

Şehirleşme, İstanbul ve Ulaştırma Sisteminde Türel Dağılım - 5

Avrupa Birliği'nin 30 yıllık hedeflerinde demiryolunun yüzde 50'lere varan bir modal dağılım payına ulaşması öngörülmektedir. Ekonomik sürdürülebilirlik bağlamında baktığımızda da AB'nin enerji fakiri bir coğrafya üzerinde, özellikle petrol ve doğalgaz anlamında tamamen dışa bağımlı olması, mevcut politikaları bu şekliyle uzun vadede devam ettirerek enerji ihtiyacını karşılayabilmesinin çok öngörülebilen olmaması, bunun yanı sıra yeşil alanların halen önemli ölçülerde koruyulmaması, alternatif yakıt türleri ile işletilebilen bir ulaşım modu olan demiryolunun öne çıkarmaktadır. Ulaştırmadaki en önemli sorunlardan biri olan trafik güvenliğinde gelişmiş ülkelerde akıllı ulaşım sistemleri kullanılmaya başlanmıştır. Günümüzde akıllı ulaşım sistemleri konusunda ABD, Almanya, Britanya, Avustralya, Fransa, Güney Kore, İsviçre, Japonya, Hollanda, Kanada ve Singapur'un öncü olduğunu, Brezilya, Çin, Tayland ve Tayvan'da ise önemli gelişmelerin ve yaygınlaşmanın kaydedildiği görülmektedir. Bu uygulamalar, ABD'de, 1960-1970 yılları arasında yol ve araç arası iletişimin sağlanması anlamında bir başlangıç kaydetmiş olup 1980'li yılları ortalarından itibaren kamu-özel sektör-akademi işbirliğiyle Mobility 2000

çalışmaları başlatılmıştır. Bu çerçevede 1994 yılında Ulaştırma Bakanlığı tarafından Amerika Akıllı Ulaştırma Topluluğu kurulmuştur. 2005 yılında kongre tarafından güvenli, hesap verebilir, esnek, etkin ulaşım adalet yasaasının kabulüyle birlikte, bu alandaki araştırma faaliyetleri için 2009 yılına kadar yıllık 110 milyon dolarlık bütçe sağlanmış olup, ABD Ulaştırma Bakanlığı verilerine göre eyaletlerde yürütülen ve ulusal düzeyde koordine edilmeyen 500 milyon dolar ile 1 milyar dolar arası yatırım söz konusudur. Ulaştırma Bakanlığı koordinasyonundaki akıllı ulaşım sistemleri programı çerçevesinde akıllı araçlara, akıllı altyapıya ve ikisinin koordinasyonu ile akıllı ulaşım gerçekleştirilmesine yoğunlaşmaktadır. ABD'deki akıllı ulaşım sistemleri bölgesel olarak düzey farklılıkları göstermekte ve henüz ulusal bir entegrasyondan bahsedilememektedir.



PROF. DR.
MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Kanada, akıllı ulaşım sistemleri konusunda yenilikçi bir karaktere sahip olup dünyada ilk bilgisayar kontrollü trafik sinyal sistemi 1959 yılında Toronto'da uygulanmıştır. 1999 yılında uygulanmaya başlanan tam elektronik otoyol ücret sisteminde dünyadaki ilk uygulamalardandır. Kanada'da ulaşım altyapı yatırımları ve kurulumundan bölgeler sorumlu olduğu için ABD'de olduğu gibi bu alanlarda farklı uygulamaların ve entegrasyon eksikliklerinin

ortaya çıkması sonucunu doğurmaktadır.

Japonya'daki uygulamalar

Demografik yapısı, nüfusu, nüfus dağılımı ve topografyası gibi özellikleri sebebiyle kendine has koşulları içinde barındıran bir gelişmiş ülke olan Japonya, bu sebeple trafik problemleri ile çok daha erken dönemlerde yüzleşmiş ve bunun takibinde akıllı ulaşım sistemlerinin altyapısını oluşturacak ilk faaliyetler 1960'lı yıllardan itibaren başlamıştır. 1973-1979 yılları arasında araç-yol

iletişimini sağlayan kapsamlı araç trafik kontrol sistemi kurulmuş, takibinde 1984 yılında araştırma faaliyetleri paralelinde yol araç iletişim sistemi hayata geçirilmiştir. Japonya'da gerek kamu gerek özel sektör gerek akademi ve gerekse de bunların birbiriyle entegrist çalışmaları bağlamında ABD'den farklı olarak akıllı ulaşım sistemleri konusunda ulusal düzeyde hızlı gelişmeler kaydedilmiştir.

Avustralya'da ise ilk akıllı ulaşım sistemleri ile ilgili uygulamalar 1970'li yıllardan itibaren başlamış olup coğrafi sebeplerle karayolu ağırlıklı bir ulaşım ağına sahip olan ülkenin bu açıdan etkin olarak kullanabilmesi için akıllı ulaşım sistemleri uygulamaları zaruri bir hal almış ve bu bağlamda hızlı gelişmeler kat edilmiştir. 1992 yılında kar amacı gütmeyen ITS (akıllı ulaşım sistemleri) Australia'nın kuruluşunu takiben gerçekleştirilen çalışmalar bağlamında geliştirilen ulusal raporda Avustralya'nın bütün bu çalışmalardan 2012 yılına kadar 14.5 milyar Avustralya Doları (14.4 milyar ABD Doları) ekonomik fayda sağlama öngörülmüştür. 2012-2015 ulusal akıllı ulaşım sistemleri stratejisi dahilinde ise güvenlik, hareketlilik ve çevre 3 temel eksen olarak belirlenmiştir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Akif
Nuray

anuray59@gmail.com

Bereketli Hilal Lanet Altında

Dünya haritam yine gerekli oldu; yerimizi bulmamız ve de kimlerle yaşadığımızı anlamamız için.

Bizim buralar, insanın avcılık ve toplayıcılık olan ilk evresinden tarımın başlaması ile 15 bin yıl önce yerleşik düzene geçtiği yerler. Bu bölge güneyde Basra, kuzeyde Güneydoğu Anadolu ve Doğu Akdeniz, batıda Suriye-Filistin ve Mısır'ın Nil Deltası ile vadisini kapsar. Haritada hilale benzer. Buralara "Bereketli Hilal" denir.

Yahudilik, Hıristiyanlık ve Müslümanlık bu bölgede ortaya çıkar. Yazı, alfabe, demir, buğdayın evcilleştirilmesi, tekerlek, medeni hukuk, tarih yazıcılığı, fayans ve seramik, papirüs, kağıt, kumaş, şarap, madencilik, mavnacılık, arıcılık, bira, gemi yapımı, ondalık sayılar, alaşımli demir, sabun, trigonometri ve algoritma, cebir, satranç, güneş saati, güneş takvimi, dişli çarklar, cerrahi aletler, uçuş prensipleri, kubbe inşaatı, yel değirmenleri, gel-git olaylarının neden ve sonuçları bu bölgeden yayılır.

Bu bölgeye Ortadoğu da denir. Bu kabiliyetleri sayesinde 700 ile 1200 yılları arasında yaşadığı altın çağ, Orta Asya (Moğol) ve Avrupa (Haçlı) saldırıları ile kırılır. Lanetli Hilal olur. Bu lanet 800 yılı doldursa da bugün de devam eder.

Gördüğünüz gibi, yaşananların tamamı ekonomik nedenlere dayanır, dinsel veya ırksal değildir.

Son durumda, bence artık Batı ülkeleri Rusya'nın Suriye'ye yerleştiği kabul edecek ve bu denge ile sular yavaş yavaş durulacak. Hilalin bereketi geri gelecek.

Ekonomik demişken de; Amerikan Merkez Bankası faizini arttırmaya geçebildi -yılın son haftasında- kaç yıldan beri antlattığı masalları altında kalmamak için. Masalları sayesinde dolar bolluğunu ölemişti, pahalandırmıştı. Pahalandırmıştı, çünkü yıllardır bastıkları karşılıksız para karşılıksız masaldan korktu.

Ama ekonomilerin açmadığını petrol gibi hammadde fiyatlarının inmesinden, dünya mal trafiğini ölçen endekslerin düşmesinden, petrol stoklarının 4 yılın en yüksek düzeyine ulaşmasından anlıyoruz. ABD ihracatı azalırken, istihdamı yarımgünlük işlerden oluşuyorken, işsizlik maaş başvuruları yüksek geliyorken, başka büyük merkez bankaları para basmaya devam ediyorken, gelişmekte olan ülkelerin ekonomileri yavaşlarken; ister misiniz, bu yüzde 20 kadar pahalalmış dolarlar satışa çıkıversin? Ekonomiler, işte o zaman, açılır.

Kendimize bakalım, ortada dolaşan rakamlardan derliyorum, hariçten.

İnsani Gelişmişlik Endeksi (İGE) 2014 yılı rakamı çıktı. 2009-2014 süresinde 186 ülke içindeki 88'inci sıradan, 188 ülke arasındaki 72'nci sıraya ilerledik. Daha uzun bir listede 16 sıra ilerleme bu. Çin bile sadece 13 sıra ilerlemiş. İran 70'inci, Meksika 74'üncü sırada. Bu incelemeyi Birleşmiş Milletler yapıyor. 2009 milli gelirimiz 15 bin, 2014 ise 19 bin dolar. Bu rakamlar Satın alma Gücü Paritesi'ne (SGP) göre olan gelir, nominal (9.500 dolar) olan değil. Ülkelerin büyüme hesapları da SGP göre olan gelirden yapılıyor, zaten.

Bilgili kişilerin yüzde 2,7 beklediği büyümemiz yüzde 4 oldu ve şaşırıldık. Kredilerin yüzde 14 büyümüşü nasıl gözden kaçırılır? Bunun yanında bankacıların kar büyümesinin YAVAŞLAMASI'ndan şikayet ettiklerini de duymuş olmalı. Bu bilgili kişiler aşgari ücret artışının, kıdem tazminatı yenilemesinin, yapısal reformların maliyetlerini de mi bilmiyorlar, acaba? Halbuki bizi 72'nci sıraya hapseden eğitimdeki, gelirdeki, işgücündeki eşitsizliklerimizi bu rakamları bilenlerle düzeltceğiz. Rakam öğrenelim!

Eğitimde talebi tanımlamayan insan kaynakları camiasını ve duyarsız arzı, gelirden üst ile alt arasında 10 katlık uçurumu, işgücünde kadınlarımızın erkeğin üçte bir kadarcık kazanmalarını düzeltince daha iyi İGE sırasına yükseleceğiz. Hepimizin görevliyiz.

Sevincimiz; Prof. Dr. Aziz Sancar'ın "Kanserin Hücrede Yaratıldığı Hasarın Tamiri" konulu Nobel Kimya ödülü. Bu kişisel ödülünü ülkesine ve devlete armağan etmesi daha büyük sevindir. Yurdunu seven kişilerle ihtiyacımız büyük.

Taşıma dünyasının projesi ve uygulamacı bakanı Binali Yıldırım'a yeni görev süresinde başarılar dilerim, ilgililer gecikmez izlemeli! Taşıma dünyası ve lojistikçiler petrolün 35 dolara inmesinden memnun. 140 dolara da gördüler, zamanında.

Sigorta şirketleri "Az Hasar, Az Prim" uygulamasını başlattı, kampanyalarla iyi sürücüler ortaya çıkacak. İşletmeler iyi sürücülerini ödüllendirmeli ki kötü olanlar iyileşsin.

Kaptanlar Kulübü, kaptanların "hayatlarını şoförlükle kazanan" kişi olduklarını Türkiye Şoförler ve Otomobilçiler Federasyonu'na (TŞOF) anlatmalı. Ödüllü Kaptanlar grubu kurup kendilerini temsil etmelidir. Kaptanlık yüksek okullardan mezun olan gençler de diplomasını aldıkları gün otomatik olarak TŞOF üyesi olmalıdır. Yardım edelim.

Zeyrek (anlayışlı, atik, zeki) olmanız dilerim. ■

Belediyelerin yetki karmaşası sürüyor

Taşımacıların belediyeler ile yaşadıkları sorunlar sürüyor. Gazetemize ulaşan iki soruya, Dr. Zeki Dönmez cevap verdi:

SORU: Yalova'da şehir merkezinden öğrenci alıp bir beledye götürüyorum. D2 belgem var. Yalova Belediyesi S plaka istiyor. Plakan yoksa Yalova'dan yolcu alamazsın diyor. Bu konuda bilgilenebilir miyim? (Erkan Bakan)

CEVAP: Taşıma bir insan veya eşya/yükün bulunduğu noktadan gitmek/varmak istediği noktaya götürülmesidir. Yolcu veya seyahat için bunu başlangıç, kalkış veya binme noktasından bitiş, varış veya inme noktasına götürülme şeklinde ifade edebiliriz.

İniş veya biniş noktaları farklı ülkelerin sınırları içindeyse uluslararası,

Dr. Zeki Dönmez

Sorularınızı Cevaplıyor

Firma unvanı, belge türü, isim ve iletişim bilgilerinizle birlikte sorularınızı bekliyoruz.
zekidonmez@tasimadunyasi.com

aynı ülkenin sınırları içindeyse yurtiçi taşıma söz konusudur. Yurtiçi taşımaları da inme ve binme noktalarının durumuna göre illerarası (şehirlerarası) ve iliçi taşıma olarak ayrılabilir. İliçi taşımalarda ise değişik durumlar olabilir. İnme veya binme noktası beledye alanı içinde veya dışında olabilir. İki noktanın da beledye alanı içinde olması durumunda dahi bu noktaların aynı

belediyenin veya farklı belediyelerin alanları içinde olması mümkündür.

Bir taşımamın başlangıç ve bitiş noktaları aynı belediyenin sınırları içindeyse, yani taşıma tümüyle bir belediyenin sınırları içinde yapıyorsa, yetki bu belediyeninindir. Eğer aynı (bir) belediyenin sınırları içinde değilse, yani bu noktalar iki farklı belediyenin alanındaysa, biri beledye alanında diğeri beledye alanı dışındaysa veya ikisi de beledye alanları dışındaysa yetki UDH Bakanlığınadır. Uluslararası taşımalar ile illerarası taşımalar zaten UDH Bakanlığının yetki alanındadır.

İllere göre durum

Ülkemizdeki illeri, büyükşehir belediyesi olan iller ve olmayan iller

şeklinde ayırabiliriz. Halen 30 büyük ilimizde büyükşehir belediyesi bulunmakta olup bu belediyeler ilin tamamında yetkilidirler. Dolayısıyla bu illerde yolcu taşımayla ilgili tüm yetki bu belediyelerdedir. UDH Bakanlığının iliçi taşıma yetkisi bulunmamaktadır. Diğer taraftan bu illerin tamamı bir ilçe belediyesinin sınırları içinde olup ilçe belediyesi dışı bir alan söz konusu değildir. Bu ilçe belediyelerinin yolcu taşımayla ilgili bir yetkileri de bulunmamaktadır.

