

2012 model Travego 15 almak hiç bu kadar avantajlı olmamıştı.



Mercedes-Benz  
İletişim Hattı  
4446244

www.BusStore.com.tr

UYOF ve Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı İmran Okumuş önerilerini açıkladı

# 2'İNCİ KÖPRÜ OTOBÜSCÜYE

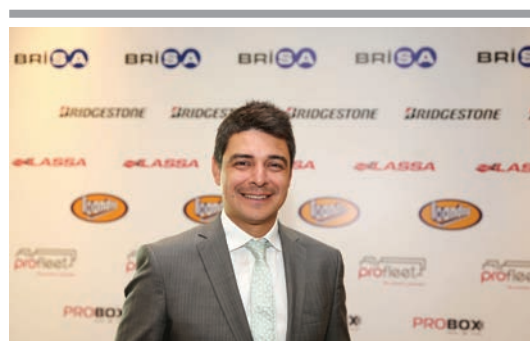
## AÇILSIN

● Fatih Sultan Mehmet Köprüsü, daha önce kamyonlara olduğu gibi mesai başlangıç ve bitişindeki yoğun saatler dışında otobüslerin kullanımına açılabilir. Bunun önünde hiçbir engel yok.

Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı ve Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı İmran Okumuş'tan, otobüsçülerin gündemine giren köprü geçişleri, İstanbul Otagarı ve cep otagarlar, sivil toplum örgütleri ve Ulusoy Turizm'e ilişkin konularda görüşlerini aldık.

- ✓ Köprüler gurur abidesidir. Seyahatlerin süresini kısaltacak, konforunu artıracaktır.
- ✓ Otobüsler trafiğin yoğun olduğu saatler dışında Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nü kullanabilmelidir.
- ✓ Otobüsçüler şikayeti bırakıp, artan maliyetlere çözüm aramalıdır.
- ✓ Sivil toplum örgütü yöneticileri; sektörün aleyhine olan uygulamalarda seslerini çıkaramıyorsa, otagar çıkış ücretlerinin yüksek olmasını eleştiremiyorsa o koltukta oturmamalıdır.
- ✓ İstanbul'un her iki yakasında kalkış ve varış yapılabilen çok sayıda terminal olmalıdır.
- ✓ Yolcular otagarlara servis yerine özel araç veya toplu taşıma ile ulaşmalıdır.
- ✓ Köprü ve otoyollar gibi, otagar çıkışları da bayramda ücretsiz olmalıdır.

1 Nisan 2016 tarihi itibarıyla Ulusoy Turizm'in sahibi ve Yönetim Kurulu Başkanı olan İmran Okumuş, Ulusoy Turizm'in, 2017'de yeni yatırımlarla ve 2,5 milyon yolcu hedefiyle 80'inci yılını kutlayacağını açıkladı. ■ 6'da



Brisa Ticari Ürünler Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Egemen Atış: **Brisa müşterilerine inovasyonla değer katarak büyüyor** 19'da



İmran Okumuş

## Ayın kaptanları ödülleri aldılar



4'te



**Göksel OVACIK**  
ÖZULUŞ AŞ  
Yönetim Kurulu Başkanı  
**Özel Halk Otobüslerinde Ücretsiz Taşıma Problemi** 15'te



Üçüncü köprüde yanlış işler!

17'de



İstanbul'da Ulaştırma Sisteminde Mevcut Durum -8-

2'de



Gündemimiz artık köprü

16'da



Öğrenmenin Sonu Yok...

4'te



Test edilsin...

2'de



Otobüsçülük kalsın mı, gitsin mi?

4'te



Bayram Yapalım, Kurban Olmayalım

8'de

TOBB, TOFED, TOF ve IPRU ile birlikte

## Otobüsçüler FSM'den geçiş hakkını geri istiyor



Birol Özcan

16-17'de

## Sektörün acı kaybı



Fehmi Aslan

Şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı bir duayenini daha kaybetti. 1955 yılında yolcu taşımacılığı alanına adım atan Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Fehmi Aslan 8 Eylül Perşembe günü hayata gözlerini yumdu. Taşıma Dünyası Gazetesi olarak oğulları Hacı Ali Aslan, İrfan Aslan, kızları Necla Sivar ve Esma Akgöz ve Aslan ailesine başsağlığı, Fehmi Aslan'a Allah'tan Rahmet diliyoruz. ■

## Altunhan Şirketler Grubu'na

# 10 Maraton 2 Prestij



5'te

# İstanbul'da Ulaştırma Sisteminde Mevcut Durum, Küresel Gelişmeler ve Çoklu Türel Kullanım - 8 -

İstanbul; tarihi süreci, coğrafik konumu, kültürel yapısı ve doğal arka planı itibarıyla problemler bazında çoklu ve yoğun bir süreci ifade etmekte beraber, ortaya konacak 'insan odaklı' projelerle dünyaya eşsiz ve bizim olan şeyleri söyleyebileceğimiz bir imkanı da sunmaktadır. Son on yıllık süreçte ülke genelinde ve yerelde yapılan hizmetler; birikmiş ulaşım problemlerine yeni bir soluk ve bakış açısı getirmiştir. Bununla beraber; ülkemiz ve İstanbul'un büyük problem ve fırsat potansiyelleriyle yoluna devam etmektedir. Halkla yönetim mekanizmasının güçlendirilmesi ve dünyadaki teknik-ekonomik-sosyal gelişmelerin arka planını iyi okuyabilen bir politika; sorunları çözmeye, halkı doğru tüketim alışkanlıklarına yönlendirmeye, ulaşım sistemini tam anlamıyla bir hizmet sektörüne dönüştürmeye, şehirlerimizi daha yaşanılır kılmaya ve hayat standartlarımızı- doğru anlamda-yükseltmeye, ivmelenecek devam edecektir.

## Sürdürülebilirlik ileri görüşlüdür

Daha önceleri de değiştiğimiz gibi; burada 'sürdürülebilirlik' kavramı öne çıkmaktadır. Daha yüzyılın başında bu kavram ülkemiz kurucu kadrolarınca literatürde tutulan bir kavramdı. Bu bir ileri görüşlülük örneğiydi. Takip eden dönemde ise; teknik gelişmeleri ülkemizden daha önde yaşayan Batılı ülkelerin bu kavramı günümüzden 30-40 yıl öncesinde tedavüle sokup, sonrasında da bu anlamda radikal tedbirler almaya başladığını gördük. Sürdürülebilirlik kavramının 'ulaştırma sistemi'ne yansımaları; geneli itibarıyla yakıt çeşitliliğinin artırılması, yenilenebilir enerji imkanlarının



**PROF. DR. MUSTAFA ILICALI**  
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com  
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

geliştirilmesi, alternatif ulaşım modlarının devreye sokulması, modlar arası entegrasyon gibi başlıklarda özetlenebilir. Özellikle; ülkemiz için şehircilik hatlarda metronun yaygınlaştırılması, aktif ve entegre bir deniz ulaşımının halka sunulması (talebin oluşturularak karşılanması),

kablolu sistemlerin devreye sokulması, bisiklet kullanımının yaygınlaştırılması ve bisiklet yolları vb. uygulamalarla standardize edilip kolaylaştırılması, otomobil kullanımının eğitim-bilinçlendirme ile sağlığına ve çevreye kanalize edilmesi, ufuk açıcı 'insan odaklı' büyük yatırımların cesur adımlarla gerçekleştirilmesi.

## Trafik güvenliği...

Bu bağlamda demiryolları yatırımlarını hem 'karayolu trafik güvenliği' hem 'sürdürülebilirliğin uygulamaları' hem 'daha üst düzey ve kaliteli hizmet parametrelerinin yakalanması' ile 'ekonomik-tekni-k-sosyal gelişim' yönlerinde okuyabiliriz. Demiryolları yatırımları içerisinde ise Japonya'nın başlattığı ve öncüsü olduğu, sonrasında Fransa'nın dahil olduğu, 'yüksek hızlı demiryolları' ise bütün bu bahsini ettiğimiz faydaların yakanmasında en öncelikli yatırım alanı olmaktadır. 'Sürdürülebilirlik' kavramını incelediğimizde 'çevresel sürdürülebilirlik' 'ekonomik sürdürülebilirlik' ve 'sosyal sürdürülebilirlik' gibi alt başlıkların olduğunu görmekteyiz. Birbirine iç içe ve birbirini tamamlayan bu alt başlıklar aslında 'yüksek hızlı demiryolları' yatırımlarımız ve yönelişimizin birebir sağlamsını, sebep ve sonuçlarını vermektedir. Sürdürülebilirlik;

'bugünün ihtiyaçlarını, gelecekteki nesillerin ihtiyaçlarını da düşünerek sağlamak' şeklinde ifade edilebilmektedir. Bu bağlamda, sürdürülebilirlik, bir süreci, sürekliliği de ifade etmektedir.

## İşlerlik ve kapasite belirleyici...

Hepimizin bildiği üzere ulaşım sisteminin işlerliği ve kapasitesi, bir ülkenin ekonomik ve teknolojik gelişmişliğinin göstergesi, dolayısıyla sebebi ve sonucudur. Ulaştırma sistemi; karayolu, demiryolu, denizyolu, havayolu ve iç su yolu gibi ulaşım türlerinden meydana gelmekte olup, bu türlerin kullanım şekli, yoğunluğu, oranı o ülkenin sosyal dokusundan topografyasına, coğrafyasından kültürüne, teknik imkanlarından ticari dağılımına kadar çok geniş bir çerçeveye göre şekillenmektedir.

## Ekonomik büyüme ile bağlantılı

Ulaşım; günümüz dünyasında küreselleşme ve ekonomik büyümeyle paralel olarak hızlı bir gelişim göstermektedir. Dünyada meydana gelen teknolojik gelişmeler, nüfus artışı ve yeni yerleşim alanlarının açılmasıyla birlikte ulaşımda da farklı yapıların gerekliliği ortaya çıkmıştır. Ulaşımın teknolojik gelişmelerle her geçen gün büyümesi ve önem kazanması yük ve yolcu taşımacılığında hızlı, güvenli ve konforlu taşımacılığın öne çıkmasına etken olmuştur. Ulaşım sektöründe yük ve yolcu taşımacılığı genel olarak demiryolu, karayolu denizyolu ve havayolu ile yapılmaktadır.

Bilindiği üzere; sosyal-ekonomik-tekni-politik süreçlerin ana unsurlarından birisi ulaşım'dır. Ulaşım; burada hem etkileyen hem etkilenen anlamda; bütün bu ana başlıkların hepsiyle kopmaz bir ilişkinin içerisinde ve merkezi bir konumdadır.

## 2023 hedefi...

2023 Strateji Eylem Planlarına

göre, Hükümet tarafından konulan 'Dünyanın en büyük 10 ekonomisi' arasına girme hedefi; işlerliği güçlü, akıllı yatırım perspektifleriyle güçlendirilmiş, toplumsal adaleti destekleme odaklı, tüketim alışkanlıklarını ve kültürünü doğru yönde kanalizasyon eden ve güvenliği, eğitimi, sağlığı, temel sosyoekonomik araçları en üst düzeyde erişilebilir kılan, tüm sektörlerdeki taşıma maliyetlerini düşüren bir 'ulaşım sistemi' kurma ile gerçekleştirilebilecektir.

Hepimizin bildiği üzere; birçok alanda ve özellikle ulaşım sektöründe, organizasyonel yapılanma ve entegrasyon eksikliği kaynaklı problemlerimiz bulunmaktadır. Daha öncede çok defa ifade ettiğimiz üzere, türel dağılımda karayolu ulaşım türünün dengesi ağırlığı ve diğer ulaşım türlerinde, türel pay anlamında -olumlu kayda değer gelişimler olmasına rağmen- henüz istenen seviyeye gelinmemiş olması, karayoluna kapasitesinin üzerinde yük getirmektedir.

Birçok defa vurguladığımız üzere; dengeli türel dağılımı sağlanamaması ile türler arası entegrasyon eksikliği arasında da doğrudan bir ilişki bulunmaktadır. Dolayısıyla; karayolu yolcu ve yük taşımacılığında yapısal problemlerin çözülmesi de dengeli türel dağılımın sağlanmasından bağımsız değildir.

Ülkemiz son on yıllık süreçte; Kalkınma Planları'nda da ortaya konan şekliyle, dengeli türel dağılım, türler arası entegrasyon, akıllı ulaşım sistemleri, alternatif enerji gibi konuları esas alan ulaşım yatırımları yapılmaktadır. Bu çerçevede, ekonomik büyümeyle paralel olarak ülkemizde önemli oranda artan yatırım harcamalarının ciddi bir kısmı ulaşım sektörüne yapılmaktadır. Bugün itibarıyla kamu yatırımlarının yaklaşık yarısı ulaşım sektörüne yapılmış, bunu eğitim, tarım ve enerji sektörleri takip etmektedir.

**Kurban Bayramının İslam dünyasına bereket ve barış getirmesini diliyorum.** ■



**Salim Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

# Test edilsin...

İşte bir kez daha test etme ve onaylama imkanı daha geldi. Birkaç sayıdır İstanbul Otagarı'nın yetersizliği üzerine yazıyorum. İstiyorum ki, birileri de itiraz etsin, ses çıkarsın... Sektör mensupları da görsün ve anlasınlar kim neyi istiyor. Daha da önemlisi, kim otobüsçüden yana, kim değil, çıksın açığı.

Allah'a şükür, federasyon enşasyonumuz var... Hepsinin başında da anlı şanlı, tabii yandan çarklı ve bir o kadar da suyu bulanıklaştıran yöneticiler var. Hani, üfürdüler mi mangalda kül bırakıyorlar. Mangalda kül bırakmamak, Anadolu deyimidir, ama bunlar bir üşedi mi, her taraf pıslanıyor. Göz gözü görmüyor külden. Hep de boş üfürüyorlar. Şunu diyorlar, olmuyor, bunu diyorlar gerçekleşmiyor... Hangi birini sayayım, hepimiz benden çok daha iyi biliyorsunuz. Bizim sektörümüze iradeli ve tuttuğunu koparcak kadar cesur yönetici gerekiyor. Her gelene 'evet efendim' diyen başını sallayıp, el pençe divan duranları tanıyoruz artık. İçlerinde bir tane otobüsçü var mı? Hepsisi profesyonel yönetici. Öyle olunca da bizi değil, kendilerini düşünyüyor. Bize bizden, yani otobüsçü yönetici lazım.

Belediye'den yap-işlet-devret modeliyle alındığında "Büyük" İstanbul Otagarı idi Bayrampaşa'daki bu tesis. Zaman içerisinde "büyük" lüğünü yitirdiği için önce o ibareyi kaldırdılar önünden. Şimdi de iktidara şirin gözükme için bir kez daha değişti adı.

Bakin, bayram geliyor. Geçen Ramazan Bayramında yaşadıklarınızı unutmuş

olamazsınız. Çektiğiniz çilenin haddi hesabı yok. Bayram öncesi çıkışta, bayram sonrası girişte saatler geçiyor, karınca adımla yürüyor koca otobüsler. Mazotu, amortismanı değil, yolcunun gerginliği, kaptanın daha yola çıkmadan yorulması önemli. Takograf süresinin dolması da cabası. Daha çıkışta bir kontrol etseler bütün otobüslerin şoförlerine ceza yazabilirler. Neyse ki görevliler insaşı davranıyor. Bayram dönüşünde, yolcular bavulunu kapıp yola yürüyerek devam ediyor, çünkü çok daha hızlı hareket edebilirler. Yolcu kendisini kurtarıyor da, seferi gelen otobüs ne oluyor? Onca yoldan gelen kaptan daha dinlenmeden tekrar yola çıkıyor.

