

Yeni Ankara Otogarı
2018'de hizmet
vermeye başlayacak

Mamak'ta yapılması
planlanan Yeni
Ankara Otogarı için
21 Nisan'da ihaleye
çıkıldı. Düzenlenen
ihalede 99 bin
300 metrekarelik alanın

mülkiyet satışına yönelik
59 milyon 580 bin TL
muhammen bedel belirlendi.
Bu satış terminalin en geç iki
yıl içerisinde yapılması
şartıyla gerçekleşti.

İhalede 61 milyon TL teklif
yapıldı. Eğer yer tesliminde
bir gecikme yaşanmazsa yeni
Ankara Otogarı 2018'in yaz
aylarında hizmete girmiş
olacak. ■

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

50 yıl

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 5 • Sayı: 232 • 2 - 8 Mayıs 2016 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler

2012 model Travego 15 almak
hiç bu kadar avantajlı olmamıştı.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.BusStore.com.tr

Karayolu yolcu taşımacıları "Konsey" çatısı altında toplanıyorlar

YENİ BİR ÜST ÖRGÜT

✓ Bölünmüş ve parçalanmış
sektör örgütlenmesinin siyasetin
işine geldiği ifade edildi.

✓ Siyaset tarafından kolayca
yönetilen değil, kendini yöneten
sektör yapısı gerekli görüldü.

✓ TOBB Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Sektör Meclisi
sorunları çözmede yetersiz
bulundu.

✓ İstanbul Otogarı yerine yeni
otogarlar yapılmasının
engellenmesi gerekli görüldü.

✓ Mevcut 14 sivil toplum örgütü
Türkiye Karayolu Yolcu
Taşımacılığı Konseyi çatısında
buluştu.

Karayolu yolcu taşımacılığı alanında
faaliyet gösteren çok sayıda sivil
toplum örgütü, 27 Nisan Çarşamba
günü, TOFED Toplantı Salonunda bir
araya geldi. Karayolu yolcu taşımacılığı
sektörünün sorunlarını tespit edip çözüm
önerileri geliştirmek ve ilgili kurumlara
sunmak amacıyla yapılan toplantıdan yeni
bir üst örgüt çatısı altında toplanma kararı
çıkı.

Başlıca tespitler

TOBB Sektör Meclisi, sadece 5 sorunun ele
alınmasına imkan vermesi ve sorunlara
etkili çözümler geliştirememesi nedeniyle
yetersiz bulundu. Bölünmüş ve
parçalanmış sektör yapısının siyasetin
işine geldiği ve çözüm yolu çabalarda
yeterince sonuç alamadığı belirtildi.

İstanbul Otogarı'nın faaliyetine devam
etmesi ve bunun yerine yeni otogarlar
yapılmasını öngören imar planlarının ve
otogar inşaatlarının hukuk yoluyla
engellenmesi gerekli görüldü. Katılan
örgütlerin çok sayıda ortak ve özel
sorunlarına çözüm bulunabilmesi için güç
birliği şart görüldü.

Katılımcılar...

27 Nisan Çarşamba günü TOFED Toplantı
Salonunda gerçekleşen toplantıya TOFED
Genel Başkanı Birol Özcan, TOBB Türkiye
Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi
Başkanı Mustafa Yıldırım, IPRU Başkanı
Fatih Tamay, Genel Sekreteri Mevlüt İlgin,
TOSEV'i temsilen Nezih Kara, İSTAB
Yönetim Kurulu Üyesi Köksal
Yüzbaşıoğulları, TOF Yönetim Kurulu
Üyesi Tahsin Yücefer, TTDER Başkanı
Sümer Yiğci, Başkan Yardımcısı Mehmet
Öksüz, TÖHOB Genel Sekreteri Onur
Orhon, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan,
Kaptanlar Kulübü Derneği kurucularından
Ekrem Özcan katıldı.

Mustafa Yıldırım, Birol Özcan ve Mevlüt
İlgin'in konu hakkındaki açıklamaları
detaylı haberimizde yer alıyor. ■



Esadaş Turizm YK Üyesi Haluk Şenpolat:
"Bu yıl mevcudu
koruma yılı"



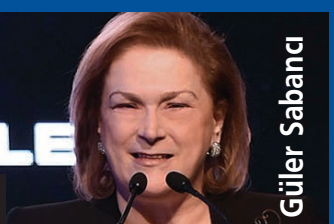
RÖPORTAJ:
ERKAN YILMAZ

3'te

Sabancı'nın oscarları
sahiplerini buldu

Temsa Global, Brisa ve Temsa
Motorlu Araçlar ödül aldı

11'de



11'de

TEMSA'dan Kamil Koç'a
35 Safir Plus



5'te

Manisa'nın
ulaşımı
Karsan'a
emanet

Bugüne kadar
Manisa'ya 200
adedin
üzerinde ATAK
otobüsü teslim eden
Karsan'ın, son
yaptığı iki teslimatla,
il genelinde hizmet
veren JEST
minibüslerinin
sayısı 90'a
ulaştı.

11'de

Kamil Koç Genel Müdürü
Cengiz Doğan:
2016 hedefi 18 milyon
yolcuyu aşmak



4'te

Lojistik Koordinasyon Kurulu gündemi
Taşımacılıktan lojistiğe dönüşüm



12'de

Ford Trukcs yeni serisi
1848 T yollara çıktı



10'da

Lojistik
Dünyası

İzmir Altyapı ve Ulaştırma Bakanı
Trieste Liman'ını
ziyaret etti

Ekol Lojistik
Çek Cumhuriyeti'nde

Sönmez Busaş, Renault Trucks
ile yatarına devam ediyor

UZUN YOLDA
EMNİYET DİYORUM.
BRIDGESTONE
TAKIYORUM.

Emniyet Lastiği



Dr. Zeki
Dönmez

Yine bir örgüt,
yeni bir örgüt

7'de



Prof. Dr.
Mustafa
İlçalı

Trafik Güvenliği, Eğitim ve
Bilinçlendirme - 2 -

2'de



Mustafa
Yıldırım

10 Mayıs'ta İTO'da

6'da



Akif
Nuray

"Serbest Pazar" da
Devlet, Baba olmaz...

2'de



Cumhuriyet
Aral

İsimsiz
kahramanlar

8'de



Mevlüt
İlgin

Çözüm için güç birliği

4'te



Salim
Altunhan

Büyüğü ile küçüğü
arasında bir fark olmalı

3'te

D.ream
Thermo King
soğutma
üniteleri
kullanıyor

8'de

Ulaştırma Sistemleri, Trafik Güvenliği, Eğitim ve Bilinçlendirme Çalışmaları -2-

Türkiye'de ulaştırma sektörünün ciddi bir gelişim sürecinde olduğu hepimizin malumudur. Ulaştırma sektörü, Türkiye'nin gelişen ekonomisinin, genç nüfusunun ve AB başta olmak üzere uluslararası ve bölgesel entegrasyon artışının ihtiyaçlarını karşılamak zorundadır. Bununla beraber; ülkemizde, özellikle İstanbul başta olmak üzere büyükşehirlerde oluşan ve on yıllardır sürgit devam eden kentiçi ulaşım problemleri de -kısmi iyileşmelere rağmen- halen devam eden bir problemdir. Dolayısıyla; ulaşımda hedeflenen büyüme ve iyileştirmelerin, ekonomik ve teknolojik olduğu kadar sosyal yönü de bulunmaktadır, bulunmalıdır.

Yüzde 96 sürücü kusuru...

Son yıllarda trafiğin yoğun olduğu bölgelerde yapılan ve inşaatı halen devam eden bölünmüş yolların hizmete açılmasıyla bu kazaların azalacağı öngörülmektedir. Türkiye'de 1999 yılında 7 milyon 758 bin 511 araç trafiğe kayıtlı iken, 2009 yılında bu sayı 14 milyon 316 bin 700'e ulaşmıştır. Araç sayısı hızla artmasına rağmen, karayolu ağının genişletilememesi kazaların artışına etken olmuştur. Araç sayısına bağlı olarak trafik kazaları incelendiğinde, 1999 yılında trafik kaza sayısı 465 bin 915 iken 2010 yılı sonu itibarıyla bu sayı 1 milyon 104 bin 388'e yükselmiştir. Bu kazaların yüzde 96 oranında sürücü kusurlarından meydana geldiği görülmüştür. İstatistiksel verilerden de anlaşılacağı gibi kazalara etki eden faktörlerin başında sürücü kusurları gelmektedir. Diğer faktörler ise yaya, yolcu, yol ve araç kusurları olarak tespit edilmiştir.

Sürücü kusurunu tetikleyen unsurlar

Ancak verilen bu değerler gerçeği tam olarak yansıtmamaktadır. Sürücü kusurları dışındaki kaza nedenlerinden bazıları sürücü kusurlarını etkileyerek kaza nedeni olabilmektedir. Bu yüzden sürücü kusurları büyük bir oranda temel kaza nedeni olarak görülmektedir.

Her yıl trafik kazalarında dünyada yaklaşık 1,2 milyon kişi hayatını kaybederken 50 milyon kişi de yaralanmaktadır. Dünya Sağlık Örgütü'nün (WHO) yayınladığı 2002 yılına ait raporda, dünyadaki insan ölümlerinin nedenleri yaş gruplarına göre sınıflandırılmıştır. Bu rapora göre 5-14 ve 15-29 yaş gruplarında trafik kazaları ikinci sıradaki ölüm nedeni olarak yer almaktadır. 30-44 yaş grubunda ise 3'üncü

sıradadır. 5-14 yaş grubunda 130 bin 835, 15-29 yaş grubunda 302 bin 208, 30-44 yaş grubunda ise 285 bin 457 kişi trafik kazalarında hayatını kaybetmiştir.

Modlar arası entegrasyon gerekli

Daha önce de ifade ettiğimiz gibi... "karayolunda trafik güvenliği"nin sağlanması; modlar

arası dengeli türel dağılım, modlar arası entegrasyon, bütün modlarda toplu ulaşımın güçlendirilmesi ve işlevselleştirilmesi, karayolunda bir taraftan standartların yükseltilmesi, diğer taraftan da karayolunun modal dağılımdaki payının düşürülmesi ile yakından ilgilidir. Modlar arası dengeli dağılım; gerek şehirci ve gerekse de şehirlerarası yolculuklarda demiryolunun kaliteli ve akıllı yatırımlarla öne çıkarılması, topografyanın elverişli olduğu yerlerde tutarlı arz-talep etütleri ile iç suyu taşımacılığının (yolcu-yük) geliştirilmesi, kablolu sistemlerin yerinde yatırımlarla yaygınlaştırılması ve denizyollarının yeterli filo, teknik donanım ve güzergah analizleri ile birlikte bütün mesafeler için kullanılabilir kılınması ile sağlanabilmektedir. Modlar arası entegrasyon; dengeli modal dağılımı takiben sağlıklı bir şekilde ele alınabilecek bir konudur ve bu; bütüncül bir yaklaşım açısı, akıllı yatırımlar ve teknolojik enstrümanların en doğru yerde en son imkanların kullanılmasıyla sağlanabilecektir.

Akıllı ulaşım sistemleri

Toplu ulaşımın yaygınlaştırılmasının; İstanbul başta olmak üzere büyükşehirlerdeki en önemli aracı, doğru güzergahlarda cesur kararlarla devreye sokulacak olan 'metro' hatlarıdır. Bu; İstanbul'da Metrobüs adını alan BRT sistemlerinin; kapsamlı bir şekilde ele alınması, minibüs ve otobüs hatlarının-araçlarının-tekniğin kapasitesinin sürekli geliştirilmesi ve ıslahı, şehirci ve komşu şehirlerarası deniz ulaşım hatlarının doğru talep yönlendirmeleri ile birlikte alternatiflendirilmesi ve modal payın yükseltilmesi gibi konu başlıklarıyla ifade edilebilir. Modal dağılımdaki payı sağlıklı



PROF. DR.
MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@bb.gov.tr

bir çerçeveye oturtulmuş olacak olan karayolu ulaşım modunun standardizasyonu ise; bölünmüş yolların artırılması, geometrik standartlarının istenen düzeye getirilmesi ve bunu takiben 'Akıllı Ulaşım Sistemleri'nin devreye sokularak 'akıllı otoyollar, akıllı kavşaklar' vb. kavramsallaştırmaların ortaya çıkarılmasını içermektedir. Daha önce de rakamlarla geniş bir şekilde ortaya koyduğumuz bu süreç; Hükümetimiz ve Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanımız Sayın Binali Yıldırım'ın son on yıllık politikalarında, geniş ölçüde realize edilebilmektedir. Bu bağlamda Sayın Bakan, kendisi de birlikte katılmış olduğumuz birçok sempozyum, çalıştay vb. programlarda genel olarak hep "Bölünmüş yollar inşa etik, şimdiki sıra bu yolları akıllandırma" diyerek bu süreci ifade etmiştir.

Kentiçi ulaşımında da gerekli...

Kentiçi ulaşımında trafik güvenliğinin sağlanması; 'İntermodal Entegrasyon'dan eğitime, toplu taşımada verimliliğin artırılmasından AUS'nin aktif bir şekilde kullanımına kadar geniş bir alanı ihtiva eder. Bu itibarla; İstanbul'umuz, ilk AUS uygulamalarına uzunca bir süredir ev sahipliği yapmakta olup ilk etapta birkaç kavşakta başlayan bu 'gözetim ve denetim' uygulamaları bugün itibarıyla, İstanbul'un kentiçi ulaşımındaki her noktasında uygulanır olmuştur.

Atıyapı yoksa kazalar olur

Ülkemizde taşımacılığın büyük oranlarda karayolu ile yapılması, yollarımızın bu taşıma yoğunluğunu kaldıracak fiziki büyüklük ve altyapıya sahip olmaması trafik kazalarının artmasına neden olmaktadır. Son yıllarda kentlerarası taşımacılıkta hızlı bir şekilde bölünmüş yolların yapılıyor olması, hem kentiçi ve hem de kentlerarası ulaşımında AUS uygulamalarına geçiş çabaları, kentiçi ulaşımında raylı sistemlere (metro, hafif raylı sistemler, Marmaray, Egeray) kentlerarası ulaşımında ise yüksek hızlı demiryollarına (YHD) ve havayollarına kayda değer yatırımların yapılıyor olmasıyla trafik kazalarının ve kaza kayıplarının azalacağı öngörülmektedir. Hepinize huzurlu mutlu sağlıklı ve başarılı günler dilerim. ■

"Serbest Pazar" da Devlet, Baba olmaz...



anuray59@gmail.com

Birkaç yıl öncesine kadar bir EKK (Ekonomi Koordinasyon Kurulu) vardı, geniş katılımı sıkça toplanırlar ve önemli ilerlemeler yaparlardı. Bir toplantı öncesinde, bu kurul, işadamlarına ihtiyaçlarını ve önerilerini sordu. Hatırladığım kadarı ile 500 kalemde 450 tanesi devletten bir şeyler istiyordu. O zamanın Ekonomi Bakanı bunu yadırgamıştı, basında.

Geçen yıl dolar pahalınca bir temsil örgütü doların 2,7 TL'de sabitlenmesini dile getirmişti. Bu uygulamaların üzerinden 30 yıl geçmesine rağmen alışkanlık yerinde duruyordu, demek ki.

Avrupa ülkeleri sanayide 4.0 atılımını başlattılar. Biz ise hemen, birkaç toplantı ile başlatıverdik... Acele 4.0. Halbuki bu konu, yüzyılların eğitim birikimi üzerine kurulabilir. Biz de yıllarca eğitim yapıp 4.0 sanayi devrimi sonuçlarını bekleyeceğiz.

Bugünlerde turizm sektörünün isteklerini izliyoruz; onların da devletten beklentileri ön sırada. Geçen haftaki yazıdan oranları hatırlarsanız, durum pek de öyle karanlılık değil. Yüzde 84'ü eğitimi yetersiz olan işgücü ile nasıl bir turizm yapıyoruz ki...

"Doğal Kaynak Turizmi"nden (deniz-kum-güneş veya fiş-fiş-raki-Bosfor); personel eğiterek, yapıları düzelterek, süreçleri tamamlayarak turizm hizmetimizin kalitesini arttırmaya uğraşacağız...

Türkiye'nin yurtdışı uçuşları yıllık 730 bin adet. Hindistan gerimizde, Rusya ilerimizde... 2011'de 400 bin dolayında imiş adedimiz! 2015'te hava sahamızdan her 18 saniyede 1 uçak geçmiş.

Ekonomi Bakanlığı, ihracatçılarla belirledikleri ülkelerde TTM (Türkiye Ticaret Merkezi) açıyor. İhracatçılar o merkezlerde ofisler açacak, ihracat müşterisi ile yerinde buluşacak.

Turizmcileri de alsalar o merkezlere... Turizm Bakanı, turizmcilerden öneri beklediğini duyurdu. Demek ki turizmciler, Ekonomi Bakanlığı ile konuşmaktan, henüz bir öneri geliştirmemişler.

2015'te 1 milyon yeni araç ve 7 milyon eski araç satıldı. Her yeni satışı 7 eski satışı tetikliyor. Otobüste bu rakam 6 dolayında.