Büyükşehir olmayan 51 ilimizde il merkezi (merkez ilçe) belediyesi, ilçe merkezi belediyeleri ve belde belediyeleri bulunmaktadır. Ayrıca hiçbir belediyenin yetki alanında olmayan yerler de mevcuttur. Burada önemli olan husus, il merkezi belediyesinin tüm ilin belediyesi değil, sadece merkezin belediyesi olmasıdır. Keza ilçe belediyeleri de tüm ilçenin değil, sadece ilçe merkezinin belediyesidir. Örnek vermek gerekirse, büyükşehir bulunmayan Kütahya ilinde Kütahya Belediyesi sadece Kütahya il merkezinin, Tavşanlı ilçesindeki Tavşanlı Belediyesi de sadece Tavşanlı ilçe merkezinin belediyesidir. Buna da bağlı olarak gerek Kütahya Belediyesi gerekse Tavşanlı Belediyesi sadece kapsadığı alanlardaki, yani il veya ilçe merkezindeki taşımalar üzerinde yetki sahibidirler.

Soruya konu olan Yalova ilinde, ilin tamamında yetkili bir büyükşehir belediyesi bulunmamaktadır. Yalova Belediyesi sadece il merkezinin belediyesi olup yetkisi de beledye sınırları içindedir. Yukarıda da belirtildiği üzere, sınırları dışına çıkan, yani beledye olmayan bir noktaya veya başka bir belediyenin bulunduğu noktaya yönelen taşımalar bu belediyenin yetkisi dışında olup bunlarda yetki, UDH Bakanlığınadır. Yalova Belediyesi kendi yetki alanı dışındaki taşımalar için tahditli plaka ve benzeri zorlamaları sadece UDH Bakanlığı yetkisindeki taşımalar sadece klasik beledye tasarruflarına konu edilebilir. Yalova Belediyesi tahditli plaka ve benzeri zorlamaları sadece Yalova Belediyesi (ili değil) sınırları içinde kalan taşımalara uygulayabilir (getirebilir). Aksi uygulamalar hukuksuzdur.

İl genelinde karar alma ve uygulama hakkı sadece büyükşehir belediyelerine ait olup Yalova ilinde büyükşehir belediyesi yoktur ve Yalova Belediyesi sadece Yalova'nın merkezinin belediyesidir.

SORU: Şirketimize bir adet 8+1 araç almayı ve bu araç ile sadece kendi personelimizi işe getirip götürmeyi planlıyoruz. Bu personelin tamamı (sürtücü de dahil olmak üzere) şirketimize kayıtlı SGK'lı kişiler olacak. Bu durumda bizim bir yükümlülüğümüz olur mu? Bu araç otomobil statüsünde olacağına göre, belediyeden bir belge almamız gerekir mi? (Hakan Yüksel, Lead Technical Artist)

CEVAP: Ticari amacı olan bir işin ihtiyaçları için kullanılacak dahi olsa, doğrudan para kazanma amacı olmayan taşımalar ticari sayılmazlar. Bu yüzden ticari amacı olan taşımalarla aynı kategoride görülmezler ve UDH Bakanlığınan özel belge (B3, D3, C1, K2) alırlar. Yolcu taşımacılığında eğer araç tümüyle beledye alanı içinde kullanılacaksa, o belediyeden ayrıca izin almak da gerekebilir. Ancak taşıt özel otomobil olduğunda zaten hiçbir belge veya izne gerek yoktur. Yeter ki bu taşıt doğrudan para kazanmak amaçlı taşıma (korsan taşıma) yapmasın. ■



Konfor ve ergonomide, Avrupa'nın 1 Numarası!

Busworld Kortrik 2015 otobüs fuar organizasyonu kapsamında Belçika'da düzenlenen ECW (European Coach Week) yarışmasına katılan Isuzu Citiport, Büyük Jüri tarafından Avrupa'nın "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülüne layık görüldü.



ISUZU

ANADOLU GRUBU 65. YIL

isuzu.com.tr
facebook.com/IsuzuTurkiye
twitter.com/IsuzuTurkiye
instagram.com/IsuzuTurkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 ISZ (479)

Transist Fuarı kentiçi ulaşımcıları buluşturdu

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin öncülüğünde, İETT tarafından halkın toplu ulaşım olan ilgisini arttırmak amacıyla düzenlenen Toplu Ulaşım Haftası etkinlikleri kapsamındaki TRANSİST 8. Uluslararası Ulaşım Teknolojileri Sempozyumu ve Fuarı kapılarını açtı.

İstanbul Kongre Merkezi'ndeki fuarın açılış töreni AK Parti Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı, Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İsmail Yüksek ve İETT İşletmeleri Genel Müdürü Mümin Kahveci'nin katılımıyla gerçekleşti. Törende ulusal ve uluslararası alanda büyükşehir ve il belediyeleri, toplu ulaşım modları için ürün tedarik eden ve hizmet veren firmalar, üniversiteler ve sivil toplum kuruluşları da hazır bulundu. İstanbul Büyükşehir Belediyesi Engelliler Mehter Takımı'nın mini konseriyle başlayan törende, açılış konuşmalarının ardından, fuar alanı katılımcılar tarafından gezildi. Bu sene ilk kez partner şehir işbirliği ile kapılarını açan TRANSİST 2015'in ortağı ise Seul oldu.

FUARIN GÖZDESİ NOSTALJİK VE TEMATİK OTOBÜSLER

TRANSİST 2015'in sergi alanında bulunan nostaljik ve tematik otobüsler, bir yandan katılımcıların geçmişe götürürken diğer yandan eğlenceli anlar yaşattı. 5 nostaljik aracı orijinaline sadık kalarak üreten ve İstanbul trafiğine armağan eden İETT, 3 adet tematik otobüsü de ziyaretçilerle buluşturdu. Çocukların hem eğitim görebileceği hem de oyun oynayabileceği şekilde tasarlanan Kreşbüs, İETT tarihi ve güncel materyallerinin sergilenbilmesi, halka sunabilmesi için hazırlanan Sergibüs ve Sinemabüs de TRANSİST Sempozyum ve Fuarı kapsamında ilk kez görücüye çıktı. İstanbul yollarına renk katması amaçlanan nostaljik ve tematik otobüsler, fuar ardından hizmete başlayacak.

"İNOVASYON ÜRETİYORUZ"

İETT İşletmeleri Genel Müdürü Mümin Kahveci, "Fuarımızda, toplu ulaşım kullanıcılarımızın her segmentindeki insanlar, dünyanın toplu ulaşımını yönetenler, toplu ulaşım hizmet sektöründe faaliyet gösteren ulaşım operatörleri, üst düzey yöneticiler, araçları kullanan şoförler, dernekler, toplu taşıma gönüllüleri, sivil toplum kuruluşları ve ulaşım ile ilgilenen akademisyenler bir araya geldi. Bu sene içerisinde toplu taşıma alanında yapılan faaliyetleri



gözden geçirip önümüzdeki yıllar içerisinde perspektif çiziyoruz. Bu çalışma geleneksel olarak sürüyoruz" dedi.

LONDRA ESKİ BELEDİYE BAŞKANI YOĞUN İLGİ GÖRDÜ

8. Uluslararası Ulaşım Teknolojileri Sempozyumu ve Fuarı'nın önemli konuklarından biri de Londra'nın seçilmiş ilk Belediye Başkanı Ken Livingstone oldu. Toplu ulaşım alanındaki çalışmalarını dünyaya tanıtın ve dünyanın en büyük 40 kentini iklim değişikliği konusunda bir araya getiren C40 Grubu'nun kurucusu Ken Livingstone'un yaptığı konuşma yoğun ilgi gördü. ■



Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı ile Londra'nın seçilmiş ilk Belediye Başkanı Ken Livingstone'a İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci birer plaket sundu.

Mercedes Intouro ve Turismo otobüslerini tanıttı

Mercedes-Benz Türk, bu yıl 8'inci düzenlenen Transist 2015 Fuarı'na Turismo 15 RHD ve Intouro otobüs modelleri ile katıldı.

Fuarda sergilenen ve Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Turismo 15 RHD, hem turizm sektörüne hem de şehirlerarası yolcu taşımacılığına hitap ediyor. Yolcusuna yüksek konfor

ve güvenlik sağlayan Turismo, tasarruf ve yüksek kazanç için gerekli tüm şartları yerine getiriyor. Güçlü soğutma/ısıtma sistemleri ile araç içinde kendi iklimini oluşturan Turismo; turizm, transfer ve şehirlerarası seyahatleri keyfe dönüştürüyor.

Transist'te sergilenen diğer Mercedes-Benz otobüsü Intouro da Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretiliyor. 55 oturan yolcu kapasiteli Intouro, personel

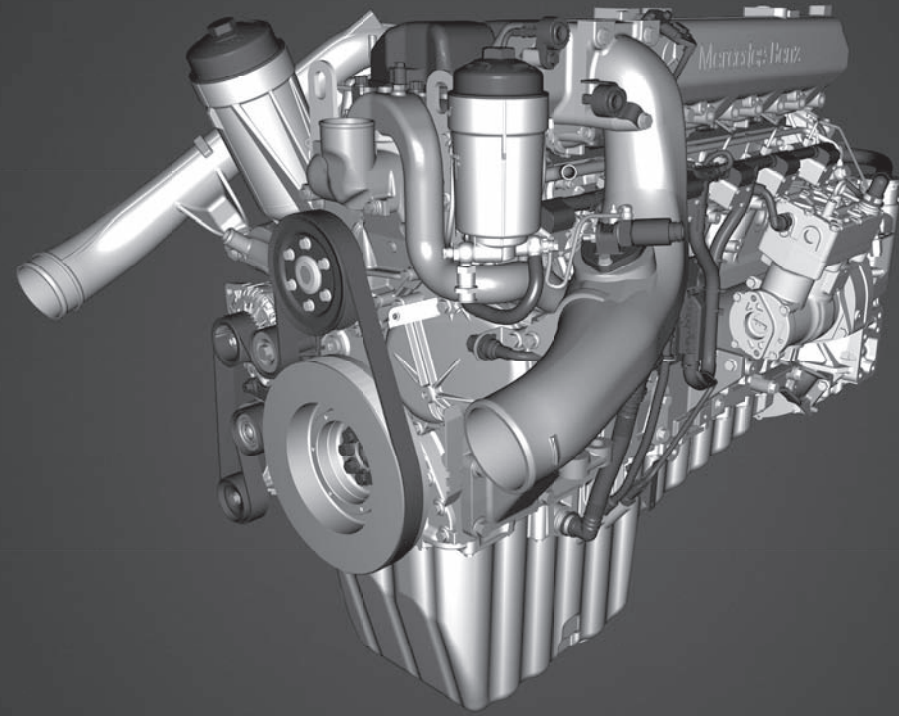
taşımacılığına uygunluğu ile ön plana çıkıyor. 4 adet katlanır koltuk ve orta kapıda bulunan engelli asansörü sayesinde tekerlekli sandalyeli çalışanların ulaşımına büyük kolaylık sağlıyor. Bu araç güçlü klimasıyla yaz aylarında da kullanıcıların yolculuğunu konforlu



Mercedes-Benz Türk standını Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci ziyaret etti. Ziyarete Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Kısım Müdürü Alper Aydın araçlarla ilgili bilgiler verdi.

hale getirebiliyor. Aracın 299 PS (220 kW) gücündeki sırah 6 silindireli Euro 6 Mercedes-Benz motoru ise düşük

yakıt tüketimi ve emisyon değerlerinin yanı sıra, yüksek bir performans sunuyor. ■



3'te 1
fiyatına

36 aya varan vade fırsatlarıyla otobüsünüzün motorunu yenileyin.

Mercedes-Benz Reman motorların sıfır motordan tek farkı fiyatı!

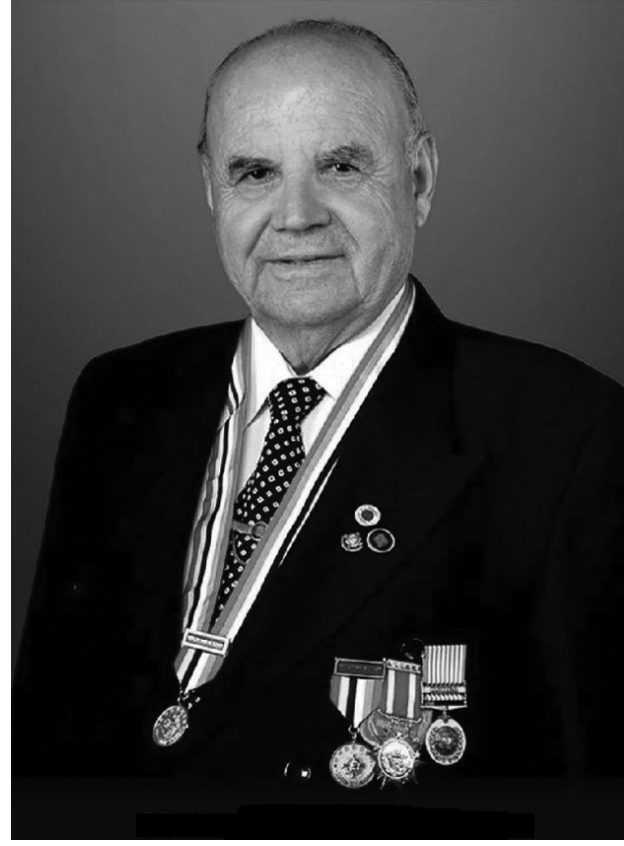
Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr

Mercedes-Benz



TEŞEKKÜR



Değerli Büyüęümüz, Sevgili Babamız,
Has Turizm'in Kurucusu,
Has Otomotiv'in Onursal Başkanı

Mehmet Selim KARA'nın (Koreli)

ebediyete intikali nedeniyle bizzat cenaze törenine katılan,
her türlü iletişim kanalıyla acımızı paylaşıp,
taziyelerini bildiren, çelenk gönderen,
vakıflara bağışta bulunan
siz dost ve yakınlarımıza sonsuz teşekkür ederiz.

KARAALİ AİLESİ

Akıllı otobüsler devri TEMSA ile başlıyor

TEMSA, Smart Mobility mottosu ile kentçi ulaşımında akıllı otobüsler dönemini başlatıyor. Kentçi ulaşımına ayrıcalık getirecek olan Avenue iBus ilk kez Transist Fuarı'nda müşterileriyle buluştu. Temsa standında ayrıca Tourmalin, Avenue LF18 ve Avenue LF araçları da tanıtıldı.

İstanbul Kongre Merkezi'nde düzenlenen lansmana İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Mustafa İlcalı, Londra Eski Belediye Başkanı Ken Livingstone, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Temsa Ar-Ge ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü İbrahim Eserce, Temsa Yöneticileri ve çok sayıda sektör temsilcileri katıldı.

TEMSA, sahip olduğu güçlü Ar-Ge yapısı, Smart Mobility



mottosu ile gelişen teknolojik çözümlerini yeni ürünleriyle buluşturuyor. Akıllı donanımına sahip ilk otobüs Avenue iBus ile sürüş konforu artarken, seyahat güvenliği üst düzeye taşıyor.

