

2012 model Travego 15 almak hiç bu kadar avantajlı olmamıştı.



Mercedes-Benz İletişim Hattı  
4446244

www.BusStore.com.tr

İstanbul UKOME turizm taşımalarına getirdiği 5 yaş yanlışımdan dönmeyi bildi

# TURİZM TAŞITLARINDA YAŞ SINIRI 10'A ÇIKTI



- ✓ 14 Temmuz 2016'da, İstanbul'da turizm taşımalarında kullanılan araçlara en fazla 5 yaş sınırı getirilmişti.
- ✓ Alınan kararın yanlışı çeşitli platformlarda ifade edildi, yanlışı hatta gereksizliği değerlendirildi.
- ✓ Yoğun itirazlar sonucu 2 Kasım günü yapılan UKOME toplantısında, 5 yaş olan sınır 10 yaşa yükseltildi.
- ✓ Turizm taşımalarında, taşımacılarda aranan, İstanbul'da en az üç yıl ikamet şartı da kaldırıldı.
- ✓ Taşımacılar yapılan düzenlemeden memnun, ancak yine de böyle bir sınırlamayı gereksiz buluyorlar.

**Ulusal medyada geçen hafta Iraklı vatandaşlara vize uygulamasının kaldırıldığı yönelik haberlerinin çıkması Irak'a taşıma**

**yapan otobüsçüleri heyecanlandırdı. Yanlış haber olduğunun öğrenilmesi, otobüsçüleri hayal kırıklığına uğrattı.**

**Yolcu kaybeden otobüsçü, yine hayal kırıklığında**

## Irak taşımalarında vize engeli sürüyor



Kırmızıgül: Vize engeli zarar veriyor

**K**ırmızıgül Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Fahri Kırmızıgül, Aksaray'daki yazıhanesinden dışarı çıkarak kiralık, satılık evleri gösteriyor. Bunlar Irak vizesi başladığından beri oluştu, yoksa bir tanesi bile boş kalmıyordu. Şu anda bile Irak'a her gün ikinci el 10 otobüs ihraç ediliyor; vize kalksın bu 100 otobüse çıkacak. Avrupa'dan 3 milyar mülteci yardımı alacağız diye öbür taraftan 30 milyardan olduk. Uçakla geliş gidişte sorun yok aynı şartlarda otobüs yolcusu için de C-1 vizesi almak istiyoruz...

**Otobüs yolcusu uçak yolcusu gibi eşitlik istiyor**

## Otobüsçüye haksızlık yapılıyor



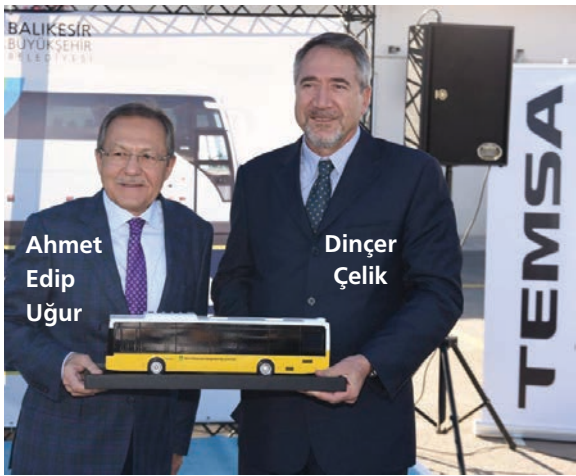
**B**est Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram: "Vize konulmasının ardından uçaklarla gelen yolcuya yönelik bazı kurumlara imtiyaz sağlanırken bu noktada otobüsçüye haksızlık yapıldı. TÜRSAB ve bazı kuruluşlar belirli koşullarla C-1 denilen vizenin alınmasına aracılık ederken, otobüsçüleri bu imtiyaz tanımadı."

4'te

6'da

7'de

### Temsa'dan Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'ne 22 araçlık toplu teslimat



**13 Avenue, 5 Safir, 4 Prestij Sx hizmette**

Temsa Genel Müdürü Dinçer Çelik, "sayın Belediye Başkanımız Ahmet Edip Uğur'a Temsa'yı tercihlerinden dolayı teşekkür ediyorum."

10'da



Serdar Görgüç

BIST Sürdürülebilirlik Endeksi'nde

## Otokar, yerini güçlendiriyor

**O**tokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, "Otokar olarak, bir yandan istikrarlı büyüme sürdürürken bir yandan da gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak üzere çalışıyoruz."

9'da

**Brisa, 3. çeyrekte de 1.3 milyar TL ciro ile liderliğini koruyor**



Yiğit Gürçay

9'da

### Ford'da "Bir Başka" dönem başladı

Ford Otosan Genel Müdür Yardımcısı Özgür Yücel, yepyeni modellerin yanı sıra, Ford müşterilerine yönelik yeni satış ve satış sonrası hizmetlerini kamuoyuyla paylaştı.



9'da



Oktay Ginalli

Filolar için çözümler **Carrier All Season'da**

10'da



Erdal Eroğlu

Otomobilin **Direksiyonunda Erdal Eroğlu var**

9'da

### Lojistik Dünyası

#### İzmir'in geleceği lojistikte

İzmir'in yarımadası alanın geleceği lojistikte... İzmir'in geleceği lojistikte...

### 11-12'de

#### Türsan İtalya'da vites büyütüyor

Türsan İtalya'da vites büyütüyor... Türsan İtalya'da vites büyütüyor...

### Köknar Group

#### Molvo çekicileri Euro 6'ya geçti

Molvo çekicileri Euro 6'ya geçti... Molvo çekicileri Euro 6'ya geçti...

### Yeni Euro Cargo

#### Şehirin sevdiği kamyon



**Dr. Zeki Dönmez**  
Otobüsçülerin gündemi hep yoğun... 7'de

**Prof. Dr. Mustafa İlçalı**  
Raylı Sistem Yatırımları Değerlendirilmesi - 6 2'de

**Mustafa Yıldırım**  
Kurallara karşı değiliz 6'da

**Akif Nuray**  
Dünyaya Bak, Kendini Gör... 4'te

**Salim Altunhan**  
Aklın yolu bir ise... 2'de

**Mevlüt İlgin**  
Bir hatayla gelen mutluluk 4'te

**Cumhur Aral**  
Adam... Atam. 8'de

# Kentleşme Olgusu ve Eğilimlerinin Raylı Sistem Yatırımları Ekseninde Değerlendirilmesi - 6

Türkiye; coğrafi konumu itibarıyla tam bir doğal kavşak niteliğinin içini doldurmaktadır. Yakın zamana kadar politik kültürde bu 'köprü' olarak ifade edilmektedir. Bu niteliklerin sosyal-siyasal kavramsallaştırması ayrı ve önemli bir konu olmakla beraber, kesin olan şudur ki doğal bir yoğunluk ve akış güzergahı olan Türkiye coğrafyasının arz-talep dengesinin iyi yönetilmesi ve yönlendirilmesi, bir toplanma-dağılıma noktası olarak yeniden tasarımı, her anlamda iyi bir ulaştırma mühendisliği gerektirmektedir. Türkiye; dünyanın kültür coğrafyasının merkezinde bir konuma sahip olup, Akdeniz havzasının ve aynı anda birçok beşeri havzanın önemli bir bileşenidir. Coğrafyamız; Kafkasya, Balkanlar, Ortadoğu, Kuzey Afrika ve İç Asya'nın komşuluğunda ve tam da merkezindedir. Bunu ifade eden en son politik dil ise; 'Almanya'dan Moskova'ya, Pekin'e, Yeni Delhi'ye kadar bir sınırın komşuluğunda olan geniş beşeri coğrafyanın en büyük ekonomisi olma' hedefidir. Bu merkezi konum bile; bizlere tek başına 'ekonomi-politika-sosyal kültür' kavramlarını hatırlatmaktadır. Bu ana kavramların hepsiyle ilişkili olan ise 'ulaştırma yönetimi ve kentleşme'dir.



**PROF. DR. MUSTAFA ILICALI**  
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com  
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

gelmektedir. Bu hedef ancak güçlü bir Ulaştırma Vizyonu ve akılcı yatırımlarla takip edilebilir bir hedefdir.

Avrupa Birliği ile üyelik müzakereleri yürüten ve coğrafi-siyasi-ekonomik olarak kopmaz bir çift taraflı ilişki içerisinde olan Türkiye, bu bağlamda AB ulaşım vizyonlarını da takip etmektedir. Ulaştırma; tarih boyunca toplumların gelişimine önemli katkı sunmuş olup teknolojik gelişmelerin itici gücü olmuştur. Ulaştırma imkânlarının artması paralelinde, toplumların birbirleriyle iletişimi ve etkileşimi güçlenmiş, bu da insanlığın ortak medeniyetine önemli katkılar sunmuştur. Ulaştırma; günümüzde önde gelen hizmet sektörlerinden birisi olup sosyal, teknik, ekonomik, kültürel ve politik parametrelerle etkileyen ve etkilenen bir ilişkiye sahiptir.

## Verimliliğin artması...

Modern süreçle birlikte; teknik imkanların alabildiğine gelişmesine paralel, sadece kavramların dönüşmesine değil aynı zamanda yeni kavramların meydana çıkmasına da şahitlik ettik. Bu çerçevede; bizler teknik imkanların hizmet ve insan odaklı olarak seferber edilmesine paralel, verimliliğin mevcut olanaklar dahilinde azami ölçülere çekilme gayesine esas alan anlamda 'akıllı' kelimesini kullanmaktayız. Akıllı yollar, akıllı binalar, akıllı şehirler ve benzeri kavram yaklaşımımız buna birer örnek teşkil etmektedir.

## Ulaştırma Vizyonu

Türkiye'nin yaklaşan 100'üncü yılına, siyasi iktidar, 2023 hedefleriyle yaklaşmaktadır. Bu öngörülebilir hedeflerin başında, '2023'te dünyanın en büyük 10'uncu ekonomisi olmak'

Bulduğumuz yerden, yerkürenin tamamına baktığımızda, içinde bulunduğumuz süreci 100 yıllık, 150 yıllık, 300 yıllık yakın geçmişimizin sorunları, artırımları, kazançları ve kayıplarıyla beraber oluşturduğu deneyimden hareketle, son 20 yılda gelmiş olduğumuz siyasi süreçle, stratejik bir nokta olarak okumaktayız. Bu ise bize; modernite ile 150 yıllık teknik, felsefi, sosyolojik, ekonomik, kültürel bir yüzleşmeyi hem zorunlu kılmakta ve hem de bir imkan olarak sunmaktadır. Bu anlamda; kapsamlı ve bütüncül bir mevcut durum analizi, GZFT analizi ve Gelecek Projeksiyonu yapmamız gerektiği ve bu çerçevede ilgili, yetkili ve muhatap olan herkese hayati görevler düştüğü ortadadır.

## Şehirleşme ve gelişme...

Ülkemiz; şehirleşme ve şehirlilik kavramının için gerek teoride gerekte pratik uzun yıllar boyu tam olarak dolduramamış, bu da her alanda olduğu gibi planlama eksiklikleri ve disiplinler arası koordinasyon kopukluğu gibi sebeplerle birleşerek karmaşık problemlere yol açmıştır. Kültürel ve sosyal düzeyde üretilemeyen çözümler, ekonomik kısıtlarla da birleşince göç olgusu büyük bir ivmeyle ortaya çıkmış ve Cumhuriyet tarihi boyunca 4 ana göç dalgası ortaya çıkmıştır. Bu göç dalgalarının her birinin dönemsel ve karakter olarak kısmi farkları olmasına karşın, geneli itibarıyla önce köyden köyün bağlı olduğu kasaba, nahiyeye, ilçe ve il merkezine, sonraki adımda; il merkezlerinden yöre merkezlerine, sonrasında bölgesel merkezlerle, son adım olarak ise İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Adana, Mersin, Kocaeli, Konya, Antalya, Samsun ve Manisa gibi merkezlere doğru bir göç yönü ortaya çıkmıştır.

## İnsan hareketlilikleri...

Tabiidir ki, daha uzun yıllar; ülkemizdeki insan hareketleri Batı'daki parametrelerle kıyas edilmeyecek düzeyde kendi gerçekliğini oluşturmaya devam edecektir. Ancak bu süreçte; ülkemizin ekonomik, sosyal, kültürel projeksiyonlar dahilinde, dünyada örneklerin etrafına incelenmesi, ekonomik ve sosyal sorunları çözülmesi ya da asgariye indirilmesi çerçevesinde 'şehir, şehirleşme ve şehirlilik' olgu ve algımızın inşası zorunludur. Zira bugün Tahrir, Kahire, Şam, Beyrut ya da herhangi bir Doğu Avrupa şehrine baktığımızda her ne kadar küresel sisteme adapte olmaya başlasalar dahi, şehirlerin taşıması olduğu karakterle, Dünya'nın herhangi bir yöresinde yaşayan insana kendine has bir çağrışım yaptığı ortadadır. Ancak bugün; İstanbul'unuzun herhangi bir ilçesinden alınan bir kesitle 'yerli ya da yabancı bir karakter' okuması yapmak mümkün olmayacaktır. Bu anlamda; Anadolu'nun da herhangi bir büyüğe şehrine yapılan AVM, gökdelen ya da benzeri bir yapılaşma uygulamasıyla şehrin kalkınması modeli çökmüştür. Yapacağımız her yatırım; şehrin bütün parametreleri göz önünde tutularak, şehrin birden fazla problemine çözüm getiriçi nitelikte olmak durumundadır. Dolayısıyla; şehir ve şehirlilik algısını, ilgili, yetkili ve uzman herkesin katılımıyla yapılacak kapsamlı çalışmalar dahilinde özgün bir şekilde tasarlamak ve bunu teknik imkanlarla birleştirerek altyapı, hizmet ve işletim ekseninde azami ölçülere çıkarmak dahilinde önümüzü daha net görmek mümkün olabilecektir diye düşünmekteyiz.

Hepinize huzurlu, sağlıklı, mutlu ve başarılı günler dilerim. ■



**Salim Altunhan**

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Teknoloji her şeyi değiştiriyor, her şey geliyor ve güzelleşiyor. Biz de o güzelliklere alışıyoruz ve daha güzeline, daha iyisini ve daha doğrusunu istiyoruz. Bulduğumuzda da eskisini hiç aramıyoruz.