Trafik sigortası düzeltildi. 2015 yılında 18 milyon poliçe ve 28 milyon sürücü var.

Poliçe ortalaması 300 TL olmuş. 2016'da bu ortalama daha yüksek çıkacak ve yeni uygulamalarla düşecek.

Sürücülerin yüzde 87'si kurallara uymadığını anlatıyor. Yani hatasını kabul edenler sadece yüzde 4! (Biri, "eğitim" mi dedi? Hele sanayi devrimi sonuçlarını bekleyelim...)

Bir değerli, deneyimli ve uygulamacı iktisatçımız, ülkemizde işadamlarının ithalata alışık olduklarını anlattı, ekonomi programında. Üretmek tabii ki zor, ithalatın yanındadır.

Üretmenin kalcılığı ve güvenilirliği her şart altında daha sağlam. Almanya iyi bir örnek.

* * *

Biraz da dünyadan...

Çin, Nikaragua'da kanal yapıyor, Panama kanalına rakip geliyor. Serbest bölgeler ve havaalanı da olacak.

Amerikan Merkez Bankası 2016'da faiz arttırmayacak galiba. Konut inşaatlarında yüzde 2 artış beklenirken yüzde 7,7 düşüş gerçekleşti. Faiz arttırılmı anketinde, artışın 2017'ye kaldığını söyleyenler çıkmaya başladı: yüzde 2'deler. Parasal bolluk devam eder...

2015 Haziran ayında 14 milyon ABD'linin kimlik kayıtları devletın personel sisteminden alındı. Çinlilerin şüphelenen ABD, Çin devleti ile siber casusluk yapmamak konusunda anlaşma imzaladı. Bizim de bilgilerimiz ortaya saçıldı geçen aylarda.

ABD vatandaşları kurşun içme suyu borularından zehirleniyor. Yenilemek için 5 trilyon dolar gerekiyor. 77bin karayolu köprüsünün acilen yenilenmesi gerekli. Öte yanda anti-teröre her yıl 800 milyar dolar harcıyor.

Mahkûm sayısı ABD'de nüfusun yüzde 1'i, AB'de binde 1,5'i, Türkiye'de binde 2'si.

Dünya, enerjinin yüzde 86'sını fosil yakıtlardan sağlıyor; petrolden yüzde 33, doğalgazdan yüzde 23, kömürden yüzde 30. Yenilenebilir enerji sadece yüzde 16. Türkiye de yüzde 45'ini doğalgazdan... Önce kömürümüzü kullanacağız.

Sadece güneş enerjisi potansiyelimiz bugünkü tüketiminden yüzde 50 fazla (380 milyar KWH).

İyi haftalar. ■

ISUZU 100 YAŞINDA DA AYNI HIZDA.

Bugün yollarda oluşumuzun tam 100. yılını kutluyoruz. Bugün de hiç durmadan, hız kesmeden yolumuza devam ediyoruz. En başından beri bizimle olan tüm çalışanlarımıza ve bizi hayatlarının bir parçası haline getiren tüm Isuzu dostlarına sonsuz teşekkürler...



Manisa'da Trambüs Mesaisi Sürüyor

KENT içi ulaşımı rahatlatmak amacıyla çalışmalarını hızla sürdüren Manisa Büyükşehir

Belediye Başkanı Cengiz Ergün, şehir merkezi-OSB hattında hizmet vermesini planladığı ve 2017 yılında hizmete sokmayı hedeflediği trambüs projesiyle ilgili yoğun mesaisine devam etti. Başkan Ergün, projenin Manisa merkezindeki trafik yoğunluğunu önemli ölçüde azaltacağını söyledi. Toplantıda Başkan Ergün ile birlikte Ulaşım Dairesi Başkanı Mümin Deniz, MANULAŞ Genel Müdürü Mehmet Oluklu ve Başkan Danışmanı Ahmet Turgut da yer aldı. ■



İzban, direkt seferler için hazır

Torbalı'nın açılmasıyla birlikte 110 kilometrelik hat uzunluğuna erişen İZBAN, yolcu yoğunluğunun en fazla olduğu sabah ve akşam saatlerinde Tepeköy-Menemen ile Aliğa-Cumaovası arasında günde 51 direkt sefer düzenlemek için gerekli tüm planlamasını bitirdi. İZBAN, 17 Nisan Pazar gününden itibaren yeni sefer sistemine geçme

hazırlıklarını tamamladığını, trafik uygulamadan sorumlu TCDD 3. Bölge Müdürlüğü'ne bildirdi.

Böylelikle her gün 51 İZBAN treni, yolcularını Menemen ile Cumaovası'nda transfer etmeyecek. Yoğun saatlerde uç istasyonlardaki direkt tren sıklığı 20 dakikada 1 olacak. ■



Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Haluk Şenpolat:

"Bu yıl mevcudu koruma yılı"

2015 yılında 1,5 milyon yolcu taşıdıklarını belirten Haluk Şenpolat, 2016 yılında yaşanan zorluklara bakıldığında bu yılın mevcudu koruma yılı olarak gördüklerini söyledi: "Turizm durumunu ve yaşanan zorluklarda ortada. Yolcu sayımız geçen yılın ilk 4 ayına göre daha fazla, ama karlılıklar aynı düzeyde değil. Bu, sektörün en büyük sorunu" dedi.

Esadaş Turizm filosunu Mercedes Travego araçlarla büyütme devam ediyor. Esadaş Turizm'in filosunun tamamı Mercedes-Benz Travego araçlardan oluşuyor. Firma, filosuna 22 Nisan Cuma günü 15 Travego daha ekledi. Yönetim Kurulu Üyesi Haluk Şenpolat, filodaki araçları yenileme sürecine devam edeceklerini ve yıl içerisinde filoya katılan 2016 model araçların sayısının 30'u bulacağını kaydetti. 1983 yılında kurulan Esadaş Turizm'in Yönetim Kurulu Üyesi Haluk Şenpolat ile teslimat sonrasında özel bir röportaj gerçekleştirdik.

Bireysel otobüsçülerin hakkı yeniyor

2015'in ilk 4 ayı ile karşılaştırdıklarında yolcu düşüşü yaşamadıklarını gördüklerini belirten Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Haluk Şenpolat, "Sektörde bireysel otobüsçülerin hakkı yeniyor. Süreci yine sektör mensupları bozuyor. Yıkıcı rekabet yapılıyor. Geçen yılın üzerinde yolcu taşıdığımız halde karlılığımız aynı seviyede değil, üstelik mazot maliyeti de geçen seneye göre daha düşük olmasına rağmen. Bu yılın zor geçeceğini düşünerek, 2016'yı mevcudu koruma yılı olarak görüyoruz" dedi.

2+1 otobüs yatırımı 2017'de

Sektörde 2+1 yatırım sürecinin başladığını ve ne kadar karşısında olsalar da bunun devam edeceğini gördüklerini ifade eden Haluk Şenpolat, "İster istemez başladı. Biz ne kadar karşı çıksak da devam edecek. Ama bizim yollarımız uzun olduğu için karlılığımız çok düşüyor. Firmaya bir artışı olmuyor. Ama müşteri talepleri için filomuzda bulunduruyoruz. Filomuzda 8 adet 2+1 Travego araç



bulunuyor. Bu sene 2+1 koltuklu otobüs yatırımı düşünmüyoruz, ama 2017 yılı için planlıyoruz" dedi.

Büyümeye devam ediyoruz

Havayolu taşımacılığının seferlerinin artmasının kendilerini etkilemediğini belirten Şenpolat, "Yolcu sayısı değişmedi, profili değişti. Bir kesim havayoluna yönelirken bir kesim de otobüslere yöneldi. Daha düşük gelir seviyesi otobüsle seyahat eder hale geldi. Esadaş Turizm'in yolcu sayısı her yıl arttı. 1983 yılında kurulan firmamızın hep dengeli büyüyen bir çizgisi oldu. Haddimizi biliriz, sınırmızı da koruruz ve kimseye de onu ihlal ettirmeyiz. Ulusal firmaların bölgeye sefer düzenlemesi yolcu sayımızı etkilemedi. Sadece fiyatlarımızın düşürmeleri sıkıntı oluyor. Pasta belli, bundan bir dilim fazla çıkmıyor. Kimininki büyük, kimininki daha küçük ama herkes hakkını alıyor. Bizim dilimimiz hiçbir zaman küçülmedi çok şükür" dedi.

Mali yeterlilik zorlaştırılmalı

Sektörün en büyük maliyet kalemini akaryakıt oluşturduğunu ama bu sorunun çözümünün de



Erkan YILMAZ

olmadığına dikkat çeken Şenpolat, "Sektörde tabii, en çok akaryakıt konuşuluyor. En büyük gider kalemi o. Ondan başlayınca başka bir yere gidemiyorsunuz. Onun bir çözümü var mı, yok. Bir beklentiniz var mı dediginiz, o da yok. Sektörde zaman zaman gündeme gelen sektörde mali yeterlilik kriterlerinin daha da zorlaştırılması konusu bence çok önemli. En ufak kazada şirketin sorumluluğu ağır. Piyasada 2 otobüse sahip olan bir firma da çalışıyor, 50 otobüsü olan da. Bir kaza sonucunda 2 otobüsü olan firma, ertesi gün kapatıp gidebiliyor. Mali yeterlilik kriterleri ağır olsa daha reel bir piyasa oluşur. Bu işi de bilen yapar. Her sektöre girişte zorluklar var. Sigortacılık sektörünün

bile acente olmak için çok büyük zorlukları var. Üniversite diploması isteniyor, teminat mektubu isteniyor. Sadece bizim sektörde böyle bir zorluk yok. İki otobüs bir yazıcı ile anlaşmışızda sektörde hizmet verebiliyorsunuz" dedi.

Hiç zora düşmedik

Erzurum'dan dönem dönem farklı hatlarda hizmet vermeye yönelik çalışmalar yürüttüklerini de belirten Haluk Şenpolat, "Çok aşırıya kaçmamak şartıyla bunu yapıyoruz. Bir dönem Karadeniz'e açılmıştık. Fakat rahmetli Ali Osman Amcadan dolayı yapamadık. Babamla olan hukukları nedeniyle ikimiz aynı yolda olamayız diye geri çekildik. Rahmetliyi çok sever ve sayardık. Biz de büyüğümüz olarak çok sever ve sayardık. Bizim şu anda var olduğumuz hatlarda sıklığı artırmayı hedefliyoruz. Şu anda Erzurum'dan 26-27 sefer düzenliyoruz. Bu sayı sezonda yüzde 30-40 daha artıyor. Bizim bir özelliğimiz yaz-kış hemen hemen aynı aracı kaldırırız. Yüzde 10-20 düşüş olur en fazla. Biz bu seviyeyi yolcu sayesinde koruyoruz. Yolcumuz kışın da bizi tercih ediyor. Ani düşüşler hiç yaşamadık çok şükür. Bizi zora sokacak hiçbir durum yaşamadık ve yolcu bizi tercih etti. Yıkıcı rekabeti tercih etmeyen bir firma olduk hep" dedi.

Ata Şenpolat'ın öğütleri

Babalari sektörün duayen ismi Ata Şenpolat'ın en büyük öğütünün "her zaman yapıcı olun" olduğunu ifade eden Haluk Şenpolat, "Babam çok olumlu bir insandır. Yıkıp, yıkmayı hiçbir zaman sevmez. Her zaman yapıcıdır. Rakibi de olsa destekler, kollar. Bu işin düzgününü yapmaya önem verir. Bize her zaman, 'Senin yaptığın bir hatayı, şoförün bile çeker. Ona göre davranacaksın. Senin bir hatanla yüzde 10 hisseli adamın kaybı iki kat olur' der. Domino taşı gibi. Ben buradan dokunursam en sonundaki düşecek. Bu çok önemli. Hâlâ başımızdadır babam. Bayrağı teslim etse de raporunu ona sunarız. Yine bizi kollar, korur. Teknolojik değişimlere bizden çok daha açık bir insan. Oğlumla benim aramızda teknolojik açıdan uçurum olacağını düşünüyorum ama babam bizden ileride diyebilirim. Babam en çok işe yatırıma önem verir, diğer yatırımları sonra gelir" dedi. ■

2020 ve sonrası hedefler

2020 ve sonrasına yönelik düşüncelerinin büyüme anlamında çok büyük değişiklik olmadığını da vurgulayan Haluk Şenpolat, "Öncelikli hedef hep ufak ufak, emin adımlarla büyüme

şeklinde. Ülkemizin şartları gereği de zaten çok uzun vadeli planlar yapma şansınız az. Bahçemizi koruyarak yolumuza devam etmeyi hedefliyoruz. 2020 ve sonrasına yönelik çok büyük hedefler belirlemedik" diye konuştu.



İnternette bilet satışı yüzde 30-35

İnternette bilet satışının çok hızlı gelişerek maliyetleri düşüreceğine dikkat çeken Haluk Şenpolat, "En büyük gelir kaynağımız, en değerli yolcularımız arasında öğrenciler bulunuyor. Yüzde 30-35 seviyesinde bir oranda biletler internet üzerinden satılıyor" dedi.

Alaşehir'e 20 Milyonluk 'ALA' Otobüs Terminali

MANİSA'nın büyükşehir olmasıyla birlikte her alanda hizmet atacağına kalkan Manisa Büyükşehir Belediyesi, Alaşehir'de ilçenin ihtiyacına cevap verecek olan Yeni Otobüs Terminal Binası'nın temelini düzenlenen törenle attı. Büyükşehir Belediyesi ve Alaşehir Belediyesi'nin el ele en iyi hizmetleri ilçeye kazandıracağını vurgulayan Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün, yaklaşık 20 milyon TL tutarındaki yatırımın ilçeye hayırlı olmasını diledi.

Törene; Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün, Alaşehir Belediye Başkanı Gökhan

Karaçoban, Manisa Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Halil Memiş, MASKİ Genel Müdürü Yakup Koç, Genel Sekreter Yardımcıları Aytaç Yalçınkaya ve Yılmaz Gençoğlu, MASKİ Genel Müdür Yardımcısı Erdal Nohutçu, Teftiş Kurulu Başkanı Ahmet Türkgüler, Daire Başkanları, Manisa Büyükşehir Belediye MHP Grup Başkanvekili Mehmet Gürşütlü, Başkan Danışmanları, Büyükşehir Belediyesi Meclis Üyeleri, Alaşehir Şoförler Odası Başkanı Bünyamin Kapucu, sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri, mahalle muhtarları ve vatandaşlar katıldı.

Alaşehir'de büyük bir yatırımın temelini atıldığını da vurgulayan Başkan Ergün, "Bugün bu yaptığımız hizmetlerin bana göre en anlamlısı ve en büyüğüdür. Mali olarak baktığımızda, da neredeyse 20 milyon TL'lik otobüs terminal hizmet binasının temelini atmanın gururunu sizlerle birlikte yaşıyorum. Yaptığımız ihalede iş bitimi bir buçuk yıl gözüküyor. Ancak yüklenici firma yetkilisi, bize bir yıl içerisinde, terminali tamamlamanın sözünü verdi. Allah kazasız belasız yapmayı nasip etsin. Bugün, dualarla temelini atıyoruz. Alaşehirli hemşerilerime hayırlı olsun" dedi. ■

Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Büyüğü ile küçüğü arasında bir fark olmalı

Türkiye, bulunduğu coğrafşa kuşak dolayısıyla hep göz öntünde... Bu nedenle de Ortadoğu'nun en güvenilir, en güçlü ve sözü dinlenir ülkesi de yine Türkiye. Hepiniz biliyorsunuz, ekonomisi giderek güçleniyor. Yatırımlar birbiri ardına yapılıyor. Dünyanın en büyük havaalanı inşaatı sürüyor. Osman Gazi Körfez Geçişi ile Yavuz Selim Boğaz Köprüsü açılışa gün sayıyor. Marmaray geçişinin yanı sıra Avrasya Tüneli ile kıtalar arası geçiş hem çeşitleniyor hem de hızlanıyor. Buna bir de İstanbul Büyükşehir Belediyesi Başkanı Kadir Topbaş'ın açıkladığı yaya geçiş projesi eklenecek. Bu kadar büyük ve güçlü bir ülkenin Meclisinde, bu büyüklük ve güçlülüğe hiç yakışmayan karşılıklı sataşmalar, söz atmalar, hatta yumruklasmalar yaşanıyor. Vatandaş da, "Biz, sizi oraya, bize hizmet verin diye gönderdik. Birbirinizi yemek yerine hizmet üretin" diye feryat ediyor.

Tüm yaşananları sizler de takip ediyorsunuz. Sorunları olan sektörler, çözüm beklerken çıkarılan kavgalar hiç de iyi olmuyor. Hiç mi güzel bir şey olmuyor? Oluyor tabii. Kul sıkışmayınca Hızır yetişmezmiş. Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü de sıkışınca imdadına "Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi" yetişti.

