

BusStore'dan 2014 - 2015 model yılı Travego ve Turismo otobüslerine 6 ay garanti ve ücretsiz bakım fırsatı

BusStore, 2014 ve 2015 model Travego ve Turismo otobüs alan müşterilerine 6 ay uzatılmış garanti ve 4 adet ücretsiz bakım sunmaya başladı. ■ 7'de

Güvenin Adresi

Mercedes-Benz Türk, kuruluş yıldönümünü, hikâyesinin başladığı yerde - Davutpaşa Fabrikası'nda kutladı.

GURURLA 50 YIL

● 1967 yılında Otomarsan çatısı altında 92 kişilik ekiple başlayan 50 yıllık süreçte Mercedes-Benz Türk, 80 binin üzerinde otobüs, 230 binin üzerinde kamyon üretimi gerçekleştirdi. 40 binden fazla otobüs, 37 bini aşkın kamyon ihraç edildi.



1968 yılında günde 293 çalışan ile 0,6 otobüs üretimiyle başlayan süreçte bugün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 3500 kişi ile günde 16 otobüs, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 1800 çalışan ile günde 84 adet kamyon üretimi gerçekleştiriliyor.

- ✓ Türkiye'de her iki otobüsten biri, her 3 kamyonun ikisi Mercedes-Benz Türk tarafından üretiliyor. 70'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriliyor.
- ✓ 50 yıllık süreçte 1 milyar Euro'yu aşkın yatırım yapan Mercedes-Benz Türk, yapılacak yeni yatırımlarla yıllık 2 milyar dolarlık ihracat hacmine ulaşılması hedefleniyor.
- ✓ Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Mercedes-Benz Türk olarak 50 yılda pek çok ilke, yeniliğe, başarıya ve rekora imza atarak sektörde öncü ve lider olduk. Kuruluşumuzdan bu yana üretime aralıksız devam ederek ülkemizin ekonomisine ve geleceğine katkı sağlamaktan gurur duyuyoruz" dedi.

✓ 1967 yılında Otomarsan ismiyle Davutpaşa'da kurulan ve bugün 1 milyar Euro'yu aşan yatırımıyla Türkiye'nin yabancı sermayeli en büyük şirketlerinden biri olan Mercedes-Benz Türk, Türkiye'de kesintisiz olarak üretim yaptığı yarım asrı geride bıraktı. Şirket, Türkiye'de kuruluşunun 50. yılını İstanbul Davutpaşa'da, faaliyetlerine başladığı eski otobüs fabrikasında görkemli bir törenle kutladı.

✓ Davutpaşa'daki eski fabrika binasında oluşturduğu özel bir dekorasyonla katılımcıları 1967 yılına götüren Mercedes-Benz Türk, yarım asrı önce ilk otobüsünü banttan indirdiği üretim holünde ise şirketin dünden bugüne yolculuğunu anlatan küçük bir müze kurdu.

Devamı 8 ve 17'de

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik Çalışma planı oluşturuldu



TOFED Merkez Yürütme Kurulu Toplantısı, 12 Temmuz Çarşamba günü Genel Başkan Birol Özcan'ın yönetiminde yapıldı ve İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik 19 maddelik bir çalışma planı kabul edildi. Ayrıca Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı Yönetmelikle ilgili de girişimler yapılması kararı alındı. 18'de

Özkaymak Turizm 2+1 VIP otobüsleri filosuna kattı



TEMSEA'nın Gezici Kütüphane Otobüsü sayısı 15 oldu



Geçtiğimiz yıl Haziran ayında Kültür ve Turizm Bakanlığı'na 10 adet TEMSA MD9 LE otobüsünü gezici kütüphane olarak teslim eden TEMSA, düzenlenen törenle 5 adet MD9 LE otobüsü daha teslim etti. ■ 5'te

Malatya'ya 13 Karsan Atak



TEMSEA'nın Gezici Kütüphane Otobüsü sayısı 15 oldu



Geçtiğimiz yıl Haziran ayında Kültür ve Turizm Bakanlığı'na 10 adet TEMSA MD9 LE otobüsünü gezici kütüphane olarak teslim eden TEMSA, düzenlenen törenle 5 adet MD9 LE otobüsü daha teslim etti. ■ 5'te

Has Otomotiv'den Sesli Turizm'e 30 Sprinter

Sesli Turizm, bu yıl 19 adetlik Sprinter yatırımına 30 adet daha ekledi. 2017 Sprinter yatırımları 49 adede ulaştı. Sesli Turizm'in Sprinter yatırımları 8 yılda 258 adede ulaştı. Firma yıl sonuna doğru 16 adetlik bir yatırım daha planlıyor. Tufan Akdeniz, Metin Sesli'ye anahtarları sundu. 4'te

Süer Sülün babasını kaybetti



Lojistik Dünyası

Borusan Lojistik'e Eko Liman Sertifikası

YEŞİL LIMAN (GREEN PORT) SERTİFİKA TÖRENİ

19 Haziran 2017, Ankara

23'te

Sarpt Intermodal Sektörü büyütmeye kararlı

Sertrans Logistics, 60 treyleri

Dr. Zeki Dönmez Sigorta primi zorlamayla düşmez 19'da	Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı Deniz Ulaşımı, Boğaz Geçişleri ve Modal Dağılımdaki Yeri-1 2'de	Mustafa Yıldırım 2018'de Trafik Şurası 18'de	Akif Nuray Her yerde komedi 4'te	Mevlüt İlgin 19 maddeyle iş planımız 4'te	Salim Altunhan Altından rüzgar geçen fabrika 2'de	Mercedes-Benz Türk'ten Otobüs ve Kamyon özel fırsatlar 3'te	Trafik sigortalarında 'havuz' modeli yürürlüğe girdi IDO ile tatil çıkılmak için bahane çok 19'da
--	--	---	---	--	--	---	--

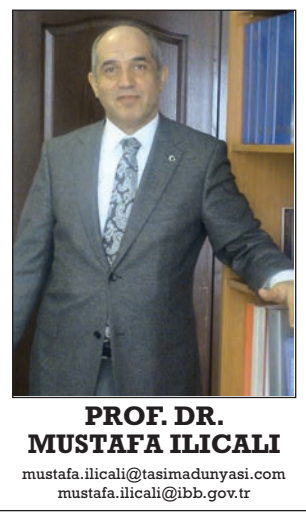
Deniz Ulaşımı, Boğaz Geçişleri ve Modal Dağılımdaki Yeri - 1

İstanbul'da deniz ulaşımı, boğaz geçişleri ve modal dağılım ile ilgili paylaşımlarda bulunacağım. Birçok kez değindiğimiz gibi; dengeli modal dağılım-modlar arası entegrasyon, 'ulaşım sistemi'nin sağlıklı işlerliğinin olmazsa olmaz özelliklerindedir. Ülkemiz açısından; karayolunun; modal dağılımda dengesiz derecede yüksek bir pay edinmiş olması ve bununla kendi içerisindeki payda; 'toplu ulaşım'ın olması gereken payı alamıyor olması, azalarak da olsa süren problemlerimizdir. Ülkemizde 'otomobil sahipliği' oranları; -pay bağlamında- alabildiğine yüksektir. Bu; tüketim kültürü-alışkanlıkları, yerli üretim düzeyimiz ve on yıllardır sür git devam eden politik yönlendirmelerin bir sonucudur.

En aza indirgenmeli

Ülkemizin ekonomik kalkınma hedeflerinin, verimli çalışan ve sorunları en aza indirgenmiş bir ulaşım sistemi ile sağlanabileceği açıktır. Bununla beraber; ekonomik kalkınma, sosyal ve kültürel kalkınmanın hem sebebi ve hem de sonucu olarak bütüncül bir yaklaşımı gerektirmektedir. Daha önceki yazılarımızda da ifade ettiğimiz üzere; her ne kadar ekonomik büyüme ulaşım sistemi ile doğrudan ilişkili olsa da, şehirleşme ve benzeri konular nedeniyle, nicel büyümenin içinini dolduracak olan nitelikli kalkınma, ulaşım ve şehirleşme planlamasında ekonomik-sosyal-kültürel ve siyasi fazlara bütüncül bir yaklaşım geliştirilmesi gerektiği açıktır.

Bilindiği üzere; ulaşım-şehirleşme arasında doğrudan birbirini besleyen bir ilişki vardır. Dolayısıyla yapılacak olan istihdam yatırımlarının doğruluğunun bir sağlaması 'ulaşım sistemi' üzerinden de okunabilir. Aynı



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

şekilde ulaşım yatırımları da doğrudan şehir gelişimini olumlu-olumsuz yönde etkileyecektir. Burada da; her zaman ifade ettiğimiz üzere en genel anlamda 'planlama' konusu öne çıkmaktadır. Entegrasyon, koordinasyon ve organizasyon, nitelikli bir planlamanın bileşenleridir. Bu anlamda; ülkemizde genel olarak uzun bir süre 'planlama eksikliği' önemli bir problemi teşkil etmiş olup, son dönemlerde bu konunun telafisi anlamında çeşitli çalışmalar yapıldığı bilinmektedir. Dolayısıyla, yapılacak yatırımların niceliği ne kadar büyük olursa olsun, eğer çoklu bakış açısına, planlamaya ve entegrist bir yaklaşıma sahip değilse, bu yatırımlardan aynı oranda bir verim alınamayacak ve yeni problemler oluşacaktır.

Dengeli modal dağılım

İstanbul özelinde konuya baktığımızda, son yıllarda 'modlararası entegrasyon ve dengeli modal dağılım' konularında iyileştirici çalışmalar yapıldığı bilinmektedir. Ancak buna karşın henüz istenilen seviyeye gelinmemiş olup, genel anlamda orta ve uzun vadeli hedefler kapsamında nispeten iyileştirmeler gerçekleştirilebilmektedir. Bunları örneklemek gerekirse; yapılan metro yatırımları genel anlamda bahsini ettiğimiz konularda bir iyileştirmeye işaret etmektedir, ancak bunun yanı sıra kentli deniz ulaşımında istenen seviyeye gelinememesi, tam tersine modal dağılımda deniz ulaşımının payının düşmesi göze çarpmaktadır. İstanbul gibi kendine has bir içyolu olan ve denizle iç içe olan bir şehirde, ulaşımda deniz yolundan faydalanılamaması ve modal dağılımda deniz yolunun ancak yüzde 1,5'ler seviyesinde yer alması düşünülemez. Burada; İstanbul'un çok yönlü ve çok merkezli olarak sürekli büyümesi, bu çerçevede şehrin birçok bölgesinin karasal bir alanda büyümesi gerçekliği

elbette ki göz önünde bulundurulmalıdır.