Biz üretiyoruz, ülkemiz kazanıyor

Yıllık bütçelerinin yaklaşık yüzde 4'lük bölümlerini Ar-Ge yatırımlarına ayırdıklarına dikkat

çeken Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Ar-Ge'ye ayırdığımız bütçe yenilikçilik ve teknoloji alanına ne kadar büyük bir önem verdiğimizden de önemli bir göstergesi. Temsa, her yıl müşteri ihtiyaçlarına en uygun ürünleri üretilme yolunda hızlı adımlar atarken, teknolojik çözümleri de ürünleriyle buluşturuyor. Kentçi ulaşımında Avenue, Tourmalin gibi ürünlerle

fark yaratan Temsa, şimdi de akıllı otobüs devrini başlatıyor. Yepyeni araçlar üretiyoruz, sektöre sunduğumuz yeniliklerle dolu araçlar sayesinde iç pazara ciddi bir canlanma, sektörümüze, yan sanayimize hareket getirdik. Yurtdışındaki fuarlarda artık yenilik görmek isteyen bizim stantımıza geliyor" dedi.

Kullanıcısına da, işletmecisine de kazandırıyor

Modern teknolojinin artık hayatın her alanına adım adım yerleştiğini belirten Çelik, "Gelişen teknolojiyi iş sürecimize yansıtma ne kadar başarılı olursanız, o kadar büyük kazanımlar elde edebiliyorsunuz. Otobüs üreticileri olarak bizler de gelişen teknolojileri ürünlerimizle buluştururken araç kullanıcılarına ve işletmecilere verimlilik ve sürdürülebilirlik sağlamayı hedefliyoruz. Kentçi ulaşımında artan trafik yoğunluğu, gelişen teknolojinin kazanımlarına da bu alanda hizmet veren otobüslere uygulamayı zorunlu kıyor artık. Hedefimiz hem kullanıcıya, hem işletmeciye kazandırmak hem de yolcu konforunu da üst düzeye taşımak" dedi.

Avenue iBus fark yaratıyor

Smart Mobility mottosuyla müşterilerin güvenlik, sürdürülebilirlik, verimlilik ve dijitalleşme boyutlarında çözümler üreten ürünler tasarlanmasının hedeflendiğini belirten Temsa Ar-Ge ve Satış Sonrası Hizmetler Direktörü İbrahim Eserce, "Bu hedef doğrultusunda uzun süredir çalışmalarını sürdürdüğümüz Avenue iBus aracımızı ilk kez Transist Fuarı'nda tanıttık. Yeni ürünümüz, segmentinin tüm ihtiyaçlarını önceden belirlemiş ve çözümler üretmiş olarak müşterilerle buluşacak. Aracımızın öne çıkan özellikleri arasında araç takip sistemi ve

araç bilgisayarı, dokunmatik ekran üzerinden switch kontrolü, sürücü ön camı ekranı, yolcu sayma sistemleri, araç içi yolcu bilgilendirme sistemleri, araç içi kamera kayıt

sistemleri, acil durum müdahale altyapısı, araç içi wifi istasyonu, USB şarj istasyonları, yeni gösterge paneli, akıllı servis donanımları bulunuyor" dedi. ■

ZF Türk 2015'i yüzde 10 büyüme ile kapatıyor

ZF Türk Satış Müdürü Atilla Hassas, 2015 yılına yedek parça satışları açısından kötü başladıklarını, ancak yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen ümitsizliğe kapılmadıklarını ve 2014'e göre yüzde 10 büyüme ile kapatacaklarını belirtti: "2015 genel anlamda yedek parça satışları anlamında düşük bir seviye ile başladık. Açıkçası kafamızda bir şüphe oluşmadı değil. Kriz olmasa bile seçim, ikinci seçim, çevre ülkelerin yarattığı olumsuz etkilere, dövizdeki ani yükselmelere rağmen yıl 2014'teki tahminlerimizden daha aşağı bir seviyede bitirmemize engel olmadı. Tahminimiz yılın ortasında düşüş olabilir yönündeydi yine de ümitsizliğe kapılmadık. 2015 yılında yüzde 10 büyüme bekliyorduk ve yıl bu tahminimiz seviyesinde kapatacağız."

2016 beklentileri

2016 yılına yönelik değerlendirmelerde de bulunan Atilla Hassas, "Euro 6'ya girişle birlikte piyasanın daralması bekleniyor. Bir taraftan da bazı üreticilerin hazırlıkları dolayısıyla piyasanın hareketlenmesi bekleniyor. Arkamızda hem seçimleri atlatmış olmamızın hem istikrarlı bir yönetimin olmasının önemli etkileri var. Dileğimiz, çevre ülkelerle olan durumun daha kötüye gitmemesi. Aksi takdirde gelişmelerin yönünü kimse tahmin edemez. 2016'yı da tahminimiz çerçevesinde kapatmayı umuyoruz. 2016 yılında daha çok inovatif araçlar, yani daha yenilikçi elektrikli araçlar talep görecektir diye düşünüyorum" dedi.



İbrahim Eserce: "Avenue iBus dijital platforma taşınmış, akıllı bir otobüs. İbus kullanıcılarına tanıttığımız bir platform. Diğer Avenue ve diğer şehirlerarası otobüslerimizi de dijital platforma taşıyacağız."



Daha azına razı olmayın.

SAFİR

Plus

**Hem plus,
hem de 10 inç ekran
takılabilen 41 koltuk.**



Otobüs yolculuğuna yeni bir boyut kazandıran Safir Plus, yüksek konfor düzeyi, düşük işletme maliyeti ve benzersiz tasarımı ile hem kapitanlara hem de yolcularına keyfin kapılarını aralıyor. Yenilenen tasarımı ile rahat ve davetkar bir konseptte bürünen Safir Plus, 10 inç ekran takılabilen koltukları ile müşteri memnuniyetini garantilemeyi sağlıyor.

temsa.com



Mustafa Yıldırım
TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Mersin Otogarı, Belediyelere "Otogar" dersi olmalı

Mersin Otogarı'nda, bir yılda geçen süre içerisinde bir çözüm üretilmedi. İhaleyi alan şirket edimlerini yerine getiremedi. Çünkü ihaleyi almadan önce oradaki meslektaşlarla konuşup bu paraları ödeyemeyeceklerini anlamadı. Hem kendisini hem meslek grubunu zora soktu. Başkanın da elini zorlaştırdı. Seçilmiş iradeye karşı gelmek olarak algılanmaması lazım, ama Sayın Başkan da bu sektörün gücünü araştırmadı. Bütün belediye başkanlarının bundan ders çıkarması lazım. Mersin Otogarı belediyeler için Türkiye'nin otogar dersidir.

İhtisas gerektirir...

Sektörün ölçülerini aşan bir mantıkla yapılan otogarlara bu sektöre yarattığı sıkıntılar yöneticilerin, belediye başkanlarının görmesi gerekir. Sadece onunla kalsa iyi, yolculara da sıkıntıları yarattığı görülmelidir. Bundan sonra otogar yapacaklara ders olması için herkesin bence Mersin Otogarı'nı, irdeleyip incelemesi gerekir. Her zaman söylüyorum, bu kadar büyük otogar yapılması, iki çocuklu bir aileye 10 odalı ev yapmak farkısız.

Mersin Otogarı'nda, meslektaşlarımızı haklı olarak ödeyemeyecekleri bir yükün altına girdiler. Bu aidahtar ödenemez. Mersin otogarındaki nihai çözümü bulmak için çabalayacağız ve sektör adına hak aramaya devam edeceğiz. Gazetelere ilan vererek kamuoyunu uyacağız. Ondan sonra, gerekirse eylem yapılması lazım diye düşünüyorum. Bu sektör hakkını aramaktan aciz olmamalı. Yirmi tane tircinin yaptığını yapamayan otobüsçüler yaşamasınlar daha iyi.

Yasal yollar denenmeli

Eylemden önce de bütün yasal yolların kullanılması gerekiyor, eylem yapma kararı ise o yollar tükendikten sonra gelebilir. İşletmeci, ödenmesi mümkün olmayan ağır bir yükü meslektaşlarımızın sırtına yıktılar. Benim oradaki çözüm önerim şu: Belediye, oranın büyük bir kısmını alışveriş merkezine dönüştürsün, çünkü o otogar çok büyük. Mersin'in bugün de, yarın da, daha uzak bir gelecekte de ihtiyaçlarını aşan bir büyüklükte yapıldı. Aslında güzel bir proje, yüzde 50 gideri de otogardan karşılansın ve otogar sorunu huzur içinde çözülsün. Aksi takdirde gazeteler üzerinden ilanlarla gerekli uyarı yapılır ve eylem yapmanın zorunlu olduğu kamuoyuna duyurulur. Zorunlu seferler yapılır, fazlası yapılmaz.

İnşallah iyi olur

Belediye mağdur. Proje yanlış. Biz diyoruz ki, otogarlara yapım işletim esasları ve ihale süreçleriyle ilgili bir çalışmanın tek elden yürütülmesi doğru olur. Herkes istediği yerde istediği ölçüde otogar yaparsa sonuçları da böyle oluyor. Ulaştırma Bakanlığının da, kendi adına bir ders çıkarması lazım. Bu konu onun da konusudur. Mademki otogarlara işletilmesi ile ilgili esasları siz belirliyorsunuz; yapımı ve yönetilmesi ile ilgili esasları da sizin çıkarmanız lazım.

Şeytan üçgeninin ortasında...

Seçim vaatleriyle gündeme gelen asgari ücret ciddi bir maliyet getiriyor. Özellikle çok insanla verilen hizmetlerde kar marjları son derece düşük, hizmet sektöründe bu maliyetlerin karşılanması mümkün değil. Gerek İstanbul Ticaret Odası gerek Odalar Birliği üzerinden hükümete gerekli çalışma ile ilgili konuları anlattık. Bizim yeni yükleri taşıyacak halimiz yok. Vergi yaratmada devletin başka bir yol bulması lazım. Kayıt dışılığı ve kaçak akaryakıtı önlemek konusunda ciddi adımlar atması lazım. Kayıt dışıların önlenmediği sürece vergi toplanamıyor, vergi toplanamayınca dolaylı vergilere daha da yükleniliyor.

Türkiye Balkanlar Ortadoğu ve Kafkaslar arasında, tam şeytan üçgeninin ortasında sıkışmış savaş kuşağında bir ülke. 2016 yılında ciddi sıkıntılar yaşayacağız. Bunlar görüldüğü. Turizmde çok ciddi sıkıntılar yaşanacak. Devlet mutlaka kayıt dışılığı önlemeli. Yeni vergi taşıyacak gücü yok bu milletin, esnafın, sektörümüzün. ■

Metro Turizm ile İstanbul-İzmir arası 6 saat

Aktarmasız entegre taşımacılık modelinde yeni bir dönemi başlatan Metro Turizm ile İDO, İzmir yolunu 3 saat kısalttı. İDO'nun Yenikapı iskelesinden kalkan feribotunu kullanan Metro Turizm otobüsünün, Bursa'dan Marmaris'e kadar uzanan yolu Körfez Köprüsü'nden geçmeden önce kısaltıldığı belirtilen Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Yıldırım, "Metro Turizm kendi sektörünün her zaman öncüsü olmuştur. Entegre taşımacılıkta da İDO ile işbirliğimiz sonucunda köprüleri aştık, yolları kısalttık. İzmir yolcularımız artık sevdiğerlerine 3 saat önce kavuşuyor" dedi.

Metro Turizm ve İDO'nun yaz sezonunda başlattığı "aktarmasız entegre taşımacılık modeli" İstanbul-İzmir arasındaki otobüs yolculuğunu 3 saat daha kısaltmasını yanı sıra, 5 yıldızlı ulaşım imkanı sağlıyor. ■



Mersinli otobüsçüler eyleme hazırlanıyor

Mersin'de otobüsler, 23 Aralık'tan itibaren Mersin Otogarı dışından kalkacak. Konu ile ilgili Tarsus'ta eylem yapılması planlanıyor.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), Mersin Büyükşehir Belediyesi Şehirlerarası Terminali'nde, otogarı ihalesini alan Şimşek Group tarafından yüksek yazıhane kiralama ödeyemediği için otogara alınmayan firmaların sorunlarını masaya yatırdığı bir toplantı gerçekleştirdi.

16 Aralık Çarşamba günü gerçekleşen toplantıya TOFED Başkanı Birol Özcan, Yönetim Kurulu üyeleri İrem Bayram, Mustafa Sarı, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği Başkanı Mustafa Yıldırım, Özkaymak Turizm Genel Müdürü Metin Cevizci, Van Gölü Seyahat sahibi Necip Kartal, Has Bingöl Firma sahibi Selim Demir, Yeni Adana, Lider Adana ve Adıyaman Güleras İstanbul İşletmecisi Hacı Bayram Aslan, Elazığ Murat sahibi Yüksel Yüce, Cesur Bingöl sahibi Hasan Fahmi Çelik, As Mersin sahibi Kadir Göçer, Star Diyarbakır Turizm sahibi Nurettin Üçdağ, Özlem Diyarbakır sahibi Selahattin Güneş, Yeni Diyarbakır sahibi Cengiz Karakaş, Diyarbakır Otobüsçüler Derneği Başkanı Aydın Özgen, Güney Akdeniz Seyahat Genel Müdürü Muharrem Tezcan, Mis Amasya Tur Genel Müdürü ve firma ortağı Hüseyin Öksüz, Mersin Metro İşletmecisi Süleyman Özdemir, Van Gölü Turizm yetkilisi Akay Aytürk, MOYDER ikinci başkanı Veli Tol katıldı.

TOFED adına yapılan açıklamada; Mersin Otogarı'nın işletmesini alan Şimşek Group şirketinin, D1 belgeli firmaların güzergahlarında ve hat

listesinde Mersin ilinin işlenmiş olması koşulu ile otogar kullanımını engellenmesinin Türk Ceza Kanunu bakımından suç teşkil ettiği belirtildi. Büyükşehir Belediyesi'nin bu duruma ses çıkarmaması ile suçla iştirak ettiği vurgulandı. Açıklamada, "Belediyenin otogara giriş çıkış yapamayan otobüslerden çıkış ücreti alınmadığı için günlük 5 bin TL, aylık ise 150 bin TL zarar oluyor. Mersin Büyükşehir Belediyesi tüm bunlara rağmen idaresinde olan MEŞTİ konusunda 'görmedim, duymadım, bilmiyorum' diyor. Bu nedenle tüm kamu, kurum ve kuruluşlarıyla birlikte kolluk kuvveti ve yargıyı bu soruna çözüm bulması için görevle çağırıyoruz" denildi.

Bu kadar kira ödenemez

20 milyon TL'ye inşa edilen otogarı, 81 işyeri için 23 milyon TL'ye Mersin Şimşek Group şirketine verilmesi ile yanlışlığın başladığına dikkat çekilen açıklamada, "İhaleyi alan Mersin Şimşek Group şirketi, otobüsçülerden yazıhane başına yıllık 400 bin TL gibi astronomik bir kira bedeli ve ortak gider ücreti talep etmiş, bir müddet sonra 40 adet yazıhane için 60 bin TL, 96 bin TL aralığında bir kira bedeli teklif etmiştir. Mevcut kira bedeli Ankara otogarındaki yazıhane kira fiyatlarından 10 kat daha fazla bir tutardır. Kayseri ve Adana otogarılarında ise yazıhane kiralari yıllık ortalama 30 bin TL civarında. Mersin'de bulunan orta ölçekli esnafın işletmecilik faaliyetinden elde edeceği karla, işletmeci şirket tarafından talep edilen kira bedelinin ödenmesi mümkün değildir. İşletme şirketi ayrıca hakim gücünü kötüye kullanmak ve rekabet hukuku açısından suç işlemek sureti ile tüm firmaların acenteliği işini tek elden

yürütmek istiyor" ibaresi yer aldı.