Bununla bitse iyi... Bir de köprü sorunu var başımızda. Yine TIR'ların, kamyonların arasında kalacağız. Oysa otobüsler toplu taşıma aracı olarak kamu hizmeti yapıyorlar. Fatih Sultan Mehmet Köprüsünden geçmelerine izin verilmeyen ağır tonajlı araçlar çekilince, orası rahatlayacaktır ve yolcu otobüsleri çok daha randımanlı çalışabilecekler. Ben, bu Kanun Hükmünde Kararname ile düzenlenen değişikliğine inanıyorum. Bayramdan sonra muhakkak bir çözüm bulunacaktır. Bakın da görün!

Kurban Bayramı, dayanışmanın ve paylaşmanın bayramıdır. Biz, otobüsçüler olarak başta yolcularımızı onları sevdiğimize, evlerine kavuşturduğumuz için çok önemli bir hizmet veriyoruz. Yolumuz açık olsun, bayramınız mübarek olsun. ■

## 2 kez iptal edilen

# İETT ihalesi BMC'ye gitti

**20 Temmuz'da 3'üncü kez düzenlenen İETT'nin 375 otobüslük ihalesinde en düşük teklifi veren BMC ile 19 Ağustos'ta sözleşme imzalandı.**

Daha önce 2 kez iptal edilen ihalenin ilki 410 adet otobüs almak üzere 2 Eylül 2015 tarihinde yapıldı. En düşük teklifi Temsa'nın verdiği ihale daha sonra iptal edildi. 3 Mart 2016 tarihinde gerçekleştirilen ve en düşük teklifi Karsan'ın verdiği ikinci ihale de iptal edildi.

20 Temmuz'da düzenlenen 3'üncü ihalede 410 olan otobüs sayısı 375'e indirildi. İhaleye BMC, Otocar, Karsan ve Temsa katılarak teklif sundu. Mercedes-Benz Türk ile Anadolu Isuzu ise ihaleye teklif vermeyerek çekildi. İETT otobüslerinin yarısından fazlasının markası olan Mercedes-Benz Türk, daha sonra ihale şartnamesinde yer alan yeni otobüslerden 50'sinin önünde bisiklet taşıma aparatı bulunması şartının mevzuata aykırı olduğu gerekçesiyle İETT'ye başvurarak itiraz etti. Bir sonuç alamayınca Mercedes Benz Türk, Kamu

İhale Kurumu'na (KİK) başvurdu. KİK de başvuruyu reddetti.

Bir yıldır tartışması süren ihalenin sonucu açıklandı. Yaklaşık maliyeti 257 milyon 615 bin 392 lira olarak belirlenen ihalede en düşük teklif olan 177 milyon 714 bin lirayı veren işadamı Ethem Sancak'a ait BMC Otomotiv Sanayi ve Ticaret Şirketi ile 19 Ağustos 2016 tarihinde sözleşme imzalandığı duyuruldu. Şartname gereği BMC, yerli malı teklif eden istekliye ihalenin tamamında uygulanacak yüzde 15 fiyat avantajından da yararlandı.

## 300 günde teslim edilecek

İhale şartnamesine göre 375 adet yakıtlı solo tip otobüsün 50'sinin önünde bisiklet taşıma aparatı bulunacak. 375 otobüs İETT'ye 300 iş günü içinde teslim edilecek. İlk parti teslimat 150 gün içinde 50 adet otobüs ile olacak. İkinci partide 180 gün içinde 50, üçüncü partide 210 gün içinde 50, dördüncü partide 240 gün içinde 75 adet, beşinci partide 270 günde 75, son partide de 300 günde 75 adet otobüs teslim edilerek iş tamamlanacak. ■

## Engelli ve 65 Yaş Üstüne 499 bin 500 TL

**M**anisa Büyükşehir Belediyesi, engelli ve 65 yaş üzeri vatandaşların toplu taşıma hizmetlerinden ücretsiz yararlanması ile ilgili Manisa'da hizmet veren toplu taşıma kooperatiflerine 499 bin 500 TL tutarında ödeme yapıldığını duyurdu. Büyükşehir Belediyesi Mali Hizmetler Dairesi Başkanlığı'ndan yapılan açıklamada, "2016 yılı Mart ve Nisan aylarına ait olmak üzere; S.S. 10 No'lu Şehir İçi Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi'ne 30 bin TL, S.S. 24 No'lu Salihli Şehir İçi Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi'ne 72 bin TL, S.S. 141 No'lu Muradiye Kampüs Şehir İçi Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi'ne 103 bin 500 TL, S.S. 155

No'lu Şehir İçi Denetimli Manisa Özel Halk Otobüsü Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifi'ne 252 bin TL ve S.S. 176 No'lu Soma Şehir İçi Denetimli Özel Halk Otobüsü ve Karayolları Taşıyıcılar Kooperatifi'ne 42

bin TL olmak üzere, Büyükşehir Belediyesi tarafından yetki verilmiş kooperatiflere toplamda 499 bin 500 TL gelir desteği ödemesi 7 Eylül 2016 tarihi itibarıyla gerçekleştirildi" denildi. ■



Sevdiklerinize kavuştuğunuz, mutlu ve sağlıklı nice bayramlar geçirmeniz dileği ile...

Kurban Bayramınız kutlu, yolunuz açık olsun.



www.isuzu.com.tr  
facebook.com/IsuzuTurkiye  
twitter.com/IsuzuTurkiye  
instagram.com/IsuzuTurkiye  
Çağrı Merkezi: 444 4 İSİZ (479)





www.

**bilet all** .com.tr®

*nereye gitmek istiyorsan oraya!...*

*“Bu bayram da siz değerli iş ortaklarımızla  
birlikte yolcularımızı sevdikleriyle  
buluşturmanın mutluluğunu yaşıyoruz  
Hayırlı Bayramlar...”*



0850 360 32 58

App Store

Google Play

Windows Store



# Altunhan Şirketler Grubu'na

**Temsa Maraton firmaların gözdesi olmaya devam ediyor. Altunhan Şirketler Grubu, filosuna 10 Maraton ve 2 Prestij aldı. Şirket yıl sonuna kadar Maraton sayısını 40'a çıkarmayı hedefliyor.**

**31** Ağustos Çarşamba günü Edirne'de düzenlenen törene Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan, Edirne Milletvekili Erdin Bircan, Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan, Yönetim Kurulu Üyesi Salim Altunhan, Gökhan Altunhan, Temsa Satış Direktörü Murat Anıl, Satış Müdürü Baybars Dağ, Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, Ant Oto İstanbul Genel Müdürü Efe Selçuk, Ant Oto Satış Müdürü Şafak Kıyar, Metro Turizm'in üst düzey yöneticileri ile çok sayıda firma çalışanı katıldı.

## Son teknolojiye sahip otobüsler

Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altunhan, törende, "Edirne'ye son teknolojiye sahip, modern otobüsleri getirdik. Bu otobüsleri siyaha boyadık, çünkü demokrasi şehitlerimiz unutulmasın istedik. Bu otobüsleri gördüğümüz zaman o karanlık geceyi hatırlayacağız, bir daha o karanlık günleri yaşamamak için elimizden gelen her şeyi yapacağız" dedi.

## Bu otobüsler Edirne halkının

Altunhan Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Salim Altunhan, 1946 yılında dedesi ve babasının başlattıkları yolcu taşımacılığı hizmetini devam ettirdiklerini belirterek, "4'üncü kuşak

işin başına gelmek üzere... Bu otobüsler bizim değil, Edirnelilerin, Trakyalıların otobüsleri. Burada halka hizmet, hakka hizmettir. Bu felsefe ile bu otobüsleri Edirnelilerin, Trakya'nın, Tüm Türkiye'nin hizmetine sunmaktan mutluyuz. Aile olarak gururluyuz" diye konuştu.

## Anıl: Volkan Metro Turizm'e hayırlı olsun

Temsa Satış Direktörü Murat Anıl da, "Altunhan ailesinin Maraton ve Prestij otobüslerimizi tercih etmelerinden dolayı kendilerine teşekkür ediyoruz. Yeni araçların Volkan Metro Turizm'e hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi.

## Hizmet sektörü rekabete açık olmalı

Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan da, "Hizmet sektörü en zor sektörlerden birisidir. Müşteri her zaman haklıdır. Müşteri genellikle hep bir fazlasını, her zaman daha iyisini ister. Bu yanlış bir tavrıdır, asla değildir. Müşterinin bu talepleri olmasa hiçbir sektörde inovasyon, yenileşme ve gelişme olmaz. Özellikle ulaşım sektörü insanların bir yerden bir yere gittiği değil, kendi canını size emanet ettiği bir sektördür. O zaman ulaşım sektöründe kullandığımız hizmet araçlarının teknolojinin son geldiği nokta ile hizmet veriyor olması çok önemlidir. Hem konforu hem de insanların rahatını sağlayacaksınız, zamandan tasarruf ettireceksiniz. Fiyatınız herkesten daha düşük olacak. Bunların ötesinde bir de müşteri memnuniyetini yakalayacaksınız. Bunların hepsi bir arada olmalı. Bunları bir arada

# 10 Maraton 2 Prestij



sunabildiğiniz ölçüde başarılısınız. Bunları sunamıyorsanız başarılı sayılmazsınız mümkün değildir. Hizmet sektörü rekabete açık olmalı. Çünkü rekabet, ardından kaliteyi ve yarışmayı ve o şehrin insanların daha iyi hizmet almasını sağlıyor" dedi.

## Altunhan ailesini kutluyorum

Volkan Turizm'in eski müşterilerinden olduğunu da belirten Başkan Gürkan, "1981 yılında, Mustafa Altunhan'la, burunlu Magirus'la seyahat ederdik. O günden bu güne teknolojiyi yakalama, yenilikleri takip etme ve bunları kendi sektörlerinde hizmete sunma arayışları hiç bitmedi. İnaniyorum ki, bu çabaları gelecekte de hiç bitmeyecek. Bugün gerçekten de son model teknolojik, konforlu koltukları ile eğlence sistemi, güvenlik sistemleri ile özellikle son model 12 otobüsü Edirnelilerin hizmetine alıyoruz. Altunhan ailesini, bu yatırımları için kutluyorum. Edirnelilere bugüne kadar verdikleri hizmetler için hem şahsım hem de Edirneliler adına teşekkür ediyorum. Ayrıca Temsa Satış Direktörü Sayın Murat Anıl'a da Edirne'ye öncelik verdikleri için teşekkür ediyorum ve yeni otobüslerin Volkan Metro Turizm'e

hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

## Otobüsler Edirne'ye hayırlı olsun

Belediye Başkanı Recep Gürkan, ETUS (Edirne Toplu Ulaşım Sistemi) için 50 araçlık bir anlaşma yaptıklarını vurgulayarak, "Yakında 50 araç için bir tören düzenleyeceğiz. Böylece hem şehirlerarası ulaşımında, hem de şehiriçi

ulaşımında filosunu yenileyerek, gençleştirerek halkımıza daha iyi hizmeti hedefliyoruz. Bu otobüslerin Edirne'ye hayırlı olmasını diliyoruz. Altunhan ailesine teşekkür ediyoruz" dedi.

Edirne Milletvekili Erdin Bircan da bu otobüslerin Altunhan ailesine ve Edirne'ye hayırlı, uğurlu olmasını diledi. ■



Edirne Belediye Başkanı Recep Gürkan kaptan koltuğuna oturarak yeni Maraton aracı kullandı.

Düşük yakıt tüketimi ve yüksek konforu ile **bu maratonun kazananı siz olursunuz**



Gücü ve performansı, TEMSA'ya özgü konfor ile harmanladık. Uzun yollar için özel güvenlik sistemleriyle tasarladığımız MARATON, çevre dostu motoru ve tasarruflu yakıt tüketimiyle hem çevrenizi hem cebinizi rahatlatıcak.

temsa.com

UYOF Başkanı İmran Okumuş'tan köprü sıkıntısına yeni bir çözüm:

# Otobüslere zamanlı geçiş izni

**Başkan İmran Okumuş, kamyonlara yönelik Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden belirli saat dilimleri ile sağlanan geçiş izninin artık otobüsler için uygulanmasını önerdi.**

Uluslararası ve Yurtiçi Otobüsçüler Federasyonu Başkanı ve Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı İmran Okumuş'tan, otobüsçülerin gündemine giren köprü geçişleri, İstanbul Otogarı ve cep otogarlar konusunda görüşlerini aldık. 1 Nisan 2016 tarihiyle de Ulusoy Turizm'in sahibi ve Yönetim Kurulu Başkanı olan İmran Okumuş, ayrıca firmasının geleceğine yönelik değerlendirmelerde de bulundu.

## KÖPRÜLER GURUR ABİDESİ

Yeni köprülerin inşa edilmesinin ülkemizin gelişimi için çok önemli ve gurur verici olduğuna dikkat çekerek açıklamalarına başlayan UYOF Başkanı Okumuş, "Yeni köprülerle seyahat süreleri kısaldı, ulaşım konforu arttı, trafik rahatladı. Taşımacı zamanın getirdiği maliyetlerden kurtuldu. Bu köprüler gurur abidesi oldu. Şu an Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde zaman zaman yaşanan sıkıntılar, bağlantılı yolları ile alakalı. Eksiklikler tamamlanınca çok daha mükemmel olacak" dedi.

## ZORUNLU OLACAĞINI BİLİYORDUK

Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün inşasının 2013 yılında başladığına ve o süreçten sonra da ağır taşıtlara zorunlu olacağını bilindiğine dikkat çeken Okumuş, "Bu süreçte zarfında köprü'nün zorunlu olacağını hepimiz biliyorduk. Şimdi, niye 'yeni öğrendik' diyorlar. 'Sebepsiz ölüm olmaz' derler ya, işin bahanesi bunlar" dedi.



Yarın tüm servisleri kaldıralım, hemen. Çok net söylüyorum" dedi.

## SUÇLU SEKTÖRDÜR

"Devletin yaptığı ve milletine sunduğu köprülerden maliyet anlamında şikayetçiyiz. Ama kendi yapacaklarımızı yapmak, kendi sorunlarımızı çözmek, yetkimiz olanları da yapmaktan aciziz. O zaman, önce kendi işimize bakalım" değerlendirmesinde bulunan Okumuş, "Eğer bu köprü'nün yapılacağı 3 yıldır belliye, sektör de bu anlamda kendi yapılanması ve taleplerine yönelik hiçbir adım atmamışsa suçlu sektördür, köprüyü yapanlar değil" dedi.

## ŞİKAYET ETMEYİ BIRAKMALI...

Sektörün artan maliyetlere göre yeniden pozisyon olması gerektiğini de vurgulayan Okumuş, "Otobüsçü, taşıma fiyatını maliyetlere göre belirleyecek. Ulaştırma Bakanlığı'nın Tarifeler Daire Başkanlığı'na başvurarak 'İstanbul'da mevcut yapıdan dolayı maliyetlerimiz arttı. Sadece köprü, otoban ücretleri değil, yakıt maliyetim de arttı' diyecek ve 'ben, Ankara'ya 80 liraya taşıyacağım, 35-40 liraya değil' diyerek taban fiyat yayınlanmasını isteyecek. Kendi maliyetini fiyata yansıtacak. Devlet de haksız rekabet ortamı oluşturulmaması için sadece denetim yapacak, bu noktada. Otobüsçü şikayet etmeyi bırakmalı. Haklı talepleri dile getiren federasyon ve derneklere her zaman destek vermeye hazırız" diye konuştu.