Metro yatırımları

İstanbul'da modal dağılıma bakıldığında, metroya yapılan yatırımlarla kentiçi ulaşım demiryolunun payı yüzde 30'lara ve üstüne çıkartılabilir, deniz yolu için ise İstanbul'daki modal payda olması gereken oran yüzde 20'lerdir. Bu çerçevede, İstanbul'un ulaşım sisteminde modal dağılım planlamaları yapılmalı, tüketim kültürünü destekleyici oluşumların ve kararların, İstanbul'da dengeli modal dağılımı olumsuz yönde etkileyeceği dikkate alınmalıdır. Bu çerçevede kablolu sistem yatırımları için öncelenmiş olan Çamlıca-Altunizade-Zincirlikuyu-Mecidiyeköy teleferik hattı ilerleyen süreçte Boğaza paralel düşünülen kısa ve uzun mesafeli teleferik hatları, İstanbul'un belirli bölgelerdeki şehir gelişimleri göz önünde bulundurularak tasarlanmış hatlar olarak göze çarpmakta, birçok farklı ulaşım türünün bir araya geldiği-geleceği transfer (aktarma) merkezleri ise bulunduğu bölgenin gelişimini radikal bir şekilde etkileyecektir.

Ana istasyonlar

Bu çerçevede; öncelikle 1.Boğaz Köprüsünün inşası ile birlikte gelişim süreci hızlanan Altunizade'nin, metrobüs hattındaki ana istasyonlardan birine dönüşmesi paralelinde, yapılan yatırımlarla değerini ve merkezi konumunu güçlendirdiği görülmektedir. Takibinde; inşaatına yakın bir geçmişte başlanan ve hızla devam eden, 2017'de bitirilmesi öngörülen Üsküdar-Ümraniye-Çekmeköy-Sancaktepe Metro Hattı'nın ana istasyonlarından biri de yine Altunizade olacaktır. Ayrıca; asrın projesi olarak görülen ve en genel ölçekte Pekin-Londra kesintisiz demiryolu hattının önemli bileşenlerinden biri olacak olan Marmaray projesinin iki yakasının çok yakın bir tarihte açılmasıyla beraber, Altunizade; projenin iki ana aktarma merkezinden birine ev sahipliği yapacak olan Üsküdar'a da yakınlığı nedeniyle, bu yatırımdan doğrudan etkilenecektir. Yine; Üsküdar-Altunizade-Çamlıca-Ümraniye hattında

yapılmakta olan yatırımlardan biri olan ve basında sıkça tartışılmış olan 'Çamlıca Camii' ve çevresini kapsayan proje ile ana bağlantıyı tesis edecek olan teleferik projesi söz konusudur. Bu teleferik projesinin de ana istasyonlarından birisi Altunizade olacaktır. Dolayısıyla; gerek karayolu Boğaz Köprüsü geçişi, gerek metrobüs, gerek metro, gerek Marmaray projesi ve gerekse de teleferik hattının toplandığı ve dağıldığı bir alan, Altunizade'nin merkeziliğinde tesis edilmiş olacaktır.

Diğer merkezler...

Benzer şekilde; uzun bir süre Anadolu yakasının merkezi bir konumunda yer alan Kadıköy ilçesi bugün itibarıyla ulaşım olduğu yaklaşık bir milyon nüfuslu çekim alanıyla önemli ulaşım-şehirleşme yatırımlarıyla kendi içerisinde bir yenilenme sürecini yaşamaktadır. Bu çerçevede komşuluğundaki Üsküdar-Acıbadem-Altunizade-Çamlıca hattının gelişim süreciyle beraber, Ataşehir ve Çekmeköy'de yapılan yatırımlar ile Pendik in hızlı gelişiminin merkezinde yer alan Kadıköy'de kamuoyunda sıkça tartışılmakta olan önemli projelerle gündeme gelmektedir. Bu çerçevede geçtiğimiz yıl hizmete açılan ve bugün itibarıyla sistemi oturmuş olan Kadıköy-Kartal metro hattı, yerleşim için önemli bir fonksiyonu icra etmektedir. Yine; geçtiğimiz yıllarda metrobüsün işletime girmesiyle birlikte, Kadıköy Söğütözü ana istasyonlarından birini teşkil etmektedir. Bununla beraber bir sahil yerleşimi olan Kadıköy; deniz ulaşımı işletiminin de gerçekleştiği bir yerdir. Kadıköy'de, geçmiş yıllarda hizmete alınan İDO'nun süreç içerisinde olumlu gelişimiyle Kadıköy-Bakırköy hattı başta olmak üzere birçok hat Kadıköy merkezliğinde verimli bir işletim sergilemektedir. Özellikle Kadıköy-Bakırköy hattı oldukça işlevsel çalışmaktadır. Bununla beraber, Kadıköy; gerek Marmaray'dan ve gerekse de inşasına yakın bir dönemde işletime alınan Avrasya Tünelinden doğrudan ve önemli ölçekte etkilenecektir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Altından rüzgar geçen fabrika

Karayoluyla yolcu taşımacılığı, başından beri ülkemiz ekonomisinin can damarıdır. Sadece insan ulaşımı sağlamada yetinmeyen otobüsçülük, istihdamı, iş ilişkilerini kolaylaştırması, pazarlamacıların ve/veya ürünlerin de ulaşımını gerçekleştirdiği için ekonominin vazgeçilmezidir. Turizmle sınırlanamak gerekir faydalannı, kışın bile taşradaki otellerin hareketliliğini sağlayan görevlileri taşıyan da yine otobüsçülerdir.

O nedenle birer fabrikadır her bir otobüs. O nedenle de bir fabrika fiyatına alınır satılır her bir otobüs. Orta ölçekli bir fabrika fiyatına satılan otobüse, sadece ulaşım aracı olarak bakmak yerine bir ekmek teknesi, bir üretim aracı, bir fabrika diye bakmak gerekir.

Son günlerde, havaların ısınması ve yolcu hareketliliğinin artmasıyla birlikte otobüs yanma vakaları arttı. Bu bilinçsiz ve milli serveti yok eden zihniyetin sonucudur. "Bakarsan bağ, bakmazsan dağ olur" demiş atalarımız... Fabrika fiyatına alınmayan, ekonomiyi katkısı inkar edilemez bir otobüsün çayır çayır yaması hepimizin içini de yakıyor. Üzülünüz.

On numara yağ kullanılması en birinci sorumlu bu otobüs

yangınlarında. Bunun sorumlusu da bilinçsiz insanlar. Evini gözü gibi koruyan insanlar, bizim ve ülkemiz ekonomisi için evden farksız önemi olan otobüslere de aynı gözle bakmalıdır. Temiz tutmanını, dikkatli sümenin ötesinde titiz olarak korunmalıdır. Yakıtın ve yağın uygun olanını kullanmalı, bakımları ve onarımını aynı titizlikle yaptırmalı...

"İçini ben yakar dışı seni" diyorsunuz değil mi? Ben yıllarca direksiyonda oturdum, gece gündüz yollarda olmuş ve şimdi de otobüs işletmeciliği yapan biriyim. Hem otobüsçülerin hem de genel olarak sektörün durumunu iyi biliyorum. Otobüsçünün sorunlarını göz ardı etmiyorum. Sektör olarak çözümlememesi, bu sorunların olmadığı anlamına gelmez. Anlı şanlı, yandan çarklı bir elin parmakları kadar federasyonumuz var, görüyorum ve duyuyorum ki, yeni bir demek veya federasyon kurulması çalışmaları başlamış. Otobüsçünün sıkıntılarını görmeyen, çözüm bulmaya çalışmayan, sektörü güçlendirmeyen bunca federasyona yeni bir tane daha eklenese ne olur, eklenese ne olur.

Otobüsçünün tek dostu yine otobüsçüdür, başkaları değil. ■

NOVO S

AZ YAKAR, HER İŞE KOŞAR.

• Servis taşımacılığı için ideal • Yüksek güvenlik standartları • Düşük yakıt sarfiyatı • Düşük işletim maliyeti

www.isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye
instagram.com/isuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfiyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizde yeni yol arkadaşınız olacak.

#SUDANBAHANEM

İDO İLE #YOLAÇIK

İDO KURUMSAL @İDO

İDO ile tatile çıkmak için bahane çok

İDO, yaz tarifeleri ile sahillere ulaşmayı kolay ve avantajlı hale getiriyor. Bandırma, Yalova, Bursa, Çınarcık, Esenköy, Armutlu, Marmara ve Avşa Adası'na direkt seferi olan İDO, Bandırma üzerinden güne; Bodrum, Cunda, Çeşme, Ayvalık ve Altınoluk'a gidecek tatilciler için de büyük ulaşım kolaylığı sağlıyor. 'İDO'nun yazlık tarifeleri ile tatile çıkmak için neden yok' mesajının altına çizen 'Sudan Bahaneler' reklam kampanyası, gündelik basit bahanelerden dahi tatile çıkılabileceğini hatırlatıyor.

İDO ile tatile çıkmamanın çok kolay olduğunu vurgulandığı kampanyada, sipariş ettiğin kahvenin adını yanlış telaffuz etmek, küçük ayak parmağını sehpaye vurmak ve son anda kırmızı ışığa yakalanmak, tatile çıkmak için yeterli bahaneler olarak gösteriliyor. Dış sesin farklı rotalara tatile davet ettiği reklam filmi kampanyası, twitter'da da #sudanbahaneler hashtag'iyle yürütülüyor.

Reklam filmi için <https://www.youtube.com/watch?v=HdjeEyzMcc> linkinden izleyebilirsiniz. ■

Michelin, İETT'nin Karsan araçlarını donatıyor

Michelin, 360 derece lastik hizmeti sunduğu Michelin Solutions ile fark yaratmaya devam ediyor. Ağır vasıta, otobüs, kamyonet ve inşaat filolarına önemli avantajlar sağlayan Michelin Solutions, İETT bünyesinde hizmet veren Karsan Otomotiv ile yaptığı işbirliği sayesinde 248 adet 12 metre CNG, 310 adet 18 metre diesel kövrüklü Breda Menarinibüs olmak üzere toplam 558 adet Karsan üretimi belediye otobüsünü Michelin lastikleriyle donatıyor.

Michelin'in emniyetten ödün vermediği gibi daha yüksek performans ve dayanıklılığı da garanti eden lastikler sayesinde 558 adet otobüs, İstanbul yollarında Michelin Solutions'ın anında lastik hizmetlerine kavuşuyor.

"Büyük filoların işletmeler için yakıtın sonraki en önemli gider lastik ve lastik yönetimi" Michelin Türkiye Ağır Vasıta Lastikleri Ticari Direktörü Sertan Akçagöz, "Büyük filoların işletmeler için yakıtın sonraki en önemli gider kalemi lastik ve lastik yönetimi. Belediye otobüsleri hayatı kolaylaştırıyor. Biz de Michelin olarak, belediye otobüslerinin lastik



yönetimi konusunda bütün sorumluluğunu üstleniyoruz. Ekipman, servis, satın alma gibi prosedürler bizim tarafımızdan yönetiliyor, böylece ve verimlilik artarken kilometre maliyetlerde önemli düşüş elde ediyoruz" dedi. ■



Mercedes-Benz Türk'ten Otobüs ve Kamyona özel fırsatlar

Mercedes-Benz Türk, kamyon ve otobüs ticari araç ürün grupları için hazırladığı Temmuz ayına özel kampanyalar ile kişiye özel fırsatlar sunmaya devam ediyor.

Mercedes-Benz Kamyonlarda Euro ya da TL ile Ödeme Seçenekleri

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Actros 1840-1844 hariç tüm Mercedes-Benz kamyon tipleri için geçerli olmak üzere Temmuz ayında avantajlı faiz oranlarıyla araç ve bakım kredisi sunuyor.

