

ULAŞTIRMADA LİDER KADINLAR ZİRVESİ

Panelistler:



Düzenleyen: 7 Mart 2017 salı 13:00 İTÜ ARI Teknokent Ari3 Maslak 4'te

FSM Demirbaş 2016'da 854 araç sattı



Mustafa Demirbaş

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi 50 otobüs alacak

Büyükşehirlerin arasında uygun taşımayı yapan ve bir saat içerisinde aktarma yapanlardan ücret kesmeyen Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, otobüs sayısını da artırarak 50 tane daha yeni otobüs alacak.



3'te

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 6 • Sayı: 267 • 27 Şubat - 5 Mart 2017 • Fiyatı: 50 Kr www.tasimadunyasi.com

Mustafa Yıldırım: YSS zorluklarına mutlaka çare bulmalıyız

DENİZYOLUNU DENEYECEĞİZ

- Yolcular bizden daha hızlı, daha konforlu ve daha güvenli seyahatler istiyor.
- YSS zor ve beklentilerimizi karşılamıyor. FSM taleplerimizin sonuçlarını bekliyoruz.
- İstanbul Avrupa yakasından Ege - Marmara gidişlerinde denizyolunu da kullanmalıyız.
- Otobüslerin feribotla geçmesi yanında Bandırma, Mudanya ve Yalova'da entegrasyon olabilir.
- İstanbul Anadolu yakasını ayrı bir kent gibi görüp buna göre yapılmalıyız.
- Çalıştayı aramızda yeniden ele alıp somut taleplerimizi Bakanlığa rapor etmeliyiz.
- Bakanlık Yönetmelik değişikliği taslağını hazırladığında birlikte tekrar değerlendirmeliyiz.



Otobüsçülere KDV indirimi



Maliye Bakanı Naci Ağbal, özel halk otobüsleri camiasına, KDV indirimi sinyali verdi.

ÖZULAŞ'ın "Eğitim Ve Motivasyon" programı beğenildi



TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, otobüsçülerin güncel sıkıntılarını ve çözüm önerilerini gazetemize açıkladı. Yavuz Sultan Selim Köprüsünün zorunlu kullandırılmasının sıkıntılarını ve Ege ile Marmara seferlerinde bir çare olarak denizyoluyla geçiş seçeneğini değerlendirdi. Çalıştay sonrasında ilişkin beklentilerini açıkladı.

6'da

Düşük yakıt tüketimiyle

Yatırımlarda Prestij SX öne çıkıyor



5'te

Mercedes-Benz Türk'ten



4'te

Donattığı her laboratuvara bir kamyon bağıışı

Lojistik Dünyası

"Güçlü Lojistik, Güçlü Türkiye için Gümrük Çalıştayı" yapıldı

Gümrük işlemleri basitleşecek ve hızlanacak

Lojistik 7'de

Sertrans Logistics'e 'İnsana Saygı' ödülü

Logitrans Tırsan ile yatırımlarına devam ediyor

KAMYONUN İYİSİ ATLAS'IN YENİSİ

Otokar

<p>Dr. Zeki Dönmez Otobüsçü, bu zor günleri de aşar 6'da</p>	<p>Prof. Dr. Mustafa İlçalı Ulaştırma Politikalarının Gelişme Eğilimleri -3- 2'de</p>	<p>Mustafa Yıldırım Denizyolunu deneyeceğiz 6'da</p>	<p>Mevlüt İlgün Şimdi hedef, Terminal Çalıştayı 4'te</p>	<p>Akif Nuray Hiç Duvar Olmasa... 4'te</p>	<p>Salim Altunhan Yanıyooor! 2'de</p>	<p>İSTAB ve İDO'dan işbirliği</p> <p>Servis araçlarının yolları kısalıyor, maliyetleri düşüyor</p> <p>Ahmet Karakiş 2'de</p>
---	--	---	---	---	--	--

Otobüsçülere KDV indirimi

Maliye Bakanı Naci Ağbal, özel halk otobüsleri camiasına, KDV indirimi sinyali verdi.