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörü Topkapı'ya taşındığında, kimse Sirkeci'yi aramadı. Bayrampaşa'ya taşındığımızda da Topkapı tarih olmuştu artık. Arayan olduysa da başka nitelikleri aradı, kimse o keşmekeşi, karışıklığı, düzensizliği aramadı. Yolcu da otobüsçü gibi düşündüğü için kolayca geldi İstanbul Otogarına. Daha genişti, daha düzenliydi, daha kolay erişim imkanı vardı. Zaman içerisinde yetersizlikleri gün yüzüne çıktı. Bazı yetersizliklerini düzeltmek mümkün değil. Tıpkı otobüsün personelini hatta lastiğini, koltuğunu bile değiştiriyoruz. Motorunu rektişye ettiriyoruz, gerekirse tamir ettiriyoruz. Bir noktaya geliyor, tıkr tıkr çalışırken elden çıkarıyoruz. Çünkü yenisinin yerini tutması pek mümkün olmuyor. Belki para harcıyoruz, özellikle zor dönemlerden geçtiğimiz zamanlarda bile yenilemeyi geciktirmiyoruz. Bu bir yatırımdır. Bu yatırımı yapmazsanız zorlukların daha bir artacağını bilirsiniz. Bir fabrika parası ödediğiniz otobüsünüzü,

## Atı alan Üsküdar'ı geçmeden...

ikinci elde bile satmamışken yenisini almak için başvuruyorsunuz.

Otogarlar da tıpkı otobüsler gibidir. Yepyeniye bir sorun çıkarmıyorken herkes memnun ve bahtiyar. Bazı tadilatları yaparak kullanım kolaylığını sürdürmesini sağlıyorsunuz. Ama ya yolu yetmiyorsa ya genişleyecek yeri kalmamışsa, otoparkı yetersizse... Yenilemekten başka çıkar yol yoktur.

Karayoluyla yolcu taşımacılığı sektörü, şimdiden önlemini almalı ve yeni otogar alanlarının altyapısının hazırlanması için çalışmalar başlatmalıdır. Berber koltuğuna oturan adam saçının durumunu sormuş... Berber de önüne dökülünce görürsün demiş. Basiretli davranıp önceden aynaya bakmalı ve ince eleyp sık dokuyarak şimdiden geleceği de kapsayacak yeni otogarları belirlemeli. Yolunun şöyle olmasını, yolcu ulaşımının böyle olmasını, peronlarının geniş ve rahat olmasını, park alanlarının bulunmasını, personelin dinlenebileceği tesislerin yapılmasını ve aklına şu an gelmeyen daha birçok detayı sağlamalı.

Biz, şimdiden yetersiz olan İstanbul Otogarını savunacağız derken iş işten geçecek, "otogarlara otobüsçününüdü, bize sormadan projelendirilmesi yanlıştır" diyip dizlerini döveceğiz istemsek de... ■

**"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"**

Başbakan Binali YILDIRIM

# NOVO S

## AZ YAKAR, HER İŞE KOŞAR.

- Servis taşımacılığı için ideal
- Yüksek güvenlik standartları
- Düşük yakıt sarfiyatı
- Düşük işletim maliyeti

www.isuzu.com.tr

facebook.com/IsuzuTurkiye

twitter.com/IsuzuTurkiye

instagram.com/IsuzuTurkiye

Çağrı Merkezi: 444 4 1S2 (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfiyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizde yeni yol arkadaşınız olacak.

**100**  
HISTORIC YEARS  
Founded 1916  
**ISUZU**

## Edirne ve ilçe belediyeleri D4 belgeli araçlar için Yeni tedbirler görüşüldü

Edirne Belediyesi'nin başkanlığında Edirne ve Kırklareli'ne bağlı belediyeler, şehiriçi taşımacılık ile şehirlerarası 100 km mesafeye kadar taşımacılık yapan D4 belgeli araçlar için alınacak yeni tedbirleri görüşmek için bir araya geldi.



Edirne Belediyesi Ulaşım Hizmetleri Müdürü Erdal Uygun başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda Kırklareli Belediyesi, Babaeski Belediyesi, Lüleburgaz Belediyesi, Havsa Belediyesi, Keşan Belediyesi, Enez Belediyesi, Lalapaşa Belediyesi, Süloğlu Belediyesi, Uzunköprü Belediyesi ve İpsala Belediyesinden yetkililer katıldı.

Edirne il merkezi ile civar il ve ilçeler arasında yapılan yolcu taşımacılığına ilişkin sorunları değerlendirmek amacıyla bir araya geldiklerini anlatan Erdal Uygun,

"Yolcu taşımacılığı yapan firmaların izin yenileme talepleri ile yolcu taşımacılığına yeni başlayacak olan firmaların taleplerini değerlendirerek, uygulama birliğini sağlamaya yönelik olarak, dikkat edilmesi gereken hususları belirlemek için bir araya geldik. Yolcuların; Edirne, civar il ve ilçelere seyahatinde daha güvenli, konforlu, seri taşımacılıktan yararlanabilmeleri için alınacak tedbirleri konuştuk" dedi. ■

## Servis Araçları

## Yerli üretimle dijital takipte

Bursa Servis Araçları Esnaf Odası tarafından Bursalı mühendislerce yüzde 100 yerli olarak üretilen SERTEK ile odaya bağlı 3300 araç ULUTEK'teki merkezden takip edilecek. Hem araç takibi hem de araç içi ve dışı kayıt sistemini kapsayan proje ile servis araçlarının trafik yoğunluğuna göre merkezden alternatif güzergahlara yönlendirilerek trafiğin yoğunluğunun önlenmesi amaçlanırken, araç içi ve dışı kayıt sistemiyle de servis kullanıcılarının

huzur ve güvenliğine katkı sağlanacak. Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Ser-Odasan'ın ULUTEK'teki yerini ziyaret edip, sistemin çalışma şekli hakkında bilgi aldıktan sonra kent içi trafik yoğunluğuna çözüm getirmesi hedeflenen sistemin startını verdi. Servis Araçları Esnaf Odası Başkanı Sadi Aydın da Oda sermayesiyle kurulan Ser-Odasan'ın ilk üretimi olan SERTEK'in startını vermenin mutluluğunu yaşadıklarını söyledi. ■



# SİZDEN ALDIĞI GÜÇLE MEMLEKETİN HER YERİNDE!

Yerli ve milli marka olarak süratle devam ediyoruz.



Gerçek müşteri şikayetlerini baz alarak değerlendiren **A.L.F.A. Awards**'ta ödülün sahibi belli oldu! Müşterilerimize sunduğumuz kaliteli hizmet ile tam 25 farklı sektörden markanın yarıştığı **Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar** değerlendirmesinde Sürat Kargo olarak **birinci olduk!**

**Tebrikler. Bu başarı hepimizin!**

0 850 202 0 202  
www.suratkargo.com.tr

f /suratkargo t /suratkargotr i /suratkargotr

  
Süratle, özenle...



## Sanayinin geleceği

## Akıllı ürünler üreten akıllı fabrikalarda

**Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) Akdeniz İhracatçı Birlikleri (AKİB) ile birlikte 27 - 28 Ekim tarihlerinde gerçekleştirdiği Türkiye İnovasyon Haftası Adana 2016'da TEMSA rüzgârı esti.**

Ürettiği akıllı ve ileri teknoloji ürünü araçlarla dünyanın 66 ülkesine otobüs ihraç eden TEMSA'nın Ar-Ge ve Teknoloji Direktörü İbrahim Eserce, Türkiye İnovasyon Haftası Adana 2016'da "Türkiye'de İnovasyon ve Endüstri 4.0" panelinde "Sanayinin geleceği, akıllı fabrikalarda akıllı ürünler üretmekten geçiyor" dedi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekşi, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü ile Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, ikinci günün açılışında yaptıkları konuşmalarda Türkiye için inovasyonun gerekliliğine ve önemine dikkat çekti.

Türkiye'de inovasyon konusunda gözle görülür bir yükseliş olduğu söyleyen TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, inovasyonun Türkiye'nin gelişimi için şart olduğunu vurguladı.

Üreticilerin taleplerini bakanlık olarak önemsediklerini anlatan Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, Türkiye'nin 4'üncü Sanayi Devrimi'ne hazırlıklı olması gerektiğini söyledi. Bakan Özlü, bakanlık olarak bu alanda çalışmalar yaptıkları bilgisini verdi.

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, tasarım yapılırken milli ve manevi değerlerle uyuşan tasarımlar yapılmasına vurgu yaptı. Bakan Zeybekci, üniversite-gerek hayat birlikteliğinin önemine de dikkat çekti.

TEMSA Ar-Ge ve Teknoloji Direktörü İbrahim Eserce, "TEMSA liderliğini sürdürdüğü otobüs pazarında otobüs üretmekle birlikte akıllı ürünlerini akıllı fabrikalarda, geleceğin ihtiyaçlarına yenilikçi çözümler üreten teknoloji şirketi olma yolunda ilerlediğini vurgulayarak yapıyor. Bu doğrultuda TEMSA'nın vizyonu; akıllı ulaşım çözümleri üreten, yenilikçi ve girişimci, fark ve değer yaratan teknoloji şirketi olma" dedi.



## Dört farklı etkinlik

TEMSA, Türkiye İnovasyon Haftası Adana 2016 kapsamında "ABD pazarı için geliştirilen yenilikçi TS45 otobüsü, Türkiye İnovasyon Haftası'nda AirBrush sanatı ile buluşuyor", "Gençler Yazılım ile Buluşuyor", "TEMSA Maker Lab deneyimini paylaşıyor" ve "Deneyim Laboratuvarı, TEMSA-STM Trafik Kazalarının Büyük Veri ile Önceden Tespit Edilmesini paylaşıyor" başlıklı etkinlikleri gerçekleştirdi. TEMSA İnovasyon ve Ürün Müdürü Mert Özkaynak, "TEMSA tarafından hayata geçirilen Smart Mobility programlarından kesitleri katılımcılarla paylaştık. 'Açık İnovasyon' platformuna çok önem veriyoruz ve bu amaçla tüm katılımcılara TEMSA'ya özel geliştirilen ve benzersiz olan 'Dijital Yenilikçilik ve Girişimcilik' uygulamamızı, ödüllü yarışmalarımızı, Open Bus platformumuzu tanıttık" dedi.

## Sahil Seyahat

## 2+1 koltuklu

## 2 Maraton aldı

1999 yılında kurulan Rize merkezli Sahil Seyahat Turizm'in de tercihi TEMSA Maraton oldu. Firma sahibi Köksal Özer, "2+1 koltuklu 2 adet Maraton yatırımını yaptık. Pazardaki 2+1 koltuklu araçlar arasında Maraton otobüslerin güzel bir araç olduğunu düşünüyoruz" dedi.

Filolarında 20'si özmal, toplam 30 araç bulunduğunu belirten firma sahibi Özer, Rize merkezli olarak Çanakkale, Bursa, İstanbul, Ankara, Didim, Kuşadası, Denizli, Aydın hatlarında hizmet verdiklerini belirterek, "Şartlar 2+1 araç yatırımını gerektiriyor. Yolcu onu istiyor. Biz de yolcu talebine yönelik 2+1 koltuklu yatırım yapmak istedik. Pazardaki 2+1 araçlar arasında Maraton öne çıktığı için tercihimizi o yönde kullandık" dedi.

Bakan Faruk Özlü'den  
Silikon Vadisi yolcusu  
TS45'e övgü

**Türkiye İnovasyon Haftası Adana 2016 etkinliği kapsamında Adana'ya gelen Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü TEMSA'nın ABD'nin Silikon Vadisi'ne gönderdiği TS45 aracını inceledi.**

Türkiye'de ürettiği araçları 66 ülkeye ihraç eden TEMSA'nın, Amerika Birleşik Devletleri'nin Silikon Vadisi'ne gönderdiği TS45 aracını Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, Adana Valisi Mahmut Demirtaş ve Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü ile birlikte inceledi. TEMSA'dan Ar-Ge ve Teknoloji Direktörü İbrahim Eserce, İnovasyon ve Ürün Müdürü Mert Özkaynak ve Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan araç tanıtımını gerçekleştirdiler.

TEMSA Ar-Ge ve Teknoloji Direktörü İbrahim

Eserce, "Sanatçı Evrim Duyar'ın tasarımıyla renklenmiş ve katılımcıların ilgi odağı olan TS45 modeli aracımız, 56+1 kişi kapasiteli. Aracımızın TS30, TS35 ve TS45 olmak üzere üç modeli var. Türkiye'de ve Avrupa'da olduğu gibi, ABD pazarında da büyümemizi sürdürüyoruz. Temsa olarak, dört kıtada ülkemizi temsil etmekten gurur duyuyoruz" dedi.

TEMSA'nın araçlarını inceleyerek bilgi alan Bakan Faruk Özlü de, "Türk sanayicisinin yurtiçinde ve yurtdışındaki başarıları hepimize gurur veriyor. Temsa'yı, başarılı çalışmalarından ve Amerika'daki her geçen gün artan pazar payından dolayı kutluyorum" diye konuştu.

TEMSA IBE 2016 Fuarı'na katıldı  
Maraton İtalya yollarında

2016 yılında birçok fuar ve etkinliklerle Avrupalı müşterileriyle buluşan TEMSA, tanıtım etkinliklerini yılın son üç ayında da hız kesmeden sürdürüyor. İtalya'nın Rimini kentinde 26-28 Ekim tarihlerinde düzenlenen ve Avrupa'nın önde gelen otobüs fuarlarından biri olan IBE 2016 Fuarı'nda TEMSA, MD9LE, HD, Maraton, MD9 ve MD7 araçlarını tanıttı.

TEMSA olarak İtalya otobüs pazarında da hedeflerini büyüttüklerini belirten TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, "MidiCoach dahil Coach ve Multipurpose (intercity) segmentlerinde iddialı bir konuma gelmek için İtalya pazarına yönelik 2015 yılı sonundan itibaren yepyeni bir strateji belirledik. Ürün gamımıza Maraton ve

MD7'nin eklenmesiyle birlikte İtalya otobüs pazarında 2017 yılında daha büyük adetlere ulaşacağımıza inanıyoruz" dedi.

## Maraton İtalya yollarında

İtalya'da bu yıl seyahat otobüs pazarında önemli teslimatlar gerçekleştirdiklerini belirten Bölge Satış Müdürü Pekiner Cihan, "Maraton aracımıza müşterilerimizin ilgisi çok büyük oldu. 3 Maraton otobüsümüz İtalya yollarında hizmete başladı. Önümüzdeki yıl daha yüksek adetlere ulaşmayı hedefliyoruz" dedi.