## ÜCRETSİZ SERVİS ÇAĞRISI...

Ücretsiz servislerin kaldırılması konusunda sektörün samimi olmadığını düşündüğünü belirten İmran Okumuş, "Türkiye'de 50'nin üzerinde günlük sefer yapan 5-7 firma var. Eğer bu düşüncelerinde samimilerse gerçekten, ben Ulusoy Turizm'in sahibi ve Yönetim Kurulu Başkanı olarak çağrıda bulunuyorum:



Sürat Kargo Hizmette 1 Numara,

Hedefimiz pazar payında da 1 numara olmak

İmran Okumuş'un sorumlulukları UYOF, PUIS ve Ulusoy Turizm ile bitmiyor. Okumuş, 2015 Kasım ayından bu yana 131 şirketi bünyesinde barındıran Kaynak Holding'in Yönetim Kurulu Başkanlığını da yapıyor. Kaynak Holding bünyesinde olan şirketlerden biri de Sürat Kargo.

Okumuş, Sürat Kargo hakkında bilgiler verdi: "Sürat Kargo, 79 milyon ortak olduğu ve destek verdiği Türkiye'nin tek milli kargo şirketi. Şu anda 1852 araçla çalışan 773 acente ile hizmet veren bir şirket. 15 Temmuz darbe girişimi öncesinde yüzde 12 büyüme elde etmiştik. Ama 15 Temmuz sonrası darbe girişimi ile ülkede her şey zarar gördü, tabii, Sürat Kargo da zarar gördü. Ama Sürat Kargo yoluna devam ediyor. Hiçbir sorun yok. Hizmet anlamında 1'incilik ödülü aldı Sürat Kargo. Şu anda kargo şirketleri arasında 4'üncü, ama birinci olmasını hedefliyoruz. Çağrı merkezinde kayıp yüzde 60'tu, şu anda yüzde 1 değil. İyi bir kadro ile çalışıyoruz. Özellikle kargoyu birebir takip ediyorum. Müşteri memnuniyetini çok önemsiyorum." ■

## UYKUYU ZARAR SAYIYORUM

İmran Okumuş ile röportajımızın sonunda bu kadar yoğunluğa nasıl yetiyorsun diye sorduk o da cevapladı: "Rahmetli Ali Osman Ulusoy, 'Ben uykuyu zarar sayıyorum, nasıl olsa bir gün yatacağım' derdi. Ben de uykuyu zarar sayıyorum, çalışmaktan asla şikayetçi olmadım ben. Benim bütün hayatım güvene dayalıdır. İnsanlarla çalışma anlayışım bu olduğu için Allah da yardımcı ediyor. Onun için de, 'çok çalıştım, çok yoruldu' diyen insanlara üzülüyorum. Hiç öyle şikayetim yok."



■ Erkan YILMAZ / Muammer BAŞKAN

## FİRMALARIN BURSA BULUŞMASI

"5 Eylül Pazartesi günü, çok önemli 7-8 firmanın genel müdürü, üst düzey yöneticileri Bursa'da kahvaltılı bir toplantı yaptılar. Ben de davetliydim, gidemedim. Toplantıda yer alan yöneticilerin bir kısmı da UYOF Yönetim Kurulu'nda. Toplantıda, 'Bir platform oluşturalım, kamu spotu şeklinde İstanbul'dan Ankara'ya non-stop 5.5 saatte giderken, şimdi yolumuz 1 saat uzadı. Biz, iki köprüye de kullanalım' şeklinde bir mutabakat olmuş."

## BENİM ÖNERİM

"Otobüsçülere, Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nü belirli saat dilimlerinde kullanma izni verilebilir. Bakın hiçbir engel yok. Eskiden köprü saat 22:00'den sonra, kamyonlara açıldı. Şimdi bu uygulamaya, otobüsçülere 2'inci köprü için getirilebilir. Mesai başlangıç ve bitişlerinde 2'inci köprü kullanılmayabilir, ama diğer saat dilimlerinde otobüsler 2'inci köprüden geçebilirler. Ben çözüme yönelik bu fikri savunuyorum. Hiçbir engel yok. Otobüsçüler, 'maliyetlerimiz arttı' diye şikayet ediyor ya, sefer saatlerini ayarlayıp seferlerini o saate kaydırabilir ve zarardan kurtulur. Trafik yoğun olduğunda da, zaten Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kendi tercih eder.

## SEKTÖRÜN BİR AĞABEYİ YOK

Sektör mensupları hiç başları sıkışmadan, 'ne yapıyor bu federasyon, bir ihtiyacı var mı' diye sormuyor. Asıl sektörün sorunu bu. Yüzde 25 doluluk ile ilgili mevzuat düzenlenmesini UYOF olarak iptal ettirdik. Ama bugüne kadar hiçbir uluslararası şirketin sahibi arayıp, 'bunun bir maliyeti oldu mu' diye sormadı. Bu bir vefasızlık örneği. Sektörün sorunu sektörün bir ağabeyi yok. Sektörün derneğe, federasyona hatta başkana bile ihtiyacı yok. Sektörün gerçek bir ağabeye, bir lidere ihtiyacı var. Ekonomik özgürlüğünü kazanmış, ticari ve şahsi kaygılardan arındırılmış bir ağabeyden bahsediyorum. Ben böyle bir ağabeyin her zaman yanında olmaya hazırım. Bu, federasyonların birleşmesi ile alakalı değil. Tek tek ne yapıyorlar ki, birleşince ne yapacaklar? Türkiye Otobüsçüler Konseyi bile yürümedi. Sektördeki yatırımcıların elini taşın altına koymas, risk alanların söz sahibi olması lazım.

## SEKTÖRDE OYUNCULAR DEĞİŞMİYOR

Sektörün değişimi algılayamamanın sebebinin İmran Okumuş şu şekilde değerlendiriyor: "Sektörde oyuncuları değişmiyor. Çünkü sektör ezberle yönetiliyor. Bu sektörün içindekiler kendilerini değiştirmiyorlar ki, sektör yaşanan değişime ayak uydursun."



# Ulusoy 80 yaşında

1 Nisan 2016 tarihi itibarıyla Ulusoy Turizm'in sahibi olduğunu ve Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yaptığını belirten İmran Okumuş, firmasının geleceğine yönelik şu değerlendirmelerde bulundu.

## ALİ OSMAN ULUSOY TURİZM GÜÇ KATIYOR

"Ali Osman Ulusoy, benim için çok özel bir isim ve benim manevi babam. Ulusoy Turizm'de yaşanan değişim sürecinde Ali Osman Ulusoy Turizm'in kurulmasını bir zayıflama değil, bir güçlülük olduğuna inanıyorum. Sayın Hülya Ulusoy, 'Babamın ismini yaşatacağım' dedi ve bu anlayışla sadece Karadeniz merkezli seferler düzenleyen şirketi kurdu. Allah yolunu açık etsin."

## 80'İNCİ YILDA 30 YENİ OTOBÜS

Şu anda 81'i özmal, toplam 230 araç var firmada. 2017 yılında filomuza 30 özmal yeni araç daha katacağız. Kiralıklı araçlarla toplam araç sayısı 300'e çıkacak. 3 yaş sınırimız var. 3 yaşın üstündeki araçla çalışmayacağız. 2017'de 80'inci yılımızı hep birlikte kutlayacağız. Ulusoy Turizm 80 yıllık bir değer, bu değeri oluşturan da bu ülkenin insanları. Bu yılı, 2 milyon yolcu ile kapatmayı; gelecek yıl ise 2,5 milyon yolcu taşımayı hedefliyoruz.



## AVRUPA'DA ORTAK TAŞIMA

Ulusoy Turizm'i, Türkiye'de tek yapan bir özellik de:

Türkiye'den Avrupa'ya düzenli tarifeli sefer yapan tek şirketiz. Türkiye için gurur verici bir nokta bu. Türkiye-Avusturya-Almanya bağlantılı ortak proje kullanım iznini bu sene ilk defa aldık. Ulusoy, Avrupa'da çok iyi gidiyor.

## FİLONUN TAMAMI 2+1 KOLTUKLU

Ulusoy Turizm; özellikle İstanbul-Ankara arasında, Akdeniz, Ege ve Karadeniz bölgelerinde 21 hatta, 2+1 royal class otobüslerle çalışan tek şirket. Sadece Fethiye ve İstanbul-Niğde hattında 2+2 otobüsler çalışıyor. Bu geçiş döneminde yolcu kaybı yaşadık, ancak Ramazan Bayramı ile toparlandık. Bu arada da, İnzar araçları filomuza kattık. ■



# Anadolu Isuzu İzmir'li Servis Taşımacıları ile buluştu

Ticari araç ve otobüs sektörünün öncülerinden Anadolu Isuzu, okul ve servis taşımacılarına özel olarak tasarladığı Novo S' i İzmir'de tanıttı.

Isuzu Erdiloğlu Plaza'da gerçekleşen tanıtıma Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Satış Direktörü Tunç Karabulut ve Erdiloğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Erdil'in yanı sıra çok sayıda Isuzu müşterisi katıldı.

Yaklaşık 300 kişinin hazır bulunduğu

tanıtıma, İzmir Servis Taşımacıları Oda Başkanı Hasan Basri Bostancı ve üyeleri, Ege Tur-Der Başkanı İsmail Cirit, İZTAD Başkanı Özer Bür ve üyeleri, Kamil Koç Bölge Müdürü, Pamukkale Servisler Müdürü ve fikir önderleri de katıldı.

Euro 6 normlarında, kalitesi dünyaca kabul edilen Isuzu commonrail turbo dizel intercooler motora sahip olan Novo S, hafifletilen ağırlığı sayesinde optimum yakıt sarfiyatı sağlıyor. Düşük yakıt sarfiyatının yanı sıra düşük işletim maliyetine sahip olan Novo S; yüksek güvenlik standartları ile sektörden tam not



almayı bekliyor.

7,5 metrelik uzunluğu ile üstün manevra kabiliyetine sahip olan Novo S, 190 beygir gücündeki motoru ile oldukça atik. Rekabetçi fiyat seviyesi ile sektöre ekonomik çözüm olan Novo S, Isuzu yetkili otobüs satış bayilerinde servis sektörünün hizmetine sunuluyor. ■



## 3. Köprü açıldı ama otobüsçüler mutsuz...

# Parasını verelim, ama o köprüden geçmeyelim

Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Salim Altunhan, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün hem artan mesafesi ile hem de otoban geçiş ücretleri ile otobüs sektörüne ağır maliyetler yüklediğini belirterek, "Devlet, işletici firmaya belirli sayıda araç geçişi konusunda teminat vermiş. Biz gereken fedakarlığı gösterelim; otobüsçüler olarak köprü parasını verelim, ama köprüden geçmeyelim. Bu önerimizin dikkate alınmasını istiyoruz" dedi.

Taşıma Dünyası, 3. köprü'nün açılışı öncesinde, otobüsçülere getireceği maliyet artışlarını gündeme getirmişti. 26 Ağustos'ta açılışı yapılan Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün 5 gün süre ile ücretsiz olacağı ilan edilmişti. 1 Eylül'den itibaren ücretli geçişlerin başlaması ile ağır maliyet ortaya çıktı. Otobüsçülerin



bu ağır maliyetlere yönelik çözüm arayışları sürüyor. Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Salim Altunhan, iki önerisi bulunduğunu açıkladı.

Orta yerde buluşalım...

Salim Altunhan, otobüslerin Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden geçişinin zorunlu tutulmasının ardından ağır bir maliyetle karşı karşıya olduğunu belirterek, "Köprü ücretleri çok konuşuldu, ama göz ardı edilen nokta otobana yönelik ücretler oldu. Ücretsiz geçişlerin bitmesinin ardından 1 Eylül günü karşı karşıya kaldığımız maliyet çok ağır oldu. Sektör son yıllarda

yaşadığı olumsuzluklar nedeniyle zaten ayakta kalma savaşı veriyor. Şimdi sadece Yavuz Sultan Selim değil, Osmangazi Köprüsü'nün de maliyeti çok ağır. Bizim teklifimiz açık: orta yerde buluşalım. Yavuz Sultan Selim Köprüsü yap-işlet-devret modeli ile inşa edildi. Gerçekten çok önemli bir yatırım.

Ülkemizin gelişimine de çok önemli katkılar sağlayacak. İşletici şirketin de buraya yaptığı harcamanın karşılığını alması gerekiyor. Bu konuda haklılar da. Bu köprüye otomobiller, uzun süre az gidecektir, o yüzden de ağır vasıtalar için zorunlu yaptılar; böylelikle bu bedelin bir bölümü

çıkartılabilsin. Ancak otobüslerin toplu taşıma yaptığını unutmamak gerekiyor. Otobüslerden almayı düşündükleri bedeli, köprü geçişini biz peşinen ödeyelim ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçmeye devam edelim. Böylece en azından yolu uzatmamış, daha fazla yakıt tüketmemiş, yolcularımızın da tepkileri ile karşılaşmamış oluruz. Yolcuya da, otobüsçüye de yazık. Bu yolda yaklaşan fazla mazeret da yazık. Biz bir fedakarlık yapalım, devlet de bir fedakarlık yapsın. Ortak noktamız olan 2'nci köprüde buluşalım.

Bu bir çözüm noktası olabilir. Osmangazi Köprüsü açıldığında sevindik, çünkü seyahat süresinin kısalmasının mutluluğunu duyduk. Şimdi otobüsçüye Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün zorunlu tutulması ile sevincimiz

kursağımızda kaldı" dedi.

Otobüsler köprüden geçmesin

Yaptığı önerinin kabul görmemesi halinde, otobüs sektörünün yeni bir yapılanma süreci içine girmesi gerekeceğini de belirten Salim Altunhan, "Eğer alınan bu kararda diretilir ve otobüslerin Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden geçişi zorunlu tutulmaya devam edilirse, otobüsçüler olarak yeni bir adım atalım. Asya yakasını yeni bir merkez haline getirelim. Trakya'dan gelen otobüsler son varış noktasını Avrupa yakası olarak belirlesinler. Avrupa yakasından Asya'ya gidecek yolcular ise şehiriçi ulaşım imkanlarıyla karşıya geçsinler, gitmek istedikleri yere oradan gitsinler. Zaten 3'üncü köprü ile



yollar uzuyor. Orada zaman harcayacaklarına Marmaray'ı kullanarak çok kısa sürede karşıya geçebilirler. Asya yakasında yapılacak güzel bir otogar ile Marmaray'a bağlantı yapılabilir. Böylece bu ağır maliyete yönelik çözüm bulunabilir. Firmalar bu durumu yolculara da anlatabilir, zaten o yolu gitmek istemeyen yolcular da bunu kabul edecektir" diye konuştu. ■

## Hyundai H350 Minibüsler Okul Yolculuğuna Hazır

Hyundai H350'ye Çok Özel Eylül Kampanyası!

Karsan, Bursa'daki fabrikalarında ürettiği 16 kişilik yolcu kapasitesine sahip Hyundai H350 model hafif ticari araç ürün yelpazesine okul servisi alanında da güvenli ve konforlu çözümler sunuyor.

Karsan, 2015 yılından bu yana ülkemizde üretimini gerçekleştirdiği Hyundai H350 model ailesiyle okul servisi alanında da iddialı oyuncular arasına kısa sürede adım yazdırmayı başardı. Okul servisi pazarının en yenisi unvanına sahip Hyundai H350 okul servisleri, özellikle çocukların güvenli ve konforlu ulaşımı için geliştirildi.

Karsan üretimi Hyundai H350'lerde ani fren desteği ve uyarısı, yokuş kalkış destek sistemi, savrulma ve devrilme önleyici sistemler, elektronik fren ve denge kontrolü

sistemleri bulunuyor. H350 okul servisleri, sıkışma korumalı otomatik kapı, otomatik basamak, kamera ve gözetim sistemi, güvenlik sensörleri ve uyarıları, üç nokta emniyet kemerli koltuklar ile satın alınabiliyor. Arkadan itişli ve 6 ileri manuel şanzımanlı Hyundai H350 ailesi, 150 HP ve 170 HP'lik iki farklı motor seçeneğiyle tercih edilebiliyor.