Sözleşme neden feshedilmedi?

Mersin Şimşek Group'un bugüne kadar ödemesi gereken 17 milyon 700 bin TL tutarındaki üç taksiti ödemediği belirtilerek, "Büyükşehir Belediyesi, kira sözleşmesi gereği işletmeci şirketin sözleşmesini neden fesh yoluna gitmedi? Büyükşehir Belediyesi, otogarla ilgili hukuki süreci ve işletme şirketi tarafından otobüslerin otogar giriş ve çıkışına gayri meşru yollarla engellendiğini bilmesine rağmen, otobüslerin otogara girmemesi sebebi ile cezai işlem uygulanması tarafımızca manidar bulunmuştur. İşletmeci şirketin otobüslerin otogara girişini engelleyerek ve acenteler üzerinde baskı kurarak istediği şartlarda bir kira sözleşmesi imzalatırma amacında olduğunu düşünüyoruz" sözlerine yer verildi.

Otogarın sözleşmesi feshedilmeli

Fahi bedelle ihale edilen otogarı işletmecisinin oradaki tüm faaliyetlerinin durdurularak sözleşmesinin fesh edilmesi gerektiği belirtilen açıklamada, "Terminalin, Türkiye genelindeki otogarlardaki yazıhane ücretlerinin emsal alınmak sureti ile işletmecilere kiraya verilmesi ve terminali kullanma hakkına sahip otobüs işletmecilerinin oluşturacağı bir şirket ya da kooperatif tarafından işletilmesine ıza gösterilmesi" gerektiği vurgulandı.

Otobüsler otogar dışından kalkacak

Açıklamanın ardından, 23 Aralık Çarşamba gününden itibaren otobüslerin Mersin Otogarı'na girmemesi karar alındı. 9 kişilik bir



heyet oluşturuldu. Bu heyet, Ulaştırma Bakanı ile görüşüp konu ile ilgili çözüm almaya çalışacak.

Birol Özcan: Devlet bizim yanımızda

Mersinli otobüsçülerin yanında olduklarını dile getiren TOFED Başkanı Birol Özcan, "Biz Mersinlinin yanındayız. Mersin Türkiye'deki diğer belediyelere karşı örnek olacak. Başarı sağlamamız için elbirliğiyle hareket etmemiz lazım. Boykotsa boykot, yürüyüşse yürüyüş yapmamız lazım. Devlet bizim yanımızda" dedi.

Mustafa Yıldırım- Mersin'i uyandırmak lazım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclis Başkanı Mustafa Yıldırım, Mersin'deki otobüsçülerin haklarının gasp edildiğini, Türkiye'de yeni yapılan otogarlara sorun yaratmaya devam ettiğini söyledi: "Mersin mücadelesini başından beri izliyorum, zaman zaman girişimde bulunduk. Hak aramayı bir sorumluluk olarak görüyorum. Sizin haklarınız gasp edildi, bu net görüldü. Aciz bir sektör olmadığımızı düşünüyorum. Mesele Mersin meselesi değil, Türkiye'de yapılan her yeni otogar sorun yaratmaya devam ediyor. Belediyelerin keyfi olarak yaptıkları otogarlara işletme maliyetleri yüksek, ihale süreçleri ise şaibeli olabiliyor. Ben yeterinden fazla sabır gösterdiğim inancındayım, gidilecek her kapıya gidildi, her kapıya baş vuruldu. Kazancınızın yüzde 50'sini verseniz, aldığınız komisyonun tamamını verseniz o otogarı siz yapamazsınız. Mersin uyudu, Mersin'i uyandırmak lazım." ■



Rusya Krizi Turizm taşımacılarını etkiliyor

Türkiye - Rusya arasında yaşanan kriz turizm taşımacılarını da vurdu. Taşımacılar iki aydır araçlarını garajlarda yatırdıklarını belirtiyorlar.

Turizm Taşımacıları Derneği, 14 Aralık Pazartesi günü Yönetim Kurulu toplantısını gerçekleştirdi. Dernek binasında gerçekleşen toplantıya; TTDER Yönetim Kurulu Başkanı Sümer Yiğci, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, Genel Sekreter Seyit Ali Özdamar, Yönetim Kurulu Üyeleri; Hüseyin Satır, Şevket Ak, Aydın Opçin, Mümtaz Er, Mehmet Katurcioğlu, Koray Yılmaz, Güray Buruk, Selahattin Üstün, Nurullah Demirgezer ve Halil Sezer'in yanı sıra Yaşar Kuru katıldı. Toplantıda Rusya ile yaşanan krizin turizm taşımacılarına etkisi değerlendirildi. Konu ile ilgili D2 ve B2 belgesi ile taşımacılık yapan firmalara devletin koltuk, trafik, mali mesuliyet sigortalarında indirim yapması ya da para almaması önerisi konuşuldu.

Arabalar 2 aydır çalışmıyor
Nusret Ertürk, "Sektörümüz Rusya ile ilgili yaşanan savaş ortamı

dolayısıyla krizin içinde. 2 aydır arabalar çalışmıyor, garajlar açızına kadar araba dolu. Turizm taşımacılık sektörünün tamamı sıkıntı içerisinde. Bununla ilgili üyeler zaman zaman bizi arıyor dertleşiyorlar. Bize, seyahat acenteleri bir araya geliyor, otelciler bir araya geliyor, turizm taşımacıları olarak, biz ne yapalım, bununla ilgili dernek yönetimi ne düşünüyor gibi sorular soruyorlar" dedi.

2015 çok keyifli geçmedi
2015 yılının durgun geçtiğini dile getiren Taşkın Arık, "Seçimden dolayı durağan geçti. Belirli dönemlerde yüksek, belirli dönemlerde düşük

geçti. Seçimlerin getirdiği belirsizlik ile iş yapsak bile paramızı alamadık" diye konuştu.

Rusya ile yaşanan kriz ortamının da yurtdışı taşımacıları etkileyeceğini vurgulayan Taşkın Arık, "Rusya, Türkiye'ye ne kadar turist getiriyorsa onun kaybı, her anlamda ciddi etkileri olacak; yurtçine de yurtdışına da hepsine de olacak. Minimum yüzde 30 kayıp olacak" dedi.

Kriz olumlu da yansiyebilir
Yaşar Kuru ise 2015 yılının kötü geçmediğini, seçimlerin sektöre olumsuz yansımaları olduğunu dile getirerek, Rusya ile Türkiye arasında

yaşanan krizin, turizme olumlu anlamda yansiyebileceğini söyledi: "2016 yılı Rusya ile yaşanan krizden ötürü çok da iyi olabilir, çok da kötü olabilir. İnsanların böyle durumlardan sıkılıp tatil yapma hissiyatları olabiliyor."

Rusya krizi 2016'ya yansiyacak
Seyit Ali Özdamar, 2016 yılından, Rusya ile yaşanan krizden dolayı kuşkular olduğunu belirterek, "Rusya ile yaşanan krizin olumsuz etkileri sadece Antalya'nın ve o bölgenin sorunu gibi gözüküyorsa da Türkiye genelinde etki yapacak. Antalya'nın da çok zarar göreceğini zannetmiyorum" dedi. ■



21 - 27 Aralık 2015

MAN, 2015'i 210'u aşkın otobüs, 2750 çekici satışı ile kapatıyor

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz ve Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, 2015 yılını değerlendirdiler. 2016 yılı hedeflerini aktardılar.

16 Aralık Çarşamba günü gerçekleşen basın toplantısında konuşan Eren Gündüz, 2015 yılının otobüs pazarı açısından çok değişik bir yıl olduğunu belirterek, "Herkes 2015 yılının sıkıntılı bir yıl olacağını öngörüyordu. Çünkü seçim yılıydı, ikinci seçimi öngörüyorduk. Seçim, ekonomi açısından belli bir durgunluğa yol açar" diyorlardı. Doğu bölgesindeki karışıklıkla ilgili beklentileri biz az çok tahmin ediyorduk, bununla ilgili planlarımızı yaparken bunu da gözde alyorduk, ama tabii beklentilerimizin ötesinde bir sıkıntı oldu. Bir seçim değil, iki seçim oldu. Haziran'dan Kasım'a kadar ekonomi tamamen durdu. Herkes, '1 Kasım'ı görelim; faizler, kur ne olacak, belli değil' diyorlardı. 1 Kasım psikolojisi ile bir çeyreği kaybettik. 2 Kasım sabahı bir talep patlaması yaşandı, müthiş bir telefon trafiği başladı. 20 kamyon, 200 kamyon, 50 otobüs alalım denirken, biz de tam 'bir şeyler yapacağız' derken Rus uçağı düştürüldü; kurda yeniden bir denge sızılık... Güneydoğu'da beklentilerin de ötesinde bir karışıklık yaşanıyor. Habur Sınır Kapısı kapandı. İnşallah bu sorunları, çözümleri kısa sürede aşarız" dedi.

Rusya gümrüğünde 5 otobüsümüz

Türkiye-Rusya arasında yaşanan sorunun bir yansıması da Rusya'ya gönderdikleri otobüslerin gümrükte kalmış olduğunu belirten Gündüz, "Rusya'da MAN'ın ithalatçısı var. Onlar bize 5 otobüs sipariş etmiş, biz göndermişiz ama gümrük kapısından otobüsler sokulmuyor. MAN global bir marka olmasına rağmen 'Türkiye'de üretilen otobüsleri almayacağız' diyorlar. Biz o arabalara şimdi pazar arıyoruz. Bu süreç iki ülkeye de yaralıyor. Ama umuyoruz makul bir çözüm bulunur" diye konuştu.

Pazar 1400'e gidiyor

"Bu yıl şehirlerarası otobüs pazarında 1000 otobüs satılır diye yola çıkmıştık" açıklamasını yapan Eren Gündüz, "Bir çeyreği kaybettik halde pazar 1400'ler civarına gidiyor. Beklentilerin üzerinde bir pazar seviyesi yaşandı. Bütün markalar ciddi satışlar yaptı. Yeni yılda Euro 6'ya geçilecek olması önemli. Biz bu noktada 170-180 satış planı yapmışken, bu hedefin üzerine çıktık. Kasım ayında yılı 210 ile



Eren Gündüz

kapatırız diye düşünürken, son siparişlerle bunu da aşabileceğiz. Yılı yüzde 16 pazar payı ile bitiriyoruz. Biz çalınca satılmı, sadece adede oynayalım mantığında hiç olmadık. Ciro su sağlam, yapısını doğru kurmuş şirketlere satıyoruz" dedi.

Seyahat otobüsünde 2+1 değişimi

Seyahat otobüs pazarının çok önemli bir değişim yaşadığına da dikkat çeken Eren Gündüz, "Sektörde 2+1 geçeri var. Toplam otobüs pazarının 3/1'ini aştı. Daha da aşağıya gidiyoruz. Herkes 2+1 otobüs alma derdinde. Piyasada daha önce herkes elindeki aracı kareserde, tehlikeli ve uygunsuz bir biçimde 2+1'e dönüştürüyordu. Devlet bu konuya el koydu, eskisi kadar kolay onay verilmiyor. Bir süre sonra bunun da durdurulacağı bilgisini aldık. Doğrudur, yanlışlar göreceğiz. Konuşmalar, pazarlıklar sıfır araca dönmeye başladı, sektörün çok dikkatli hareket etmesi gerekiyor. Şehirlerarası otobüs sektörü çift katlı ve 3 akslı otobüslerin çok ağır maliyetlerini yaşıyor. 3 akslı otobüslerin dünya pazarlarında alıcısı olmadığı için bu araçlar yurtdışına da, turizme de gidemedi. Şimdi pazarda iki akslı 13 metre otobüsler var. Bu otobüsler ikinci ele düştüğünde nereye gidecek? 2+1 otobüslerde de bunun hesabının doğru yapılması gerekiyor. Biz de 13 metrelik ürün satabiliyoruz, ama biz 12 metrelik iki aks otobüslerin daha doğru bir ürün olduğumu

düşünüyoruz. 12 metre 38 koltuklu 2+1 araçlarımızdan Pamukkale'ye 85, Kamil Koç'a 30, Metro Turizm'e 30 adet verdik. İki aks 13 metre konusunda dikkatli olunması gerektiğini düşünüyorum" dedi.

Yabancı markalar çok kan kaybetti

"Belediye otobüs pazarında yabancı markalar olarak çok ciddi kan kaybettik" diyen Eren Gündüz, "İhale Kanunu gereğince, belediyeler ve kamu kurumları daha iyi ürün, daha az yakıt tüketiyor diye daha fazla para veriyorlar. Hangisinden ucuza onu almak zorunda kalıyorlar. Öyle olduğu zaman, biz yerli üreticilere göre çok ciddi fiyat dezavantajı yaşamaya başladık. Çok pazar payı kaybediyoruz. Çok küçük alımlar veya Devlet Malzeme Ofisi projeleri haricinde büyük bir varlık gösteremiyoruz. Bizim belli donanımların daha ucuzlatıldığı, yerleştirilmesinin daha fazla arttığı otobüs projemiz var ama MAN, belli bir kalitenin altına inmek istemediği için izin vermek istemiyor. Kamu İhale Kanunu bu şekilde devam ettiği sürece çok fazla büyüyemeyeceğimizi farkındayız. 2016 yılı için de belediye otobüsü pazarında çok fazla büyüme öngörümüz yok" dedi.

Euro 6 normu

Euro 6 normunun araçlara 13-15 bin Euro arasında bir fiyat artışı getireceğini de belirten Gündüz, "Bunu biz, standartKDVB dahil 110 bin Euro olarak yansıtmayı planlıyoruz" dedi.

2016 hedefleri

2016'da otobüs pazarının 1100-1300 bandında olacağını düşündüklerini de belirten Eren Gündüz, "Bunu biraz da geçebiliriz. Biz Mart ayına kadar da Euro 5 satışları yapmaya devam ederiz. 2016'da yüzde 16 pazar payımızın biraz da üstüne çıkabiliriz. 2+1 pazarı önümüzdeki süreçte pazarın yüzde 50'sine ulaşacak" açıklaması yaptı.