Mercedes-Benz araç ve bakım kredilerini kapsayan özel finansman kampanyasında;

- 250.000 TL'ye varan krediler,
- Kurumsal müşteriler için %0,94'ten başlayan avantajlı faiz oranları ve 4.144 TL'den başlayan aylık ödeme planı,
- Şahıs firmaları için ise %0,97'den başlayan avantajlı faiz oranları ve 4.315 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleriyle sunuluyor.

Euro ödeme seçeneklerinde ise Mercedes-Benz özel finansman kampanyasını tercih edilmesi halinde;

Kurumsal müşteriler;

- 75.000 Euro'ya varan kredi tutarları için %0,24'ten başlayan faiz oranı,
- 48 aya varan vade seçenekleri ile 935 Euro'dan başlayan aylık ödeme planı seçeneklerinden yararlanabiliyor.

Şahıs firmaları ise;

- 75.000 Euro'ya varan kredi tutarları için %0,27'den başlayan faiz oranı,
- 48 aya varan vade seçenekleri ile 953 Euro'dan başlayan aylık ödeme planı seçeneklerinden yararlanabiliyor.

Actros 1840-1844 hariç tüm Mercedes-Benz kamyon tipleri için geçerli olmak üzere yalnızca bakım kredisinin tercih edilmesi halinde,

Kurumsal müşterilere;

- 20.000 TL'ye varan kredi,
- 48 aya varan vade seçenekleri ile
- 288 TL'den başlayan aylık ödeme planı ile sunuluyor.

Şahıs firmalarına ise;

- 20.000 TL'ye varan kredi,
- 48 aya varan vade seçenekleri ile
- 301 TL'den başlayan aylık ödeme planlarından faydalanma fırsatı sunuluyor.

Euro ödeme seçeneklerinde ise kurumsal müşteriler;

- 6.000 Euro'ya varan kredi tutarları için
- 48 aya varan vade seçenekleri ile 72 Euro'dan başlayan aylık ödeme fırsatından,

Şahıs firmaları ise;

- 6.000 Euro'ya varan kredi tutarları için
- 48 aya varan vade seçenekleri ile
- 74 Euro'dan başlayan aylık ödeme fırsatından faydalanabiliyor.

Kamyonlarda Sunulan Fırsatlar

Mercedes-Benz Türk'ün 2. el kamyonları çatısı altında bulundurduğu TruckStore markası ile Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Temmuz ayına özel hazırladığı kampanya kapsamında, 2013 model ve üstü standart donanımlı Mercedes-Benz Axor 1840 LS ve Actros 1844 LS kamyon tipleri için geçerli olmak üzere Temmuz ayında avantajlı faiz oranlarıyla kredi imkanları sunuluyor.

Mercedes-Benz araç kredilerini kapsayan özel finansman kampanyasında;

- 150.000 TL'ye varan krediler,
- %0 faiz oranı ve
- 24 aya varan vade seçenekleri sunuluyor.

TruckStore Özel Teklif

TruckStore markası altında bulunan "Temmuz ayı fırsat araçları"na özel sunulan kampanya ile kullanılmış kamyon ve çekiciler için ise;

- 80.000 TL kredi kullanımlarında,
- %0 faiz oranı ve 2.128 TL'den başlayan aylık ödeme fırsatından faydalanılabiliyor.

TruckStore kampanya kapsamında ise;

- Actros 1841 LSnRL araçlara;
- %0 faiz ile 40.000 Euro kredi imkanı,
- 48 aya varan vade seçenekleri ve,
- g 657'dan başlayan aylık ödemelerle sahip olmak mümkün.

Otobüslerde Ayrıcalıklı Fırsatlar

Mayıs ayı kampanyası kapsamında Mercedes-Benz Travego 15 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD otobüs alımlarında da müşteriler özel avantajlardan faydalanabiliyor.

Kampanya kapsamında Mercedes-Benz Kasko kullanımında;

- 600.000 TL'ye varan krediler,
- 40 ay vadeli %1,24 sabit faiz oranı ile 9.669 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleriyle sunuluyor.

Euro ödeme seçeneğinde ise 200.000 Euro'ya varan kredi tutarları için % 0,53 sabit faiz oranı ile 2.795 Euro'luk aylık ödemelerden yararlanmak mümkün.

Otobüs Dizel Partikül Filtresi Değişim Kampanyası

Mercedes-Benz şehirlerarası Euro 6 otobüsler Travego, Turismo ve Setra sahipleri, 360.000 km'de bir motor çekişinde düşme ve yakıt tüketiminde artışa engel olmak için değiştirilmesi gereken Dizel Partikül Filtreleri'ni, Mercedes-Benz Türk yetkili servislerinde araçtan çıkarılan DPF'lerin yetkili servise teslim edilmesi durumunda 2 adet DPF + İşçilik dahil 762 Euro +KDV karşılığında değiştirme fırsatından faydalanabiliyor. ■



Bir Daimler markasıdır.

5 yıldızlı konfor Travego'da.

Geniş diz mesafesi, ayarlanabilir koltukları, katlanabilir baş dayama aksesuarı ve çift bölgeli klimasıyla Mercedes-Benz Travego, tatil yolculuğunu keyfe dönüştürecek.

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/MercedesBenzOtobus
www.instagram.com/mobotobus

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

19 maddeyle iş planımız

Mart ayından bu yana yapamadığımız TOFED Merkez Yürütme Kurulu toplantısını geçen hafta gerçekleştirdik. Bu yüzden de gündem o kadar yoğun ki bundan sonra her ayın ilk Salı günü toplantı yapma kararı aldık. Mart ve Temmuz sürecinde yaptığımız çalışmalarını değerlendirdik. Ticari birimlerimiz raporlarını sundular. Shell Projesi ve Avcılar Terminali ve işleyişleri ile ilgili değerlendirmeler yapıldı. TOFED Örgütlenme Komisyonu Başkanı Sayın Musa Çaktır, yürütülen çalışmaların yanı sıra hedefleri aktardı. Şu anda TOFED bünyesinde 85 dernek var. Bunu yıl sonuna kadar 100'e çıkarmayı hedefliyoruz. 4 bölgesel toplantı yapma kararı aldık. Bölgesel toplantılarda sektörün sorunları masaya yatırılacak.

Otogar yerinde kalmalı

Toplantıdaki ana gündem maddelerimizin birisi de İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması konusuydu. 19 maddelik bir çalışma planı oluşturduk. İmza kampanyaları, sempozyumlar düzenleyerek bu talebimizi de hem ulaşım aksınının temel bir unsuru olduğumuz için hem de maliyetler açısından şehrin içinde kalmak istiyor. Şehrin dışına gitmek, hem yeni terminaller açmak hem servis maliyetlerini artırmaktan başka bir işe yaramıyor.

Sektör bir mucize yarattı

Ayrıca otogarın yeri ile sürekli dedikoduların yapılması da bu sektör mensuplarının hiç de hak ettiği bir durum değil. Oysa bu sektör kendi arasında şirket kurmuş ve İstanbul Otogarı'nı yapmıştır. Belediye bize sadece yer vermiştir ve otogar olmayacak yerde mucize yaratmış; ilk etapta 25 milyon dolar olarak planlanan otogar o zamanki yanlış yer seçimi nedeniyle 144 milyon dolara tamamlanmıştır. Şimdi ise İstanbul Otogarı'nın 25 yıllık yap-işlet-devret sözleşmesinin bitiminde taşınması gündeme getirilmiş durumda. Genel Sekreterlik olarak İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik bir iş planı hazırlandı ve oybirliği ile kabul edildi. Bundan sonraki süreçte sektör ele ele verip firmasıyla, sivil toplum örgütleriyle kamuya bunu anlatmalı. Yolcu taşımacılarını kamu nezdinde güçlü kılacak yapılanmanın ilk adımını TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi'nde atmıştık, ama arkası gelmedi. Neden, çünkü herkes kendi kurduğu derneğe firmaya göre bir dünya yaratmış, herkesin kafasına göre bir STK modeli var.

Hepsi bir boşluğu dolduruyor

Bizim dışımızda bir kuruluş varsa, bu ihtiyaçtan kaynaklanmıştır. Her STK'nın kuruluşu bir soruna dayanmaktadır. Sektörümüzde Kaptanlar Kulübü diye bir oluşum var. Demek ki orada da bir örgütlenme ihtiyacı doğmuş ki kurulmuş. Biz tirciler ve kamyoncular gibi değiliz. Karayolu yolcu taşımacılığı denildiğinde bir sürü alt kategorisi var. Bunların acenteleri var. Yetmiyor, hatlı minibüsçüler var, halk otobüsleri var. Kısa mesafe taşıyan öğrenci servisleri var. Hepsi yolcu taşıyor. Ulaştırma Bakanlığı yolcu taşımacılığı yapmıyor ama Karayolu Taşıma Yönetmeliği yapıyor.

Bir sürü örgüt var, en yetkilisi budur diyemiyorsun. Her birisi bir boşluğu dolduruyor. Hal böyleyse, bütün boşlukları hepsinin ortak bir platformu doldurur. İşte biz de bunun adımını atmıştık. TOFED olarak hükümete gittiğimizde başka, hep beraber gittiğimizde başka. Bakanlıkta beraber görünmemiz bile birçok sorunun çözümünü hızlandırıyor. Biz bir talepte bulunurken, acaba bu konuda diğer sivil toplum örgütü ne istiyor diye düşünüyor. Bu derneklerin hepsi kurulsun ancak bazı noktalarda işbirliği yapalım. Temel konularda kararlar alınırken, bu platform dikkate alınır ve onun da karar vermesi istensin.

Ağustos ayının gündemi

Şimdi Ağustos ayının ilk toplantısında bu platforma tekrar hayat vermek için görüşlerimizi sunacağız. Ancak bir gündem maddesi ücretsiz servislerin kaldırılması olacak. ■

Has Otomotiv'den

Sesli Turizm'e 30 Sprinter

Sesli Turizm, bu yıl 19 adetlik Sprinter yatırımına 30 adet daha ekledi. 2017 Sprinter yatırımları 49 adede ulaştı. Sesli Turizm'in Sprinter yatırımları 8 yılda 258 adede ulaştı. Firma yıl sonuna doğru 16 adetlik bir yatırım daha planlıyor.

Has Otomotiv'in Hadımköy merkezinde 12 Temmuz Çarşamba günü düzenlenen araç teslim törenine Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, Yönetim Kurulu Üyesi Esmâ Sesli, Genel Koordinatör İbrahim Genç, Genel Müdür Yardımcıları Fatih Esen, Emirhan Şahinoğlu, Mercedes-Benz Türk HTA Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz, Filo ve Büyük Müşteri Koordinatörü Onurcan Tosun, Mercedes-Benz Finansman Türk Pazarlama ve Hafif Ticari Araçlar / Kamyon Satış Müdürü Meltem Gürsoy, Hafif Ticari Araçlar Satış Finansmanı Yetkilisi Zehra Okay, USED1 Satış Müdürü Faruk Özer, Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sargül, Genel Müdür Turan Dik, HTA Satış Müdürü Osman Çoban, SSH Müdürü Yusuf Ziya Ataman, Pazarlama İletişim Sorumlusu Onur Gür katıldı.