Maliye Bakanı Naci Ağbal ile görüşen İstanbul Özel Halk Otobüs Esnaf Odası Başkanı İsmail Yüksel ile Özulaş AŞ Başkanı Göksel Ovacık, Halk Ulaşım AŞ Başkanı Mustafa Altuntaş, Yeni İstanbul AŞ Başkanı Yalçın Beşir, Mavi Marmara AŞ Başkanı Ramazan Gürler ve Öztaş AŞ Başkanı Mehmet Tekin, KDV indirimi desteği ile ücretsiz taşımacılık bedellerinin tıklama başına ödenmesi konusunda destek talebinde bulundular.

Özel Halk otobüsleri camiasının sorunları konusunda bilgileri olduğunu belirten Maliye Bakanı Naci Ağbal, KDV indirimi konusunda yeşil ışık yakarken, ücretsiz taşıma bedelleriyle ilgili Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı ile görüşmeler yapılarak çözümü konusunda destek olacaklarını söyledi.

Özel Halk otobüsleri temsilcilerine, Maliye Bakanı Naci Ağbal, referandum öncesi yoğunluğuna rağmen sıcak ilgi gösterdi. Otobüsçüler sorunların çözümü konusunda ısrarlı olurların, Bakan Ağbal'a destekleri için teşekkür ettiler. ■



Gaziantep Büyükşehir Belediyesi 50 otobüs alacak

Büyükşehirlerin arasında en uygun taşımayı yapan ve bir saat içerisinde aktarma yapanlardan ücret kesmeyen Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, bu kapsamda otobüs sayısını da artırarak 50 tane daha yeni araç alacak.

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi kent içi ulaşımda vatandaşlara konforlu ve kaliteli ulaşım çözümleri sunmaya devam ediyor. Ulaşımındaki sıkıntıları asgariye indirmek için çalışmalarını sürdüren Büyükşehir Belediyesi, yol, köprülü kavşak, sola dönüş yasaklarının yanı sıra bazı bölgelere yeni hatlar açarken, bazılarını da uzatıyor. Bin 897 durakta 136 hatta ve 885 araçla hizmet veren Büyükşehir Belediyesi, vatandaşa kolaylık olsun diye mart ayından itibaren otobüs duraklarında "otobüsüm nerede" uygulamasını başlatmıştı. Vatandaşlar internet vasıtasıyla akıllı cep telefonlarına iOS ve android uygulamasını indirmeleri gerekiyor. Bu uygulama ile hangi otobüsün hangi duraya ne zaman geldiğini kolayca öğrenebiliyor. Yine, Büyükşehir Belediyesi tarafından hizmete giren "Akıllı Durak" ile yolcular bilgilendiriliyor. Otobüs durağında bekleyen bir yolcuya, elektronik tabela ile hangi otobüsün kaç dakika sonra duraya geleceği ve nereye gideceği bilgisi veriliyor. Bu vesile ile yolcu gideceği yerin bilgisini öğrenerek ona göre bekliyor. Ücretlerden ve otobüslerden memnun olduklarını ifade eden vatandaşlar da kendilerine konforlu yolculuk sunan Büyükşehir Belediyesi yetkililerine teşekkür etti. ■

ÖZULAŞ'ın "Eğitim Ve Motivasyon" programı beğenildi

ÖZULAŞ'ın paydaşı SHELL firmasının sponsorluğuyla Ümraniye Atakent'teki İstanbul Büyükşehir Belediyesine ait "Şehit Kaymakam Muhammet Fatih Safitürk Kültür Merkezinde" düzenlediği yaklaşık 400 kişi katıldığı "Şoför Eğitim ve Motivasyon Programı" çok renkli ve neşeli geçti.

Genel Müdür İsmail Yolcu, özellikle hoşgörü, tolerans ve sabır konularına değindi, şoförlerin sevgi ve sabırla her engeli aşacağını ifade etti. ÖZULAŞ-SHELL işbirliğini anlatan slayt sunumu çok ilgi gördü ve geçmiş hatıralar tazelandı, vefat etmiş bulunan taşımacılar rahmetle anıldı.

