

10 numara yağ
10 numara facia !

PETDER Kamu Spotu - 10 Numara Yağın Akaryakıt Olarak Kullanılmasının Zararı
<http://www.petder.org.tr/videolar>



Biletall ailesi büyüyor, güçleniyor

Biletall.com CEO'su Yaşar Çelik, otobüs firmaları ile yaptıkları işbirliği hakkında, "2016'da ürün sepetimize 40 yeni otobüs firmasını ekledik. Ulusal ve uluslararası birçok şirket ile işbirlikleri yaparık, firmaları daha çok kullanıcıya ulaştırıyoruz" dedi. ■ 9'da

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

50. yıl

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 223 • 29 Şubat - 6 Mart 2016 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

Mercedes-Benz Türk sözünü tutmanın mutluluğunu yaşıyor

YENİ EFSANE: YENİ TRAVEGO

● 4,5 yıllık bir çalışma sonucunda tamamen yenilenen Mercedes-Benz Türk'ün otobüs ürün yelpazesinin amiral gemisi Yeni Travego sektörle buluştu.

Türkiye şehirlerarası ve turizm otobüs sektörünün lideri Mercedes-Benz Türk, otobüs ürün yelpazesinin amiral gemisi Travego'yu kullanıcı ve yolcuların beklentilerine en üst düzeyde yanıt verebilmek amacıyla geliştirerek tamamen yeniledi. Yeni Travego, CNR Expo Fuar Merkezi'nde 1300'ü aşkın sektör mensubunun katılımıyla, 24 Şubat Çarşamba gecesi tanıtıldı. Yeni Travego sektör mensuplarına sunumundan önce, ilk kez basın mensuplarıyla buluştu.

Dönüm noktası

Daimler Otobüs Grubu Başkanı ve EvoBus Başkanı Hartmut Schick: Yeni Travego'nun tanıtımı Mercedes-Benz Türk tarihinin önemli dönüm noktalarından biridir. Yeni aracımız, otobüs dünyasındaki konumumuzu ve yetkinliğimizi kanıtıyor.

Liderliğimizi güçlendireceğiz

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger: Yeni Travego ile Türkiye pazarındaki lider konumunu güçlendireceğiz. Yeni aracımızın kullanıcı ve yolcu konforuna katacağına inanıyoruz.

Standartlar yeniden yazılacak

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün: "10 yıl içerisinde ülkemizde yaklaşık 1 milyar yolcu taşıyan ve 11 milyar km yol yapan Travego'lar, bu özellikleriyle efsane modeller arasına girdi. Bugün yeni bir efsanenin perdesini açıyoruz. Yeni Travego ile yolcu seyahat konforunun standartları yeniden yazılacak. ■ 11-12-13'te

İETT otobüslerine "Panik butonu"

İETT, yolcuların maruz kalabileceği tehlikelere karşı önlem olarak araçlara "acil durum butonu" koymaya başladı. Butona basıldığında, acil durum alarmı oluşturularak, araçtaki anlık kamera görüntüleri Kontrol Merkezine gönderilecek.



İTO 22 Nolu Şehir İçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Ali Bayraktaroğlu:



"Plaka tahdidinde Belediye sınıfta kaldı" 4'te

İSAROD ve İSTAB Basın açıklaması yapacak

İstanbul UKOME'de plaka tahdidine yönelik alınan kararlar ilgili tepkiler sürüyor. İSTAB ve İSAROD karara yönelik değerlendirmelerde bulunmak için ikinci kez basın açıklaması yapacaklar.

Basın açıklaması, 2 Mart Çarşamba günü Saat 11.00'de Kartal Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü önünde yapılacak. ■

Servisçiler Cumhurbaşkanlığı'na seslendi

SAYIN CUMHURBAŞKANIM BİZ SİGARAYI BİRAKTIK ANCAK PLAKALARIMIZI ALAMADIK 34 6 00001 5'te

Crafter Premium seçkin konuklar için Üst düzey konfor sunuyor



Crafter Premium, 150 bin 500 TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunuluyor. 10'da

TÖHOB Genel Kurulu yapıldı. 'İsmail Yüksel' ile devam kararı çıktı

Özel Halk Otobüsçüleri yasada tanım istiyor



Yeniden TÖHOB Başkanı seçilen İsmail Yüksel, "Beni bu göreve layık gördüğünüz için hepimize teşekkür ediyor, saygılar sunuyorum. Hep birlikte bu gemiyi yürüteceğiz arkadaşlar, TÖHOB'a hep birlikte sahip çıkacağız" dedi. Başkan İsmail Yüksel, Genel

Kurul'a katılan gazetemin yazan Erzurum Milletvekili Prof. Dr. Mustafa İlcalı'ya seslenerek, "Ankara'dan taleplerimiz var. 2918 sayılı yasada özel halk otobüsçülerinin tanımının olmasını istiyoruz. Ödemiş olduğumuz KDV'nin yüzde 18'den yüzde 8'e çekilmesini istiyoruz" dedi. ■ 14'te

Lojistik Dünyası

Ege Lojistik Zirvesi yapıldı
Lojistikçiler önce güvenlik ve huzur istiyor

OMSAN'a 4. Kez "İnsana Saygı" Ödülü

7'de

Otobüs sektörünün önemli buluşması 4 Mart'ta Adana'da

Maraton ve Safir Plus sektörle buluşuyor



Dr. Zeki Dönmez
Seyahat ah ne hoştur, yıldızların altında 6'da



Prof. Dr. Mustafa İlcalı
Ulaştırma Sistemleri ve İstanbul - 4 15'te



Mustafa YILDIRIM
Sektörümüze hoş geldin Yeni Travego 6'da



Akif Nuray
Eski Bolluk Nerede Kaldı... 3'te



Cumhur Aral
Sezon 10'da



Mevlüt İLGIN
Otobüs üretim üssü Türkiye 4'te

TEMSA yeni ürünleri, Maraton ve Safir Plus'ı 4 Mart Cuma günü Adana'da sektör mensuplarıyla buluşturuyor. 9'da



126 Otobüs Firması

Biletall Organizasyon'a dahil olarak binlerce noktada yüzbinlerce bilet satışı yapan firmalarımızı tebrik ediyor, bol kazançlar diliyoruz



bilet all
ORGANİZASYON

www.**bilet all**.com.tr®

nereye gitmek istiyorsan oraya!...

bilet all
A C E N T E



İETT otobüslerine "Panik butonu"



İETT, yolcuların maruz kalabileceği tehlikelere karşı önlem olarak araçlara "acil durum butonu" koymaya başladı. Butona basıldığında, acil durum alarmı oluşturularak, araçtaki anlık kamera görüntüleri Kontrol Merkezine gönderilecek. Böylelikle güvenlik güçleri de harekete geçerek anında müdahale edecek. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın, toplu taşıma

araçlarında yaşanabilecek şiddet olaylarına karşı, bu araçlara "acil durum butonu" koymayı zorunlu hale getirmeye hazırladığını belirtmesinin ardından İETT harekete geçti. Acil durum butonu yolcuların ve şoförlerin güvenli seyahat etmesi ve maruz kalabilecekleri tehlikelere karşı kolayca ulaşabilecekleri noktalara konulmaya başlandı.

Acil durum canlı olarak izlenebilecek

Bir tehlike anında yolcu ve ya butona basarak sinyal verecek; GPS üzerinden ilgili aracın konumuna ulaşılacak ve yardım gönderilecek. Ayrıca araçlardaki iç ve dış kameralar acil durumun canlı olarak izlenmesini ve kaydedilmesini sağlayacak. Araçların alarm bilgileri 24 saat geçmişe dönük olarak izlenebilecek. Butona basıldığında ilgili araca ait 4 kamera görüntüsü canlı olarak kontrol ekranına gelecek. ■

Eski Bolluk Nerede Kaldı...

Hayatını doğal kaynak (hammadde) satmaya dayanmış ülkelerin parasızlık çekeceği yıllara giriyoruz. Alıcılar zavırlıyor. Kimin aklına gelirdi, Suudi Arabistan'ın parasızlık içine düşeceği? Petrol geliri çok azaldığı için ülkenin giderlerini karşılamıyor artık. Harcamalarını bir yılda yüzde 27 kıstı. Çok büyük daralma bu.

Biriktirdiği petro-dolarlarını şimdi kullanacak. Bu birikimler nerede duruyordu? Batı bankalarında, hatta Amerikan bankalarında... O bankalar da sıkıntıya girecekler, paralar çekildikçe. Eski bolluk yok artık. Öte yanda satışlar düşürmeden devam ettirmeye çalışıyorlar. Ama bu da fiyatları düşürüyor çünkü satışlar artmıyor. "Daha Fazla Satmama" yemini ettiler. Ama aslında en fazlasını satma yemini oldu bu, çünkü halen en fazlasını satıyorlar. Böyle olunca, TÜPRAS'ın da geliri sadece yüzde 1,2 artarken karı yüzde 32 artıyor.

"Ne mutlu ki petrolümüz yokmuş" diyeceğim, neredeyse.

Ekonominin bilimleri Batı bankalarının zor durumlara doğru ilerlediğinden bahsetmeye başladılar bile. Yunanistan'da kredi batığı 110 milyar avro, borcu 340 milyar, mevduatı 140 milyar. Her Yunan'ın 11 bin avro kredi batığı, 10 bin 500 avro devlete borcu, 34 bin avro dış borcu, 14 bin avro parası var. İtalya ve Portekiz sırada. Nerede eski bolluk?

Bizim bankalarımız çok iyi durumda, merak etmeyin.

Geçmiş bir yazımızda yolcu taşımacılığının 19 tane tüzel kişiliği ilgilendirdiğini bulmuştuk. Bu duruma yönetimsizlik mi, dağınıklık mı, süresizlik mi desek...

Bugünlerde bir uyanış bile diyebiliriz; geçen hafta karayolunda yolcu taşıyanlar bir araya geldiler,



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

IPRU Arama Toplantısı'nda. Çok değerli bir toplantı oldu.

Zayıf yönün kurumsallaşma olduğu tekrar bulundu. Bakanlığa iki öneri bulacaklar. Trafik sigortasında tazminat muhatabının şoför veya şirket olduğu konusunda tereddütte kaldılar. Şoförlere Meslek Sigortası konuşular. Gelecek hafta Afyon Kocatepe Üniversitesi'nde trafik sigortası toplantısı var.

Yolcu taşıyanlarda bir denleme hareketi mi başlıyor, masraflar artıktı? Eski bolluk yok artık. "Süreç"e yöneliyorlar, kurumsallaşmanın ilk adımı bu, zaten.

Bu aramalarından tek bir çatı örgütüne karar vereceklerini umarım. TDDK (Taşımacılık Düzenleme Denetleme Kurulu) hayal etmiştik, geçen yazılarımızda.

Profesyonel başkan bu adaleti 2 yıl içinde başlatır. İşveren derneklerinde profesyonel başkanlar dönemi başlamıştı zaten, TUSİAD ile. Lojistikçiler çok ileri durumdalar. LKK (Lojistik Koordinasyon Kurulu) tanımladılar, kuruyorlar.

Bizim MİT teşkilatımızın ABD karşılığı FBI (Merkezi Haberalma Teşkilatı) var.

14 kişiyi öldüren katilin telefonunu çözmek gerekli oldu. FBI; kamunun güvenliğini sağlamak için kullanmak üzere, telefon şirketinden şifre kırma programı istedi.

Güvenlik - Özgürlük dengesinde büyük fikir ayrılıklar çıktı. Telefon şirketi bu programı teslim edecek.

Demek ki oralarda da...

-Önce Vatan.

-Kamu Düzeni Esastır.

-Her Şey Vatan İçin. ■

Kocaeli Akıllı Duraklar ilgi görüyor

Otobüslerdeki wi-fi uygulaması yla vatandaşla ücretsiz internet iletişimi sağlayan Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Akıllı Duraklar'la da bu hizmeti yaygınlaştırıyor. Daha önce bir prototiple hizmet vermeye başlayan Akıllı Direkler'in sayısı Toplu Taşıma Daire Başkanlığı tarafından 7'ye çıkarıldı.

Güneş enerji sistemiyle enerji toplayan ve bu enerjiyi üzerindeki 6 adet USB portuna aktaran Akıllı Direkler, vatandaşların cep telefonlarını ücretsiz şarj etmelerine olanak sağlıyor. Dinamik, çevreci, yenilenebilir yapısı ile günümüzde önem arz eden teknolojik gereksinimlere cevap veren Akıllı Direkler, kent estetiğini de bozmuyor. Akıllı Direkler şebekeden beslenmeyi, üzerinde bulunan güneş panelleri ile kendi enerjisini üretmek depoluyor.

e-komobil'e otomatik bağlantı

Akıllı Direkler'de; elektronik cihazlar (aynı anda 6 adet) şebeke hızında şarj edilebiliyor. Ücretsiz wi-fi hizmeti ile ağa bağlandığında toplu taşıma portalı sorgulama bilgilerine erişiliyor.

Bugüne kadar bir milyon üzerinde kullanım gerçekleşen Akıllı Direkler'den engelli vatandaşlar ise hem iletişim, hem ulaşım amaçlı faydalanıyor. ■



Her yolculuk bir ayrıcalık.

Benzersiz donanımı, üst düzey konforu ve orijinal üstyapısıyla konuklarına seçkin bir yolculuk sunan Crafter Premium, turizm sektörüne özel avantajlarla sizi bekliyor.

Volkswagen Crafter. Her şey kazanmanız için hesaplandı.



- Premium konsept geniş deri koltuklar
- Özel Alcantara iç kaplama
- Her koltukta USB bağlantısı ve bardaklık
- Koltuklar arasında özel tasarım ahşap masa*
- Dikiz aynasına entegre geri görüş kamerası
- Uzaktan kumandalı 19" ekran
- Sürücü koltuğu yanında buzdolabı
- Karartılmış cam, alüminyum alaşımlı jant ve krom detaylar
- Gövde renginde tampon
- Gümüş gri veya siyah metalik renk

* Masalı ve bagajlı seçenekleriyle opsiyonel olarak sunulmaktadır.



360° galeriyi görmek için QR kodu okutun.



Ticari Araç



Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Otobüs üretim üssü Türkiye

24 Şubat Çarşamba günü Mercedes-Benz'in yeni Travego'nun tanıtım törenine, tüm sektör ile beraber TOFED olarak da katıldık. Öncelikle, bu güzel organizasyon için Mercedes-Benz'e teşekkür etmek lazım. Ben 1980 yılında bu sektöre girdim. Biz girdiğimizde Mercedes'in efsane olan 302 otobüsleri vardı. Daha sonra 302'nin çeşitli modelleri, 303, 304, sonra 403 geldi. Ardından gelen Travego ve Turismo'nun çok çeşitli seçenekleriyle Mercedes-Benz, Türkiye pazarında devamlı lider kaldı. Devamlı pazarın önemli bir çoğunluğunu elinde tuttu. Mercedes'in yeni Travego'su ülkemize sektörümüze inşallah hayırlı olur.

Yıllar içinde diğer markalar da Türkiye'de üretim yapmaya başladı. Özellikle Temsa'nın Mitsubishi ile işbirliği yapıp önce Maraton'u çıkarması, ardından seri üretime geçmesi ve MAN'ın Manas'a geçip önce Süper Man, Süper Man Turbo gibi otobüsler çıkarıp şimdiki MAN otobüslerini Türkiye'de üretmesiyle Türkiye otobüs üretim üssü haline geldi. Her marka ve her model otobüs, Türkiye otobüsçülerinin otobüs seçimine bir tercih hakkının daha doğmasına yol açtı.

Otobüsçünün bir tek markaya mahkum olması çok kötü bir şey. Bunu aşık. Düşünün ki, Türkiye'de tek bir marka otobüs imal ediliyor. Kaça üretir, kaça satar, kâr mı eder insafına kalmış. Serbest rekabet ortamının oluşması, otobüsçülerin seçme hakkını artırdı. Bu konuda hem Mercedes-Benz'e, hem Temsa'ya, hem MAN'a teşekkür etmek lazım.