Mercedes ile bir aileyiz

Sesli Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Metin Sesli, Has Otomotiv ile işbirliğine 2008 yılında başladıklarını söyledi: "Biz bir aileyiz artık. Biz öyle görüyoruz. 9 yıldır işbirliğimiz var. O süreçten bu yana toplam 258 adetlik Sprinter yatırımını gerçekleştirdik. 2008 yılından beri sürekli buradaysak, berabersek işin güzel olduğunun göstergesi. İki tarafta memnun kalıyor ki bizde başka bir yere yönelmedik. İnşallah bundan sonra da Tufan beyin de destekleri ile almaya devam."

Sprinter yatırımları artacak

Filolarındaki özmal aracın 150 seviyesine ulaştığını ve neredeyse tamamına yakınının Sprinter olduğuna dikkat çeken Metin Sesli, "Özmal araçlarımızda değişimi sağladık. Kiralık araçlarla birlikte 2 binin üzerinde. Bu alımlar Sesli Turizm ile alakalı. Okyanus Holding ile ortak yürüttüğümüz projeye yönelik ise Has Otomotiv ile tek seferde 100 adetlik Sprinter yatırımını uzun süredir konuşuyoruz. Bu alımı, İstanbul'daki plaka tahdidati tartışmaları sonrasında yaşadığımız belgelendirme süreci engelledi. Eğer bu süreç olmasaydı 100 değil, belki 300 adetlik bir almaya da ulaşmış olurduk. Okyanus Holding'in 700 araçlık bir taşıma sistemi var. Bunların tamamının özmal olması düşüncesi vardı. İlk olarak 100 Sprinter ile başlayıp 300'e çıkardık. Şu andaki ortaklıkta hedefi böyle belirlemiştik. Ama takıldığımız nokta belgelendirme süreci oldu. Hala çözülmüş değil, Biz bu araçları eski belge üzerine aldık. Sesli Turizm 15 araç daha yıl sonuna doğru bir yatırım yapabiliriz. Her konuyla yakından ilgilenip, bizi hiç yalnız bırakmadığı için HTA Satış Müdürü Sayın Osman Çoban'a da çok teşekkür ediyorum" dedi.

Mercedes almak aileye katılmaktır

Mercedes-Benz Türk HTA Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz, "Mercedes almak demek,



bu aileden olmak demektir. Güzel olan işini doğru yapmaktır. Ancak ne yazık ki sektör çok dinamik, kopmalar ve ayrılmalar oluyor. Ortalıkta çok yüklü müşteri oluyor bir sene sonra o müşteri yok oluyor. Sesli Turizm, ne mutlu ki, işini doğru yapmış, 9 yıldır birlikteyiz. Öyle ağır ve haksız rekabetin olduğu ortamda dik durabilmek ve ayakta durmak, işini büyütebilmek çok önemli. Onun işinin iyi olması gerekiyor ki, bu ticaret sürebilsin. Bu satışta takas imkanı yanı sıra finansman, kasko ve sigorta da kullanıldı. Kalıcı olmak her anlamda önemli" dedi.

Okul araçlarında hareketlilik

Yılın ilk 6 ayını da değerlendiren Akdeniz şunları söyledi: "Otomotiv sektöründe ömrümüz geçti, uzmanız, ticari araç sektörünün nabzını da tutuyoruz. Bu sene işler tadında değil. Yılın ilk 6 ayı, geçen yılın yüzde 10 altında seyrediyor. Yine de bu süreçte yaşanan zorluklara rağmen kötü bir yıl değil. Okulların açılmasına doğru, bir hareketlilik bekliyoruz. Bizim için yılın en kıymetli dönemi Temmuz-Eylül. En çok okul aracı satan biziz. Okul araçlarına yönelik kampanya yaptık, hem filo hem tek satışta okul sezonu gibi gidiyor işler. Düşündüğümüz bütün işler olursa biz arabasız kalacağız. Bir de olmazsa o zaman rezil olacağız" dedi.

Sesli Turizm'e bol kazançlar

Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sargül, "Sesli, her zaman birlikte olduğumuz bizim için önemli bir firma. Bu kadar inişli, çıkışlı, rekabetin çok yoğun yaşandığı pazarda işleri elde tutabilmek, karşılığını alabilmek, ekibi muhafaza edebilmek ve kaliteli hizmet verebilmek kolay değil. Sesli Turizm, bunların hepsini başarıyor ve bu başarıdan dolayı içinde uzun süredir işbirliği yapıyoruz. Marka tercihi açısından baktığımız zaman



iş kalitesi yapmak istiyorsanız, süreçleri de kaliteli yöneteceksiniz. Hitap ettiğiniz kitleye göre ekipmanınız ve araçlarınız premium segmentinde olması lazım. Bu anlayışta olanların da tek bir tercihi var; Sprinter ve Vito. Sayın Metin Sesli ve ekibini kutluyor, yeni araçlarla bol kazançlar diliyoruz" dedi.

İkinci elde de işler iyi gidiyor

HTA İkinci El USED1 Satış Müdürü Faruk Özer de, "İkinci el araç çok iyi gidiyor. 3 ay önce stoklarımız 120'ye kadar düştü. Şu an 270. Ama geçen yıl 750 civarındaydı bu dönemde. Sesli Turizm ile takas işbirliği yaptık. Bu bir ticaret. Metin Bey aracını satıyor biz de alıyoruz. Ticaretin sürdürülebilir olması için bütün tarafların memnun olması lazım ki zarar görmeden, kırmadan dökmekten, keyifle her seferinde masaya oturulsun. Metin Bey ile hiç sıkıntı yaşamadık, karşılıklı birbirimizi anlıyoruz. Piyasayı biliyor, ortak noktada her zaman buluştuğu yüzden aynı bir sevgimiz, saygımız var" dedi.

Zor bir yıl ama trend yukarı

Mercedes-Benz Finansman Türk Pazarlama ve Hafif Ticari Araçlar / Kamyon Satış Müdürü Meltem Gürsoy, "Bu bir aile işi. Gerçekten böyle görüyoruz. Bu ailenin bir parçası olduğumuz için gurur duyuyoruz. Bizim finansman olarak var olmamızın ana temel nedeni; araçlarımızın satılması olduğu kadar, müşterilerimizin sağlıklı büyümesi. Çünkü ancak böyle var olabiliyoruz. Bu üçlü sacayağında Mercedes-Benz Türk, bayi ve biz yer alıyoruz ama müşteriler en önde geliyor. Sesli Turizm bizim sadık müşterilerimizden. Finansman sağlarken gururla ve mutlulukla yer alıyoruz bu işte. Açıkçası portföyün sağlığı bizim devamlılığımız içinde önemli. Hem finansman hem kaskoyu birlikte sunabilmek ve birlikte büyütebilmek çok keyifli. Metin Bey, bizi tercih ettiği için teşekkür ediyoruz. Zor bir yıl ama ilk 6 altı ayda trend yukarı yönelik, hızlanacak diye bekliyoruz" dedi. ■



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Her yerde komedi

ABD'nin siyaset mekanizması başkan seçiminde oluşan milli irade ile boğuşuyor, başkanı onaylamıyorlar. Başkanı aday gösterenler, oy verenler, hatta kendi partilerini bile oyman. Neredeyse demokrasinin hatalı olduğunu söyleyecekler.

Amerikan pragmatizmi dünyanın sistematiğini dağıtabilir. Dünya kamuoyu koca ABD'nin, Başkan elinde oyuncak oluşunu alayla izliyor. *

İngiltere AB'den çıkacak... Brexit konusu. Ama bu önemli ulusal hamleyi yapmak azınlık hükümetine kalıyor. Azınlık hükümeti kendi seçmeninin reddettiği hamleyi gerçekleştirecek, demokrasinin emri ile. *

Koca Rusya, koca Çin ve koca ABD küçükük Kuzey Kore üzerinden Doğuyu, küçükük Katar üzerinden Ortadoğu'yu, yoksul ve küçük Suriye üzerinden dünyayı timar etmeye çabalıyorlar. *

Kıbrıs görüşmeleri yapılıyor da, ilk 2 şart komedi:

- Türk askeri Kıbrıs'tan çıksın.
- Türkiye'nin Kıbrıs'ta garantörlük hakkı kaldırılınsın. * * *

ABD Merkez Bankası (FED), Alman bankası Deutsche Bank'a Rusların 10 milyar dolarını ABD'de aklamaktan ötürü 41 milyon dolar ceza kesince, Alman bankası da finans piyasalarının artık FED'i önememediğini duyuruyor. Zayıflayan ekonomik verilerle rağmen faiz arttırmaktan ve piyasasından para çekmekten bahsetmesini çelişki olarak duyuruyor. FED'in de sater sözlü yollandırmaları ile kimseler yönlendirilmiyor. izliyoruz... *

İtalya'da 2 banka kurtardılar. Konuşmuştu, İtalya'nın batık kredileri 345 milyar avro idi. AB'nin üçte biri kadar. Ama oralarından tavsiyelerde bulunmayı yine de ihmal etmiyorlar! Bizim bankacılığımızın durumu hatırlarsınız. Bizim bankaların 5 aylık kârın geçen döneme bakarak yüzde 50 arttı. Bizim bankalarda TL mevduat artarken döviz mevduatı da arttı. Döviz mevduatındaki artış 20 milyar dolar olmuş. Bu para eldeki TL'nin Dolara çevrilmesinden geliyor, ucuz Dolara koştuktan. * * *

Karayollarında otomatik ödemelerde aksamların önü alınıyor, 1,3 milyon plaka sahibine ödeme uyarısı gönderdi sistem. Bir de takip adresi sundu kullanıcılar. hgsmusteri@ptt.gov.tr adresinden geçiş, bakiye ve ihlal bilgilerinizi öğrenebileceksiniz. Cezaya düşmeden. İyi hizmet. *

Bir uygulama daha başladı. Sistem girişi ve çıkışı arasındaki süreyi otomatik ölçüyor, ortalama hızı hesaplıyor, sınırı aşarsanız hemen cezaya hükmediyor ve adresinize gönderiyor. Ne radar gerekir ne de personel. Hız kontrolünün maliyeti sifıra iniyor. * * *

5 aylık karşılaştırmalarla etkili artışlarımız... İhracatımız yüzde 10, Otomotiv ihracatımız yüzde 22, Uçak yolcusu trafiğimiz yüzde 6, Vergi mükellefi sayımız yüzde 3. *

Sevinçli haftalar dilerim. ■

Sesli'de mağdur tedarikçi olmaz

UKOME'nin firma ve tedarikçi arasında tek tip sözleşme imzalanmasına yönelik kararını değerlendiren Metin Sesli, "Düzenlemeyi inceledim, benim firmamı etkileyecek bir karar değil. Bizim sözleşmemiz zaten o sözleşmeye uygun. Ben her yerde açık ve net söylüyorum: Sesli Turizm'den 1 lira alacağı olan birini bulamazsınız piyasada. Bizim çalışma biçimimiz bu şekilde. Biz yılbaşından beri 200 araçlık firmaları bıraktık. Bizi zora sokan çekler gelmeye başlayınca bu firmalarla çalışmayı kestik. Üç aylık-5 aylık çekler gelmeye başladı. Bu sektör çok inişli, çıkışlı. Tehlikeyi gördüğümüz anda önlememizi alıyoruz. Çünkü 2 bin-3 bin araç alan firmalar yok oldu. Bir yıldır yeni iş almadık. Zararına iş alanları görüyoruz, biz almamaya çalışıyoruz. Açıkçası bu anlayışla çalışan firmaların yok olmasını bekliyoruz. Ancak A firması kapanıyor, B firması açılıyor. Bu araç çok fazla tedarikçi mağdur oluyor" dedi.