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Selami Alan'ın açılış konuşmasından sonra **SHELL Bölge Satış Sorumlusu Hakan Güner**, eğitim desteklerinin artarak devam edeceğini ifade etti. **ÖZULAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Göksel Ovacık**, şoförlerin kendileri ve kent için çok değerli olduklarını, onların sorunlarının çözümü ve sıkıntılarının ortadan kaldırılması için her türlü çalışmayı yaptıklarını ve bundan sonra da yapmaya devam edeceklerini, geçen yıl gömlek,



kravat ve yelek dağıttıklarını, bu yıl da kurumsal bir firmayla anlaşmak suretiyle özel gömlek ve kravat yaptırdıklarını, arkadaşların bu eşyaları iyi günlerde ve afiyet içinde kullanmalarını dilediğini, şoförlerin üzerindeki baskıyı azaltmak ve motivasyonlarını yükseltmek için benzer başka programlar da planladıklarını, toplu taşımamın zor ve stresli bir iş olduğunu, ancak her şeye rağmen hizmetinde buldukları vatandaşlara daima hoşgörü ve nezaketle davranılması gerektiğini vurguladı. Ovacık, ÖZULAŞ adına Hakan Güner'e plaket takdim etti. **İETT Eğitim Müdürü Abdülhamit Çetin** de eğitimin önemini vurguladı.



Empati ve motivasyon

Aile ve Düşünce Koçu Münir Arıkan, "Empati ve Motivasyon" sunumuyla katılımcılara uzun süre unutulmayacak anlar yaşattı. Hiç şüphesiz programın en önemli bölümü herkesi memnun etti. ■



Fren Balata Seti + İşçilik

349 ₺



3'lü Filtre Seti + Motor Yağı + İşçilik

689 ₺

Euro 5 Otobüsünüzün bakımı ve onarımı için Mercedes-Benz Yetkili Servislerinde fırsat çok.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

- Üçlü filtre seti içeriği: Yağ, yakıt ve yakıt su ayırıcı filtre.
- Kampanyamız 31.12.2017 tarihine kadar Euro 5 araçlar için geçerlidir.
- Fiyatlar tavsiye edilen satış fiyatları olup KDV hariçtir.
- Euro kuru 3,9 TL'ye göre hesaplanmıştır. Günlük kur hareketlerine göre TL fiyatlar değişiklik gösterebilir.
- Mercedes-Benz kampanya koşullarını değiştirme ve kampanyayı önceden haber vermeksizin bitirme hakkını saklı tutar.



FSM Demirbaş 2016'da 854 araç sattı

FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, "2016 yılında kamyon ve otobüs olarak toplamda 854 araç satışı ile 188 milyonluk satış hacmine ulaştıklarını açıkladı. Bu sayılarla, FSM Demirbaş, İstanbul'da yüzde 64 pazar payına sahip oldu.

2015 yılında toplam araç satışlarının 835 olduğunu belirten Mustafa Demirbaş, "2016 yılında satış adedi olarak iyi bir başarı sağladık ve 854 adet satış yaptık. Ankara, Kocaeli ve İstanbul merkezli satışlarımız ile 2016'yı başarılı bir şekilde geride bıraktık. Yıl içerisindeki

toplam satışlarımız sayesinde 188 milyonluk satış gerçekleştirmiş olduk. Satışların sınıflara göre dağılımı 276 adet otobüs, 271 adet kamyon ve 307 adet ise ikinci el araç" dedi.

Kentçi ulaşımına yönelik, sıfır otobüs satışında, 2016 yılında düşüşler yaşandığına dikkat çeken Demirbaş, "2015 yılına göre sıfır otobüs satışlarımızda kayıplarımız oldu. 2015 yılında toplamda 361 adet sıfır otobüs satışı olmuştu. Bu yıl ise 276 adette kaldı. Bundaki en büyük sebep önceki yıl birçok büyükşehir belediyesinin dönüşümünü, toplu satışlar sayesinde yüksek rakamlar yakalamıştık. Bu sene ise böyle bir satışımız olmadı, tamamı bireysel müşterilere tek tek satıldı. İstanbul'da halk otobüsü olarak toplamda 305 adet otobüs satışı gerçekleşti. FMS Demirbaş Otomotiv



Mustafa Demirbaş

olarak bu değişimlerden 171 adedini biz sağladık. Geriye kalan 134 araç ise diğer firmalar tarafından satılmış. İstanbul pazarında 2016 yılı içerisinde toplamda yüzde 64'lük bir pazar payı yakalamışız" dedi.