Sektörde ne kadar sivil toplum örgütü, ne kadar mesleki örgüt, ne kadar federasyon ve önemli kişi varsa bir araya gelerek bir konsey oluşturdu. Sektörün sorunlarını çözmeye soyunan bu konseyin, aynı zamanda büyük meclise de örnek olması gerektiğini düşünüyorum. Eğer akılcı davranır da, daha önceki birliklemler gibi yapmayıp kavgaya etmeden sektörün sorunlarını çözerse büyük meclise de yol göstermiş olur.

Benim adım Hıdır, yapabileceğim budur. Az şey midir, huzur ve barış içinde hizmet vermek için çaba harcamak. Az şey midir ülkemizin ana ulaşım sistemini ayakta tutmak ve askeri ocağına, hastayı doktoruna, çalışanı işine, öğrenciyi okuluna, gurbettekinin evine kavuşturmak. Otobüsçülerin örnek olacağı inancıyla...

Bugüne kadar hangi işi çözmüşler, hangi adımları başarılı olmuş bu kişilerin? Kendileri de inanmıyordur muhakkak bir çözüm bulacaklarına. Buluşup çay kahve, muhabbet... sen sağ ben selamet!

Bunca demek, bunca federasyon kurmuş, birçok mecliste sektörü savunmuş bu otobüsçüler, hatalarından sıyrılıp bu sorunu çözeceklerine kendileri de inanıyor mu acaba? Yine de umudu üzmeyerek, oluşturulan konseyin görev ve sorumluluğunu İstanbul Otagarı ile sınırlamamasını, Edirne'den Ardahan'a kadar bütün otagarların, bütün otobüsçülerin sorunlarını çözmek için çalışmasını istiyorum. ■

VAN'da 4881 adet S Plaka ihalesi

Van Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı Büyükşehir Belediyesi il sınırları içinde bulunan Bahçesaray, Başkale, Çaldıran, Çatak, Erciş, Gevaş, Gürpınar, Muradiye, Özalp ve Saray ilçelerinde okul servis araçları (S) plaka hizmetlerini 10 yıllık kiralama ihalesine çıkartıyor.

İhale 16 Mayıs - 31 Mayıs tarihleri arasında yapılacak. İhale için belirlenen muhammen bedel 5 bin TL ile 17 bin TL arasında değişiyor. ■

Yeni Caddy Exclusive

Sınıfının standartlarını artırıyor

Volkswagen Ticari Araç'ın pazara sunduğu Yeni Caddy Exclusive, ilk bakışta tasarımdaki dinamik ve estetik detayları ile fark ediliyor. Bi-Xenon ve LED gündüz sürüş farlarını standart olarak sunulduğu Yeni Caddy Exclusive, karartılmış arka stop lambaları ve elektrikli katlanabilir yan aynalarla şık ve dinamik bir model.

Yeni Caddy Exclusive, güvenlik ve eğlence sistemleriyle beraber konfor donanımlarıyla da dikkat çekiyor. Köşe aydınlatmalı ön sis farları direksiyonun döndüğü yandaki sis farını yakarak önemli bir güvenlik sağlarken, geri görüş kamerası da park sırasında kolaylık sunuyor. Araç içindeki tüm eğlence ve ses sistemleri 6.33" Composition Media Radyo ile dokunmatik ekrandan kontrol edilebiliyor. Yeni Caddy Exclusive'de, sürücü ve ön yolcu koltuk ısıtma da yer alıyor. ■





Mevlüt İLGİN

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Çözüm için güç birliği

Sektörümüz zor bir süreçten geçiyor. Biz de sektördeki sivil toplum örgütleri olarak yaşanan zorlukları azaltabilmek, mümkünse tamamen yok edebilmek adına çözüm yolları bulmaya çalışıyoruz. Bazen kamu nezdinde daha iyi temsil edilebilmenin yolu güç birliğinden geçiyor. Biz de yeni bir güç birliği adımını attık. Sektörümüze hayırlı olmasını diliyoruz. Ama öncesinde bu güç birliğinin geldiği noktayı aktarmak istiyorum.

1 Haziran 2013 tarihinde Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) ve Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) tarafından oluşturulan Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Yüksek İstişare Konseyi'nin devamı ve genişletilmiş olarak daha sonra 11 Eylül 2013 tarihinde Kalyon Otel'de yapılan toplantıyla ismi Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak kabul edilen UYOF'un ve TTDER'in katılımıyla genişleyen ve sektörün birçok sorunu konusunda toplantılar düzenleyip ortak çözüm üretmeye çalışan Türkiye Otobüsçüler Konseyi, daha da genişleyerek karayolu yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren 13 sivil toplum örgütünün katılımı sağlanmış ve yapılan istişare ile adını 27 Nisan Çarşamba günü yapılan toplantıyla Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Konseyi olarak değiştirilerek çalışmalarına devam etmesi kararlaştırıldı.

Konseyin amaçları

13 madde halinde konseyin amaçlarını oluşturduk. Bunlar, "Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün sorunları ve çözüm önerilerini tespit etmek, belirlenen sorunlar ile ilgili çözüm önerileri geliştirmek ve ilgili kurumlara sunmak, sektörün farklı unsurları arasında birlik ve dayanışmayı geliştirmek, her türlü ihtilaşları çözmeye arabulucu olmak, uyum ve mutabakat oluşturmak, başta otobüs üretimi olmak üzere sektöre yönelik her türlü imalat konularında üreticilerle sektör mensupları arasında diyalog ve işbirliği geliştirmek, sektörün ana unsurlarından olan çalışma alanları, otopark, terminal, cep terminaleri, ara duraklar ve her türlü tesisin sektör yararına yapılmasını sağlamak, her türlü tesis ve yapım işletmesi konularında tek bir kurumun imtiyaz almamasını savunmak ve sektör temsilcilerinin ilgili tesislerin yer tespitinden işletmelerine kadar her konuda söz sahibi olmasını sağlamak, sektörün kullanımı için yapılacak her türlü tesisin (terminal, park, dinlenme-konaklama, vb.) öncelikle sektör mensuplarının ticari kuruluşları tarafından işletilmesine öncülük etmek, gerekli olacak hallerde Şırma, hat, araç sayısı, tahdit ve sınırlamalar konularında sektör lehine sonuç almak için çalışmalar yapmak, sektörün geleneksel dağıtım yapılarından kurtularak, kaynak israfını önlemek, kapasite kullanımını arttırmak ve verimlilik konularında çalışmalar yapmak, ulusal ulaşım sistemleri içinde karayolu taşımacılığının ekonomik alternatif ve tamamlayıcı rolünü belirlemek, yolcu taşımacılığı sistemlerinin (hava, kara, demir ve denizyolu) kentiçi toplu taşıma sistemleriyle entegre olmasını sağlamak ve bu konuda çalışmalar yapmak, kombine taşımacılık düzeninin, hız ekonomisi, konfor ve güvenlik taleplerini karşılayacak şekilde ulusal ulaşım kimliğini oluşturacak çalışmalar yapmak, ulusal ulaşım sistemlerinin altyapı ve işletmesinde akıllı sistemlerle birbirini tamamlar nitelikte çalışmalar yapmak, dünya turizmindeki payı her geçen gün artan Türkiye'nin turizm taşımacılığının ihtiyacı olan alt yapıları (park, bekleme, transfer vb. alanları) düzenleyen çalışmalar yapmak" şeklinde oldu.

Alt birimi Konsey olacak

Bu yeni oluşumda herkesin görüşlerine ve desteğine ihtiyacımız var. Konsey, önümüzdeki süreçte kurulacak olan Yolcu Taşımacılığı Koordinasyon Kurulu'nun bir alt birimi olacak. Kurula tüm yolcu taşımacılarının görüş ve düşüncelerini, taleplerini konsey aracılığıyla iletme şansını yakalayacağız.

Görüş ve önerileri bekliyoruz

Konseyin geçici genel sekreteryasını da ben yapıyorum. Bundan sonraki toplantımız 26 Mayıs'ta gerçekleşecek. Tüm meslektaşlarımızdan, sivil toplum örgütlerinden görüş ve önerileri 10 Mayıs Salı gününe kadar bekliyoruz. Buradan herkese çağrıda bulunuyorum: Daha katılımcı bir anlayışla sektörümüzün sorunlarını çözebiliriz, ilerlemeleri daha kısa sürede elde edebiliriz. Herkesi yaşanan sorunları çözüm noktasında daha duyarlı olmaya çağırıyoruz. Herkese iyi haftalar. ■

Kamil Koç Otobüsleri Tic. AŞ Genel Müdürü Cengiz Doğan:

2016 hedefi 18 milyon yolcuyla aşmak

Bu yılı müşteri odaklılık ve operasyonel verimlilik yılı olarak ilan ettiklerini açıklayan Cengiz Doğan, "2015 yılında küçülme yaşanan sektörümüzde bu yıl yüzde 2 büyümeye bekliyoruz. Sektördeki konsolidasyonun 5 yıl içerisinde hızlanacağına inanıyoruz. 2013 yılındaki stratejimiz çerçevesinde farklı bölgelerde ve entegre taşımacılıkta fırsatları değerlendirmeye devam edeceğiz. Bu yıl 18 milyon üzerinde yolcu taşımayı da hedefliyoruz" dedi.

2013 yılında Kamil Koç ailesine Finans Direktörü olarak katılan ve geçtiğimiz hafta gerçekleşen atama ile genel müdürlük koltuğuna oturan Cengiz Doğan, Temsa'nın 35 adetlik Safir Plus teslimat töreninde basın mensuplarının sorularını cevaplandırdı. Doğan, 2016 yılına yönelik hedeflerle birlikte sektörün yaşadığı zorlukları değerlendirdi.

Sektörde yüzde 2 büyümeye bekliyoruz

Şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı alanının zor bir sektör olduğunu belirten Cengiz Doğan, "Geçtiğimiz yıldan başlayarak giderek zorlaşan bir ortam var. Akaryakıt fiyatlarının düşmesi sektörü düşündürdüğüne de aksine çok olumsuz etkiliyor. Akaryakıt ucuzladıkça havayolu ve özel araç ile rekabet etmek giderek daha zor hale geliyor. Sektör, bir yandan havayolunun fiyat baskısını ve özel araç ile seyahat tercihinin artışına bağlı olarak yolcu sayısındaki düşüşün olumsuzluğunu hissederken kendi içinde de hizmet kalitesindeki yarışın getirdiği maliyet yükünü bilet fiyatlarına yansıtıyor aksine fiyat rekabeti daha da büyüyor. 2015 yılı tahminimiz sektörün küçüldüğü yönünde. Ancak biz bu yıl yüzde 2'lik bir büyümeye bekliyoruz. Şu da bir gerçek ki, başta havayolu olmak üzere sektörün büyük oyuncular arasında rekabet kızışacak, sektörün kızışması daha küçük karlılık ve yatırımların geri dönüşünün daha da uzamasına neden olacak. Bizde genel olarak sektörün büyüme hızının düşük olduğunu ve bir süre daha düşük olarak devam edeceğini düşünüyoruz. Buna karşın karayolu yolcu taşımacılığının zaman içerisinde toparlanacağını ve vazgeçilmez bir alternatif olmaya devam edeceğine inanıyoruz. Özellikle konsolidasyonla bugün sıkıntısını duyduğumuz, karlılık baskılarının, hizmet kalitesinde standart olmayan uygulamaların yavaş yavaş azalacağını düşünüyoruz" dedi.

Fırsatları değerlendireceğiz

Kamil Koç'un farklı bir büyümeye stratejisi ile hareket ettiğine dikkat çeken Cengiz Doğan, "2013 yılına kadar Ankara'nın batısında çalışıyorduk,



ondan sonra Ankara'nın doğusuna doğru da açıldık. Bu açılımların bir kısmını kendi kaynaklarımızla, bir kısmını bölgedeki oyuncuların bünyemize katarak gerçekleştirdik. Kamil Koç olarak fırsatları değerlendirmeye devam edeceğiz. Eğer bunu bir iş ortağı ile yaparsak, firmaları bünyemize katarsak doğru iş ortağı ile bunu yapmamız gerekiyor. Kamil Koç iş ortaklarını titizlikle seçiyor. Fırsat oldukça bizimle birlikte yürümek isteyen oldukça bünyemize katacağız" diye konuştu.

90 yıllık ünümüz, markamız

Kamil Koç olarak hiçbir zaman pozisyonu korumak yönünde bir anlayışla hareket etmediklerini vurgulayan Cengiz Doğan, "Korumaya çalıştığımız tek şey 90 yıllık ünümüz, markamız ve sektör liderliği. Bunun dışında temel hedefimiz her şeyi iletme götürmek. Geçen 17 milyon seviyesinde bir yolcumuz vardı, bu yıl 18 milyon üzerine çıkartmayı hedefliyoruz. Daha verimli hatlarda hizmet ve ürün kalitemizi yükseltmek hedefimize kısa hatlara yönelik çalışmalarımızı ekleyeceğiz" dedi.

Müşteri odaklılık ve verimlilik

2016 yılını müşteri odaklılık ve operasyonel verimlilik yılı olarak ilan ettiklerini de açıklayan Cengiz Doğan, "Bu böyle basit bir konu değil. Müşteri odaklılığı içi çok dolu bir kavram. Tüm projelerimiz ve çalışmalarımız bu yönde olacak. Bunun da yolcu üzerinde pozitif bir katkı olacağını ve 2016 yılına da büyüyerek geçireceğimizi ve sektördeki payımızı artıracığımızı inanıyoruz" dedi. ■



Her zaman zor bir görevdi

Sektörün yaşadığı zorluklar dikkate alındığında yeni sorumluluğunda da zorluğunun ne ölçüde büyük olduğu sorusuna Cengiz Doğan'ın cevabı, "Zor bir görev ama ilk defa bugün zor olmadı; bu görev her zaman zor bir görevdi. Bu bir ekip işi ve ne kadar zor olursa olsun, bizim bu zorluklara göğüs gerecek ve bu işi başarıyla yapacak bir kadromuz var. Bu ekiple birlikte markayı bulunduğu yerden daha yukarıya taşıyacağımıza inanıyoruz. O yüzden zorluklarla ilgili bir çekincem yok" şeklinde oldu.

Entegre taşımacılıkta fırsatlar var

Taşıma modlarında yaşanan değişimle entegre taşımacılık alanında bazı fırsatların olacağına gördüklerini de ifade eden Cengiz Doğan şunları söyledi: "Demiryollarında ve havayollarında birtakım fırsatlar var. Demiryollarında entegre taşımacılığa yönelik çalışmalarımız var. Havayolunda da karayoluna entegrasyonda bunu yapabilmek için fırsatları kolluyoruz. Türkiye'nin 61 ilinde havalimanı var ama entegre taşımacılığın potansiyeli giderek büyüyor. Demiryolu hat yatırımları artarak devam ediyor ve entegre taşımacılık potansiyeli büyüyor.

Kısa hatlara yönelme

Uzun hatlarda rekabetçi olunmadığı için kısa hatlara bir yönelme olacağı ve rekabetin artacağı yönünde bir beklenti var. Bu toplam hizmet kalitesini geliştirememiş firmalar için kısa mesafelere yönelecekler ki bu da sınırlı ya da hava ulaşımının olmadığı illere yönelecekler.

Haksız rekabet eden yok olacak yada birleşecek

Pazar belli, sadece küçük alanlarda rekabet artacak. Bu da rekabet eden firmaların yok olmasına veya konsolidasyonun hızlanmasına yol açabilir. Biz pozisyonumuzu değiştirmeyi düşünmüyoruz. Uzun hatlarda olmaya devam edeceğiz. Bizim 300 km'nin

altına hatlara konsantre olmak gibi bir düşüncemiz yok. Taşımacılıkta işinde ihtimaller yüksek; bir ille taşımacılık yapmak, İstanbul-Ankara hattında olmak değil, o ilin çevresinde bütün illere yolcu taşıma potansiyelini değerlendirmektir. Biz bu potansiyelin çok daha küçük bölümünü değerlendirmiş durumundayız. Bulduğumuz yerlerde bu şekilde büyüyebiliriz. Toplam kaliteyi yükseltebilecek kurumsallıkta olan firmaların uzun hatlarda yolcu kaybı yaşayacağını sanmıyorum ve uzun mesafelerde büyük firmalar kalmaya devam edecektir.

Sektör yüzde 2-4 büyüyebilir

Devletin diğer taşıma modlarında sübvansiyon politikasının şu şekilde yorumluyorum. Kayıt dışılık karayollarında çok yüksek, demiryollarında, havayollarında hiç yok. Demiryollarında ise düşük. Devletin havayollarına yaptığı yatırım vergi olarak dönüyor. Temelde diğer sektörleri desteklemesinin böyle bir bakış açısı ile olduğunu düşünüyorum. Karayollarında lehine regülasyonda değişiklik olacağına, otobüsçülerin rahatlatılacak bir gelişme olacağını öngörmüyoruz. Yine de otobüsçülük sektörü çok büyük. Havayolları ve demiryollarının erişim imkanı sınırlı. Yüzde 2-4 oranında sektörün büyümeye devam edeceğine, firmaların ciro olarak ta yüzde 10 büyüyeceğini düşünüyoruz" dedi.