Mercedes sektörün gelişimine öncülük etti

Tabi ki burada Mercedes'in yeri, önemli çok farklı. Çünkü sektörün gelişiminde öncülük etti. İki piyasadaki otobüs satışında yarısından çoğu Mercedes. Yanlış anlaşılmasın, hepsi bizim markamız. Hepsini Türkiye'de üreten, Türk işçisi, Türk mühendisi, Türk gücü, Türk emeği ile çıkarılan otobüsler. Ülkemize hem istihdam alanında hem yatırım alanında, teknoloji anlamında da büyük yenilikler getiren firmalar. Türkiye'deki bu otobüs imal eden fabrikaların Türkiye'yi bir üretim merkezi haline getirmeleri, otobüs işletmeciliğinde belirli bir seviyeyi tutturdu, Avrupa'ya ve dünyanın diğer ülkelerinde işletmecilik alanında bir adım önde olan, Türkiye'deki otobüs işletmeciliğini de yukarıya çekti. Global düşüncemiz; markaların kalitesi, teknoloji üstünlüğü, otobüs firmaları olarak işletme kalitemizi yükseltmemizi sağladı. Yol tesisleri, yetkili servis ve tedarikçiler de kalitelerini, otobüs üreticilerinin kaliteleri ile doğru orantılı olarak arttırmak zorunda kaldı. Bunların sonucunda Türkiye; üretim kalitesi, teknoloji ve işletmecilik alanında bir bilgi birikimine sahip oldu. İşletme anlayışı bakımından otobüs işletmeciliğinde dünyanın birinci ülkesiyiz. Diğer meslek dallarının hiçbirisi otobüsçülük kadar önde değil. Dünyanın en büyük ülkeleri Amerika, Almanya, İngiltere, Fransa bile Türkiye'deki otobüsçülerin hem üretimi hem işletmeciliği hem tesisleşmesi açısından Türkiye kadar yoklar.

Otobüsçülüğün hem işletmesi hem üretimi alanında dünya birincisi olan bir ülke; Dünyadaki otobüsçülerin üst örgütünün de kurucusu oldu. Bu, Türkiye otobüsçülerinin öncülüğünün ve güçlülüğünün en önemli kanıtıdır.

Türkiye otobüsçüsü öncü ve güçlü

Biz bugüne kadar devletten tek kuruş destek almadık. Maddi destek istemiyoruz. Biz sadece dünyadaki otobüsçülerin merkezi örgütü İPRU Türk otobüsçüsünün girişimi ile merkezi Türkiye'de olmak üzere kurulmuş, bunun uluslararası yolcu taşımacılığında düzenleyici birtakım yetkililerinin de olması, gerekir diyoruz. Devlet, Türk otobüsçülüğünün oluşturduğu örgütlenmeye gereken önemi vermezse; başka ülkeler bizim öncülüğümüzde oluşturulan kuruluşlara neden güvensinler? Yani önce Türkiye Cumhuriyeti devleti, Türkiye'deki otobüsçülerin çatı örgütü TOFED'e ve TOFED'in öncülüğünde kurulan Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği'ne (IPRU) güvenecek. Sonra da bu sektörü disiplinle etme, düzene sokma, kurallarını belirleme, otokontrol sistemlerini kurma, terminalerin işletmesinde söz sahibi olma, uluslararası yolcu taşımacılığında Türkiye'ye giren çıkan otobüsçülere çeşitli belgeleri düzenleme yetkisi verecek. Dünya birincisi olduğumuz bir alanda dahi bizim UDH Bakanlığımız, bize bu yetkileri vermezse, biz dünyanın öbür ülkelerine nasıl öncülük ederiz? ■

"Trafikte her an,
sorumlu davran!"

İTO 22 Nolu Şehir İçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Ali Bayraktaroğlu:

"Plaka tahdidinde Belediye sınıfta kaldı"

Ali Bayraktaroğlu; servis taşımacılarının istediği, plaka tahdidini uygulamasının UKOME toplantısında alınan kararla uyumladığını belirterek, "Plaka tahdidinde belediye bürokratları sınıfta kalmıştır. Çünkü istediğimiz plaka tahdidinin şekli, mahiyeti bu değildir" diyor.

Ulaşım Koordinasyon Merkezi'nde (UKOME), 17 Şubat 2016 tarihinde plaka tahdidine yönelik alınan karar servisçileri hayal kırıklığına uğrattı. Belediyenin servis taşımacılığına getirmek istediği uygulamaya yönelik servisçilerin tepkisi çeşitli açıklamalarla sürüyor. Belediyenin getirmek istediği uygulama ise bugüne kadar anlaşılabilir değil.

İstediklerimiz bu değildir

16 bin 500 dolayında servis taşımacısının üye olduğu İTO Şehir İçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi Başkanı Ali Bayraktaroğlu, alt detayları belli olmayan, ancak birkaç esas üzerinden alınan UKOME kararını Taşıma Dünyası ile paylaştı. Açıklamalarına, "Belediye bürokratları plaka tahdidinde sınıfta kalmıştır" diyerek başlayan Bayraktaroğlu, bunun gerekçelerini şu sözlerle dile getirdi: "2014 Aralık ayında İTO'da yapmış olduğumuz zümre toplantısında bu işin startını vermiştik. O günden bugüne kadar tüm faaliyetlerde, alt komisyon toplantılarında dile getirdiğimiz plaka tahdidinin şekli, mahiyeti alınan kararla ilgili değildi."

Boşa efor sarf etmişiz

Bu süreçte, boşuna emek sarf ettiklerini düşündüğünü ifade eden Bayraktaroğlu, "Bir kere boşuna çalışmışız, boşuna emek, efor sarf etmişiz. Daha önce bunların hiçbirini konuşmamışız gibi Belediye yetkilileri, UKOME toplantısında önümüzde sabit bir karar şeklinde bir düzenleme getirdiler. Baktık, anlayamadık. Çok kısa ve anlaşılacak birkaç madde halinde ekrana yansıdı. 'Söyleyecek bir şeyi olan var mı, yok mu, geçti, tamam, hayırlı olsun' dediler. Oldu bittiye getirilmiş bir karar. İstediklerimiz modelle hiçbir alakası da yok. Biz farklı bir uygulama istemedik, 31 ilde ne uygulanyorsa onu talep ettik" dedi.

Cumhurbaşkanı bunu demedi

Cumhurbaşkanından istenilen, Cumhurbaşkanının anladığının da bu uygulama olmadığına inandığını belirten Bayraktaroğlu, "Esnaf toplantısında Sayın Cumhurbaşkanımızın 'evet, hayırlı olsun' dediği model bu değildi. Çünkü yerel yönetimleri çok iyi bilen Cumhurbaşkanımız var. 'Orada yanlış anlaşılabilir' demeye kimsenin hakkı yok. Onun için de 'Belediye sınıfta kaldı' diyorum" dedi.

Belediyenin getirmek istediği sistem

17 Şubat UKOME'sinde alınan kararın hiçbir kimsenin işine yaramayacağına dikkat çeken Bayraktaroğlu, getirilen sistemin ana hatlarını da şu şekilde açıkladı: "Belediye servis taşımacıları üç kategoriye ayırmış. Birinci düzenlemede, 2004 yılından 2015 Mayıs ayına, yani Cumhurbaşkanımızın açıklama yaptığı tarihe kadar bir süre koymuş. Bunlara 'geçmiş taşımacılar' demiş.

Geçmiş taşımacılar

2004 Büyükşehir Kanununu baz almış ve bunlara 'hak verecek' demiş. Birisi 2004'ten, 2007 yılına kadar bu işi yapmış, 'bu meslek bana göre değil' demiş ve kendine bir berber dükkânı açmış. Biz ona diyoruz ki; 'sana bir hak doğdu, sen eskiden servisçiydin. Gel, bu hakkından faydalan'. Bu inanılır bir şey değil. Neden bu insanlar, gel kardeşim sana böyle bir hak doğdu diye, anlamsız bir beklenti içine sokuluyor. En önemlisi olmayan bir pazara teşvik veriliyor. Pazarda kap dolu, taşıyor. Şu an plaka tahdidini, 2-3 yıl hiçbir şekilde İstanbul'un, araca



RÖPORTAJ: RKAN YILMAZ

ihtiyacı olmaz. Çünkü çok fazla giriş oldu. Zaten de fazlaydı. Şu anda servisçi para kazanmıyor, sen de yeni mağduriyetler yaratacak bir karar alıyorsun. Geçmiş taşımacı denen şey, tamamen saçma. Biz buna kesinlikle karşıyız. Çünkü sistem çökecektir. Bunun bir an önce farkına varılması gerekiyor. Diğer illerde bir yıl geriye dönmek bir karar alınmış. Diyorlar ki, 'biz İstanbul'uz biz farklıyız'. Tamam, farkın olsun, farkın Ar-Ge de olsun, gelişmişlikte olsun, yeni fikirlerde olsun, geriye gitmede olmasın. Bu bizi geriye götürür, var olan sistemi de çökertir.

Mevcut taşımacılar

İkincisi de 'mevcut taşımacı' diye bir madde konulmuş. Hali hazırda bu işi yapan ve yapmaya devam edecekleri tanımlanmışlar. Mevcut taşımacının 10 yıllık çalışma ruhsatı olacak. Herhangi bir ücret alınmayacak. Ben zaten bu işi yapıyorum. 20, 30 yılda yapabiliyim. Bu neyi değiştirir ki. Öntümde bir engel yok. Mevcut taşımacının, bir kazancı yok. 10 yıl sonra ne olacak sorusunun da cevabı yok. 10 yıllık ruhsatlama için baz alınan tarih de, 13 Ocak'ta alınan karar. Burada bir kaos durumu var. Hepsini bir muamma. Hiçbir alt detay yok.



Yeni taşımacılar

Üçüncü düzenleme de 'yeni taşımacı' tanımlaması. Büyükşehir Belediyesi olarak fiyat belirleme komisyonu toplanacak, bir fiyat belirleyecek. Bu işi yapmak isteyen bir bedel ödeyerek sisteme girebilecek. Bu üç düzenleme de bir facia. Bir sınırlama yok ki. İhtiyaç olduğunda tespiti yapılır ve bu ihaleyle yeni gelecek tespit edilir. Büyükşehir Belediyesi, 'her gelen bunu alabilsin' diyor. Peki, sınırlama nerede kaldı? Bu

kadar aydır koşturduğumuz, 50 bin esnafın dile getirdiği, hatta ben inaniyorum ki, Sayın Kadir Topbaş'ın da anladığı, 'tamam' dediği bu değildi. Belediye bürokratları, 'yapalım ama onların istediği olmasın' diye alelacele bir yapı hazırlanmışlar ve bu karar da oldu bittiyle UKOME'den geçirilmişti. Saçma sapan yapmanın kimseye de faydası yok, kimse de anlamadı. Çünkü alt komisyon toplantılarında hiç böyle bir fasıl geçmedi hep tahdit konuşuldu."

Belediye bürokratlarının kibri

Alt komisyonlarda plaka tahdidini konuşulurken, ne değisti de, böyle bir kararla çıktığı karşınıza sorumuza Bayraktaroğlu, "Bu sorunun cevabını kimse bilmiyor. Bize alt komisyonlarda hep söylenen şu: 'Bizim plaka tahdidinden gelecek paraya ihtiyacımız yok'. Belediye bürokratlarının üzerinde maalesef bir İstanbul kibri var. Bu kibirden kurtulmaları gerekiyor. İzmir'de şehirdir. Antalya da, Ankara da, Bursa da, Kocaeli de. Yakın zamanda karar alan Sakarya da. Kibri bırakmak lazım, sivil toplum örgütlerine değer vermek lazım. Bu kararın alınırken bile ötekileştirilen bir sivil toplum örgütü ve sektör temsilcileri var. Bu yakışık kalmadı. İstanbul Belediyesi bunun için sınıfta kalmıştır" sözleriyle yanıt verdi.

Servis taşımacılığı bir ihtiyaç

Servis taşımacılığının bir ihtiyaçtan doğduğunu dile getiren Bayraktaroğlu, gelecekte servis taşımacılığının önemini koruyacağını vurguladı: "Bu iş zaten ihtiyaçtan oluşmuş. Kısa, orta değil, uzun vadede yine servis taşımacılığına ihtiyaç olacak. Belediyenin tek endişesi; acaba raylı taşıma sistemi gelişirse, nasıl olacak? Biz bu kadar plakayı verdik nasıl yapacağız? Raylı sistem gelişse de İstanbul büyüyemeye devam edecek. Servis taşımacılığına ihtiyacı var bu şehrin. Kimse bu ihtiyacı küçümseyemez, yadırgayamaz, görmezlikten de gelemez. Bu sistem hak ettiği gibi yaşmalıdır. Bu sistemde ve bu sektörde gerçekten böyle bir beklenti varsa, bu da dikkate alınmalıdır. Alınmadığı için Büyükşehir Belediyesi sınıfta kalmıştır."

Devir hakkı verilmemesi facia olur

"Devir hakkı vereceğiz" diyorlar ama bununla ilgili bir karar görmedik henüz" diyen Bayraktaroğlu, "Ne yapacaklar, ne kadar zamanda el değiştirecek bu plakalar. Ne olacağını bilmiyoruz. İşin doğasına aykırı. Devir hakkı olmayan bir şey, zaten değersizdir. Devir hakkı verilebilen, alım satımı yapılabilen sistem olmalı. Bir kere yeni girişlere izin verilmesi de bir açmaz durum. Yani şu anda kabın altı tümüyle delik. Bir şeyin birikmesi mümkün değil. Ne orada plakaların bir değeri birikebilir ne de insanlar bu işten kazançlı çıkabilir. Böyle olmamalı. Madem esnaf

Keşkeleğim oluyor

Geldiğimiz noktaya bakınca, bazen düşünüyorum... Keşke hiç girmeseydik, bu işe diyordum. Bu işin, bu kadar karışacağına ihtimal bile vermedik. Bazen bir deli kuyuya bir taş atar, kırk akıllı çıkaramaz. Aynı bu durum. Sektöre de, tüccara da, esnafa da yazık. Herkese yazık.

Nisan'da zümre toplantısı

2014 Aralık ayında yapılan zümre toplantısının ayısının yine İTO'da düzenlenmesi talebi çok geliyor. Geleceğimizi çok etkileyecek bu karara karşı duruşumuzu sergileyeceğimiz platform olacağı için zümre toplantısı düzenleyeceğiz. Sayın Kadir Topbaş'ı toplantımıza davet edeceğiz. Belki de Ulaştırma Bakanımız Binali Yıldırım'ı da davet edeceğiz. Bizim için hayati bir durum. Komite toplantısında bunu gündeme getireceğim. Nisan ayı içinde yapabiliriz diye düşünüyorum.

Turizm ve ücretsiz servisler

Turizm ve ücretsiz taşımacılar şu an kapsam dışında kalmış gibi görünüyor. Personel ve okul olarak veriliyor. Ben D2 belgesi dışında hizmet veren turizm araçlarına verilmeli diyorum, onlar da çünkü bu sektörde hizmet veriyorlar. Bunun mahsuru yok. Ücretsiz servis konusunda ise bir servis hem ücretsiz servis hemde gün içinde personel ve okul taşımacılığı yapıyorsa, onlarda bu kapsam içinde olmalıdır.

korunacak, o zaman sisteme girişler sınırlandırılmalıdır" dedi.

İşi zora soktular

13 Ocak'tan sonra sadece yeni girişlere değil, firmalarnı araçlarına da yol belgesi verilmediğine dikkat çeken Bayraktaroğlu, "Belirsizlik stürüyor. Ben yol belgesi istediğimde, yeni taşımacı formatına gireceksin diyor. Tamam, bende parasını verip, alayım, ama sınırlandırmada olmalı. Belediye, daha önce dört-beş kez yol belgesini durdurdu, tekrar açtı. Belediye ne yapacağını bilmiyor. Gerçekten işi zora soktular. El birliği yapılırsa idi, herkes yan yana gelseydi, bu sektöre bu kadar zarar verilmezdi. Sistemi geliştireceğimize, gurur duyacağımız bir hal yaratacağımıza, siz diyorsunuz ki bu böyle olacak, oysa bütün sistem çöküyor" dedi.

Biz yaptık oldu modundalar

Belediyenin UKOME kararını yeniden gözden geçirmesi gerektiğini de belirten Bayraktaroğlu, "Eğer bu kararda direnilirse, biz hukuk yolunu çalıştıracağız. Tepkimizi göstereceğiz. İnşallah o duruma gelmez bu iş. Biz UKOME'de karar aldık diyecekler muhtemelen. Yaptık oldu modundalar. Bu üç skala ile karar geçmiş durumda. Bunlardan başka kimse bir şey bilmiyor. Belediye bunu kapalı kutuda saklıyor, kimseye açıklama yapmıyor. 'Sizi çağırıp, bu işin, nasıl yapılacağını, mizanpajını anlatacağız' dediler. Hala bir davet gelmedi, bekliyoruz. Umamız gelir. Belediye bu kararla esnafa destek olduğunu ve yardım ettiğini zannediyor" dedi.