Kazanca göre değişim...

Şehirçi otobüslerde değişimlerin kazanca göre belirlendiğini vurgulayan Mustafa Demirbaş, "Biz şehirçi otobüs satıyoruz. Kimse, canı istedi diye bu araçlardan alamaz. Sektördeki araç sayısı belirlidir. Bu araç sahipleri de belli kriterlere göre değişim yapıyor. Değişimleri belirleyen en önemli faktör tabii ki kazanç durumları... Belediyelerin esnafa verdiği sözler veya yaptırımlar değişimi hızlandıran ve azaltan etkenlerdir. Bu sektörde yüzde 10 oranında esnaf 3-4 yılda bir araç değiştirir ancak, 20 yıllık tecrübemizde bunu gördük. Bu satışların dışında bir de bazı illerdeki dönüşümler söz konusu. Önceki sene Balıkesir, Muğla ve Aydın'da önemli değişimler olmuştu. Bu değişimler sayesinde biz de önemli oranda otobüs satışı gerçekleştirmiştik. 2017 yılında böyle dönüşümler olmasını bekliyoruz. İlk

etapta Bursa'da böyle bir değişim çalışması var. Biz de bu konuda çalışıyoruz. Kısa zaman önce Antalya'da da bir dönüşüm çalışması başlamıştı. Özellikle ikinci el satışlarımızda Antalya, önemli bir pazar. Yılın son döneminde otobüs pazarının hareketlenmesini Antalya sağladı" dedi.

Toplamda 438 otobüs

Otobüs satışlarının artık takassız yapılamadığına da dikkat çeken Demirbaş, ikinci el pazarının doyma noktasında olduğunu söylüyor: "2016 yılında 162 adet ikinci el otobüs satışı gerçekleştirdik. Toplam otobüs satışımız bu sayede 438 adedi yakaladı. Bizi burada sıkıntıya sona ise ikinci el araçların az satılması. Özellikle satışlar değişim üzerinden döndüğü için takassız otobüs satış imkanı yok. Esnaf 50-100 bin TL değerindeki aracını takasta değerlendirmek istiyor. Yoksa eldeki imkanlar ile araç değiştirmesi imkansız. Sıfır araç satışlarımız ikinci el satışlarımızın daima gerisinde kalıyor. Bu durum tüm bayileri sıkıntıya sokuyor. Şu anda ikinci el pazarı doymuş durumda, otobüs değerleri bu

fazlalıktan dolayı daima düşmekte."

Engelli yasası

"2017 Ocak ayı ile beraber birçok belediye engelli yasasını uygulamaya başladı" açıklamasını yapan Mustafa Demirbaş, "Bu zamana kadar yasa hayata geçmemiştir. Hemen her belediye, Ocak ayından itibaren otobüs esnafını uyarımaya başladı. Bu uygulamaya ne kadar hayata geçer, bilemeyiz. Eğer yasa uygulanır ise değişmesi gereken çok otobüs var" dedi.

2017 belediyelere bağlı

2017 yılında şehirçi otobüs pazarının hareketliliğini belediyelerin uygulamalarının belirleyeceğini iddia eden Mustafa Demirbaş, "Şehirçi otobüs satışları yerel yönetimlerin tutumlarına bağlı. Yürürlükte olan yasanın uygulanmaya başlaması halinde 2017 yılında otobüs satışları yüksek olacaktır. Yasa uygulanmazsa, pazar 2016 ile aynı düzeyde gerçekleşir. Kamyon pazarı bu yılki beklentilerini yüzde 30 düşürdü. Zaten 2015'e göre de önemli bir düşüş yaşanmıştı 2016 yılında. Örneğin 2015'te yakalanan hedef 100 ise 2016'da gerçekleşen 65'ti. Bu yıl için ise 65'ten yüzde 30 daha düşme bekleniyor" dedi. ■

Toplu taşımayı özendirmek gerekiyor

Bu, tek taraflı ucuz fiyatla değil de ancak araç kalitesi ve işletmecilikle sağlanır. İşletmecinin eğitilmesiyle, sıfır araçlar ile toplu taşıma artırılabilir. Bunlar yapılırken çalışanın hakkı da verilmelidir. Esnaf bu hizmeti verirken, maddi anlamda da mutlu olmalıdır.