Yaz sezonu geliyor

Yoğun geçecek yaz dönemine araçlarımızı ve personelimizi şimdiden hazırlayalım.

Pirelli ve İSTAB örnek işbirliği

Sektörde gerçekleştirdiği işbirlikleriyle dikkat çeken Pirelli, bir ilke daha imza attı. Servis firma sahiplerinin bir araya gelerek kurduğu bir sivil toplum kuruluşu İSTAB ile Pirelli, sektörün önemli harcama kalemlerinden olan lastik konusunda işbirliğine gitti.

Anlaşmayla birlikte İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği'ne üye firmalar ve üyelerin alt yüklenicileri, Pirelli'nin sadece İSTAB'a özel teklif ettiği avantajlı lastik fiyatlarından ve hizmetlerinden yararlanabilecek. Üyeler ayrıca dört lastik aldıklarında bir adet yelek sahibi de olacaklar. ■



TEMSA'dan Kamil Koç'a 35 Safir Plus

Kamil Koç, filosunu Temsa marka otobüslerle büyümeye devam ediyor. Kamil Koç, Temsa'nın yeni ürünü Safir Plus otobüslerden 35 adetini filosuna dahil etti. Kamil Koç, bu yıl içerisinde 45 adetlik bir otobüs yatırımı daha yapacak. Kamil Koç'un 2016 yatırımına ayırdığı bütçe ise 15 milyon Euro.

Safir Plus otobüsler 26 Nisan Salı günü Florya'daki Kaşibeyaz Restaurant'ta düzenlenen törenle Kamil Koç Otobüsleri AŞ'ye teslim edildi. Törene Kamil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Cengiz Doğan, Operasyon Direktörü Çağatay Kepek, Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Satış Direktörü Murat Anıl, Satış Müdürü Baybars Dağ, Temsa Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan, Kamil Koç Kurumsal İletişim Müdürü Hakan Al, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve Brey Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Şahin, Yönetim Kurulu Üyesi Ergün Şahin katıldı.

Bizim için çok değerli

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, Kamil Koç'un sektörde 90 yıldır hizmet verdiğini, Türkiye'nin en köklü kuruluşlarından olduğunu vurgulayarak, "Diğer firmalara hep örnek olmuş bir kuruluş. Kurumsal yapısını da sürekli geliştirerek devam ettiren ve bu anlamda da farklılığı olan bir şirket. Kamil Koç ile uzun yıllardır devam eden bu işbirliği TEMSA'yı da çok önemli bir noktaya taşıdı. Bu işbirliği sürecinde araçlarımızın daha iyi hizmet verebilmesi için de onlardan da çok önemli fikirler aldık. Kamil Koç ile yapılan işbirliğini çok değerli buluyoruz. Bize duydukları güven içinde kendilerine teşekkür ediyoruz. Kendileri de bizim için çok önemli olduklarını biliyorlar. Bu yeni dönemde Sayın Cengiz Doğan Genel Müdürlüğe atandı. Kendisine ve ekibine başarılar diliyoruz. Kazasız ve bol kazançlı bir sezon diliyoruz. Yeni Safir Plus araçlarımızın da hayırlı olmasını diliyoruz" diye konuştu.

90 yıllık bir çınar

Kamil Koç Otobüsleri Ticaret AŞ Genel Müdürü Cengiz Doğan, Kamil Koç'un 90 yıllık bir çınar olduğunu ve sektörün en eski kuruluşu olduğunu belirterek, "Bize göre marka değeri en yüksek, en yenilikçi ve her konuda sektörlü öncülük etmiş bir marka. 90 yıl boyunca sektörün hep en önde gelen kuruluşu olmuş. Bunu yaparken ilk önceliği hep müşteri odaklı olmak olmuş. Bizim 90 yıllık geçmişimizde buralarda hep önde olmamızın nedeni; yolcularımızın, isteklerini, ihtiyaçlarını önceden tespit etmek ve buna göre de ürünümüzü geliştirmek oldu. Bu süreçte vermiş olduğumuz hizmetin en önemli parçalarından bir tanesi de otobüsün kendisidir. Yolcularımızı daha konforlu, daha rahat, daha güvenli bir şekilde varmak istedikleri yere ulaştırmak en birinci önceliğimiz. Bu anlamda yolcu ihtiyaçlarını sürekli Temsa'nın üst düzey yöneticileriyle sürekli paylaşarak, geri bildirimler veriyoruz. Bu geri bildirimler en üst düzeydeki yöneticiler tarafından dikkate alınmakta, araçların dizaynları veya yeni modelleri yapılırken geliştirmeler yapılmaktadır. Burada Temsa çok ciddi çok önemli bir iş ortağıdır. Bu sektörün gelişiminde bizimle birlikte omuz omuza hareket eden bir şirkettir Temsa" dedi.

185 özmal araç Temsa

35 yeni Safir'in alımı ile birlikte filodaki özmal araçlar arasında 185'inin Temsa markalı olduğunu belirten Doğan, "Bu Kamil Koç'un özmal filosunun her 3 araçtan ikisi Temsa oldu anlamına geldi. Temsa ve Kamil Koç'un işbirliğinin, ne mertebede olduğunu da bu rakamlar gösteriyor. Bu ilerleyen dönemde büyüyerek devam edecek. Bu geri bildirimlerde bir yolcu bildirimini ve nihai müşteri bildirimini olarak dikkate alıp ciddiyetle dinleyen Temsa ekibine buradan teşekkürlerimizi iletiyoruz. Temsa'nın bu kadar uzun süredir çok önemli bir iş ortağı olması ve bizimle beraber sektörün gelişimine hız kazandırmasında oynadıkları rol için Sayın Dinçer Çelik özelinde teşekkür etmek istiyorum" diye konuştu.

Verimlilik odaklı bir firma olduklarını ve Temsa yatırımlarının da bu anlayış çerçevesinde oluşturulduğuna dikkat çeken Cengiz Doğan, "Sipariş ve teslimat aşamasında Temsa çok esnek bir firma. Özellikle ihtiyaçlarımıza uygun araç üretimleriyle işbirliğimiz çok büyük güven ve dayanışma içerisinde gerçekleşiyor. Böyle olmasa zaten bu kadar çok Temsa aracı da filomuzda olmazdı. Verimlilik odaklı bir firmayız, verimlilik derken yaptığımız yatırımla o yatırımın geri dönüşünün ne mertebede olduğuna çok dikkat ediyoruz. Burada toplam kalite ile o kalitenin bize maliyetini çok sıkı takip ediyoruz. Bu oranın Temsa için oldukça iyi olduğunu, cazip edici ve rekabetçi olduğunu söyleyebilirim. Verimlilik satış öncesi ve satış sonrası hizmetleri göz önüne alındığında Temsa en çok tercih ettiğimiz ürün haline geliyor" dedi.

80 araç 15 milyon Euro

Doğan, 35 aracın haricinde 45 araçlık bir yatırımın daha olabileceğine dikkat çekerek, "Toplamda 80 araçlık bir yatırım olacak. Toplamda yatırım tutarımız 15 milyon Euro'yu geçmeyecek" dedi.

Gurur veren işbirliği

Temsa Satış Direktörü Murat Anıl, "Kamil Koç filosundaki özmal araçlardan her 3 aracın ikisinin TEMSA olması bize ayrı bir gurur veriyor. Bu geri bildirimleri ile bize her zaman destek olan değerli Kamil Koç yöneticilerine bu geri bildirimleri en iyi şekilde değerlendirerek bir sonraki satışın zeminini hazırlayan Temsa çalışanlarına ve bu gelişmeleri sektörlü paylaşılan basın emekçilerine çok teşekkür ediyorum" dedi.

MAPAR proje bazında var

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin de Temsa bayiliği üzerine gelen bir soruya yönelik verdiği cevapta, "Biz bayilik almadık. Brey Otomotiv, Temsa servisi olarak var. Bizim, proje bazında bir birlikteliğimiz var" dedi.



TEMSA
Smart Mobility

Yolların yeni kıymetlisi.
SAFİR

Plus



Otobüs yolculuğuna yeni bir boyut kazandıran **SAFİR PLUS**, yüksek konfor düzeyi, düşük işletme maliyeti ve benzersiz tasarımı ile hem kapta hem de yolcularına keyfin kapılarını aralıyor. Yenilenen tasarımı ile rahat ve davetkar bir konseptte bürünen **SAFİR PLUS**, 10 inç ekran takılabilen koltukları ile müşteri memnuniyetini garantileyenizi sağlıyor.

temsa.com



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

10 Mayıs'ta İTO'da telif hakları toplantısı

Gündemimizdeki en önemli, en güncel sorunlardan biri telif hakları konusu. Bazı sanatçılar, son günlerdeki bir ödül töreninde, Kültür ve Turizm Bakanlığı'ndan telif mağduru olduklarını söyleyip çözüm istediler. Biz de böyle bir çalışma yapıldığının duyumunu aldık... Telif hakları ile ilgili Mayıs ayı içinde yeni bir düzenleme yapılması bekleniyor. Çok yazmama ve dile getirmeme rağmen telif hakları ile ilgili maalesef bir sonuç alamadık. 10 Mayıs'ta İTO'daki toplantıda Kültür ve Turizm Bakanlığı'ndan da bir katılımcı olacak. Telif ödeyecek taraflar olarak Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bilgi vermeyi düşünüyoruz. Taleplerimizin uygulamalara yansımaları istiyoruz.

Bu arada bir gol yemek istemiyoruz

İnşallah bu arada bir gol yemeyiz. Bir Yönetmelik, bir düzenleme çıkmaz. Bizim de görüşlerimiz dikkate alınır. Sanat kesimi ile hiçbir zaman karşı karşıya gelmek istemediğimizi her zaman dile getirdik. Ama herkes ölçüler içinde hareket edecek. Hak edileni öderiz, ama makul ölçüde öderiz. Kültür ve Turizm Bakanlığı dile getirilen görüşleri dikkate almalı. Şayet beklentilerimizin dışında bir gelişme ile karşılaşarsak -ki biz her zaman söylüyoruz, devlet vatandaşı karşı karşıya getirmez- Kültür ve Turizm Bakanlığı, Maliye Bakanlığı ile birlikte bir bandrol çıkararak sorunu kısmen çözer. Sanatçılar mağdur olmaksızın haklarını alabilir.

Devlet hakem rolü üstlenmeli

Devlet babalık yapmalı ve hakem rolünü üstlenmeli. Bu uygulamanın bandrol esası getirilerek, makul ölçülerde sabit bir para olarak ödenebilir. Avrupa'da böyle yapılıyor denilerek, yanlış yapılmamalı. Türkiye, kendi şartlarında uygulamaları devleti ön planda tutarak, dava üretmeyecek şekilde çözmek zorundadır. Uygulama konusunda bizim de birçok plan, programımız var, yardımcı da olmaya hazırız. Ama sanatçıların yarattığı farkındalıktan dolayı makul olmayan ölçüleri bizim taşıyamayacağımız bir yükü sırtımıza vururlarsa bu çocuk kusurlu doğar ve yürümez. Onun için yürümeyecek kararı almaktansa, tarafları bir araya getirip makul, mantıklı ve uygulanabilir bir sistem ortaya konması lazım.

Hak yerini bulsun

Bizim önerdiğimiz sistem uygulanabilir bir sistemdir. Devlette buradan payını alır, muhtemel birtakım olayları peşinen önlemiş oluruz. Biz "ödemeyelim" diyen taraf değiliz. Ödeme rakamı ve ödeme şartlarının disiplin içinde yapılması taleplerimiz var. Adaletli ödeyelim, ama düzgün ödeyelim. Hak yerini bulsun, hak eden parasını alabilsin, böyle bir sistem içerisinde bunun yapılması gerektiğini düşünüyoruz.

Sektör bir araya geliyor

Sektörümüzün bölünmüş, parçalanmış sivil toplum örgüt yapısının bir platform çatısı altında toplanması noktasında geçen hafta bir toplantı yaptık. Türkiye Yolcu Taşımacılığı Konseyi'ni kurduk. Bu aslında Ulaştırma Bakanlığı ile bir oluşturulması planlanan Yolcu Taşımacılığı Danışma Kurulu niteliğinde bir altyapı oluşturacak ilk adımlardır. Sektör burada sivil inisiyatif olarak sesini daha özgürce duyurabileceği bir platform talebinde bulundu. Burada yapmamız gereken birçok konuda güç birliği oluşturmaktır. Sektörün verimliliğe, kapasite kullanımına benzer düzenlemelere ihtiyacı var. Böyle bir platform; ortak menfaatlerimizin olduğu altyapı, işletme, şehirci taşımacılık, şehirlerarası taşımacılık, vergiler, kapasite kullanımı, saat düzenlemesi gibi noktalarda fikir geliştirecek, çözüm üretecek, İstanbul ulaşımına rahatlık getirecek, Türkiye ulaşımına katkı sağlayacak ulaştırma sistemlerinin bir kimliğe kavuşmasına ön ayak olacak fikirleri geliştirmeye üzere böyle ihtiyaç haline gelmişti çıktandır.

Yolcu Taşımacılığı Konseyi planlandığı şekilde meyvelerini verir de ve sektörümüz geleceğe emin adımlarla yürür. Biz umutluyuz, iyi, faydalı bir sonuç çıkacağına inanıyoruz.

Herkes hayırlı haftalar diliyorum. ■

Yolların kralı olmaz, kuralı olur.

UDH Bakanı Binali Yıldırım

Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi oluşturuldu

Sektör sorunlarına çözüm arayacak

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclis Başkanı Mustafa Yıldırım, "Sektörün sorunlarını konuşmak ve çözüm aramak üzere Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi bir ihtiyaçtır. Sektör, şu anda böl, parçala, yönet anlayışı ile yönetiliyor. Yolcumuzu aldılar, petrole zam yaptılar, vergileri katlayarak koydular. Bütün bunlara bakıldığında yapılması gereken şey, bu konsey ile birlik beraberlik içinde hareket ederek güçlü olmak" dedi.

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi, 13 sivil toplum örgütünün katılımı ile yeniden yapılandı. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi'nde sorunlarını tam olarak anlatamayan karayolu taşıma unsurları, Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları



Caner ÖZCAN

Konseyi çatısı altında sorunlarını daha etkili bir şekilde dile getirip, çözüm aramayı hedefliyor.

Böyle bir konsey ihtiyaçtır

27 Nisan Çarşamba günü TOFED Toplantı Salonunda gerçekleşen

toplantıya TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclis Başkanı Mustafa Yıldırım, İPRU Başkanı Fatih Tamay, Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, TOSEV'i temsilen Nezhik Kara, İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi Köksal Yüzbaşıoğulları,

TOF Yönetim Kurulu Üyesi Tahsin Yücefer, TTDER Başkanı Sümer Yığı, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, TÖHOB Genel Sekreteri Onur Orhon, UATOD Başkanı Mehmet Erdoğan, Kaptanlar Kulübü Derneği kurucularından Ekrem Özcan katıldı. ■



Mevlüt İlgin

TOBB'da konuşulanlar orada kalıyor

İPRU Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi ile, Karayolu Yolcu Taşımacılığı sektörünün sorunları ve çözüm önerilerini tespit edip çözüm önerileri geliştirmek, ve ilgili kurumlara sunmak, amacı ile bir araya geldiğini belirterek, "TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi'nde alınan kararlar orada kalıyor. TOBB yönetimine sadece 5 sorun bildirilebiliyor. Oysa bizim taşımacılığın bütün unsurları ile D1, D2'de, uluslararası, kentiçinde birçok sorunumuz var. Biz bu konsey ile sektörün farklı unsurları arasında birlik ve dayanışmayı sağlamak, üreticilerle sektör mensupları arasında diyalog ve işbirliğini geliştirmek, otogarların sektör yararına yapılmasını sağlamak, firma, hat, araç sayısı, tahditler konusunda sektör lehine sonuç almak için çalışmalar yapmak, sektörün kapasite kullanımını artırmak ve verimliliği konularında çalışmalar yapmak, ulusal ulaşım sistemleri içinde karayolu taşımacılığının ekonomik, alternatif ve tamamlayıcı rolünü belirlemek, yolcu taşıma sistemlerinin kentiçi toplu taşıma sistemleriyle entegre olmasını sağlamak, kombine taşımacılık düzeninin hız, ekonomi, konfor ve güvenlik taleplerini karşılayacak şekilde ulusal ulaşım kimliğini oluşturacak çalışmalar yapmak, Türkiye'nin Turizm Taşımacılığı'nın ihtiyacı olan altyapıları düzenleyen çalışmalar yapmak amacı doğrultusunda bir araya geldik" dedi. ■

Yönetilen değil, yöneten bir sektör

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclis Başkanı Mustafa Yıldırım ise karayolu yolcu taşımacılığı unsurları olarak yönetilen değil, yön veren taraf olmaları gerektiğini belirterek, "2001 yılında Türkiye'de 5,5 milyon havayolcusu varken bugün 75 milyona dayandı. Bu yıl 95 milyona çıkacağı öngörülüyor. Karayolunun lehine olan dengeyi, diğer sistemleri de içine katarak payları artırmaya çalışırken en büyük zararı otobüsçüler görmeye devam edecek. Sektör mensupları olarak güçlü hareket etmek zorundayız. Güçlü siyaset zayıf sivil toplum örgütlerini eziyor. Eğer siz kurumsalsanız, güçlüyseniz, fikriniz, bilginiz varsa kendinizi ifade edebiliyor, farkındalık yaratabiliyorsanız, sizi dikkate alıyorlar. Eğer parçalanmış, bölünmüşseniz, tam da siyasetin işine geldiği bir yapıdasınız. O zaman sizi yönetmek daha kolay. Sektörümüz şu anda böl, parçala, yönet anlayışı ile yönetiliyor. Yolcumuzu aldılar, petrole zam yaptılar, vergileri katlayarak koydular. Sigorta şirketleri kapitülasyon niteliğinde yabancı şirketlere teslim edilmiş durumda ve zorunlu trafik sigortalarının geldiği boyut belli. Otobüslerin birine 11 bin lira zorunlu sigorta, trafik polisi isteniyor. Bütün bunlara bakıldığında yapılması gereken şey, bu konsey ile birlik beraberlik içinde hareket ederek güçlü olmak. Müşterek menfaatlerimizi doğru kotaracak bir yapıya koymamız lazım. Bu da ancak bir taraftan akademik çalışmalar yapabileceğimizi, diğer taraftan kendini ifade edebilen güçlü sivil toplum örgütleri ile olur. Bizler yönetilen taraf değil, yöneten taraf olmayı becermemiz lazım" diye konuştu.



