterilerimizin ihtiyacına yönelik efektif ve avantajlı finansal çözümler, alternatifler sunuyoruz. Yılınak gibi alanında köklü ve kabul görmüş bir kuruluşun böyle önemli bir yatırımını bizim finansal çözümlerimizle gerçekleştirmesinden, böylesine önemli bir projeye imza atmaktan gurur duyuyoruz" dedi. ■



Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'nde

Otomotiv sektörünün lideri Michelin

2015 Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi (DJSI) sıralamasında 3



önemli kurumsal sosyal sorumluluk alanında değerlendirilmeye alınan 18 kriterin 12'sinde en yüksek notu olarak sektörün liderliği kazanan Michelin, toplamda ise 87 puanla geçtiğimiz yıla göre ortalamasını 4 puan artırdı. İklim Stratejisi alanında 100 tam puanla maksimum skor elde eden Michelin, ekonomi alanında 6 temel kriteri en yüksek puanla tamamlayarak 15 puan yükseldi.

Tüm paydaşları ve en önemlisi dünya ile dost bir yaklaşım benimseyen Michelin, ürettiğimiz teknolojilerin doğaya etkisini minimuma indirmek çeşitli projelerle faaliyet gösteriyor. Lastiğin hammaddesi olan kauçuğun toplanmasından yetiştirilmesine pek çok alanda proje geliştiren Michelin, 1998 yılından bu yana dünyanın sürdürülebilir hareketlik alanındaki ilk ve tek organizasyonu olan "Michelin Challenge Bibendum" ile çevreye katkı sunuyor. ■

Michelin "Tire care" İşletme maliyetlerini düşürecek

Günlük hayatın bir parçası haline gelen cihazlar ve dijitalleşen bireyler, bütün sektörlerin pratiklerini değiştirdiği gibi lastik sektörünü de etkiliyor. Şirketlerin sürdürülebilir politikalar izleyebilmesi için dijitalleşmesi çok büyük bir gereklilik olarak ön plana çıkıyor. Michelin de ağır vasıta araçları için sunduğu hizmetleri "Michelin Tire Care" ile dijital dünyaya entegre ediyor.

Michelin, Ekim ayında Fransa'nın başkenti Paris'te gerçekleştirilen lansmanla özellikle nakliyecilerin ihtiyaçlarına yönelik olarak geliştirdiği dijital Michelin Tire Care hizmetini tanıttı. Dijital dünyanın gücünden yararlanarak

işletme maliyetlerini önemli ölçüde azaltan hizmet, filoların bakım faaliyetlerini kolaylaştırıyor; güvenilir ve otomatik altyapısıyla iş yükünü azaltıyor. ■



Michelin Tire Care'in dijital çözümleri

Akıllı telefonlar için TireLogTM hizmeti

Akıllı telefonlar için yapılmış bir uygulama olan TireLogTM Google Play ve AppStore'dan ücretsiz olarak indirilebiliyor. Nakliye şirketlerinin lastiklerini basit ve etkin şekilde izleyip yönetebilmelerini sağlayan dijital bakım rehberi niteliğindeki uygulama, lastik denetimlerini daha çok manuel şekilde gerçekleştiren küçük nakliye şirketlerine filolarındaki lastikler hakkında hızlı ve güvenli kararlar verme imkanı sunuyor.

iCheck ile erken uyarı sistemi

100 araç ve üstü filolara lastikle ilgili olarak meydana gelebilecek sorunları

gerçekleşmeden önce tahmin edilemeye olanağı sunan iCheck, araç inceleme süresini üç kata kadar düşürürken araçları düzenli olarak kontrol imkanı tanıyor.

iManage ile lastikler adım adım izleniyor

Kendi bakım atölyesine sahip olan 200 araç ve üstü filolardaki her lastiğin kullanım ömrünün başından sonuna kadar RFID (Radyo Frekansı ile Tanımlama) çipiyle tek tek izlenmesini sağlayarak bağlantılı yönetim imkanı sunuyor. Lastik ömrü boyunca gerçekleştirilen tüm bakım faaliyetlerini izleyerek filodaki bütün lastiklere ilişkin verileri MyAccount sisteminde topluyor.