Politik ve ekonomik belirsizlikler pazarı etkiledi

Kamyon pazarı yüzde 10, MAN yüzde 12 büyüdü

Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, konuşmasına, 2016 yılında çok daha fazla sektörel basınla bir araya gelmek istediklerini belirterek başladı. 2015 yılını değerlendiren Serkan Sara, "2 seçim olması politik, ekonomik belirsizlikler kamyon pazarını da çok etkiledi. Şansımız; 3. Havalimanı 3. Köprü gibi büyük inşaat projeleri oldu. Bu projeler; bütün ekonomik ve politik belirsizliklere rağmen kamyon pazarını büyüttü. Geçen yılın aynı dönemine göre kamyon pazarı yüzde 10 büyüdü. Bu dönemde biz satışlarımızı yüzde 12 artırdık. Yılı yüzde 15 artış seviyesi ile kapatıyoruz" dedi. Belirsizlik ortamında rekabetin içerisinde kalabilmek için MAN kalitesini öne çıkarttıklarını vurgulayan Serkan Sara, "2012 yılında lansmanını yaptığımız TGS EfficientLine serisi aracımız 3 yaşına girmişti. Bu ürün bütün müşterilerimiz tarafından en az yakıt tüketen, en az arıza çıkaran bir araç olarak görüldü. Garantı harcamaları düştü. Bu aracımız birçok markaya da öncülük yaptı. Bir başarı hikayesi oldu. Müşteri memnuniyeti anketlerini sürekli yapıyoruz. Her sene araç kalitesi anlamında aşama kaydediyoruz. Şu anda sektörün en yüksek notuna sahibiz. Büyük projelerde çalışan firmalar MAN TGS EfficientLine serisinin farkını gördü. 3. Köprü inşaat sahasında çalışan 2bin kamyonun 500'ü MAN" dedi.

Euro 5 satışları devam eder

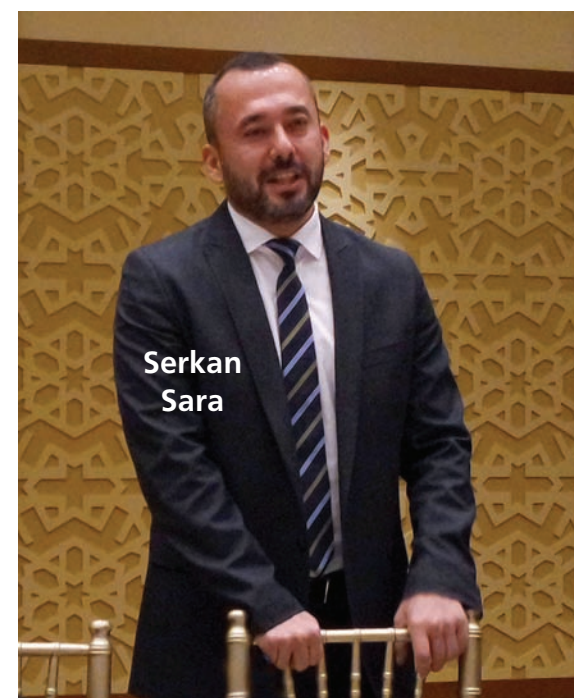
2016 Mayıs ayına kadar Euro 5 satışlarına devam edeceklerini belirten Sara, "Euro 6 satışı da yapıyoruz. Şu anda Türkiye yollarında en çok MAN marka Euro 6 araç var. Euro 6 araçlarımızda birçok yenilik var. İla ve teknolojiler geliştirdik. Telematics 2 sistemini, Efficient 2 serisini göreceksiniz. Cruise, stop-tork gibi özellikler olacak. Otomatik şanzıman standart olarak devam edecek. Bu yeniliklerin hepsi yakıt tüketimini veya şanzıman boyu maliyetlerini azaltmak yönünde.

MAN sektörün yönünü değiştirecek

2016'daki Comwex Fuarı'na çok özel hazırlanıyor. Comwex büyük şov olacak bizim için. Biz, 2012'de çekicide otomatik şanzımanı ve klimayı standart yaptık. Rakip firmalar bizi izledi. Euro 6 ile yapacağımız yeniliklerde sektör tarafından takip edilecek. Bunu hep birlikte göreceğiz. MAN'ın bütün ürün yelpazesi Türkiye'de olacak. Bütün sektörlerle yönelik araçlar göreceksiniz. Euro 6'da uluslararası nakliyye, yurtiçi nakliyye, inşaat grubunda ayrı bir çekici sunacağız. Kargo grubunu daha geniş bir yelpazede göreceksiniz. Comwex'te 4x2, 6x2 8x2 sunacağız" dedi.

Yüksek adetli teslimatlar

Serkan Sara, Enco ve Orkun İnşaat'a yüksek



Serkan Sara

adetlerde teslimatlar gerçekleştirdiklerini de vurguladı: "Enco firmasına 100 araçlık Euro 6 anlaşması yaptık, 60 aracı teslim ettik. Bu Türkiye'de en büyük Euro6 teslimatı ve bu teslimatlar devam edecek. İnşaat grubunda otomatik şanzıman payını artırmaya devam edeceğiz ve bir süre sonra inşaat grubunda standart yapacağız. Bizim hedefimiz yüzde 50 paya ulaşmak değil. Müşterimizi yaşam boşu iş ortağı olarak görüyoruz ve kalitemizden de taviz vermiyoruz. Önümüzdeki 5 yıllık süreçte çekicinin payı yüzde 60-65 arasında olmaya devam edecek. 150 araçlık kredi onayımız geldi. Orkun İnşaat'a 8x4 damperin ilk 10 adedini bu hafta teslim ediyoruz."

Satışların yüzde 80'ini bayiler üzerinden yaptıklarını belirten Serkan Sara, "2018 yılına kadar çok geniş bir bayi ağı oluşturma hedefleri bulunduğunu aktardı.

MAN Finans ve VDF birleşmesi

Serkan Sara, 1 Aralık'ta gerçekleşen MAN Finans ve VDF birleşmesinin çok olumlu yansımalarının olacağına inandıklarını belirtti: "Bu birleşme çok güzel sonuçlandı. Müşterilerimiz zehem fiyatlama anlamında hem esnek ödemeler anlamında çok geniş yelpazede avantajlı ürünler sunabileceğiz. Bakım paketi, uzatılmış garanti gibi sigorta kasko çözümlerini finans edebileceğiz."

Yedek parça stratejisi

Yedek parça stratejilerini tamamen değiştirdiklerine ve çok ciddi indirimlere gittiklerini belirten Sara, "Bu kalıcı olacak. Yansımaları çok iyi oldu. İlk başta karlılığımız bir miktar düştü, ama satışlarımız arttığı için bu düşüşü telafi ettik. Müşterileri memnun ettik, özellikle bakım parçaları, aşınan parçalar bu grupta yerli markalardan daha ucuz, yedek parça verebiliyoruz. Yaşam boyu maliyet bizim için çok önemli. Bunu hem aracın



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Mersin Terminalinin düşündürdükleri...

Mersin'de epey bir süredir yolcu terminali sorunu yaşanıyor. Bu konu üzerinde duracağım, ama sözlerim Mersin üzerinden bu işin geneline yönelik olacak. Yoksa her terminal için farklı yaklaşım ile çifte standart gündeme gelmez ve konu uzar gider...

İşin özü

Mersin'de yeni bir terminal yapıldı, şimdi tarifeli taşımacıların burayı kullanması isteniyor. Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliğine göre zaten zorunlu ama bu zorunluluğa uyulmasında zorluklar var. Öğrendiğim kadarıyla Mersin Büyükşehir Belediyesi yeni terminalin işletme hakkını yıllık 23 milyon TL'ye özelleştirmiş. Bu demektir ki sadece belediye payı için ayda 2 milyon gerekiyor. Tabii, işin maliyetleri ile kâr beklentisi de eklenince bu rakam daha da büyüyecek, aylık 3-4 milyon TL gibi...

Para nasıl kazanılacak?

Terminalin para kazanma yerleri otobüs çıkış ücretleri, araç park ücretleri ile otobüs yazıhaneleri ve diğer ticari ünitelerden elde edilecek kiralardır. Otobüs çıkış parasını zaten Büyükşehir kendine ayırmış, bu yüzden belirtilen para diğer yerlerden istenecek, tabii, önemli bir kısmı da yazıhanecilerden. Mevcut 40 yazıhanenin her birinden yıllık 400 bin TL isteniyormuş. Bu da yıllık 16 milyon TL eder, tabii, hepsi kiralansın. Diğerleriyle birlikte bu para işletmeyi kurtarır mı kurtarmaz mı, ben bilemem. Peki, bu 400 bin TL normal mi? Bana göre değil. İşletmecinin parayı nasıl kazanacağı da kendi sorunu, herhalde hesaplarını yapmışlardır. Ancak 'benim hesabım sizden bu 400 bin TL'yi almamı gerektiriyor' demek iş bitmiyor. İşletmeci hesabını ona göre yapıp teklifte bulunsaydı.

Belediye yönü

Belediye bu terminale çok para harcandığını söyleyebilir. Bu para Mersinlinin parası. Mersinli, bu parayı, orayı kullananlara yıllık yapmak için harcamadı, dolayısıyla yatırdığı parayı almak hakkı. Belediye açısından durum bu. Peki, bu yatırım doğru mu? Bunu, karar verenlere sormak gerekir.

Hep söyleriz

Bir terminal yapıldıktan yerinin, büyüklüğünün ve mimari yapısının uygun olması gerektiğini defalarca yazdım. Yanlış yere terminal yaparsanız, taşımacı gitmek istemez. Yolcu burayı tercih etmez. Lüzumundan büyük ve gereksiz harcamalar yapılan terminalin maliyetini taşımacılar çekmek zorunda da değildir. Mevzuattaki zorunluluk da bu sorunu çözmeye. Bu işte yanlış olmaması için mutlaka konu uzmanları bulunmalıdır. Terminal sık yapılan bir tesis olmayıp her mimar projelendirilemez. Uygun yer, büyüklük ve yapı için uzmanlardan faydalanılması yanında kullanıcı olan otobüsçülerle mutlaka görüşülmelidir.

Bir öneri

Taşımacıların yüksek yazıhane kirasından korumak için iki yol var; birincisi, otobüsçülerin ihtiyaçlarını az sayıdaki yazıhane karşılamanın. Örneğin Mersin'de toplam 10 yazıhane kiralamayı burayı kullanmak ve bunların yükünü paylaşmak. İkincisi, daha radikal: Mevzuatta bulunan bir terminalden faydalanmak için tamamen veya kısmen yazıhane mülk sahipliği veya kullanım hakkı sahipliği şartını kaldırmak. Yani yazıhanesi olmadan da çıkış parası ödeyerek otobüs kaldırılabilmek. Bu taşımacıların az sayıdaki yazıhane sahibine veya acenteciyeye karşı yeterince korur. Sadece firmanın veya o şehirdeki terminal dışı bir acentesinin yetkili bir elemanının kalkış varışta terminalde bulunması gerekli olabilir. Devrim niteliğindeki bu önerimin zor sürdüreceğini biliyorum. Hem keyfi davranan belediyeler hem de gelirleri azalacak yazıhane sahip veya işletmecileri bunu kabul etmeyeceklerdir. ■

Mevzuat hazretleri...

Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliğine göre taşımacılar dahil, herkes terminal yapıp işletebilir. Ancak iş imara geldiğinde bu hak sadece belediyenin. Böyle olunca da terminal işletmecileri arasında bir rekabet oluşmuyor. Herkes

Transist Fuarı'nda

Anadolu Isuzu ödüllü Citiport ile

Anadolu Isuzu, standında, ödüllü Citiport, modern dış ve ergonomik iç dizayna sahip Citibus ve düşük yakıt tüketimiyle bakım maliyetine sahip 7.5 metrelik Novociti modellerini sergiledi.

5 otobüs arasından ödüllü kazandı

Toplu ulaşıma yeni bir soluk getiren 12 metrelik Citiport, Busworld Kortrijk Europe 2015 Otobüs Fuarı kapsamında düzenlenen ECW (European Coach Week) yarışmasında Uluslararası Büyük Jüri tarafından Avrupa'nın "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" seçildi. Isuzu Citiport, Toplu Ulaşım Otobüsleri kategorisinde büyük ödül için 5 araç ile yarıştı. İki gün süren yoğun inceleme ve testlerin ardından, Uluslararası Büyük Jüri, Citiport'u 2015 yılının "En Konforlu ve Ergonomik Otobüsü" ödülüne layık gördü.

Şehirçi ulaşım için akıllı seçim Anadolu Isuzu'nun 9 metrelik otobüsü, CITIBUS dar yollara sahip tarihi metropoller ve az nüfuslu yerlere hizmet götüren belediyeler için tasarlandı. Daha uzun otobüslerle karşılaştırıldığında Isuzu CITIBUS, düşük yatırım, operasyonel maliyet, yüksek çeviklik, manevra kabiliyeti ve optimum yolcu kapasitesi ile modern şehirlerin çağdaş ihtiyaçlarını en ideal çözümlere kavuşturuyor.

CITIBUS, 2600 rpm'de 204 HP güç çıkışı sağlayan Euro 5 (EEV) Isuzu motoru ile 74 yolcu kapasitesine sahip.

İhtiyaç ve beklentilere taze çözüm

Avrupa'daki en son trendlere paralel olarak, en son ihtiyaç ve beklentilere taze çözümler sunmak amacıyla dizayn edilen NOVOCITI, Anadolu Isuzu mühendisleri tarafından gerçekleştirilen kapsamlı



ve müşteri odaklı araştırma ve geliştirme çalışmalarının sonucu olarak ortaya çıktı.

Sınıfının ilk engelli rampalı aracı NOVOCITI; Euro 5 normlarında, kalitesi dünyaca kabul edilen 155 beygirlik commonrail turbo dizel

intercooler Isuzu motora sahip. Düşük yakıt ve bakım maliyetine sahip NOVOCITI, şehirçi taşımacılığında 7.5 metrelik uzunluğu ile üstün manevra kabiliyeti sağlıyor. ■



Otokar, yenilikçi araçlarıyla yerini aldı

Otokar, toplu ulaşım kültürünü yaygınlaştırmak amacıyla düzenlenen etkinlikte Sultan City, Doruk LE ve Kent LF araçlarını sergiledi.

Toplu ulaşımda planlama, verimlilik, parklanma, alternatif ara ulaşım modlarının ele alınacağı; halkın

toplu ulaşıma olan ilgisinin artırılmasına yönelik en yenilikçi çözümlerin iki gün boyunca sergileneceği etkinlikte Otokar, Türkiye'de ve yurtdışında yoğun olarak tercih edilen yenilikçi araçları Sultan City, Doruk LE ve Kent LF'yi tanıttı. Şehirçi yolcu taşımacılığı için 7 metreden 19 metreye kadar geniş bir seçenek sunan Otokar, modern tasarıma sahip, güçlü ve çevreci

motorlu, alçak taban girişli, üstün yol tutuşu ve çekiş performansına sahip araçlarıyla sektörde standartları belirliyor. Engelli, yaşlı ve bebekli yolcular için tasarladığı araçlarıyla tüm yolculara rahat bir ulaşım imkanı tanıyan Otokar, Avrupa güvenlik normlarına uygun sistemlerin kullanıldığı otobüslerinde, ön ve arkada tam kuru havalı disk frenlere ek olarak

standart olarak sunduğu ABS, ASR ve Retarder sayesinde maksimum güvenlik sunuyor.