Düşük yakıt tüketimiyle

Yatırımlarda

Prestij SX öne çıkıyor



Bilecik Bozüyük merkezli Bektaşlar Turizm filosuna 7 TEMSA Prestij SX aldı. Son yatırımı filodaki Prestij sayısı 20'ye çıktı. Firma sahibi Mustafa Bektaş, Prestij SX araçları düşük yakıt tüketimi nedeniyle tercih ettiklerini belirtti.

Prestij SX, araçların teslimi TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci, bayi Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan tarafından Personel ve turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Bektaşlar Turizm sahipleri Ali Bektaş ve Mustafa Bektaş'a yapıldı. 1979 yılından beri taşımacılık alanında faaliyet gösterdiklerini belirten Mustafa Bektaş, "Babam Ali Bektaş 1979 yılında taşımacılık alanına adım attı. 2004 yılında şirketimizi kurduk. 2008 yılından itibaren ben devralarak bu yolculuğu devam ettiriyorum. Filomuzda 70 dolayında araç var" dedi.

Filomuzun tamamını Prestij SX'e dönüştüreceğiz

7 TEMSA Prestij SX yatırımında en önemli etkenin düşük yakıt tüketimi olduğunu belirten Mustafa Bektaş, "Araçlarımız çok fazla km yapıyor ve artık yakıt tüketiminde elde ettiğimiz avantajlar çok önemli hale geliyor. Filomuzda çalıştırdığımız 13 Prestij aracımızdan aldığımız sonuçlardan bu araçların rakip ürünlere göre çok daha düşük yakıt tüketimi elde edebileceğimizi bize gösterdi. Bu özellikle bizi yeni yatırımlarda tercihimizin Prestij SX araçtan yana olmasını sağladı. Bundan sonraki hedefimiz filonun tamamını bir süreç içerisinde Prestij SX araçlara dönüştürmek istiyoruz" dedi.

Prestij SX düşük yakıt tüketimi ile öne çıkıyor

TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci de Prestij SX araçların sahip olduğu işletme avantajları ile firmaların öncelikli tercihi haline geldiğini belirterek, "Prestij SX yoğun bir rekabetin yaşandığı taşımacılık alanında işletme sürecinde yaşattığı avantajlarla kullanıcılarının yüzünü güldürüyor. Prestij SX araçların da Bektaşlar Turizm'e hayırlı uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyorum" dedi.

İşbirliğimiz artarak devam edecek

TEMSA bayii Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan'da yaptığı açıklama da "Bektaşlar Turizm ile çok önemli ve güzel bir işbirliğine imza attık. 7 adet Prestij SX teslimatı yaptık. Şu an filodaki Prestij araç sayısı 20 oldu. Bektaşlar Turizm'in filosundaki araçların tamamının Prestij SX'e dönüşümüne yönelik gerekli desteği ve işbirliği sürecini devam ettireceğiz. Satış sonrası hizmet sürecinde de her zaman destek olmaya devam edeceğiz. Biz de yeni araçların Bektaşlar Turizm'e hayırlı uğurlu olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" dedi. ■

AKARYAKITA HODRİ MEYDAN!



TEMSA
Smart Mobility



**PRESTIJ
SX**

Yakıt tüketiminde cimriliğiyle bilinen Prestij'le kârlı seferler gerçekleştirecek ve gözünüz yakıt göstergesinden çok; yolda olacak.

temsa.com

Gümrük işlemleri basitleşecek ve hızlanacak

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ve UND işbirliği ile TİM yetkililerinin de katılımlarıyla "Güçlü Lojistik, Güçlü Türkiye için Gümrük Çalıştayı" düzenlendi. Taşımacı ve ihracatçıların gümrüklerle ilgili sorunlarının ele alındığı toplantıda Gümrük yetkilileri birçok müjdeyi katılımcılara duyurdu.