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Kötülük Bulaşır

1990 öncesinde New York'ta bazı mahalleler had safhada güvensiz ve tehlikeli haldeydi. Gelen turistlere harita üzerinden hangi bölgelere gidilmemesi gerektiğini anlatılırdı. Bazı sokaklara gündüz saatlerinde bile girmek mümkün değildi. Tenha saatlerde metroyu kullanmak sakıncalıydı. Her gün televizyon haberlerinde duyulan New York'ta işlenen dehşet verici suçlar, artık kanıksanmıştı.

1994 yılında Rudolf Giuliani Başkan seçildiğinde, kentte suç oranı zirveye ulaşmıştı. Sadece turistler, yabancılar değil, New York halkı da can güvenliğinden şikâyetçiydi.

Başkan, sekiz yıllık görev süresince kentteki suç oranını çok büyük oranda azalttı, şehri güvenli hale getirdi. Başarısıyla uluslararası bir üne kavuştu. Başkanın başarısı değişik teoriler ve pek çok makaleye konu oldu.

Giuliani, suçlarla mücadeleyi son derece basit açıklıyordu: "Önce küçük konulardan başladım. Terk edilmiş bile olsa, bir binada bir cam kırıldığında hemen tamir ettirdim. Bir binanın köşesine biri, bir torba çöp bıraksın, bir süre sonra, her geçen çöpünü oraya bırakır ve çok kısa bir sürede dağlar gibi çöp birikir. Ben ilk bırakılan çöp torbasını kaldırttım."

Eğer ilk kırık cama çevreden tepki gelmez ve hemen tamir edilmezse, oradan geçenler o bölgede düzeni sağılayan bir otorite olmadığını düşünürler, diğer camları da kırarlar. Daha kötüsü, bu sokakta daha büyük suçların da işlenebileceği algısı yerleşir. Ardından daha büyük suçlar gelir, bir süre sonra o sokak, polislin giremediği bir bölgeye dönüşür. Kötülük, hızla bulaşır!

Küçük kötülüklerin bir ortamı hızla bozduğu gerçeği, her ortam için geçerlidir. Kendi evlerimizde de, çalıştığımız şirketlerde veya ülkede küçük kötülükler çok kısa zamanda kontrol edilemez ise, içinde huzur bulamayacağımız ortamlara dönüşebilir. Bazı aksaklıklar, düzensizlikler, başıboş davranışlar, içinden çıkılmaz, dağ gibi sorunlara dönüşebilir.

Ortamın düzenlenmesi, süreçler ve organizasyon yapısı kadar, psikolojik iklim de başlı başına bir iş olarak görülmelidir. Çünkü insanlar yazılı kurallar ve talimatlardan daha çok, buldukları ortamın sessizce iletildiği mesajlara göre davranırlar.

Bir yerin havasını kırtelen bir kişi, bir kez taviz verilen kalite standardı, önemsenmeyen gecikmeler, yüzleşilmeyen çekimler, hesabı verilmemiş adaletsizlikler, adam sendecilikler, çok kısa zamanda tüm ortamını bozan zincirleme tavır, tutum ve davranışlara dönüşür.

Ortamın iklimini oluşturma sorumluluğu elbette önce liderin görevidir; ama olumlu koşullarını yaratmak sadece liderden beklenemeyecek kadar hayati bir konudur. Bütün sorumluluğu yönetenlere devrederek, ortamın arzu ettiğimiz gibi olmasını beklememiz, sorumluluktan kaçmaktan ibarettir.

Kötülüğün ülkemizde nasıl bir bulaşıcı hal aldığı son günlerde birebir izliyoruz.