Sesli, plakaların seri hafif olarak belirlenmesinin yargının önüne geçmek olduğuna yönelik bir algı oluştuğuna dikkat çekerek, "İstanbul'da diğer illerdeki tahdit uygulamasının önüne geçmek için seri plaka uygulamasına geçiliyor diye düşünüyorum" dedi.



TEMSA'nın Gezici Kütüphane Otobüsü sayısı 15 oldu

Geçtiğimiz yıl Haziran ayında Kültür ve Turizm Bakanlığı'na 10 adet TEMSA MD9 LE otobüsünü gezici kütüphane olarak teslim eden TEMSA, düzenlenen törenle 5 adet MD9 LE otobüsü daha teslim etti.

Otobüsler sadece bir yerden bir yere ulaşımı değil, bir kültürel alışverişin de merkezi haline geliyor. Kültür ve Turizm Bakanı Nabi Avcı'nın da katıldığı törenle 5 adet TEMSA MD9 LE gezici kütüphane otobüsü teslim edildi. Teslim edilen 5 araçla gezici kütüphane sayısı 45'e çıkarken TEMSA otobüs sayısı ise 15'e ulaştı.

308 bin kişi gezici kütüphaneden yararlandı

Törende konuşan Kültür ve Turizm Bakanı Nabi Avcı: "Ülkemizin zengin kültür birikimini, nitelik ve nicelik olarak güçlendirdiğimiz kütüphane binalarımızla sınırlı bırakmıyor, gezici kütüphane araçlarımızla vatandaşlarımızın ayağına götürüyoruz. Bakanlığımız bünyesinde gezici kütüphane hizmeti veren toplam 40 araç bulunmaktadır. 2016 yılsonu itibariyle, 62 bin 99 kayıtlı üyesi bulunan, bin 165 noktaya hizmet götüren, 142 bin 658 adet koleksiyona sahip olan gezici kütüphanelerden 2016 yılında toplam 308 bin 167 kişi yararlandı" dedi.

Otobüsler her türlü teknolojik donanıma sahip

Törene katılan TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, geçen yıl 14 Haziran'da 10 MD9 LE otobüsü Kültür ve Turizm Bakanlığı'na teslim ettiklerini belirterek, "Şimdi 5 MD9 LE aracımızı daha teslim ettik. Filodaki TEMSA gezici kütüphane otobüs sayısı bu teslimatla 15'e çıktı. TEMSA olarak kültürel alışverişe katkı sağlıyor olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Bu otobüsler her türlü teknolojik donanıma sahip. Araçlarda her kesime uygun güncel koleksiyonlar, eğitici ve öğretici amaçlı kullanılmak üzere LCD televizyon, DVD oynatıcı, internet bağlantısı bulunan dizüstü bilgisayarlar, yazıcılar, okurlar için tasarlanmış oturma grubu, satranç masası ve gezici kütüphane çalışanları için gerekli her türlü araç gereç (mini buzdolabı, su ısıtıcı) bulunuyor. Vatandaşların gezici kütüphaneler aracılığıyla sadece basılı bilgi kaynaklarına değil, elektronik ortamda sunulan bilgilere de erişebilmeleri, aynı zamanda e-devlet uygulamalarını kullanabilmeleri amaçlanıyor" dedi.

5 ilde vatandaşın hizmetinde

Araçlar Ankara'da Kütüphaneler ve Yayınlar Genel Müdürlüğü'nde düzenlenen törenle hizmete girdi. Törende Kültür ve Turizm Bakanı Nabi Avcı araçları tahsis edildikleri İl Halk Kütüphaneler müdürlerine teslim etti. TEMSA MD9LE gezici kütüphane otobüsler Ankara, Denizli, Erzincan, Hatay ve Yozgat'ta vatandaşların kullanımına sunulacak. Gittiği ilin önemli bir şahsiyetinin ismi verilen araçlara bu yıl Turgut Uyar, Özyay Gönülüm, Yıldırım Akbulut, Cemil Meriç ve Abbas Sayar'ın isimleri verildi.

Gezici kütüphaneler, hasta, engelli veya eve bağımlılar olarak adlandırılacak toplumdaki özel grupların; nüfus açısından dağınık bölgelerde yaşayanların veya benzer nedenlerden dolayı yerleşik kütüphane hizmetlerinden yararlanamayan vatandaşlarımızın bilgi gereksinimlerini karşılamak ve vatandaşlarımıza bilgiye erişimde fırsat eşitliği sağlamak adına, modern kütüphanecilik ilkelerine göre kurgulanmış taşıtlar aracılığıyla hizmet götürüyor. ■



TEMSA

Düşük yakıt tüketimi
ve yüksek konforu ile

**bu maratonun
kazanana siz
olursunuz**



Güçü ve performansı, TEMSA'ya özgü konfor ile harmanladık. Uzun yollar için özel güvenlik sistemleriyle tasarladığımız MARATON, çevre dostu motoru ve tasarruflu yakıt tüketimiyle hem çevrenizi hem cebinizi rahatlatıcak.

temsa.com

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 6 • Sayı: 283 17 - 23 Temmuz 2017

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ** Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editörler **Korkut AKIN** Teknoloji Editörü **Ekmek ÖZCAN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82** İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Dağıtım: **Mikail BAYAT** Hukuk Müşavirleri **Elanur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.
Manolya Evleri B-17 Blok D: 4
34307 Küçükçekmece - İstanbul
T: +90.850 202 0 779
Gsm: +90.0532 779 21 82
editor@tasimadunyasi.com

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.
İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna
Bahçelievler/ İSTANBUL
Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL**
EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**
SAMSUN **Meriç Özdemir**

SA

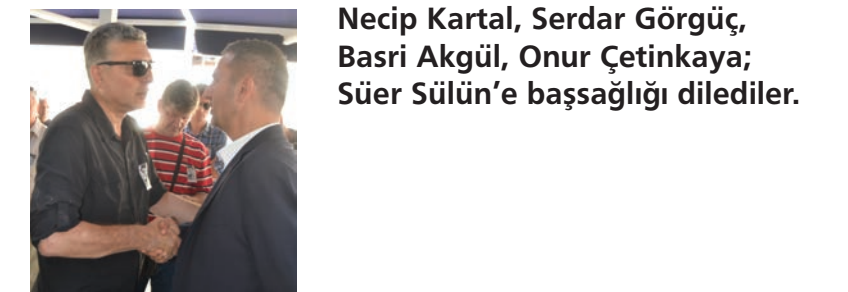
Süer Sülün babasını kaybetti



Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün'ün babası Emekli Albay Süreyya Saim Sülün 86 yaşında hayata gözlerini yumdu. Süer Sülün'ün annesi, merhum Süreyya Saim Sülün'ün eşi Güzin Sülün de eşini son yolculuğuna uğurladı...

9 Temmuz Pazar günü, Üsküdar Selimiye Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Emekli Albay Süreyya Saim Sülün, askeri törenle Karacaahmet Mezarlığı'nda toprağa verildi. Süer Sülün'ü, mesai arkadaşlarının yanı sıra sektör mensupları da yalnız bırakmadı. Cenaze törenine Mercedes-Benz Türk Otomobil Pazarlama ve Satış Direktörü Şükrü Bekdikhan, Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü Tufan Akdeniz, Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Alper Kurt, Otobüs Filo Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonları Kısım Müdürü Murat Kızıltan, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Pazarlama ve Satış Kısım Müdürü Haluk Burçin Akı, İkinci el Faaliyetleri Genel Müdürü Osman Nuri Aksoy, BusStore Satış Müdürü Oytun Balıkcıoğlu, Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü

Soner Gönültaş, Kurumsal İlişkiler Müdürü Ezgi Yıldız Kefeli, TOFED Başkanı Birol Özcan, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, TTDER Başkanı Sümer Yiğci, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, Yönetim Kurulu Üyeleri Hüseyin Satır, Mehmet Katırcıoğlu, Genel Sekreter Nusret Ertürk, TOF Başkan Vekili Tahsin Yücefer, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Yönetim Kurulu Üyesi Reşat Kara, İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, HTA Satış Müdürü Osman Çoban, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog, Koluman Motorlu Araçlar CEO Kaan Saltık, Mengerler Ticaret Hayrettin Karaboğa, Hassoy Motorlu Araçlar Otobüs Satış Müdürü Selim Saral, Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, OSD Genel Sekreteri Osman Sever, İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Selami Tırış, Genel Müdür Sırrı İnan, Van Gölü Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Necip Kartal, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Birant, Yeşilyurt Turizm firma sahipleri Murat Yeşilyurt, Camos Setcom firma ortaklarından Abdullah Yazıcı, Diamond Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Çağlar, Borusan Otomotiv CEO'su Eşref Biryıldız Anadolu Isuzu Satış Şefi Onur Çetinkaya ile çok sayıda kişi katıldı. ■



Necip Kartal, Serdar Görgüç, Basri Akgül, Onur Çetinkaya; Süer Sülün'e başsağlığı dilediler.

BusStore'dan 2014 – 2015 model yılı Travego ve Turismo otobüslerine

6 ay garanti ve ücretsiz bakım fırsatı

Mercedes Benz Türk A.Ş'nin ikinci el otobüs markası BusStore, müşterilerine sunduğu hizmetlerine bir yenisini daha ekleyerek; 2014 ve 2015 model Travego ve Turismo otobüs alan müşterilerine 6 ay uzatılmış garanti ve 4 adet ücretsiz bakım sunmaya başladı.

Garanti kapsamı, araç satış tarihinden itibaren 6 ay veya 200.000 km boyunca geçerli olup, kapsam olarak yürür aksamı (motor, şanzıman, differensiyal) ve elektrik/elektronik donanımı içermektedir. Ücretsiz bakımlar ise periyodik bakım kapsamında değişmesi gereken filtreleri ve işletim sıvılarını (motor yağı, şanzıman yağı, antifriz) kapsamaktadır.

Sene sonuna kadar devam edecek olan kampanya ile ilgili detaylı bilgiler BusStore ya da Mercedes-Benz Türk yetkili bayilerinden edinilebilir. Mercedes-Benz marka



araçlar ile sınırlı olmayıp her marka ve model 2. El otobüsü müşterileriyle buluşturan BusStore, otobüsleri alım aşamasında detaylı ekspertizden geçiriyor ve kategorilendirip satışa sunuyor. Bu kategoriler

sayesinde müşteriler kendilerine en uygun 2. El otobüs ve bu araçlara ilişkin tüm detaylı bilgilere ulaşabilmenin yanı sıra, hızlı ve güvenli bir seçim yapabiliyorlar.

BusStore, otobüs satışı ile birlikte finansman ve sigorta

hizmetlerini, Hadımköy'de bulunan merkezi ve Türkiye genelinde işbirliği içerisinde olduğu Mercedes-Benz yetkili bayileri aracılığı ile müşterilerine sunuyor.