Gümrük Birliğine ilişkin 1/95 sayılı AT-Türkiye Ortaklık Konseyi Kararı'nın 28'inci maddesi ve AB üyeliğine yönelik müktesebat uyumu çerçevesinde, 4458 sayılı Gümrük Kanunu'nun, AB Gümrük Kodu ve Yönetmeliği ile uyumlaştırılması doğrultusunda hazırlanan Taslak Gümrük Kanunu, ülkemizde gümrük alanında birçok uygulamayı kökten değiştirecek. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı,

çalıştaya, müsteşar yardımcısı Remzi Akçin, Sezai Uçarmak ile 5 Genel Müdür, Genel Müdür Yardımcıları ile 5 Daire Başkanı olmak üzere neredeyse tüm üst yönetimiyle katıldı. UND yönetiminin de tam kadro katıldığı toplantıda Gümrük ve Ticaret Bakanlığı bürokratları, 2017 yılında taşımacı ve ihracatçıları çok mutlu edecek yenilikleri sıraladı.

Yenilikler...

- Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsünün (AEO) uygulanmasındaki en büyük engel olan "Rejim Kodu Sınırlaması" kaldırılacak, AEO statüsünün kullanılabilirliği arttırılacak bu yolla Gümrüklerdeki Tır Kuyrukları bitecek.
- Taşımacı firmalar, ihracat beyannamesinin tescil edildiği gümrük idaresi yerine, istediği herhangi bir gümrük idaresinde TIR Karne/Transit Beyanname işlemi başlatabilecek,
- Gümrük Kanunu'nun 235/5'inci



Sertrans Logistics'e 'İnsana Saygı' ödülü



Nilgün Keleş

Nitelikli insan kaynağının çalışmak istediği şirketler arasında sektörde en ön sırada yer alan Sertrans Logistics, iş ve insan kaynakları sitesi kariyer.net'in verdiği "İnsana Saygı"

ödülüne layık görüldü. İnsan Kaynakları Zirvesi kapsamında iş başvurusu yapan adayların, başvurdukları firmalardan olumlu ya da olumsuz yanıt alamaması sebebiyle iş arama sürecindeki yaşadıkları sıkıntıları azaltmak ve firmaları adaylara saygılı davranmaya teşvik etmek amacıyla düzenlenen ve firmaların ödüllendirildiği gece, İstanbul Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı'nda gerçekleşti.

Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "Sertrans Logistics olarak 'insan'ı önemli bir değer olarak merkeze alan bir İK politikası izlemekteyiz. Her sene düzenli olarak gerçekleştirdiğimiz Performans Değerlendirme ve 360 derece Yetkinlik değerlendirmelerimizin bize sunduğu somut verileri, Yetenek Yönetimi Sistemimizi daha da geliştirmek için kullanıyoruz. Sertrans bünyesinde tüm çalışanlarımız ve yeteneklerimiz için kesinlikle genel yaklaşımları tercih etmiyoruz ve ayrı ayrı eğitim planlamaları gerçekleştiriyoruz" dedi. ■

Logitrans Tırsan ile yatırımlarına devam ediyor

Logitrans Lojistik, 2017 yılı yatırımlarına Tırsan ile başlayarak filosuna 60 adet T.SCS X+ Perdeli Maxima Plus kattı. 13 Şubat'ta Logitrans Lojistik'in Tuzla'daki Genel Merkezinde yapılan törenle araçların ilk 45 adedi

Logitrans Lojistik CEO'su Sertalp Demirağ'a teslim edildi. CEO Sertalp Demirağ, kimya, tekstil, inşaat, makine, plastik gibi farklı sektörlerde hizmet verdiklerini belirterek en büyük amaçlarının sorunsuz ve verimli bir lojistik hizmet sunmak olduğunu söyledi: "Filomuzda 135 adet Tırsan ürünü bulunuyor ve bugüne kadar hiçbir sorun yaşamadık. Verdiğimiz paranın karşılığını fazlasıyla aldık. Tırsan'ın geniş bayi ve servis ağının her an yanımızda olduğunu bilerek işimizi gözümüz arkadan kalmadan yapıyoruz" dedi. ■