Sorumluluk, yetki alabiliyor ve kişiliğimize saygı duyulduğunu hissediyorsak, bilgi ve becerilerimizi kullanarak, kendi tarzımızı katma fırsatı bulabiliyorsak, mutlu oluruz. ■

Nasıl yapacağını bilmiyorsanız, ilk yardım yapmaya kalkışmayınız.

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 204 19 - 25 Ekim 2015

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Bariş Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Bayırsar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor

Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

İş Geliştirme Danışmanı

Mehmet ÇIKINCI

İhukak Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçeşehir/İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

Lojistik Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Tasımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 204 • 19 - 25 Ekim 2015

www.tasimadunyasi.com

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Kapıkule TIR Parkı'nın Edirne için çok büyük bir ihtiyaç olduğuna dikkat çekerek, TIR şoförlerinin artık otomasyon sistemi ile çalışan modern bir tesise kavuştuğunu söyledi.

Kapıkule TIR parkı açıldı



Gümrük ve Turizm İşletmeleri Ticaret AŞ (GTİ) tarafından yaptırılan ve Kapıkule Gümrük Kapısı önündeki TIR sürücülerine modern ve güvenli bir bekleme alanı oluşturacak Kapıkule TIR Parkı hizmete açıldı

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve TOBB Yönetim Kurulu üyelerinin yanı sıra, Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, Gümrük ve Ticaret Bakanı Cenap Aşçı, Edirne Valisi Dursun Ali Şahin, Kırklareli Valisi Esengül Civelek, Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan ile çok sayıda oda ve borsa başkanı katıldı.

7 yılda 40 milyon tır, 40 milyon yolcu-giriş ve çıkışı

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, 2009 yılında Kapıkule Sınır Kapısı'nı modernize ederek hizmete açtıklarını hatırlattı ve "Şimdi de Kapıkule Sınır Kapısı bünyesinde faaliyet gösterecek olan ve 7 ay önce inşaatına başladığımız TIR Parkını açıyoruz. Kapıkule Sınır Kapısı ülkemizin ihracatı için en önemli geçiş. Çünkü ihracatımızın yarısını Avrupa ülkelerine yapıyoruz. Buna rağmen Kapıkuleye yıllarca yatırım yapılmamıştı. Geçişler sıkıntılı ve çok yavaştı. Gurbetçilerimizin ve Edirne'ye gelen yabancıların geçişi de ayrı bir işkenceydi. 2007 yılında Kapıkule Sınır Kapısını modernize ettik. Modernize ettiğimiz günden bu güne kadar Kapıkule'den 4 milyon tır ve tam 40 milyon yolcu giriş-çıkış yaptı. Bu sayede Kapıkule, işlem hacmi bakımından dünyanın en büyük ikinci kara sınır kapısı haline geldi" dedi.

TIR şoförlerine modern tesis
TIR parkının Edirne için çok

büyük bir ihtiyaç olduğundan söz eden TOBB Başkanı, Türk insanının Avrupalıdan, Amerikalıdan eksikliği bulunmadığını vurguladı: "Avrupa'daki insan hangi hizmeti görüyorsa, hangi şartlarda iş yapıyorsa benim insanım da en az o standartta hizmet görmeye layık. İşte biz bu yatımı bunun için yaptık. Düşününün Kapıkule ihracatımızın yükünü çekiyor. Ülkemizin en büyük, dünyanın da ikinci büyük sınır kapısı. Sadece 2014 yılında Kapıkule'den toplam 480 bin TIR geçmiş. Yani Kapıkule Türkiye'nin ihracatının, dış ticaretinin yükünü çekmiş.

Bu ihracatı, zenginliği üreten firmalarımıza ve o Türk ürünlerini taşıyan cefakar TIR şoförlerimize borçluyuz. Ama buna rağmen hem firmalarımıza, hem şoförlerimize sağlıklı koşullar olmadığı için ilave sıkıntılar yaşıyoruz. Siz bunun en yakın şahidisiniz. Televizyonlarda haberlere bile konu oluyor. Kapıkule'de kilometrelerce TIR kuyruğu var diye. Bu kuyruklardan dolayı Türk özel sektörü olarak navlun maliyetlerimiz artıyor.