10 yıl paslanmazlık ve 2 yıl sınırsız km garantisi ile satışa sunulan Hyundai H350 minibüsler rekabetçi bakım maliyetleri ve düşük yakıt tüketimi ile kullanıcılarına güven verirken, geniş/ferah iç hacmi, panoramik camları, rahat koltukları ve fonksiyonel donanımlarıyla da öğrenciler için konforlu yolculukların adresi olarak ön plana çıkıyor. Karsan, okul servis aracını Hyundai H350 ile değiştirmek isteyen müşterileri için ise Eylül ayı boyunca 60 bin TL'ye kadar % 0,99 faizli ve 20 aya varan vadeli finans çözümleriyle de fark yaratıyor. ■



**Karsan Dünya İçin Üretiyor**

# Birakalım sınıf başkanları konuşsun!

Çocuklarımız için üstün güvenlik ve konfor şimdi okul yolunda.

## H350 Minibüs

- 16+1 Yolcu Kapasitesi
- Üç Nokta Emniyet Kemeri
- Elektrikli Kayar Kapı ve Otomatik Kayar Basamak
- Kamera Gözetim Sistemi
- Araç Dinamik Kontrol Sistemi

**2 YIL SINIRSIZ KM GARANTİ**

**20 AY 60.000 TL %0,99 FAİZ**

KARSAN 444 HİZMET HATTI KARSAN

www.hyundai-ticariarclar.com

Hyundai Ticari Araçlar

Türkiye Distribütörü Karsan Pazarlama A.Ş.

Minibus versiyonlarında Okul Taahhütünü, bayiler tarafından organize edilmektedir.

\*Araç gösterimden farklılık gösterebilir.

ANKARA / KARSAN OTOMOTİV 0312 341 34 44 ANTALYA / ANIT OTOMOTİV 0242 443 32 33 BURSA / KHT OTOMOTİV 0224 480 00 12

DIYARBAKIR / YEŞİLÇINAR OTOMOTİV 0412 252 05 56 ELAZIĞ / YILDIZLAR OTOMOTİV 0424 276 26 00

ERZURUM / EK YASEL OTOMOTİV 0442 242 23 64 GAZİANTEP / YILMAZ OTOMOTİV 0342 238 37 30 İSTANBUL / ATALAY OTOMOTİV 0212 428 07 07 /

AYDIN OTOMOTİV 0216 379 13 25 / GÜRSÖZLER OTOMOTİV 0212 417 95 05 / İNANLAR OTOMOTİV 0212 653 87 43 İZMİR /

VEDAT OPEN OTOMOTİV 0232 846 16 66 MERSİN / ÖZ MEHMETLER OTOMOTİV 0324 321 21 22 MUĞLA / ACARLAR OTOMOTİV 0252 623 99 16

SAMSUN / EK YASEL OTOMOTİV 0362 266 87 75 TEKİRDAĞ / KÖŞKDERE OTOMOTİV 0282 673 41 00 TRABZON /

HASANBAŞOĞLU OTOMOTİV 0462 328 01 50-51 YALOVA / AYDIN OTOMOTİV 0226 352 78 01





“Türkiye’nin 500 Büyük Hizmet İhracatçısı” araştırmasına

## Başvuru Süresi 20 Eylül’e Uzatıldı!

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), lojistik sektörünün ülke ekonomisine sağladığı katkıları ortaya çıkaracak ve devlet

nezdinde sektör kuruluşlarına yönelecek yeni destek ve teşviklerin önünü açabilecek bir araştırmaya imza atıyor.

# Temsa İş Makinaları ve Volvo Kamyon Münhasır Distribütörlük anlaşması imzaladı

Türkiye İş Makinaları sektörünün lider kuruluşlarından Temsa İş Makinaları ve dünyanın önde gelen ağır hizmet tipi kamyon üreticilerinden Volvo Kamyon, tüm Türkiye’yi kapsayan

münhasır distribütörlük anlaşması imzaladı.

Sabancı Center’da yapılan törende, Temsa İş Makinaları Yönetim Kurulu Başkanı ve Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı Mehmet Hacıkamiloğlu ve Genel Müdür Cevdet Alemdar ile

Volvo Kamyon adına Volvo Kamyon Doğu Pazarları Genel Müdürü Tom Jörning imzaları attı.

Söz konusu anlaşma ile ağır hizmet kamyonlarında geniş ürün yelpazesi ile müşterilerine üstün hizmet sunan Volvo Kamyon markasının Türkiye münhasır temsilcisi Temsa İş Makinaları olacaktır.



### Temsa İş Makinaları

Temsa İş Makinaları, 1983 yılından bu yana iş makinalarında dünyanın lider firmalarından olan Komatsu’nun distribütörüdür. Temsa İş Makinaları, inşaat, endüstri, lojistik, maden sektörlerine geniş bir yelpazede yüksek teknolojili makina ve teknik hizmet sunmaktadır.

Sertrans Logistics

## “Tanınmış Marka” statüsü kazandı

Lojistik sektörüne kazandırdığı ilklerle ve müşterilerine rekabet avantajı sağlayan yenilikçi ürünleriyle fark yaratan Sertrans Logistics, lojistik sektöründe ilk olarak ‘Tanınmış Marka’ statüsü elde ederek sektördeki öncülüğünü bir kez daha kanıtladı. Konuyla ilgili Sertrans Logistics CEO’su Nilgün Keleş, “Sertrans’ın Türk lojistik sektörüne kazandırdığı yenilikler ve ilkler bizim için her zaman gurur kaynağı oldu. ‘Tanınmış Marka’ statümüz de bunlardan biri... Bizim sektörümüzde ilk olarak bu statüye layık görülmemiz işimizi doğru yaptığımızı kanıtıyor. Kurulduğumuz günden bu yana yüksek kaliteli, geniş hizmet kapsamlı yatırımlar yapma gayreti içinde olduk, halen

de ulusal ve uluslararası düzeyde iddialı, müşterilerine dünya standartlarında hizmet veren bir şirket olarak yolumuza devam ediyoruz” dedi.

Tanınmış Marka statüsünün uluslararası ticarete markaya önemli avantajlar sağladığına dikkat çeken Keleş, “Türk Patent Enstitüsü Markalar Dairesi Başkanlığı, kurumun büyüklüğü, pazar payı, marka bilinirliği, marka yatırımları, ürün ve hizmetlerinin piyasadaki yaygınlığı gibi pek çok zorlayıcı kriteri değerlendiriyor. Uzun ve son derece yoğun bir hazırlık sürecinin ardından tüm bu aşamaları ilk başvurumuzda başarıyla geçerek Tanınmış Marka statüsüne ulaşmış olmamız bizlere gurur veriyor” dedi. ■



Nilgün Keleş

## Thermo King’den HEG Gıda’ya soğutucu ünite

Doğuş Otomotiv distribütörlüğünde faaliyetlerini sürdüren Thermo King, 3 bin noktada ürünleri tercih edilen HEG Gıda’ya soğutucu ünite teslimatı gerçekleştirdi.

Yerli ve uluslararası zincir mağazalara ekmeç, sandviç, pasta, cheese cake, poğaça ve açma grubu ürünleri üretilen, donuk sevkiyatlarını yapan HEG Gıda, günlük 120 noktaya, nakliyesini de bünyesinde yer alan filo ile gerçekleştiriyor.

HEG Gıda adına Ertan Uysal’a, yeni ünitesi, firma tesislerinde, Thermo King Satış ve Pazarlama Müdürü Suna Türk

tarafından teslim edildi. Uysal, “HEG Gıda olarak yatırımlarımızı donuk üretim ve donuk sevkiyat alanında şekillendiriyoruz. Hedefimiz ürünlerimizi daha geniş kitlelere ulaştırabilmek” dedi.

Thermo King Marka Müdürü Suna Türk, tüm ihtiyaçlarına cevap verebilecek geniş ürün yelpazesi ile müşterilerinin çözüm ortağı olmaya devam ettiklerini belirterek “Son teknolojiye sahip ürünlerimize ek olarak aracın ısı hareketlerini sürekli takip etme imkanı sunan Tracking (uzaktan takip sistemi) cihazları ile müşterilerimiz ürünlerini güvenle taşımaktadır. HEG Gıda ile işbirliğinin devam etmesini diliyoruz” diye konuştu. ■



Ertan Uysal

Suna Türk



### Volvo Kamyon

Volvo Kamyon, 125’ten fazla ülkedeki 2200 bayi ve servisten oluşan global ağıyla müşterilerine destek vermektedir. Volvo kamyonlar, dünyanın dört bir yanındaki 15 ülkede üretilmektedir. 2015 yılında dünya çapında

113.000’den fazla Volvo kamyon sahibini bulmuştur. Volvo Kamyon, dünyanın en büyük kamyon, otobüs, inşaat makinesi ve deniz ile endüstri uygulamaları için motor üreticilerinden biri olan Volvo Group’un üyesidir.

TİM, hizmet sektörlerinde ihracat gerçekleştiren firmaların “Döviz Kazandırıcı Hizmet Ticareti”ne yönelik bir tespit ve sıralama yapılmasına ilişkin araştırma kapsamında, Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) ve Ekonomi Bakanlığı tarafından sınıflandırılmış hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren “Türkiye’nin 500 Büyük Hizmet İhracatçısı Firması” 2015 yılında gerçekleştirdikleri hizmet ihracatı ile sıralanacak ve kamuoyunun bilgisine sunulacak. Ayrıca ilk 500 içerisinde girmeye hak kazanan firmalara birtakım destekler verilmesi planlanıyor.

Araştırmaya, seyahat firmaları, turizmciler, deniz, hava, demiryolu ve kara taşımacılığı şirketleri 20 Eylül tarihine kadar <http://www.tim.org.tr/tr/500.html> adresinden, ücretsiz olarak başvurulabilir. ■



Ayşem Suner, Michelin Türkiye’ye

## Yeni Pazarlama Direktörü oldu

6 yıldır Michelin Türkiye bünyesinde çeşitli pozisyonlarda çalışan Ayşem Suner, 2016 yılı Haziran ayı itibarıyla Michelin Türkiye Binek ve Hafif Ticari Lastiklerden Sorumlu Pazarlama Direktörü olarak atandı.

Michelin Türkiye’deki kariyerine 2010 yılında Satış Destek Departmanı Sorumlusu olarak başlayan Suner, 2014 yılında Ticari Operasyon Yöneticisi olarak atandı. 2016 yılı Haziran ayı itibarıyla Michelin Türkiye’de Pazarlama Direktörü olarak yeni görevine başlayan Ayşem Suner, Michelin Türkiye’de tüm binek ve hafif ticari lastikler grubundan sorumlu olacak. ■

# HER İŞ İÇİN DOĞRU KARAR ATLAS

8,5 Ton Azami Yükleme Kapasitesi

Tam Havalı Fren Sistemi

Klima Standart

Düşük Yakıt Tüketimi

Çöp kamyonundan oto kurtarıcıya, sepetli vinçten itfaiye aracına, damperli kamyonlardan vidanjöre ve daha birçok işe uyarlabilen 8.5 tonluk Otocar Atlas, üstün görev kabiliyetiyle daima hizmetinizde. Motorda güçlü, yakıtta cimri Otocar Atlas’ta klima ve tam havalı fren sistemi de standart.

**Otocar Atlas’la alırken de kullanırken de kazanın.**

☎ 444 6857 [444 OTKR] | www.otocar.com.tr | Facebook: /OtocarTicariAracilar | Twitter: /OtocarAS | YouTube: /OtocarTR

**Otocar**  
Doğru karar



*Tüm meslektaşlarımızın,  
yolcularımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
bol kazançlar dileriz.*

**İmran OKUMUŞ**  
UYOF Genel Başkanı



Sektör mensuplarımızın,  
kaptanlarımızın,  
çalışanlarımız ve  
ailelerinin  
Kurban Bayramı'nı  
en içten dileklerimizle  
kutlarız...

**LATİF KARAALİ**  
TOSEV Başkanı

Sektörümüzün,  
iş ortaklarımızın ve  
yolcularımızın Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
esenlikler dileriz.

**Yolunuz açık olsun.**

**Mehmet KAYA**  
Yönetim Kurulu Başkanı



Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
bayramını en içten  
dileklerimizle  
kutlar, sağlık ve  
mutluluk dolu  
günler dileriz.

Has Otomotiv  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



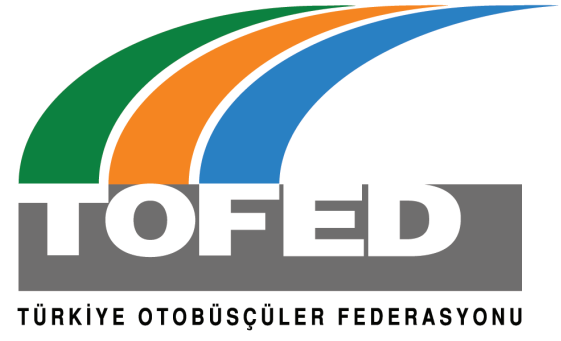
- Avcılar Merkez Satış & Servis - Tel: 0212 412 15 15
- Otoport - Satış & Servis - Tel: 0212 622 88 88
- İSTOÇ - Satış & Servis - Tel: 0212 410 24 00
- Maslak Showroom - Tel: 0212 346 34 10
- Hadımköy - Satış & Servis - Tel: 0212 867 66 66
- İzmir Işıkkent - Satış & Servis - Tel: 0232 455 38 00
- İzmir Bayraklı - Showroom - Tel: 0232 435 42 00
- Balıkesir Susurluk - Satış & Servis - Tel: 0266 867 03 30



***Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Kurban Bayramı'nı kutlar,  
sağlıklı, huzurlu, bol seyahatli  
bir yaşam dileriz.***

**Mustafa YILDIRIM**

*Tüm Otobüsçüler Federasyonu  
Genel Başkanı*



Tüm yolcularımızın,  
meslektaşlarımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlıklı ve mutlu  
bir yaşam dileriz.

**Birol ÖZCAN**

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu  
Genel Başkan

Tüm dost ve müşterilerimizin  
Kurban Bayramı'nı  
en içten dileklerimizle  
kutlarız...



**BREY OTOMOTİV**



**HEP BERABER**

nice mutlu bayramlara...



444 6857 (444 OTKR) www.otokar.com.tr /OtokarAS /OtokarTr /OtokarTicariAraclar

Koç

**Otokar**  
— Doğru karar —

**S**ektörümüzün,  
yolcularımızın ve  
taşımacılara hizmet veren  
kamu çalışanlarımızın  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
bol kazançlı iş yaşamı  
dileriz.



Dost ve  
Müşterilerimizin  
Kurban Bayramını  
en içten  
dileklerimizle  
kutlarız.