Mustafa Yıldırım

Böyle bir konsey ihtiyaçtır

TOBB bünyesinde yönetim kurulunu aşarak direk konuşma yapabilmek şanslarının olmadığını vurgulayan Yıldırım, "Eğer biz güçlü olursak, Meclisteki Ulaştırma Komisyonunu doğru çalıştırsak şu anda var olan kanunların bize verdiği zararları önleyebiliriz. Kapasiteyi doğru kullanmıyoruz, verimli değiliz, kaynak israf ediyoruz. Hat esası, sınıflandırma gelmesi lazım. Otogarlarla ilgili yapım, işletim, yönetim, düzenlemelerinin gelmesi lazım. Turizm için sıkıntılar var. İkinci el otobüslerin ihracı konusunda arkadaşlarımızın ağızına 500 liralık bal çaldılar, 60 yaş üstünü ücretsiz taşıyorlar, onu taşı, bunu taşı... Yani siyaset, otobüsçünün cebinden ağalık yapmaya çalışıyor. Bunlara müsaade edilmemesi lazım. Sosyal devlet, vatandaşın hakkını kendisi verir, otobüsçünün eline cebini uzatmaz. İkinci elde ciddi potansiyel var. Ortak paydalarımızı bulup doğru adımlar atmamız gerekir. Sektörün sorunlarını konuşmak ve çözüm aramak üzere böyle bir konsey ihtiyaçtır. Burada güçlü olmalyız. Esas olan büyük menfaatlerimizi konuşmaktır. Bizim irade koymamız lazım; toplu olursak, güçlü olursak, birlikte olursak Mecliste kanun çıkaracak güce kavuşuruz diye düşünüyorum. Hayırlı uğurlu olsun." ■

Konsey olarak birlikte hareket edeceğiz

TOFED Başkanı Birol Özcan ise özel halk otobüsçülerin, turizmciilerin, hangi taşımacının sorunu varsa problemi çözmek için birlikte konsey çatısı altında birlikte hareket edebileceklerini belirterek, "14 derneğin toplanarak hepimizin ortak imzası ile derterimizi anlatmak şartı ile yürüyeceğiz. Kamu, kurum ve kuruluşlarına, Başbakanlığa, Cumhurbaşkanlığına, Ulaştırma Bakanlığı'na sorunlarımızı ortak bir sesle anlatacağız" diye konuştu.

Otogarın yıkılması hepimize zarar verecek

Birol Özcan, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin otogar planları olduğunu, Belediyenin 2019 yılından sonra Bayrampaşa Otogar'ını düşünmediğini dile getirerek, "Bayrampaşa otogarının yıkılma problemi var. Buna karşı, birlikte hareket edelim. Bu otogarın yıkılması hepimize zarar verecek. Havayoluna, denizyoluna, entegre edilmiş bir otogar. E-5, TEM bağlantısı var. Belediyeyi kararından vazgeçirelim" diye konuştu. Toplantıda İstanbul Otogar'ının yıkılmasına engel olmak için yapılacak çalışmalar da ele alındı. Bu kapsamda TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi'nde karar alınarak bu kararın ilgili kurumlara iletilmesini sağlamak, otogarın yıkılmaması ile ilgili 5 üniversiteden görüş istemek, otogarda yazhane tahsis belgesi sahiplerinin ortak bir dilekçe ile ilgili yerlere müracaatlarını sağlayarak basında yer bulmasını sağlamak, öncelikle iktidar partisinin ve diğer partilerin meclis gruplarını ziyaret etmek, talepleri içeren yazıyı parlamentodaki 550 milletvekiline göndermek gibi öneriler konuşuldu. ■



Birol Özcan

İstanbul Otogarları imar planlarına karşı dava açılabilir

İstanbul Büyükşehir Belediyesi otogar alanları çalışmalarını önlenmesi için alınacak hukuki tavır ve teknik raporlar hakkında ön görüş hazırlayan Avukat İlker Ulaş ise konuyla ilgili şunları söyledi: "İBB Başkanı Kadir Topbaş bazı demeçlerinde Bayrampaşa otogarının artık görevini tamamladığını, burasının otogar olarak kullanılmayacağını beyan

ediyor. Yeni otogar yapımı için tanzim edilecek imar planlarının iptali için Büyükşehir Belediyesine dava açmak gerekecektir. Daha sonraki aşamalarda onaylayacakları ve uygulamaya esas alacakları otogar inşaat projelerinin iptali de dava konusu edilebilir. TOFED meslek teşekkülü olarak bu davaları açabilir" dedi. ■

Katılan kuruluşlar

Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi'nde, TOFED'in yanı sıra TOBB Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, İTO 23 Nolu Seyahat Hizmetleri Meslek Komitesi, İPRU, TOF, UYOF, TOSEV, İSTAB, TÖHOB, UATOD, TTDER, ULOD, İSAROD ve Kaptanlar Kulübü Derneği yer alıyor. Konsey bir sonraki toplantısını 16 Mayıs Pazartesi günü gerçekleştirecek.



AŞTİ KOOP yönetimi

Birlik ve beraberlik sergiliyor



Ankara Otobüs ve Otobüs İşletmecileri Kooperatifi Yönetim Kurulu geçen bir yılın değerlendirmesini düzenlenen bir yemekle yaptı.

AŞTİ KOOP Yönetim Kurulu Üyesi Rüştü Durukan, bir yıldır yoğun bir çalışma yürüten yönetimi evinde verdiği bir yemek daveti ile ağırladı. Kurumsal kimlik yapısının oluşturulması ve hizmet

sürecinin daha ileriye götürülmesinde Başkan Ethem Ateş'in ve Yönetim Kurulunun çok büyük emek ve çabaları olduğunu belirten Durukan, "Meslektaşlarımızla birlikte son bir yılı değerlendirdik, hem de bundan sonraki süreçte yapılacak çalışmalarla ilgili konuştuk. Sayın Başkan Ethem Ateş'le birlikte yönetim kurulunu evimde ağırlamaktan büyük mutluluk duydum" dedi.

Bir yılın değerlendirmesi

Ankara Otobüs ve Otobüs İşletmecileri Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı

Ethem Ateş, Yönetim Kurulu Üyesi Rüştü Durukan'a daveti için teşekkür etti ve yönetim kurulu ile birlikte yaklaşan sezon süreci ve geçen bir yılı değerlendirme fırsatı bulduklarını söyledi.

Daha büyük hedeflere...

Başkan Ateş, "25 Nisan 2015 yılında göreve başladık. İlk hedefimiz daha kurumsal bir kimlik yapısı altında hizmet vermek için çalışmalar yürütmek oldu. Aradan geçen bir yıllık sürede üyelerimiz arasında birlik ve beraberlik içerisinde çalıştık. Bu birliktelikle kooperatifimizi daha büyük hedeflere

ilerlemesinin adımlarını attık. Üyelerimizin hakkını, hukukunu korumaya özen gösterdik. Üyelerin hisselerine değer katmak, kazançlarını büyütme için çaba gösterdik. Şimdi yoğun bir sezon dönemi bizi bekliyor. AŞTİ'ye gelen her yolcunun son varış noktasına ulaştırmak ve bu süreçte kaliteli ve güvenli bir hizmet vermek bizim öncelikli hedefimiz. Son bir yılda elde ettiğimiz bu birlik ve beraberliğin önümüzdeki süreçte devam edeceğine inanıyorum. Bana geçen bu bir yılda destek olan, çalışmalara katkı sağlayan arkadaşlarıma teşekkür ediyorum" dedi. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Yine bir örgüt, yeni bir örgüt

Karayolu yolcu taşımacıları, en iyi yaptıkları işi bir kez daha yaparak -eğer darılmazlarsa, pek de başka bir başarılarını bilmiyorum- yine örgütlenme işine yöneldiler ve yeni bir örgüt ortaya çıkardılar: Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacıları Konseyi. Bu konu üzerinde durmamak mümkün değil.

Kimler var?

Yeni örgüt, mevcut 14 sivil toplum örgütünün bir araya gelmesiyle oluşturuluyor. Bunlar, TÖHOB dışında, şehirlerarası taşımacı örgütleri. Birlik tabii ki, önemli ancak şehirci ve şehirlerarası sorunlar epey farklı. Eğer şehirci kapsanacaksa TŞOF'da örgütlü minibüsçüler, taksiciler niye yok? Servisçilerde sadece İstanbul'da mı sorun var? ÜYOF niye alınmadı? A belgeli taşımacılar nerede?

Önce "Türkiye" adı...

Bilindiği gibi örgüt isimlerinde "Türkiye" kelimesinin kullanımı özel izin gerektiriyor. TOBB'da bu isim kanunen olduğu için, içindeki meclislerin de bunu kullanması ve Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi denmesi normal. TOFED'deki "Türkiye" izni, kuruluş sonrası özel olarak verildi. Şimdi yeni bir izin gerekli. Bundan da önce, yeni örgütün hukuki statüsü ne olacak? Dernekler Kanununa göre mi kuruluyor?

Böl, parçala yönet...

Yeni örgütte taşımacılar bir araya gelecekmiş. Sektör Meclisi zaten daha fazlasını kapsamıyor mu? UATOD varken TOFED de aynı iddiayla kurulmadı mı? Sektörü kim parçalıyor? Kim kolayca yönetmek için bu işi yapıyor?

Yöneten olmak...

Güçlü siyasetin zayıf örgütleri ezdiği için söz sahibi olunamadığı, kolayca yönetildiği söylenmiş ve yöneten olma kararlığı vurgulanmış. Peki, neyi yöneteceksiniz? Bir karar organı veya icra organı olmayı mı düşünüyorsunuz? Sizi ezdiğini söylediğiniz siyasete nasıl karşı çıkacaksınız? Bugüne kadar siyasetle iyi ilişkiler kurmakla övünmüyor muydunuz? Artık kavga mı edeceksiniz?

Daha etkili olmak...

TOBB Sektör Meclisinde söylenenlerin orada kaldığı, Konsey ile bunun aşılabileceği söylenmiş. Benim bildiğim, TOBB'a iletilen sektör sorunları Başbakan Yardımcısı ve ilgili Bakanlara Sektör Meclisi Başkanlarına doğrudan aktarılabilir. Bundan daha fazlası ne olabilir? Yeni Konsey acaba sorunları Başbakan'a, hatta Cumhurbaşkanına mı doğrudan iletecek? Dinliyorlar ama bir şeyler yapmıyorlar diyebilirsiniz. Peki, Konsey olunca, nasıl yaptırabilirsiniz? Sizin çözüm önerilerinizi kanunlaşması için doğrudan TBMM'ye mi göndereceksiniz? Belki onlar da yapmazlar veya sıra gelmez. Siz en iyisi bunları kanun olarak yayınlanmak üzere Resmi Gazete'ye gönderin. Onlar da yayınlamazsa siz kendiniz bir Özel Resmi Gazete de bastırabilirsiniz.

5 sorun sınırlaması.

Sektör Meclisinin sorun belirleyip ilgililere aktarmasında 5 sorun veya konu kısıtlaması olduğu doğru. Şimdi, sektörün bundan daha fazla olan tüm sorunları kısıtlamasız konuşulabilir. Peki, konuşulur da ne olur? Aktardığınız 5 sorun her yıl çözüldü mü? Her yıl 5 sorun çözülsün, şimdiye hiç sorun kalmazdı. Bırakınız 5 taneyi, çok daha azı bile çözülmeyebilir. Çok daha fazlasını birden sunmak, işi karmaşıktırıp sonuç almayı daha da zorlaştırmayacak mı?

Bakan Yıldırım

Bugüne kadar sık ve kolayca erişebileceğiniz çözüm makamı Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı olmadı mı? Gerek Sayın Bakan'a gerekse

Bakanlık bürokratlarına daha kolay erişim Sayın Binali Yıldırım dönemlerinde olmadı mı? Yeni dönemde de kolayca çalabileceğiniz başka bir kapı mı var? Öyleyse durum aynı olmayacak mı? Adınız Konsey olunca size farklı mı davranılacak?

Daha geçenlerde sorunlarınızı İstanbul'daki bir toplantıda kendisine doğrudan sunma fırsatı buldunuz. Hepinizi dinledi ve ayrı ayrı cevap verdi. Bu arada "Akaryakıt gibi, sonuç alamayacağınız konuları bırakıp mevcut sorunlarınızdan detayları unutup bir veya iki önemli konuya odaklanın; biz de çözmeye çalışalım" demedi mi? Siz hala tersine gitmeye çalışmış oluyormusunuz?

Trafik sigortası

Sektör sorunları arasında bunun primlerinin yüksekliği söylenmiş. Bu doğru da, ne yapılınsın? Bu konu ilgili Bakan (Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek) düzeyinde ele alınıp getirilen çözüm Meclise gönderilerek Kanunlaşması sağlanmadı mı? En yeni biçimde çözümlenmeye çalışılmış bu konuda tekrar bir şey yapılması ne kadar mümkün? Üstelik, bu konu şehirci/şehirlerarası, yük/yolcu, ticari/özel tüm taşıtın ortak konusu değil mi? Enerjinizi kendi özel konularınıza harcamak daha yararlı olmaz mı?

İstanbul Otogarı

Bugüne kadar yüzlerce defa olduğu gibi otogarlarla ilgili, çoğu doğru şikayetler bir kez daha söylenmiş. Kendi aranızda konuşmak pek bir işe yaramasa da varsın olsun. Ancak esas olarak genel otogar sorunları yerine İstanbul Otogarı özel olarak öne çıkarılmış. Bu konuda hukuki yollara başvurulmasından söz ediliyor. Konu hukuk olunca ben susarım. Herkes hukuk yoluyla hakkını arayabilir, aramalı.

Allah aşkına, bu Büyük İstanbul Otogarının biraz yeri, biraz da kentçine entegrasyonu dışında nesinden memnunsunuz? Size iyi hizmet ucuz bir şekilde veriliyor mu? Bu otogar yerine başkası yapılması bile yeni bir karar alınıp işletmesi özelleştirilmedikçe ve otobüsçülere verilmedikçe sizin tarafınızdan işletilmesinin 2019'dan sonra devam edeceğini mi düşünüyorsunuz? 25 yıl işletme hakkı gibi ballı kolaylıklar artık mümkün değil. Özelleştirilse bile size ayrıcalık tanınmaz. Büyük olasılıkla burası İSPARK'a işletilmez mi? Çok da iyi olur. En azından hukuksuz ücret alınması dönemi biter.

Otobüsçünün menfaati

Şehrin çok yerine yeni otogarla yapılması, otobüsçüye avantaj sağlar. Yolcular kendilerine yakın otogara kolayca ulaşır. Otobüsün tercih edilirdiği artar. Ücretsiz servis hizmeti ve maliyeti azalır. Bunlar arasında rekabet olursa, siz iyi ve ucuzunu seçebilirsiniz. Bu arada mevcut otogar kalsa, buna ilave olarak yenileri de yapılırsa, isteyen eskisini kullanmaya devam etse razı mısınız? Yoksa herkesi bu kötü otogara zorlamak mı istiyorsunuz? Üçüncü Boğaziçi Köprüsü ve Körfez Geçiş Köprüsü'nün yapılması ile başta Marmaray'ın devamı niteliğinde olanlar olkam üzere raylı sistem projelerinin tamamlanması sonrasında oluşacak ulaşım yapısı ve ihtiyaçlar niye dikkate alınmıyor?