Biktıran kuyruklar

Yine bu kuyruklar sebebiyle TIR'larımız Avrupa ülkelerinde takograf cezası yiyorlardı. Bu durum hem TIR şoförlerini hem diğer araçları hem de Edirnelileri sıkıntıya sokuyordu. TIR'larımız, şoförlerimiz yazın sıcakta, kışın soğukta eziyet çekiyordu. Mallarımızı Avrupa'ya taşıyan şoförlerimiz en insani ihtiyaçlarını bile gideremiyordu. Allah aşkına düşünün, 3-4 gün bir yerde beklemek zorundasınız ama lavabo ihtiyacımızı bile gideremiyordunuz bir yer yoktu. Çok açık söylüyorum bu çağ dışı görüntü, Edirne'ye yakışmıyordu. Şimdi inşallah bu sıkıntıların hepsi geride kaldı."

Çağ dışı manzara bitiyor
"Açılışını yaptığımız Tır Parkı

ile birlikte bu çağ dışı manzara bitecek. TIR'larımız Avrupa'daki muadilleri ile aynı standartta modern bir parka sahip olacak. 93 bin m2 alanda faaliyet gösterecek olan Kapıkule TIR parkı 276 TIR kapasiteli olacak ve otomasyon sistemi ile çalışacak. Parka giren her şoför kardeşime bir çağrı cihazı vereceğiz. Bu cihaz, park edeceğimiz yeri gösterecek, park yeri aramayacak. Bu çağrı cihazı ile ne zaman yola çıkacağım sorusunu ortadan kaldıracacağız. Kendi TIR'ına sıra yaklaştığında çağrı cihazı uyarı verecek. Şoförlerimiz için düş de dahil olmak üzere her türlü ihtiyaçlarını giderecekleri mekanlar olacak. Vakit geçirebilecekleri, oturabilecekleri, dinlenebilecekleri alanlar olacak. Ayrıca burada TIR'ların bakım-onarım hizmeti alabileceği servis alanları da bulunacak. Uluslararası taşımacılık için gerekli geçiş belgelerinin dağıtılacağı tesis sayesinde, sürücülerin ihtiyacı olan tüm hizmetlere tek noktada erişmesi sağlanacak.

Bugüne kadar 7 sınır kapısına (Kapıkule, Hamzabeyli, İpsala, Habur, Sarp, Nusaybin ve Cilvegözü) yatırım yaptık. Halkalı İç Gümrük, Çıldır-Aktaş, Dilucu, Esendere Sınır Kapıları'na da yatırımlarımız tamamlandı. İnşallah bu gümrük kapılarımızı da, 2015 yılı içinde faaliyete geçireceğiz.

Yatırım yükünü biz üstlendik

Bu zamana kadar 725 milyon liralık yatırım yaptık. Bu yatırım yükünü devletimizin sırtından aldık. Yine bu zamana kadar devletimize 372 milyon lira vergi ödedik. Yani Oda-Borsa camiası olarak devletimizin kasasına toplam 1 milyar TL koymuş olduk. Modernizasyon sonucu yıllık 410 milyon TL sanayicimize ve ihracatçımıza kazandırdık. Birleşmiş Milletler: "Best practise/sınır geçişinde en iyi örnek" seçti. Dünya Bankası

Ford Otosan'dan avantajlı kampanya

Ford'un Ekim ayı kampanyaları cazip fırsatlar sunuyor. Ford Transit'in hattan inşisinin 50. yılına özel, hafif, orta ve ağır ticari araçlarda eşsiz teklifler Ford müşterilerini bekliyor.