**Mengerler İstanbul**

[www.mengerler.com](http://www.mengerler.com)

Yılanlı Ayazma Yolu No: 12 Davutpaşa - Topkapı - İstanbul  
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 481 80 15

Bayrampaşa Otogar Zemin Kat Bayrampaşa - İstanbul  
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 658 10 47



**Kurban  
Bayramınızı  
en içten  
dileklerimizle  
kutlar, sevdiğinizle  
birlikte, sağlıklı ve huzurlu  
bayramlar geçirmenizi dileriz.**



**Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin**



**Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektörünün  
Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,  
aileniz ve sevdiklerinizle  
sağlık, mutluluk ve bol kazançlı  
bir sezon geçirmenizi temenni ederiz.**

**Sümer YIĞCI**  
Yönetim Kurulu Başkanı



**Tüm Dost ve Müşterilerimizin  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
bol kazançlı iş dönemi dileriz.**

**Mehmet Öksüz**  
Yönetim Kurulu Başkanı

[www.minitur.com](http://www.minitur.com)

**Yolcularımızın, esnafımızın,  
kamu görevlilerimizin  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
bol kazançlı iş dönemi  
dileriz.**

**Kemal KOLAÇOĞLU**  
Harem Otobüs İşletmecileri ve  
Acenteleri Derneği Başkanı

**Tüm dost ve  
müşterilerimizin  
Kurban Bayramı'nı  
en içten dileklerimizle  
kutlarız...**

**ANTOTO OTOMOTİV**

[www.antoto.com.tr](http://www.antoto.com.tr)



**ANTOTO - Merkez**  
Adres: Altınova Sinan Mah.  
Serik cd. No: 103 Kepez / ANTALYA  
Tel: 0 242 340 55 50  
Fax: 0 242 340 55 51  
İrtibat: Ahmet GÜRSOY  
Gsm: 0543 811 71 02

**ANTOTO - İstanbul Şube**  
Adres: Altıntepe Mah. Yeni Otagar İçi  
No: 38-50 Bayrampaşa / İSTANBUL  
Tel: 0 212 658 27 50 - 51  
İrtibat: Şafak KIYAR Gsm: 0530 969 27 72  
Taner Akdemir 0536 862 45 44  
Ahmet Gürkan 0532 554 38 38

**ANTOTO - İzmir Şube**  
İzmir Ankara Asfaltı Belkahve Mevkii  
No: 409 Bornova / İZMİR  
Tel: 0232 360 11 00  
İrtibat: Fatih KAYA Gsm: 0530 151 15 93  
İrtibat: Şakir YILMAZ Gsm: 0530 848 33 45



Dost ve müşterilerimizin Bayramını en içten dileklerimizle kutlar sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz.

Mercedes-Benz  
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Mot Araç. Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi  
Horozlar Mahallesi Çevreli Sokak No: 2A 42110 Selçuklu, Konya Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Faks: 0332 248 23 80

**Taşıma  
güvenliği  
önceliğimiz  
olmalı!**

Araçlarımızı ve  
personelimizi titizlikle  
hazırlayalım.

**Tüm yolcularımızın,  
sektörümüzün  
Kurban Bayramını kutlar,  
sağlık, mutluluk ve  
iş hayatında başarılar dileriz.**

**Özkaymak**



Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın Bayramını kutlar, sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.

**AŞTİ  
Kooperatifi**  
Yönetim Kurulu adına  
**Ethem ATEŞ**  
Başkan

**Dönüş ve  
Bayram  
yoğunluğuna  
dikkat!**

**“Trafikte  
her an, sorumlu  
davran!”**

# Özel Halk Otobüslerinde Ücretsiz Taşıma Problemi

Kentiçi toplu taşıma sektörü, dünyanın her yerinde çok hareketli ve dinamik. Hareketlilik arttıkça sorunlar da artıyor ve sürekli yeni düzenlemelerle değişiklikler yapmak gerekiyor.

Diğer bir yönden, sürekli yapılması gereken bir kamu hizmeti özelliğine sahip kentiçi toplu taşıma faaliyeti, yerel yönetimler açısından en önemli kent yönetme unsuru. Belediyeler, kent için planladıkları sosyal, çevre, trafik gibi politikalarını bu sektör üzerinden hayata geçirirler. Bu nedenle, gelişmiş ülkelerde, toplu ulaşım, özel olarak korunur, desteklenir, teşvik edilir ve sürekli niteliği artırılır. Önemi nedeniyle, kamu; yatırım ve işletme maliyetleri açısından hiçbir fedakârlıktan kaçınmayarak özel teşebbüsü teşvik eder.

Mevzuat gereği, özel halk otobüsleri, belediye adına toplu taşımacılık hizmeti veriyor... Gerek 4736 sayılı Kanun ve ek yapılan düzenlemeler, gerekse UKOME kararları gereğince, bazı sosyal kesimleri ücretsiz taşıyor.

ÖZULAŞ AŞ ortağı olan 453 özel halk otobüsü olarak, BELBİM AŞ verilerine göre, 2013 yılında toplam 6 milyon 437 bin 80... 2014 yılında 10 milyon 757 bin 977... 2015 yılında 14 milyon 272 bin 933 ve 2016'nın ilk 6 ayında 8 milyon 406 bin 906 ücretsiz yolcu taşımışız. 2016'nın ilk 6 aylık verisini ortalama olarak 12 aya yaydığımızda yıl sonuna kadar ücretsiz yolculuk rakamının 16 milyon 813 bin 812 olması öngörülmüyor.

Yani, yılsonu itibarıyla gerçekleşmesi muhtemel bu rakam 1 yılda İstanbul nüfusu kadar ücretsiz yolcu taşıdığımız anlamına da geliyor. ÖZULAŞ olarak, 4 yılda taşıdığımız toplam ücretsiz yolcu sayısı ise 48 milyon 281 bin 802'dir. Yuvarlayarak 50 milyon diyebiliriz. Rakamlar her yıl, bir öncekine göre katlanarak yükselmiş; hızlı ve istikrarlı bir artış söz konusu. 2013 yılına göre 2016'daki artış oranı yüzde 161,2'ye tekabül ediyor. 2016 yılı rakamlarına göre bir özel halk otobüsünün yılda 37 bin 117... ayda 3 bin 093... günde ise 103 yolcu ücretsiz taşıdığı anlaşılıyor.

Bu rakamlar sadece ÖZULAŞ'a bağlı 453 araca ait. İstanbul genelindeki 2100 civarındaki özel halk otobüsünü (IOAŞ araçları hariç) baz aldığımızda; elimizde total rakamlar yok, ama bölgeler arasında kısmi farklılıklar olsa da ortalamada oranlar aynıdır. ÖZULAŞ rakamlarını baz alarak 1 aracın 4 yılda 106 bin 583 yolcu taşıdığı hesabıyla 2100 özel halk otobüsünün 4 yılda yaklaşık 224 milyon yolcu taşıdığını ve bunun güzel ülkemiz nüfusunun yaklaşık 3 katı olduğunu söyleyebiliriz. Başka bir ifadeyle, 4 yılda ülkemiz nüfusunun, yaklaşık 2100 özel halk otobüsüyle, 3 defa ücretsiz taşıdığımızı rahatlıkla söyleyebiliriz.

Malum olduğu üzere, uzun uğraşlarımız üzerine özel halk otobüslerine, devletimiz ücretsiz taşıma desteği ödemeyi kararlaştırdı. 2015 Nisan ayı başından geçerli olmak üzere İstanbul için otobüs başına 1.000,00 TL/Ay olarak belirlenen rakam üzerinden ödemelere başlandı. Ödemelerde, çeşitli nedenlerle, gecikmeler oldu, olmaya da devam ediyor. Daha önce birikmiş 11 aylık ödemeler yapıldı, kalan aylara ait ödemelerin de Kurban Bayramından önce aşamalı olarak ödenmeye başlanacağını umuyoruz. Başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere, bu konuda emeği geçen Başbakanımız Sayın Binali Yıldırım dahil bütün eski ve yeni Başbakan, Bakan ve bürokratlarımıza teşekkür ediyorum.

Otobüs başına aylık 1.000,00 TL olan destek, 2016 yılında aylık taşınan ortalama 3.093 yolcu başına bölündüğünde yolculuk başına 0,32 TL'ye tekabül ediyor. Elbette bu rakam çok azdır. Yolculuk sayısının sürekli arttığını dikkate aldığımızda yolcu başına gerçekleşen 0,32 TL her geçen gün daha da düşecek, belirli bir zaman sonra anlamsız hale gelecektir.

Birim başına (otobüs) yolcu sayısı; gerek İstanbul'daki bölgeler, gerekse iller arasında farklılık arz etmektedir. Mesela İstanbul'da kent merkezinde ve D-100 Karayolunun güneyindeki bölgelerde oran yüzde 25'lere varırken kentin kenar semtlerinde çok daha düşük oranda olmaktadır. Bu nedenle de hiçbir özel taşımacı D-100 Karayolu ile Marmara Denizi arasında kalan bölümde çalışmak istemiyor. Bir sosyal uygulama yaparken, farkında olmadan başka bir sosyal soruna neden oluyoruz.

Bizler ÖHO temsilcileri olarak, destek miktarı ve hesaplama şekli belirlenirken bölgesel farkların ortadan kaldırılması ve eşitliğin sağlanması için ısrarla elektronik kart uygulaması olan yerlerde tıklama (yolcu başına) başına yapılmasını önermiştik. Elbette İstanbul ve Ankara gibi nüfusun daha yoğun olduğu yerlerde otobüs başına ödenecek meblağ daha yüksek belirlendi, ama bu hem optimum değil hem de eşitliği sağlamıyor. Bu itibarla mevcut uygulama sürdürülebilir olmadığı için, mutlaka ücretsiz yolcu taşıma destek miktarının artırılması ve hesaplama esaslarının yeniden düzenlenmesi gerekir.

Sonuç olarak, sürdürülebilir ve üst seviyede nitelikli bir kent içi toplu ulaşım faaliyeti için "sürdürülebilir bir gelir" ön şarttır. Mevcut sosyal ve indirimli tarife uygulamalarıyla, bunu sağlamak maalesef mümkün olamıyor. Ücretsiz yolcu sayısı sürekli artıyor, aktarma ve indirim ücretleri sürekli düşürülüyor ve bunun tabii neticesi olarak, şu anda ortalama yolculuk ücret 1.60 TL civarında. Bizler



**Göksel OVACIK**  
ÖZULAŞ AŞ Yönetim Kurulu Başkanı

ÖHO temsilcileri olarak, bu konuda gerekli çalışmaları yaparak görüş ve önerilerimizi, muhatabımız olan kurumlara ilettik. Gelirlerimiz sürekli düşüyor ve buna mukabil değişen ve gelişen şartlar maliyetlerimizi sürekli artırıyor. Bugün için yüzde 100 alçak tabanlı 12 metre otobüsün fiyatı 500 bin TL'yi aştı. Gelirin sürekli düşmesi, ücretsiz taşıma destek miktarının düşük olması ve ödemede yaşanan sıkıntılar taşımacıların birikmiş diğer sorunlarıyla birlikte gelecekle ilgili endişeye neden oluyor.

Bağlı olduğumuz İBB ve İETT'nin sektörün geliştirilmesi, güçlendirilmesi ve sorunlarının çözümü için her türlü desteği vermeye ve sorumluluk üstlenmeye hazırız. Tek talebimiz var: Katlandığımız maliyetlere ve üstlendiğimiz yatırım riskine göre talep ettiğimiz gelire objektif bakılsın ve gelirden optimum seviye tespit edilerek istikrar sağlansın.

Bu kutsal kentin çok daha iyi ve nitelikli kentiçi toplu taşımaya ihtiyacı var. Bunu biliyor ve kabul ediyoruz. Ancak mevcut gelir imkânlarıyla bunu yapabilmek ve sürdürülebilmek mümkün değil. Kamu yöneticilerimizden de bu konuda gerekli çalışmaları yapmalarını bekliyoruz ve talep ediyoruz.

Başta tüm milletimiz olmak üzere, sektörümüze birlik ve beraberlik içinde, huzur ve güven içinde Kurban Bayramı geçirmeyi temenni ediyor, Bayramın barış ve kardeşliğe vesile olmasını yüce Mevla'dan diliyorum, saygılar sunuyorum. ■

KURBAN  
BAYRAMINIZ  
MÜBAREK  
OLSUN

Tüm esnaf, şoför,  
yolcular ve ulaşım  
camiasının  
Kurban Bayramını tebrik  
eder, ailelerimizle birlik,  
beraberlik ve huzur içinde  
bir bayram geçirmemizi  
yüce Allahtan niyaz ederim.

**GÖKSEL OVACIK**  
ÖZULAŞ A.Ş.  
Yönetim Kurulu Başkanı



*Kurban Bayramı'nızı  
en içten dileklerimizle kutlar,  
sevdiklerinizle beraber, mutlu ve huzurlu  
bir bayram geçirmenizi  
dileriz.*

İSTAB Yönetim Kurulu adına  
Başkan  
**Ahmet KARAKIŞ**



## Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu  
Taşımacılığı Sektör  
Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

## Gündemimiz artık köprü

Yavuz Sultan Selim Köprüsü açıldı. Şehirlerarası otobüslere Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullandırma zorunluluğu, 20 km'lik yolu 90 km'ye çıkartıyor. Daha fazla yol gidilmesi nedeniyle yolculardan çok büyük tepkiler aldık, almaya devam ediyoruz. Yolcuların bazıları şoförlerimiz, personelimize, "Bu kadar yoldan bizi dolandırmaya ne hakkınız var, ücretsiz oldu diye bu köprüden geçiyorsunuz" şeklinde tepki gösterip, hakaretlerde bulunuyorlar. Biz, yolculara köprü'nün 5 günlük süre ile ücretsiz olduğunu, ancak şehirlerarası otobüslerin zorunlu şekilde köprüden geçmek durumunda bırakıldığını, ayrıca 1 Eylül itibarıyla de ücret ödediğimizi de anlatmak zorunda kalıyoruz.

### Yolcularda tepkili

Bir yandan Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün getirdiği maliyet artışını bir yandan da yolcuların tepkilerini yönetmek zorunda kalıyoruz. Yolcular, "Ben niye 1 saat daha fazla yol gideyim" diyor. Biz de yolculara hak veriyoruz. Tabii, neden toplu taşıma unsuruna sahip otobüsler 1 saat daha fazla yol gitmek zorunda bırakılıyor? Sayın Ulaştırma Bakanı ile konuştuğumuzda, "trafik yoğunluğundan kurtulduz" dedi. Oysa biz toplu taşıma yapıyoruz. Kamyonların ve tırların 3'üncü köprüyü kullanması ile 2'nci köprü'nün yaşayacağı rahatlık bizleri umutlandırmıştı ve yolculukları keyfe dönüştürecek. Daha kısa sürede geçecek Anadolu yakasına. Ama bu şartlar altında İstanbul'un ulaşım coğrafyası tamamen değişti bizim açımızdan. Tabii, bu böyle devam ederse yeni transfer noktalarına ihtiyacımız olacak. Bolluca veya Odayeri'nde mutlaka bir transfer merkezi gerekiyor.

### 3'üncü köprü eziyet noktası oldu

Anadolu yakasından Trakya'ya gidecek otobüsler için de aynı durum söz konusu. Edirne'ye, Çorlu'ya, Tekirdağ'a, Çanakkale'ye yapılan seferler yüksek maliyetler nedeniyle yapılamaz hale geldi. İnsanlar artık başka yollarla gitmenin çaresini arayacaklar. Hep söylüyorum: Yollar insan taşıyır ilkesi ayaklar altına alınmıştır. Yollara araç taşıtılıyor. Birinci ve ikinci köprü tek başına otomobile keyif için seyahat eden insanlar için geçiş noktası; 3'üncü köprü ise toplu taşıma yapan şehirlerarası otobüsler için eziyet noktasına dönüşüyor.

### Gurur duyuyoruz ama

Bizler bu eserlerin Türkiye'ye kazandırılmasından hakikaten gurur duyuyoruz. Ülkenin kalkınmasında, gelişmesinde önemli göstergelerdir bunlar. Ama süreci, doğru kararlarla yönetmek lazım. Bütün mesele, kamu tarafından, otobüslerin hala toplu taşıma aracı olarak algılanmaması.