Otokar, İstanbul'da, modern taşımacılık için yatırımlarını sürdüren İETT bünyesinde yer alan 900 otobüsü ile beraber, İETT'ye yedek parça ve bakım hizmeti sunuyor. ■



Uluslararası yolcu taşımacıların cezalardan dertli

Özellikle Sarp Sınır Kapısı'ndan Gürcistan'a sefer düzenleyen B1 belgeli uluslararası yolcu taşımacıları zaman zaman tarifelerinde yazan seferleri gerçekleştiremedikleri için sefer başına 1500'er TL ceza yiyorlar. Bugüne kadar bir firmaya kesilen ceza 80 bin TL'ye ulaştı. Uluslararası Otobüsçüler Derneği (ULOD) Yönetimi; sınır kapılarında yaşanan sorunları, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme

Bakanlığı'nın kestigi cezaları, yüzde 25 doluluk oranının sektör etkilerini, kapatılan Habur Sınır Kapısı'nın sektöre etkileriyle Sarp Sınır Kapısı'nda yaşanan olayları değerlendirdiği bir toplantı gerçekleştirdi.

Sefer başına 1500'er TL ceza...

Yönetim Kurulu toplantısına ULOD Başkanı Hasan Kurnaz ile yönetim kurulu üyeleri Musa Çaktır, Bertan Söğüt, İbrahim Kocaoglu, Hasan Kara, Orhan Kıymetli, Murat Dinç, Emrah Doğanay, Ercan Hasanbaşoğlu, Kadir Başboğa katıldı. ULOD Başkanı Hasan Kurnaz, yurtdışına taşıma yapan firmaların

sınır kapılarında zaman tarifelerine uymadıkları gerekçesiyle sefer başına 1500 TL ceza ile karşılaştığını belirterek, "Sarp Sınır Kapısı'nda çok uzun süre bekleme yaptığımız için seferlerimiz aksıyor. Bundan ötürü zaman tarifesinde belirtilen seferleri yapmakta zorlanıyoruz. Ulaştırma Bakanlığı bu mazeretimize rağmen katı tutumu ile ceza kesmeyi sürdürüyor. Şu anda bir firmaya kesilen cezalar firma başına 30 binden, 80 bin TL'ye varan cezalar oluştu. Elimizde olmayan nedenlerden kaynaklanan bu durum için Ulaştırma Bakanlığı'nın daha hoşgörülü davranmasını bekliyoruz" dedi. ■



Bozankaya, elektrikli otobüsünü sergiledi

Bozankaya, Transist 2015'te şehirçi toplu taşıma hizmetlerinde yeni trend olan elektrikli otobüsünü sergiledi. Bozankaya AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Aytunç Günay, "İlk elektrikli Bozankaya E-Karat otobüsleri, 2016 yılı başında Konya Büyükşehir Belediyesi ve Eskişehir Tepebaşı Belediyesi'nde hizmet vermeye başlayacak. Ardından Almanya'nın Bonn şehrine de E-Karat vereceğiz" dedi.

E-Karat, 10,5 metre, 12 metre ve 18 metre olarak farklı modelleri ile sunuluyor. ■



Cumhur
Aral

cumhuraral@gmail.com

Bilinmeyen

İnsanlar, bilmediğinden ürker, endişe eder ve korkarlar. Karanlık ve belirsizlik hepimiz için endişe ve korku veren bir durumdur. Çocukluğumuzda korkutduğumuz "öcü", bilinmeyendir. Aynı şekilde hakkında bilgi sahibi değilseniz yaşam frekansı farklı olan cin, peri gibi varlıklardan da ürker ve korkarsınız. Deniz dibindeki ürkünçlük, karanlığın içindeki bilinmezlik yanı sıra sınavlarda yanıtlarını bilemeyen sorular karşısında yaşanan çekingenlik, trafik polisi ile karşılaşıldığında yaşanan kısa süreli tedirginlik, hep bilinmeyen sonuçlarıdır. Spor müsabakaları bu perspektiften değerlendirildiğinde sonuçları önceden bilinmediği için benzer duygular ve heyecanı yaşatır.

Buna karşılık sınav sorularının cevaplarını biliyor; denizi tanyor, donanımlı ve tecrübeliyseniz; karanlığa dalarken bir ışık kaynağına sahipseniz, tam bir özgüven taşıyor, hiç endişe duymazsınız. Ameliyathane önünde beklerken kapının ardında nelerin olup bittiği ve nasıl bir sonuç ile kapının açılacağı bilinmezlerden biridir. Bu bekleşimin illa ki bir problem için olması gerekmez. Aksine sevinçli bir haber bekliyor olmanız bile aynı tedirginlik ve heyecan hali yaşamamız olasıdır.

İster bebek bekler durumda olun, isterse de askerden oğlunuzun gelmesini bekleyen her ne olursa olsun beklemek; beklerken de karmaşık duygular içinde olmak son derece insani bir durumdur.

İnsanlar veya devletler arasında yaşanan her türlü ilişkide arzu edilen sonuçların yanı sıra düşük yüzdeli de olsa beklenmeyen, arzu edilmeyen sonuçların olması olasılığı endişe ve tedirginlik yaşanması için gereklidir.

İhtimal hesaplarınızda düşük yüzdeli olan durumları bertaraf edebilmek tecrübe ve tedbiri elden bırakmamayı gerektirir.

Yaşamın her evresinde veya iş hayatında stres sürekli vardır. Stresin miktarı, verimlilik düzeyini belirler. Stresiz bir ortamda oluşan rahatsız verimliliğinizi düşürür, disipline olmanızı engelleyebilir.

Aynı şekilde stres düzeyinin yüksek olduğu durumlarda yaşanan korku, endişe, tedirginlik ve hata yapma korkusu verimin düşmesiyle birebir ilintilidir. Stresin orta gerilimde tutulması verimlilik ve başarı için gereklidir.

Düzeltilmiş stres, tedbir, disiplin, nizami çalışma kurallarına uymayı gerektirir. Sonuç olarak, başarı bu bir durumun sonucudur. Yapılan işin lezzeti, yaşadığınız heyecan ile ilgilidir heyecan olmayan hiç bir şey, keyif vermez ancak heyecan, korku ve endişe haline devşirilmemelidir.

İyi bir lider korku endişe yaratmayan rahavete kapılmamızı kontrol altında tutan bir maestro gibi ekibini sevk ve idare edebilen yöneticidir.

Ailemiz, şirketimiz ve hatta ülkemizin bu tarz liderlere ihtiyacı vardır. ■

Taşıma güvenliği önceliğimiz olmalı!

- ✓ Araçlarımıza ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği takmadan araçlarımızı sefere çıkarmayalım.

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 213 21 - 27 Aralık 2015

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Haber Merkezi **Caner ÖZCAN**

Editor **Korkut AKIN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82**

İç Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

İhtikak Müşavirleri **Elaşur KOÇOĞLU**

Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0532 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No: 11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILINÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR



Katılım

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın Müsteşar, Genel Müdür ve Şube Müdürü düzeyinde katılım sağladığı toplantıya Gümrük ve Ticaret Bakanlığı, Kalkınma ve Ekonomi Bakanlıklarından da daire başkanları katılırken; Meclis Üyesi 5 derneğin yönetim kurulu üyeleri de yer aldı.

TOBB Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi Bakanlıkla buluştu

2011 yılından bu yana geleneksel hale gelen ve TOBB ev sahipliğinde gerçekleştirilen Türkiye Ulaştırma ve Lojistik Meclisi - Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Koordinasyon Toplantısı bu yıl 15 Aralık 2015 tarihinde TOBB'un Ankara'daki merkezinde gerçekleşti.

Tasımacılık ve lojistik sektörünün farklı alanlarında faaliyet gösteren Meclis üyesi derneklerin yönetim kurulu üyeleri ve temsilcilerinden oluşan toplantıya TOBB adına Başkan Vekili Halim Mete ve Bakanlık adına Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın ev sahipliği yaptı.



Meclis Başkanı Çetin Nuhoglu:

Nuhoglu, açılış konuşmasında, 2023 ihracat stratejisinin lojistik hedefleri ve 10. Beş Yıllık Kalkınma Planı kapsamında geçen yıl yayınlanan 25 öncelikli sektörel dönüşüm eylem planından biri olan Taşımacılıktan Lojistiğe Dönüşüm Eylem Planı'nda ilk kez Hükümetin uluslararası bir performans göstergesini resmi başarı göstergesi olarak kabul ettiğine dikkat çekti.

Ihracat ve Kalkınma Planı hedeflerinin performans göstergelerinden biri olan Dünya Bankası Küresel Lojistik Performans Endeksinin devlet politikalarına yansımalarının önemine dikkat çeken Nuhoglu, siyasi belirsizliklerin son bulduğu bu dönemden itibaren 64. Hükümet Eylem Planı'nda da desteklenen bu hedeflerin acilen uygulanması gerektiğine işaret etti. Nuhoglu, "2014-2018 dönemi için yayınlanan 10. Beş Yıllık Kalkınma Planı'nın 2. yılı doldu, şimdi önümüzde dolu dolu 3 yıl kaldı. Artık beklemeden yola koyulmak lazım" dedi ve Sabancı Üniversitesi İşletme Okulu Dekanı Prof. Fusun Ülengin liderliğinde yapılan bir araştırma ile ihracatımıza etki eden lojistik performans kriterleri ile Dünya Ekonomik Forumu tarafından yayınlanan Rekabet kriterleri arasındaki yakın ilişkiyi vurguladı.

Sunumlar

İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener:

Şener tarafından gerçekleştirilen UND sunumunda, "Türkiye-AB Karayolu Taşımacılığı Anlaşması Etki Analizi" ve AB kota sorunu ile ilgili çalışmalar, UND öncülüğünde ve ilgili bakanlıkların destekleriyle yürütülen Kapıkule-Kapitan Andreevo, Sarp-Sarpi vb. sınır geçişlerini hızlandırma projeleri, yabancı araçların son yıllarda artan pazar payları ve yabancı



Sektör Temsilcileri Tarafından Bakanlığa İletilen Konular:

- Azalan navlunlar ve yurtdışı taşımalarda yaşanan haksız rekabet
- Yabancı araçların artan pazar payları ve yabancı araçlara yönelik ceza mekanizmasının etkinleştirilmesi ihtiyacı
- Sınır kapılarında artan insan kaçakçılığı sorunları ve sektörün yaşadığı mağduriyetler
- Geçiş belgesi kullanımından (iade) kaynaklanan cezalarda iyileştirme talepleri (zaman aşımı vb.)
- Yetki belgeleriyle ilgili cezalarda iyileştirme talepleri (zaman aşımı vb.)
- Havalimanı ve OSB'lerde nakliyeciler kooperatiflerine ödenen yüksek ücretler
- Yabancı araçlardan gümrük mesai ücretlerinin tahsil edilmemesi
- Yüksek trafik vb. sigorta maliyetleri



TOBB Başkan Yardımcısı Halim Mete:

Halim Mete ise Türkiye'yi karadan-demiryolundan ağlarla ören Sayın Binali Yıldırım'ın vizyonunun gelecek dönemde en büyük başarı unsuru olacağını belirterek, son yıllarda ülke olarak yakalanan başarının temelini, Hükümetin özel sektörle işbirliği ve istişaretiyle sağladığını ifade etti: "TOBB sektör meclisleri bu ortak akla en önemli kurullardan biri ve en çok istişareye önem veren sektör meclisi. İstişareye verdikleri önemden dolayı ilk başta Sayın Müsteşar Yardımcımız Talat Aydın'a, ayrıca Hükümetimize ve değerli bürokratlarımıza teşekkür ediyoruz."

Türkiye'nin içinde bulunduğu coğrafyanın olağanüstü fırsatlarla beraber olağanüstü şartlar ve zorluklar da getirdiğini söyleyen Mete, özellikle karayolu taşımacılığının gelişiminin Mısır'da, İran'da, Suriye'de, Avrupa'da siyasi nedenlerle önünün kesildiğine, şimdi de Rusya krizi ile bir kez daha engellerle karşı karşıya bırakıldığına dikkat çekerek Türk işadamlarının Rusya'da yaşadıkları sıkıntıların ilk elden öğrenilip hızlı çözüme ulaştırılması amacıyla TOBB bünyesinde Rusya bilgilendirme masasının kurulduğunu duyurdu.

Hükümetimizin Arkasındayız

Rusya Krizinde Hükümetin dirayetli durduğunu söyleyen Halim Mete "Gerekirse oraya gitmeyiz. Sabırlı olmak lazım, bizim malların mutlaka alacaklarsa, bizim mallarımızı taşıyan kamyonlar ve şoförlerini de almak zorundalar" sözleriyle Hükümetin politikalarına destek verdi.

TOBB tarafından hayata geçirilen 7 sınır kapısı ve Kapıkule TIR Parkı gibi çözüm projelerine değinen Halim Mete, lojistik performans ile ticaret performansı arasındaki ilişkinin farkında olduklarını belirterek, artık hedef-eylem bağlantısının kurulması gerektiğini, lojistik hedeflerin gerçekleştirilmesi gerektiğini ifade etti.

araç kontrollerinin etkinleştirilmesi ihtiyacı ile Dünya Ticaret Örgütü Ticareti Kolaylaştırma Anlaşması ile Türkiye dahil 50 ülkenin imzasını bekleyen transit serbestisi kuralından bahsedildi.

TOBB Başkan Vekili Halim Mete'nin gündeme getirdiği Rusya krizi ile alakalı olarak, Rusya ve Türkiye'nin Doğu bölgelerinde "siyasi sebeplerle" ciddi sorunlar yaşamakta olan taşımacılara bazı destekler ve muafiyetlerin verilmesi hususunda UND tarafından dile getirilen talebe istinaden, Talat Aydın, Ulaştırma Bakanı Sayın Binali Yıldırım'a bu hususu doğrudan aktaracağını belirtti.

Karayolu, Demiryolu, Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Genel Müdürleri ile birlikte sektör temsilcilerinin sorularını yanıtlayan Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, makul talepler konusunda Bakanlığın çalışmalarının hızlandırılacağını söyledi.



Benzer toplantılar düzenlenmeli

Meclis Başkanı ve UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'nun, sektör temsilcilerinin Bakanlığa yönelttiği sorunlarda "gümrük ile ilgili sorunların" ağırlıklı olması nedeniyle sunduğu "TOBB-Ulaştırma Bakanlığı Yıllık Koordinasyon Toplantısının" bir benzerinin Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ile gerçekleştirilmesi talebi de TOBB kayıtlarına geçti.

MÜSTEŞAR YARDIMCISI TALAT AYDIN: Lojistik Koordinasyon Kurulu, Çok Yakında Kuruluyor

Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, ilgili bakanlıkların yanı sıra sektörel sivil toplum kuruluşlarının ve üniversitelerin de üyeleri arasında yer alacakları Lojistik Koordinasyon Kurulu ile ilgili tüm çalışmalarını tamamlayarak dosyayı Başbakanlık makamına ilettiklerini bildirerek, Başbakanlık Genelgesi'nin çok yakında yayınlanmasını beklediklerini söyledi.

TOBB ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı ve Gümrük ve Ticaret Bakanlığı işbirliğiyle hayata geçirilen sektörel projeler hakkında bilgi de veren Aydın, "10. Beş Yıllık Kalkınma Planı kapsamındaki Taşımacılıktan Lojistiğe Dönüşüm Eylem Planı'nda Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'na verilen görevler konusunda kaydedilen gelişmeleri sektör temsilcileriyle paylaştı.