Yeni Ford Ticari Ailesi'nde, Ekim ayına özel, 25 bin TL'lik kredi desteği, 25 ay taksit ve 0 faizle sunuluyor. Ford Ranger'da ise 20 bin TL'lik kredi desteği, 20 ay taksit ve 0 faiz fırsatı ile müşterilerle buluşuyor. Kampanya dahilinde Transit Courier 38.965 TL'den, Tourneo Courier 48.920 TL'den, Transit Connect 51.785 TL'den, Tourneo Connect 64.065 TL'den, Transit Custom 57.165 TL'den, Tourneo Custom 81 bin TL'den, Yeni Transit 57.315 TL'den ve Ranger ise 77.790 TL'den başlayan tavsiye edilen anahtar teslim peşin satış fiyatları ile Ford bayilerinde.

Hemen al, 36 taksitle öde

Ford Trucks'ın tüm çekici, inşaat ve 8x2 yol



kamyon modellerinde, "Hemen Kazanmaya Başlayın, 2016'da ödeyin" kampanyasıyla ağır ticari araç sahibi olmak isteyenlere ödeme kolaylığı sağlıyor. Kampanya dahilinde Ford müşterilerine ayrıca, yüzde 0.99 faiz ve 36 ay taksitle, 3 ay taksit ertelemeli (Ekim'de al, Ocak'ta öde) 120 bin TL kredi kullanım fırsatı sunuluyor. ■

Anadolu Isuzu'nun şampiyonları

Kışa hazır

Anadolu Isuzu'nun Şampiyon lakaplı N-Serisi Kamyon ve Kamyonetleri kışa hazır girecek.



Isuzu N-Serisi kamyon ve kamyonetlere özel olarak düzenlenen kampanya kapsamında orijinal yedek parçalarda araç yaşının 3 katı kadar indirim uygulanacak. Bununla birlikte hangi yaş ve modelde olursa olsun, bütün N-Serisi kamyon, kamyonet araçlara on noktada ücretsiz kışa hazırlık kontrolü yapılacak.

"Ne kadar güzel bir haber" diyecek kadar önemli olan kampanya 30 Kasım'da sona erecek. Türkiye'nin 120 noktasında hizmet veren Anadolu Isuzu Yetkili Servisleri Şampiyonları bekliyor: "Gelin kışa hazır olun". ■

THY Kargo Başkanı

UTİKAD'ı ziyaret etti

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üreticileri Derneği UTİKAD'ı ziyaret eden THY Kargo Başkanı Ali Türk, UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin, yönetim kurulu üyeleri ve UTİKAD Havayolu Çalışma Grubu Başkanı Arif Badur ile bir araya geldi.

Ali Türk, THY'nin gerek yolcu gerek kargo taşımacılığı hedeflerinin büyük olduğunu belirterek, 2015 yılında hizmete giren yeni kargo terminali ve kargo filosuna eklenen yeni uçaklar ile pazar paylarını her geçen gün arttırdıklarını söyledi.

110 ülkedeki 260'tan fazla şehre hava kargo taşıması yaptıklarını ifade eden Türk, bu hizmetin gerçekleştirilmesinde en büyük iş ortakları hava kargo acentelerinin ihtiyaç ve beklentilerine cevap vermenin önemine dikkati çekti. Ali Türk, bu noktada sektörün çatı sivil toplum kuruluşu olan UTİKAD'ın katkısının yadsınmaz olduğunu belirtti.

UTİKAD Başkanı Turgut Erkeskin de Kargo Başkanı Türk'ü ağırlamaktan UTİKAD yönetimi olarak memnuniyet duyduklarını ve hava kargo taşımacılığının istenilen noktaya gelmesi için elbirliği ile çalıştıklarını vurguladı. ■



DSV, Amerikalı UTI Worldwide Inc'i satın alıyor

Danimarkalı uluslararası taşımacılık şirketi DSV, ABD merkezli global tedarik zinciri servisi ve lojistik firması UTI Worldwide Inc'yi 1,35 milyar dolar işletme değeri üzerinden satın almayı öngören bir anlaşma imzaladığını açıkladı.