Benim oğlum bina okur, döner döner yeni okur misali aynı sözler bir kez daha söylenmiş ve daha önceki örgütlenmelerden farkı olmayacak şekilde yeni bir isim telaffuz edilmiş. Bu arada daha önce mevcut federasyonların bir konfederasyon yapılması düşüncenin vardı; ne oldu? Konseyden sonra tekrar bunu da yapabilirsiniz, aklınızda bulunsun. Bu arada farklı konfederasyonlardan oluşan bir üst örgüt türü ve adı yok. Şimdiden onu da düşünün. ■



Muzaffer Arpacıoğlu Karsan Pazarlama Genel Müdürü oldu

Karsan Otomotiv'in üretimini yaptığı araçların pazarlama, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini sürdüren Karsan Pazarlama'nın Genel Müdürlük koltuğu Muzaffer Arpacıoğlu'na emanet edildi.

Kıraça Holding çatısı altında farklı şirketlerde çeşitli görevlerde bulundu. İş hayatına ilk olarak 1988 yılında Koç Holding çatısı altında başlayan Muzaffer Arpacıoğlu, 1997 yılında Kıraça Holding'e geçerek 2000 yılına dek Karsan Pazarlama Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürüttü. 2000-2009 tarihleri arasında Peugeot Türkiye Satış Direktörlüğü ve 2009'dan bugüne kadar Karland Genel Müdürlüğü görevlerinde bulunan Arpacıoğlu; Karsan Pazarlama Genel Müdürlüğü görevinin yanı sıra Karland'daki görevine Murahhas Aza olarak devam ediyor. ■

Sultan S'den

29

yolcu standardı!

Sultan S'de 29 yolcu kapasitesi standart. İşletme giderleri düşük, dayanıklı Sultan S, 29+1 yolcu kapasitesiyle daha çok yolcuyla daha hesaplı taşınmanızı sağlar.



444 6857 (444 OTKR) www.otokar.com.tr /OtokarTicariAraclar /OtokarAS YouTube /OtokarTr



Otokar
Doğru karar



BP Türkiye Akaryakıt Pazarlama Müdürlüğü görevine

Dilek Ergenekon atandı

Dilek Ergenekon, 11 Nisan 2016 tarihinden itibaren BP Türkiye Akaryakıt Pazarlama Müdürü olarak atandı. Ergenekon, bu görevinde BP'nin akaryakıt faaliyetlerinde kurumsal marka kimliği, stratejik ve taktiksel pazarlama programlarının geliştirilmesi ve yönetimi gibi sorumluluklar üstleniyor olacak. Ayrıca, müşteri ilişkileri yönetimi, müşteri sadakat programları, ürün yönetimi ve marka koordinasyonu gibi faaliyetleri de yürütecek. Ergenekon, bu görevinde BP Avrupa ve Güney Afrika Bölgesi Pazarlama Müdürü'ne raporluyor olacak ve bu bölgenin yönetim ekibinde yer alacak. ■

"Trafikte her an, sorumlu davran!"

D.ream Thermo King soğutma üniteleri kullanıyor



2012 yılından bu yana Doğu Holding bünyesinde faaliyetlerini sürdüren ve Türkiye'nin önde gelen restoran zincirlerini bünyesinde barındıran D.ream, Thermo King soğutucu üniteleri ile malzeme nakliyesini yönetmeliklere uygun bir şekilde gerçekleştiriyor.

Bünyesinde yer alan restoranların ihtiyacı olan soğuk zincir ürünlerinin, araçlarında kullandıkları Ce Serisi ve V serisi motordan tahrikli üniteler sayesinde hızlı, kolay ve sağlıklı bir

şekilde ulaştığını belirten D.ream İdari İşler ve Destek Hizmetler Direktörü Mustafa Oğuz Kavukçuoğlu, "Amacımız yeme-içme sektörüne değer katmak ve yeni bir vizyon getirmek. 170'in üzerinde lokasyonda operasyonlarımızı devam ettiriyoruz. Bünyemizdeki restoranların donmuş gıda taşımalarında kullanılmak üzere Thermo King SLXe treyler ünitesi aldık. Mönülerimizle en yüksek standartları sunarken, taşımacılıkta da aynı kaliteyi yakalayacağımıza inanıyoruz" dedi.

Soğuk zincir taşımacılığının insan sağlığı açısından ihmale gelmeyeceğini belirten Thermo King Satış Müdürü Suna Türk ise, "Özellikle donuk gıda ürünlerinin

taşınması, insan sağlığı açısından özel bir öneme sahiptir. Taşımanın aracın hijyen, yalıtım gibi özellikleri olduğu kadar soğutmada kullanılan ünite de standartlara ve yönetmeliklere uygun olmalıdır. Tüm üniteleri ATP sertifikasına sahip Thermo King, uluslararası standartlarda sağlıklı taşımacılık yapılmasını sağlaması açısından kullanıcılarının da referans haline gelmiştir" açıklamasını yaptı.

Bünyesinde birçok marka bulunduran D.ream, çatısı altında bulunan restoranlarda Türk ve dünya mutfaklarından özenle seçilen menüleri en yüksek standartlarda sunarken, yeni konsept ve markaları da tüketicileri ile buluşturmaya devam ediyor. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

İsimsiz kahramanlar

Günümüzde, faaliyet gösterilen her alanda, başarı için yapılan işin en ince detaylarına hâkim olmak gerekiyor. Detaylı çalışma yapma imkânı bulunmadığı dönemlerde genel bilgi sahibi olmak yeterliydi.

Tarihsel süreçte, teknoloji bu denli gelişmemiş, bilimin ilgi alanlarına giren konular üzerinde bu kadar detaylı inceleme yapma imkanları yokken, bugün hem bu alanda yetişmiş insan kaynaklarının, hem de teknolojik gelişmelerin artması ve bir alanda çıkan yeniliğin diğer alanlarda kullanıma imkanlarının fayda temin edilmesinin sonucu, kendi alanındaki konuya tam hâkim, çok daha dar alanda ama derinliğine konuları irdeleyen, araştıran, uzmanlar ortaya çıkmıştır.

Tıp alanında genel anlamda insanı ana hatlarıyla tanıyan hekimlik devrini tamamlamış; hücrelere ve hatta hücrelerin iç yapılarına müdahale eden genetik bilimi çıkmıştır. Bu çalışmalar elektronik, fizik, kimya, nükleer vs. gibi alanların bir araya gelmesi sonucu oluşan yeni ve teknolojik araçlar ile mümkün olmaktadır. Artık her konuyu tek tek inceleyen davranışlarını yorumlayan, olası değişimler karşısında verdiği tepkileri öngören sonucunda da tüm sürecinevrimini yorumlayan bilim adamları söz konusu.

Bilim adamları ve akademisyenlerin konu üzerinde hakimiyetleri ve tecrübeleri arttıkça; araştırmalarını yayınladıkça, önce doçent daha sonra da profesör gibi unvanlar olarak statülerini yükselttiler. Bilim alanında gerçekleşen bu durum, sahadaki işinin ehli ve uzman kişiler için söz konusu değildir. Bu insanlar içinde unvanlı söz konusu olmaksızın uzmanlaşmış ve değme profesörlere taş çıkaran kişiler mevcuttur.

Her zaman ülkeleri kurtaran, kuran ve ayakta tutan ekiplerin bir lideri ve ekibi içerisinde pek çok sayıda isimsiz kahramanları vardır. Bunlar, yüklenicileri misyon nedeniyle çok önemli işleri kotarsa da çok göz önünde olmazlar. Şirketler sahip oldukları organizasyonu yapıları ile aynı insan vücudunda veya ülke organizasyonlarında olduğu gibi farklı organlardan teşekkül eder. Söz konusu organ ve organizasyonların iç bünyelerinde, işinin ehli ve liyakat ile çalışan karşılığında ödül beklentisi olmaksızın hayatını kazanan nitelikli pek çok insan bulunuyor.

Bu tarz insanların tek beklentisi adil yönetim ve maddi ödüllendirmeden çok manevi tatmin sağlayacak motivasyonlarını arttırıcı yaklaşımlardır. Salt çalışan olarak nitelendirilmek yerine, insan muamelesi görmeyi beklemediklerinden; bu sağlandıkça yükselen verimlilik ve performansları nedeniyle şirketlerine ve ülkelere olan faydaları artacaktır.

Çalışanların motivasyonunu sağlayacak, amir pozisyonunda ve çalışma ortamını herkes için daha nitelikli hale getirecek olan liderlik vasıflarına haiz yöneticilerdir. İyi bir lider sıradan insanlardan, sıra dışı işler çıkarmasını bilir.

Bu konuya en uygun lider tarifi de hepimizin gönlünde yeri olan ve yaklaşık 100 yıl kadar önce yorgun, perişan, eğitimsiz ve donanımsız bir halkı şahlandıran, en gelişmiş ordulara karşı başarı sağlayan ve sonrasında de ortaya koyduğu devrimler ile toplumun kalkınması için bizzat eğitimlik yapan Mustafa Kemal Atatürk'tür. ■

İETT Tarafından Seçildi 2015 Yılı'nın En İyi Tedarikçisi: ZF Services Türk

Kalite ve dayanıklılık, zamanında teslimat, teknik şartnameye uygunluk, servis hizmeti ve uygun fiyat gibi kriterler dikkate alınarak yapılan değerlendirmede ZF Services Türk 2015 Yılı En İyi Tedarikçi Ödülünü almaya hak kazandı. Bu ödül, İETT ve ZF Services Türk'ün, uzun yıllara dayanan işbirliğini temsil ediyor.

Türkiye'nin en büyük ve en köklü toplu taşıma kuruluşu olan İETT tarafından verilen Yılın En İyi Tedarikçisi Ödülü'nün, 2015 yılındaki sahibi ZF Services Türk oldu.

İETT'nin ilgili daire başkanlıklarının, tedarik değerlendirme formunda yer alan, kalite ve dayanıklılık, zamanında teslimat, teknik şartnameye uygunluk, servis hizmeti ve uygun fiyat kriterlerine göre yaptıkları puanlama sonucunda ZF Services Türk, 2015 yılının en iyi tedarikçisi ödülüne layık görüldü.

İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci'nin elinden ödülü alan, ZF Services Türk Genel Müdürü Selim Aydınlioğlu, "Bizleri bu değerli ödülle layık gören, başta İETT Genel Müdürü Sayın Mümin Kahveci olmak üzere, tüm İETT daire başkanlıklarına yaptıkları değerlendirmeleri için, ZF Services Türk

çalışanları ve kendi adıma teşekkür ediyorum. ZF Services Türk ailesi olarak, İETT ile uzun yıllardır yürüttüğümüz iş birliğinin bu ödül ile taçlandırılması bizi çok mutlu etmiş ve onurlandırmıştır" diye belirtti. ■



İETT Genel Müdürü Mümin Kahveci ve İETT yetkililerinin hazır olduğu ödül töreninde, ödülü ZF Services Türk adına Genel Müdür Selim Aydınlioğlu aldı.

Zaman ve işgücü Avantajı Sunan hizmet!

Mars Logistics'ten Milk Run...

Aynı Amerika Birleşik Devletleri'nde süt dağıtımından alan ve 2000'li yıllardan itibaren Türkiye'de de uygulanmaya başlayan Milk Run taşımacılık modeli, bir araç tarafından bir program çerçevesinde çeşitli noktalardan aynı veya farklı yüklerin alınarak bir veya birden fazla noktaya teslim edilmesi ve teslimatlar sırasında boş kapların toplanması veya tüm teslimatlar tamamlandıktan sonra ters güzergâh izlenerek boş kapların toplanarak geri getirilmesi sistemine dayanıyor.

Mars Logistics, Milk Run

taşımacılık modeli ile müşterilerine planlı seferlerle depo stok yüklerini azaltarak ve tam zamanında lojistik hizmeti sunarak maliyet avantajı yaratıyor. Milk Run taşımacılık modelinde, üretici ve tedarikçi arasında düzenli ve 24 saat yapılan taşımacılıklarla, malzemelerin konulduğu kasalar ve boş ambalajlar da geri toplanmış oluyor.

Mars Logistics, 1820 ünitelik özmal araç filosuyla özellikle otomotiv sektörünün yoğun olduğu Bursa, İzmir, İstanbul, Ankara, Manisa gibi şehirlerde Milk Run taşımacılık gerçekleştiriyor. ■



Dunlop'tan yeni yüksek performans lastiği: MAXX050+

Islak ve kuru zeminde ultra yüksek performans gösteren Dunlop MAXX050+, her iki koşulda da üstün bir sürüş konforu sunuyor. Lastik tabanının iç kesiti, yağmurlu yol koşullarında yüksek su tahliyesi ve kısa fren mesafesi için farklı tasarlanan MAXX050+'ın, dış kesitinde ise kuru

zeminlerde maksimum kontrol ve direksiyon hakimiyeti için asimetrik desenler tercih edildi. Geniş bir ebat aralığında üretilerek satışa sunulan Dunlop MAXX050+, hem kuru hem de ıslak zeminde yüksek hızda iyi bir yol tutuşu ve mükemmelviraj performansı sağlıyor. ■



Yaz sezonu geliyor

Yoğun geçecek yaz dönemine araçlarımızı ve personelimizi şimdiden hazırlayalım.

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 5 • Sayı: 232 2 - 8 Mayıs 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ

Haber Merkezi
Caner ÖZCAN

Genel Yayın Danışmanı / Basıyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Editor
Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon
0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Csm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayınlanan yaz, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Pivot

Yayıncılık ve Reklam Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi ıktibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KILINÇ**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88



İtalya Altyapı ve Ulaştırma Bakanı, Trieste Limanı'nı ziyaret etti



İtalya Altyapı ve Ulaştırma Bakanı Graziano Delrio, üst düzey bir heyetle birlikte, İtalya'nın Kuzey Adriyatik bölgesiyle Türkiye arasındaki Ro-Ro seferlerinin ana üssünü oluşturan, işletmesini U.N. Ro-Ro'nun yaptığı Trieste'deki intermodal terminali ziyaret etti. Ev sahipliğini U.N. Ro-Ro'nun İtalya genel gemi acentesi Samer & Co. Shipping Ltd.'in Başkanı ve aynı zamanda Türkiye Cumhuriyeti Trieste Fahri Başkonsolosu Enrico Samer'in yaptığı ziyarette; İtalya Altyapı ve Ulaştırma Bakanı Graziano Delrio, Friuli Venezia Giulia Özerk Bölgesi

Başkanı Debora Serrachiani, Altyapı ve Bölge Yönetimi Bakanı Mariagrazia Santoro, Trieste Belediye Başkanı Roberto Cosolini, Trieste Liman Komiseri Zeno D'Agostino, Senatör Francesco Russo ve Parlamento Üyesi Ettore Rosato da yer aldı.

Türkiye'nin Trieste Fahri Başkonsolosu Enrico Samer, 'Mümkün olduğu kadar çok aracı karayolundan deniz ulaşımına yöneltmek, akabinde Orta Avrupa hedefli Türk kamyonlarının tümünün demiryoluyla taşınması' dedi. ■

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Hizmet ihracatçıları da ödüllendirdi

THY ve UND Üyesi Hilal Trans Uluslararası Nakliyat AŞ'ye ödül verildi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi 2015 yılı İhracat Başarı Ödülleri töreninde bu yıl ilk kez hizmet ihracatçıları da ödüllendirildi. 2015 İhracat Ödülleri Türkiye Hizmet sektöründe en çok ihracatı gerçekleştiren THY birinci olurken, ikinciliği UND Üyesi Hilal Trans

Uluslararası Nakliyat AŞ aldı. UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Hizmet İhracatçıları'nın ayrı bir kategori olarak değerlendirilmesi önemli bir adımdır. Bu yaklaşım için Ekonomi Bakanlığımıza ve Türkiye İhracatçılar Meclisi yönetimine çok teşekkür ediyoruz. Ülkemizin 2015

yılında hizmet ihracatı 50 milyar dolar olarak gerçekleşti" dedi. Türkiye'nin ihracatla kalkan bir ülke ve önemli bir hizmet ihracatçısı olduğunu aktaran Şener, 50 milyar dolarlık ihracatın 25 milyar dolarının turizmden, 15 milyar dolarının lojistikten geldiğini belirtti. ■



Fatih Şener, "Üyemiz Hilal Trans'ın başarısından dolayı tebrik ediyoruz. Diğer üyelerimiz de çok yakında bu kürsülerde yerlerini alacaklardır. Bu ödül göstermiştir Türk uluslararası lojistik sektörünün tek rahibi ülkemizin medarı iftarı THY'dir" dedi.

Sönmez Bustaş, Renault Trucks ile yatırıma devam ediyor

Sönmez Bustaş & Lojistik, hem depo hem de araç yatırımlarını kesintisiz sürdürüyor. Sönmez Bustaş & Lojistik, 150 araçlık filosu ile Avrupa ülkelerine lojistik hizmetleri sunarken, 2016 yılının ilk teslimatı olan 11 adet Renault Trucks T460 4x2 18 XLOW çekici ile filosunu güçlendiriyor.