Ayrıntılı bilgilere BusStore web sitesinden ulaşabilirsiniz: www.BusStore.com.tr

Ulaşım Karsan ile Geliyor

Malatya'ya 13 Adet Atak

Geliştirdiği toplu taşıma sistemleriyle şehirlere modern çözümler sunan yerli üretici Karsan, Sanayi ve Malpazarı Minibüs Hatları Dönüşümü projesi kapsamında Malatya'ya 13 adet Karsan Atak teslimatı gerçekleştirdi.

Malatya Büyükşehir Belediyesi karşısında düzenlenen anahtar teslim törenine Malatya Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Çakır, Motaş Genel Müdürü Enver Sedat Tamgacı, Malatya Minibüsçüler Odası Başkanı Mesut İnce ve Karsan Satış Müdürü Kaan Erkırtay katıldı. Karsan markalı toplu

taşıma ailesinin 8 metrelik üyesi Atak, 60 kişilik yolcu kapasitesi, engelli erişimine uygun alçak tabanlı yapısı, aracın arkasında konumlandırılmış ekonomi, performans ve sessiz yolculuk sağlayan motoru ve bağımsız ön süspansiyonu ile çağdaş, konforlu ve güvenli yapısıyla ön plana çıkıyor. Yolcuların da büyük beğenisini toplayan ve son teknoloji donanımları içeren Karsan Atak, rakiplerinden ayrıştığı özellikleriyle sektördeki dinamikleri kısa sürede değiştirmesiyle de ön plana çıkıyor. ■



Başkan Ahmet Çakır'a, Kaan Erkırtay tarafından günün anısına bir plaket takdim edildi.



Özkaymak Turizm 2+1 VIP otobüsleri filosuna kattı



Üstün nitelikleri ile Türkiye seyahat sektöründe standartları yeni zirvesine taşıyan NEOPLAN Yeni Tourliner'da teslimatlar hız kesmiyor. Özkaymak Turizm'in satın aldığı 2+1 VIP ve 38+1+1 oturma düzenine sahip Yeni Tourliner'lar sektörün yeni gözdesi olarak estetik, konfor, yüksek teknoloji ve düşük işletme maliyetleri ile otobüs sektörünün takdir ve ilgisini görüyor.

Özkaymak tarafından satın alınan 3 adet NEOPLAN Yeni Tourliner, Ankara, Akyurt'taki MAN tesislerinde düzenlenen törenle MAN Kamyon ve Otobüs Tic. AŞ Otobüs Satış Direktörü Can Cansu tarafından, Özkan Özkaymak'a teslim edildi.

Özkan Özkaymak, "Yeni Tourliner'ı görür görmez hemen almaya karar verdik. Özkaymak Turizm olarak kaliteli hizmet vermeye, en üst seviyede konforlu yolculuk sunmaya odaklı bir gelişim stratejisi izliyoruz. Filomuzu teknoloji harikası bu üç güzel otobüsle güçlendirdiğimiz için de ayrı bir mutluluk ve onur yaşıyoruz" dedi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ise, "Uzun yıllara dayanan MAN ve Özkaymak işbirliğinin Yeni Neoplan Tourliner ile devam ettiğini görmek bizler için sevindirici ve gurur kaynağı. Özkaymak markası ile işbirliğimiz artarak devam edecek" diye konuştu. ■



+ KAPTANIMIZ SENSİN

BU ARTI SENİN
ESERİN



Yeni Karsan Jest, senin tecrübelerinden doğdu.
Sen istedin, yepyeni artılarla donatıldı. Söz. Karsan seninle yol almaya devam edecek.
Her yeniliğinde önce kaptanını yani seni dinleyecek.

KARSAN

facebook.com/KarsanMarka
twitter.com/KarsanMarka
www.karsanjest.com.tr

KARSAN
HİZMET
HATTI
444
5776
KRSN

jest+
Kaptanlarımızın artısı!

Mercedes-Benz Türk, 50 yılda 310 binden fazla araç üretti

Gururla 50 Yılı

Mercedes-Benz Türk, 1967 yılında Otomarsan çatısı altında 92 kişilik ekip ile başladığı yolculuğunda, 50 yılda, 80 binin üzerinde otobüs, 230 binin üzerinde kamyon üretimi gerçekleştirdi. 40 binden fazla otobüs, 37 bini aşkın kamyon ihraç edildi.

1967 yılında Otomarsan ismiyle Davutpaşa'da kurulan ve bugün 1 milyar Avroyu aşan yatırımıyla Türkiye'nin yabancı sermayeli en büyük şirketlerinden biri olan Mercedes-Benz Türk, Türkiye'de kesintisiz olarak üretim yaptığı yarım asrı geride bıraktı. Şirket, Türkiye'de kuruluşunun 50. yılını İstanbul Davutpaşa'da, faaliyetlerine başladığı eski otobüs fabrikasında görkemli bir törenle kutladı. Davutpaşa'daki eski fabrika binasında oluşturduğu özel bir dekorasyon ile katılımcıları 1967 yılına götüren Mercedes-Benz Türk, yarım asır önce ilk otobüsünü banttan indirdiği üretim holünde ise şirketin dünden bugüne yolculuğunu anlatan küçük bir müze kurdu.

Mercedes-Benz Türk üretim tesislerinin 1995 yılından itibaren peyderpey Hoşdere'ye taşınması ve 2007 yılında tamamen boşaltılmasıyla Mengerler Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi olarak hizmet vermeye devam eden eski otobüs fabrikası, kuruluş yıldönümü kutlamaları nedeniyle film setlerini andıran bir tasarımla özel olarak dekore edildi.

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün'ün ev sahipliğinde düzenlenen törene Daimler AG Yönetim Kurulu Üyesi, Kamyon ve Otobüs Grubu Başkanı Martin Daum, geçen yıl Daimler AG Yönetim Kurulu Üyesi Mercedes-Benz Otomobil Pazarlama ve Satış Grubu Başkanlığı görevine atanan Mercedes-Benz Türk'ün bir önceki ve ilk kadın Direktörler Kurulu Başkanı Britta Seeger, Daimler Otobüs Grubu ve EvoBus Başkanı Hartmut Schick, Mercedes-Benz Kamyon Grubu Başkanı Stefan Buchner, Mercedes-Benz Kamyon Grubu Pazarlama ve Satış Direktörü Till Oberwörder, Daimler Otobüsleri Üretim Direktörü Dr. Marcus Nicolai, Mannheim Otobüs Üretim Merkezi Direktörü Dr. Martin Walz ve Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçları Avrupa ve Uluslararası Filo Satış Direktörü Steffen Lucas ile çok sayıda konuk katıldı.

10 bin kişiyle hizmet

Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Süer Sülün, konuşmasında, 92 kişilik ekip ile 1967 yılında başlayan ve bugüne gelinen süreci anlattı: "1967 yılında şirketimizin hikayesi Otomarsan çatısı altında tam bulduğumuz bu



noktada 92 kişilik ekiple başladı. 1968 yılında, içerisinde bulunduğumuz holde otobüs karoseri imalatı yapılıyordu. Otomarsan bu tesiste 6 mühendis, 12 konstrüktör teknisyen, 40 memur, 235 mavi yakalı çalışanımız toplam 293 kişiyle günde 0,6 otobüs üretiyordu. Bugüne baktığımızda Hadımköy'de bulunan genel merkezimiz, pazarlama merkezimiz, finansal hizmetlerimiz Hoşdere'de bulunan otobüs fabrikamız, Aksaray'daki kamyon fabrikamız, IT küresel hizmet merkezimiz ve Ar-Ge merkezimiz ile 6300 kişilik dev bir aileyiz. Satış, satış sonrası hizmetler ve ikinci el faaliyetlerini yürüttüğümüz Türkiye genelindeki bayi ağımızı dahil ettiğimizde toplam 10 bin kişiyi aşkın ekiple Türkiye'ye hizmet ediyoruz."

80 bin otobüs, 230 bin kamyon

50 yıllık süreçte 310 bini aşkın araç ürettiğine dikkat çeken Süer Sülün, "50 yıllık süreçte 80 binin üzerinde otobüs 230 binin üzerinde kamyon ürettik. Bugün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 3500 kişi ile günde 16 otobüs, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 1800 çalışan ile günde 84 adet kamyon ürettiyoruz. Bu rakamlar gösteriyor ki, Türkiye'de her iki otobüsten biri, her 3 kamyonun ikisi Mercedes-Benz Türk tarafından

üretiliyor. Bu bizler için çok büyük bir gurur kaynağı. Ürettiğimiz araçları dünyanın 70 ülkesine ihraç ediyoruz. 1970 yılında Mısır'a gönderdiğimiz bir adet otobüs ile ihracat faaliyetleri bugün otobüste 40 bin adedi, kamyonunda ise 37 bin adedi aştı. 1984 yılından beri ithal ettiğimiz binek araçlarımızın yanı sıra 1996 yılından sonra Sprinter ve Vito'yu da Türkiye'ye getirerek, ürünlerimiz arasında yeni iki segment daha ekledik. 2000 yılında ise Türkiye, bugün 40 ülkede 180'den fazla noktada hizmet sunan Mercedes-Benz Finansal Hizmetler global ağına dahil oldu. Şu an satılan her iki araçtan biri Mercedes-Benz Finansal Hizmetler tarafından finanse ediliyor. Ayrıca aynı çatı altında 2001 finansal kiralama, 2008 kuruluşlu sigorta şirketimizde müşterilerimize hizmet sunuyoruz" dedi.

2 milyar dolarlık ihracat

Yeni yatırımlarla Mercedes-Benz Türk'ün ihracat hacminin yıllık 2 milyar dolara çıkacağı belirten Süer Sülün şunları söyledi: "Kurulum sermayesi o günkü değerlerle 26,5 milyon TL idi, kuruluşundan itibaren sürekli yatırım yaptık. Son beş yıldaki yatırımlarımıza baktığımızda 2013 yılında İstanbul'dan dünyaya hizmet veren IT Hizmetleri merkezimizi oluşturduk. 2016 yılında kamyon üretimini ikiye katlamak için yeni bir yatırım başlattık. Bu yıl Mayıs ayında Ar-Ge merkezimizin temelini attık. Yeni yatırımlarla 1 milyar dolarlık ihracat hacmi üzerine 1 milyar dolar daha ihracat eklemeyi hedefliyoruz. Böylece toplamda 2 milyar dolarlık ihracat hacmine ulaşacağız. 50 yılda birçok ilklere imza attık. 1968'den 1984'e kadar 18 bin adet üretilen Mercedes-Benz 0 302'nin otobüsçüler arasındaki adı 'gülen yüz' idi. İlk günden itibaren 'kalite tesadüf değildir' anlayışı ile çalıştık. Her zaman ürün ve hizmetlerin arkasında durduk."