Lojistik sektörünün iki dev firması arasındaki birleşmenin, satın alma için gerekli prosedürlerin tamamlanması halinde 2016 yılının ilk çeyreğinde gerçekleşmesi bekleniyor.

DSV CEO'su Jens Björn Andersen, bu satın almanın DSV tarihinde yeni bir kilometre taşı olduğunu belirtti: "DSV ve UTI birleşmesi mevcut ciromuzu yüzde 50 arttıracak. Bu da DSV'yi, uluslararası lojistik sektöründe dünyanın en güçlü firmaları arasına sokarken, en güçlü taşımacılık ve lojistik ağlarından birini yaratacak. Ayrıca hava ve deniz global market pozisyonumuz da ciddi biçimde güçlenecek ve Avrupa dışı kara nakliye operasyonları ekleyeceğiz. Şirket alımı ile birlikte UTI'nin 21 bin çalışanı da aramıza katılacak."

DSV, bu satın alma sonucunda yıllık gelirini 13 milyar dolar seviyesine çıkarırken, 84 ülkede yaklaşık 44 bin kişiye istihdam sağlayacak. ■

Irak taşımacılığında

'Hareket'lilik devam ediyor

Proje taşımacılığı ve yük mühendisliği alanında hizmet veren Hareket, Türkiye'nin yanı sıra Ortadoğu, Balkanlar, Kafkaslar ve Orta Asya'da önemli başarılarına imza atıyor. Yıllardır Irak'ta birçok projede yer alan Hareket, halihazırda Dohuk bölgesinde yapımı süren DGPPS (Dohuk Gas Power Plant Station) ekipmanlarının taşımacılığını sürdürüyor.

Proje kapsamında buhar türbin jeneratörü, HRSG modül, trafo ve rotolardan oluşan yükleri Türkiye'nin çeşitli bölgelerinden teslim alan Hareket, 2015 yılı boyunca Gebze, İzmir, Ankara ve İskenderun'dan toplam 56 adet gabari dışı yüklü sefer gerçekleştirmiş olacak. ■





Soldan: İbrahim Eserce, Cüneyt Tekgöl, Murat Anıl, Ural İnal, Acar Kocaer, Dinçer Çelik

Busworld Kortrijk Fuarı'na Temsa, 7 ürünü ile katıldı

16-21 Ekim tarihleri arasında düzenlenen Busworld Kortrijk Fuarı'na katılan Temsa, ikisi yeni olmak üzere toplam 7 otobüsün tanıtımını gerçekleştirdi.

Üretimini gerçekleştirdiği otobüsleri 64 ülkeye ihraç eden Temsa, iki yılda bir düzenlenen Busworld Kortrijk Fuarı'nda ürünlerini Avrupalı müşterileri ile buluşturmaya devam ediyor.

Busworld'da yepyeni iki ürün

Fuarda Temsa, Hall 7'de yer alan ve 1120 m²'den oluşan 701 nolu standında MD7, Maraton, HD 13, MD 7, LD 13 SB, LF 12 araçları ile yerini aldı. Standta yer alan ürünler arasında MD 7 ve Maraton ilk kez Avrupalı müşteriler için görücüye çıktı.

MD7 yepyeni bir midi coach

Fuarda basın mensuplarına açıklamalarda bulunan Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, sergiledikleri 7 ürün arasında yepyeni iki aracı tanıtacaklarını belirterek, "Bu araçlardan biri MD7 ve diğeri de Maraton. MD7 yepyeni bir midi coach. MD7'nin pazara sunulmasında MD9 ürün gamının 700 adeti aşkın satışta başarılı seviyesi de çok önemli bir etken. MD7 çok amaçlı kullanıma uygun bir ürün olarak tasarlandı, sürüş ergonomisi açısından da fark yaratan bir ürün. MD7 engelli donanımına da sahip bir araç. MD7 araç içi yüksekliği ve konfor düzeyinden taviz vermeden dizayn edildi" dedi.