### Bu taşınilabilir bir yük değil

İkinci köprüyü kullandığımızda herhangi bir otoyol ücreti ödemiştik. Şimdi otoyol ve köprü geçiş ücreti maliyeti sırtımıza yüklendi. Bu taşınilabilir bir yük değil. Bütün dünya, özellikle gelişmiş ülkeler, otobüs işletmeciliğini yeniden yapılandırmaya çalışırken, Türkiye var olan sistemi yok ederek bindiği dalı kesiyor diye düşünüyoruz.

### Müteahhidi zengin etmez, bizi iflasa sürükler

Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve otoyollardan otobüsçünün ödeyeceği para müteahhidi zengin etmez, ama bizleri iflasa sürükler. Bizim en çok çalıştığımız İstanbul-Bursa hattı artık otobüsçü için cehennem oldu. Hiç kimsenin seferi almak istemiyor. Herkes İstanbul'dan Bursa'ya, İzmit ve Adapazarı'na gitmek yerine çapraz hatlara gitmek istiyor. Sayın Başbakan, Ulaştırma Bakanlığı'ndan geldiği için bizi anlayacaktır, diye düşünüyorum. Yanlış hesap Bağdat'tan döner diyorum hep. Biz Bağdat'a gitmeden döndürmek isterdik, ama Bağdat'a gitti maalesef. Sayın Başbakan'a, nerede bulursak, bunu ifade edeceğiz. Sayın Başbakanımızın bizlere vefa borcu olduğunu düşünüyorum.

### Bizler Fatih'in torunlarız

Biz yapılan duble yolların seyahat konforuna sağladığı imkanları göz ardı etmiyoruz. Duble yolların kazaları azalttığını ve ulaşım güvenliğini arttırdığını düşünüyoruz. Ancak Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve Osmangazi Köprüsü bizleri sıkıntıya sokmuştur. Bizler Fatih'in torunlarız. Fatih'in köprüsünü kullanmak istiyoruz. Bunun dışında Osmangazi'nin kemikleri sızıyor şimdi. Oradan geçerken ödediğimiz bedel, hakikaten sektör mensuplarını çileden çıkartıyor. Ben hep söylüyorum. Devlet köprüleri ile müteahhit köprüleri arasındaki fark bu kadar bariz olmamalı.

### Gündemimiz artık köprü

Tabii köprü gündemimizi çok meşgul edecek görünüyor ta ki aksi karar alınmaya kadar. Tabii, otobüsçülerimizden eylem sesleri geliyor, 'eylem yapalım' diyorlar. Şu anda OHAL var. Bu ortamda herhangi bir eylem söz konusu değil. Bizler bu ülkenin insanlarını yıllardır sırtında taşıyan, ülkenin ekonomik çarklarını döndüren ana sektörlerden biriyiz. Türkiye'nin kılcal damarlarına işlemiş bu sektörün bu kadar göz ardı edilmesi kabul edilebilir bir durum değil. Alternatif olmayan bir taşıma modeliyiz. 3'üncü köprüyü kullanmak Türkiye'ye İstanbullulara, İstanbul'a gelen-giden insanlara eziyetten, sektörümüze maliyetten başka hiçbir şey değil.

Sektörümüzün ve tüm İslam âleminin mübarek Kurban Bayramını kutluyorum. Kaptan şoförlerimizden yoğun bayram trafiğinde daha bir titiz olacağına, otobüslerini daha bir dikkatli kullanacaklarına inanıyorum. Bayram hareketliliğinin bereketli olmasını diliyorum. ■

## TOBB, TOFED, TOF ve IPRU ile birlikte

# Otobüsçüler FSM'den geçiş hakkını geri istiyor

Şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün temsilcileri, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün mecburi olması, Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçişin yasaklanması nedeniyle güzergâhlarının gidiş-gelişte 130 km. arttığını, büyük maddi zarara uğradıklarını açıkladı. Sektör temsilcileri seyahat süresinin tekrar kısılması ve zararlarının telafisi için her iki köprüden de geçiş haklarının sağlanmasını talep etti.

Şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün temsilcileri, 3 Eylül Cumartesi günü düzenledikleri ortak basın toplantısında, otobüslere Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçişin yasaklanması, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden geçişin mecburi olması nedeniyle büyük maddi zarara uğradıklarını açıkladı. Toplantıya; Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkanı Birol Özcan, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Uluslararası Anadolu ve Trakya Otobüsçüler Derneği (UATOD) Başkanı Mehmet Erdoğan, Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Genel Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, Uluslararası Karayolu Yolcu Taşımacıları Birliği (IPRU) Genel Başkanı Fatih Tamay ve firma sahipleri katıldı.

### ÖNCEKİ GÜZERGAH KISAYDI

UKOME tarafından alınan kararla, şehirlerarası otobüslere Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçişin yasaklandığını belirten sektör temsilcileri; "Şehirlerarası karayolu yolcu taşıması yapan otobüslerin, 26 Ağustos 2016 tarihinde açılan Kuzey Marmara Otoyolu ve Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden geçişi, İstanbul

Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) tarafından alınan kararla zorunlu tutularak otobüslerin Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçiş yapmaları yasaklandı. İstanbul Bayrampaşa'da bulunan 15 Temmuz Demokrasi Otogarı'ndan yaz aylarında günde ortalama 1500, kış aylarında ise günde ortalama 900 otobüs çıkış yapıyor. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden otobüsler için geçişlerinin zorunlu hale getirilmesine karar verilmeden önce, otobüsler Avrupa yakasından Anadolu yakasına geçişte, Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçerek Üsküdar ilçesinde yerleşik Harem Otogarı'ndan yolcularını alarak varış noktasına seyrir etmekteydiler. Bu yolu kullanan tarifeli sefer yapan otobüsler trafiğin açık olduğu zamanlarda 40 km. civarına bir mesafeyi yaklaşık 30 dakika gibi makul bir süre içerisinde geçmekteydi" diyerek önceki güzergâhlarının kısılgına dikkat çekti.

### GÜZERGAH UZADI, MALİYET ARTTI

Yeni durum sebebiyle güzergâhlarının 130 km. uzadığı, günlük akaryakıt maliyetlerinin 125 TL arttığı bilgisini de veren sektör temsilcileri, "Otobüslerin Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanmaları ve gidiş-gelişte toplam 130 km. fazla yol yapmaları neticesinde, bir otobüs için günlük ortalama 125 TL. fazla akaryakıt ücreti ödeyecekler. Düzce, Sakarya, Kocaeli ve Yalova gibi illerden günde iki kez sefer düzenleyerek Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden geçecek bir otobüsün akaryakıt maliyeti ise ikiye katlanarak günlük ortalama 250 TL artacak. Bu fazladan ve gereksiz yere yapılan mesafenin otobüs yırpanma oranlarını arttırması da kaçınılmaz olacaktır. Ayrıca, Yavuz Sultan Selim Köprüsü yolunu kullanan otobüsler köprü ve otoban geçişi nedeniyle geliş ve gidiş olmak



günde 70 TL tek seferde, iki sefer düzenlenmesi halinde ise 140 TL geçiş ücreti ödenecek" diyerek ortaya çıkan yeni mali tabloyu aktardı.

### ULAŞIMI PAHALILAŞTIRACAK

Mevcut durumun seyahat süresini arttırmasının yanında, ulaşım hizmetinin pahalılaşmasına yol açacağına da dikkat çeken sektör temsilcileri şöyle devam etti: "Bu kapsamda her bir otobüs için Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün kullanılması nedeniyle, gidiş ve geliş olmak üzere aylık 5.750 TL. kısa mesafelere günde iki sefer yapan otobüslerde ise aylık 11.500 TL. tutarında maliyet artışı olacak. Ayrıca sefer süresinin uzamasına bağlı olarak ve taşıma mevzuatı gereğince otobüslerde kaptanların dinlenme ve otobüs kullanma süreleri dikkate alınarak yolcu taşıma hatlarında fazladan bir kaptan çalıştırma zarureti doğdu. Bu doğrultuda köprü geçiş ücretlerinin pahalılığı ve yakıt gibi diğer maliyetlerin artması yolcu bilet fiyatlarına yansıtacak, kamusal nitelikte toplu taşıma hizmeti veren sektörümüzde ulaşım ücretleri artacaktır. Bu durum köprü ve yolların yapılaşma amaçlarından olan zaman, mesafe ve yakıt tasarrufu sağlanacağı ilkeleri ile bağdaşmıyor."

### HAKSIZ REKABETE YOL AÇTI

Şehirlerarası otobüslere Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nün

yasaklanmasının ulaşım modları arasında haksız rekabete yol açtığını da vurgulayan sektör temsilcileri, "Ayrıca havayolu, tren ve denizyolu yolcu taşımacılık sistemlerinde yaşanan kapasite artışı neticesinde karayolu yolcu taşıma sektörü ile diğer yolcu taşıma sektörleri arasında hizmet ve zaman yönünden bir rekabet yaşanıyor. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nden zorunlu olarak yapılan geçişlerle birlikte yol mesafesinin tek yönde 65 km, bir buçuk saat uzaması sonucunda, yolcular tren ve havayoluna yönelecek, aleyhimize haksız rekabet oluşacak. Zira yolcularımız şimdiden yolun uzaması nedeniyle şikayet etmeye başladı. Bu nedenle yolculuk süresince huzursuzluklar yaşanıyor" ifadelerini kullandı. Sektörün talebinin, her iki köprüden de geçiş hakkının verilmesi olduğunu belirten sektör temsilcileri sözlerini şöyle noktaladı: "Yüz binlerce kişinin istihdam edildiği karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün ülke genelinde temsilcileri olarak, şehirlerarası/uluslararası tarifeli sefer yapan otobüslerin Fatih Sultan Mehmet ve Yavuz Sultan Selim köprülerini birlikte kullanma haklarına sahip olması kanaat ve görüşünde olduğumuzu ve köprülerden geçiş uygulamasının bu yönde yapılması hususunda gerekli düzenlemenin yapılmasını saygınlığımızla arz ve talep ederiz." ■

## 3. Köprü'yü test ettik



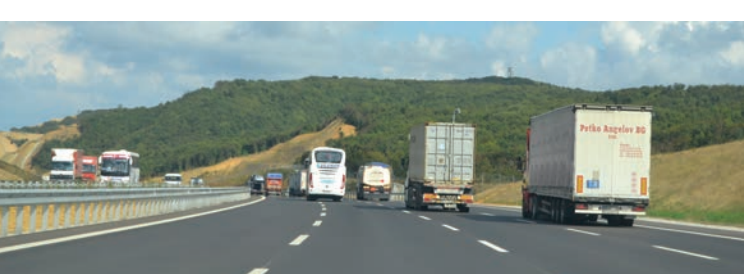
Erkan Yılmaz ve Muammer Başkan, 26 Ağustos'ta açılan Yavuz Sultan Selim Köprüsünü gazeteci olarak gözlemledik.



Köprüde gişe yok, ücretlendirme otoyol içinde değerlendiriliyor. Asya-Avrupa geçişlerinde köprü ücreti yok.



2 Eylül, Saat 13:30 Fenertepe (Avrupa) gişelerinde trafiğin en az olduğu saatlerde bile tır kuyruğu oluşmuştu.

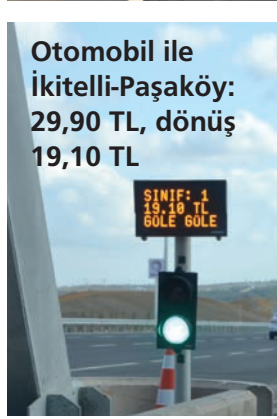


İkitelli girişlerde tabela eksikliği var. Yandex olmasa giriş bulamayacaktık. Ayrıca gişelerde isim yok. KGM sayfasındaki anlatılan yer ile gişe isimleri uyuşmuyor. Geçiş ücretleri listesinde gişe adları ile yolda karşılaştığımız gişelerin adlarını tahmin edersiniz sadece.



### Dikkat!

Köprü güzergahında akaryakıt istasyonlarının inşası sürüyor. Akaryakıtsız yola çıkmamaya dikkat!



Otomobil ile İkitelli-Paşaköy: 29,90 TL, dönüş 19,10 TL

2 Eylül 2016, Cuma, 13:30 İkitelli İSTOÇ - Paşaköy Gidiş-Dönüş: 162 km

Yeni Köprü'de bağlantı yollarının tamamlanmamasının getirdiği trafik yoğunluğu yaşanıyor.







OSD temsilcileri, BST Bakanı Özlü ile buluştu:

# Otomotiv Sanayii'nin geleceği



**Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Dr. Faruk Özlü, 2015 yılında 1 milyon 359 bin adet üretim ve 992 bin adetlik ihracatı ile tarihi rekorlara imza atan Türk Otomotiv Sanayii'nin temsilcisi Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Yönetim Kurulu ile İstanbul'da bir araya geldi.**

OSD Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen, Otomotiv Sanayii'nin güncel konuları ve uluslararası rekabetçiliğinin sürdürülebilirliği için atılması gereken adımlar hakkında değerlendirmelerde bulundu. 2015 yılında üretim ve ihracatta tarihi rekorlar kıran sanayinin, bu başarısını 2016'da da tekrarlamak için çok çalıştığını söyleyen Önen, Otomotiv Sanayii'ne verdikleri önem sebebiyle Hükümetimiz ve BST Bakanı Dr.

Özlü'ye teşekkürlerini iletti.

Toplantıda, 2015 yılında 21,2 milyar Dolarlık ihracatı ile ülkemizin toplam ihracatının yüzde 15'ini gerçekleştirerek 10 yıldır üst üste ihracat liderliğini sürdüren Otomotiv Sanayii'nin 2016 yılında da ihracat odaklı üretim büyümesini devam ettireceği dile getirildi. Ayrıca 76 adet Ar-Ge merkezi ile Ar-Ge faaliyetlerinde de açık ara önde giden Otomotiv Sanayii'nin ülkemiz ekonomisine sağladığı katma değeri daha da ileriye

taşımak için alınması gereken önlemler konusunda karşılıklı fikir alışverişinde bulunuldu.

BST Bakanı Dr. Özlü, yaptığı değerlendirmede Otomotiv Sanayii'nin ülkemize olan katkıları sebebiyle öncelikli sektör olarak görüldüğü belirtti. Otomotiv Sanayii'nin Ar-Ge faaliyetlerine dikkat çeken Bakan Özlü, Ar-Ge harcamalarının milli gelire oranının yüzde 1'i geçtiğini ve yapılan çalışmalarla bu oranın büyümeye devam edeceğini söyledi. ■

Iveco, IAA Ticari Araçlar 2016 Fuarında

## Stralis TCO2 Champion'un resmi prömiyerini yapacak

Iveco, ticari araç endüstrisinde uluslararası organizasyonu, 22 ile 29 Eylül 2016 tarihleri arasında Hannover'de düzenlenecek 66. IAA Ticari Araçlar (IAA) Fuarında fütüristik konseptli ve 25'i aşkın patent ile korunan yeni bir uzun mesafe kamyonunu Stralis TCO2 Champion'u tanıtacak.

Iveco, tüm ürün gamının vitrini olacak standında hafif araçlardan yol ve arazi uygulamalarına yönelik ağır kamyonlara, otobüslerden madencilik ve inşaat şantiyelerine yönelik ağır-ış tipi kamyonlara kadar tüm ürünlerine yer verecek.