Bu karar gözden geçirilmeli

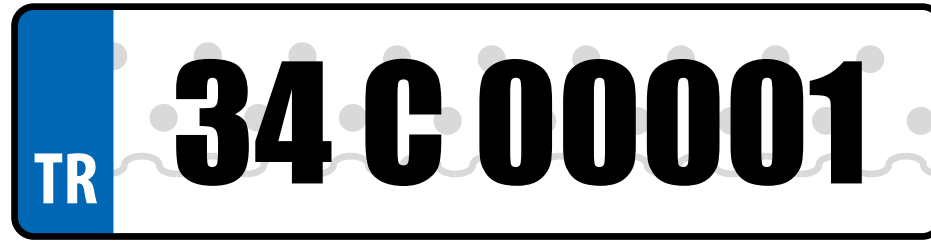
Sektörün ağır maliyetlerle yaşamaya çalıştığına da dikkat çeken Ali Bayraktaroğlu, "Bir insanın kucakına ancak iki-üç karpuz koyabilirsiniz. Bu karpuzlar dört-beş-altı olduğunda bütün karpuzların düşüp kırılma riski var; elinizde bir tane bile kalmayabilir. Sektör o duruma doğru gitmek üzere. Plaka tahdidinden umulan olmuyor. Üzerine çok ciddi bir şekilde sigorta yükü biniyor. Asgari ücretle gelen fahiş zam. Bana göre orada olması gereken bir devlet desteği yok. Yatırım, işletim maliyetlerimiz çoğaldı. Her şeye yük binmiş karpuzlar çoğalmış ama siz birtakım şeylerle kolaylık yapmıyorsunuz. En azından plaka tahdidini meselesini, olması gerektiği gibi yönetmemişsiniz. Yakın zamanda eğer bu karpuz yükü azalmazsa, sektöre bu kadar yük bindirilmeyecek edilirse ve bu sektörün beklentisi yerine getirilmezse, gerçekten ciddi sayıda hem esnaf hem de tüzel kişilerle azalma görebiliriz. Günlük personelle, öğrenciyle 2 milyon taşınan yapıldığı bir toplu taşıma ağının dikkate alınması gerektiğini düşünüyorum. Belediye bu kararın daha gözden geçirmeye davet ediyorum" dedi. ■

SAYIN CUMHURBAŞKANIM

BİZ SİGARAYI BIRAKTIK

ANCAK

PLAKALARIMIZI ALAMADIK



Sn. Cumhurbaşkanım, İstanbul'daki servisçi esnafına vermiş olduğunuz plaka tahdidi müjdesi İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından yerine getirilmemiştir.

11.02.2016 tarihinde yapılan UKOME toplantısında İstanbul Büyükşehir Belediyesi, plaka tahdidi beklentilerin aksine sektöre hizmet etmeyen bir karar almıştır.

Bizler Sn. Cumhurbaşkanımızın esnafa verdiği ve Sn. Büyükşehir Belediye Başkanımızın teyit ettiği gibi ve tüm Türkiye genelinde uygulanan şekilde düzenleme yapılmasını istiyoruz.

Aksi bir uygulamanın servis sektörüne çözüm değil sorun çıkartacağına inanıyoruz.

**SAYIN CUMHURBAŞKANIMIZIN,
İSTANBUL SERVİSCİSİNE VERDİĞİ SÖZ GECİKEBİLİR.
AMA ASLA YERDE KALMAYACAĞINA OLAN GÜVENİMİZ TAMDIR.**



İSTANBUL UMUM SERVİS
ARACI İŞLETMELERİ
ESNAF ODASI



İSTANBUL
TAŞIMACILAR BİRLİĞİ
DERNEĞİ



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

A racın teknolojik olarak son derece üstün, koltuklarının çok rahat olduğu bir gerçek. Doğrusu güzel bir araç olmuş. İnsanların beklentileri ne idi, ne oldu diye sorduğum zaman; aracın teknolojik olarak çok üstün olduğu, koltuklar arasında konforun çok iyi olduğu herkes tarafından kabul edildiğini gördüm... Sektörümüze hoş geldin diyoruz. Hayırlı olmasını diliyorum.

Eski Travego ile yüzde 9 fiyat farkı olacağı söyleniyor. Bu da yaklaşık 25 bin Euro... Bunun, 10 bin Euro'su Euro 6'dan geliyor, geri kalan kısmı da aracın trafik güvenliği ve şerit ihlal sistemlerinden geliyor. 2+1 Turismo'nun da sektörümüzün önemli ihtiyacını karşılayacağını düşünüyorum.

Bütün otobüs üreticilerinin yolu açık olsun

Önümüzdeki hafta da Temsa'nın tanıtımı var. Artıları ile eksileri ile mukayese edilecek. Sektör ikisine de pazar payı oluşturacaktır. Artık MAN'dan bir sürpriz bekliyoruz. Geçen sene, koltuklarda ciddi çalışma yaptılar. Onlar da rahatlık, güvenlik ve konfor ile birlikte Euro 6 motoru gibi birtakım çalışmalar yaptılar. Bence son sürprizi onlar yapacak gibi görünüyor, bekliyoruz. Bütün otobüs üreticilerinin yolu açık olsun.

Daha katılımcı bir anlayış

Otobüs üreticileri, gerek tasarım gerekse teknolojik süreçte müşteri beklentilerini dikkate alarak daha katılımcı bir anlayış sergilemeliler. Bu anlayış üreticiler ile kullanıcılar arasında gözetilmeli, çünkü iki taraf da özel sektör. Taşıtların üretim süreçlerinde bence otobüsçülerin taleplerini almak, otobüste yolculuk yapacak insanların adına, önemli yararlar sağlayacaktır. Sektörde bu geleneği oluşturmak lazım. Araçlar alındıktan sonra yapılan tadilatların getirdiği maliyetlerden kurtulabiliriz. Belki üreticilerin göremedikleri birtakım nüansları işaretleyebilir bizim sektörümüz. Bu konuda hassasiyeti olan birçok kullanıcı olduğunu biliyorum. Ben de bunlardan bir tanesiyim.

Şartların iyileştirilmesi şart

Verimlilik ve sürdürülebilir çözüm süreçleri açısından sivil inisiyatifin bu süreçte daha fazla katılım sağlaması lazım. Siyaset de dahil, bütün

Sektörümüze hoş geldin Yeni Travego

sivil toplum platformlarında, mesleki ve akademik sivil toplum örgütlerinde, TOBB'da, İTO'da daha katılımcı bir anlayış sergilenmesini istiyoruz. Esas olan sivil inisiyatifin bu geleneği geliştirmesi, ülke yararına işler yapabilmek için süreçlere katılmasıdır. Kendi sıkıntılarını çözüme kavuşturmak için, daha yararlı ve daha güzel şeyler yapılması için çok şey yapılabilir diye düşünüyorum. Bizler bu mevzuatla, verimlilikle, kapasiteyle ilgili, kaynak israfını kullanmakla ilgili yapılacak çok şey olduğunu inanıyoruz.

Sivil inisiyatifin omuzlarında...

Bununla ilgili hükümet tarafından ciddi çalışmalar yapıldığını biliyoruz. Zaten bu ülke sivil inisiyatifin omuzlarında yükselecek. Yatırım ortamlarının iyileştirilmesi lazım. Çalışma şartlarının, faiz koşullarının düzenlenmesi gerekiyor. Özellikle turizmimizin, bu kadar zorlandığı bir süreçte, turizm taşımacılarımız başta olmak üzere, şehirlerarası taşımacılarımızın şartlarını iyileştirmesi lazım. En önemli sorunların başında yönetim ve kayıt dışılık sorunu geliyor. Sivil inisiyatifin katılması anlamında söylüyorum, yönetim sorunu, sivil inisiyatifin biraz daha süreçlere dahil edilmesi ve "ben yaptım oldu" anlayışı yerine, "beraber yaptık, sorunları çözümler geldik bu noktaya" denilebilecek yapılara gidilmesi lazım. Aksi takdirde, "ben yaptım oldu" anlayışı ile gelinen nokta malum.

Sorumluluklarımız...

Sektörümüze bakın; Engelli Yasası, Telif Hakları ile boğuşuyoruz. Buna benzer birçok konuda tek taraflı kararlarla, mahkumiyete uğramış bir sektörüz. Engelli bir şekilde bertaraf ettik, onunla ilgili düzenlemeyi hala bekliyoruz. Orada popülist davranmak yerine gerçekçi olmak, hizmete erişim kavramını mutlaka gündeme almak gibi katılımlar gerçekleşirse, yani sivil inisiyatif dinlenirse siyaset de başarılı olur, bürokrasi de... Bundan hepimiz yararlı ve kazançlı çıkarız. Ülkenin kaynaklarını israf etmeye ve ettirmeye kimsenin hakkı yok. O anlayış ile ben diyorum ki siyaset yapanların bir sorumluluğu da, mesleki sivil toplum örgütlerinin süreçlere katılmasını sağlamak ve daha verimli, daha hızlı bir çalışma ortamı oluşturmaktır. Herkese iyi haftalar... ■

ve Aydın'a hayırlı olmasını dileyen Çerçioğlu, "Hamitabat Mahallesi Adnan Menderes Bulvarı üzerine inşa edeceğimiz Çine Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde 10 otobüs peronu, 10 bilet satış ofisi, 10 dükkan, ortak kullanım alanları, açık ve kapalı otopark, bir restoran, taşıma kooperatiflerine ait idari ofisler ve minibüsler için beklemeyle park alanları bulunacak. 4 bin 150 metrekare arazi üzerinde toplam 3 bin 20 metrekare kapalı alana sahip olacak yeni otobüsümüz, ekim ayında vatandaşlarımızın hizmetinde olacak. Büyükşehir Belediyesi olarak bugüne kadar Çine'ye 13 milyon liralık yatırım yaptık. Çine ve tüm ilçelerimizde vatandaşlarımızın menfaatleri doğrultusunda hizmet üretmeye devam edeceğiz" dedi. ■

Seyahat ah ne hoştur, yıldızların altında



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Geçen hafta gazetemizde; Sayın Mustafa Yıldırım'ın, otobüslerin yıldızlandırılması, bunun resmileştirilmesi gibi görüşlerini içeren bir röportaj yayımlandı. Bunun üzerine uzun yıllar önce ifade ettiğim görüşlerimi bir kez daha yazmak gereğini duydum. Konuya en önemli rahatlık unsurundan başlayalım.

Koltuk araları...

Yıllar önceki yazımda, AB'de otobüs sınıflandırmasının olduğunu belirtmiştim. Ana kriter de koltuklar arası mesafe, tabii, yana ve öne. Bu da belirli büyüklükteki bir otobüse kaç koltuk konacağıyla ilgili. Örneğin bir otobüsü, 2+2'lik düzende 11 sıra olarak düzenlerseniz 44 yolcu eder. 2'si kapı için gittiğinde 42 kalır. Kimse buna eleştiri getirmesin, bu bir örnek. Bu otobüsteki koltukları 2+1'e getirdiğinizde yüzde 25'i gider, kalır 31-32 koltuk. Öne doğru da rahatlık gerekir; bir sıra eksilseniz 28-29 yer kalır. Bunun rahatlığı da yetmeyebilir ve bir sıra daha eksiltilebilir: kaldı 25-26 koltuk. Rahat oldu, ama koltuk sayısı yüzde 40-45 eksildi. Bu da olabilir...

Ya kazanç?

42 koltuktan alınacak parayı 25 koltuktan almak için koltuk fiyatını 42/25=1,68 kat, yani yüzde 68 arttırmak gerekir. Bu mümkün mü? Bunu verecek kişilerin uçak veya özel otomobille gitmeleri daha doğru olmaz mı? Almayacağımız bu paranın kaybı sizi rahatsız etmez mi? Eğer etmiyorsa, normal koltuk düzeninde çok para kazanıyorsunuz demektir. Rahat düzende yüzde 5-10 gibi fiyat artırmak koltuk kayıplarının geliri telafi etmez. Kimse bu koltuklara yüksek fiyat almak için Bakanlık devreye sokmayı aklından geçirmesin. Buna rağmen, isteyen bu hizmeti sunmaya devam eder.

Otobüs yıldızları

Ölçülebilir bir büyüklük olarak koltuk araları kolaylıkla kullanılabilir. Öne-yana otobüsü çok rahat, orta veya sıkışık diyebilirsiniz. Peki, ya başka? Markayı kriter yapamazsınız... Yaş olabilir... Ama ne diyebilirsiniz? Bazen 3 yaşındaki bir otobüs kötüyken 6 yaşındaki daha iyi olmaz mı? Kullanım koşulları, kullanım miktarı ve bakım önemli değil mi? Bir de yeni otobüsün amortismanı ve maliyetleri büyük olmayacak mı? Bunun ötesinde koltuk arkası ekran, tuvalet, mutfak gibi kolaylıklar düşünülebilir... Koltuk arkası ekran hemen hepsinde var artık. Mutfak tartışmalı, sadece ısıtma düzeni bile yetersizdir, hatta hiç ısıtılmadan soğuk ikram verilebilir. Diyeceğim o ki, otobüs yıldızlanabilir ama tartışmalı olur. Resmi olarak yapılması zor.

Neye yarar?

Özellikle büyük firmalarda farklı marka, yaş ve özelliklerde otobüsler olacaktır. Bunlar, hatlarına göre kullanılacaktır. Aynı hatta farklı saatlerdeki servislerde farklı otobüslerin yanı sıra farklı hizmetler de olabilir. Öyle ki, var olan mutfak kullanılmayıp ikram verilmeyebilir de... Mutfaksız otobüste ara noktalarından alınacak sıcak ikramlar sunulabilir... Bunların dışında otobüste host-hostes bulunması, ücretsiz servis hizmetinin olması gibi kriterler

de akla gelebilir. Bunlar dahi bazı otobüslerde, bazı hatlarda ve bazı yerlerde olabilecek unsurlardır. Dolayısıyla bu işi kurallara bağlamak pek kolay olmayacaktır veya bulunacak kurallar pratikte pek de anlamlı olmayabilecektir.

Tayland örneği

Yıllar önce Mercedes-Benz Türk'ün davetlisi olarak Tayland'ın başkenti Bangkok'ta ulaşım sistemini öğrenmek ve otogarını gezmek fırsatını bulmuştum. Bazı otobüslerdeki uyumaya dahi imkan veren koltuk rahatlığı ile yolcu bölümünün sürücü bölümünden ve arkadaki hizmet bölümünden paravanlarla ayrılması dikkatimi çekmişti. Yalnız, burada serbest piyasa geçerli değildi. Otobüs seferinin durumuna göre fiyat devletçe belirleniyor ve sınırlı tartışmasız olarak devletçe satılıyordu. Türkiye'deki serbest piyasa düzeninde lüks koltağın ve lüks servis fiyatının yüksek olmasının sağlanmasını devletten bekleyemeyiz. İş size kalır.

Yıllar önce...

2000'li yıllara doğru sektördeki durumu kendimce hatırlamak isterim. Hem hizmette hem fiyatta Varan en üst kabul edilirdi. Kendinden hemen sonra gelen Ulusoy'dan, fiyatça, az dahi olsa yüksek olmaya çalışırdı. Varan'la rekabet ettiği hatlarda Ulusoy, ona yakından diğer hatlarda hizmeti biraz daha düşüktü.

Bunlardan sonra Kamil Koç, Metro, Pamukkale ve Uludağ gibi firmalar gelirdi. Kimse bu ayrıma pek itiraz etmezdi. Bunların fiyatları üsttekilerden epey düşük, kendinden sonrakilerden biraz yüksekti. Bu sınıflama o günlerde sektör elinde olan fiyatlamaya için kullanılırdı. Galiba adı de bulunurdu. Daha sonra alt gruptakilerin yolcularını da alabilmek amacıyla iki grup arasındaki fiyat farkının yanlış olduğu iddia edilip herkese ortak fiyat uygulamaya çalışıldı. Bu düzen sürdü, gitti; ta ki sivil toplum örgütlerinin tek fiyat dayatamayacağı, dayatılacak fiyatları uymayanları otogara sokmak gibi cezaları verilemeyeceği anlaşılan kadar.

Sonuç

Yolculara farklı firmalar tarafından farklı hizmetlerin sunulması, hatta aynı firmanın farklı hat ve servislerinde farklılıklar yaratılması şüphesiz ki iyidir. Yine yolcunun seçimini yapıp parasını ödediğinde neyi satın aldığı bilmesi gerekir. Bunun için bileti satılan seferin özelliklerinin belirtilmesi, bilinmesi ve buna uyulması gerekir. Ancak bunların Yasa ve Yönetmeliklerle kurallara bağlanması ve Bakanlıkça denetimi çok zor, hatta imkansızdır. Bu nedenle, bunların firmalar bazında kalması ve halkla ilişkiler faaliyeti içinde değerlendirilmesi kârimca uygundur.