"Güçlü Lojistik, Güçlü Türkiye için Gümrük Çalıştayı" yapıldı



maddesi kapsamında yaşanan yüksek tutarlı cezaların indirilmesi yönünde mevzuat değişikliği yapılacak ve uygulamada yaşanan sorunlar giderilecek,

- Ülke genelinde sektörümüze büyük zarar veren farklı ve yüksek tutarlı fazla mesai ücretleri ülke genelinde standart hale getirilecek ve sınır kapılarında yabancılardan alınmayan fakat Türk taşımacılarından alınan fazla mesai ücretleri kaldırılacak,
- Antrepolardaki teminat uygulamalarında yaşanan sorunlar giderilecek, antrepoculuk faaliyetleri kolaylaştırılacak.

İhracat uçuşa geçer

UND İcra Kurulu Başkanı Fatih Şener, "Bunlar sektörümüzün en temel talepleridir. Hayata geçtiğinde ihracatımız uçuşa geçecektir. 2017 yılında Gümrük ve Ticaret Bakanlığı

tarafından hayata geçirilecek devrim niteliğindeki iyileştirmelerle iç gümrük idarelerindeki beklentiler sona erecek. Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsüne sahip firmaların taşımaları çok daha fazla kolaylaşacak, Gümrük Kanunu hükümleri kapsamında sektörümüzde oluşan mağduriyetler azalacak ve sektör maliyetleri önemli ölçüde düşecek.

AB Mevzuatına uyum önceliğimiz

Son dönemde, gümrüklerdeki beklentiler sebebiyle ihracatımızda önemli sıkıntılar yaşanmaktaydı. Ancak, bu çalıştay bize gösterdi ki, Bakanlığımız çözüm için çalışmalarını başlatmış ve önemli mesafe kaydetmiş durumda. Özellikle AB'ye olan ihracatımız bundan çok olumlu etkilenecektir. Sayın Bakanımızın 'güvenli ama

hızlı gümrük' taahhüdü hayata geçiyor. Bu yenilikler devrim niteliğinde. Teslimat gecikmeleri sebebiyle Doğu Avrupa ülkelerine gitmekte olan yatırımlar geri gelecektir. Kalifiye işgücü ile ülkemizde ihracat odaklı istihdam da artacaktır. Taşımacı ve ihracatçılarımız dört gözle bu değişiklikleri bekliyor. 2017, gümrük işlemlerinin basitleştirildiği ve hızlandırıldığı bir yıl olacaktır" dedi. ■



KAMYONUN İYİSİ ATLAS'IN YENİSİ

Yenilenen Atlas, işinize güç katmak için yola çıkıyor.

Yeni nesil Euro 6 motorlu Atlas, Yokuş Kalkış Desteği (HSA) ile güvenliğini artırıyor. Hız sabitleyici, ergonomik direksiyon ve yenilenen iç kabin ile konforlu bir sürüş sunuyor. Yeni şasisiyle her türlü üst yapıya uyum sağlıyor.

Hemen bir Otokar Yetkili Satıcısı'na gelin. Yenilenen Atlas'la tanışın, alırken kazanın.

Az Yak Az Öde

Yokuşu dert etme

- Yeni Nesil Euro 6 Motor
- Düşük Yakıt Tüketimi
- HSA Yokuş Kalkış Desteği
- Hız Sabitleyici
- Serit Takip Sistemi
- Elektronik Denge Kontrolü
- 8,5 Ton Azami Yüklü Ağırlık
- Tam Havalı Fren Sistemi

Yenilenen iç kabin.

HSA (Yokuş Kalkış Desteği)

444 6857 | 444 OTKR | www.otokar.com.tr | /OtokarTicariAraclar | /OtokarAS | /OtokarTr

Otokar

Doğru karar



Online Seyahat Harcamaları 26 milyar TL'ye ulaştı

Bir Daimler markasıdır.