Kamu kaynaklı sektörel maliyetlerin ve işlem sürelerinin azaltılması ile ilgili çalışmaların rapor aşamasına geldiğini



bildiren Talat Aydın, altyapı hedefleri arasında 20 Lojistik Köyü hedefinden 6'sının gerçekleştirildiği, 6 projenin devam ettiği ve 7 projenin ihale aşamasında olduğu; Kemalpaşa Lojistik Köyü projesinin ise imar aşamasında olduğunu, uzun zamandır beklenen Ulaşım Master Planı ihalesinin sonuçlandırıldığını, bakanlıklar koordinasyonunda yürütülecek Lojistik Master plan ihalesinin ise 2016 yılının ilk çeyreğinde tamamlanacağını söyledi.

Toplantı, Türkiye (TOBB) Ulaştırma ve Lojistik Meclisi üyesi 5 derneğin (UND, UTKAD, TND, DTD, KARİD) gerçekleştirdikleri ve sektörlerinin temel sorunlarını aktardıkları sunumlarla devam etti.



Talat Aydın'dan müjde

Toplantıda Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın, önemli açıklamalar yaptı ve müjde verdi:

- Lojistik Koordinasyon Kurulu Genelgesi en kısa zamanda yayınlanacak
- Rusya krizinin afet vb. mücbir durum olarak değerlendirilmesi ve mağdur olan firmalara yönelik birtakım desteklerin veya muafiyetlerin hayata geçirilmesi için Bakan Binali Yıldırım ile görüşülecek
- Meclis Üyesi 5 dernek için Müsteşarlık makamında yarımşar günlük özel toplantılar düzenlenecek ve sorunlar ayrıntılı olarak görüşülecek
- UND tarafından İstanbul Ticaret Üniversitesi ile gerçekleştirilen Karayolu Taşıma Mevzuatının Etki Analizi projesinin sonuçları Bakanlık ile paylaşılarak, Yönetmelik kaynaklı sorunlara çözüm önerileri geliştirilecek
- Yabancı araçlara yönelik ceza tahsilat sistemi ile ilgili mevzuat değişikliği (trafik cezaları da dahil) en yakın zamanda uygulamaya konacak (yabancı araçlara kesilen fakat tahsil edilmeyen cezalar halen sistemde kaydediliyor, mevzuat yayınlanınca tahsilata başlanacak)
- Geçiş belgesi iadeleri kaynaklı cezalar konusunda orantısız ve haksız uygulamalar varsa düzeltilicek (Sektörün bu yönde bir mutabakatı olursa, cezalar kaldırılabilir)
- Sektörün sigorta sorunlarının Hazine Bakanlığı'na iletilmesi konusunda destek verilecektir.

2. EL KAMYON VE ÇEKİCİLERE 24 AY VARAM GARANTİ

Düşük km'li, temiz ve bakımlı 2. el kamyon ve çekiciler artık 24 aya varan garanti seçenekleriyle TopUsed satış noktalarında.



Bayandan değil TopUsed'dan

ANKARA 0312 556 13 34
 İSTANBUL İKİTELLİ 0212 675 04 04
 İSTANBUL TUZLA 0216 394 44 25
 KONYA 0332 346 00 46

MAN | TopUsed

MAN kann.



3. Havalimanı inşaatı için

Orkun Group, 284 Ford Trucks aldı



Orkun Group Şantiyesi'nde gerçekleşen teslimat töreninde, Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz'e plaketini Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün teslim etti.

İstanbul'da uluslararası taşımacılık sektöründe faaliyette gösteren ve 3. Havalimanı projesinde hafriyat işleri yapan Orkun Group, filosunu 144 adet Ford Trucks 4136D ve 140 adet 1846T Midilli çekici olmak üzere toplam 284 adet Ford Trucks araç ile güçlendirdi. Teslimat törenine Ford

Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Otosan Kamyon İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, Ford Trucks Türkiye Satış Müdürü Burak Hoşgören, Ford Trucks Bölge Satış Müdürü Baran Süslü, Ford Trucks Yetkili Satıcısı Gaziantepi Kardeşler

Genel Müdürü Mehmet Ali Uçar ve Satış Müdürü Ertuğrul Uçar, Orkun Group Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Karadeniz, firma ortağı Orkun Karadeniz, Genel Müdürü Yavuz Karadeniz ve Koordinatörü Mesut Yetişgin katıldı.

İlhan Karadeniz, Güçlü, verimli, konforlu ve dayanıklı Ford Trucks'ın

firmaları için önemini vurgulayarak, "Orkun Group olarak Ford Trucks, yolculuğumuzda güvenilir iş ortağımız olmaya devam ediyor. Ford Trucks, sektördeki engin tecrübesi ve güçlü ürün gamıyla tüm beklentilerimizi karşılıyor" dedi. ■



Pirelli Ticari Lastikler'e Yeni Bölge Ceo'su

Pirelli'de, Türkiye'nin yanı sıra Ortadoğu, Afrika ve Hindistan'ı kapsayan Pirelli Ticari Lastikler MEA Bölge CEO'su olarak Murat Akyıldız göreve başladı.

Daha önce İtalya'dan yönetilen, MEA Bölgesi'nin merkez üssü bu atamayla birlikte ilk kez Türkiye olurken aynı zamanda ilk kez bir Türk bu göreve atandı.

1971 yılında doğan Murat Akyıldız, 1993 yılında Boğaziçi Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. Aralarında Türkiye, İngiltere, Mısır ve Azerbaycan'ın da bulunduğu bir dizi üst düzey yöneticilik görevlerini sürdüren Akyıldız, son olarak 2010 yılından günümüze kadar merkezi İsviçre'de bulunan P&G Prestige firmasının Global Yönetici Direktörlüğü görevini üstlendi.

İngilizce bilen Murat Akyıldız, evli ve 2 kız çocuk sahibi. ■

DHL, ilk partiyi getirdi

3. Köprü'de iki yaka birbirine kavuşuyor

Temelleri 2013 yılında atılan Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün inşaatında geline son aşamada, Asya ve Avrupa'yı birbirine bağlayacak köprü bağlantı kablolarının ilk partisi Türkiye'ye ulaştı.

DHL Global Forwarding ve Antonov mühendisleri, ortaklaşa yürüttükleri çalışmayla, her bir partisi 106'şar tonluk bu dev kargonun havayolu ile taşınmasını mümkün hale getirdi.

Çin'in Guangzhou kentinden yola çıkan AN 124-100 tipi uçak, 12 Aralık'ta Çorlu Havalimanı'na indi ve kargo DHL Global Forwarding

araçlarıyla inşaat bölgesine ulaştırıldı.

DHL Global Forwarding Türkiye Satış ve Pazarlama Müdürü Ulgar Çanak, "Çin ofisimizle birlikte 1.5 aylık titiz bir çalışmanın sonucunda, uçak içerisinde taşıma maliyetini üç kat azaltan özel bir depolama yöntemi oluşturduk ve böylece hem ekonomik, hem de hızlı bir çözüm bulmuş olduk. Malzemelerin kapıdan kapıya taşınmasında olduğu gibi bir butik hizmet anlayışıyla çalıştık ve taşıma süresinin uzamasına yol açabilecek tüm riskleri iyi analiz ederek bu çalışmayı başarıyla ulaştırdık" dedi. ■



HDI Sigorta ve VDF Sigorta işbirliği ile

Scania araçlar güvence altında

Scania, HDI Sigorta ve VDF Sigorta işbirliğiyle geliştirilen Ağır Ticari Araç Kaskosu ile Scania marka araç sahiplerine ve kullanıcılarına kapsamlı bir kasko poliçesi sunuyor. Olası bir hasar durumunda uzman personel güvencesiyle müşterilerine orijinal parça ve yetkili servis desteği ile üst düzey koruma sağlıyor.

Doğuş Otomotiv Scania Genel Müdürü İlhami Eksin "Bu işbirliği ile avantajlı fiyatlarla oluşturulacak kasko poliçesi sayesinde müşterilerimize oluşabilecek maddi hasarlarda orijinal parça ve yetkili servis desteği ile üst düzey koruma sağlıyoruz" diye konuştu.

VDF Grup CEO'su Tijen Akdoğan Ünver, "Bu anlaşma ile

Scania araç sahibi müşterilerimize marka güvencesi altında tek seferde 4 yıla kadar uzun süreli kasko hizmeti, yetkili satıcılarda orijinal yedek parçalar ile araçlarının hasarını teminat dahilinde ve belirli bir tutara kadar eksper ataması yapılmadan onarım olanağı, Euro poliçe seçeneği ile farklı para birimlerinde de ödeme kolaylıklarını sunuyor olacağız. Marka bağlılığımızı yeni ürünümüz ile daha da ilerilere taşıyacağımıza inanıyoruz" dedi.

HDI Sigorta Genel Müdürü Ceyhan Hancıoğlu, "Sektöründe böylesine yer edinmiş bu Doğuş Otomotiv ve VDF Sigorta'nın gerçekleştirdiği projede bizim yanımızda asıl kazanan müşterilerimiz olacak" dedi. ■



İster komple, ister parsiyel

Mars Logistics ile Balkanlar'a direkt ulaşım

Mars Logistics, müşterilerinin ihtiyaç ve beklentilerine daha iyi yanıt verebilmek amacıyla daha önce komple taşımacılık yaptığı Slovenya, Hırvatistan, Sırbistan ve Bosna Hersek pazarlarına karayolu ile parsiyel seferler düzenlemeye başladı. Organizasyonu komple taşımacılıktan daha zor olan ve uzmanlık gerektiren parsiyel

taşımacılıkta avantajlı çözümler sunan Mars Logistics'in bu hizmeti, tüm sektörler tarafından yoğun olarak tercih ediliyor. Müşterilerine tüm lojistik hizmetleri en hızlı ve güvenilir şekilde sunan Mars Logistics, güçlü acente ağı desteği ile Balkan ülkelerinde müşterilerine lojistik çözümleriyle rekabet avantajı sunuyor. ■



Mehmet Fatih Gençer, OMSAN Lojistik Tedarikçi İlişkileri Müdürü oldu

Sektör ortalamasının üzerinde bir büyüme hedefi olan ve en geniş tedarikçi ekosistemlerinden birini yöneten OMSAN, doğrudan tedarikçilerin gelişimine odaklanmış yeni bir yapılanmaya giderek Tedarikçi İlişkileri Müdürlüğü'nü kurdu.

OMSAN Lojistik Tedarikçi İlişkileri Müdürü olarak atanan Mehmet Fatih Gençer, 2002 yılında Ankara Üniversitesi, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkiler bölümünden mezun oldu; çeşitli sektörlerin öncü firmalarında satın alma ve tedarikçi yönetimi görevlerinde bulundu. Gençer, ileri derecede İngilizce biliyor. ■

"European Supply Chain Excellence Awards" yarışmasında,

OMSAN, Avrupa'nın en iyi Lojistik Şirketlerinden

OMSAN, müşterisi Renault Mais ile birlikte, Avrupa'nın en saygın lojistik ödülleri olan "European Supply Chain Excellence Awards" yarışmasında finale kalarak bir başarıya daha imza attı.

OMSAN, yarışmaya olası yol koşulları ve kaza riskleri karşısında sürücülerin yetkinliklerinin artırılması ve deneyim kazanması, yakıt tüketiminin ve karbon salınımının azaltılması, trafik kazalarının ve yük hasarlarının önlenmesi amacıyla geliştirdiği "Emniyetli ve Ekonomik Sürüş Simülasyonu" destekli eğitim programı ile "Eğitim ve Profesyonel Gelişim" Kategorisi'nde finale kaldı.

OMSAN Lojistik Genel Müdürü Osman Küçükertan, "European Supply Chain Excellence Awards" gibi önemli bir yarışmada tek Türk finalist olarak Avrupa'nın önde gelen lojistik firmaları ile yarışmanın gururunu yaşadıklarını, sürüş simülasyonu destekli eğitimlerin hem OMSAN hem de Renault Mais'in ortak hedeflerine hizmet ettiğini belirtti. ■



Mevlüt İLGIN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Mersin'de, devletin yazılı kurallarına meydan okunuyor

Otogarlar yerlerinin tespiti ve işletilmesi ile içinde kaç yazıhanenin, kaç dükkanın, kaç ticari ünitenin, kaç servisin yapılacağına büyüklüğü, küçüklüğü, yüksekliği, alçaklığı, şehrin neresinde yapılması gerektiği, konusunda belediyeler hala tam yetkili. Belediyeler bunu görev olarak kabul ediyor. Devletin ona verdiği görevi imtiyaz olarak kullanıyordu. İşte bunun en çarpıcı örneği Mersin. Yeni otogarın dörtte biri nispetinde otogar yapılırsa Mersin'in ihtiyacını karşılardı. Ama dört kat beş kat büyüklüğünde bir otogar yapıldı.

Mersin Otogar'ında 20 milyon TL'ye inşa edilen otogarın 81 adet işyeri için yıllık 23 milyon TL'ye Mersin Şimşek Group Şirketi'ne verilmesi ile ilk yanlış yapıldı. Mersin Şimşek Group yazıhane başına yıllık 400 bin TL gibi astronomik bir kira bedeli ve buna ilave olarak ortak gider ücreti talep etti, bunu kabul etmeyen acente esnafına bir müddet sonra 40 adet yazıhane için 60-96 bin TL aralığında bir kira bedeli önerildi. Mersin'deki yazıhane kira fiyatları, Ankara otogarındaki yazıhane kira fiyatlarından 10 kat daha fazla. Kayseri ve Adana'da ise yıllık ortalama yazıhane kira fiyatları 30 bin TL. Neresinden bakarsanız bakın, bu rakamların karşılanması mümkün değil. Zaten ihaleyi kazanan firma da yıllık 23 milyon TL'yi 4 taksitte bölmüş. Üç taksidi de ödemiş. Dördüncü taksitin süresi de bu ay sonunda doluyor. Bu ihalenin iptal edilmesi lazım.

Daha önceki yazılarımda paylaştığım bir şey vardı. Otogarların yapımı ve işletilmesi ile işletme esaslarının belirlenmesi sürecinde belediyeler tek başına yetkili ve imtiyazlı durumda olmamalıdır. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın koordinasyonunda ve sorumluluğunda, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, belediye ve ilgili otobüs firmalarının temsilcileri ile Sanayi ve Ticaret Odalarının ilgili meslek komiteleri ve TOBB Meclisi'nin oluşturacağı bir komisyonca otogarların yerleri, biçimleri kiralari, şehrin neresine yapılması gerektiği bununla ilgili bizim tezimizin son derece haklı ve doğru olduğu Mersin'deki otogarda görüldü.