Yine hizmete göre fiyat uygulanması bir gerekliliktir. Ancak serbest piyasa düzeninde hizmete göre fiyatın Bakanlıkça dayatılması beklenemez. Fiyatlar Bakanlıkça değil, firmalarca belirleniyor. Bakanlıkça yaptığı, firmanın hazırladığı tarifeye uyumunun denetlenmesidir. Şüphesiz ki bu denetim ve bunun kuralları da tartışılabilir. Serbest piyasa düzenine aykırı talepler hiçbir gerekçeyle -bu düzen değişmedikçe- kabul edilemez. Herkes bunu bilerek istediği sınıflamayı yapabilir. ■

Aydın Çine'ye 4 milyon liralık otogar

Aydın'ın Çine ilçesine 4 milyon liraya Şehirlerarası Otobüs Terminali inşa edilecek. Otogarın ekim ayında tamamlanması planlanıyor. Aydın'ın Çine ilçesinde eski otogar alanına yapılacak olan Şehirlerarası Otobüs Terminali'nin temeli atıldı. Temeli atılan otogarı halka ekim ayında hizmet vereceği açıklandı. 4 milyon liraya mal olacak yeni otogarın ilçeye

Son "Travego S" İstanbul Seyahat filosunda

2005 yılında üretimine başlanılan Travego otobüslerden Mercedes-Benz Türk 6372 adet üretti. 2012 Eylül ayında 4000'inci Travego'yu da teslim alan firma olan İstanbul Seyahat, baştan inen son Travego'yu da filosuna katmış oldu. İstanbul Seyahat 2016 yılında yatırımlarını yeni Travego ile sürdürecektir.

İstanbul Seyahat, Mengerler Trakya bayisi tarafından satılan son Travego S Otobüsü filosuna kattı. Bu alım ile birlikte, İstanbul Seyahat filosundaki otobüs sayısı 117 adede, Mercedes-Benz marka otobüs sayısı da 101 adede çıktı.

22 Şubat Pazartesi günü düzenlenen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Sürer Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış, Genel Müdürü Sırrı İnan ve İstanbul Seyahat yöneticileri, Ahmet Veli Menger Holding AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Veli Ergin İmre, Yönetim Kurulu Üyesi Gülseren Zambak, Mengerler Trakya Motorlu Araçları Genel Müdürü Güven Onan ve Otobüs Satış Müdürü

Günay Eren katıldı.

11 yılda 6372 adet üretti

Mercedes-Benz Türk Otobüs ve Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Sürer Sülün, 2005 yılında üretimine başladıkları Travego'nun 11 yıllık süreçte 6372 adet ürettiğini belirterek, "Bir dönemin sonuna geldik artık... Son Travego'yu çok değerli dostumuz İstanbul Seyahat'e teslim ediyoruz. 4 bininci Travego'yu da İstanbul Seyahat'e vermiştik. Bu baştan inen son 6 bin 372'nci Travego otobüsü. Travego S olarak da üretim adedimiz 260 oldu" dedi.

Dostlukların en güzel örneği

İnsanlar arasında yaşanan dostlukların şirketler arasında da yaşandığına dikkat çeken Sürer Sülün, "Ben şuna inanıyorum: İnsanlar arasındaki dostluklar, şirketler arasında da olabiliyor. En güzel örneklerden bir tanesi de İstanbul Seyahat ve Mercedes-Benz Türk ilişkisi. Bu nesiller boyu da gidiyor, kuşaktan kuşağa gidiyor, yönetimden yönetime geçiyor... Bu önemli bir gösterge, bunun için dostluk diyorum. Bunun içinde; iyi gün var, kötü gün var, vefa var, sevinç var. Onun için bir kez daha Sayın Selami Tırış ve Sayın Sırrı İnan'a teşekkür ediyoruz, hayırlı uğurlu olsun. Bol kazançlar diliyoruz" diye konuştu.

Ümit ediyoruz, iyi bir yıl olacak

2016'nın zor bir yıl olacağına dikkat çeken Sürer Sülün, "2016 zor bir yıl. Euro 6 geçişi var. Sadece iyi şeyler ümit ediyoruz; iyi başlamadı ama ümit ediyoruz, iyi olacak" dedi.

Mercedes-Benz Türk'e teşekkürler

İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış da, bu mutlu güzel günlerin heyecanını yaşamaktan her zaman büyük bir keyif aldıklarını belirterek,

"Sayın Sürer Sülün ve ekibine Mercedes-Benz Türk olsun, Mengerler Ticaret olsun tüm çalışanlarına İstanbul Seyahat ailesi olarak canı gönülden teşekkürleri bir borç biliyoruz. Bu güzel heyecanı yaşamaktan İstanbul Seyahat ailesi olarak büyük keyif almaktayız. Ülkemiz zor bir zamandan geçerken, bu güzel gelişmeler herkese nasip olsun, hep birlikte yaşayalım. Herkese başarılar diliyorum. Araçlarımızın devamı olacak. Otobüsçülük alemine de bide de hayırlı uğurlu olsun" dedi.

170'i özmal, 450 araç

Selami Tırış, 2017 sonunda araç sayılarını ve yolcu taşıma hedefleri hakkında şu bilgileri verdi: "2016-2017 yılı için 170 özmal, toplamda ise 450 araç hedefliyoruz. Yolcu sayımızı da 2015 sonunda taşıdığımız 4 milyon 900 binden, 2017 sonunda da 8 milyona çıkarmayı hedefliyoruz. Hatlarımızı genişleterek, daha güzel hizmetler sunarak, ekibimize birlikte sektörümüzde belirli yerlere geleceğimize inanıyoruz" dedi.

Yeni Travego da İstanbul Seyahat'e

Selami Tırış, yeni çıkacak ilk Tra-



vego'nun da filolarında yer alacağını vurguladı: "Servis araçlarımız da dahil, özmal araçlarımızın tamamı Mercedes marka. İstanbul Seyahat ailesi olarak Mercedes ile çalışmaktan büyük keyif alıyoruz. Güzel işler yapıyoruz. Gerçek dostluk ve birlik beraberliği bir aile olarak devam ettiriyoruz. Bundan iki tarafın da keyif aldığınıza inanıyoruz. Burada desteklerinden dolayı herkese de teşekkürü borç biliyoruz. Son arabayı alıyoruz, nasip olursa ilk yeni Tra-

vego da bize teslim olacak."

İstanbul Seyahat'e hayırlı olsun

Ahmet Veli Menger Holding AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Veli Ergin İmre, "İş ortakımız İstanbul Seyahat ile uzun yıllardır çalışıyoruz. Anlamlı özel olan bu aracın İstanbul Seyahat'e bol kazanç getirmesini, bereketli ve hayırlı olmasını diliyorum" dedi. ■



facebook.com/tasimadunyasi
twitter.com/tasimadunyasi

Lojistik Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Tasım

Yıl: 5 • Sayı: 223 • 29 Şubat - 6 Mart 2016

www.tasimadunyasi.com

OMSAN'a 4. Kez "İnsana Saygı" Ödülü...

Türkiye'nin en çok tercih edilen insan kaynakları platformu kariyer.net tarafından her yıl geleneksel olarak düzenlenen İnsana Saygı Ödülleri'nin 2015 yılı sahipleri belli oldu. İnsan Kaynakları alanındaki

önemli çalışmaları öne çıkarmak ve kamuoyu ile paylaşmak amacıyla düzenlenen kariyer.net İnsana Saygı Ödülleri, İnsan Kaynakları Zirvesi kapsamında 17 Şubat 2016 tarihinde Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi

Sarayı'nda gerçekleştirildi. kariyer.net İnsana Saygı Ödülleri, aday başvurularını yüzde yüz olarak yanıtlayan, en çok istihdam sağlayan ve en çok başvuru alan firmalara veriliyor. Bu kapsamda kariyer.net tarafından yapılan değerlendirmeye göre OMSAN, İnsana Saygı Ödülü'ne dördüncü kez layık görüldü. OMSAN'ın ödülünü, İnsan Kaynakları ve Kalite Sistemleri Müdürü Bilge Baykurt Özkes aldı. ■

Ege Lojistik Zirvesi yapıldı

Lojistikçiler önce güvenlik ve huzur istiyor

Ege Lojistik Derneği (ELODER) tarafından, 20 Şubat 2016 günü İzmir'de ilk kez düzenlenen Ege Lojistik Zirvesi'nde bir araya gelen lojistik sektörünün temsilcileri, ülkede önce güvenliğin sağlanmasını ardından da komşu ülkelerle iyi ilişkilerinin sürdürülmesini istediler. Ege Lojistik Derneği Başkanı Osman Doğrucu, sektörlerinin de geleceğinin barış ve huzur ortamının sağlanmasında olduğunu belirterek, "Savaşın, karışıklığın olduğu yerde ticaret olmaz, ticaret olmadan da lojistik sektörü büyüyemez" dedi.

İzmir Ekonomi Üniversitesi'ndeki zirvede, bölgede lojistik sektörüne hizmet veren profesyoneller görüşlerini anlatarak, yaşanan sorunlara çözüm önerileri sundu. Farklı konular ve sorunların masaya yatırıldığı Zirve'de konuşmacılar, dinleyicilere yaptıkları sunumlarla sektörün geleceği hakkında da görüşlerini sıraladılar.

Zirvenin çok başarılı geçtiğini dile getiren ELODER Yönetim Kurulu Başkanı Osman Doğrucu, gün boyu süren zirvede lojistik, perakende, üniversite ve kamu kuruluşlarının temsilcilerinin konuşmaları ile sektörün bugünü ve geleceğine ışık tuttıklarını söyledi. Toplantıda sektör ile ilgili sorunların da gündeme geldi, en önemli sorunun herkesin olduğu gibi güvenlik olduğu ifade edildi.

İzmir lojistik merkez olacak

Zirvede İzmir'in lojistik avantajlarının da konuşulduğunu anlatan Doğrucu, Çandarlı Limanı, İzmir-İstanbul Otoyolu ve Kemalpaşa Lojistik Köyü projelerinin tamamlanması için sektörlerinin bölgede daha da büyüyeceğini söyledi. İzmir'de lojistik sektörünün hızlı bir büyüme içinde olduğunu anımsatan Doğrucu, sektör firmalarının doğru yatırımlara yönlendirilmesi halinde daha çok markanın oluşacağını ve bu sayede de kentin lojistikte dünyada bilinen bir merkez haline geleceğini kaydetti. ■

Zirve'de neler konuşuldu?

Gün boyu süren zirvede Ege Lojistik Zirvesi'nin birinci bölümünde HAVİ İş Geliştirme Direktörü Derman Aydoğan 'Dış Kaynak Kullanımında Lojistik Firma Yönetimi', CEVA Lojistik Satış ve İş Geliştirme Başkan Yardımcısı Murat Karadağ 'Lojistik Hizmetlerde Kpı Yönetimi, Global 3PL Firmalarında Uygulamalar', UTI GL&D Türkiye Satış Müdürü Buğra Can Savaş 'Lojistik Hizmet Sağlayıcı Firmalarda; Yüksek Personel Devir Hızının, Operasyonel KPI Performansı Üzerine Etkisi' başlıkları altında konuşma yaptı.

Zirvenin ikinci bölümünde ise moderatörlüğünü ELODER Yönetim Kurulu Üyesi Filiz Künüralp'in yaptığı Lojistikte İnsan Kaynakları Sorunları Üzerine konulu panelde Ekol Lojistik İK Direktörü Osman Ünal, PERYÖN Ege Şube Başkanı Serdar Kalaycıoğlu, İş-Kur İl Şube Müdürü Kadri Kabak ve TESCO KİPA Dağıtım Direktörü Alpay Odacı görüşlerini aktardı. Zirvede ayrıca KOSBİ Bölge Müdürü Cüneyt Öztürk ise Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'nin lojistik avantajlarını anlattı.

Son bölümde ise Ekol Lojistik Ege Bölge Yöneticisi Sonnur Saatçioğlu 'Yetenek Gelişimi ve Liderlik Gelişimi' ve Green Lojistik Danışmanı Çetin Özek 'Perakende Lojistikinde Kullanılan Depo Yönetim Sistemlerinin, Hizmet Alanlar ve WMS Yazılımların Açısından Değerlendirmesi; Sorunlar ve Çözümler' konularında görüşlerini açıkladılar.



Toplantıda Ege'nin Lojistik Duayeni ödülü ise sektöre 40 yılın üzerinde hizmet eden Nazmi Özcan'a ELODER Başkanı Osman Doğrucu tarafından takdim edildi.



ANTOTO ile

Bahar Erken Geldi!

Son Euro 5 Kamyonlar 12 ay VADE %0 FAİZ!



Stoklarla sınırlı olan Kampanyamız 30 Nisan 2016 tarihine kadar MAN Finans'tan kredi kullanan gerçek ve tüzel kişiler için dosyanın MAN Finans tarafından kabul edilmesi şartı ile ve ANTOTO Yetkili Bayilerinde geçerlidir. Uygulanacak olan 0 faiz ve uygun diğer faiz oranları için araçların kasko ve / veya trafik sigortaları vade süresince MAN Finans tarafından ve masrafları Alıcı tarafından ödenmek üzere yapılacaktır. Tüm krediler için dosya masrafları ayrıca tahsil edilecektir. 60.000 Euro 0 faizli ve 12 ay vadeli kampanya; MAN TGS 18.440 Retarderli 86.500 Euro ile MAN TGS 18.400 Retarderli 84.500 Euro baz fiyatlı (K.D.V., Ö.T.V. dahil, plaka ruhsat, trafik sigortası, kasko vs masrafları hariç) araçlar için geçerlidir. Diğer ürün ve vade imkanlarımız ile ilgili olarak ANTOTO Yetkili Bayilerinden bilgi alabilirsiniz.

ANTOTO OTOMOTİV
MAN Bayi ve Yetkili Servisi
Macun Mahallesi
Abdulhalik Renda Cad.
258. Sk. No:21 Yenimahalle - ANKARA
Tel : 0 312 354 82 82
Faks : 0 312 354 82 20
Cep : 0 543 312 76 76

ANTOTO OTOMOTİV
MAN Bayi ve Yetkili Servisi
Yeşilbayır Mahallesi
Akdeniz Bulvarı No:96
MAN Plaza Döşemealtı - ANTALYA
Tel : 0 242 443 32 33
Faks : 0 242 443 32 34
Cep : 0 543 311 83 25

MAN | Financial Services



Alman otobüsçünün de tercihi TEMSA

TEMSA, yurtiçi otobüs pazarındaki başarısını yurtdışına da taşımaya devam ediyor. TEMSA, Avrupa'da taşımacılık sektöründe hizmet veren tecrübeli firmalardan 9'una 14 araçlık teslimat gerçekleştirdi.

TEMSA'nın Almanya ofisi tarafından gerçekleştirilen satışlarda araçları Temsa Almanya Genel Müdürü Umut Kamay teslim etti. Araçları alan firmalar arasında 6 Alman şirketinin yanı sıra 2 Avusturya, 1' de İtalyan şirketi bulunuyor.

Geniş ürün gamı ile tercih TEMSA

TEMSA, Alman firmalarından Barbis Reisen, Müller Reisen, Taxi Meier, Grötsch Reisen, Villing Omnibus Reisen, Schmitt Reisen Avusturya firmaları Bösch Reisen, Meidl Reisen ve Milano'lu operatör AutolineeAschdamini S.r.l.'ye teslimatlar gerçekleştirdi.

2007 yılından beri faaliyet gösterdikleri

Almanya'nın zorlu otobüs pazarında 800 araçlık bir kapasiteye ulaştıklarının bilgisini veren Temsa Almanya Genel Müdürü Umut Kamay, "Otobüs için 'key market' olan Almanya'da başarılı olduğunuzda diğer ülkelerde zaten birçok kapının size açıldığını görebilirsiniz. Son yaptığımız teslimatlarda da bunu görmek mümkün. Teslimatları gerçekleştirdiğimiz, sektörde tecrübeli otobüs firmalarından 6'sı Alman, 2'si Avusturyalı, 1'i de İtalyan şirketi. Temsa'nın Almanya ofisinde satışını yaptığımız araçlar ağırlıklı olarak HD12, HD13, MD9C, ve MD9LE oluyor. Bu pazara yönelik ürün gelişimlerini de sürdürüyoruz. Önümüzdeki süreçte öncelikle Almanya pazarındaki araç sayımızı 1000'li adedlere ulaştırmayı hedefliyoruz. Otobüslerimizin işletim sürecinde sunduğu avantajlar, üst düzeydeki iç konfor müşterilerimizin büyük beğenisini topluyor ve yeni yatırımlarda tercih ediliyoruz" dedi. ■



Yolların yeni kıymetlisi. SAFİR

Plus



Otobüs yolculuğuna yeni bir boyut kazandıran **SAFİR PLUS**, yüksek konfor düzeyi, düşük işletme maliyeti ve benzersiz tasarımı ile hem kaptaanlara hem de yolcularına keyfin kapılarını arıyor. Yenilenen tasarımı ile rahat ve davetkar bir konseptte bürünen **SAFİR PLUS**, 10 inç ekran takılabilen koltukları ile müşteri memnuniyetini garantilemenizi sağlıyor.

temsa.com



Firmalar da TEMSA yatırımını yapmaktan memnun

Araçları teslim alan firma yetkilileri de Temsa'nın müşteri ihtiyaçlarına en uygun ürünleri sunduğunu, işletim sürecinde otobüslerin sorunsuz hizmet verdiğini belirttiler. Firma yetkilileri satış sonrası hizmet sürecinde Temsa'nın müşteriye memnun eden kaliteli bir yapıya sahip olduğunu ifade ettiler.