Yolcuların seyahat acentelerine, otogarlara ve havalimanlarına giderek bilet satın aldıkları dönemin yerini zahmetsiz ve zaman kaybını minimuma indiren dijital çağ dönemi aldı. Müşterilerine havayolu, karayolu ve deniz otobüsü biletlerinin online satışını bir arada sunan Biletall, açıkladığı raporda e-ticaretin gücünü ortaya koydu.

Türkiye'de internet üzerinden ulaşım biletleri için harcanan tutar her geçen yıl artıyor. 2015'te internetten yapılan kartlı ödeme işlemlerinin tutarı 55 milyar 389 milyon iken bu rakam bir yılda yüzde 23 artarak 68 milyar TL'yi aştı. Toplam tutar içinde seyahat harcamaları 26 milyar TL ile yüzde 38 paya sahip oldu. Seyahat sektörü toplam işlem adedi içerisinde de önemli paya sahip. Toplam 264 milyon adet işlemin 94 milyonu seyahat sektöründe gerçekleşti ve toplam işlem adedinin yüzde 35'ini oluşturdu.



Kredi kartı tercih ediliyor

Online satışta 5 yıl öncesine göre 50 kat büyüme sağlayan Biletall ise 1 yıllık süreçte 3 milyon adetten fazla bilet satışı gerçekleştirerek 145 milyon TL ciro elde etti. E-ticaret sektöründe yüzlerce firmaya ve girişimciye bilet satış alt yapısı sağlayarak adeta kendi rakiplerini oluşturan Biletall'ın mobil uygulama ve web sitesinden sattığı biletlerin 12 milyonu banka kartlarından 133 milyonu ise kredi kartlarından gerçekleşti.

Online bilet satışlarının ulaşımındaki payının yüzde 12'ye ulaştığını, özellikle kredi kartlarının kullanım oranının yüzde 90'ı geçtiğini ifade eden Biletall CEO'su Yaşar Çelik, "Hem zaman hem de maddi anlamda avantaj sağlayan online kanalların bilet satışındaki payı gelecek 3 yıl içinde yüzde 18'e ulaşacaktır. Biletall olarak biz de her geçen yıl sattığımız bilet sayısını ve ciromuzu artırıyoruz. Bu yıl her şey yolunda giderse 200 milyon TL ciro hedefliyoruz" dedi. ■



Biletall CEO'su Yaşar Çelik

Rusya ve BDT'de 17 Yeni Hat Açan

Atlasglobal 1 Milyon Yolcu Hedefliyor

Atlasglobal Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ersoy ve şirket yöneticileri İstanbul ve Antalya'dan bölgeye düzenleyecekleri 5.500 seferle ilgili açıklamalarda bulundular.

Rusya ve Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT) pazarında büyük atılımlara hazırlanan Atlasglobal, 2017 yılında 2017'de açılacak 17 yeni hatla, Antalya'dan 1500, İstanbul'dan ise 4000'e yakın sefer düzenlemesi ve bu seferlerle toplam 1 milyon yolcu taşıyacak.

Böylece pazarda 10 kat artış elde etmesi öngörülen şirket, Rusya'da 12, BDT bölgesinde ise toplamda 17 yeni noktaya daha uçmaya başlıyor.

Yeni seferlerle ilgili olarak İstanbul Four Seasons Hotel'de düzenlenen basın toplantısına Atlasglobal Yönetim Kurulu Başkanı A. Murat Ersoy, Atlasglobal BDT Ükeleri Satış ve Pazarlama Başkanı Orhan Sancar, Atlasglobal Ticari Operasyonlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Semra Erener Özyalçın ve Atlasglobal Ortaklıkların Yönetimi ve Satış ve Pazarlama Başkanı Tuna Tunca katıldı. ■

Geleceğin binalarını
sadece hayal edebiliriz.
Ama otobüsünü biz üretiriz.
Geleceğin otobüsü Travego.

Mercedes-Benz Travego ile çıkacağınız her sefer, sizi her defasında konforlu bir geleceğe götürecek. Aerodinamik dış tasarımı, hafifletilmiş gövde yapısı ve yolcuların rahatı düşünülerek tasarlanmış iç mekanı ile otobüsün geleceği Travego yollarda.

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus
www.instagram.com/mbotobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.