Düşük yakıt tüketimi  
ve yüksek konforu ile

**bu maratonun  
kazanana siz  
olursunuz**



Gücü ve performansı, TEMSA'ya özgü konfor ile harmanladık. Uzun yollar için özel güvenlik sistemleriyle tasarladığımız MARATON, çevre dostu motoru ve tasarruflu yakıt tüketimiyle hem çevrenizi hem cebinizi rahatlatıcak.

temsa.com



## Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

## Kurallara karşı değiliz

İstanbul UKOME'sinin turizm taşımacılığında hizmet veren araçların yaşlarının yükseltilmesine dair aldığı olumlu karar dolayısıyla Sayın Muzaffer Hacimustafaoğlu'na teşekkür ediyorum. turizm taşımacılığı araçlarının kullanılma yaşının 10'a çıkarılması kısmen de olsa mutluluk veriyor. Tabii, böyleli yaş sınırlaması dünyanın hiçbir yerinde yok. Avrupa'da, otobüsler kamu hizmeti veren sınıfta sayılıyor ve "hizmet verilebilir" veya "veremez" diye nitelendiriliyor, aracın yaşı hiç gündeme bile getirilmiyor.

### Düzenleme gerekmiyor

Amortisman süresi uzayan, akaryakıtı fazlaca tüketen aracı, rantabl olmadığı için kullanıcı zaten hizmetten çeker. Bunun için bir düzenleme yapılması gerekmez. Dolayısıyla 10 yaş da yanlıştır. Ayrıca turizm taşımacılığı hizmeti veren otobüsler belediye otobüsü gibi değil ki, yıpranma katsayısı onlara göre daha düşük. Bu kararın yeniden ele alınmasını ve gözden geçirilmesini diliyorum.

Bu tür kamu hizmeti veren araçların sınıflandırılması gerektiğini daha önce de belirtmişim. Belli bir sınıflandırmayla çalışma izlerini "ucuz" veya "pahalı" olarak belirleriz, sorun da kendiliğinden çözüme kavuşur.

### Sektör mensubu ne yapsın?

Diğer taraftan, kıt kanaat geçinen sektörün durumu da ortada. 10 yaşında olan aracını kime, nereye satabilir sektör mensupları? Amortisman süresi tamamlanmamış ama 10 yaşındaki araç sektör mensubunun elinde kalacak, zaten zor durumdaki sektör mensubu ne yapacak? Birilerinin bu ve buna benzer sorularımıza cevap vermesi gerekir. Oraya verme, burada çalıştırma, onun yaşı geçti... Peki, hizmet nasıl sürdürülecek? Sürdürülebilir bir ulaştırma politikası için kurumlar ve yönetmelikler arasındaki çelişkiler kaldırılmalı.

### UDH Bakanlığı yek yetkili olmalı

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, bizim sektörümüzün tek yetkilisi olmalı. Yerel yönetimler bir tarafa çekiyor, Şehircilik Bakanlığı diğer tarafa çekiyor. Belediyeler dersiniz daha farklı. Olan ise sektöre ve sektör mensuplarına oluyor. Biz, başından beri bir entegrasyon ve koordinasyon ile kurumlar arası iletişim kurulması ve sektörler çıkarılan kanun, yönetmelik ve genelgelerin sektörler yararına düzenlenmesi gerektiğini söylüyoruz. Belediyeler şehrin imkanlarıyla çalışmalar yapıyor, kamu iktisadi teşebbüsü oluşturarak rekabeti engelliyor. Bunlar doğru şeyler değil. Mesela ödemelerle ilgili sıkıntılar var, çözüm bekleyen. 65 yaş üzeri ücretsiz taşınan yolcular, öğretmen ve öğrenci indirimleri var. Bunların hepsi için taşımacının cebine el atılıyor. Sektör bu şartlarda yaşatılmaz. Bu konu muhakkak gündeme getirilmeli.

### Hazırlıklarımızı tamamladık

Sayın Başbakan'ın da katılacağı TOBB Sektör Meclisleri Şurasında, her sektör en acil çözüm bekleyen beş sorununu dile getirecek. Biz de sektörümüzün en acil çözümlemesini istediğimiz, çözümünüyle daha başka birçok sorunun da giderilmesine yol açacak sorunlarımızı dile getireceğiz. Hazırlıklarımızı yaptık.

Bakanlık bir belge istiyor, belediye başka bir belgeyi zorunlu tutuyor, UKOME daha başka bir belge istiyor. Bir koordinasyonsuzluktur gidiyor. Her kurumun kendi standardı var ve herkes kendi standardının hayata geçmesini istiyor. Biz eğitime karşı değiliz, kurallara olmalı ve herkes bu kurallara uymalı. Ama bütün bu kurallara birbirleriyle çelişmemeli.

### Zorunlu koordinasyon kurulu...

Sonuç olarak ulaştırmayı iyi bilen bir Başbakanımız var. Bütün bakanlıkları içeren bir koordinasyon oluşturarak sorunların çözümünü sağlayacaktır. Tabii, bu koordinasyonda Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı nihai otorite olmalı. İyi haftalar diliyorum. ■

## Yolcu kaybeden otobüsçü, yine hayal kırıklığında

# Irak taşımacılarında vize engeli sürüyor

**Ulusal medyada geçen hafta Iraklı vatandaşlara vize uygulamasının kaldırıldığı yönelik haberlerinin çıkması Irak'a taşıma yapan otobüsçüleri heyecanlandırdı. Yanlış haber olduğunun öğrenilmesi, otobüsçüleri hayal kırıklığına uğrattı.**

Otobüsçülük sektörü artan maliyetlerle birlikte yaşanan zorlukları atlatmanın uğraşı içindeyken bir yandan da çevre ülkelerle yaşanan anlaşmazlıkları da aşmak zorunda. Bir yıl önce, Irak'tan ülkemize otobüslerle günde iki bin 500 kişi gelirken vize engeli ile birlikte bu sayı 250'lere kadar düştü. İstanbul'dan Irak'a taşıma yapan 10 dolayında firma var. Ancak şu anda İstanbul'da ev alan Iraklı vatandaşlar bile vize alamamanın sıkıntısını yaşıyorlar. Iraklı vatandaşların vize engeline uğramasının sıkıntı yarattığı sadece otobüsçülük sektörü değil; oteller ve ticaret yapılan iş yerleri de etkilendi. Yaşanan sıkıntıları konuşmak üzere Kırmızıgül Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Fahih Kırmızıgül ve Best Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram ile bir araya geldik.

### Vize engeli zarar veriyor

2017 yılında firmalarının 20'inci yılı olacağını belirterek açıklamalarına başlayan Kırmızıgül Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Fahih Kırmızıgül, "Iraklı vatandaşlara uygulanan vize nedeniyle sıkıntı yaşayan sadece otobüsçülük sektörü değil. Tüm sektörler bundan etkilendi. Iraklı vatandaşların İstanbul'da evleri var ama vize alıp evlerine gelemiyorlar" sözleriyle detay veriyor.

### En zor dönem

20 yıllık süreçte en zor dönem

### Mercedes öne çıkıyor

Filosundaki araçların tamamının Mercedes ve 2+1 koltuklu olduğunu belirten Kırmızıgül, "Bu zorlu süreçte Mercedes araçlarla ilgili hiç sıkıntı yaşamadık. Dayanıklı olmaları, parçalarının her yerde bulunabilmesi sayesinde en azından otobüslerle ilgili bir masrafımız olmuyor" dedi.

### Fahih Kırmızıgül



yaşadıklarını ifade eden Kırmızıgül, "Bunda en büyük etken Irak taşımacılarında vize engelinin bulunması. Bir yıl öncesine kadar Kerkük'e günde İstanbul'dan 3 sefer yapabiliyorduk şimdi, bire hatta 2-3 günde bire indi. Bir yıl önce otobüslerle günde 2 bin 500'ü aşkın Iraklı ülkemize gelirken bu sayı şu anda 250'ye kadar geriledi" dedi.

### İkinci kez hayal kırıklığı

2016 Aralık ayında vize engelinin başladığına dikkat çeken Kırmızıgül, "Yaptığımız tüm görüşmelerde yıl içerisinde hatta 7'nci ayda bunun kaldırılacağı yönünde bir izlenim oluştu. Birkaç ay önce bir haber çıktı ama yanlış olduğu ortaya çıktı. En son da televizyonlar, internet haber siteleri Iraklı vatandaşlara vizenin kaldırıldığı haberini verdi. Biz de duyunca çok heyecanlandık. Ancak yanlış haber olduğu ortaya çıkınca ikinci bir kez hayal kırıklığı yaşadık. Haber daha sonra, umumi değil hususi pasaportlar olarak düzeltildi. Ama zaten hususi pasaportu olanlar, yani 'diplomatar' gelip gidebiliyordu. Onlar için bir sorun yoktu" dedi.

### Beklediğimizi bulamadık

Yaşanan sıkıntıları aşmak için Almanya ve Romanya'ya seferler açtıklarını, ancak yolcu azlığı nedeniyle bundan da vazgeçmek zorunda kaldıklarını belirten Fahih Kırmızıgül, "Araçlarımızı yaz sezonunda iç hatlara verdik. 2 ay iş yapacaktık. Ona da darbe girişimi zarar verdi, 2016 yılında beklediğimizi bulamadık. Hacca otobüs götürme işi de yapıyorduk. Suriye kapanınca, Irak'tan denedik. Orası da kapanınca gemi ile Mısır'a

götmeye denedik. Orada da Mısır çok engel çıkarttı. Hac işini de yapamaz olduk" dedi.

### Evi var gelemiyor

Türkiye'ye gelen Iraklı vatandaşların birçoğunun gayrimenkul yatırımı yaptığına da dikkat çeken Kırmızıgül, "Vatandaşın evi var burada, ama vize alamadığı için gelemiyor. Kendisine alsın bile ailesine alamıyor. Çoğu uğraşmaktan bıktı ve gelmekten artık vazgeçti. Aldıkları gayrimenkulleri de satmaya çalışıyorlar. Iraklı vatandaşların ülkemize gelmesi sadece otobüsçülük sektörünü değil, birçok sektörü etkiliyordu. Oteller, restoranlar doluyordu. Tekstil, ev eşyaları satılıyordu. Bir Iraklı, her gelişinde en az 5-10 bin dolar harcıyordu ülkemizde. Avrupa Birliği'nden 3 milyar dolar beklerken, bizim zararımız en az 30 milyar dolar oldu. Ekonomimiz ve turizm sektörü bu kadar sıkıntıdayken bu kararın alınmasını ve devam ettirilmesini bir türlü anlayamıyoruz" dedi.

### AB oyaladı

Vize engelinin, AB'nin Türkiye'ye vaat ettiği vizesiz geçiş ile alındığına inandığını ifade eden Kırmızıgül, "Avrupa bize, 'vizesiz geçiş imkanı vereceğim, sen yeter ki Ortadoğu vatandaşlarına vize uygula' dedi. Biz de bu kararı aldık ama AB'den bu karar çıkmadı. Çıksa ne olacak ki, bizim ekonomimizin dövize, turiste ihtiyacı var; turist göndermeye değil. Türkiye'yi oyaladılar. Ama bundan sadece otobüsçüler değil tüm ülke zarar etti" dedi.

### Güvenlik noktasında sıkıntı yok

Taşınan yolcuların güvenlik açısından hiçbir sorun oluşturmadığını da belirten Kırmızıgül, "Gümrük noktasında çok ciddi kontroller var. Sadece bizim tarafta değil, Irak tarafında da bu böyle. Ayrıca gümrükten çıktuktan sonra ülkemizde 10 kontrol noktasını geçiyoruz. Bugüne kadar hiçbir sorun yaşamadık. Biz taşıdığımız yolcuları da tanıyoruz zaten. Türkmenleri; Kerküklü, Dohuklu, Erbilli ve Zahuluları taşıyoruz. Can güvenliği yok sözleri de anlamsız. Can güvenliği olmasa biz niye personelimizi, 1 milyon TL tutan aracımızı oraya gönderelim. Biz bir an önce yaşanan siyasi durumun da normale dönmesini ve vize imkanının tekrar getirilmesini istiyoruz" dedi.

### İran, Azerbaycan ve Lübnan'a yöneldiler

"Iraklı vatandaşlar ülkemize gelmek istiyor. Biz onları geri çeviriyoruz" diyen Fahih Kırmızıgül, "Tabii, onlar da buraya gelemeyince, başka ülkelere yöneldiler. Şimdi İran, Azerbaycan ve Lübnan'a gidiyorlar. Oraya döviz bırakıyorlar, eşya satın alıyorlar. Ama halk Türkiye'yi çok seviyor. Onların ilk tercihi bizim aslında" dedi.

### Sefer iptallerindeki cezalar

Yolcu azlığı nedeniyle zaman zaman sefer iptaline gitmek zorunda kaldıklarını da vurgulayan Kırmızıgül, "Bu seferde sefer iptali nedeniyle cezalarla karşı karşıya kalıyoruz. Bunu birçok kez Bakanlığa, TOFED yetkililerine ilettilik. 'Cezaları kaldıracağız' dediler ama bir gelişme olmadı. Ceza miktarında biraz indirim yapıldı, ama yaşanan bu durumda bile cezalar ağır" diye konuştu. Kırmızıgül, kendisini bildiğinden bu yana otobüsçülük sektörüyle ilgilendiğinden yakındı: "En çok zorluk çekenler otobüsçüler. TÜRSAB, havayolcuların sorunları ile ilgileniyor. Uçakla Iraklıların gelmesi için vize imkanı getiriyorlar. Ben de TÜRSAB üyesiyim ama ilgilenen yok."

### İkinci el otobüs de çok satılır

Son 6 aydır çok büyük sıkıntı yaşadıklarını altını çizen Kırmızıgül, "6 aydır ne vergi, ne çalışanların sigortalarını, ne de maaşlarını ödeyebiliyoruz. Bir sene önce 40 kişi çalışırken şu an 15'e düştü. Araçlarımızın 4'ü çalışıyor. 6'sı sahilde yatıyor. Herkes aracını satmak istiyor ama alıcı yok. Irak'a vize kaldırılrsa yolcunun yanı sıra ikinci el otobüs ihracatında da büyük bir gelişme olur. Şu an bile birçok otobüs satışı oluyor. Günde 5-10 otobüs satılıyor. Ben de bir aracımı satacağım. Vize kaldırılrsa bu sayı bir anda 100'e çıkar, çünkü daha yeni model araç talebi var. Özellikle 50-55 koltuklu araçlarla ilgileniyorlar. İran üzerinden çok otobüs satılıyor. Önümüz kış, eğer vize kalkmazsa bu firmaların hiçbirisi yaşayamaz. Borç ertelemesi gibi imkanların getirilmesi çok önemli. Biz ya yeni kredi çekerek ya da otobüs satarak borçları ödemek durumunda kalıyoruz" dedi.