Brisa, patlasa da yol alan lastik üretiyor

Brisa, daha önce yurtdışındaki Bridgestone fabrikalarından ithal ettiği "Patlasa da Yol Alabilen Lastik (Run Flat Tyre)" teknolojisinin kullandığı Bridgestone Potenza S001 Run-Flat lastiklerin üretimine İzmir'deki fabrikasında başladı. Yolculuk sırasında meydana gelen lastik hasarlarıyla ilgili endişeleri ortadan kaldıran RFT lastikler, patlasa bile saatte 80 km hızla, 80 km boyunca güvenle yol alınmasını sağlıyor. İzmir'deki Brisa fabrikasında 4 farklı ebatta üretimi başlayan RFT lastiklerin yanak yapısında yeni nesil (NanoPro-Tech) güçlendirilmiş kauçuk kullanılıyor. Bridgestone'un geliştirdiği Cooling Fin (Soğutma Kanadı) teknolojisi sayesinde normal lastiklerle aynı sürüş konforu sunuluyor. ■



Otobüs sektörünün önemli buluşması 4 Mart'ta Adana'da

Maraton ve Safir Plus sektörle buluşuyor



2015'te
40 otobüs
firması daha...

Biletall ailesi büyüyor, güçleniyor

Türkiye'de otobüs firmaları ile bilet satış ve dağıtım konusunda anlaşmalı tek yetkili şirket olan Biletall Organizasyon, 2015 yılında 40 otobüs firması ile daha anlaşma gerçekleştirdi. 2006 yılında e-ticaret pazarına girerek yolcuların yaşadığı vakit kaybını azaltmak ve en ucuz bileti sağlamak üzere kurulan Biletall, hem yolcular hem de otobüs firmaları için bir çok kolaylık sağlıyor.

2006 yılında, "Ulusal Bilet Dağıtım Sistemi" isimli TÜBİTAK projesi ile kurulan Biletall, her geçen yıl hem yurtiçi hem de yurtdışında dikkatleri üzerine çekmeye devam ediyor. Bilet satış ve rezervasyon işlemlerini gerçekleştirdiği firmaların hem operasyon, hem muhasebe, hem de yazılım süreçlerini kolaylaştıran Biletall, firmaları internet üzerinden tüm dünyada erişilebilir olarak, sıfır maliyet ile binlerce satış noktasında milyonlarca kişiye ulaştırıyor.

Yeni yılda, aralarında Çanakkale Truva Turizm ve Has Turizm gibi birbirinden kıymetli 40 otobüs firması ile daha bilet satışı ve rezervasyon işlemleri için anlaşma sağlayan Biletall, birlikte çalıştığı firma biletlerinin satışını 900'den fazla web sitesi, 1.500'i aşkın acente, 7/24 çağrı merkezi, 20'den fazla mobil uygulama ve 5 binin üzerinde kiosk'tan gerçekleştiriyor. Günlük 250 bin, aylık 7,5 milyon ziyaretçinin bilet araması yaptığı Biletall Organizasyon, 100 binin üzerinde indirilen mobil uygulamaları ile otobüs firmalarının yanı sıra yurtiçi ve yurtdışı havayolu şirketlerine, İDO'ya ve TCDD'ye de bilet satışında destek sağlıyor.

Karşılaştırma olanağı da var

Biletall.com CEO'su Yaşar Çelik, otobüs firmaları ile yaptıkları işbirliği hakkında, "2016'da ürün sepetimize 40 yeni otobüs firmasını ekledik. Ulusal ve uluslararası birçok şirket ile işbirlikleri yaparak, firmaları daha çok kullanıcıya ulaştırıyoruz. Bu onlar için büyük bir avantaj. Seyahate çıkacak yolcular, web sayfalarımızda, acentelerimizde, mobil uygulamalarımızda ve kiosklerde bütün ulaşım araçlarının seferlerini, fiyatlarını görüp rezervasyon yapabiliyor, bileti satın alabiliyor ve aynı rotada uçak ve otobüs biletlerini karşılaştırabiliyorlar" dedi. ■

Otobüs, uçak, tren ve İDO biletleri bir arada

Türkiye'de otobüs, uçak ve deniz otobüsü biletlerini bir arada sunan konseptin ilk ve tek yaratıcısı olan biletall.com, yolculara uçak ve otobüs biletlerini birbirleri ile kıyaslama imkânı da sunuyor. biletall.com, ayrıca Türkiye'nin önde gelen firmalarına gerçekleştirdiği anlaşmalar ile mobil uygulamalar ve 800'den fazla web sayfasına online bilet satış altyapısı sağlayarak bu alanda büyümesini sürdürüyor. Geçtiğimiz yıl 120 milyon TL ciro elde eden biletall.com, 2016 için 160 milyon TL ciro hedefliyor.

TEMSA yeni ürünleri, Maraton ve Safir Plus'ı 4 Mart Cuma günü Adana'da sektör mensuplarıyla buluşturuyor.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığında koşusuna başlayan Temsa Maraton ve Safir Plus'ın 4 Mart 2016 Cuma günü düzenlenen tanıtım etkinliğine 300'ü aşkın davetlinin katılımı bekleniyor. Etkinlik, müşterilerin Temsa'nın Adana fabrikasını gezisi ile başlayacak. Burada sektör mensuplarına üretim süreçleri ve ürünlerle ilgili sunumlar yapılacak. Müşterilere yönelik düzenlenen gala

yemeginde ünlü sanatçı Alişan bir konser verecek. Temsa Satış Direktörü Murat Anıl, müşteri ihtiyaçlarını dinleyen ve bunu sahadaki ürünlere yansıtmaya çok özen gösteren bir şirket olduklarını belirterek, "Şehirlerarası yolcu taşımacılığına yeni ayrıcalıklar getirecek olan Maraton ürünümüz ve yıllardır sektörde büyük beğeni ile hizmet veren ve sektörün ihtiyaçları ve talepleri doğrultusunda yenilenen aracımız Safir Plus sektör mensupları ile buluşacak. Biz de iş ortağımız olarak gördüğümüz müşterilerimizle bir arada olmaktan büyük mutluluk duyacağız" dedi. ■



TEMSA'DAN UZUN YOLLARA YENİ STAR



TEMSA MARATON

temsa.com

10 » Otomotiv

Crafter Premium seçkin konuklar için

Üst düzey konfor sunuyor

Volkswagen Ticari Araç'ın özel yolcu taşımacılığı için tasarlanan modeli Crafter

Premium'da rahat bir yolculuk için her şey en ince ayrıntısına kadar düşünülmüş. İç mekanda tamamen



deri kaplı siyah ve gri renk seçenekleriyle sunulan genişletilmiş koltuklarıyla, üst düzey konfor ve ergonomi sunarken aynı zamanda standartların üstünde bir oturma alanı sağlıyor. Crafter Premium'un yolcu bölümündeki tüm koltuklarda USB girişi, içecek ve telefon koyma yeri standart olarak bulunuyor. 9+1 Masalı, 9+1 Bagajlı, 10+1 Masalı ve 10+1 Bagajlı olarak 4 farklı

konfigürasyonla pazara sunulan Crafter Premium, Alcantara iç kaplaması ve ahşap görünümlü yer kaplamasıyla da fark yaratıyor. Crafter Premium'da dikiz aynasına entegre geri görüş kamerası ve uzaktan kumandalı 19 inç ekran da standart olarak sunuluyor. Crafter Premium, 150 bin 500 TL'den başlayan fiyatlarla satışa sunuluyor.

Yüksek üretim hacmi, yüksek kazanç ve 6 ödül

Iveco Daily rekor dolu bir yıl geçirdi

Pazardaki ilk yılında "Uluslararası 2015 Yılın Vanı" ödülünün sahibi Yeni Daily, satış adetlerinde önceki yıla oranla yüzde 20 artışla büyük bir başarıya imza attı. Yükselen satışlar aracın pazar tarafından oldukça olumlu karşılandığını ve şirketler arasında popüleritesinin arttığını gösteriyor.

Daily'nin özellikle van modellerindeki küresel başarısıyla gurur duyduklarını, Daily'nin sunulduğu pazarlarda hak ettiği ödüllere kavuştuğunu ve bunda sektör uzmanlarıyla ulaşım profesyonellerinin Toplam Sahiplik Maliyeti, konfor, üretkenlik ve sürdürülebilirlik gibi kavramlarda çitayı yükseltmesinin etkili olduğunu belirtti.

Avrupa'daki filoların tercihi

Yeni Daily, Avrupa'da kiralama, dağıtım ve teslimat, e-ticaret gibi alanlarda faaliyette bulunan büyük operatörler tarafından tercih edildi; bu operatörlerin büyük kısmını sadık müşteriler oluşturuyor.

Piyasaya sürüldüğünden beri Yeni Daily, özellikle de Hi-Matic modelleri çeşitli Avrupa ülkelerindeki büyük filoların tercihi oldu. Hi-Matic modelleri özellikle posta dağıtım şirketleri tarafından yoğun biçimde tercih edildi. ■

Yeni Daily Avrupa'da pazar payını 2014'e göre 0,6 artırdı, bu artışta anahtar alıcıların Yeni Daily'i tercih etmeleri etkili oldu. Latin Amerika'da ise zorlu pazar koşullarına karşı Daily pazar payında yüzde 1,5'lik bir artış yakaladı.

110 ülkede, 2,7 milyon satış

Iveco Marka Başkanı Pierre Lahutte,



Yeni Daily ödülleri topladı

Yeni Daily, tanıttığı andan itibaren dünyanın birçok yerinde sektörün önde gelen uzmanları tarafından ödüllendirildi. İlk olarak 2014 Hannover Uluslararası Ticari Araç Fuarında "Uluslararası 2015 Yılın Vanı" ödülünü alan Daily, ödülleri "En İyi Şehirçi Dağıtım

Araç 2015" ve "En İyi Yenilikçi Şehirçi Dağıtım Araç 2015" ile devam etti. Daily'nin Hi-Matic versiyonu da Avrupa karavan endüstrisi tarafından "2016 Avrupa Yenilikçilik Ödülü" ile ödüllendirildi. Son olarak da Şili'de "2016 En İyi Ticari Araç" ve Almanya'da "3,5 tona kadar En İyi Ticari Araç" unvanlarını aldı.

Scania Engines satış rekoru kırdı

Scania Engines, 2015 yılında kara, endüstriyel ve deniz motorları iş kolundaki toplam satışlarını yüzde 7 artırarak 251 adetlik satış ile rekor kırdı. Bu performansıyla Türkiye, Scania'nın en çok motor ihraç ettiği ülkeler arasında beşinci sıraya yükseldi.

satışını yüzde 40 artırarak pazardaki konumumuzu üst seviyelere taşıdık" dedi.

Eksin, 2016 yılında da satış adetleri ile birlikte pazar paylarını artırmaya devam etmeyi hedeflediklerini belirtti. ■

Müşterilerine farklı seçeneklerle geniş bir ürün yelpazesi ile hizmet verdiklerini belirten Scania Engines Genel Müdürü İlhami Eksin "Başta kara jeneratörleri pazarı olmak üzere, alternatif satış kanallarında pazar payını artırmış, üst düzey yakıt verimliliğimizi kanıtlayarak yeni bir satış rekoruna imza attık. Türkiye'nin önde gelen jeneratör firmaları ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği projeleri ile kara jeneratör



Mengerler Ankara'dan

Simetri Filo Araç Kiralama'ya E-250 teslimatı

Mengerler Ankara, filo araç kiralama Ankara'nın öncülerinden Simetri Filo Araç Kiralama'ya 9 adet E-250 satışını gerçekleştirdi.

Ankara Genel Müdürü Ünal Keskin, Otomobil Satış Müdürü Kerim Can ve otomobil satış danışmanı Burcu Kaya katıldılar.

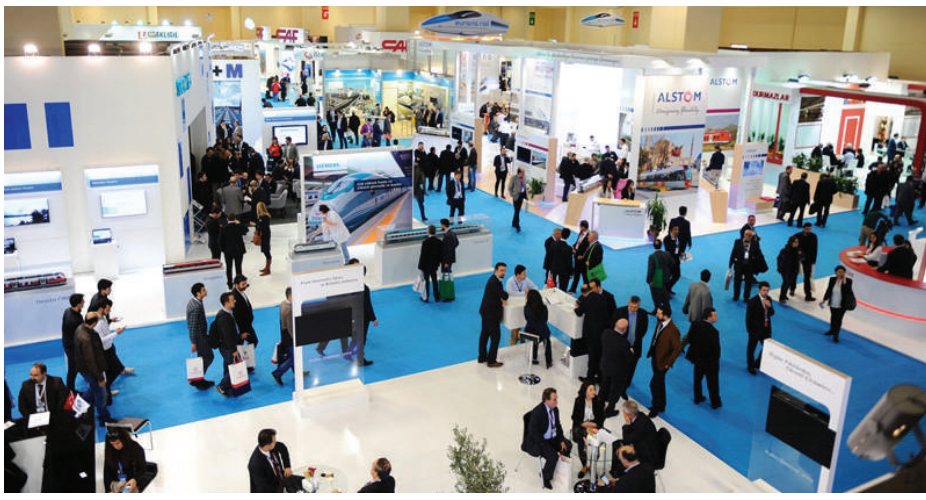
Araçların teslimatı, Mengerler Ankara'nın Yenimahalle lokasyonunun showroomunda yapıldı. Teslimata, Simetri Filo Araç Kiralama'nın yetkilileri ile Mengerler

Mercedes-Benz araç alımlarında devam edebileceklerini bildiren Simetri Filo Araç Kiralama yetkilileri, bir sonraki tercihlerini de yine Mengerler Ankara'dan yana kullanacaklarını ilettiler. ■



6. Eurasia Rail gün sayıyor

70 Ülkeden 10 Bin Ziyaretçi Bekleniyor



3-5 Mart 2016 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenecek olan "Avrasya bölgesinin tek ve dünyanın en büyük 3. demiryolu fuarı" olma özelliği taşıyan Eurasia Rail; fuar katılımcıları ve ziyaretçilerini bir araya getirecek. Fuarla eş zamanlı düzenlenecek konferans yaratılmasına katkı sağlayacak. Fuar bu sene 30 ülkeden 300 katılımcı firmayı, 70 ülkeden gelen 10 bin profesyonel ziyaretçiyle buluşturmayı hedefliyor.

Eurasia Rail fuarıyla eş zamanlı gerçekleştirilecek konferansta akademisyenler, sektör STK'ları yetkilileri, devlet kurumlarının ve uluslararası firmaların üst düzey yetkilileri yer alacak. Konferans programının ikinci gününde gerçekleştirilecek "Demiryolu Mevzuatı" oturumunda; TCDD Demiryolu Düzenleme Genel Müdürü Erol Çıtak konuşmacı olarak yer alacak. Konferansın üçüncü gününde ise "Emniyet Yönetim Sistemi" oturumunda TCDD Emniyet Yönetim Sistemi Müdürü Erhan Gör, "Emniyet Yönetim Sistemi" hakkında konuşmacı olacak. ITE Turkey'nin grup şirketleri arasında yer alan TF Fuarçılık ve

EUF-E Uluslararası Fuarçılık tarafından düzenlenen ve Avrasya bölgesinin tek ve dünyanın en büyük 3'üncü demiryolu fuarı özelliğini taşıyan Eurasia Rail; 2016 yılında da demiryolu sektörü temsilcilerini bir araya getirecek. Fuarla eş zamanlı düzenlenecek konferans kapsamında; yerli ve uluslararası alanda kanaat lideri firma temsilcileri de bir araya gelecek. Şimdiden yüzde 90 doluluk oranı ve %50 yabancı katılım oranına ulaşan Eurasia Rail'e İran, İtalya, Çek Cumhuriyeti, Almanya, Fransa, Rusya Çin Halk Cumhuriyeti ve İspanya ülke olarak katılacak. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Sezon

Bu günlerde güneşin giderek daha sevecen hale getirdiği ve ısıttığı dünyamızda, kış ay-kusundaki bitki örtüsü, üzerlerindeki kalın kasvetli yorgun atarak gütümsemeye başlar. Bu dönem; tüm canlılar için heyecanlı bir döneme geçiş simgeler. Tabiattaki değişimler, insanlar üzerinde son derece olumlu yansımaları görülür, duygular daha ön plana çıkar ve olumlu hale gelir.