6300 çalışanla katkı

Sülün, konuşmasını özel teşekkürler ile tamamladı: "Mercedes-Benz Türk ailesi olarak, 6 bin 300 çalışanımızla ülke ekonomisine ve geleceğine katkı yapmaktan onur duyuyoruz. Bundan sonraki nice 50 yıllarda bu büyük ailenin yetiştireceği gelecek nesillerin, yine aynı şevk ve kararlılıkla üretmeye, ülkemizin potansiyeline yatırım yapmaya devam edeceğini ve bu değerli mirası gururla ileriye taşıyacağını biliyorum. Büyük bir aile olmanın mutluluğunu paylaştığım Mercedes-Benz Türk çalışanlarına huzurlarımızda teker teker teşekkür ediyorum. Bizimle bu yolculukta birlikte olan hissedarlarımıza, müşterilerimize, tüm bayi ve servislerimize, yan sanayimize, tüm paydaşlarımıza ve tabii ki Türk halkına sonsuz teşekkürler."

Yatırımlarımız devam edecek

Daimler AG Yönetim Kurulu Üyesi, Kamyon ve Otobüs Grubu Başkanı Martin Daum, "Mercedes-Benz Türk, bugün üretim, Ar-Ge ve IT ağı ile Almanya'daki merkez fonksiyonlarımız içinde çok önemli bir yere sahip. Şirket, kuruluşundan bugüne Türkiye'deki otobüs ve



Martin Daum, Britta Seeger, Süer Sülün

kamyon üretiminde sanayinin gelişmesine öncülük ederek dünyaya da örnek oldu. Mercedes-Benz Türk, günümüzde üretim faaliyetlerinin yanı sıra küresel ekosistemimiz içinde geniş yelpazede ürün ve hizmet üretiyor ve ihraç ediyor. Türkiye'ye arttırarak devam ettiğimiz yatırımlarımızın en önemli sebebi üretimdeki yüksek kalite standardı ile birlikte bağlılığı ve yüksek kalifikasyona sahip çalışanlar. Mercedes-Benz Türk'e ve Türkiye'ye güveniyoruz, yatırımlarımızı sürdürüreceğiz. Tüm Mercedes-Benz Türk çalışanlarını, 50. yıldönümleri ve 50 yıllık başarılarından dolayı tebrik ediyoruz" dedi.

Son derece keyifliydi

Geçen yıl görevini Sülün'e devreden Mercedes-Benz Otomobil Grubu Pazarlama ve Satış Sorumlusu Daimler AG Yönetim Kurulu Üyesi Britta Seeger, "Türkiye'de çalışmak benim için son derece keyifliydi ve hala ülkeniz ile yakın temasım var. Mercedes-Benz Türk benim için ikinci bir yuva oldu, beni yine her zamanki sıcaklık ve samimiyetle karşılayan bu büyük aile ile yollarım kesiştiği için çok mutluyum. Mercedes-Benz Türk

ekibi benim bugüne kadar çalıştığım en çalışkan, en tutkulu, en güvenilir ve işine bağlılığı en yüksek ekiplerden biri diyebilirim" dedi. ■



Törende yarım asırlık dönemin 49 yılına şahitlik eden ve şu an aktif olarak Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası Finit Bölümü Grup Şefi olarak çalışan Mehmet Altan Oğralı'nın hikayesini paylaşması, katılımcılara duygusal anlar yaşattı. Programın sonunda ise tüm katılımcılara şirketin 50'nci yılı onuruna hazırlanan ve şirket tarihini anılar ile konu alan "Benzersiz 50 Sene" kitabı hediye edildi.



İlk üç büyük ödül

Türkiye'nin 59 ilden 680 girişimcinin başvurduğu "50. Yılda 50 Startup" projesi, alanlarında uzman startup hub'lar, sivil toplum kuruluşu, teknoloji editörleri, şirket yöneticilerinden oluşan jürinin değerlendirmesi ile sonuçlandı. Temmuz ayı başında kazanan 50 startup'a ödülleri takdim edildi. En beğenilen ilk üç proje sahibi Kadir Can Kırkoyun, Kadir Demircioğlu ve Umutcan Duman bu özel etkinlikte sahnede ödülleri Daimler AG ve Mercedes-Benz Türk yöneticilerinden alarak onurlandırıldılar.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı Sayın Süer Sülün'ün
değerli babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ün

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Keşan Gürel Sahibi
Mustafa Sagun'un değerli annesi

**Adalet
SAGUN'**un

vefatını üzüntü ile öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Tokat Seyahat İstanbul İşletmecisi
ve Bölge Müdürü

**Sirri
BOĞA'**nın

vefatını üzüntü ile öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Birol Özcan
Genel Başkan

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Mehmet Öksüz
Yönetim Kurulu Başkanı

www.miniturizm.com

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Özkaymak

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Metin Sesli
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanı
Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

ISUZU**BAŞSAĞLIĞI**

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'nün

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı Sayın Süer Sülün'ün
sevgili babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mengerler İstanbul

www.mengerler.com

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine,
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Ata Şenpolat
Yönetim Kurulu Başkanı

Esadas®

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü
içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ün

vefatını üzüntü ile öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
ve tüm sevenlerine başsağlığı dileriz.

Serdar Gerilakan

Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ün

vefatından büyük üzüntü duyduk.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesi ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Hekim TOLOĞ**Gelecek Otomotiv**

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Yönetim Kurulu Başkanı

ACI KAYBIMIZ

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün değerli babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ün

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Bayraktarlar Holding A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Hassoy Motorlu
Vasıtalar Tic. Ve San. A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Fatih Tamay

IPRU Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Gülsoy Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ün

vefatını öğrenmiş bulunuyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

TOKAT *seyahat*®

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, başsağlığı ve
sabırlar dileriz.

Mehmet Hakan Özkaralı
Yönetim Kurulu Başkanı

ege
hakan
turizm

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin acısını yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve
başsağlığı dileriz.

Fuat Çağlar
Diamond Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Mustafa Yıldırım
Genel Başkan

TOF

Tüm Otobüsçüler Federasyonu

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, dostlarına,
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Sümer Yiğci
Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ü

kaybetmenin üzüntüsü içerisindeyiz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

GÜRSEL

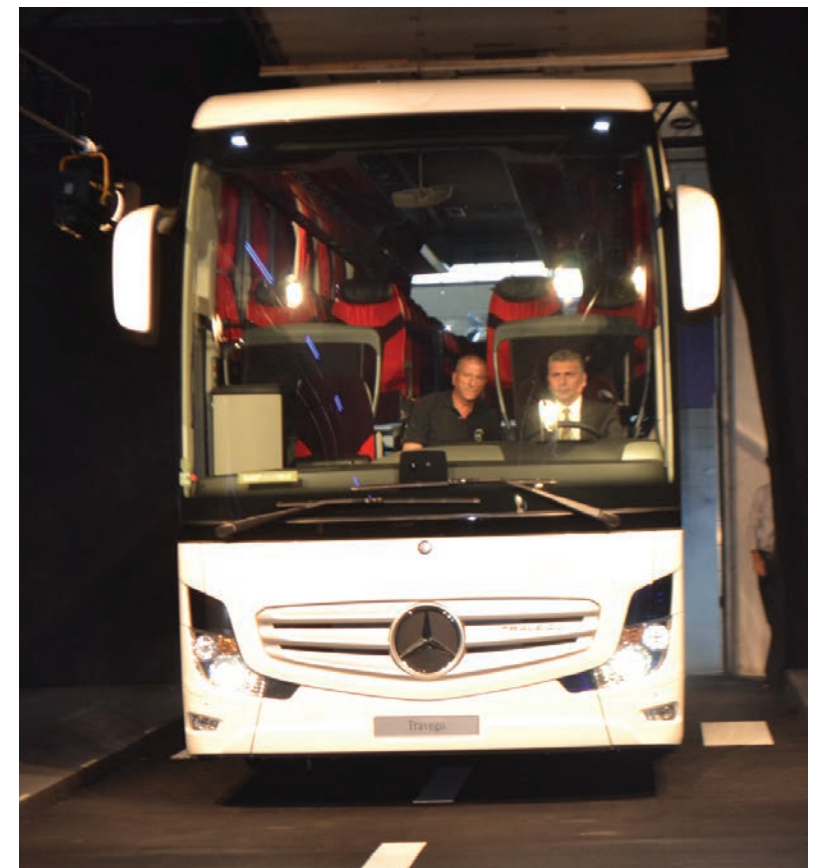
Mercedes-Benz Türk, kuruluş yıldönümünü, hikâyesinin başladığı yerde - Davutpaşa Fabrikası'nda kutladı.

Gururla 50 Yıl

50. yıl caddesi

Manavından bakkalına, kahvehaneden gazete bayına kadar eski İstanbul sokaklarının canlandırıldığı giriş bölümünde konuklar, Mercedes-Benz Türk'ün kurulduğu 50 yıl öncesinin Türkiye'sine doğru yolculuğa çıkarıldı. Davutpaşa'da eski imalat holleri arasında oluşturulan sokaklarda Türkiye'de üretilen ilk otobüse, yıllardır Türkiye'nin yükünü taşıyan Mercedes-Benz'in ilk

modellerinden kırmızı bir kamyonuna, klasik araç niteliğindeki minibüsüne ve efsaneleşmiş otomobillere yer verildi. Mercedes-Benz Türk tarafından yarım asır önce ilk üretilen otobüsün banttan indirildiği üretim hollü ise küçük bir müzeye dönüştürüldü. Otobüs üretimini yerinde göstermeyi amaçlayan müzede, şirketin 50 yıldır aralıksız olarak devam ettiği üretim tarihinden kesitler sunan fotoğraflar ve eski fabrika binasında kullanılan ekipmanlar sergilendi.





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

2018'de Trafik Şurası

Geçen hafta, Ankara'da Sayın Başbakanımızın katılımı ve desteğiyle Avrupa Birliği projesi olan "Trafikte Yüzde Yüz Yaşam" konulu toplantıya İçişleri Bakanımız, Ulaştırma Bakanımız, Emniyet Genel Müdürümüz ve Müdür yardımcılarımız ile birlikte katıldık. Ülkemizin en önemli sorunlarından biri olan trafik kazalarının önlenmesinde önemli bir adım olarak değerlendiriyoruz bu projeyi. Sektörümüzü de çok yakından ilgilendiren bir konu.

Çünkü trafikte en çok sorumluluk ve risk taşıyan sektör otobüsçülük işletmeciliğidir. 40 insan taşırken bir kazada, yolcuların mağduriyetleri, yaralanmaları, ölümü ciddi riskler taşıyor.

Çalıştay ve sempozyum

Hepsinden önemlisi, insan hayatını kurtarmak için atılan her adım kutsaldır diye değerlendiriyoruz. Bu anlamda Sayın Başbakanımızın himayelerinde İçişleri Bakanımız ile görüşerek, bir trafik şurası düzenlenecek. Trafik Şurası'nı, 2018 içinde Sayın Başbakanımızın, Sayın Cumhurbaşkanı'nın katılımı ile düzenlemeyi düşünüyoruz. Bu şuradan hemen önce Eylül ayında bir çalıştay yapacağız. Kasım ayında da bir sempozyum düzenlenecek. Arkasından da Trafik Şurası ile trafik kazalarının önlenmesi konusunda çok ciddi sürdürülebilir bir hamle başlatacağız.