### Yakıt sınırlaması

Fahih Kırmızıgül, gümrüklerde 350 litre sınırı nedeniyle de sıkıntılar yaşadıklarını söylüyor: "Kapikule'den, İpsala'dan geldiğimizde böyle bir uygulama yok. Habur'da böyle bir uygulama var. Zaten bizim aracımız İstanbul'a gelene kadar 1100-1200 litre yakıt tüketiyor. Gereksiz cezalarla karşı karşıya kalıyoruz. Habur Gümrüğü'ndeki yolcu salonları geçen sene yetersiz kalıyordu. Şimdi yolcu olmadığı için yetersizlik görünmüyor."

### Duadan başka çare yok

Yaşadıkları sorunlara çözüm arayışında, Fahih Kırmızıgül'ün tek umudu dua etmek: "Tek şansımız artık dua etmek ve beklemek." ■



**Fahih Kırmızıgül, Aksaray'daki yazıhanesinden dışarı çıkıp kiralık, satılık evleri gösteriyor. Bunlar Irak vizesi başladığından beri oluştu, yoksa bir tanesi bile boş kalmıyordu. Şu anda bile Irak'a her gün ikinci el 10 otobüs ihraç ediliyor; vize kalksın bu 100 otobüse çıkacak. Avrupa'dan 3 milyar mülteci yardımı alacağız diye öbür taraftan 30 milyardan olduk. Uçakla geliş gidişte sorun yok aynı şartlarda otobüs yolcusu için de C1 vizesi almak istiyoruz...**

■ ERKAN YILMAZ

Trafikte hız felaket, üretimde bereket"

Başbakan Binali YILDIRIM

## Otobüs yolcusu uçak yolcusu gibi eşitlik istiyor

## Otobüsçüye haksızlık yapılıyor

**Best Van Turizm Yönetim Kurulu Üyesi İrem Bayram: "Vize konularının ardından uçaklarla gelen yolcuya yönelik bazı kurumlara imtiyaz sağlanırken bu noktada otobüsçüye haksızlık yapıldı. TÜRSAB ve bazı kuruluşlar belirli koşullarla C-1 denilen vizenin alınmasına aracılık ederken, otobüsçülere bu imtiyaz tanınmadı."**

Best Van Turizm 15'i yurt dışına olmak üzere toplam 120 otobüsle hizmet veriyor. Geçen hafta Irak'a vize kaldırılmasıyla ilgili çıkan haberlerin kendisini heyecanlandırmadığını belirten İrem Bayram, "Bir düzenlemenin yapılacağını ve bunun da umumi değil, hususi pasaportlara yönelik olacağını biliyordum. O gün çıkan haberlere heyecan duymadım. Sadece yoğun bir telefon trafiğim oldu. Acentelerimiz ve yolcularımız 'vize kalktı' diye aradılar. Ama ben onlara telefonla da olsa kalkmadığını anlatmaya çalıştım. Arayanları inandırmanın çok zor oldu" dedi.

**Böyle bir ortamda zor...**

Yaşanan bu gerilimli ortamda vizenin kaldırılmasına yönelik çok büyük umut taşımadığını da vurgulayan İrem Bayram, "Musul'a yönelik operasyonlar konuşulurken vizenin kaldırılacağını beklemiyordum. Ama tabii ki son bir yıldır bu uygulamaların getirdiği ticari kaygılar nedeniyle vizenin kaldırılmasını beklemek bizim hakkımız, ancak siyasi gerçekler var ortada. Bizim umudumuz bu operasyonun bir an önce bitmesi ve Musul'un DEAŞ'ın elinden kurtulması. Bölgede, tekrar vizesiz bir ortamda çalışmaya başlamak istiyoruz" dedi.

**Uçaklara farklı, otobüsçüye farklı uygulama**

Vize kaldırılmasa bile e-vize getirilsin taleplerine yönelik değerlendirmede de bulunan Bayram, "E-vize ile vizenin olmaması arasında çok önemli bir fark yok. E-vize döneminde gelenler 90 gün kalıp tekrar çıkış



İrem Bayram

yapmak zorunda kalıyorlardı. Ancak burada uçaklara tanınan imtiyazdan bahsetmek gerekiyor. TÜRSAB ve bazı kurumlara C-1 adıyla verilen vizenin alınmasında aracılık etme imkanı getirildi. Uçak bileti ve geri döneceğine yönelik 2 bin dolar teminat isteniyor. Bu bize neden sağlanmadı bunu sorgulamak ve cevabını almak istiyoruz. Bu adaletsiz bir uygulama. Biz de bu hakkı istiyoruz. 2 bin dolarlık teminatı bizim yolcumuz da yatırır. Taşınan yolcu arasında bir fark yok. Karayolundaki kontroller havayolundan çok daha sıkı. Birçok noktada tekrar tekrar kontrol ediliyorsunuz. Biz yolcumuz, bu haksızlık nedeniyle havalimanında görüncü üzülmüyoruz. Çünkü bu kadar emek harcıyoruz çaba gösteriyoruz" dedi.

**Yüzde 70 düşüş**

Bayram, bir yıl öncesine göre işlerin yüzde 70 düştüğünü belirtti: "Şu an karşılıklı 6 seferimiz var. Kerkük, Zaho, Erbil ve Süleymaniye'ye İstanbul, Ankara, Mersin, Gaziantep, Adana, Van ve Diyarbakır'dan seferler düzenliyoruz. Daha önce İstanbul'dan 4 sefer yaparken şimdi 1 sefer yapabiliyoruz. Geçen yaz günde 200 kişi taşırken şimdi bu günde 40 kişiye kadar geriledi."

**Gümrükteki sıkıntılar**

Sefer iptalleri ile ilgili sıkıntı yaşamadıklarını, ancak hat kodu olarak verilen uygulama nedeniyle sorunlar oluştuğunu belirten Bayram, "Bir aracımız yol durumu ve gümrükteki işlemler nedeniyle gece 23.30 değil de, 00.30'da giriş yaptysa 'hat kodu' eksik duruma

düşüyor. Öyle olunca da otobüsü bekletiyorlar. Bunu da yolcuya anlatmak çok zor oluyor. Yolcu, 'niye böyle oluyor' diye yakınıyor. Burada Bakanlığa bir öneri sunduk. Yıllık 365 sefer mi bildirdim, yıl sonunda baksınlar veya 'yüzde 5 altına ve üstüne çıkabilirsin' desinler. Biz de gelen cezaya itiraz etmeyelim. Gümrükte yaşanan sorunlardan biri de ulaştırma personelinin olmaması. Mevzuat değişiklikleri biz anlatmaya çalışıyoruz. Yüzde 25 doluluk şartının

kaldırıldığını Habur Gümrüğü'ne ben öğrettim. Oysa Bakanlıktan bir personel olsa biz onlardan birçok şey öğreniriz" dedi.

**Güvenlik sorunu yok**

Taşımalar sürecinde hiçbir güvenlik sorunu yaşamadıklarını Irak tarafının da çok güvenli olduğunu belirten Bayram, "Can güvenliği yok deniliyor ya bazen, biz inanmıyız hiçbir sorun yaşamadık bugüne kadar. Denetimler ve kontroller çok sıkı" dedi.

**Zarar çok büyük**

Vize ile zararın ölçülemez boyutta olduğunu belirten İrem Bayram, "Gelen her yolcu birer otobüs bileti değil. Sağlık turizmine harcanan paralar, oteller, restoranlar, alışverişler. Buradan tıklım tıklım bavullarla dönen yolcularımız oluyordu. İhracat verilerinde sayılmayan bir noktaydı bu" dedi.

**Otobüs tercihi**

Mesafenin çok uzun olmasına rağmen otobüsün tercih edilmesini de uçakların çok pahalı olması, daha az yük götürülebilmesi ve otobüsle yolculuğun ikinci bir sınıf seyahat şekli gibi algılanmaması olarak açıklayan Bayram, "Bizde uçak yolculuğuyla, sanki elit sınıfa giriyorsun anlayışı var, otobüsle yolculuk ikinci sınıf gibi. Allah kurtarsın gibi. Ama Iraklı yolcularda böyle bir algı yok. Bu da bir ulaşım çeşidi onlar için" dedi.

**En büyük sorun kar marjı**

Sektörün en büyük sorununun kar marjlarının olmaması

olduğunu belirten İrem Bayram, "Bizi ayakta tutan yolcu sadakatı. Yolcumuz var. En kötü dönemde bile var, ama uzun vadede sektörümüzün asıl üzerinde durması gereken nokta kar marjları. Kimse yolcu yok demesin. Yolcu var, ama kar marjı çok düşük. Bilet fiyatlarını uçaklar baskı altında tutuyor. Yoksa biz yolcu memnuniyetini üst düzeyde tutabilmek için ona göre personel seçiyoruz. Personeli bu yönde motive ediyoruz. Bir aile olma bilincindeyiz. Bu sektörde amatörlüğü sağlayamazsınız, ilerleyemezsiniz. Her şey kurumsallık değil ki. Bizim de sıkıntılarımız oluyor. Yazın rahatız. Kışın başka alanlardan burayı destekliyoruz. Ama şu bir gerçek; bu sektöre yatırım yapmakta riskler giderek artıyor. Buna rağmen bu iş devam edecek. İnancımız tam" dedi. ■

**Siyah inci Mercedes'e göre seyahat planı**

Yurtdışına çalışan otobüslerin tamamının 2+1 olduğunu ve Mercedes'ten aldıkları özel otobüsle hizmet verdiklerini belirten Bayram, "İlk başta siyah inci dediğimiz otobüsü aldık. Sonra altın yıldız ve gümüş ay ile devam ettik. Siyah inci o kadar beğenildi ki seyahatini bu aracın seferine göre planlayanlar var.

**Babam önümüzü açtı**

Benim bu işi sevmenin en büyük nedeni babamdır. Bize sorumluluk yükledi ve önümüzü açtı, hata yap sak da destekledi, 'hata yapın ki öğrenin' dedi. Bizim şansımız buradan geldi. Gerçekten şirket sahiplerinin gençlere güvenmesi gerekiyor. Herkesin umutla bakması çok önemli. Umutsuzluk bir şey yapmamayı getiriyor, bir şey yapmamak da sorunları daha da ağırlaştırıyor. Bu sektör bitmeyecek. Biz otobüs şirketleri olarak bir organizasyon ve istihdam oranlarımız çok büyük. Ülke açısından elde tutulması ve desteklenmesi gereken sektör olduğumuza inanıyorum.

**İrem Bayram, "Gelen her yolcu birer otobüs bileti değil. Sağlık turizmine harcanan paralar, oteller, restoranlar, alışverişler. Buradan tıklım tıklım bavullarla dönen yolcularımız oluyordu. İhracat verilerinde sayılmayan bir noktaydı bu" dedi.**



**İrem Bayram, Irak vizesinin kısa sürede çözüleceğini düşünmüyor, bölge şartları düzelmeyince vize sorununda da gelişme beklemediklerini dile getiriyor. Ancak ekonomik açıdan daha da güçlenmek için uçak yolcusuna verilen C1 vizesinin otobüs yolcusu için de uygulanmasını istediklerini belirtiyor.**

■ ERKAN YILMAZ

**Ağaca bakarken ormanı kaçırarak**

TOFED Yönetim Kurulu'nda da yer alan İrem Bayram, sektörde yaşanan sorunların çözümünün bu işten zarar gören gerçek firma sahiplerinin yer aldığı bir oluşumun mümkün olacağını söylüyor: "Bu işten zarar gören kişinin 5'inci kuşak müdürünün katılımı ile sorunları çözmek mümkün değil. Onlar zaman geçirmeye ve patron gözünde reyting almaya çalışıyorlar. Sorunlar patronların bulunduğu, yer aldığı bir oluşumla çözümlenebilir. Yoksa bu yapılanmalar asla bir işe yaramayacak. Firma sahipleri her işin en küçüğü ile ilgilenirken biz aslında sektör olarak büyük bir resmi kaçınıyoruz.

**Ortak serviste en güzel örnek**

"Ortak acente ve ortak servis düşünceleri büyük firmalar için iyi bir fikir gibi görünüyor, ama küçük firmalar için cazip değil. Bir tek ortak servis eğer Ankara'daki gibi olacaksa, evet, çok güzel olur. Ankara'daki uygulama çok başarılı bir örnek."



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

## Otobüsçülerin gündemi hep yoğun...

Yazıma bu konuyu ve başlığı seçtikten sonra gazetemizin geçen sayısındaki Sayın Mevlüt İlgin'in "Taşımacılığın gündemi yoğun" başlıklı yazısını hatırladım. Gazetelere göz atarken de Sayın İlgin'in, Ulaştırma Dünyası gazetesinde "Sektörün gündemi yoğun" başlığıyla aynı konuları işlediğini görmüştüm. Bizim, şehirlerarası otobüsçüler kendilerini dünyanın merkezinde gördüklerinden taşımacı veya sektör deseler de sadece kendilerinin anlaşılacağını düşünürler. Ben ise otobüsçü deyip sadece bu konuyla sınırlı kalmaya çalışacağım.

**Gündem hep yoğun**

Yakından takip etme fırsatı bulduğum 20 seneden beri otobüsçülerin işlerinin hep zor olduğunu, gündemlerinin yoğun olduğunu bilirim. Acaba niye? İşleri hep mi bozuk, hep mi şikayet ediyorlar, buna alışmışlar mı bilemem. Bir de içinden çıkmak için birlikte hareket etme gereği hep vurgulanagelmiştir. Hani şu "ülkemizin geçmekte olduğu zor günler, zor koşullar nedeniyle birlikte olunması" şeklindeki mesajları çocukluğumdan beri duyduğum gibi...