Temsa Maraton tanıtıldı

Maraton aracını Temsa'nın pazara sunduğu ilk ürün olması açısından da büyük bir önemi olduğunu vurgulayan Dinçer Çelik, "Maraton, Türkiye pazarında efsane olması ile de ünlü. Aracın iç yüksekliği (2000 mm) Koridorsuz taban yolcular için konfor-operatör için esnek kapasite sağlıyor. Maraton hafif tasarımı ve 50 yolcu kapasitesi ile de farklı bir ürün. 440 hp Güçlü Motor / sürüş ergonomisi ile şoför için tercih edilen bir araç" dedi.

Yurtdışı pazarlarda Temsa güçlü

Temsa'nın iç pazardaki güçlü kimliğini yurtdışı pazarlara da yansıtmayı başarmış bir marka olduğunu belirten Dinçer Çelik, "Özellikle zorlu ABD pazarında yüksek katma değere sahip coach segmentinde yüzde 10'luk bir pazar seviyesine ulaşmak ta bu başarının bir göstergesi. Yurtdışı pazarlarda başarılı olmanın en önemli etkenleri arasında güçlü bir distribütör yapısı oluşturmak sayılabilir. ABD pazarı dışında Temsa'nın en büyük pazar payına sahip olduğu ülkelerden biri de Fransa. Bu ülkenin yollarında 4 bin civarında Temsa otobüsü hizmet veriyor. Fransa'da yapılan müşteri anketlerinde en çok bilinen markalar arasında Temsa da yer alıyor. Temsa, hem ABD pazarında hem de Avrupa pazarında önümüzdeki süreçte pazar payını daha da yukarı taşımayı hedefliyor" dedi.

Lider marka

2014 yılında Türkiye pazarında iki ürünle Pazar lideri olduklarını da açıklayan Dinçer Çelik, 2015 yılında

zorlu ekonomik koşullara rağmen başarılı bir pazar seviyesi yaşadıklarını söyledi. Lider ürünlerin kentiçi ulaşımı yönelik üretimini gerçekleştirdikleri Avenue ve servis taşımacılığına yönelik ürünleri Prestij Super Deluxe olduğunu belirten Dinçer Çelik, "Şehirlerarası ve turizm seyahat otobüs pazarında Safir ile yüzde 30 pazar seviyesine ulaştık. Temsa'nın güçlü ARGE yapısı, sahada müşterilerini iyi dinlemesi ve ürün gamındaki yenilikleri ihtiyaçlara en uygun şekilde hızlı şekilde hayata geçirmesi pazardaki lider konuma gelmesinde en önemli etkenler arasında gösterilebilir" dedi.

Etkin çalışan ve hızlı üreten ARGE merkezi

Temsa'nın 2015 yılına 7 ürünü pazara sunma hedefiyle yola çıktığını yaşanan zorluklara rağmen çizilen hedef doğrultusunda ilerlediklerini belirten Dinçer Çelik, şunları söyledi: Bu hedef çerçevesinde ilk olarak Safir VIP müşterilerle buluştu. 2+1 koltuk düzenindeki 41 kişilik aracı topladığı büyük beğenin sonucunda pazarda kurumsal ölçekteki firmaların öncelikli tercihi haline geldi. 41 koltuklu 2+1 düzenindeki Safir VIP Temsa'nın yeni tasarım anlayışının bir ürünü. Artık her süreçte müşteri ihtiyaçlarını, taleplerini dikkate almanız ve güçlü ARGE yapısı ile bunu hayata geçirmeniz gerekiyor. Temsa bu anlayış ile yeni ürün konseptini oluşturmaya özen gösteriyor. Tourmalin, Maraton ve Safir Plus ürünleri de bu anlayışın sonucunda müşterilerle buluşuyor.