Taşımacılık sektöründe de dünyadaki bu değişime paralel bir hareketlenme ve yenilenme süreci başlar. Çünkü taşımacının "sezon" tabiri ettiği dönemin arifesidir bu günler. Havaların düzelmeye, dünyadaki hareketlenmenin benzeri insanlar üzerinde oluşur. Yer değiştirmeler artar ve bugün ülkeler için birer "bacasız sanayi" olarak nitelenen turizm hareketleri yoğunlaşır.

Ülkemiz, yıllardan beri bu alanda yaptığı devasa yatırımların sonucu -ister, ülkemizi ziyaret eden insan sayısı olarak, isterse de bu insanların ülkemize bıraktıkları para olarak, her ne şekilde değerlendirirseniz değerlendirir- dünyada önemli turizm bir lokasyonu haline gelmiştir.

Dünyamızda, ülkeleri yönetenlerin egoları veya milliyetçilik kavramlarının abartılması sonucu oluşan hâkimiyet duygusu ile dünya tarihinde sürekli bir savaş ve kargaşa ortamı hüküm sürmektedir. Geçmişte, bir Milli Eğitim Bakanının "Şu mektepler olmasa milli eğitimi ne güzel idare ederdim" dediği gibi. Keşke şu siyasetçiler olmasa, ülkeler arasındaki sınırlar daha silik, insanlar arasındaki ayrımcılık daha belirsiz hale gelebilse... Ancak bu çıkar çatışmalarında ne yazık ki oyunu planlayanlar parsayı toplarken, ceremeyi her zaman çok daha masum ve günahsızlar çekiyor.

Önümüzdeki dönemde ülkemizin turizm gelirlerinde dünya siyasetinin yansımalarına paralel olarak oluşan gerginlik ve terör yüzünden bir düşüşün olmasa kaçınılmaz görülmektedir. Turizmde hizmet veren herkes ikinci gurupta, yani cereme çekilen sınıftadır. Bu yıl heyecan, yerini endişeli bir bekleyişe terk ediyor. Sezon hazırlıklarına başlayan taşımacılar bu olumsuzluklardan bir şekilde nasibini alacaktır. Taşımacının kullandığı finans geçmiş yıllar ortalaması göz önünde bulularak hesaplanır; bu sebeple beklenmeyen durumlar taşımacıyı zor duruma sokar. Taşımacılara hizmet veren araç üreticilerinden tutun da ikramcılara kadar zincirde bulunan herkesin zarar görme ihtimali yüksektir.

Buna karşılık her birimiz güneşin her gün yeniden doğmasıyla dünyanın yeniden kurulduğunu sürekli hatırla tutmalı hedeflerimizden ve iyilik beklentilerimizden vazgeçmemeliyiz. Çünkü vazgeçmek, ümitsizliğe düşmektir. Ümitsiz olmak da gelmeye manidir. Oysa gelişmenin önüne geçmek mümkün değildir. Tablo ne kadar karamsar olursa olsun, bakınız dünyaya her gün pek çok bebek geliyor.

Tıpkı sektörümüze geçtiğimiz hafta yeni bir oyuncunun dâhil olması gibi, Mercedes-Benz'in ürettiği "Yeni Travego", muhataplarıyla muhteşem bir gösteri ile buluştu. Beklentiler herkes için farklı olabilir ama unutulmamalıdır ki, otobüsçülükte standartları Mercedes belirler. Rakipler tarafından imal edilen araçlarda, boyutlar da dahil konforal özellikler ve hatta fiyat bile Mercedes baz alınarak ayarlanır.

"Gelecek Sefer" sloganıyla yollara çıkan "Yeni Travego", üreticisine ve ülkemiz otobüsçüsüne hayırlı yolculuklar sağlasın. ■

Taşıma güvenliği önceliğimiz olmalı!

- ✓ Araçlarımızı ve sürücülerimize özen gösterelim.
- ✓ Seferlerimizde bölge ve iklim koşullarına dikkat edelim.
- ✓ Kış lastiği takmadan araçlarımızı sefere çıkarmayalım.

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 • Sayı: 223 29 Şubat - 6 Mart 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni: **Erkan YILMAZ**

Haber Merkezi: **Caner ÖZCAN**

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar: **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editor: **Korkut AKIN**

Reklam Rezervasyon: **0532 779 21 82**

İş Geliştirme Danışmanı: **Mehmet ÇIKINCI**

Haber Müşavirleri: **Elaur KOÇOĞLU**

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayınlanan yaz, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı: Pivot

Yayınçılık ve Reklam Pazarlama'ya aittir.

İzlenimden, kaynak gösterilerek dahi kitabas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR Cumhur ARAL, ANTALYA Pınar KILIÇ

EDİRNE Hüseyin TOPÇU DİYARBAKIR Ramazan DEMİR

SAMSUN Ahmet ŞENOL 0535 207 65 88



29 Şubat - 6 Mart 2016

Tasima
Dünyası

Yeni Otobüs » 11

Mercedes-Benz Türk sözünü tutmanın mutluluğunu yaşıyor

Yeni efsane: Yeni Travego

HABER: RKAN YILMAZ - CANER ÖZCAN

4,5 yıllık bir çalışma sonucunda tamamen yenilenen Mercedes-Benz Türk'ün otobüs ürün yelpazesinin amiral gemisi Yeni Travego sektörle buluştu.

Türkiye şehirlerarası ve turizm otobüs sektörünün lideri Mercedes-Benz Türk, otobüs ürün yelpazesinin amiral gemisi Travego'yu kullanıcı ve yolcuların beklentilerine en üst düzeyde yanıt verebilmek amacıyla geliştirerek tamamen yeniledi. Yeni Travego, CNR Expo Fuar Merkezi'nde 1300'ü aşkın sektör mensubunun katılımıyla, 24 Şubat Çarşamba gecesi tanıtıldı. Yeni Travego sektör mensuplarına sunumundan önce, ilk kez basın mensuplarıyla buluştu. Tanıtıma; Daimler Otobüs Grubu Başkanı ve EvoBus Başkanı Hartmut Schick, Daimler Otobüs Grubu Pazarlama, Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Başkanı Ulrich Bastert, Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Süter Sülün, Otobüs Pazarlama ve Satış Bölüm Müdürü Alper Kurt katıldı.

Dönüm noktası

Basın toplantısında açıklamalarda bulunan Daimler Otobüs Grubu Başkanı ve EvoBus Başkanı Hartmut Schick, "Yeni Travego'nun tanıtımı Mercedes-Benz Türk tarihinin önemli dönüm noktalarından biridir. Yeni aracımız, otobüs dünyasındaki konumumuzu ve yetkinliğimizi



kanıtlıyor" dedi. Yeni Travego'yu otobüs müşterilerinin ihtiyaçlarına göre dizayn ettiklerini vurgulayan Hartmut Schick, "Avrupalı mühendislerden oluşan bir üretim ekibimiz var. Burada Türk piyasası ne istiyorsa tamamen onu yapmaya çalışıyoruz. Sayın Süter Sülün Bey de onu çok iyi dinliyor. Almanya'da tasarım yapıp, burada 'her türlü olur' düşüncesinde değiliz" dedi.



Konumumuzu güçlendirecek

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, Yeni Travego ile Türkiye pazarındaki lider konumunu güçlendireceklerini belirterek, "Yeni aracımızın kullanıcı ve yolcu konforuna konfor katacağına

inaniyoruz. Bu yeni aracın satışlarımıza ivme kazandıracağına ve Türkiye pazarındaki lider konumumuzu daha da güçlendireceğine inaniyoruz" dedi.

Hoşdere'de yatırım...

Seeger, toplantıda Mercedes-Benz'in üretim tesisi Hoşdere'de yatırım yapabilecekleri bilgisini verdi: "Hoşdere'de bir yatırım düşünüyoruz. Bundan sonraki potansiyel yatırım ne olabilir diye araştırıyoruz. Aksaray, Türkiye için çok önemli bir tesis olmaya devam ediyor. Hoşdere'nin de bu anlamda uluslararası üretime katkıda bulunacak bir yer olması gibi bir fikri düşünüyoruz. 2009 yılında dünyadaki krize rağmen Hoşdere fabrikasındaki üretim kapasitesini 3 bin 400'den, 4 bine çıkarmıştık. Şimdi de 4 bin 700'e çıkarıldı. Bu tesis Avrupa için de gerçekten çok önemli."

Efsane devam ediyor

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Süter Sülün, 10 yıl aradan sonra Yeni Travego'yu pazara sunmaktan dolayı mutlu olduklarını belirterek, "Hoşdere Otobüs Fabrikası'na bugüne kadar 432 milyon Avro'luk yatırım yaptık. 2005 yılından bu yana Hoşdere fabrikamızda ürettiğimiz Travego, otobüs ürün yelpazemizin amiral gemisi. Geçtiğimiz 10 yıl içerisinde Türkiye'de ürettiğimiz 6 bin 372 Travego aracımızın yüzde 20'sini ihraç ettik, yüzde 80'ini Türkiye pazarına sunduk. Bu 10 yıl içerisinde ülkemizde yaklaşık 1 milyar yolcu taşıyan ve 11 milyar km yol yapan Travego'lar, bu özellikleriyle efsane modeller arasına

girdi. Bugün yeni bir efsanenin perdesini açıyoruz. Çok güzel ve güçlü bir tasarımı var. Euro 6 motor ile donatılmış, yakıt ekonomisini çok ön plana çıkaran bir üründü. Özellikle altını çizmek istediğim konu: yolcu seyahat konforunun standartları yeniden yazılacak. Ben tekraren; hepimize, bizlere, operatörlere, yolculara teşekkür ediyorum. Hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. Otobüsçüye sözünü tutmanın ferahlığı içindeyiz" dedi.

Her şeyin en iyisi bir arada

Yeni Travego'da her şeyin en iyisinin bir araya geldiğini dile getiren Süter Sülün, "Hem dizayn olsun hem mühendislik olsun, çok zorlu ve uzun bir yoldan geçildi. Bu süreç içinde çok tartışmalar oldu, fakat sonunda bu müthiş otobüs ortaya çıktı. İnanılmaz bir aerodinamik bir dizayn. Şoför koltuğundaki, yolcu kabinindeki yenilikleri, koltuklardaki, özellikle de kokpitteki dizaynı gördünüz. Yeni Travego'daki amacımız en iyileri buluşturarak güçlü, güvenli, konforlu bir ürün sunmaktayız. Önümüzdeki 10 yıl bu aracın devam etmesini planlıyoruz. Hem otobüsçü için, hem üreticiler için, bu devir 10 yılda bir olmalı" dedi.

Yüzde 9'luk fark

Yeni Travego'nun eski Travego gibi efsane olacağı vurgusunu yapan Süter Sülün, yüzde 9-10 oranında fiyat artışı olacağını belirtti: "Yeni Travego ile yollara yeni standartlar gelecek. Fiyat konusunda şunu göz önünde bulundurmanız lazım. Euro 6'dan



kaynaklanacak fiyat artışının yanı sıra Sanayi Bakanlığı'nın yayınladığı bir güvenlik paketi de devreye girdi. Dolayısı ile iki tane maliyet artışı söz konusu. Liste fiyatı olarak baktığımızda bir önceki Travego'ya göre yüzde 9-10 civarında bir fiyat artışı oldu" diye konuştu.

Yolcu taşımacılığının ana gövdesi 2+2

Türkiye'de üretilen her iki otobüsten birinin Hoşdere fabrikasında üretildiğini vurgulayan Süter Sülün, şehirlerarası yolcu taşımacılığında ana gövdenin 2+2 otobüsler olması gerektiğini vurguladı: "Otobüs sektöründe, şu an 2+1 trend var. Ama biz şuna inanıyoruz. Karayolu yolcu taşımacılığının ana gövdesinin hala 2+2 olması gerektiği düşüncesindeyiz. 2+1 Turizm aramızın lansmanını yaptık. Travego için herhangi bir çalışma yapmadık. Bu olamaz demek değil, teknik açıdan her şey mümkün. Şunun altını bir daha çizmek gerek: Karayolunda yolcu taşımacılığının ana gövdesi 2+2 otobüslerdir. 2+1 trendi yüzde 60'lara geldi. Bu şekilde giderse tüm sektör paydaşları için problem olabilir diye düşünüyoruz." ■



Yeni Travego'nun sahaya inme anını otobüsçülerle birlikte Mercedes-Benz yöneticileri de heyecanla izledi.



Yeni Travego sektörle buluştu



Yeni Travego, 1300'ü aşkın davetlinin katıldığı etkinlikle sektöre tanıtıldı.

Yeni Travego'nun sahaya inmeden önce Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, sektör mensuplarına Türkçe yaptığı konuşmada, "Hoş geldiniz. Bugün burada olduğunuz ve Yeni Travego'nun lansmanını bizimle kutladığınız için çok teşekkür ederiz. Siz değerli dostlarımıza en iyiyi sunmayı hedefledik. Bizimle gelecek sefere hazır mısınız? Herkese keyifli akşamlar" dedi.

Yeni standartlar gelecek

Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, "Bu mutlu, mutlu olduğu kadar da heyecanlı günümüzde bizleri yalnız bırakmadınız. Sizlere çok teşekkür ediyorum. 2005 yılında üretimine başladığımız ve bugüne dek 6 bin 372 adet ürettiğimiz Travego efsanesine bir nokta koyduk. Bu Travegolar, 10 yıl içerisinde Türkiye'de 1 milyar km yol yaptı ve 11

milyar yolcu taşıdı. Bu sebeple, yeni geliştirdiğimiz ürünümüzün de adım Travego olarak belirledik. Sizlerle tanıştıracığımız yeni Travego için binlerce mühendis 4,5 yıl çalıştı. Yeni Travego üstün teknolojisi, benzersiz tasarımı, dinamik ve güçlü görüntüsü ile yine tüm dikkatleri üzerine çekecek. Yeni Travego ile yolculuk konforuna da standartlar gelecek. İnaniyorum ki, efsane kaldığı yerden devam edecek" dedi.

Bekleyiş beğeniye dönüştü

1300'ü aşkın davetlinin heyecanlı bekleşi Yeni Travego'nun sahaya inmesiyle büyük beğeniye dönüştü. Yeni Travego'yu incelemek isteyen sektör mensupları araç içini, motorunu, bagaj hacmini ve araçta yer alan bütün detayları ilgiyle inceledi. Herkes, kendince öne çıkan özellikleri yanındakine anlatırken; ünlü sanatçılar Selami Şahin ve Aşkın Nur Yengi birbirinden güzel şarkılarla gala yemeğini renklendirdi.



Süer Sülün, Latif Karali, Abdurrahim Albayrak



İrem Karaali, Hülya Ulusoy, Halil Baylam



Salih Ertör, Osman Nuri Aksoy, Murat Kızıltan



Mustafa Sarıgül



Mevlüt İlgin, Bülent Yıldız, Mustafa Sarıgül, Birol Özcan, Mustafa Özcan



Burak Tarım



Mehmet Erdoğan, Hülya Ulusoy, Mustafa Yıldırım, Mustafa Sarıgül,



Mehmet Erdoğan

Fehmi Aslan



Mehmet Çelik, Mahmut Arıkboğa,



Cem Aşık, Bertan Söğüt, Nezih Kara, Hürel Gündüz, Reşat Kara



Mehmet Özkeleş



Mehmet Kaya

Banu Namlı



Özkan Özkaymak, Mustafa Sarıgül, Mehmet Kaya, Mustafa Öner



Euro 6 motoru ilgiyle incelediler.