**9 Kasım TOBB toplantısı...**

Başbakan veya ilgili Bakanların TOBB Sektör Meclisi sözcülerini dinledikleri geleneksel toplantı bu sene 9 Kasım'a planlandı. Bilindiği gibi bu toplantıda çok sayıda sektör meclisi derterlini anlatıyor. Bunun için her meclise sınırlı süre ayrılabilir. Bu kapsamda seçilen 5 ana sorunun sunulmasına imkan veriliyor. Tabii, bu kapsam ve sınırlar otobüsçülere yetmez (aynı şeyi pek çok sektör düşünüyordur mutlaka). Ancak çok dertli olduklarını söyleyen, çok örgütlü otobüsçüler götürecekleri beş konuyu zamanında belirleyip duyurmadılar. Halbuki bunların tartışılarak belirlenmesi lazım. Bir de sektör içinde kimlere pay ayrılacağı önemli.

**Sektör meclisi yapısı**

Bilindiği gibi, yolcu-yük ayrımı olmaksızın önceden tek sektör meclisi vardı. Burada seslerinin duyulmadığını düşünen otobüsçüler ayrı bir meclis istediler ve bu yapıldı. Şimdiki mecliste kısa mesafe (şehir-içi) ve uzak mesafe (şehirlerarası-uluslararası) yolcu taşımacıları var. Uzak mesafede tarifeli taşımacılar yanında bunların üç katı büyüklükteki turizm taşımacıları yer alıyor. Kısa mesafede ise şehir içinde turizm, servis ve hatlı toplu taşımacılar bulunuyor. Hepsine temsilde ve TOBB'daki sunumda pay ayrılmalı. Böyle olunca hep çok dertli olan şehirlerarası tarifeli taşımacılara düşen pay yetmez. En iyisi sadece onlara bir meclis yapılmalı! Kim bilir, belki de TOBB dışında müstakil bir organizasyon!

Gündemde yer aldığını gördüğümüz TBMM'deki 23 Kasım sektör meclisi toplantısı için de yukarıdaki düşüncelerim geçerlidir.

**NOT: Adaletsizliğin mağduriyetini yaşamış bir kişi olarak Sayın Galip Öztürk'ün de yaşadığını duyduğum bu türden mağduriyetin bitmesine ve ülkeye dönmesine sevindim. Kendisine "geçmiş olsun" diyor, sağlıklı ve başarılı günler diliyorum. ■**



## Stockholm'de tanıtıldı

## Mercedes-Benz Concept Pikap

Küresel ve sürdürülebilir büyüme hedefi doğrultusunda hafif ticari araçlar ürün portföyünü genişleten Mercedes-Benz, 2017 sonu itibarıyla piyasaya sunacağı yeni Concept Pikap modellerini tanıttı.

Mercedes-Benz, pikap araçların geleceğini yeniden biçimlendiren yeni concept pikap modellerinin dünya tanıtımını Stockholm'de yaptı. Mercedes-Benz'in premium segmentindeki ilk pikap aracı olan Concept Pickup

Powerful Adventurer sağlamlık, işlevsellik, dayanıklılık ve arazi kabiliyeti gibi klasik bir pickup aracın tüm niteliklerine sahipken Concept Pickup Stylish Explorer, bu özellikleri kentsel yaşam tarzına uyumlu tasarımla bir araya getirerek bir adım daha ileri gidiyor.

## Segment değişikliğe uğruyor

Orta büyüklükteki pikap pazarı dünyada köklü bir değişime uğruyor. Pikap araçlar artık yalnızca "yük taşıyıcısı" olarak değil, aynı anda hem özel hem de ticari kullanıma imkân tanıyan çok yönlü araçlar olarak gittikçe rağbet görüyor. Pikap

araçların sayısı son yıllarda artarken araçlardaki çift kabin de beş kişiye kadar yer sağladığı için baskın karoser şekli olarak kendini kabul ettirmiş durumda.

Mercedes-Benz, yeni pikap modelleri ile hafif ticari araçlar ürün portföyüne dördüncü bir yapı serisi eklerken aynı zamanda dünyadaki orta büyüklükteki pikap pazarını da köklü bir değişikliğe uğrattı. Mercedes-Benz Concept Pikap modellerini 2017 sonu itibarıyla piyasaya sunmaya hazırlanan Daimler AG, araçları ilk aşamada ana pazarı olan Arjantin, Brezilya, Güney Afrika, Avustralya ve Avrupa'da satışa

sunmayı planlıyor.

## Standartları yeniden tanımlıyor...

Daimler AG Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Dieter Zetsche, "Mercedes-Benz'in yeni pikap modelleriyle portföyümüzdeki son boşluklardan birini dolduruyoruz. Hedefimiz, her müşterimize kendi kullanım amacına tam olarak uyan aracı sunmak. Mercedes-Benz Pikap, büyümekte olan segment içinde standartları yeniden tanımlayacak" dedi. ■



## Yüksek sürüş konforu ve kusursuz emniyet

Mercedes-Benz, orta büyüklükteki pikap segmentinde yeni seviyede konfor ve değer algısı yaratıyor. Concept Pikap modeller, motor seçenekleriyle de çeşitliliğe sahip. Üst model, V6 dizel motoru ve sürekli dört tekerlekten çekiş sistemi olan 4MATIC ile güç kazanıyor. Güçlü motor yolda ve arazide yüksek sürüş dinamiği sunuyor. Yeni pikap araçlar, güçlü tahrik sistemi ve sağlam şasi sayesinde 1,1 tondan fazla yüklem kapasitesine ve azami 3,5 tonluk bir çekiş gücüne olanak sağlıyor. Tüm Mercedes-Benz araçlarda olduğu gibi Mercedes-Benz Concept Pikap modelleri de kusursuz emniyet ile öne çıkıyor. Kameraların, radarların ve ultrasonik sensörlerin temelinde modern sürücü asistan sistemleri, sürücüyü birçok durumda destekliyor ve yükünü hafifletiyor. Bu sayede emniyeti ve konforu aynı oranda artırıyor.



## Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

## Adam... Atam.

Adam olmak, sözde kolay gibi gözükebilir fakat zordur, sonu yoktur, zorlu bir süreçtir. Farklı bir duruştur. Erdem sahibi olmaktır. İleri, prensipli, öz disiplinli, omurgalı bir yaşam sürmek demektir.

Kimseye göbeğinden bağlı olmadan, özgürce yaşamaktır. "Bir kalıba uyayım beni sevsinler" diye kendinden çıkmak, aynada aksine bakmamak değildir. Onurlu ve kültürlü olmaktır. Görgülü ve sevecen olmaktır. Günü kırtarmak, ucuz hesaplar adamı olmak değildir. "Gelene aham gidene paşam" demek de değildir. Bilgelik, dürüstlük, çalışkanlık onun için başta gelir. Görev bilinci ile yaşamaktır. Adam olmak adil de olabilir.

Toplumun öngörü ve istekleri doğrultusunda yaşayan bir insan olmak veya başka bir deyişle ruhunu satmak değildir. Tam tersidir. Adam gibi adam zaten sıradan ve sürden farklıdır. O, düşünür, sorgular, tartışır, okur, çalışır. Sözü, düşüncesi ve eylemi tutarlıdır.

Toplum tarafından zorla bireye itelenen sözde bir ahlaka, tavra ve duruşa sahip olmak ya da makbul olarak tanıtılan belli kalıplara uymak ise bu yol doğru yol kesinlikle değildir. Kuralı koyan toplumun genelinin gölgesinde ya da ailenin ezberinde, onların istediği gibi yaşamak, kaz gibi ölündekinin adınımlarını takip etmek adam olmasa, olmamakta fayda vardır. Adam gibi adam, gerektiğinde toplumun büyük çoğunluğunca benimsenen yapıları sorgular, kitlelere ters düşer. Bu sorgulayan ve yığından ayrılan insan için normaldir.

Adam olmak, erdem sahibi olmayı içerir. Yola gelmeyi değil, kendi yolunu bulmayı belirtir. Kitlenin yüzeysel düşünce tarzına göre hizaya gelmek, sıradan olmak, kalıpların adamı anlamında kullanılırken aslında tam tersi değerler erdem sayılmaktadır.

Adam gibi adamın neyin yanında neyin karşısında olduğu bellidir. Karar verirken ne şiş ne de kebab yanmasının aman o kırılır aman o güvenir diye politikleşmez. Adam, arkadaşlarını, dostlarını ince eleyerek seçer. Adam olmak, ketum olmayı da gerektirir. Atasözünde ifade edildiği gibi: "Söyleme sırrını dostuna, onun da dostu vardır, o da söyler dostuna."

Adam olmanın başta gelen özelliği ise adil olmasıdır. "Öyle davran ki, herkes kendi kendinin yargıcı olsun!" Adam olmak toplumun genel kurallarına uyup, toplum beğenisiyle benzer, toplum beklentileri ile özdeş yaşamak değildir. Adam olmanın birinci şartı, insan olmaktır. İnsan olmanın olumlu değerlerini özünde toplamaktır.

Bunun için gerekirse yolda yalnız yürüyebilmektir. Olduğu gibi görünmek, görüldüğü gibi olmaktır. Akıllı ve cesur olmaktır. Adam gibi adam olmak demek omurgalı bir varlık olmanın şuru ile hareket etmektir. Ne haz, ne şan şöret, ne iktidar, özgürlük, yalnızca özgürlük... deyişini benliğinde hissetmektir. Etiket, paye, mevki ve paradan güç almadan, kaba değil içeriğe bakmaktır.

O, düşünerek hareket eden ve konuşan insandır. Yaptıktan sonra düşünen, boşboğazlık sonrası sürekli hayıflanıp avamdan değildir. Küfredene gülünme seviyesizliğinin genel geçer olduğu bir toplulukta, o görgü sahibi, saygılı insan gibi insandır. "Işık karanlıkta parlardı" denir, o karanlıkların ortasında parlayan bir yıldızdır. Sürünün ulaşılmaz bir ideal diye burun kıvrıldığı insanlık idealidir.

Adam olmak dürüst olmayı gerektirir. O, sürüde yaşayan koyun değildir. Adam olmak kendi gibi olmak, kendi gibi davranmaktır. Adam olmak, sevmeyi bilmektir. Konuşmasını bilmek, adam olmanın en önemli göstergelerindendir. Hayatı kavrayabilmektir. Kendin olmaktır. Toplum çok haz etmez bu insanlardan zira kendileri gibi değillerdir. "O ne der, bu ne der" diye yaşamamaktır.

Gelişmek, iyi yetişmek, bilgi sahibi olmak, iyi bir duruma gelmektir. Ölçülü ve dengeli olmak yaşamın anahtarıdır. Ölçüyü bulabilmek için çevresine ve kendisine objektif bakabilmek, aynayla korkmadan gerçek anlamda yüzleşebilmek gerekmektedir. Bu meşakkatli bir zanaattır ancak ömrü bu amaç uğruna bilgece yaşanır.

"İşin güç kısmı, adam olmak değil, adam kalmaktır" Andre Mazerelles.

Öldükten 78 yıl sonra bile yeri hala doldurulamayan büyük adam... Atam.

10 Kasım ölüm yıldönümü... Yeri doldurulamadı, hiç doldurulamayacak. ■

## Standartları olmalı...

## Kaplama lastik ehil ellere yaptırılmalı

Ticari araç sürücülerinin ekonomik nedenlerle tercih ettiği kaplama lastik uygulaması kafaları karıştırmaya devam ediyor. Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği (LASİD); çok tartışılan kaplama lastik konusunda kamuoyunda yanlış bilinenlere açıklık getirdi. LASİD Genel Sekreteri Bahadır Ünsal, R 109 Sertifikalı ve standartlara uygun şekilde doğru kaplanan lastiğin, lastiğin ikinci ömründen de faydalanılmasına fırsat sağlayarak hem araç operasyon giderlerini azalttığını hem de doğayı koruduğunu söyledi. Ünsal, R109 sertifikasına sahip olmayan ve "merdiven altı" diye nitelenen tesislerde kaplanan lastiklerin trafikte tehlike yaratabileceğine dikkat çekti: "Kaplama lastik; bilenlerden çok bilmeyenlerin konuştuğu bir konu.

LASİD olarak kaplama lastik konusunu ve bu konunun doğru bilinmesini önemsiyoruz. Lastik kaplama, aşınmış olan lastiğin sırtının yenilenmesidir. Kaplanmış bir lastik, performansından herhangi bir şey kaybetmez."

Sanayi ve Ticaret Bakanlığının güvenli lastik kaplama standardını oluşturduğunu söyleyen Ünsal, lastiklerini kaplatmak isteyen sürücülere; bu regülasyona uygun sertifikayı gösteren tesislerde kaplama yaptırmasını önerdi.

LASİD Genel Sekreteri Bahadır Ünsal, genellikle kamyon, otobüs, iş makinesi ve uçak lastiklerinde kullanılabilen kaplama lastik uygulamasının lastiklerin 2. ve hatta 3. ömründen faydalanılmasına fırsat sağlayarak çevreyi koruduğunu da ifade etti. ■

## UltraGrip lastikleri ile

## Kışın yolunuz açık olsun!

Goodyear'ın yenilikçi ve üstün teknolojiye sahip farklı araç tiplerine göre geliştirdiği UltraGrip kış lastikleri sunduğu mükemmel yol tutuşu ve yüksek sürüş hakimiyesi sayesinde sürücülerin soğuk havalarda gönül rahatlığıyla yola çıkmalarına olanak sağlıyor.

## +7 °C'nin altında kış lastiği

Mevsimine uygun lastik kullanımının sürüş güvenliği açısından önemini yanı sıra, sürücülerin bütçesine ve lastik ömrüne olan olumlu etkilerinin altını çizen Goodyear Tüketici Lastikleri Direktörü Mahmut

Sarıoğlu, "Sadece kar yağışı olduğunda değil, hava sıcaklığının +7 °C'nin altına düştüğü bölgelerde yol güvenliği için kış lastikleri kullanılmaması önemle tavsiye ediyoruz. Kış lastiği kullanma zorunluluğu ile ilgili mevcut yasanın genişletilerek tüm araç grupları için geçerli

olmasının trafik güvenliği açısından çok önemli olduğuna inanıyoruz. Kış lastiklerinde kullanılan özel kauçuk, zorlu kış koşullarında çok daha iyi yol tutuş, daha kısa fren mesafesi sunar. Bu da tüketiciler için çok daha güvenli sürüş performansı demektir" dedi.



Mahmut Sarıoğlu



Nasıl yapılacağını bilmiyorsanız, ilk yardım yapmaya kalkışmayınız.

## Iveco otobüsleri de

## Pirelli tercih etti

Pirelli ve CNH Industrial Group'un parçası olan Iveco Otobüsleri, 26-28 Ekim tarihleri arasında gerçekleşen Rimini Uluslararası Otobüs Fuarı'na (IBE) birlikte katıldı. Fuarda tanıtılan serinin en yeni ve üstün üyesi yeni Iveco Urbanway'ın lastikleri için ise Pirelli MC:01 lastikleri orijinal ekipman olarak seçildi.