Sürdürülebilir nakliye için sınırları yeniden yazan, Yeni Stralis, TCO2 Champion'un resmi prömiyeri de fuarda gerçekleştirilecek. ■



## İDO Ro-Ro Hattı'na Deniz Sektörünün Oscar'ı verildi

**İDO, deniz sektörünün oscarı olarak bilinen 11. Uluslararası Altın Çıpa Denizcilik Başarı Ödülleri'nin Kabotaj Hattı Ro-Ro Taşımacılığı Kategorisi'nde ödüle layık görüldü**



Ağır vasıta taşımacılığında yatırımlarına devam eden İDO, Ambarlı ile Topçular arasında birkaç gemiyle yeni bir operasyon olarak başlayan Ro-Ro taşımacılığı ile ağır vasıta yükünün önemli bir bölümünü İstanbul'un üzerinden çekerek, şehir trafiğini rahatlatmayı planlıyor.

İDO Deniz ve Kara Operasyon Genel Müdür Yardımcısı Hasan Üstündağ, konuyla ilgili şunları söyledi: "En büyük amacımız denizin inanılmaz potansiyelini kullanmak ve kullandırmaktır. Ambarlı'daki iskelenin yapım süreciyle ilgili izinlerin tamamlanması ve inşaatın gerçekleşmesinin ardından Ambarlı - Topçular Ro-Ro hattımızın giderek büyüyen bir operasyona dönüşeceğine inanıyoruz. Bu doğrultuda da çalışmalarımızın değerlendirilerek sektörümüzün önde gelen uluslararası oyuncularını bir araya getiren Altın Çıpa Denizcilik Başarı Ödülleri'nde Kabotaj Hattı Ro-Ro Taşımacılığı kategorisinde ödüle layık görülme gurur duyuyoruz." ■



## Hannover Ticari Araç Fuarı'na TEMSA, 4 aracıyla katılıyor

**TEMSA, 21-29 Eylül tarihleri arasında Almanya'nın Hannover kentinde düzenlenen (IAA) Uluslararası Ticari Araçlar Fuarı'nda, yolcu taşımacılığının gözde ürünleri Maraton, HD, MD9 LE ve MD9 aracını tanıttık.**

Türkiye otobüs pazarının lideri TEMSA, müşterileriyle buluşmaya devam ediyor. TEMSA, 21 Eylül'de Almanya'nın Hannover kentinde "Basın günü" ile başlayacak ve 29 Eylül'e kadar ziyaretçilere kapıları açık olacak Hannover Ticari Araç Fuarı'na 4 aracıyla katılıyor. TEMSA, Hannover Ticari Araç Fuarı'nın 11'inci holünde yer alan standında Maraton, HD, MD9 LE, MD9 aracını tanıttık.

**TEMSA, Avrupa yollarında başarıya koşuyor**

Yılın ilk 8 ayında gerçekleştirdikleri satışlarla Türkiye otobüs pazarının lider markası konumlarını pekiştirdiklerini vurgulayan TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, "Zorlu geçen yılda TEMSA pazar payını büyüten ve satış adetleriyle 2015'te olduğu gibi bu yıl da liderlik konumunu koruyan bir marka. TEMSA'nın başarılı Türkiye pazarı ile sınırlı da değil. TEMSA hem Avrupa

pazarında hem de ABD otobüs pazarında satış adetlerini ve pazar payını büyütme devam ediyor. Fransa pazarında 5 bin adete, ABD otobüs pazarında ise 1000'li adete doğru ilerliyoruz. Bu 2 ülke dışında birçok ülke pazarında TEMSA, Türkiye'nin gururu olmaya devam ediyor" dedi.

**TEMSA, yenilikçiliği ve üretimdeki gücü ile fark yaratıyor**

"Almanya otobüs pazarında da aynen Fransa ve ABD'de olduğu gibi çok önemli bir seviyeye doğru ilerliyoruz" açıklamasında bulunan Dinçer Çelik, "Almanya otobüsünün anavatanı sayılan bir ülke. Çok güçlü markaların doğum yeri. Ama biz de Türk markasının gelişimini, yenilikçilik gücünü böyle zorlu bir pazarda yer alarak gösteriyoruz. TEMSA, Almanya'da birçok taşımacı şirketin tercih ettiği bir marka haline geldi. Yakıt tüketimi, konforu ve teknolojik özellikleri ile fark yarattı. Bu anlamda Hannover Fuarı'na katılmak ve orada bir Türk markasının üretimde geldiği noktayı göstermek bizim için de önemli. Bu yıl 21 Eylül'de basın günü ile başlayacak olan Avrupa'nın en önemli ticari araç fuarlarından Hannover'de 4 aracımızı müşterilerimizle buluşturmaktan mutluluk duyacağız. TEMSA'nın Türkiye pazarında olduğu gibi yurt dışında da atılmaları devam edecek" diye konuştu. ■



## Komagene, standartlarını Thermo King ile koruyor

Doğuş Otomotiv distribütörlüğündeki soğutucu markası Thermo King, gıda sektöründe soğuk zincir taşımacılığı yapan firmaların tercihi olmaya devam ediyor. Türkiye'nin çığkötfe denilince akla gelen ilk markaları arasındaki Komagene, 4 adet T1000 kamyon ünitesi aldı.

Komagene Genel Merkezinde, Doğuş Otomotiv Thermo King Satış ve Pazarlama Müdürü Suna Türk ve Thermo King Satış Yöneticisi Çağlar Bircan tarafından Komagene Yönetim Kurulu Üyesi Mevlüt Ceyhan Tekdemir'e işbirliğinden dolayı plaket takdim edildi.

Ceyhan Tekdemir, soğuk zincir bozulmadan Türkiye genelinde 950 şubeye çığkötfe teslimatı yaptıklarını belirterek "4 tırımız, çeşitli tonajlarda 36 kamyon ve hafif ticari aracımız bulunuyor. Tüm araçlarımızda Thermo King soğutucu ünite kullanıyoruz. Thermo King bizim bu başarı yolculuğumuzda en büyük destekçimiz" dedi.

Doğuş Otomotiv Thermo King Satış Yöneticisi Çağlar Bircan ise gıda sektöründe farklı hizmet kollarında faaliyet gösteren firmalar ile çalışmalarının kendileri için bir referans olduğunu belirterek, herkesin Kurban bayramını kutladı. ■

Allison şanzımanlı yeni mikser

## Concrete Show'da görücüye çıktı

Allison tam otomatik şanzıman donanımlı yeni VW Constellation 26.280 6x4 beton mikser kamyonu, Sao Paulo Expo'da düzenlenen Concrete Show Güney Amerika Fuarı'nda Katılımcılar, VW Constellation aracını yakından incelediler.

İnşaat çalışmalarında kamyonların ağır yükler taşıması, dur-kalk gerektiren zorlu çalışma şartlarına dayanıklı olması ve arıza olmaksızın kesintisiz bir şekilde işlerine devam etmesi gerekir. Allison, zorlu

çalışma koşullarında aşınmaya yatkın manuel debriyaj yerine daha düşük servis maliyetleri ve daha fazla hizmet ömrü sunan patentli tork konvertörü teknolojisi kullanıyor.

Allison tam otomatik şanzımanlarda kullanılan tork konvertörü, motor torkunu artırarak tekerlere daha fazla güç iletilmesini sağlıyor. Bu sayede sürücüler, daha yüksek performans, daha hızlı ivmelenme ve daha iyi sürüş esnekliği elde ediyor. ■





Ticari ürünler segmentinde

# Brisa müşterilerine inovasyonla değer katarak büyüyor

**Brisa Ticari Ürünler Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Egemen Atış, geleneksel Ticari Ürünler Değerlendirme Toplantısı'nda Brisa'nın inovasyon şirketine dönüşüm yolculuğunun ticari araç segmentine yönelik hizmetlerine nasıl yansıdığını paylaştı. Egemen Atış "Dijitalleşen dünya ve değişen müşteri beklentileri doğrultusunda müşterilerimize değer katma anlayışla mevcut hizmetlerimizi sürekli geliştiriyoruz" dedi.**



**B**risa Ticari Ürünler Pazarlama ve Satış Genel Müdür Yardımcısı Egemen Atış, Brisa'nın ticari ürün ve hizmetlerine yönelik

gerçekleştirdiği değerlendirme toplantısında dünya ve Türkiye'deki lastik pazarını değerlendirerek Brisa'nın ticari ürün segmentinde farklılaştığı noktalara değindi.

Egemen Atış, son 5 yılda dünya lastik pazarının %13 büyüdüğünü ifade ederek, Türkiye lastik pazarının 2015 yılında %9,4 ile dünya pazarının üzerinde bir büyüme gösterdiğine dikkat çekti. Atış "Türkiye araç parkı son 10 yılda yüzde %75,3 büyüdü. 2016 ilk yarısında ise 15,8 milyon araca ulaştı. Bu da gösteriyor ki Türkiye'de ciddi bir potansiyel var. 2020 yılında öngörülen büyüme %30. Brisa olarak bu potansiyeli gerçekleştirebilmek adına çalışmalarımızı yürütüyoruz. Ticari ürünler tarafı büyük inşaat projeleri ve altyapı çalışmalarından olumlu yönde etkileniyor. Özellikle inşaat, karayolu, demiryolu, denizyolu taşımacılığı ve turizm sektörüne yönelik yeni

projeleri göz önünde bulunduracak olursak; orta-uzun vadenin bu anlamda kritik bir dönem olduğuna inanıyoruz" dedi.

## Farklılaşmaya odaklanıyoruz

Brisa'nın inovasyon şirketine dönüşüm yolculuğunun ticari ürünler segmentinde de ilkleri hayata geçirme fırsatı sunduğuna dikkat çeken Atış "Dijitalleşen dünya ve gelişen müşteri beklentileri doğrultusunda 'müşterilerimize fark yaratan bir şekilde değer katmaya' odaklandık ve mevcut hizmetlerimizi de bu yönde sürekli geliştiriyoruz. Müşterilerimizin ürünlerimizi kullanmalarıyla başlayan süreci 'gelişim yolculuğu' olarak tanımlıyoruz. Bu yolculukta lastik bakımından, mobil hizmetlere, araç takibinden yakıt tasarrufu danışmanlığına kadar gibi geniş bir yelpazede yenilikçi hizmetlerimizle müşterilerimizin yanlarında oluyoruz. Özellikle filo müşterilerimizi yolculuklarında destekleyerek, proaktif olarak farklılaşan çalışmalarımıza büyük önem veriyoruz" dedi.

operasyonel maliyetlerinde maksimum tasarruf sağlanmasına yönelik sürdürülebilir hizmetler sunmaya devam ediyor. Profleet kapsamında 2016'nın ilk yarısında 28.372 saha çalışması yapılarak 18.653 araca hizmet verildi ve yaklaşık 300.000 lastiğe dokunuldu.

Filo müşterilerine sağladığı değerlerin yanı sıra ekonomik ve çevresel sürdürülebilirliğe de önemli bir katkı sunan Profleet ile hurda lastiklerde yüzde 20 geri kazanım sağlanıyor. Brisa 2015 yılında Profleet kapsamında yaptığı araç ve lastik bakımları ile %6 yakıt ve lastik masraflarında 7,5 milyon TL'lik tasarruf sağladı.

## PROBOX

### Üçüncü havaalanı inşaatındaki ticari araçlar hızlı ve güvenilir servise Probox ile ulaşıyor

Brisa'nın, ticari araç sürücülerinin lastik sökme-takma ve servis ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla hayata geçirdiği ve filo araç parklarında konumlanan hizmet noktası Probox, büyük inşaat sahalarında yer alan ticari araçlar için de hızlı ve pratik çözümler sunuyor. İstanbul'da inşası devam eden 3. Havaalanı'nın şantiyesinde de üç adet Probox aktif olarak çalışıyor ve bu geniş kapsamlı projede araç lastikleri için yerinde bakım servisi sunularak iş süreçlerinin aksamasına ve operasyonel verimliliğe önemli ölçüde katkı sağlanıyor.



### Brisa'dan dünyanın ilk ve tek mobil tır bakım servisi

Brisa'nın dünyanın ilk ve tek mobil tır bakım servisi unvanına sahip hizmeti Mobilfix, ağır ticari araçlara yerlerinde bakım ve servis hizmeti sunarak, araç sahipleri ve filoların zamandan ve maliyetten tasarruf etmelerini ve iş sürekliliklerini korumalarını sağlıyor. Brisa'nın hizmet anlayışını ve müşterilerine verdiği değeri kanıtlayan inovatif bir proje olan Mobilfix, 1 Ekim'den itibaren de tüm Türkiye'de filolara hizmet vermeye başlıyor

### Filofix: Avrupa'da da Türkçe hizmet veren tek yol yardım hizmeti

Brisa'nın, filo araçlarının lastik ile ilgili olarak seyir esnasında oluşabilecek sorunlarını anında çözmeyi amaçladığı ve 10 yıldır devam eden hizmeti Filofix Avrupa'da Türkçe hizmet veren ilk ve tek yol yardım hizmeti olma özelliğini taşıyor.



### Kaplanan her 3 lastikten birinde Brisa imzası

2016 yılının ilk yarısında ticari ürünler segmentinde müşterilerine değer sağlayan ürün ve hizmetleri ile pazara paralel bir performansla büyüyen Brisa, kaplama lastikleri segmentinde kayda değer bir artış elde etmeyi başardı. Bugün kaplanan her 3 lastikten birinde Brisa'nın imzası yer alıyor. Bandag markası ile ticari araçlara lastik kaplama hizmeti vererek lastik atıklarının azaltılmasına katkı sağlayan Brisa, 2015 yılında 127.000 adet lastik kapladı. Brisa, 2016 yılının ilk yarısında ise 61.000 lastik kaplayarak müşterileri için toplam lastik ömür maliyetinde %30 tasarruf, doğa için 18.000 ton varil daha az petrol kullanımı sağlamış oldu.

Brisa, Türkiye'de bir ilk olarak Bandag kaplama tesislerine yeni teknoloji yatırımı da gerçekleştirdi. İleri teknoloji görüntüleme yöntemiyle lastiği inceleyen bu teknoloji aynı zamanda kaplamaya uygun lastiklerin seçimindeki doğruluğu artırabilme özelliğine de sahip.



### Profleet ile lastik masraflarında 7,5 milyon TL tasarruf

Brisa, filo müşterilerinin ihtiyaçlarına 360 derece çözüm sunmak amacıyla geliştirdiği Profleet "filo yönetim çözümleri" ile filo müşterilerinin



**BRIDGESTONE**  
Emniyet Lastiği

**YOLCULARIMIN EMNİYETİ İÇİN, TAK DIYE BRIDGESTONE TAKTİM.**



bridgestone.com.tr

TIRSAN'DAN BİR İLK DAHA

## Geri alım garantili frigo kampanyası

Sektörün ilk finansman sağlayıcısı Tırsan Finans desteğiyle hazırlanan ve 30 Eylül 2016 tarihine kadar geçerli olacak kampanyaya göre, Tırsan



Frigo almak isteyen taşımacılar sadece 900 Euro peşinatla, ister ayda bin Euro, ister üç ayda bir 3 bin Euro ödemeli olarak 36 ay vade ile araç sahibi olacaklar.

Tırsan, Avrupa treyler sektöründe yaygın olarak yapılan geri alım uygulamasını Türkiye'ye Frigo kampanyası ile getirdi. Kampanya dâhilinde yapılan alımlarda vade süresi bitimine kadar aracını satmak isteyen müşteriler, alıcı aramak zorunda kalmadan garanti altındaki araçlarını 22 bin Euro bedelle Tırsan'a geri verebiliyor. Bu sayede Tırsan Frigo kullanıcıları, üç yıl sonunda araçlarını yenilerken de avantaj sağlıyor. ■

**Kampanya dahilinde Tırsan Frigo, hiçbir ek ücret ödenmeksizin 5 yıl boyunca Tırsan Garantisi altında korunacak.**

HNR Lojistik filosundaki

## Tırsan treyler sayısı 500'e tamamlandı

Tırsan, taşımacılık sektörünün önde gelen firmalarından biri olan HNR Lojistik'e Tırsan Adapazarı Fabrikasında düzenlenen törende, 129 adet Tırsan Perdeli Mega semi-treyler teslim etti. 2016'nın son partisi alımını gerçekleştiren firmanın filosunda şu anda 500 adet Tırsan treyler bulunuyor.