Musa Çaktır



Gökmen Önbulak

Salih Ertör

Kenem Karaali

Latif Karaali

Nusret Kanat

Hilmi Dilmen



Bayram Kurtarıcı



Hacı Zeki Kızılkaya

Nejdet İpekçioğlu

Latif Karaali

Reşat Karaali



İsmail Taştan ve Artvinli Otobüsçüler



29 Şubat - 6 Mart 2016



Ulrich Bastert

Hartmut Schick

Britta Seeger

Süer Sülün



Yusuf Bayraktar

Mehmet Akyol

Özkan Özkaşmak

Özkan Özkaşmak



Kerem Birant, Mehmet Katırcıoğlu, Hüseyin Satır, Aydın Opçin, Abdurrahim Albayrak



Selahattin Üstün, Güray Buruk, Koray Yılmaz, Taşkın Arık



Taşkın Arık ve Turizm Taşımacıları



Kerem Birant, Hürel Gündüz, Umut Demircan, Tuğrul Karadeniz



Özkan Özkaşmak, Tamer Celkan



Okay Tinkir, Tamer Celkan



Selami Tırış, İstanbul Seyahat Ailesi



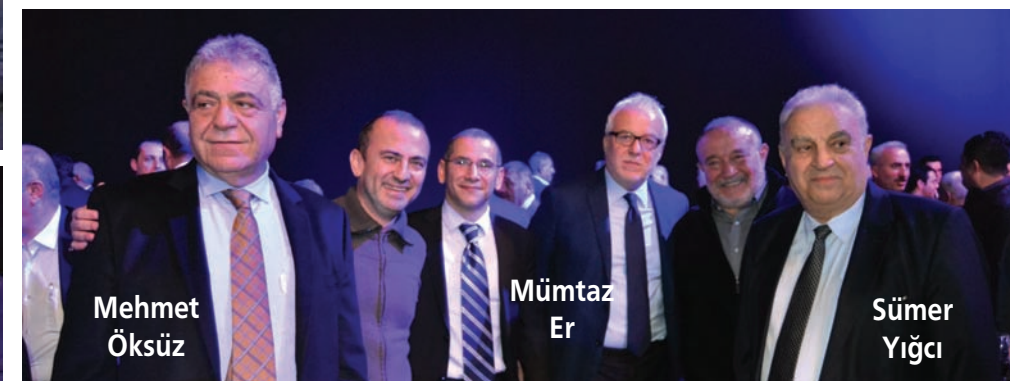
Bahadır Özbayır, Nusret Güldalı



Mahmut Arıkoğlu, Ömer Konukoglu



Burak Tarım, Hülya Ulusoy, Akif Nuray, Selim Saral



Mehmet Öksüz

Mümtaz Er

Sümer Yiğci



Ahmet Arat

Mustafa Tekeli



Murat Aktüylü

Rusuf Yılmaz

Haydar Yılmaz



Muhittin Nişikli

Hasan Kurnaz



Ahmet Kırmızıgül



Murat Yeşilyurt

Adnan Heggül



Haşan Yılmaz

Faruk Dinekli

Ömer Bulut

Yeni Otobüs » 13



Alper Kurt

Yeni Travego'nun teknik özellikleri

'Yeni Travego ile gelecek sefere hoş geldiniz' sözleri ile konuşmasına başlayan Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, Yeni Travego'nun teknik özellikleri hakkında bilgiler verdi.

Alper Kurt, "Yeni tasarlanan ön ızgara, arka motor kapağı, ön ve arka farlar sayesinde daha güçlü, dinamik ve etkileyici bir görünüme sahip olan yeni Travego, aerodinamik tasarımı ile yakıt tasarrufu ve verimliliğe katkı sağlıyor. Alüminyum alaşımli jantlar, görsel zenginliği artırmanın yanı sıra aracın ağırlığını azaltarak yakıt ekonomisine ayrıca katkıda bulunuyor. Yıkama özellikli Bixenon ön farlar, LED gündüz farları ve LED teknolojili arka farlar daha iyi görmeyi ve fark edilmeyi sağlıyor ve enerji verimliliğini artırıyor. Ön ızgaraya, Mercedes-Benz yıldızı damgasını vuruyor. Ebatları bakımından, bugüne kadar bir seyahat otobüsünde kullanılmı, en büyük Mercedes-Benz yıldızı. Ön camımız ebatlarının yanı sıra aracın yakıt tasarımına olumlu katkıda bulunan aerodinamik özelliklerle yenilendi. Aracın ön aynaları da, tamamen aerodinamik olarak tasarlandı. Şerit takip asistanı ile şeridin değiştirilmesi durumunda; şoför, koltuğu üzerinden bir sistemle uyarılıyor. Aracın silencerleri yüksek hızlarda ön camın verimliliğini arttıracak şekilde düzenlendi. Çekici aerodinamik tasarımı, yaklaşık 100 kg hafifletilmiş ve 90 km'den yüksek hızlarda otomatik alçalan araç karoseri yakıt ekonomisine önemli ölçüde katkıda bulunuyor."

Yıldızlı radar sistemi

Aracın ön yüzündeki Mercedes-Benz yıldızının ardında, menzili 200 metre olan radar bulunduğunu dile getiren Alper Kurt, "Radarın beslediği sistemler bu araçta yeni devreye giren ABA3 Acil Durum Fren Asistan Sistemi ve aktif hız kontrolü dediğimiz hız kontrol ünitesini besliyor. Acil durum aktif frenleme sistemi, aracın önündeki hareketli objeleri algılıyor. Aradaki mesafe ve aracın hızı ile yapılan hesap neticesinde çarpışma riski varsa, şoförü öncelikle fasıllı bir ikazla; cevap yoksa süreklilik arz eden bir ikazla; şoför hala tepki vermediyse tam doz frenleme ile çarpışmayı engellemek ya da etkilerini minimuma indirmek üzere tasarlanmış bir sistem" dedi.

Aracın boyu ve yüksekliği uzatıldı

Eski Travego'ya göre aracın boyunun 12 santimetre uzadığını bildiren Kurt, şunları söyledi: "Aracın boyu 12,3 metre. Bir önceki aracımıza göre, aracımızın boyu 12 santimetre uzamış durumda. Aracın yüksekliği 3 metre 99 santim. Bir önceki aracımız ile kıyaslandığında, 1 santim daha yüksek. Bir önceki araçta 5 yan cam varken, bu araçta cam sayısını yolcuların görüş alanını derinliğini artıracak şekilde 6'ya çıkardık."

480 litrelik yakıt deposu

Kurt, Yeni Travego'nun yakıt deposunun 480 litre olduğunu dile getirerek, "Bir önceki araçtan farklı olarak bu araçta, bir de, 310 litrelik ek depo alabiliyoruz. Bir önceki

araçtan farklı olarak bu bölgede akü ve akülü yönetim sistemi bulunuyor. Akıllı akü yönetim sistemi yakıt tasarrufu da sağlıyor. Bir önceki aracımızda 45 bin km'de bir yapılan periyodik yağ bakımları bu aracımızda 60 bin km'de bir yapılacak. Yeni Travego ile beraber geri görüş kamerası standart donanım içinde yer alıyor. Şoför yatma yerinin genişliği 15 santimetre arttırıldı. Bir önceki Travego'da toplam bagaj kompartımanı ya da boş alanlar, 11,9 metreküpken yeni Travego aracımızda 12,2 metreküpe yükseldi" diye konuştu.

Yüzde 7 yakıt tasarrufu

Yeni Travego'nun 428 beygir gücünde, 2 bin 100 bin km tork üreten bir dizel motor bulunduğunu altını çizen Kurt, "2 aklı, 12 m uzunluğunda Travego 15 SHD, 46 yolcu kapasiteli ve 428 PS (315 kW) gücünde, Euro 6 normuna uygun 6 silindirdirli dik motora sahip. Euro 5 motorlardan daha yüksek verim ve performansla sahip Euro 6 Bluetec OM470 motor, egzoz emisyonlarını düşürürken daha düşük yakıt tüketimini de beraberinde getiriyor. Toplamda bir öncekine göre yüzde 7 yakıt tasarrufu söz konusu" dedi.

Ferah seyahat ortamı

Kurt, Yeni Travego'nun 2.100 mm olan olağanüstü iç yüksekliğinin ferah bir seyahat ortamı sunduğunu dile getirerek, "Yeni tasarlanan kokpit, modern gösterge paneli ve renkli ekran sürücüsüne hem modern bir atmosfer hem de rahatlık sunuyor. Otobüs Multimedia Sistemi (CMS), 7" geniş ve parlak ekranıyla tamamen yeni, modern ve ergonomik olarak tasarlandı. Yeni eklenen start-stop butonu da sürüş konforunu artıran özelliklerden biri. Sürüş konforunun yanı sıra genişletilmiş sürücü yatma yeri ve sürücü oturma yeri kliması, sürücüsüne dinlenirken de en üst düzey konforu sağlıyor" dedi.

Güvenlik sistemleri standart

Yeni Travego'da gelecekte otobüslerde yasal olarak bulunması gereken birçok güvenlik sistemini standart olarak sunduklarını vurgulayan Alper Kurt şu bilgileri verdi: "Adaptif Hız Sabitleyici, Şerit Takip Asistanı, Lastik Basınç İzleme Sistemi, Mercedes-Benz mühendisleri tarafından geliştirilen, 2018 yılından itibaren geçerli olacak kanuni gereklilikleri şimdiden yerine getiren, devrime testlerinde üstün başarı sağlamış, burulma ve darbeleri en iyi şekilde absorbe eden yeni şasi. Ön Çarpışma Korumucu Sistemi, savrulmayı önleyerek virajlarda ve ani manevralarda güvenliği sağlayan ESP (Elektronik Stabilite Programı), tekerleklerin frenleme anında kilitlemesini engelleyen ABS, hızlanma anında çekici tekerleklerin kaymasını engelleyerek buzlu yollarda bile güvenli kalkış imkanı veren ASR, her koşulda dengeli frenleme sağlayan elektronik fren sistemi EBS, yüksek yol tutuşu sağlayan Elektronik Seviye Kontrolü, araç içi kabloları azaltan ve etkin veri iletişimini sağlayan FPS (esnek programlanabilir kumanda ünitesi), ön ve arka tekerleklerde daha güçlü ve homojen fren etkisi sağlayan disk frenleri Yeni Travego'nun standart donanımını kapsıyor" ■

TÖHOB Genel Kurulu yapıldı. 'İsmail Yüksel' ile devam kararı çıktı.

Özel Halk Otobüsçüleri yasada tanım istiyor

Yeniden TÖHOB Başkanı seçilen İsmail Yüksel, "Beni bu göreve layık gördüğünüz için hepimize teşekkür ediyor, saygılar sunuyorum. Hep birlikte bu gemiyi yürüteceğiz arkadaşlar, TÖHOB'a hep birlikte sahip çıkacağız" dedi.



Caner ÖZCAN

Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Derneği 21 Şubat Pazar günü Kartal Titanic Hotel'de 4. Olağan Genel Kurulunu yaptı. 136 delegeden, 110'unun katıldığı Genel Kurulda seçime tek liste ile gidildi ve İsmail Yüksel, 3 yıl süre ile yeniden TÖHOB Başkanlığına seçildi. Genel Kurula; TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel, Erzurum Milletvekili Mustafa Ilıcalı, İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci, Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Bağış, İstanbul Halk Ulaşım AŞ Başkanı Mustafa Altuntaş, Özulaş Başkanı Göksel Ovacık ve çok sayıda özel halk otobüsçüsü katıldı.

Genel Kurulda 2013, 2014, 2015 dönemi Yönetim Kurulu Çalışma Raporu ve gelir gider hesabı okunarak görüşüldü. TÖHOB'un ilk genel kurulunun divan başkanı olan ve geçtiğimiz yıl hayatını kaybeden Metin Konak anıldı.

Yasada tanımımız olmalı

TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel, toplantıya katılan Erzurum Milletvekili Prof. Dr Mustafa Ilıcalı'ya seslenerek yaşadıkları sorunları anlattı: "Sayın Mustafa Ilıcalı, İstanbul Büyükşehir Belediyesinde Ulaşım Daire

Başkanlığı döneminden, daha önce de yaptığı milletvekilliği döneminden beri sorunlarımızı biliyor. TÖHOB'un 10 yıllık bir geçmişi var. Türkiye genelinde 13 bin 500 üyemiz var. Türkiye'de, 20 bin özel halk otobüsünün mevcut olduğunu tespit ettik. Ankara'dan taleplerimiz var. 2918 sayılı yasada özel halk otobüsçülerinin tanımının olmasını istiyoruz. Ödemiş olduğumuz KDV'nin yüzde 18'den yüzde 8'e çekilmesini istiyoruz. Sizden bu konu ile ilgili bize yardımcı olmanızı istiyoruz ve bize destek vereceğinize inanıyoruz. 65 yaş üstü ücretsiz taşımlarla ilgili yasa çıktı. İstanbul ve Ankara'ya ücretsiz taşımlarla ilgili 1000 TL'lik destek verirken, diğer illere 750 TL ve 600 TL destek verildi. Bize taşıdığımız yolcunun parasını versinler. Tıklama başı olsun. Diyorlar ki Türkiye'de şu an sistem, hazır değil. Bir aylık iş. Elektronik sisteme bir ayda geçilir. Sizlerden bu konu ile ilgili destek bekliyoruz" dedi.

Edirne'de otobüslere ruhsat verilmiyor

Yüksel, bazı illerde engelli aparatı bulunmayan otobüslere belediyenin ruhsat vermediğini dile getirerek, "Anadolu'da bu daha çok yaygın. Engelli yasası ile ilgili sıkıntı yaşıyoruz. Edirne Belediyesi araçlara ruhsat vermiyor, 'engelli aparatı takacak' diyor. Bakanlık, bu konu ile ilgili yeniden değerlendirme yapacaklarını söyledi, ama şu ana kadar bir netice alamadık" diye konuştu.

Bu gemiyi hep birlikte yürüteceğiz

Tekrar TÖHOB Başkanı seçildiği için teşekkür eden Yüksel, "Beni bu



TÖHOB'un yeni yönetim kurulu:

Yönetim Kurulu Asil Üyeleri: İsmail Yüksel, Halil Kadife, Okan Yalçın, Fesih Kaya, Ramazan Gürlü, Şaban Yalman, Nihat Pelen, Hasan Durgun, Salih Onur Orhon.
Yönetim Kurulu Yedek Üyeleri: Bali Günay, Zekai Özdemir, Nevzat Güneş, Turan Karahan, Hakan Giyik, Yakup Çelik, Erdoğan Akatmaca, Çetin Çimen, Nahit Atan.
Denetçi Asil Üyeleri: Mehmet Cemal Soydaş, Yusuf Cindilli, Faruk Deniz.
Denetçi Yedek Üyeleri: Muhammet Karasolak, Dinçer Karaoğlu, Zeynel Abidin Incesu.

göreve layık gördüğünüz için hepimize teşekkür ediyor, saygılar sunuyorum. Hep birlikte bu gemiyi yürüteceğiz arkadaşlar. TÖHOB'a hep birlikte sahip çıkacağız. Bütün başkanlar elini taşın altına sokacak, bütün başkanlarımız ile birlikte Ankara ve diğer illerin belediyeleri ile hep birlikte hareket edeceğiz" ifadelerini kullandı.

Erzurum Milletvekili Prof. Dr Mustafa Ilıcalı Sorunlarınızı biliyorum

Prof. Dr Mustafa Ilıcalı, özel halk otobüsçülerinin sorunlarını önemseyeceğini belirterek, "4. Olağan Genel Kurulunuz hayırlı olsun. Güzel çalışmalar yapmanıza, merkezi idare ve yerel idareyle güzel koordinasyonlar kurmanıza vesile olsun. Bu toplantıyı çok önemseyeceğimi belirtmek isterim. Çünkü bu özel halk otobüslerinin birliği, benim için çok önemli ve anlamlı. Sorunlarınızı çok önemsiyorum, biliyorum. Bunların peşindeyim. Kendimi, sizlerin bir parçası, bir üyesi gibi görüyorum. Bu toplantıya katıldığım için kendimi çok şanslı sayıyorum. Bu sektöre 36 yılımı verdim. Elimizden gelen her şeyi, yapabileceğimize inanmanızı istiyorum" dedi.



Başkanı Kadir Topbaş ile Maliye Bakanı Naci Ağbal'ı görüşürdüm. Bir adımdır, neticede istediğiniz gibi olmasa da teşekkür etmek lazım. TBMM'de bütçe çıkarılmaz ücretsiz taşımlarla ilgili geçmişte düşük ödemeler yapılacak" dedi.