## Mükemmel performans

Son teknolojiyle üretilen Pirelli



MC:01, bir önceki ürüne göre yüzde 20 uzun kullanım süresi ve yüzde 15 daha düşük yuvarlanma direnciyle tüm gereksinimleri karşılıyor. Bu da kilometre başına işletme maliyetinin düşmesi, yakıt tüketiminin azalması ve CO2 emisyonlarının yüzde 10'dan fazla düşüş göstermesi anlamına geliyor.

## Otobüs için H:01 Coach

Pirelli, Uluslararası Otobüs Fuarı'nda MC:01'in yanı sıra, düşük lastik aşınmasına sahip yollarda ve otobanlarda uzun mesafe otobüs yolculukları için tasarlanmış H:01 Coach serisini de sunuyor.

H:01, yol düzensizliklerini ve lastik gürültüsünü en aza indirecek şekilde tasarlanan bir yapının sayesinde, uzun yolculuklar için gereken konfor seviyesini ve güvenli sürüş garantisini de sunuyor. H:01 Coach, ayrıca lastiğin ömrü boyunca maliyet tasarrufu sağlıyor. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

## Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete  
Yıl: 6 • Sayı: 253 7 - 13 Kasım 2016

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni Genel Yayın Danışmanı / Başyazar  
**Erkan YILMAZ Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editörler  
**Korkut AKIN, Akif NURAY**

Reklam Rezervasyon  
**0532 779 21 82**

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.  
Manolya Evleri B-17 Blok D:4  
34307 Küçükçekmece - İstanbul  
T: +90.850 202 0 779  
Gam: +90.0532 779 21 82  
editor@tasimadunyasi.com

**BASKI:**

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.  
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.  
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna  
Bahçelievler/ İSTANBUL  
Tel: 0212 454 30 00

İş Geliştirme Danışmanı  
**Mehmet ÇIKINCI**  
Hukuk Müşavirleri  
**Elanur KOÇOĞLU**  
**Murat KOÇOĞLU**

Taşıma Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir. Taşıma Dünyası Gazetesi ve ekinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama'ya aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi kitbası edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**, ANTALYA **Pınar KİLİNC**  
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**  
SAMSUN **Ahmet ŞENOL** 0535 207 65 88



## BIST Sürdürülebilirlik Endeksi'nde

## Otokar, yerini güçlendiriyor

Otokar, ikinci kez Borsa İstanbul (BIST) Sürdürülebilirlik Endeksi'nde yer almaya hak kazandı. Otokar, 43 şirketten oluşan BIST Sürdürülebilirlik Endeksi'nde yer alan tek otobüs üreticisi oldu. Kasım 2016-Ekim 2017 döneminde endekste yer alacak şirketin sürdürülebilirlik konusunda yürüttüğü çalışmalar, Borsa İstanbul'un belirlediği "Endeks Seçim Kriterleri" kapsamında değerlendirilmeye tabi tutuldu.



Serdar Görgüç

Ekonomik, çevresel ve sosyal faktörleri kurumsal yönetim ilkeleriyle birleştirerek uzun vadeli değer yaratmayı amaçlayan Otokar, bu alanda yaptığı çalışmalarla BIST Sürdürülebilirlik Endeksi'nde 21'nci sırada yer aldı.

Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, "Otokar olarak, bir yandan istikrarlı büyümeyi sürdürürken bir yandan da gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak üzere çalışıyoruz. Tüm süreçlerimizi hesap verebilirlik, şeffaflık ve sorumluluk kavramlarıyla yönetiyoruz. Faaliyetlerimizi gerçekleştirirken insana ve topluma yakın, çevreyle dost, evrensel iş etiği ilkelerine sıkı sıkıya bağlı hareket ediyoruz" dedi.



Otokar'ın geçen yıl BIST Sürdürülebilirlik Endeksi'ne dahil olduğuna işaret eden Serdar Görgüç, sürdürülebilirlik programının ana paydaşlarından biri olan çevreyle dost ürün ve üretim süreçleri geliştirme çalışmaları bakımından birçok çalışmaya imza attıklarını belirtti: "Etik kurallarımız, çevre, insan ve topluma verdiğimiz önem ve kurumsal yönetim ilkelerimiz ile değerlerimizden ödün vermeden, kaynaklarımızı daha verimli kullanmak üzere çalışmalar yürüttük. Gerçekleştirdiğimiz verimlilik ve optimizasyon sayesinde, toplam 5.550 GJ enerji ve 492 Ton CO e sera gazı emisyonu tasarrufu sağlarken, geri kazanım çalışmalarımızla 149 bin 735

metreküp suyu üretim süreçlerinde yeniden kullandık. Böylelikle tasarruf değerlerimizi geçmiş yılın üzerine çıkarmayı başardık."

## G4 onayı aldı

Otokar'ın Sürdürülebilirlik Raporu, kapsam ve bağlayıcılık unsurlarının belirlenmesi, içerik yapısının oluşturulması, performans verilerinin hesaplanması açısından, dünyanın en saygın raporlama girişimlerinden olan Küresel Raporlama Girişimi'nin (GRI) Sürdürülebilirlik Raporlama İlkeleri doğrultusunda hazırlandı ve düzenli olarak güncellenen GRI İlkeleri'nin son versiyonu olan G4 onayı aldı.



Erdal Eroğlu

## Otomobilen'in

## Direksiyonunda Erdal Eroğlu var

Otomotiv ve ticari araçlar sektörünün önemli yöneticilerinden Erdal Eroğlu, ikinci el otomobilin yeni adı Otomobilen şirketinin genel müdürü olarak 2015 yıl sonundan bu yana görevine devam ediyor. Uzun yıllar BMC'de çeşitli kademelerde görev yapan Eroğlu, Otomobilen'in Türkiye'de geniş bir ağ oluşturma çalışmalarını yürütüyor.

2015 yıl sonu itibarıyla İstanbul merkezli Otomobilen şirketinin Genel Müdürü olan Eroğlu, yaptığı açıklamada, Türkiye'de 11 şubesiyle ikinci ele yeni bir soluk getirmek adına araç satışlarını sürdürdüklerini, 2016 yılı son çeyreğinde de Türkiye çapında bayilik oluşturma çalışmalarına başladıklarını belirtti.

## Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nde

## Aracı arızalanan sürücü ne yapar?

Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nde arızalanan araçlara özel kurtarıcılar mevcut yasak nedeniyle yardımcı olamaması, Trafik Vakfı'nın da yoğunluk nedeniyle arıza bölgelerine kısa sürede ulaşamaması nedeniyle meydana gelen yoğunluk son dönemde Radyo Trafik'e şikayet telefonları gelmesine neden oluyordu.

FSM Köprüsü'nde ya da her iki yakada da köprüden önceki son çıkış sonrası aracı arızalananlar ciddi bir problem ile boğuşmak zorunda kalıyor. Özel kurtarıcılar FSM Köprüsü'ndeki kısıtlamalar nedeniyle köprüdeki arızalı araçlara müdahaleye gidemiyor. Aracı arızalanan kişiler için tek seçenek ise Trafik Vakfı'ndan kurtarıcı talep edilmesi.

Sürücüler, Trafik Vakfı kurtarıcılarının, arandıktan ancak saatler sonra bölgeye intikal edebildiğini söylüyor. Gelen şikayetler üzerine Radyo Trafik'in konuyu aktardığı İstanbul Büyükşehir Belediyesi yetkilileri de yaşananları gündemlerine aldıklarını belirttiler.

Konunun en kısa zamanda İBB Ulaşım Koordinasyon Müdürlüğü UKOME toplantısında gündeme getirileceğini aktaran İBB kaynakları, kurtarıcı tipi araçlar için FSM Köprüsü'ndeki kısıtlamaların esnetilebilmesine yönelik bir tekliflerinin olacağını aktardılar.

## Brisa, 3. çeyrekte de

## 1.3 milyar TL ciro ile liderliğini koruyor

Bridgestone ve Lassa markalarıyla Türkiye lastik pazarı lideri Brisa, Ocak-Eylül 2016 döneminde ekonomik dalgalanmalara rağmen 1.272 milyon TL ciro elde etti. Şirket ilk 9 ayı, brüt kar seviyesinde 378 milyon TL'lik büyüklüğe ulaştı.

Brisa'nın "Sürdürülebilir büyüme ile topluma üstün değerler sunmak" misyonu doğrultusunda, zorlu piyasa şartlarına rağmen tüm paydaşları için değer üretmeye devam ettiğini dile getiren Brisa Genel Müdürü Yiğit Gürçay, "2016 yılının ilk 9 aylık döneminde Türkiye yenileme lastik



pazarı genel olarak bir daralma trendi içerisindeydi, artış gösteren tek segment ağır ticari araç lastikleri pazarı oldu. Aynı dönemde şirketimiz hem binek lastikleri hem hafif ticari araç lastikleri hem de ağır ticari araç lastikleri segmentlerinde pazarın üzerinde performans sergileyerek pazar payı kazandı. Avrupa lastik pazarı ise binde 4 büyürken, Lassa özellikle kış lastikleri ve katma değeri yüksek olan performans ürünleri

segmentinde pazarın üzerinde bir performans gösterdi. Adetset olarak Lassa markalı ihracat yüzde 9, Bridgestone markalı ihracat yüzde 12 arttı. Brisa olarak, yenilikçi uygulamalarımızla tüm paydaşlarımıza değer katmak üzere çalışmalarımıza devam ettiriyoruz" dedi.

## Perakendecilik alanında...

Brisa, üçüncü çeyrekte, odaklandığı perakendecilik alanıyla ilgili çalışmalarına devam etti. Hipermarketlerde satışa sunulan ürünleri için, Brisa satış noktaları ile eşleştirilerek, servis ve bakım

hizmetleri sundu. Alternatif satış kanalı Bridgestone Box'ı İzmir, İstanbul, Ankara ve Kuşadası'nda sürücülerle buluşturdu. Filo kiralama firmalarının kış döneminde artan ihtiyaçlarına cevap vermek amacıyla Brisa, lastik servis ve bakım hizmetlerini, müşterilerine istedikleri yerde, mobil araçla sağladı. Hızlı servis ve bakım konseptiyle tasarlanan OtoPratik ve ProPratik mağazalarında sürücülere daha hızlı ve beklentilerinin üzerinde hizmet verilmesi için yenilikçi uygulamalar hayata geçirdi ve yeni mağazalar açtı.



Yiğit Gürçay

## Ford'da "Bir Başka" dönem başladı

Ford, 2012 yılında "Hep Daha İleriye", diyerek başlayan yolculuğuna, yeni marka yaklaşımı "Bir Başka" ile devam ediyor. 27 Ekim'de düzenlenen basın toplantısında Ford Otosan Pazarlama, Satış ve Satış Sonrasında Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Özgür Yüçetürk, yepyeni modellerin yanı sıra, Ford müşterilerine yönelik yeni satış ve satış sonrası hizmetlerini kamuoyuyla paylaştı.

Yüçetürk, 'Bir Başka' vizyonuyla ilgili şu bilgileri verdi: "Müşterilerimizi Ford'un yeni yüzüyle tanıştıracacağız. Farklı müşteriler, farklı ihtiyaçlara cevap veren geniş ürün gamımıza katılan yeni ve prestijli ürün portföyümüzle, marka algımızı güçlendirmeye devam edeceğiz. Modern ve sportif yüzümüz, teknolojik ve daha fazla donanım mantalitemiz, araçlarımızı sınıflarında en



Özgür Yüçetürk

üste konumlandırıyor. Ford denince akla; teknolojisi, güvenliği, donanımları ve tasarımıyla ileriye giden cesur ve heyecan verici bir marka gelecek. Müşterilerimizin, zaten iyi tanıdığı Ford'a "Bir Başka" bakmasını sağlayacağız.

Bunu 'mükemmel' müşteri deneyimi ile birleştireceğiz. Ford ile karşılaştıkları andan itibaren sorunsuz, yenilikçi ve mutlu eden, iyi hissettiren 'Bir Başka' deneyim yaşamalarını sağlayacağız."

## Otokar, Konyalı sanayiciler ile çalıştayda buluştu

31 Ekim Pazartesi günü Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Şen ile görüşen Otokar Genel Müdür Yardımcısı Ali Rıza Alptekin liderliğindeki Otokar yetkilileri Konyalı sanayicilerle de bir araya geldi. Otokar'ı anlatan bir sunum yaparak firmanın faaliyetleri, satın alma süreçleri ve tedarikçi olma koşulları hakkında bilgiler veren Otokar yetkilileri, toplantıyı takiben Konya'daki 27 sanayi firmasıyla ikili görüşmeler gerçekleştirdi. Potansiyel işbirliklerinin konuşulduğu görüşmeler verimli geçti.

Otokar yetkilileri, Konya Sanayi Odası aylık olağan meclis toplantısına da katıldı. Otokar Genel Müdür Yardımcısı Ali Rıza Alptekin, Konya Sanayi Odası'na teşekkür

ederek başladığı konuşmasında, "Otokar, geniş bir tedarik havuzuna sahip. 2015 yılında toplam 1.124 tedarikçiden 950 milyon TL'nin üzerinde tedarik harcaması gerçekleştirdik. Yerli tedarik konusu ise bizim için çok önemli; geçtiğimiz yıl tedarik harcamamızın yüzde 60'a yakını yerli yan sanayiciler oluşturdu. Otokar olarak, teknolojik gelişime, insan kaynaklarına yatırım yapan, çevre ve insan sağlığına saygılı tedarikçileri daha çok tercih edip mevcut tedarikçilerimizin bu konulardaki gelişimini destekliyoruz. Kaliteli ürünü, zamanında, rekabetçi şartlarda sağlayan tedarikçilerle çalışıyoruz. Kendi konusunda uzmanlaşmak için Ar-Ge'ye önem veren, çevre ve iş güvenliği konusunda ulusal ve uluslararası standartlara uygun,

çağdaş yönetim anlayışına sahip firmalar ile ilişkiler kuruyoruz. Konya'da çalıştığımız yan sanayi firmaları var; ama bu sayıyı arttırmak istiyoruz" dedi.



7 tesis gezildi: 1 Kasım Salı günü 7 firmanın tesislerini gezen Otokar yetkilileri, önümüzdeki dönemde çalışabilecek firmalar ile görüşmelere başladı.