DAF-TIRSAN tarafından satışı gerçekleştirilen araçların teslimat törenine, Tırsan Treyler Yurtiçi Genel Müdür Yardımcısı Ercan Kulaksız, HNR Lojistik Yönetim

Kurulu Başkanı Arda Hüner ve DAF-TIRSAN Satış Müdürü Ertuğrul Erkoç katıldı.

HNR Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Arda Hüner, "Yüzde 100 yerli sermaye olmasının yanı sıra, Tırsan'ın her zaman ve her koşulda bize vermiş olduğu destekler nedeniyle tercih ediyoruz. Uluslararası taşımacılarımızda Tırsan tren yüklemeli araçlar sayesinde, yakıt ve tamir bakım masrafı, lastik, şoför ve işletme maliyetlerimiz azalıyor bu da

bizim için büyük avantaj. Bizim için günlük kazanımlar değil, uzun süreli ilişki ve kazanımlar önemlidir" dedi. ■



Treyler Sanayiciler Derneği

## Pirelli Fabrikasını ziyaret etti

Treyler sanayini ve üretimini geliştirmek amacıyla faaliyetlerini sürdüren Treyler Sanayicileri Derneği, Pirelli Grubu içerisinde aynı çatı altında oto, kamyon ve motorsporları lastiği üreten tek fabrika olan Pirelli İzmit Fabrikası'na ziyaret etti. Dernek ve sektör yöneticilerinin yer aldığı ziyarette Pirelli Ağır Vasıta Lastikleri Ticaret Direktörü Gökçe Şenocak, Pirelli Fabrika Endüstri Direktörü Hakan Yalnız ve Pirelli Ürün ve Ticari Pazarlama Sorumlusu Emrah Erol birer sunum gerçekleştirdiler.



**Ziyaretin anısına, Pirelli Ağır Vasıta Lastikleri Ticaret Direktörü Gökçe Şenocak, TREDER Başkanı Kaan Saltık'a bir plaket sundu.**

Ziyarette Pirelli MEA Bölgesi Pazarlama Direktörü Alberto Vigano da yer aldı. ■



## Fransa'dan şoförlere 'Asgari Ücret Belgesi' şartı

23 Temmuz 2016'da yürürlüğe giren Loi-Macron yasası uyarınca transit geçişler hariç, Fransa'ya giriş-çıkış yapan, kendi işinin sahibi olanlar hariç her yabancı şoförden istenen Fransa Asgari Ücret belgesinin tanzim edilmesi için gereken tüm işlemler DKV tarafından yapılmaya başlandı.

DKV Euro Service Türkiye Satış Müdürü Deniz Çokcoş Sezer, "Farklı ülkelerdeki çalışanlara ilişkin yükümlülükler nedeniyle özellikle taşımacılık sektörünün Fransız üreticiler üzerinde haksız rekabet yarattığı düşünülüyor. Bu düzenlemenin amacı, Fransa dışında yerleşik karayolu taşımacılığında faaliyet gösteren firmaların sürücü ve çalışanlarının Fransa'ya girişlerinde ve Fransa'da kaldıkları süre

boyunca, Fransa'daki emsalleri ile arasındaki ücret farklılığının önüne geçmek. Fransa'ya giriş-çıkış yapan her yabancı şoförün Fransa Asgari Ücret belgesini yanında bulundurması gerekiyor. Ayrıca bu uygulama, ticari araç sahibi şirketlere Fransız hükümeti tarafından yetkilendirilmiş bir temsilciye sahip olma zorunluluğunu da beraberinde getiriyor" dedi. ■

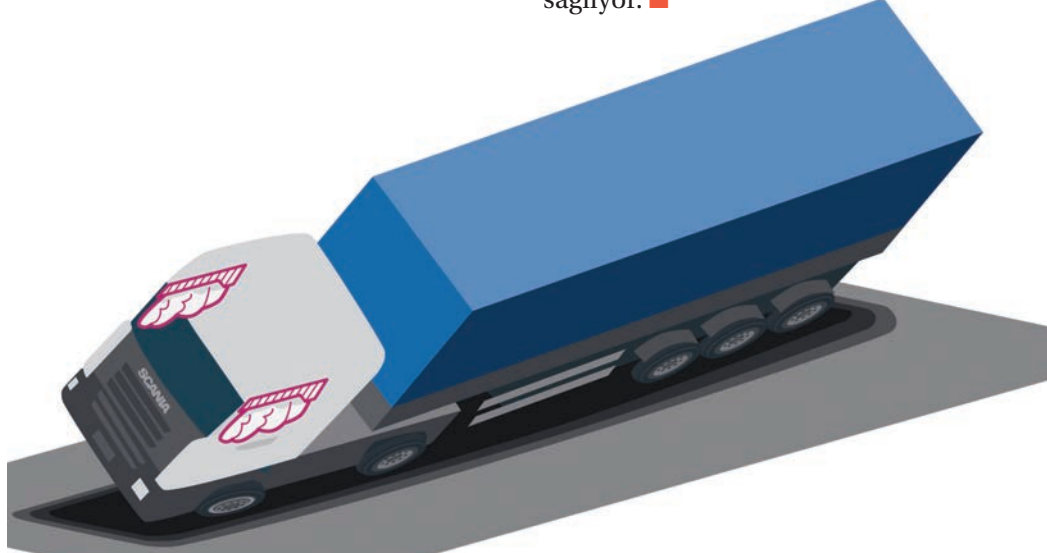
## Sürücülerin Dikkatine!!!

Transit geçişler hariç, Fransa'ya giriş-çıkış yapan her şoför için tanzim edilen belgenin bir kopyasının araçta bulundurulması gerekiyor. Belgenin bir kopyası nakliye şirketinin Fransa'daki temsilcisinde, diğer kopyasının ise şirketin kendisinde bulunma zorunluluğu var. Şoförün, ayrıca çalıştığı şirketle arasında yapmış olduğu sözleşmenin ve maaş ödemesinin kanıtının da birer kopyasının araçta bulunması gerekiyor.

## Scania üretti Yan Perde Hava Yastıklı Ağır Ticari Araç

Scania gerek kabin içi, gerekse yayalar ve diğer araçlardaki yolcuların korunmasına yönelik güvenlik donanımları ile aktif-pasif emniyet tedbirlerini yükseltiyor. Bu tedbirlerden bir tanesi de sektöründe ilk yan perde hava yastıklı Scania araçlarıdır.

Yan devrilme ve yuvarlanma tipi kazalar sürücülerin en tehlikeli kaza tipleri olarak tanımlanmaktadır. Scania, yan perde hava yastıklarıyla bu tip kazalarda meydana gelebilecek ağır yaralanma ve can kaybı risklerini yüzde 25 oranında azaltmayı hedefliyor. Yeni nesil Scania araçlarda bulunan ve kaza anında şişen yan perdeler, koruma görevini tamamladıktan sonra sönererek, sürücünün dışarı çıkarılmasında kolaylık sağlıyor. ■



Renault Trucks gücü

## Asmer Mermer ocaklarında

Burdur'da mermer fabrikası işleten Asmer Mermer, mermerlerin ocaktan fabrikaya ve fabrikadan limanlara taşımacılığını Renault Trucks çekicileriyle yapıyor. Daha önce Renault Premium serisi çekicileri kullanan firma, yeni alımlarında Renault T 460 Euro 6 modelini tercih etti.

Asmer'in yeni araçları, Renault Trucks Bayisi As-Sar Otomotiv Satış Yetkilisi Kıvanç Kutlu tarafından teslim edildi. Asmer Mermer adına araçları teslim alan Filo Müdürü Ramazan Atalay, "Madenlerimizde farklı markalardan farklı iş makineleri kullanıyoruz. Ancak lojistik için sadece Renault Trucks çekicileri tercih ediyoruz. Ocağın ve mermer taşımacılığının ağır çalışma koşullarında hem dayanıklılık hem de sürücü konforu önem kazanıyor. Renault Trucks çekicilerimizden sürücülerimiz de oldukça memnun" dedi.

Ramazan Atalay, "Renault Premium 460 araçlarımızın performansı ve yakıt tasarrufundan çok memnunuz. Bizim için dayanıklılık da çok önemli; yeni almamızda Renault T460 Euro 6 modelini tercih ettik. Aracın iç konforu ve tasarımını da çok beğendik. Özellikle eklenen güvenlik önlemleri bizler için önemli" dedi. ■

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine  
sabır ve başsağlığı dileriz.

**Mustafa Yıldırım**  
Genel Başkan



**Tüm Otobüsçüler Federasyonu**

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
Oğulları Hacı Ali Aslan, İrfan Aslan,  
Kızları Necla Sıvar, Esmâ Akgöz'ün  
sevgili babası, sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
ailesine, sevenlerine sabır ve  
başsağlığı dileriz.

**Bayraktarlar Holding A.Ş.**

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
Sektörün Duayeni

**Fehmi ASLAN'ın**

Vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesi,  
sevenleri ve sektörümüze başsağlığı dileriz.



**Yalçın Şahin**

Mapar Otomotiv Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.  
Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine  
sabır ve başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.  
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine  
sabır ve başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü  
içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,  
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

**bilet all**

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü  
içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,  
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
ve sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN**

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,  
sevenlerine otomotiv ve taşımacılık  
sektörümüze başsağlığı dileriz.

**BİROL ÖZCAN**  
Genel Başkan

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
ve sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, sevenlerine,  
sektörümüze başsağlığı ve sabırlar dileriz.

**İMİRAN OKUMUŞ**  
Genel Başkan



ULUSLARARASI ve YURTIÇİ OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
ve sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN'ı**

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve  
sabırlar dileriz.

**Has Otomotiv**  
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

**BAŞSAĞLIĞI**

Kent Turizm Yönetim Kurulu Başkanı,  
ve sektörün duayeni

**Fehmi  
ASLAN**

Hakkın rahmetine kavuşmuştur.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,  
sevenlerine otomotiv ve taşımacılık  
sektörümüze başsağlığı dileriz.

**MEHMET ERDOĞAN**  
Yönetim Kurulu Başkanı



ULUSLARARASI VE TRAKYA OTOBÜŞÇÜLER DERNEĞİ

## Bursa Otobüs Terminal'ine Modern Cami



Büyükşehir Belediyesi tarafından BURULAŞ Şehirlerarası Otobüs Terminali'ne yaptırılacak caminin temeli törenle atıldı. Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Bursa'nın misafir odası, kent giriş kapısı olan terminaldeki en önemli eksikliğin böylelikle giderileceğini belirterek, yapılacak caminin mimarisi ve çevre düzenlemesiyle bölgeye ayrı bir değer katacağını söyledi.

Bursa'yı geleceğe taşıyacak projeleri bir bir hayata geçiren Büyükşehir Belediyesi, vatandaşların sosyal ihtiyaçlarını karşılayacağı mekanları da kazandırıyor. Her gün 1100 aracın giriş çıkış yaptığı, binin üzerinde kişinin çalıştığı ve binlerce kişinin kullandığı Şehirlerarası Otobüs Terminali içindeki mescidin ihtiyacı karşılamaması üzerine çalışma başlatan Büyükşehir Belediyesi, terminale kazandırılacak caminin temelini attı. ■

## İstanbul'un şoförlerine İETT eğitim veriyor



## Servis şoförlerine eğitim

İstanbul'da toplu ulaşımın kalitesini yükseltmek amacıyla, İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve İETT işbirliği ile İETT Ulaşım Akademisi projesi kapsamında sürücülere eğitimler verildi. Öncelikli olarak okulların açılması nedeniyle öğrenci taşımacılığı yapan servis şoförlerine yönelik olarak verilen eğitimlerin tüm ulaşım araçları sürücülerine verilmesi amaçlanıyor.

### Şoförlere iki aşamalı eğitim

Proje kapsamında ilk etapta 150 kişiye "Güvenli ve Defansif Sürüş Teknikleri" eğitim verildi. Eğitimler, İETT İkitelli Eğitim

Merkezinde teorik ve uygulamalı pist eğitimi şeklinde 2 bölüm halinde gerçekleştirildi. Teorik eğitimler, tüm sürücülere aynı sınıfta 1 eğitmenle verilirken uygulamalı olarak yapılan pist eğitimi 3 eğitmenle verildi.

Ayrıca, teorik eğitimler yolcuya davranış ve nezaket kuralları, indirme-bindirme, emniyet kemeri, aşırı hızlanma, ani frenleme, trafik kurallarına uyma gibi konuları kapsıyor.

Uygulamalı eğitimler ise; ıslak ve kuru zeminde engelden kaçma, ıslak ve kuru zemin fren egzersizleri, viraj dönüş egzersizleri konularını kapsıyor. ■



## Kamil Koç ile Pirelli'den dev işbirliği

Kâmil Koç, 1000'in üzerinde araçtan oluşan filosunun büyük bir kısmının lastik tedariki için Pirelli ile anlaşma imzaladı. Kâmil Koç, bundan böyle özmal araçlarında Pirelli lastiklerini tercih edecek.

### Güvenli seyahat olmazsa olmazımız

Kâmil Koç Otobüsleri AŞ Genel Müdürü Cengiz Doğan, "Biz sektörün kurucusu olarak her adımımızda öncü olduk. Özellikle güvenlik standartlarının belirlenmesi konusunda sektörün gelişmesine ve ilerlemesine katkıda bulunduk. Yolcularımıza güvenli bir seyahat sunulması adına güvenlik standartlarını artırmak için adımlar atıyoruz. Lastik seçimi bizim için güvenli yolculuğun en önemli parçasıdır. İlk etapta filomuzun önemli bir kısmını Pirelli lastikleri ile yeniledik. Firmamızın güvenlik

standartlarını güçlendirme konusunda ilerleme kaydedeceğimiz önemli bir işbirliği oldu" diye konuştu.

### Hizmet için önce güven

Kamil Koç firmasıyla gerçekleştirilen işbirliğiyle ilgili olarak bilgi veren Pirelli Endüstriyel Lastikler EMEA Bölge CEO'su Murat Akyıldız, "Yolcu taşımacılığı sektöründe Türkiye'nin en önemli firmalarından Kamil Koç'la yapılan anlaşma temelinde hizmeti, güveni, konforu ve kaliteyi barındırıyor. Bunlar yolcu taşımacılığı denildiğinde aklı gelen kriterlerdir. İnsanlar canlarını emanet ettikleri otobüslerin, konforlu ve her şeyden önce güvenli olmasını ister. Kamil Koç'un, araç filodaki kendisine ait otobüslerinde Pirelli'yi tercih etmesinden gurur duyduk. Pirelli olarak, Kamil Koç filodaki tüm kaptanların güvenli ve konforlu bir yolculuk sunmalarına destek olacağımıza inanıyoruz" dedi. ■



Belirtilen özellikler seçtiğiniz ürüne göre farklılık gösterebilir. Detaylı bilgi için yetkili bayilerimiz ile görüşebilirsiniz.

## Kahramanın başına hiçbir şey gelmezse destan olur mu? Olur.

Çarpışma Önleme Asistanı, Şerit Takip Asistanı ve orijinal elektrikli kapısı ile yollara destan Sprinter Okul Servisi.

www.yollaradestan.com

Mercedes-Benz



Mercedes-Benz İletişim Hattı: 444 6 244



Murat Akyıldız

Cengiz Doğan