Yatırımlarını devam ettiren şirketin yeni araç alımları için Sönmez Holding Yönetim Kurulu Üyesi Osman Sönmez, Cemil Sönmez, CEO Kemal Erdoğan, Sönmez Bustaş & Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Hayati Çekiç, Genel Müdür İhsan Güler ile Renault Trucks Yetkili Bayi Koçaslanlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan, Yönetim Kurulu Üyesi Lokman Koçaslan, Bursa Şube Müdürü Mesut Süzer

ve Satış Müdürü Şener Mutlu ile Renault Trucks Bölge Satış Müdürü Coşkun Saraç hazır bulunduğu özel bir teslimat töreni düzenlendi.

Cemil Sönmez, "Sönmez Bustaş & Lojistik'in alanında kazandığı başarı çok büyük. Şirketimizin bu başarıyı daha da artırarak yola devam etmesi için yatırımlarımızı da arttırıyoruz" derken Yönetim Kurulu Başkanı Hayati Çekiç de, "Filomuzun üçte ikisinden fazlası Renault Trucks çekicilerden oluşuyor. Araçların sunduğu teknoloji ve kalite ile satış sonrası hizmetlerden memnunuz" diye konuştu.

Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslan ise, "Lojistik sektöründe rekabet güçlü olduğu için hem işletim maliyetleri hem zaman konusunda tasarruf sağlanması gerekiyor. Sönmez Bustaş & Lojistik'in başarılarında Renault Trucks adına yanlarında olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" dedi. ■



U.N. Ro-Ro Pendik Limanı, ISO ve OHSAS sertifikalarını aldı

322 bin araç kapasiteli 12 modern Ro-Ro gemili filosuyla, Türkiye-Avrupa arasındaki Ro-Ro hatlarındaki intermodal taşımacılığın lider firması U.N. Ro-Ro İşletmeleri AŞ, Rina Türkiye belgelendirme kuruluşu tarafından Pendik Ro-Ro Limanı'nda gerçekleştirilen denetimler sonucunda; ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi Belgesine ek olarak, ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi ve OHSAS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi Belgelerini almaya hak kazandı. Türkiye'nin ihracat ve ithalatının



büyük bir bölümünü gerçekleştiren uluslararası karayolu taşımacılarına, farklı hizmetler sunan U.N. Ro-Ro; modern gemileriyle, programlı, izlenebilir, güvenli ve ekonomik bir alternatif oluşturarak, kombine taşımacılığın referans markası olarak öne çıkıyor. U.N. Ro-Ro İşletmeleri AŞ CEO'su Sedat Gümüüşoğlu, "Türkiye

ihracatının yüzde 65'ini gerçekleştiren U.N. Ro-Ro, tüm değerlerini ISO 14001, OHSAS 18001 ve ISO 9001 sertifikalarıyla taçlandırdı. Ro-Ro hatlarının pazar lideri olarak ilerleyen dönemde yeni yatırımlarla gücümüze güç katmaya, sektörün üst düzey standartlarını oluşturmaya devam edeceğiz" diye konuştu. ■

Ekol Lojistik Çek Cumhuriyeti'nde

Trieste (İtalya) - Ostrava (Çek Cumhuriyeti) hattında halihazırda haftada 4 kez hizmet veren Ekol Müdürlüğü tarafından Çek Cumhuriyeti yatırımının ardından 2016 yılı içerisinde 6 sefere çıkarılması planlanıyor. Ekol, Çek Cumhuriyeti yatırımı ile hem mevcut intermodal taşımacılık hatlarını geliştirecek hem de Avrupa ülkeleri arasındaki taşımacılık için müşterilerine yeni

çözümler sunulabilecek.

Ekol International Genel Müdürü Wojciech Brzuska, "Bulgaristan'ın ardından 2016 planlarımız arasında yer alan Çek Cumhuriyeti, Slovakya ve İran'ın ilk ayağını hayata geçirmenin gururunu yaşıyoruz. Ekol Çek Cumhuriyeti için hedefimiz, 2 yıl içinde 5 milyon Euro ciroya ulaşmak ve 40 kişilik bir kadro oluşturarak Avrupa'daki hizmet ağımızı geliştirmek" dedi.



**UZUN YOLDA
EMNİYET DİYORUM,
BRIDGESTONE
TAKIYORUM.**



bridgestone.com.tr

750 mühendis çalıştı ve 2 milyon km test sürüşü yapıldı

Ford Trucks yeni serisi yollara çıktı



■ Erkan YILMAZ / ANTALYA



Yeni Ford Trucks 1848 T

Güç, teknoloji ve verimliliğe odaklanarak geliştirilen yeni ağır ticari araçlar; E6 uyumlu Ecotorq motoru, kabin içi Wi-Fi Sistemi, Şerit Takip Sistemi, Aktif Acil Durum Frenleme Sistemi gibi donanımlarıyla dikkat çekiyor.

Ecotorq ve 2016 model Ford Trucks geliştirme çalışmalarını için 150 milyon Euro yatırım yapıldığı bilgisini veren Ford Trucks İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, "750 mühendis, 4 yıl süresince çalıştı. 8 farklı bölgede, 2 milyon km'nin üzerinde test sürüşü yapıldı. Bugün geldiğimiz noktada yüzde 14'ten yüzde 23,5 pazar payına geldik" dedi.

Güç, verimlilik ve teknoloji özellikleri ile öne çıkan ve yeni E3, E5 ve E6 Ecotorq motorlar ile donatılan yeni Ford Trucks serisi, yeni marka sloganı "Her Yükte Birlikte" ile Türkiye ve Uluslararası pazarlarda yollara çıktı. Ford Trucks, yeni nesil Ecotorq motorun ardından 2016 model kamyon ve çekicilerini düzenlenen basın toplantısı ve test sürüşleri ile tanıttı.

Global oyuncu olma yolunda

Ford Trucks İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Kınay, ağır ticari araç pazarında sürdürülebilir bir bakış açısıyla, global oyuncu olma yolunda hızla ilerlediklerini belirtti. Kınay, 2010 yılında kurdukları kamyon iş birimi ile bugün geldikleri noktayı anlattı: "2010 yılında ağır ticariye odaklanan kamyon iş birimini kurduk. 2010 yılında 1838 aracımızı çıkarttık. Global Kamyon Anlaşması'nı 2010 yılında imzalayarak, Brezilya ile birlikte, ağır ticari araçların iki global



üretim merkezinden biri ve ağır ticari araçlar ve ilgili dizel motorlar için mühendislik merkezi konumuna geldik. Bu anlaşmayla aynı zamanda, 60 ülkede Ford Trucks marka araçların distribütörlük ve bayilik atama hakkını da elde etmiş olduk. Yeni bir inşaat serisini 2011 yılında pazara sunduk. 2013 yılında 1846 çekiciyi piyasaya sunduk. Bayi yapılanması ile ilgili çalışmalarımıza 2013 yılında başladık. 2010'da yüzde 58'er seviyelerinde olan satış ve servis müşteri memnuniyeti yüzde 90'lar seviyesine geldi. Bugün 24 tesis ile 30 ülkeye ihracat yapıyoruz. 2020'deki hedefimiz 70 tesis ile 50 ülkeye ihracat yapabilmek. Rusya, Türkiye Cumhuriyetler, Ortadoğu ve Afrika'da, toplam 25 ülkede bayi yapılanmalarımıza devam ediyoruz.

2016 içerisinde Doğu Avrupa bayi yapılanmamızı devreye alıyoruz. E6 motor ile

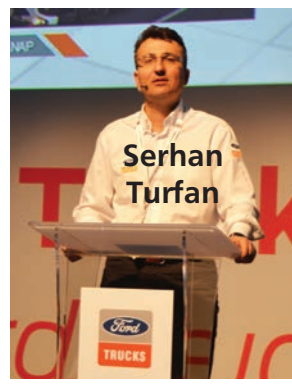
destekleyeceğimiz Avrupa yolculuğumuzdan da güç alarak, uzun vadede, ürettiğimiz her 3 araçtan birini uluslararası pazarlarda satmayı hedefliyoruz. Fabrika ve tesis yatırımlarımızla da geleceğe hazırlanmaya devam ediyoruz. Yeni boyahane yatırımına başladık. 2017 yılının birinci çeyreğinde boyahane yatırımımız devreye girecek. Bununla beraber kaynak atölyesi yapımına başladık. O da 2017 yılının ikinci yarısında tamamlanmış olacak. Robotlarla üretim yapan bir kaynak atölyesi olacak. Bu güne kadar yeni araç testlerini değişik ülkelerde yaparken, şu anda bunu fabrikamızın arazisi içinde 6,5 km'lik test pistinde yapıyoruz. Yaklaşık 7 milyon Euro'ya çıktı. Bu test pistini 2016 yılının ikinci çeyreğinde tamamlıyoruz"

150 milyon Euro yatırım yapıldı

Ecotorq ve 2016 model Ford Trucks geliştirme çalışmaları için 150 milyon Euro yatırım yapıldığı bilgisini veren Kınay, "750 mühendis, 4 yıl süresince çalıştı. 8 farklı bölgede, 2 milyon km'nin üzerinde test sürüşü yapıldı. Yeni Ford Trucks Serisi, dünyanın en zorlu şartlarında 3 kıtada 8 farklı ülkede test edildi ve müşteriler için hazır hale getirildi. Bugün geldiğimiz noktada yüzde 14 pazar paylarına, 23,5 pazar payına geldik. İnanyorum ki, sizlerle birlikte çok daha iyi noktalar geldiğimizi göreceğiz" dedi.

İnşaat ve çekici pazarında payımızı arttı

Ford Trucks Türkiye Direktörü Serhan Turfan, çekici ve inşaat serisi ile ilgili rakamlar vererek şunları söyledi: "2014'te çekicide yüzde 5,6 olana pazar payımızı 2015'te yüzde 8,3'e çıkarttık. İnşaat serisinde payımız yüzde 23,4'ten 2015'te yüzde



24,4'e, 2016 itibarıyla yüzde 30'lara çıktı. Yol kamyonunda da 2014'te yüzde 53,2 olan pazar payımızı 2015'te yüzde 55'lere yükselttik. Ağır ticari araç sektöründe müşterilerimiz büyük bir yük taşıyor. Bu nedenle biz de yeni bir slogan oluşturduk: 'Her Yükte Birlikte'. Sesimiz şimdiden uzaktaki ülkelere gitmeye başladı. Bu ürünlerle müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını karşılamayı hedefledik. Truck Market, Kiralama Kasko, Filobil, Sürüş Akademisi gibi hizmetlerimizi müşterilerimize sunuyoruz. Ayrıca satış sonrası hizmetleri sadakat kampanyası, boya kaporta kampanyası, uzatılmış garanti, bakım paketleri, ekoservis kampanyalarımızla da öne çıktık. Uzun yol sürücülerinin konforlarını artırmak için, yeni çekici serimizi Mayıs ayından itibaren fordtrucksnet adını verdiğimiz sistemle donatıyoruz. Bu sistemde kabin içinde bir internet paketi yer alacak ve tüm şoförlerimiz bir sene boyunca bu hizmetten ücretsiz olarak yararlanacaklar. Satış sonrasında sadakat kampanyası geliştirdik. Müşterilerden özellikle bu konuda övgü alıyoruz. Yüzde 30'a varan indirimimiz var. Boya, kaportada da yüzde 40'a varan indirim başlattık. Uzatılmış garanti ile araçlarımızı güvence altına."

Yüzde 8,5 yakıt tasarrufu sağlıyor

Ford Trucks Pazarlama Müdürü Armağan Hazar da Ecotorq motor serisi ile her yükte daha güçlü, daha

seri ve daha verimli olduğunu belirterek, "Yeni Ford Trucks serisi artık daha güçlü. Yeni seri inşaat araçlarımızla 330 ve 420 beygir gücüne ulaşıyoruz. Damper treyler olarak kullanılan 1838 çekicimizi 420 beygir ile değiştiriyoruz. 1846t çekicimizi 1848t ile değiştirdik ve 480 beygir gücüne ulaşacağız. Artık rampaları daha güçlü çıkacağız. Yeni Ford Trucks 1848 T yüzde 8,5 yakıt tasarrufu, sahip olma maliyetlerinde yüzde 25'lik iyileşme, çekici segmentinde 120 bin kilometreye çıkan bakım aralığı, yüzde 25 iyileştirilmiş bakım maliyeti, inşaat segmentinde yüzde 55 güç artışı sunuyor" diye konuştu. ■

Yurtdışı hareketli

Ford Trucks Uluslararası Pazarlar Direktörü Emrah Duman, Ford

Trucks'ın yurtdışı pazarları hakkında bilgi verdi: "Afrika'da geçen yıl Kasım itibarıyla Fas tesisimizi devreye aldık. Haziran'da Cezayir'deki tesisimizi devreye alacağız, ardından Gana'daki tesisimizi devreye girecek. Gana'da yüzde 10'un üzerinde pazar payına ulaştık. Yıl sonunda ise Mısır Kahire tesisimizi devreye almış olacağız. Tunus ve Nijerya için çalışmalarımıza devam ediyoruz. Ortadoğu'da yapılanmamız tamamlandı. Dubai'den sonra, Riyad'daki bayimizi devreye aldık. Bu yılbaşı itibarı ile Umman ve Bahreyn tesislerimiz devreye girdi. Yıl ortasında Irak'ta Erbil ve Bağdat tesislerimiz açılacak. Yıl sonunda Katar bayimiz de devreye girmiş olacak. Cidde'de tesis yapımızı tamamlayacağız. Kuveyt bayimizi devreye alacağız. Birleşik Arap Emirliklerine başarılı girdik ve pazar payımızı yüzde 10'a yükselttik. Azerbaycan tesisimizi açmıştık. Gürcistan tesisimiz de yıl sonunda devreye girecek. Polonya, Varşova ve yılın sonunda Poznan tesisimizi açacağız. Macaristan, Budapeşte tesisimiz de üçüncü çeyrekte devreye girmiş olacak. Çek Cumhuriyeti için çalışmalarımız son aşamaya geldi. Sırbistan, Hırvatistan, pazarları ile ilgili stratejilerimiz öne çekmeyi planlıyoruz. Romanya için distribütör arayışımız devam ediyor."

Avrupa'da 50 tesis ile hizmet vereceğiz

Doğu Avrupa'da 4 S Ford Trucks tesisleriyle, Batı Avrupa'da ise 2 S Ford Trucks tesisleriyle müşterilerine hizmet verdiklerini dile getiren Duman, "Doğu Avrupa'da 30'un üstünde 4S Ford Truck tesisi, Batı Avrupa'da da 20'nin üzerinde 2S Ford Truck tesisi ile toplamda 50 noktada müşterilerimize servis hizmetini sağlıyor olacağız. Ortadoğu, Afrika ve Rusya pazarlarının beklediği 6x4 çekici ürünümüzü de Aralık ayı itibarı ile hattan iniyor olacak" ifadelerini kullandı.



Opet Fuchs ve Ford Otosan'ın büyük iş birliği

Ford Otosan ve Opet Fuchs mühendislerinin 2 yılı aşan yağ geliştirme çalışmaları süresince, 100'den fazla motor ve saha testleri gerçekleştirildi, binden fazla yağ

numunesi Opet Fuchs laboratuvarında incelendi ve raporlandı. Tüm bu çalışmaların sonucunda yeni Euro 6 motoru için en iyi özelliklere sahip olan dünyada WSS-M2C213-A1 onayına sahip tek ürün FMY Formula XLD 5W-30 geliştirildi.

Euro 6 emisyon standartlarına uygun, yakıt ekonomisi sağlayan ve 120 bin km'ye kadar yağ değişim aralığına ulaşabilen tam sentetik motor yağı olan FMY Formula XLD 5W-30, varil ve bidon ambalajlarda satışa sunuldu. ■



Temsa Global, Brisa ve Temsa Motorlu Araçlar ödül aldı

Sabancı'nın oscarları sahiplerini buldu

Temsa Global, en üst kategori dalı Değer Yaratan Kategorisinde ikincilik, Sinerji kategorisinde birincilik, İş'te Eşitlik ile İnovasyon ve Kurumsal Girişimcilik kategorilerinde özel ödüle layık görüldü. Brisa, Pazar Odaklılık Kurumsal Alt Kategori dalında birincilik alırken, Temsa Motorlu Araçlar ikincilik ödülünün sahibi oldu.

Sabancı Topluluğu'nun, şirket ve çalışanlarının başarılarını ödüllendirmek ve iyi uygulamaların karşılıklı paylaşılmasını teşvik etmek amacıyla düzenlediği Sabancı Altın Yaka Ödülleri Töreni'nin yedincisi Sabancı Center'da sahiplerini buldu. Sunuculuğunu Cem Davran'ın üstlendiği ödül töreni; Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, CEO Zafer Kurtul, İnsan Kaynakları

Grup Başkanı Neriman Ülsever, Topluluk yöneticileri ve çalışanlarının katılımıyla yapıldı.

Sabancı Topluluğu şirketleri 8 farklı kategoride ödül almak için yarıştı. Değer Yaratan kategorisinde Temsa Global ikinci oldu. Sinerji kategorisinde ise Temsa Global ikinciliği elde etti. Brisa, Pazar Odaklılık Kurumsal Alt Kategoride birinci oldu; ikinciliği ise Temsa Motorlu Araçlar kimseye sırakmadı. İş'te Eşitlik'te Özel Ödül yine Temsa Global'e gitti. İnovasyon ve Kurumsal Girişimcilik'te ise Temsa Özel Ödül'e layık görüldü. Kordsa Global birincilik ödülünün sahibi oldu.

Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, törenin açılış konuşmasında şunları söyledi: "2009 yılında dünya çok büyük bir kriz döneminden geçiyordu. Altın Yaka işte o zaman 'kendimize döneelim, içimizdeki gücü keşfedelim, birbirimizden güç alalım, birbirimizden öğrenelim' anlayışıyla başladık

ve hepinizin katkılarıyla bugün buraya geldi. Benim için de her sene sizleri görmek, sizlerin bütün seneki emeklerinizin sonuçlarını hep beraber paylaşmak heyecan verici oluyor. Bu çok güzel bir gece, çünkü kaybedeni olmuyor. Hep beraber, Sabancı Topluluğu olarak, daha çok kazandığımız, daha ileri gittiğimiz, daha başarılı olduğumuz, birbirimizi daha iyi tanıdığımız bir gece. Dolayısıyla heyecanlı, sevinçli bir gece. Bu sürecin bütün meselesi biz olmaktır. Biz olmanın güzelliğini yaşatan, beraber değer yarattığımız, sürekli daha iyiyi aradığımız ve her sene daha çok kazananı olan bir süreci bugün hep beraber sonuca ulaştırıyoruz."

Sabancı Holding CEO'su Zafer Kurtul, "Altın Yaka'daki bu projeleri dinlediğimizde hepimiz çok gurur duyduk. Görüyorum ki bu projede birbirimizden çok şeyler öğreniyoruz. Hangi sektörde olursak olalım, hangi şirkette çalışırsak çalışalım, hangi işi yaparsak yapalım, dijitalleşme çok önemli bir rekabet avantajı



sağlıyor. Bu konuda da çok önemli ve enteresan projeler aday oldu" dedi.

Sabancı Holding İnsan Kaynakları Grup Başkanı Neriman Ülsever ise törende yaptığı konuşmada şunları kaydetti: "Altın Yaka Ödülleri her sene olduğu gibi gerçekten bir şölen oldu. Yürekerinize, fikirlerinize ve emeğinize sağlık diyorum. Bu gece Altın Yaka sürecini taçlandırdığımız an. Ama emin olun biz arkada gönüllülükle paylaşarak ve birbirimizle el vererek tam bir yıl çalışıyoruz. Katılan proje sayıları her yıl arttığı gibi projelerin kaliteleri ve kapsamı da değişiyor. Müthiş bir değişim ve derinlik gösteriyor. Değerlendirme jürilerinin bu yıl işi çok zordu. Altın Yaka Ödülleri bir günlük değil, çok uzun soluklu bir program. Sabancı ile birlikte, Sabancı var olduğu süreçte bizlerle birlikte var olacak." ■



TEMSA değer yaratan, sinerjik bir şirket



TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik de, 8 kategoride düzenlenen etkinlikte 4 kategoride ödül almanın mutluluğunu yaşadıklarını ifade ederek, "Sinerji Kategorisi'nde birincilik, Değer Yaratan Kategorisi'nde ikincilik, İşte Eşitlik ve İnovasyon ve Kurumsal Girişimcilik kategorilerinde de özel ödülü almanın gururunu yaşıyoruz. Bu 4 kategorinin bizim başarılarımızı göstermesi açısından çok büyük önemi var.

TEMSA sinerjik bir şirket, TEMSA değer yaratan bir şirket ve TEMSA işte eşitliğe, inovasyona ve kurumsal girişimcilğe önem veren bir şirket. TEMSA üretim sürecinde ve üretim sonrasında hem müşterilerine, hem de ülke ekonomisine bir değer kazandırmayı, katkı sağlamayı hedefleyen ve bu yolda da aralıksız şekilde çalışmayı sürdüren bir şirket. Altın Yaka Ödülleri'nde yeni hedef daha fazla kategoride şirketimizin ödül almasını sağlamak" dedi. ■

Manisa'nın ulaşımı Karsan'a emanet

Bugüne kadar Manisa'ya 200 adedin üzerinde ATAK otobüsü teslim eden Karsan'ın, son yaptığı iki teslimatla, il genelinde hizmet veren JEST minibüslerinin sayısı 90'a ulaştı.

Manisa Büyükşehir Belediyesi, vatandaşlarına modern ve konforlu ulaşım

hizmeti vermek adına, il genelinde başlattığı dev ulaşım hamlesine devam ediyor. 25 Nisan Pazartesi günü Manisa Merkez'de 30 adet JEST, 26 Nisan Salı günü ise Manisa Alaşehir'de 20 adet JEST minibüsünün teslimat törenleri yapıldı. Manisa Büyükşehir Başkanı Cengiz Ergün'ün katılımı ile Cumhuriyet Meydanı'nda düzenlenen teslimat törenlerine, Genel Sekreter Halil Memiş, MASKİ Genel

Müdürü Yakup Koç, Ulaşım Daire Başkanı Mümin Deniz ve MANULAŞ Genel Müdürü Mehmet Oluklu katıldı. Törenlerde Karsan Pazarlama'yı Satış Müdürü Kaan Erkırtay, Kamu Satışları Müdürü Adem Ali Metin ve Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Cengiz Yüksel temsil etti.

Başkan Ergün, araçların hayırlı olmasını temenni ederek, "Büyükşehir olunca köyleri ilçe merkezlerine, ilçeleri birbirine ve Manisa merkezine bağlayacak dev ulaşım hamlesini başlattık. Bunun hemen ardından ihtiyaç duyulan tüm bölgelerimizdeki vatandaşlarımızı; modern, konforlu, belli bir kural içinde akış gösteren yeni ulaşım sistemleriyle buluşturduk" dedi.

26 Nisan Salı günü ise gerçekleştirilen törenle birlikte 10 No'lu Alaşehir Şehirçi Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi'ne bağlı işletmecilere 20 adet JEST teslim edildi. ■



BAŞSAĞLIĞI

IPRU Genel Başkanı,
Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama
Direktörü Fatih Tamay'ın
değerli dayısı

Ali ARSLAN'

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Lojistik Koordinasyon Kurulu 2'inci toplantısını yaptı. Gündem: Taşımacılıktan lojistiğe dönüşüm



Lojistik Koordinasyon Kurulu'nun ikinci toplantısı 28 Nisan'da Karayolu Genel Müdürlüğünde yapıldı. Toplantıya, TOBB Yönetim Kurulu Başkan

Yardımcısı Halim Mete de katıldı. Lojistik Koordinasyon Kurulu Çalışma Usul ve Esasları'nın kararlaştırıldığı toplantının ana gündemini Taşımacılıktan Lojistiğe

Dönüşüm Programı oluşturdu. Eylem planında yer alan konuların öncelik sıralaması ve takibine ilişkin konuların görüşüldüğü toplantıda, lojistik

merkezler ve iltisak hatlarının tamamlanması amacıyla iki Çalışma Grubu kuruldu. Kurul ayrıca Eylem planındaki çalışmalar hakkında bilgi aldı. Çalışma

Grupları tarafından yapılacak sunumları değerlendirmek üzere Mayısın ilk yarısında toplanma kararı aldı. ■

TIRSAN Almanya'da ikinci üretim tesisini açıyor

Tırsan, Avrupa'daki büyümesini daha da hızlandıracak yeni bir yatırım kararı aldı. Karar, Tırsan'ın dört adet araç sergileyerek katıldığı Münih'teki BAUMA 2016 fuarında açıklandı. Türkiye'nin toplam treyler ihracatının yüzde 34'ünü tek başına gerçekleştiren şirket, bu yeni yatırımla birlikte Avrupa'ya gerçekleştirdiği ihracattaki ivmeyi artırmayı hedefliyor. Yurtdışında üretim yapan tek Türk treyler üreticisi olan Tırsan'ın Almanya ve Rusya'da üretim tesisleri bulunuyor.

Kässbohrer eve dönüyor

Buna göre, Almanya'da ilk üretim tesisini 1998 yılında Goch şehrinde açan Tırsan,

Almanya'nın güneybatı eyaleti Baden-Württemberg'de yer alan Ulm'da satış, satış-sonrası hizmet merkezi ve montaj tesisi kuracak. 2016 yılının ikinci yarısında faaliyete geçecek olan tesis, 2002 yılından bu yana Tırsan bünyesinde yer alan Alman treyler sektörünün öncülerinden olan Kässbohrer'e bağlı olarak hizmet verecek. Ulm, Kässbohrer firmasının 1893 yılında kurulduğu şehir olması bakımından da önem taşıyor.

Üç ülkede üretim

Tırsan'ın yeni yatırım kararını değerlendiren İş Geliştirmeden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken, "Faaliyet gösterdiğimiz Avrupa pazarlarında geçen yıl yüzde 48 büyüme yakalayarak en hızlı büyüyen treyler üreticisi olduk. Gerçekleştirdiğimiz bütün yatırımlar, 2018 yılında 10 bin adet treyler ihracat hedefine



İffet Türken

hizmet ediyor. Bu hedefe adım adım ulaşmak için tüm ekibimizle çalışıyoruz. Ar-Ge yatırımlarımızdan, üretim teknolojisi yatırımlarımıza, kurduğumuz iş ortaklıklarından Türkiye taşımacılık sektöründe standartların yükseltilmesine sağladığımız katkıya kadar en ince ayrıntısının dahi planlandığı bir süreç yürütüyoruz" dedi.

Türken, "Kartal'da 7 bin m2'lik bir alanda üretime başlayan Tırsan, bugün itibarıyla üç ülkede yarım milyon metrekareyi aşan bir alanda üretim yapmaktadır. Avrupa'nın üretim gücü bakımından ilk üç üreticisi içerisinde yer alıyoruz. Hem ülkemizin hem de şirketimizin ihracat hedeflerine ulaşmak ve elde ettiğimiz başarıları sürdürmek açısından Ulm'da açacağımız tesis önemli. Almanya'nın güneyinde olduğu kadar, Avusturya ve Çek Cumhuriyeti gibi komşu ülkelerdeki müşterilerimize bu sayede daha yakın olacağız" açıklamasını yaptı. ■



UTİKAD ile HASEN işbirliği

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) ve Hazar Strateji Enstitüsü (HASEN) arasında Hazar Bölgesindeki lojistik sektörüne yönelik çalışmaların işbirliği içerisinde yürütülmesi için 20 Nisan'da bir protokol imzalandı. UTİKAD Genel Müdürü Cavit Uğur ve HASEN Genel Sekreteri Haldun Yavaş tarafından imzalanan protokol ile Hazar Transit Koridoru Platformu ulaştırma politikaları çalışmalarının etkinliğinin artacağı vurgulandı.

HASEN Yüksek İstişare Kurulu Başkanı E. Büyükelçi Halil Akıncı, HASEN'in bir düşünce kuruluşu olduğunu belirterek, "Hazar

Strateji Enstitüsü gibi bir düşünce kuruluşunun UTİKAD gibi özel sektörün bir çatı kuruluşu ile işbirliği yapması büyük önem taşımaktadır. İmzalanan protokol ile mevcut işbirliğinin gelişmesi adına önemli bir adım atılmış oluyoruz" diye konuştu.

Bu yıl UTİKAD'ın 30. kuruluş yılını kutladığını vurgulayan Cavit Uğur, HASEN'in gerçekleştirdiği çalışmalar ve yayınlarının Hazar Bölgesi'ndeki lojistik faaliyetlerin gelişmesine katkıda bulunduğunu, UTİKAD olarak sektörün sürdürülebilir gelişimini desteklemek adına düşünce üreten enstitülerle işbirliğinin faydalı olduğuna inandığını belirtti. ■



www.tirsan.com.tr



LİDERDEN BİR İLK DAHA

Bugün, sektörün yanında durma zamanıdır. Sektörün en geniş servis ağı ve uzman SSH kadromuz ile yatırımınızı 5 yıl garanti altına alıyoruz. Garanti paketlerimiz ile başarınız için en iyi hizmeti vermeye devam ederken 5 yıla varan uzun dönemli vade seçenekleri ile yatırımlarınıza destek veriyoruz.



Detaylı bilgi Tırsan bayilerinde.

ADANA İKİKARDEŞ OTOMOTİV T 0322 441 01 19 MENDERLER T 0322 346 25 00 ANKARA MENDERLER T 0312 252 70 80 - BAŞER OTOMOTİV T 0312 483 80 00 BALIKESİR HAS OTOMOTİV T 0266 867 03 30 BURSA BURSA AĞIR VASİTA T 0224 441 97 65 - MENDERLER T 0224 211 74 15 DİYARBAKIR GELECEK OTOMOTİV T 0412 252 00 52 DENİZLİ KOÇASLANLAR T 0258 267 24 80 DÜZCE HASMER OTOMOTİV T 444 81 44 ERZURUM GELECEK OTOMOTİV T 0442 329 04 50 ESKİŞEHİR ESRAY MAK. OTOMOTİV T 0222 236 26 00 GAZİANTEP DAF-TIRSAN T 0342 238 21 00 HATAY HATAY HAS OTOMOTİV T 0326 280 15 00 İSTANBUL - Anadolu DAF-TIRSAN T 0216 311 80 80 İSTANBUL - Avrupa DAF-TIRSAN T 0212 858 01 38 - HAS OTOMOTİV T 0212 412 15 15 MENDERLER T 0212 484 36 00 İZMİR HAS OTOMOTİV T 0232 455 38 00 - MENDERLER T 0232 274 66 66 - KOÇASLANLAR T 0232 877 04 30 KAHRAMANMARAŞ KEMAK MAKİNA T 0344 236 12 12 KOCAELİ KOÇASLANLAR OTOMOTİV T 0262 375 22 99 - MENDERLER T 0262 371 32 57 MALATYA GELECEK OTOMOTİV T 0422 237 50 55 MERSİN KEMAK MAKİNA T 0324 646 21 21 MUĞLA MENDERLER T 0252 513 79 30 NEVŞEHİR AZİM KARLAR T 0384 212 00 00 SAMSUN TUNALAR OTOMOTİV T 0362 487 81 00 TEKİRDAĞ MENDERLER T 0292 685 48 31 TRABZON HASSOY T 0462 696 61 61

İntermodal Taşımacılıkta

Ares'in tercihi yine Tırsan

Uluslararası lojistik hizmetleri tedarikçisi Ares International Transport, intermodal taşımacılıkta iş ortağı olarak yine Tırsan'ı seçti. Filosunda toplam 60 adet Tırsan treyler bulunan şirket, 2016 yılı için alımını yaptığı 25 Tırsan Perdeli Mega'nın 12'sini teslim aldı.

Adapazarı'nda gerçekleşen teslimat törenine, Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Ares International Transport Yönetim Kurulu Başkanı İdris Hanoğlu ile Başkan Yardımcısı Engin Kırıcı ve DAF-Tırsan Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katıldı. İdris Hanoğlu, "Sürekli

yurtdışıyla çalışan bir firmamız. Tırsan Avrupa'dayken de bize Türkiye'de sunduğu hizmetleri sağlamaya devam ediyor. Giderek artan intermodal taşımacılığa yönelik en verimli çözümleri de Tırsan araçlarında bulduk" açıklamasını yaptı.

Çetin Nuhoglu ise, "İş modelimizi baştan sona, Ares International gibi uluslararası lojistik firmalarının ihtiyaçlarını verimli ve güvenli bir şekilde karşılamak üzere oluşturduk. Tüm Ares ekibine, ülkemize rekabetçi bir firma kazandırdıkları için gerçekten çok teşekkür ediyor, başarılarından ötürü kutluyorum" dedi. ■



Etis Lojistik'e iki yeni müşteri

Etis, GÜBRETAS'la taşıma rekoru kırdı, 13 bin 300 ton ile tarihinin en yüksek günlük taşıma rakamına ulaştı. Ayrıca, 2015 yılında 6 ton olan aylık taşıma miktarını da yeni yönetimle birlikte 9 tona çıkardı.

Etis Lojistik, bu operasyonel kabiliyeti ve gücüyle iki büyük firmayı daha müşteri portföyüne kattı. Yapılan anlaşmalar ile Japon içecek şirketi DyDo Drinco'nun Link ürünü ve Turkuvaz Plastik ürünleri Etis Lojistik tarafından Türkiye'nin dört bir yanına ulaştırılacak.

DyDo Drinco, geçtiğimiz yıl Yıldız Holding içecek şirketleri Della Gıda, Bahar Su ve İlk Mevsim Meyve Suları'nın yüzde 90 hissesini satın almıştı. Turkuvaz Plastik ise BİM mağazalarının plastik poşet, ıslak mendil, kâğıt, çocuk bezi gibi çeşitli ürünlerin üretimini yapıyor. Etis Lojistik Genel Müdürü



Sinan Çıtak

Sinan Çıtak, "Bu başarımızı yılın son çeyreğinde hayata geçirmeyi planladığımız Uluslararası Nakliye Hizmetleri ile taçlandırmayı hedefliyoruz" dedi. ■