Ali Rıza Alptekin



Temsal'dan Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'ne 22 araçlık toplu teslimat

# 13 Avenue, 5 Safir, 4 Prestij Sx hizmette

Farklı müşteri ihtiyaçlarına yönelik ürün gamı ile fark yaratan TEMSA, otobüs pazarındaki liderliğini sürdürüyor. TEMSA, Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'ne 3 farklı ürün grubundan olmak üzere 22 araçlık toplu teslimat gerçekleştirdi.

Balıkesir Büyükşehir Belediyesi, 2015 yılında başlattığı toplu taşımada yenileme ve dönüşüm çalışmalarına devam ediyor. Bu kapsamda belediye filosuna Temsa marka ürün gruplarından 13 adet Avenue, 5 adet Safir ve 4 adet DE Prestij SX aldı.

Büyükşehir Belediyesi Fen Depo Amirliği'nde 3 Kasım Perşembe günü düzenlenen törene Vali Ersin Yazıcı, Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Edip Uğur, ilçe belediye başkanları, Şoförler Odası Başkanı Fehmi Erdem, Büyükşehir Belediye Meclis Üyeleri, TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, TEMSA Satış Direktörü Murat Anıl, Satış Müdürü Baybars Dağ, Kamu Satış Müdürü Ayşegül Gökçe, Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, Ege

Ahmet  
Edip  
UğurDinçer  
Çelik

Bölge Satış Yöneticisi İrfan Özsevim ve Kurumsal İletişim Müdürü Ebru Ersan katıldı.

TEMSA Genel Müdürü Dinçer Çelik, TEMSA'nın geçmiş yıllarda olduğu gibi otobüs markalarının lideri konumunda olduğunu ifade etti: "TEMSA, bu yıl da yüzde 32 pazar payıyla Türkiye'nin otobüs pazarı lideri. Temsa'nın başarısının kaynağında müşterisinin her zaman yanında olması, onu çok iyi dinlemesi, satış ve satış sonrası sürecinde iyi bir ekibe sahip olması yatıyor. Hem midibüs hem şehir içi otobüs hem de şehirlerarası otobüs üretken tek şirket olan TEMSA, dünyanın 66 ülkesine ihracat yapıyor. Avrupa'dan Amerika'ya satış yapabilen iki dünya şirketinden de bir tanesi. Önümüzdeki aylarda kısmetse, Türkiye'nin yüzde 100 yerli otobüsünün lansmanını Sayın Bakanımızın katılımıyla yapacağız. Bugün de Balıkesir Belediyesi ile yaptığımız işbirliği

neticesinde 13 Avenue, 5 Safir Plus ve 4 Prestij SX aracımızı teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz."

**17 şehirde 1300 Avenue**

Balıkesir Büyükşehir Belediyesine

teslim ettikleri 13 Avenue'nun 17 şehirde hizmet verdiğine dikkat çeken Çelik, "Türkiye genelinde 1300'den fazla Avenue aracımız yollarda seyahat sürecine kalite, konfor ve güvenlik katıyor. Safir Plus ve Prestij SX araçlarımız da bugün tüm müşterilerinin işletim sürecinde sağladığı avantajlar ve konfor ile memnuniyet yaratıyor" diye konuştu.

**Balıkesir'e hayırlı olsun**

Çelik, yeni araçların hem Belediye'ye hem de Balıkesirlilere hayırlı olmasını diledi: "Sayın Belediye Başkanımız Ahmet Edip Uğur ve belediye yetkililerine Temsa'yı tercihlerinden dolayı teşekkür ediyor yeni araçlarımızın hem belediyeye hem de Balıkesirli vatandaşlarımıza hayırlı uğurlu olmasını diliyorum."

**Sanayinin gücü**

Çelik'in ardından Balıkesir Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Edip Uğur, Genel Müdür Dinçer'in konuşmasında vurguladığı, TEMSA'nın 66 ülkeye ihracat

yapmasının Türkiye'nin ekonomi ve sanayide geldiği noktayı ve ilerlemeyi gösterdiğini ifade etti.

**Dönüşüm devam ediyor**

Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'nin 2015 yılında başladığı dönüşüm ve değişim çalışmalarının dikkatle takip edildiğini ve örnek alındığını belirten Uğur, "Kampus araçlarını yeniledik, taksi dolmuşları yeniledik. Yalnızca Balıkesir merkezdeki değil, Ayvalık'ta, Burhaniye'de, Gönen'de, Manyas'ta, Edremit'te bu modern araçlarımızı hizmetine sunuyoruz. Bugün itibarı ile 224 adedi Büyükşehir Belediyesi, 25 adedi BTT AŞ özmali ve 609 adet BTT AŞ bünyesinde çalışan esnafımıza ait olmak üzere toplam 858 taşıtlık dev bir filo ile Balıkesirli hemşehrilerimize hizmet veriyoruz. Bu araçlar günde 150 bin yolcu taşıyor" dedi.

Son olarak konuşan Vali Ersin Yazıcı, Balıkesir Büyükşehir Belediyesi'nin Balıkesirlilere sunduğu hizmeti övdü ve Belediye başkanını tebrik etti. ■



Filolar için mükemmel çözümler

## Carrier All Season'da

Hem kuru hem de ıslak zemin üzerinde güvenliğinin yanı sıra, üstün performans da sağlayan Pirelli'nin dört mevsim lastiği Carrier All Season; Adana, Ankara, Bursa, Gaziantep, İstanbul, İzmir, Konya ve Samsun'da gerçekleştirilen etkinliklerle Pirelli Bölge Yetkili Satıcılarına tanıtıldı. Türk Pirelli'nin İzmir'teki fabrikasında üretilen ve filolar için mükemmel çözümler sunan Carrier All Season'ın tanıtım toplantılarına yaklaşık 700 yetkili satıcı katıldı.

Carrier All Season; yenilenmiş dört mevsim hamuru ve yeni taban profili sayesinde yıl boyunca hareketlilik ve güvenlik sunuyor. Bir önceki nesle göre yüzde 20 daha fazla kilometre ömrü olan Carrier All Season, kış lastiği yönetmeliklerine de uygun. Karlı zeminlerde artırılmış çekiş ve frenleme performansıyla kış sezonunda maksimum güvenlik ve hareket imkanı sunuyor. Bu nedenle, bu lastiği kullanan sürücüler, kış aylarında lastik değişimine de gerek duymuyor. ■



**Pirelli Marka Kalite Müdürü Oktay Ginalli:**

Yüzde 20 daha fazla kilometre ömrü olan Carrier All Season, kış lastiği yönetmeliklerine de uygun.



## Soma'ya 'Büyük' Jest

**Manisa Büyükşehir Belediyesi, başlattığı ulaşımda hamlesi kapsamında Soma Cenkeri - Avdan Minibüsçüler Kooperatifi'nin 15 aracını 8 adet Jest marka modern, engelli ve yaşlı dostu toplu taşıma aracıyla yeniledi.**

Manisa Büyükşehir Belediyesi'nin il genelinde hayata geçirdiği dev ulaşım hamlesi kapsamında Soma Cenkeri-Avdan Minibüsçüler Kooperatifi'nin araçlarında dönüşüm yapıldı. Soma Cenkeri'nde düzenlenen araç tanıtım

törenine Manisa Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Fevzi Demir, Soma Belediye Başkan Yardımcısı İbrahim Demiraslan, Soma Koordinasyon Şube Müdürü İbrahim Yıldırım, Toplu Taşıma Şube Müdürü Himmet Güneş, Cenkeri-Avdan Minibüsçüler Kooperatifi Başkanı Zafer Kar, protokol üyeleri ve vatandaşlar katıldı.

**Hayırlı Olsun**

Ulaşım Daire Başkanı Fevzi Demir, "Modern, engelli ve yaşlı dostu olan Jest marka araçlarımız bundan sonra Soma'da da vatandaşlarımıza hizmet verecek. Şoför kardeşlerimizin kazasız belası bir şekilde yeni araçlarını kullanmalarını dileğiyle hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" dedi.

Kooperatif Başkanı Zafer Kar da konuşmasında Büyükşehir Belediye Başkanı Cengiz Ergün'e teşekkür etti. ■



# İzmir'in geleceği lojistikte

**İzmir'in yatırım alan şehir olmasının yolunun üstün teknolojilerle donatılmış, altyapısı tamamlanmış lojistik sektöründen geçtiğini belirten Elmas Grup Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Cemal Elmasoğlu, "Türk lojistik firmalarının gelişimleri için sektörün yeni teşviklerini inovatif işletim sistemleri ve yapı koşulları standartları ile getirilmesi gerekmektedir" dedi.**

Lojistik sektörünün gelişiminde ayrı bir yer tutan Sayın Başbakanımızın, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanımız İken sunduğu ve Bakanlığımızda devam eden vizyonu ve sektöre bakışı ile birlikte artık sektör oyuncularının tek hedefinin 'Lojistik ihraç etmek' olduğu fikrindeyiz" diye konuştu.

## YATIRIMCI ARSA BEDELİ ÖDEMEMELİ

Sermayenin, yatırım alanlarını seçerken lojistikte gelişmiş alanlara yöneldiğinin, lojistik maliyet avantajlarının uygulandığı her alandaki hız ve maliyet avantajlarının beraberinde yeni yatırımları çektiğinin altını çizen Elmasoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü; "Bu bağlamda

bölgemiz özelinde İzmir, yeni sektörleri barındıracak yatırım şehri olacağı, bunun yolunun üstün teknolojilerle donatılmış, altyapısı tamamlanmış lojistik sektöründen geçeceği gerçeğini, şehrimizin geleceğine inanan ve geleceği bugünden gören her bireyin kabul etmesi gerekmektedir. Lojistik altyapı imkanlarının tamamlanması ile birlikte özellikle yerli ve yabancı sermayeyi İzmir'e çekmek için, büyük ölçekli yatırım alanlarına ihtiyacımız bulunmaktadır. Bu konu bir model olarak acilen ortaya konulmalı. Sermaye yeni bir bölgeye girerken özkaynaktan arsa bedeli ödemek istemiyor. Bugün İran'da bile yabancı sermayeyi çekmek için bedelsiz yatırım alanları tahsis ediliyor. Yolu, suyu, doğalgazı kapısına getirilmiş bu alanlara yatırımcı hiçbir bürokratik engelle takılmadan kendi işletmesini kurabiliyor. Bizler de İzmir'de var olan kamu arazileri üzerine TOKİ'yi de devreye alacak şekilde yerli ve yabancı sermaye için organize yatırım ve ihtisas alanları yaratabiliriz."

## İZMİR LİMANI KORUNMALI

Lojistik operasyon süreçleri içerisinde limanların ve lojistik merkezlerin çok önem taşıdığını, özellikle bölgemiz açısından değerlendirildiğinde İzmir'in gelişiminde, doğal yapısı ile İzmir limanlarının mevcut yapısının geliştirilerek korunmasının yüksek önem arz



Cemal Elmasoğlu

ettiğini ifade eden Elmasoğlu, "Unutulmamalıdır ki İzmir'in tarihsel gelişiminde sanayi yatırımları, İzmir Limanı'nın var olan konumu düşünülerek yapılmıştır. Yeni yatırım sahalarının yeni bölgelere kaydırılabilmesi hem süreç hem de maliyetler açısından beraber değerlendirilmek zorundadır. Hepimizin amacının 2023'te 500 milyar dolar ihracat hedefine ulaşmak olduğunun ve bu hedeflere ulaşmada, ihracat ürün içerisine giren sabit lojistik maliyetlerinin kontrollü bir şekilde düşürülerek gerçekleştirilebileceğini tüm oyuncuların kabul etmesini sağlamalıyız. Bu anlamda oluşabilecek yeni yatırımlar için sektörümüzü ilgilendiren her dinamik içerisinde hem fikri hem de yatırım anlamında var olmak bizlerin olmazsa olmazlarıdır" şeklinde konuştu.

## YÜK AMBARI KEMALPAŞA

Başbakan Binali Yıldırım'ın yerel seçimler döneminde İzmir için geliştirdiği 35 projeden biri olan Kemalpaşa Lojistik Üssü projesinin tamamlanarak, İzmir'in Ege Bölgesi'nin bir yük ambarı haline getirilip liman sahalarının rahatlatılması gerektiğini vurgulayan Elmasoğlu, şu ifadeleri kullandı; "Limanlarımız sadece konteyner inme ve binme noktaları haline getirilerek mevcutta ciddi doluluk yaratan liman içi operasyon süreçlerini Kemalpaşa Lojistik Üssü'ne kaydırmalıyız. Kemalpaşa Lojistik Üssü'nü bölge limanlarının en modern ve gelişmiş liman arka saha

organizasyonu haline getirmek zorundayız. Bununla birlikte tüm limanlar arasında etkin ve verimli entegrasyon ve ulaşım için İzmir limanı dahil tüm limanlar ve Kemalpaşa Lojistik Üssü arası Demiryolu hattının yapılandırılması gerekmektedir. Öte yandan şehre kötü görüntü veren tır ve kamyon garajlarının, konteyner depolama tesislerinin İzmir içi ve çevresinden kaldırılması ve Kemalpaşa Lojistik Üssüne taşınması için proje geliştirilmesi gerekmektedir."

## HEDEF İLK 15'E GİRMEK

İzmirli sektör temsilcilerinin Kemalpaşa Lojistik Üssü'nün işletilmesine talip olması adına çok ortaklı Ege Global Lojistik Yatırımlar A.Ş.'nin kurulduğunu ve Bölgenin verimli kullanılmasında için gerekli iş modellerinin geliştirildiğini hatırlatan Elmasoğlu, "Yukarıda açıkladığım süreçlerin gerçekleşmesinde her şeyi Devletten beklememek adına Elmas Grup Lojistik olarak bölgemizde yatırımlarımız gelişerek devam etmekte. Bu doğrultuda özellikle hizmet verdiğimiz kuruluşların lojistik maliyetlerini düşürmek adına uluslararası taşımadaki kombine taşımacılık ve yeni destinasyonlar, modern depo yatırımlarına ilave olarak soğuk hava depo yatırımlarımız devam etmekte. Tüm bu yaklaşımlar sonucunda biz lojistikçilerin birinci önceliği küresel lojistik performans endeksi sıralamasında ilk 15 ülke arasında yer almaktır" ifadelerini kullandı. ■



## DHL Express'ten, Leipzig'deki aktarma merkezine yatırım

Uluslararası hızlı hava taşımacılık hizmetleri veren DHL, Leipzig'de bulunan ekspres aktarma merkezinde yeni bir ayırım merkezini hizmete açtı. Son teknolojiye sahip ayırım merkezi sayesinde, artık daha hacimli ve ağır gönderiler de Avrupa'nın en modern gönderi ayırım tesisinde tamamen otomatik olarak tasnif edilebilecek.