Elektronik sistemi benimsemedi

Özel halk otobüslerine devlet tarafından ödenecek gelir desteğinde, araç başına ödeme yerine elektronik sistemde olması için Maliye Bakanlığı ile görüştüğünü, ancak Bakanlığın bunu kabul etmediğini vurgulayan Ilıcalı, "İsmail Bey'in dediği gibi elektronik sistemde bunun olması için görüştüğüm Maliye Bakanı, bu sistemi benimsemişti dedi. Başka alternatifleri benimsediler. Bu bizim için çok önemliydi. Seçilir seçilmez bunun çıkmasını sağladım. Maliye Bakanı Naci Ağbal, ücretsiz seyahatler kapsamında yapılacak gelir desteği yönetmeliğini yayınladığı gün benimle paylaştı, ben de İstanbul Büyükşehir Belediye

Yasada tanımlı olacak

Özel halk otobüslerinin 2918 sayılı yasada tanımının olabilmesi için çalışma içinde olduklarını dile getiren Ilıcalı, şunları söyledi: "Özel halk otobüslerinin tarifi çok önemli. Burada bir müjdeyi vereyim: İçişleri Bakanımız Efkân Ala yeni trafik yasası ile ilgili çalışmalarda bana görev verdi. Birtakım elektronik sistemler de devreye girecek. Bir heyet oluşturarak yasa ile ilgili çalışmalar yapmaya başladık. Daha Meclise gelmeden, bazı değişiklikleri yapacak durumdayız. Bu manada da şekillendiği zaman sizden temsilci çağırırız. Değerli görüşlerinizi aldıktan sonra Meclise gelir. Bizim amacımız esnafa, halka hizmet edebilmek." ■



Arda kadar sağlam lastik Lassa

Brisa Servis Projeleri Yöneticisi Tuğrul Karadeniz, "Burada olmaktan büyük mutluluk ve keyif alıyoruz. Gerçekten böyle güzel bir organizasyona, bu desteği sağlayan Sayın Başkanımıza ve Genel Sekreterimize çok teşekkür ediyoruz. Lassa olarak her zaman yanınızdayız. Bundan sonra hedefimiz daha sık beraber olmak. Sizleri yerinizde ziyaret edeceğiz karşılıklı görüşeceğiz. Sizlere özge çalışmalarla birlikte olacağız. Hepinizi Brisa adına saygı ve sevgi ile selamlıyorum" dedi.

Teveccühünüz gururumuzdur

Karsan Otobüs Satış Müdürü Rüştü Başargan, "Bu organizasyonda bulunmak, bizim için güzel bir fırsattı; teşekkür ediyoruz. Karsan bu sene 50'nci yılını kutluyor. 12 ve 18 metre sınıfında, son 5 yılda kazandığımız ihalelerle, pazarda önemli hamlelerimiz oldu. İstanbul'da, Konya'da, Kocaeli'nde doğalgazlı araçlarımız hizmet veriyor. Karsan'ın son dönemde Hyundai ile yaptığı anlaşma ile 7-8 yılda 200 bin adetlik bir üretim ve ihracat sağlanacak. Zaten sizlerin ve belediyelerimizin gösterdiği teveccüh

de bunu gösteriyor" dedi.

Güveninizden dolayı teşekkür ederiz

ZF Türk Genel Müdürü Ali Oruç, "33 yıldır ZF bünyesinde çalışıyorum. Elimizden geldiği kadar sizlere hizmet vermeye çalıştık. 1 Nisan'dan itibaren bir bayrak değişimi var. İnşallah bizden sonra gelen arkadaşlar sizlere daha fazla hizmet verecektir. Bizlere güveninizden dolayı teşekkür ederiz. Sizlere bol kazançlı hayırlı, başarılı yıllar dileriz" diye konuştu.



ZF Türk Genel Müdürü Ali Oruç'a plaketini Başkan İsmail Yüksel takdim etti.

TÖHOB Genel sekreteri Onur Orhon, Genel Kurula sponsor olan Karsan, Brisa, Sorex, ZF Türk firmalarına desteklerinden dolayı plaketler takdim etti.



29 Şubat - 6 Mart 2016

Ulaştırma Sistemi, İstanbul'da mevcut durum ve yapılması gerekenler - 4

Dünya metropollerini ilgilili olarak yapılan çalışmalarda, İstanbul "Gamma Metropol-Dünya Kenti" olarak sınıflandırılmaktadır. Bunun, İstanbul'un, özellikle 1980'li yıllardan sonra gösterdiği değişim ve dönüşümün bir sonucu olduğu söylenebilir. Bu bağlamda New York Paris, Tokyo, Londra, Chicago, Frankfurt, Muttu Hong, Los Angeles, Milano ve Singapur "Alfa Dünya Kent"leri; San Francisco, Sidney, Toronto, Zürich, Brüksel, Madrid, Mexico City, Sao Paulo, Moskova ve Seul ile İstanbul'un da içinde bulunduğu 36 kent de "Gamma Dünya Kenti" olarak tanımlanmaktadır.



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

hedef ve politikalar ise;

- Taşıtlara değil insana öncelik veren
- Yatırım ve işletmecilikte kaynakların verimli ve etkin kullanımını sağlayan
- Mevcut ulaşım altyapısının kapasitesini en üst düzeyde kullanan
- Çevresel, kentsel, insani ve tarihi değerleri bozmayan, koruyan ve destekleyen
- Toplumun farklı kesimleri arasındaki eşitliği sağlamada katkı bulunan
- Modern teknolojileri kullanan ulaşım türlerinin kullanılması olmalıdır.

Sıralanan hedef ve politikalara uygun düşen ve yine sıralanan amaçları sağlayan ulaşım ise ancak toplu taşıma araçları ile elde edilebilmektedir.

Raylı taşımalar ve metro

İTÜ tarafından yapılan İUAP çalışması sonucunda kentin hafif raylı sistem ve metro olarak, banliyö hatları dışında 220 km'lik bir sistem ağına acilen gereksinimi olduğu, bu hatlar üzerinde verimli taşımaya yeterli yolculuk talebi bulunduğu ortaya çıkmıştır.

Demiryolları ulaşım türleri içerisinde yatırım maliyeti fazla ama düzenli, güvenli, enerji verimliliği en yüksek ve çevre dostu, işletme maliyeti ucuz olan bir taşıma türüdür. Bireysel ya da diğer toplu taşıma türleriyle kıyaslandığında yolcu taşıma kapasitesi bakımından oldukça üstündür. O yüzden kent içi toplu taşıma sistemi ve şehirlerarası yolcu taşıma sistemi demiryolları ile yapılmaktadır.

Kentin yüksek yoğunluklu alanlarında demiryolu ulaşımının daha etkin olduğu söylenebilir. Kentlerin yöre-kentlere doğru gelişmeler sonucu, burada yaşanan kentlilerin kent merkezine ya da diğer alanlara geliş-gidişleri zorlanmakta, demiryolu ulaşımı ve diğer toplu-taşım düzenlemeleri bu soruna çözüm olabilmektedir. Özellikle karayolunun yetersiz kaldığı durumlarda, kesintisiz

ulaşım sağlanmasından dolayı kent içi demiryolu hatları ön plana çıkmaktadır.

Verimli ve ekonomik sistem

Demiryolu hattı aynı zamanda kent için bir "yeşil" sistemdir. Enerji düşüklüğü onun sürdürülebilir özelliklerinden da kara yolu sistemlerinden göreceği olarak üstün olmasını da getirmektedir.

Ülkemizin içerisinde yer aldığı uluslararası anlaşmalar, özellikle emisyon ve yenilenebilir enerji kaynakları hedeflerini karşılamak konusunda, çevreye daha dost ulaşım modlarına, bilhassa demiryoluna doğru geçişin gerekli olduğunu düşünürse de, buna, ulaşım modları içerisinde eşit şartlar oluşturulmasını sağlayarak ve demiryolu hizmetlerini etkili ve cazip hale getirerek ulaşım gerekecektir. Demiryolu pazarının serbestleşmesine ve diğer işletmelere açılmasına paralel olarak etkin ve yenilikçi hizmetler sunulması, gelişmiş ülkelerde görüldüğü üzere, demiryolunun pazar payının artmasına yol açacaktır.

Geleceğe yönelik stratejiler

Geleceğe dönük olarak belirlenen stratejilerin gerçekleşmesi, bugünün problemlerinin yeterince iyi tanımlanması ve dünya ölçeğinde yaşanan gelişmelerin iyi değerlendirilmesi ile mümkün olabilecektir. Bu bakımdan, gelecek öngörülerinin belirlenmesinde, mevcut durumda yaşanan darboğazların giderilmesi ve istenilen düzeyde erişilmesi göz önüne alınmalıdır.

Bu açıdan bakıldığında, demiryolu sektöründen beklenen hızlı, dakik, erişilebilir, konforlu yük ve yolcu taşımacılığı hizmetlerinin sağlanabilmesi için aşağıda belirtilen başlıklarda yapılan çalışmalara hız verilmesi ve 2023 yılı hedefleri doğrultusunda devam edilmesi gerekmektedir.

- Demiryolu ağının genişletilmesi,
- Rekabet ortamının oluşturulması,
- Altyapı standartlarının yükseltilmesi,
- Demiryolu araçlarının sayı ve nitelik olarak artırılması,
- Sinyalli ve elektrikli hat oranının artırılması,
- Diğer ulaşım türleri ile entegrasyon ve rekabette yaşanan sıkıntılarının giderilmesi,
- Projelendirme kısıtlarının gözden geçirilmesi ve iyileştirilmesi,

- Önemli yük merkezlerine doğrudan erişimin sağlanması,
- AB ile etkileşim ve Uluslararası koridorlar,
- Bakım-onarım ve işletim maliyetlerinin düşürülmesi,
- Uzman personel sayısının artırılması,
- Kamu hizmeti yükümlülüğü

Ayrıca; ülkemizde otomobil sahipliği oranlarının ve karayolu ulaşım türünün kullanımının alabildiğine yüksek olması ve toplu ulaşım kullanımının henüz istenen seviyede olmamasına paralel petrol kullanım ihtiyacı alabildiğine yüksektir. Bu çerçevede; toplu ulaşım başta otobüslerimiz olmak üzere farklı enerji kaynaklarımızın kullanımına başlanması ve yaygınlaştırılması, metro ve hafif raylı sistemleri yatırımlarının ve kullanımının artması gibi gelişmelerle bu bağımlılık nispeten azalmakta, çevreci yaklaşımlar da bu paralelde gelişmektedir. Bunun yanı sıra; şehirlerarası yolculuklarda da konvansiyonel demiryolu hatlarının iyileştirilmesi ve kullanımının artmasıyla birlikte, yüksek hızlı demiryolu yatırımlarının akıllı ve doğru tercihlerle gerçekleştirilmesine paralel petrole bağımlılık oranları düzenli olarak düşmeye başlayacaktır. Bu da; sürdürülebilirliğin üç ana ayağı olan toplumsal sürdürülebilirlik, çevresel sürdürülebilirlik ve ekonomik sürdürülebilirliğin her üçüne de katlı sağlayan bir eylemdir.

Türler arası entegrasyon

Bu çerçevede; son yıllarda 'türler arası entegrasyon ve dengeli türel dağılım' adına savunulanlar yüzeysel anlamda 'karayolunun, demiryolunun, deniz yolunun lehine/aleyhine' olarak okunabilecek konular değildir. Bu önceliklerin sağlanması; karayolu trafik güvenliğini arttıracak, enerji ve zamandan tasarrufu sağlayacak, karayoluna kar marjı yüksek ve daha nitelikli yatırımları beraberinde getirecek ve bütün bir sistem üzerinde farklı türlerin birbirine entegrasyonu ile bir yükün (veya yolcu) bir noktadan başka bir noktaya en kısa zamanda, en üst düzey hizmet parametreleri ve işletim koşullarına taşınmasını sağlayacak, sonuçta da bir eşyanın değerine biçilen fiyatın 'taşınması'na ayrılan payı düşüreceklerdir.

Hepinize huzurlu mutlu sağlıklı ve başarılı günler dilerim. ■

Michelin, Avrupa'nın en güçlü 10 markasından biri seçildi

Michelin, bağımsız marka itibarı araştırma kuruluşu Alman Best Brands tarafından Avrupa'nın en iyi 10 kurumsal markası arasında gösterilerek "Best Brands" seçildi. Her yıl tüketiciler ile gerçekleştirilen çalışmalar sonucunda belirlenen "Best Brands" araştırmasına bu yıl Avrupa çapında farklı ülkelerden 5 bin tüketici katıldı. Satış hacmi, itibar ve pazar büyüklüğü göz önünde bulundurularak toplam 58 markanın yer aldığı çalışmada en iyiler, GfK Araştırma Şirketi'ni takibinde yapılan online anket yoluyla belirlendi. Tüketiciler ile kurdukları empati sayesinde Avrupa'nın en iyi 10 markası arasında gösterilmekten çok büyük mutluluk duyduklarını belirten Michelin Türkiye Pazarlama Direktörü Olivier Gros, "Michelin olarak, global anlamda tüketicilerimizi iyi anlayarak ürün ve hizmetler geliştiriyor, ihtiyaçlarına odaklanıyoruz. Bu sayede dünya çapında Michelin marka itibarına önemli katkılar sunduk. Best Brands'den aldığımız bu ödülle çabalarımızın doğru noktaya vardığını bizlere gösteriyoruz. Michelin Grup'un bir parçası olmaktan büyük gurur duyuyoruz" dedi. ■

ESHOT'a 100 yeni körüklü otobüs

30 ilçenin tamamına ulaşım hizmeti vermeye başlayan ESHOT Genel Müdürlüğü, artan talepleri karşılayabilmek için otobüs filosunu güçlendirmeye ve yenilemeye devam ediyor. ESHOT, bu kapsamda 100 yeni körüklü otobüs alımı için ihale gerçekleştirdi.

Kent içi ulaşımın soluk alacak birçok projeye imza atan İzmir Büyükşehir Belediyesi, bir yandan da toplu ulaşım filosunu güçlendirme ve gençleştirme çalışmalarını sürdürüyor. ESHOT Genel Müdürlüğü, son olarak 100 adet körüklü otobüs alımı için ihaleye çıktı. 8 firmanın dosya satın alıp 7 firmanın katılm

gerçekleştirdiği ihalede 3 firma teklif verdi. Diğer 4 firma ise ihale komisyonuna 'teşekkür mektubu' sundu.

100 adet körüklü otobüs için verilen teklifler şöyle gerçekleşti:
OTOKAR Otomotiv ve Savunma San. AŞ: 17 milyon 885 bin Euro
KARSAN Otomotiv Sanayi ve Ticaret AŞ: 18 milyon 694 bin 300 Euro,
SOLARIS BUS&COACH SA: 25 milyon 490 bin Euro

ESHOT Genel Müdürlüğü tarafından gerçekleştirilecek komisyon çalışmaları ve değerlendirme sürecinin ardından ihaleye ilişkin nihai karar önümüzdeki günlerde açıklanacak. ■



İzmir'in ulaşım tarihi sergileniyor

Ahmet Piriştina Kent Arşivi ve Müzesi'nde açılan "Kent ve Ulaşım Sergisi" İzmirli kentlinin ulaşım tarihinde keyifli bir yolculuğa çıkarıyor.

Kent tarihi ve kültürü açısından önemli çalışmalar gerçekleştiren İzmir Büyükşehir Belediyesi Ahmet Piriştina Kent Arşivi ve Müzesi, şimdi de İzmir'deki ulaşım tarihi ile ilgili önemli bir sergiye imza attı.

"Kent ve Ulaşım Sergisi"nde İzmir'in ulaşım tarihi, "Günlük Yaşam", "Demiryolu", "Deniz", "Hava" ve "Kara" ulaşımını olmak üzere beş ayrı bölümde

anlatılacak. Eski otobüs maketleri, 1974 yılında açılan Teleferik'in 1 numaralı vagonu, 1960 model Anadolu, 1957 model BMW motosiklet, 1939 Model Chrysler makam aracı, 1940 yılında Aysel Hitay tarafından kullanılan bir bisiklet, Gölcük ve Yalova vapurlarının çan, bröve ve pusulalı gemi dümeni, 1910 ve 1920'li yıllara ait kentin cadde ve ulaşım araçlarını gösteren fotoğraflar sergileniyor. Ayrıca steoskop ile 19. yüzyıldan kalma tren istasyonlarının görülebileceği bir bölüm yer alıyor. Bir yıl boyunca açık kalacak sergi, Pazar günleri hariç saat 09.00 ile 16.30 saatlerinde ücretsiz olarak gezilebilecek. ■

ÖDÜLE DOYDUK!

Anadolu Isuzu 2015 yılında kurumsallık, rekabet, çevreye ve insana saygı anlayışı ile birbirinden değerli 6 ödülün sahibi oldu. Bu gurur bizim, bu gurur hepimizin...



isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuturkiye
twitter.com/isuzuturkiye
instagram.com/isuzuturkiye
Çağın Merkezi: 444 4 İSZ (479)

ISUZU



Otobüste gelecek sefer başladı. Geleceğin otobüsü yeni Travego.

Mercedes-Benz yeni Travego ile çıkacağınız her sefer, sizi her defasında geleceğe götürecek. Çevreci, verimli ve güçlü yeni nesil Euro 6 motoru, mükemmel bir konfor sunan iç tasarımı ve üstün güvenlik sistemleri ile otobüsün geleceği yeni Travego, şimdi yollarda.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.