Başarının ardında güçlü ARGE ve müşteriye dinlemek var

Müşterilerin ürünlerden beklentilerini hayata geçirmeye yönelik ar-ge çalışmalarını aralıksız sürdürdüklerini belirten Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Adana'da Türk mühendis ve işçilerin göz nuru, el emeği olan otobüsler sadece Türkiye yollarında değil, Avrupa ve Amerika yollarında da hizmet veriyor. Temsa ürünleri bugün 64 ülkenin yollarında. Avrupa'da sadece Fransa'da Temsa markalı otobüs sayısı 4 bini geçmiş durumda. Bunun yanı sıra; Almanya, İtalya, Avusturya, İsveç, Litvanya ve Benelüks ülkeleri de Temsa'nın Avrupa'daki önemli pazarları arasında yer alıyor. Uluslararası araştırma şirketi GfK'nın yaptığı araştırma, Temsa'nın marka bilinirliğinin Fransa ve Belçika'da yüzde 100, Almanya'da ise yüzde 95 oranında olduğunu gösterdi. Temsa'nın başarısının temelinde müşteriye dinlemek ve onların iş süreçlerine en yüksek düzeyde katkıyı sağlama anlayışı var. İşte bu yüzden iki yılda bir düzenlenen Busworld Fuarı'na katılarak Avrupalı müşterilerimizle birlikte oluyoruz. Biz ürünlerimizi tanıtırken onlar da bize beklentilerini, düşüncelerini aktarıyor. Bu fuarda onlara çok emek verdiğimiz yepyeni iki ürünü tanıtacağız. Bu ürünlerden biri 33+1 koltuk kapasitesine sahip MD 7. Bu araç sahip olduğu yüksek düzeyde güvenlik donanımı, düşük yakıt tüketimi ve sürüş konforu ile benzersiz bir heyecan getirecek. MD 7'nin yanı sıra standımızda uzun süredir

çalışmalarını sürdürdüğümüz efsane otobüsümüz Maraton'un Avrupa versiyonunu da ilk kez tanıtacağız. Maraton'un konfor düzeyi, güçlü motoru, akıllı otobüs bilgi donanımı ile taşımacıların hizmet süreçlerinde fark yaratacak düşüncesindedir. Yeni araçlarımızla birlikte ürün gamımız 7 metreden 13 metreye kadar ürünlerle genişlemiş oluyor, Temsa her ihtiyaca yönelik ürünler geliştirmeye devam ediyor" dedi

Akıllı teknolojilerle geleceğin yolundayız

Akıllı teknolojilerin insan hayatını ve en önemlisi de otomotiv endüstrisini farklı bir noktaya taşıdığına dikkat çeken Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Yılların deneyimiyle biz de akıllı teknolojiyi yolculuklara taşıyoruz ve yolumuza Smart Mobility mottosuyla devam ediyoruz. Artık akıllı teknolojiler, fark yaratıyor ve bu teknolojiler hayata ekonomik çözümler sunuyor. Örneğin yerel yönetimler, hizmetlerini akıllı toplu ulaşım çözümleriyle farklılaştırıyor ve ekonomikleştiriyor. Bu yolculuklar belediye hizmetlerine değer katan unsurların başında geliyor. Bununla birlikte araç parçalarının teknoloji ile mükemmel birleşimi en uygun işletme maliyetini beraberinde getiriyor. Akıllı teknolojiler, şoförlere ve yolculara daha güvenli ve daha konforlu yolculuklar sağlıyor. İşte bu nedenlerle biz akıllı yeni modellerimizle ve yeni teknolojilerle geleceğin yolundayız" dedi. ■

Yolların yeni kıymetlisi



SAFİR

Plus

Otobüs yolculuğuna yeni bir boyut kazandıran Safir Plus, yüksek konfor düzeyi, düşük işletme maliyeti ve benzersiz tasarımı ile hem kaptaanlara hem de yolcularına keyfin kapılarını aralıyor. Yenilenen tasarımı ile rahat ve davetkar bir konseptte bürünen Safir Plus, müşteri memnuniyetini garantilemenizi sağlıyor.



TEMSA
Smart Mobility

temsa.com