DHL'in alandaki işleme kapasitesini yaklaşık yüzde 50 artırarak saatte 150 bin gönderiye çıkaran yatırımın büyüklüğü 230 Milyon Euro olarak gerçekleşti. Şirket, aynı zamanda genişleme çalışmalarının başlangıcından bu yana 1.300 kişiye yeni iş yaratarak aktarma merkezinde istihdam ettiği toplam çalışan sayısını 4.900 seviyesine yükseltti. ■



## Tırsan İtalya'da vites büyütüyor

**Tırsan, yılın ilk sekiz ayında kaydettiği güçlü performansını İtalya'ya taşımak üzere hazırlıklarını tamamladığını açıkladı.**

Tırsan, İtalya'daki satış gücünü artırmak üzere Brescia merkezli çekici ve treyler tedarikçisi Multiservice ile bayilik anlaşması imzaladı. Tırsan Yönetim Kurulu

Başkanı Çetin Nuhoglu, "Avrupa'da göstermiş olduğumuz büyük başarıyı şimdi de İtalya'ya taşıyoruz. Multiservice gibi güçlü yerel bir iş ortağı ile İtalya'daki satışlarımızda halihazırda yakaladığımız artış hızlandıracağız. Hedefimiz %10 pazar payıdır. İtalya'da satış sonrası ağıımızı daha da genişletmek için gerekli tüm adımları atmış bulunuyoruz" dedi.

İtalya Otomotiv Sanayicileri Birliği (ANFIA) tarafından sağlanan verilere göre, yılın ilk sekiz ayında İtalya'da trafiğe kaydedilen Kässbohrer markalı treyler sayısı, yıllık bazda yüzde 58,7 arttı. Bu büyüme, 2015 yılında kaydedilen üç kat artışın ardından geldi.

Tırsan'ın İtalya'daki satış sonrası hizmet ağı, İtalyan taşımacılığının belkemiği olan, Torino'dan Trieste'ye Milano ve Venedik üzerinden ulaşan A4 otoyolunu tamamiyle kapsıyor. Bu yılın sonuna kadar Tırsan'ın satış sonrası hizmet ağına ülkenin orta ve güneyini de kapsayacak şekilde 20 servis noktasına ulaştırılması planlanıyor.

Bunun yanında, Tırsan'ın 27 ülkede haftanın 7 günü 24 saat boyunca sunduğu yol yardım hizmeti İtalya'da da geçerli. ■



## Köknar Group, Volvo çekicilerle Euro 6'ya geçti

Mersin'in köklü kuruluşlarından Köknar Group, Volvo Trucks çekicilerden oluşan tek markalı filosunu yine Volvo çekiciler ile Euro 6 normuna

taşıyor. 7 adet Volvo FH 460 Euro 6 çekicileri teslim alan Köknar Group, yeni araçları ile araç parkını genişletirken bir yandan da filosunu Euro 6 normlarında yenileyecek.

Filolarındaki araçların 2 yaş ortalamasında olduğunu belirten ve tamamını en kısa sürede yenileyeceklerini belirten Köknar Group Yönetim Kurulu Başkanı Bedirhan Orak, "Köknar Group olarak birçok yenilik gerçekleştirdik. Tek vazgeçemediğimiz ise filomuzun gücü ve Volvo çekicilerimiz oldu. Euro 6 normlarına geçerken yine Volvo Trucks ile yola devam ediyoruz" dedi.

Volvo Trucks Bölge Satış Müdürü Devrim Karataş ise Köknar Group'un, Euro 6 alımlarında da Volvo Trucks çekicileri tercih etmesinin duyulan güven ve kaliteli ürünle doğru orantılı olduğunu belirterek, Volvo Trucks'a güvenlerinden dolayı tüm Köknar Group ekibine teşekkür etti. ■



Iveco Tavsiye ediyor  
**PETRONAS Urania**

## YENİ EURO CARGO

# ŞEHRİN SEVDİĞİ KAMYON

**ÇEVRECLİ**

Ayrıncıklı HI-SCR teknolojili Euro VI motorlar; EGR kullanmaksızın düşük salınım ve %8'e kadar daha az yakıt tüketimi. Üstelik aktif DPF temizliğine gerek yok.

**GÜVENLİ**

Gelişmiş Acil Fren Destek Sistemi, Şerit Takip Uyarı Sistemi, Uyarlanabilir Hız Sabitleyici, direksiyondan kumanda, sürücü hava yastığı.

**ÇOKYÖNLÜ**

11 Binden fazla konfigürasyon olanağı. Her yol koşuluna uygun 4x4 versiyonu mevcut. 8 Kabin tipi.

**İŞ VE YAŞAM KALİTESİ.**

- Yeni tasarım: Tamamen yeni dış tasarım, yüksek konforlu sürücü koltuğu ve yeni mobil ofis düzeni ile yeni ergonomik iç tasarım.
- Yeni performans: İkisi 160 ve 190 beygirlik, düşük devir yüksek tork için tasarlanan yeni Tector 5 olmak üzere 160 ilâ 320 beygir arası 7 motor seçeneği.
- Yakıt verimliliği için optimize edilmiş motorlar ve telematik çözümlerle yeni ve daha düşük Toplam Sahip Olma Maliyeti.

YENİ EURO CARGO: HER ZAMANKİ GİBİ MÜKEMMEL.

2016  
EURO CARGO  
TRUCK OF THE YEAR

"Iveco, 25 yıldan beri Eurocargo'nun belirlediği, hayli rekabetçi olan bu Pazar segmentinde bir kez daha çitayı yükseltti."

Gianenrico Griffini, Uluslararası Yılın Kamyonu Jüri başkanı

Sürdürülebilir taşımacılık için en iyi iş ortağınız

# KHK ile ikiz plaka ve change işlemine 'dur!'

## Lojistikte Anadolu Hareketi



Taner Ankara

**D**evletin yatırımcıya verdiği teşvikler Anadolu'yu yeni üretim merkezi haline getiriyor. İstanbul, Kocaeli, Bursa hattındaki bazı üreticiler Anadolu'da yatırım yapmaya başladı. Anadolu'daki birçok üretici de büyük şehirdeki rakipleriyle yarışabilir düzeye geldi. Bu durum ihracatın önemli ayağı olan lojistik sektörünün de dikkatini çekti.

Anadolu'daki sanayileşmeyi ve üretim artışını yakından takip eden

Batu International Logistics, gelecek yıl ilk yatırımlarını Antalya'ya depo olarak yapacak. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, Anadolu şehirlerindeki organizasyonlarını güçlendireceklerini açıkladı. 2016 yılında ön görülmesi güç birçok durumun yaşandığını, birçok firmanın bu nedenle hedeflerini revize ettiğine dikkat çeken Ankara, 2017 yılında öncelikli hedeflerinin bir önceki yılın rakamlarını korumak olacağını sözlerine ekledi. ■

**29 Ekim 2016 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanan 676 Sayılı KHK ile hem kamu güvelliğini tehlikeye atan hem de uzun süredir sektör temsilcileri ile finans şirketlerinin mağduriyetine neden olan ikiz plaka kullanımı ve change işlemleri konusunda önemli düzenlemeler yapıldı.**

**B**u değişiklik ile şehirlerde bombalı terör eylemlerinin önüne geçilmesi amaçlanırken aynı karar treyler sektöründeki ikiz plaka kullanımı ve change işlemlerinin engellenmesini de sağlayacak. 676 Sayılı KHK'nın 20. maddesi ile 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunu 23. maddesi yeniden düzenlenerek, maddeye 'Başka bir araca tescilli veya sahte plakayı takan veya kullananlara 5 bin TL idari para cezası verilir ve araç trafikten men edilir. Ayrıca bu kişiler Türk Ceza Kanununun 204'üncü maddesi hükmüne göre cezalandırılır' hükmü eklendi.

TREDER Hukuk Danışmanı Av. Serdar Akbulut, bu düzenleme ile mahkemelerin ceza yargılamasında tereddüt yaşadığı bir



konunun açıklığa kavuşturulduğunu söyledi:

"Eğer bir kişi ikiz plaka kullanıyor yahut araç şase numarasında oynama yaparak sahte belgelerle yeniden tescil sağlayarak sahte bir plaka kullanıyor ise idari para cezasının yanı sıra TCK 204. maddesi gereğince de cezalandırılacaktır. Resmi Belgede Sahtecilik suçunun basit hali 2 yıldan 5 yıla kadar hapis cezası öngörmekte ise de bize kalırsa bu konuda yapılacak bir yargılamada maddenin 2. ve 3. fıkrası devreye girecektir. Yani suçun nitelikli hali söz konusu olacaktır. Bu durumda da fail hakkında 3 yıldan 8 yıla kadar hapis cezası verilebilecektir. Bilindiği gibi cezanın alt sınırının 2 yıldan fazla olması halinde sanık Hükmün açıklanmasının geri bırakılması hükümlerinden faydalanamayacak ve cezası infaz edilecektir. Tabii, yapılacak yargılamada fiilin dolandırıcılık amacıyla yapıldığının anlaşılması halinde ilgililer hakkında ayrıca TCK'nın 157 ve 158. Maddelerinden de ceza verileceğini de hatırlatmak gereklidir." ■

**676 Sayılı KHK ile değiştirilen madde ne diyor?**

### MADDE 23

Araç tescil belgesi ve tescil plakasının, araç üzerinde uygun durumda bulundurulması zorunludur.

Araç tescil belgesini araçta bulundurmayan veya tescil plakasını monte edilmesi gereken yerin dışında farklı bir yere takan sürücülere 92 Türk Lirası idari para cezası verilir. Araç bilgileri doğrulanıncaya ve plaka uygun yere takılıncaya kadar araç trafikten men edilir.

Yönetmelikte belirtilen nitelik veya ölçülere aykırı plaka takan, öngörülen sayıda plaka takmayan ya da farklı okunmasına veya okunamamasına neden olacak şekilde plakasında değişiklik yapan araç sahibine 412 Türk Lirası idari para cezası verilir, plakanın uygun duruma getirilmesi için 7 gün süre tanınır. Bu süre sonunda tescil plakalarını uygun duruma getirmeyenler hakkında 844 Türk Lirası idari para cezası verilir ve tescil plakası uygun duruma getirilinceye kadar araç trafikten men edilir.

Tescilli aracı plakasız kullanan sürücüye 1.698 Türk Lirası idari para cezası verilir ve tescil plakası takılıncaya kadar araç trafikten men edilir.

**Yetki ve sorumluluklarını kötüye kullanan kişilere yetki belgelerinin iptali veya hapis cezası**

## Teknik sorumlulara yeni standartlar geldi

**Araç imalatı ve ithalatı yapan firmalar; yayınlanan tebliğ ile araçların belgelendirilmesi faaliyetlerinde artık Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yetkilendirilecek teknik sorumlular ile çalışacaklar. Yeni tebliğ; teknik sorumlulara standartlar getirirken, özellikle treyler sektöründe yaşanan sahteciliğin önlenmesine de yardımcı olacak.**

**2**6 Ekim 2016 tarih ve 29869 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanmış olan Yetkili Teknik Sorumluların Görev, Yükümlülük ve Sertifikalandırılmasına dair Tebliğ yayımlandıktan 6 ay sonra yürürlüğe girecek.

Motorlu Araçlar ve Römorklar Tip Onayı Yönetmeliği (MARTOY), Tarım veya Orman Traktörleri ve Römorkları (TORTOY), Motosikletlerin Tip Onay Yönetmeliği (MOTOY) ile Araçların İmal, Tadil ve Montajı Hakkında Yönetmelik (AİTMY) kapsamında araç imalatı ve ithalatı yapan firmalar araçların belgelendirilmesi faaliyetlerinde artık Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yetkilendirilecek teknik sorumlular ile çalışacaklar.

Bakanlık tarafından organize edilecek eğitim ve kurslar sonrası yetkili teknik sorumlu unvanı almaya hak kazanmış sorumlular, firmanın bir yıl içerisinde üreteceği veya ithal edeceği araç sayısına bakılarak firma içinde istihdam edilecek ya da firma ile sözleşmeli olarak çalışacak.

### Standart getiriliyor

Daha önce çeşitli kuruluşlardan alınmış yetki belgeleri veya firmanın beyan ettiği yetkililer ile çalışılmakta iken bu tebliğe göre yetkili teknik sorumlunun üniversiteden mezun olduğu program, alacağı eğitim, yetki belgesinin düzenli olarak sınavlar sonrası vizelenmesi ve belgelerin elektronik olarak imzalanması konularında bir standart tarif edilmiş oluyor.

### Sahtecilik önlenecek yetki belgeleri iptal olacak

Tebliğ ile özellikle treyler sektöründe yaşanan sahtecilik olaylarının önüne geçilmesi mümkün olacak. Örneğin bir teknik sorumlunun aynı günde farklı iki şehirde bulunan üreticiler için belge düzenlemesi ve bir günde 5 adetten fazla münferit imalat veya tadilat projesi düzenlemesi engellenecek.

Yetki ve sorumluluklarını kötüye kullanan kişiler için yetki belgelerinin iptali hatta hapis cezalarına varan yaptırımlar uygulanması söz konusu olacak.

### TREDER'den teşekkür

TREDER Başkanı Kaan Saltık, sektörün uluslararası standartlara sahip olması ve ülkemizde daha güvenilir bir taşımacılığın sağlanması yolunda yapılan düzenlenmeler için kamuya teşekkürlerini sundu. Başkan Saltık, ayrıca sektörün sorunlarını kamuoyuna aktarılmasını sağlayan basının da önemli bir görev üstlendiğini sözlerine ekledi. ■



Kaan Saltık



Bir Daimler markasıdır.

## Yolların efsanesi devleşti. Yeni Actros.

Yüksek yakıt tasarrufu sağlayan güçlü ve çevreci yeni nesil motoru, ergonomik yapısı, üstün sürüş özellikleri ve konforlu kabin seçenekleri ile yolları kazanca dönüştüren Actros, ticarete devleşmek isteyenler için geliyor.

Mercedes-Benz İletişim Hattı  
4446244

www.mercedes-benz.com.tr  
www.facebook.com/MercedesKamyon

Mercedes-Benz  
Trucks you can trust