Bu hafta içinde Ulaştırma Bakanlığı ile Mersin Otogarını konusunu görüşeceğiz. Mersin Otogarında, bu kiralari kabul etmeyenler otogara alınmıyor. Arabaları otogara sokulmuyor. Bu son derece yasadışı bir uygulamadır. İhaleyi alan Şimşek Grup bile firmanın özel güvenlik şirketi tarafından kaba kuvvetle otogara alınmıyor. Otobüsçünün zaman tarifesinde Mersin işlenmiş, Mersin Otogarında F1 belgesi olan firma varsa, D1'ine de işlenmiş yasal hiçbir kuvvetin otobüsü otogara sokmama yetkisi yok. Biz devlete sesleniyoruz. Mersin'de devletin yazılı kurallarına meydan okumasına hareket ediliyor. Ne belediye ne de herhangi bir müteahhit şirkete devlete meydan okuyamaz. Biz diyoruz ki, Mersin'deki taşıma hattında bulunan firmaların otogara alınması lazım. Otogarları aynı zamanda yolcu indirilen yerdir. Şoförlerin dinlenme yeridir. Bütün hizmetlerin verildiği yerdir. Otobüsçülerin bu hizmetlerden, yasadışı olarak mahrum edilmesi, kabul edilecek bir durum değildir. TOFED güçlü bir federasyondur, ayrıca bu sadece TOFED'i ilgilendiren bir konu değil, kardeş federasyonlarımız da son derece rahatsızlar. Biz TOFED, UYOF, TOF ve diğer kuruluşlar ile en önemlisi TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi ile birlikte bu durumu Ulaştırma Bakanlığı ile görüşeceğiz. Ya düzeltilir ya da Türkiye'deki bütün firmalar Mersin hatlarını iptal ederler. Belediyeye, "Alın otogar, başınıza çalın" deriz. ■

Didim Seyahat Safir Plus aldı

Temsa'nın yenilediği şehirlerarası otobüs modeli olan Safir Plus'u Türkiye genelinde filosuna katan üçüncü firma, bünyesindeki kooperatif ortaklarının yaptığı yatırım ile Didim Seyahat oldu. Didim Seyahat Motorlu Taşıyıcılar Kooperatif ortakları Nafiz Gökdoğan, Hasan Ecir ve Hayri Gör tarafından alınarak Didim Seyahat filosuna dahil edilen 2+2 koltuk düzenli Temsa Safir Plus, kurban kesimiyle seferlerine başladı. Didim'den İzmir, İstanbul ve Ankara'ya yolcu taşımacılığı yapan Didim Seyahat'in filosuna katılan Temsa Safir Plus, ilk seferini Didim'den İzmir'e gerçekleştirdi. Kooperatif ortakları, "2+2 koltuk düzenine sahip yeni Temsa Safir Plus otobüsümüzü 10 inç boyutunda koltuk arkası televizyonlar ile donattık. Bölgenize en iyi, en konforlu hizmeti vermeyi hedefliyoruz" dediler. ■



Başarılı kaptanlar ödülleri aldılar

Kaptanlar Kulübü'nün 3 ayda bir düzenli olarak gerçekleştirdiği servis taşımacısı, özel halk otobüsçüsü, şehirlerarası ve turizm kaptanlarının ödüllendirildiği tören 15 Aralık Salı günü Polis Eğitim ve Kongre Merkezi'nde yapıldı.

Kaptanlar Kulübü Kurucusu ve Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksek Okulu Müdürü Yar. Doç. Dr. Kemal Karayormuk, Kaptanlar Kulübü ödül töreninin iyilik, saygı ve güzellik gibi değerler arasında hayat bulduğunu söyledi. Ekrem Özcan da kaptanlar ödül töreninin tüm katılımcıları ile karayolu yolcu taşımacılığı platformuna döndüğünü belirterek, trafikte saygıyı artırmak için Trafikte Saygı Hareketi'ni hayata geçirdiklerini söyledi.

Değerli bir oluşum

İSTAB Başkanı Ali Bayraktaroğlu, Kaptanlar Kulübü'nün değerli bir oluşum haline geldiğini söyledi. Bayraktaroğlu, Trafikte Saygı Hareketi'nin de kıymetli bir proje olacağına inandığını dile getirdi.

Kaptanlara değer vereceğiz

TTDER Başkanı Sümer Yiğci, da otobüs kaptanlarının uçak kaptanları kadar zor bir görevi üstlendiğini belirterek, "Biz kaptanlarımızın kıymetini bileceğiz değer vereceğiz. Kaptanlara ne hediye verirseniz onlara layıktır" dedi.

Kalıcı bir şeyler yapalım

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, Kaptanlar Kulübü'ne, otobüs şoförlerinin uçak kaptanları gibi ağır işçi statüsünde sayılması konusunda göreve çağırıldı: "Bu törende ödül verelim, ama

IPRU İcra Kurulu Toplantısı

IPRU olarak yeni bir döneme başladıklarını dile getiren Başkan Fatih Tamay, IPRU'daki çalışmalarla ilgili şunları söyledi: "IPRU olarak 25 Aralık Cuma günü ilk icra kurulu toplantımızı yaparak çalışmalarına başlıyoruz. Taşımacılıktaki seviyemizi IPRU'ya üye olmuş ve üye olacak diğer ülkelere de yaygınlaştırmak gerektiğini düşünüyoruz. Şubat ayında Romanya'da bize üye olan federasyonun, genel kuruluna katılacağız. Onlara ulaştığımız kalite seviyesini aşlamaya çalışacağız. Üretimdeki ve karayolundaki Avrupa liderliğimiz ile otobüsçülük konusunda örnek ülke

kalıcı bir şey de yapalım, Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları Meclisi karar haline getirelim. Ulaştırma Bakanlığı'ndan randevu isteyelim ve Bakanlık genelgesiyle hayata geçirelim. Bunun yanı sıra otobüs kaptanlarımızın üniversitede okuyan çocuklarına burs verelim. Bunun için kurulan TOSEV 120 öğrenciye burs veriyor. 22 Aralık Salı günü Has Otomotiv'de yapılacak genel kurulda, dernekler ve federasyonlar bir arada prensip karar alalım. Ayın kaptanına ödül verelim ama esas vereceğimiz ödül onun çocuğu üniversitede okuyorsa, onun okumasını sağlamak olmalı."

Desteğimiz sürecektir

Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği Başkanı Fatih Tamay da Kaptanlar Kulübü'nün sürekliliği olan bir etkinlik olma yolunda ilerlediğini, etkinliğe destek vermeye devam edecekleri söyledi. Türkiye'de çözülmesi gereken en önemli sorununun eğitim ve eğitilmiş insan gücü olduğuna dikkat çeken Tamay, "TOFED, İSTAB ve özel halk otobüsçülerinin önemli çalışmaları oluyor. Biz bu anlamda önemli bir eğitim işlevi gören Türkiye Otobüsçüler ve Sosyal Dayanışma Eğitim Vakfı'na, Anadolu Isuzu olarak katkı yapmaya başladık. Belli sayıdaki öğrencimizi okutma görevini üstlendik. Bütün üretici firmaların, sivil toplum örgütlerinin TOSEV'e katkıda bulunmalarını rica ediyorum" dedi.

Temsa'yı kutluyoruz

Türkiye'de şehirlerarası ve şehir içi taşımacılıkta önemli bir ivme yakaladıklarını belirten Tamay, "Temsa rakibimiz olmasına rağmen, bu güzel video için emeği geçen herkesi kutluyorum. Hepimiz çitayı yükseltmek için bir tık yukarı çıkmalıyız" dedi. ■

olmaya devam etmemizin gerekli olduğunu düşünüyoruz" diye konuştu.

Kaptanlar vazgeçilmez bir unsur

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ise otobüs kaptanlarının acıyı, sevgiyi, hasreti taşıyıp hayatı devam ettiren vazgeçilmez bir unsur olduğunu belirterek şunları söyledi: "Başbakanı sunduğumuz Taşıma İş Kanunu, kaptanlarımızın hayatını kolaylaştırmasını sağlayacak. Kaptanlar Kulübü'nün büyümesini, daha da gelişmesini diliyorum."

Bridgestone - Şehirlerarası Otobüs Kaptanı



Bridgestone Şehirlerarası Otobüs Kaptanı ödülleri Brisa Ticari Ürün Pazarlama Müdürü Gürsu Başaran, Projeler Yöneticisi Tuğrul Karadeniz, TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, TODER Başkanı Tahsin Yücefer, İbrahim



Artırdı verdi. Bu kategoride Ekim ayının kaptan şoförü Metro Turizm'den Celal Cebeci, Kasım ayının kaptan şoförü Pamukkale Turizm'den Gürhan Alev, Aralık ayının kaptan şoförü Erzurum Esadaş Turizm'den Levent Özen oldu.

Temsa - Şehir içi Otobüs Kaptanı



Şehir içi Ayın Kaptan Şoförü ödülleri Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Satış Direktörü Murat Anıl, Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, TÖHOBB Başkanı İsmail Yüksel, İETT İstanbul Bölge Müdürü Ahmet Albayrak takdim etti. Ekim ayının kaptan şoförü ödülüne, kalp krizi geçiren yolcuyla hastaneye götürülen Murat Evin layık görüldü. Murat Evin'e ödülünü, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik'ten aldı. Kasım ayının kaptan şoförü İdris Acar, Aralık ayının kaptan şoförü ödülüne ise Cihan Kırççek layık görüldü.



Anadolu Isuzu - Turizm Taşımacısı Kaptanı



Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, TTDER Genel Başkanı Sümer Yiğci ve TTDER Genel Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, Ekim Ayının kaptan şoförü Ege Hakan Turizm'den Ayhan Eskit'e ödülünü



takdim etti. Satış Direktörü Tunç Karabulut, Kasım ayının kaptan şoförü Ramazan Altunbaş'a, Aralık ayının kaptan şoförü Recep Kılıç'a ödülünü ise Reklam Halkla İlişkiler Uzmanı İlke Ergun takdim etti.

Otokar - Servis Otobüsü Kaptanı



Otokar Pazarlama Müdürü Tarkan Burak ve İSTAB Başkanı Ali Bayraktaroğlu, Kemal Karayormuk, Ekrem Özcan, Ekim ayının kaptan şoförü Yücel Yılmaz, Kasım ayının kaptan şoförü Ufuk Şanlı, ve Aralık ayının kaptan şoförü Musa Yahşi'ye ödülleri verdi.

GAN TÜRKİYE Özel Ödülü'nü işbaşında eğitim projesiyle Mercedes-Benz Türk kazandı

Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu (TISK) tarafından düzenlenen "TISK 2015 Kurumsal Sosyal Sorumluluk Ödülleri" kapsamında bu yıl ilk kez GAN (Global Apprenticeship Network-Küresel Çıraklık Ağı) TÜRKİYE Özel Ödülü de verildi. Mercedes-Benz Türk, Türkiye İş Kurumu (İŞKUR) ile yürüttüğü "İşbaşı Eğitim @MBT" projesi ile 2013 yılında gençler arasındaki işsizliği azaltma konusunda kurulmuş küresel bir ağ olan GAN'ın adını taşıyan bu özel ödülü kazanan ilk şirket oldu.



Mercedes-Benz Türk'ün iş tecrübesi olmayan Endüstri Meslek Lisesi (EML) ve Meslek Yüksek Okulu (MYO) mezunlarına yönelik, "İşbaşı Eğitim @MBT" projesi, kapsamında yeni mezunlara Mercedes-Benz Türk Hoşdere Teknik Eğitim Merkezi'nde temel ve uzmanlık eğitimleri veriliyor. Daha sonra işbaşında çalışarak deneyim kazanan gençler, en etkin şekilde istihdam ediliyor.

Proje EML veya MYO mezunu iş arayan gençlere istihdam alanı yaratarak ülke ekonomisine katkı sağlıyor. Mercedes-Benz Türk ise ihtiyaç duyduğu nitelikli mavi yaka elemanları çeşitli mesleki eğitimlerle donatarak ve işbaşında pratik eğitimlerini tamamlatarak kadrosuna katmış oluyor. Bu proje ile Mercedes-Benz Türk üretim birimleri altında yer alan çeşitli iş istasyonlarında istihdam edilen gençlerin sayısı 200'e yaklaştı. ■

Mercedes Otobüs ve Kamyonlarda Aralık ayına özel fırsatlar



Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Aralık ayı kampanyası kapsamında Mercedes-Benz Travego 17 SHD, Travego 15 SHD, Tourismo 15 RHD ve Tourismo 16 RHD otobüs alımlarında, 675 bin TL'ye varan kredi tutarları için 40 ay vadeli yüzde 1,18 sabit faiz oranı ile 9 bin 557 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri sunuluyor. Euro ödeme seçeneğinde ise 225 bin Euro'ya varan kredi tutarları için yüzde 0,53 sabit faiz oranı ile 2 bin 795 Euro'dan başlayan aylık ödemelerden yararlanmak mümkün.

Otobüs servis kampanyası

Mercedes-Benz Türk'ün Aralık ayına özel sunduğu servis kampanyası kapsamında Mercedes-Benz otobüs müşterileri, Travego 15 ve Tourismo 15/16 araçları için turboya 2 bin TL + KDV ve enjektör setine 1.645 TL + KDV, Travego 15/17 ve Tourismo 15/16 araçları için dört yollu ventile 1.313 TL + KDV, hava kurutucuya 1.349 TL + KDV ve retarder tamir takımına 1.424 TL + KDV fiyat avantajı ile Mercedes-Benz yetkili servislerinde işçilik ücreti ödemeden sahip olabiliyor.

Otobüs onarım kampanyası

Aralık ayı boyunca, otobüs müşterilerine, motor ve şanzıman onarımları için Mercedes-Benz Türk yetkili servislerinde parça ve işçilikte yüzde 30'a varan indirim ve uygun ödeme koşulları sunuluyor.

Otobüslerde kış hazırlığı

Mercedes-Benz Travego ve Tourismo model otobüsler ile Setra CC500 araçlarda işçilik dahil fren balatasına 288 TL + KDV, fren balatası ve diskine 880 TL + KDV avantajlı fiyatlarla Mercedes-Benz yetkili servislerinden sahip olunabiliyor.

Kamyonlar için ayrıcalıklı fırsatlar

Atego, Axor ve Actros kamyon tipleri için Aralık ayına özel hazırladığı kampanya kapsamında 75 bin Euro'ya varan kredi tutarları için yüzde 0,34'ten başlayan avantajlı faiz oranları ile 48 aya varan vade seçeneklerinden aylık 808 Euro'dan başlayan ödemelerle faydalanmak mümkün.

TL ödeme seçeneklerinde ise 180 bin TL kredi tutarları için yüzde 0,99 faiz oranı fırsatı ve 36 ay vade imkânından yararlanılabilir.

İkinci el kamyon kampanyaları

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in ikinci el kamyon markası TruckStore, takas kapsamına alınmış 2013 ve 2014 model tüm ikinci el Mercedes-Benz kamyon ve çekicilerine sunulan avantajlı kampanya kapsamında 150 bin TL'ye varan kredi tutarları için yüzde 0,34'ten başlayan avantajlı faiz oranı ve 48 aya varan vade seçenekleri ile aylık 2.121 TL'den başlayan ödemelerle ikinci el kamyon sahibi olunabiliyor.

TruckStore altındaki ikinci el Actros 1841 LSnRL araçlarda ise 40 bin Euro kredi tutarı için yüzde 0 faiz ve 48 aya varan vade seçenekleri ile 657 Euro'dan başlayan aylık ödeme seçenekleri mevcut. ■



Bir Daimler markasıdır.



2+1'de Tourismo 16 gibisi yok.

Daha güçlü ve verimli Euro 6 motoru, daha geniş ve konforlu MB Relax koltuklarıyla Mercedes-Benz kalitesinin parlayan yıldızı Tourismo 16, çok yakında yollarda.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