Trafik Enstitüsü

Bunun için de trafikte bilrikişli olan uzmanlaşan insanların tecrübelerini ve düşüncelerini alabileceğiniz bir yapı olması lazım. Bunu da Trafik Enstitüsü ile hayata geçirmek mümkün ancak. Trafik Enstitüsü'nün kurulmasında, bizim, otobüs işletmecileri, mesleki sivil toplum örgütleri, TOBB Sektör Meclisi olarak önyak olmamız, çaba harcamamız lazım.

En önemlisi, sigorta şirketlerimiz ki, onlar zam yaparak bu sorunu çözmeyeceklerini kendileri de anlamış durumdadır. Bu vesile ile sigorta şirketlerinin de bu projeye destek vermesini istiyoruz. Onlarla görüşerek trafik kazalarının önlenmesi ile ilgili çalışma yapacağız.

Milli Eğitim Bakanı

13 Temmuz'da, İTO'da düzenlenen toplantıda, Milli Eğitim Bakanı ile görüştüm. Milli Eğitim Genel Müdürümüze talimat verdiler, sürücü eğitim kurumlarının sınıflandırılması, SRC belgelerinin psikoteknik testler gibi birçok kavramı kapsayan geniş bir çalışmaya olacak. Sadece trafik kazalarını önlemek değil, trafik kazaları sonuçlarında mağduriyetleri, yaralanmaları önlemek amacıyla Teişçiler Derneğini kuruyoruz. Teişçilerimiz ile birlikte bir acil kurtarma ekipleri, ilkyardım kurtarma ekiplerini oluşturmayı planlıyoruz.

Önümüzde yüklü bir gündemimiz var. Trafik kazalarının önlenmesi konusunda yoğun çalışmalar yapacağız. Biliyoruz ki, insan hayatı kutsaldır. Bunun için bütün ilgililerin bu projelerin paydaşı olmalarını istiyorum. Okurlarımızdan beklediğim budur. Sektörle bağlantılı olan herkesin bu projeleri mutlaka desteklemelerini bekliyorum.

Bu amaçla Türkiye Futbol Federasyonu ve film yapım şirketlerinin de katkısıyla sanatçıların ve futbolcuların hazırlayacağı kamu spotları hazırlamak istiyoruz. Otobüslerde ve televizyonlarda özellikle 'prime time'da yayınlanmasını istiyoruz.

15 Temmuz bir milattır

Bu hafta 15 Temmuz'un anmalarını yapıyoruz... 15 Temmuz Türkiye'nin milatlarından birisidir. Türkiye'de vesayet odaklarının 15 Temmuz'dan ders alması gerekir. Türkiye bir daha vesayetleri yaşamayacak. Milletimiz buna gereken cevabı vermiştir. 15 Temmuz'un tüm ulusumuza hayırlı olmasını diliyorum. Gazilerimize, şehitlerimize rahmet, gazilerimize sağlık diliyorum. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik

Çalışma planı oluşturuldu

TOFED Merkez Yürütme Kurulu Toplantısı, 12 Temmuz Çarşamba günü Genel Başkan Birol Özcan'ın yönetiminde yapıldı ve İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik 19 maddelik bir çalışma planı kabul edildi. Ayrıca Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı Yönetmelikle ilgili de girişimler yapılması kararı alındı.

9 gündem maddesi ile toplanan Yürütme Kurulu, ilk olarak 1 Mart-4 Temmuz arasındaki faaliyet raporunu değerlendirdi. Toplantıda ticari çalışmalar hakkında ticari birim raporları da sunuldu.

Firmalar ile güç birliği

TOFED Başkanı Birol Özcan, gündem maddeleri arasında yer alan İstanbul Otogarı'nın taşınması konusuna değindi. Özcan, "İstanbul Otogarı'nın yerinde kalması için gereken maddede hep birlikte el birliği ile vereyim. Şiyasi yönden bunu çözebilmemiz güçlü olmamız ve birlikte hareket etmemizle mümkün olacak. Yoksa başarılı olma şansımız yok. Sektör mensupları ile bir araya gelerek bu talebimizi net bir şekilde Başkan'a iletmemiz gerekiyor" dedi.

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı Yönetmelikle ilgili taşımacılık alanına girdiğini belirten Birol Özcan, "Bu yanlışın bir an önce dönülmesi için de gerekli girişimleri başlatacağız, yanlışın dönülmezse dava açacağız. Çünkü bu Yönetmelikle havaalanından yolcu taşınabilmesi tekel bir konuma getiriliyor ve bu durum sektöre büyük zararlar verir" dedi.

Akaryakıtta yeni projeler

TOFED-SHELL Proje Yöneticisi Hasan Kurnaz, 9 yıldır yürüttükleri çalışmalar hakkında bilgiler verdi. Sektör mensuplarının akaryakıt maliyetlerinin düşürülmesine yönelik yürüttükleri çalışmalarda imenin her geçen gün arttığına dikkat çeken Kurnaz, "Şu an TOFED-SHELL Kart sisteminde 11 bin aktif kullanıcı var. Geçen yıla göre aktif kart kullanımı yüzde 60 dolayında arttı. Servis araçlarının da bu kapsama alınması ile sistemden faydalanan araç sayısı her ay 400-500 kadar artacak. Shell yönetimi ile yürüttüğümüz anlaşmanın bitimine bir yıl olmasına rağmen 5 yıl daha uzatmaya yönelik bir teklif geldi. Buna yönelik görüşmelerimizi ve değerlendirmelerimizi yapacağız" dedi.

Eğitimler devam ediyor

Hasan Kurnaz, TOFED Eğitim Merkezi'nde ODY, ÜDY ve SRC eğitimlerinin devam ettiğini belirterek, "Pazartesi yeni grubun eğitimleri başlıyor. Her ay düzenli olarak eğitimlere devam edeceğiz" dedi.

Ticari Projeler Sorumlusu TOFED Yönetim Kurulu Üyesi Adnan Değirmenci de TOFED Sigorta Raporu'nun sunumunu yaptı.

Maliyetler TOFED Sigorta ile düştü

2014 yılında kurulan TOFED Sigorta'nın her yıl yüzde 3 büyüdüğüne dikkat çeken Adnan Değirmenci, "Haziran ayında kesilen poliçe miktarı 85 bin TL. İlk 6 ayda bu rakam 400 bin TL idi. TOFED Sigorta kurulduğu günden bugüne hem filo sahiplerine hem de bireysel otobüsçülere daha uygun fiyatlarla sigorta yaptırma imkanı sunarak maliyetlerini aşağıya çekmiştir. Çok uygun fiyatlarla koltuk sigortası imkanı sunuyoruz. 60-65 lira birim koltuk sigorta maliyetini biz 52 TL seviyesine çekmiş durumdayız, bu da yüzde 25 dolayında daha uygun bir sigorta imkanı anlamına geliyor. Sağlık ve BES branşlarında Doğan Brokerlik AŞ ile anlaştık ve sağlıkta tamamlayıcı sağlık sigortası ile en ucuz fiyat imkanı sağlandı. Piyasaya göre yüzde 60 ucuz" dedi.

Üye dernekler artacak

Denetim ve Örgütlenme Komisyonu Başkanı Musa Çaktır, yaptıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi. 2017 Ocak ayında görevi üstlendiklerini belirten Musa Çaktır, "Muş, Bursa ve Balıkesir dernekleri kurularak TOFED'e katılımı sağlandı. Aydın, Söke, Kuşadası, Selçuk, Çanakkale, Nevşehir, Aksaray dernekleri öncelikli çalışmalarımız arasında. Türkiye genelinde 81 ilin 69'unda ve 7 ilçesinde (Doğubayazıt, Viranşehir, Kızıltepe, Tarsus, Görele, Kahta, İzmit Körfez) örgütlenmiş durumdayız. TOFED çatısı altındaki dernek sayısı şu an 85'tir. TOFED olarak örgütlenmediğimiz iller olan Aydın, Isparta, Niğde, Nevşehir, Kütahya, Ordu, Aksaray, Karaman, Bartın, Çanakkale, Bolu ve Bilecik'te çalışmalarımız devam ediyor" dedi.

Yönetim otobüsçüde olmalı

EBOD Başkanı Serdar Gerilakan, İzmir Otogarı'nda meslektaşlarının yaşadıkları sıkıntıları dile getirdi. İzmir Otogarı'nın yönetiminin otobüsçülerde olması gerektiğine dikkat çeken Serdar Gerilakan,



"İZOTAŞ yönetiminin otobüsçülere verilmesi konusunda davalarımızı açtık. Bu dava sürecinde TOFED'in de desteklerini bekliyoruz. Yaşadığımız sıkıntıları Başbakanımız Sayın Binali Yıldırım'a, İçişleri ve Ulaştırma Bakanımıza sunduk. İZOTAŞ'ın oluşumuna büyük katkı sağlayan esnaf şimdi çok büyük sıkıntılar çekmektedir. Bu konuda siyaset ve bürokrasi nezdinde girişimlere TOFED'in destek vermesini istiyoruz" dedi. İZOTAŞ'ın Sütluçe mevkiine taşınmasına yönelik söylentilerin de dolaştığını belirten Başkan Gerilakan, "Bazı şirketlerin el altından İZOTAŞ'ın taşınmasına yönelik faaliyetler yürüttüklerine yönelik duyumlar alıyoruz. Eğer bu söylentiler gerçeğe dönlüşürse bu noktada yine İzmirli otobüsçünün sesinin duyurulmasında sizlerin desteğinizi bekliyoruz" dedi. Sigorta konusuna da değinen Serdar Gerilakan, "Sigorta maliyetleri çok ağır. TOFED Sigorta'nın açacağı bürolarla yürütülen projeyi anlatması ve otobüsçüye bu imkanları sağlaması çok önemli bir katkı sağlar" dedi.

Servisleri kaldırılm

TOFED Başkanı Vekili Selami Tırış, sektörün zor bir süreçten geçtiğini vurgulayarak, "Firma sahipleri artık elini taşın altına koymak zorunda. Türkiye genelinde sektörümüzün büyük bölümü otogarlara ilgili sıkıntılar yaşıyor. TOFED olarak, İstanbul dışındaki otogarlarda sıkıntı yaşayan sektör mensuplarımızın yanında olmalıyız. Bizim artık belediyelere otogarlara yapılmasında ve işletilmesinde modelleri sunabiliyor olmamız gerekiyor. İstanbul Otogarı'nın taşınması gündemde. Belediye ile konuşuyoruz ama her konuşma

havadaki kalıyor. Hiçbir sonuç elde edemiyoruz. Çıkış ücretleri ayrı bir sorun. 3'üncü köprü ayrı bir derd. Bu sorunlara yönelik bir eylem planı ortaya koymamız gerekiyor. Yoksa yılların emeği olan bu otogar elimizden uçup gidecek. Bütün çalışmalar masada kalıyor. El birliği yapalım. Neden bir iki firma dışında bu toplantılara gelinmiyor. Bir gönüllü kırıklığı olduğunda hepimiz kendimizi çekiyoruz. Artık sektörümüzün servis yükünü sırtından atması gerekiyor. 'Servis hizmeti ile para kazanıyorum' diyen var mı? Servisleri kaldıracak cesareti bulalım. Şimdi yaz, fiyatlar bir seviyeye geldi. Ama bunun kışı var. Bir an önce tedbirleri alacağımız bir çalışmaya başlamalıyız" dedi.

19 maddelik plan

Toplantıda Genel Sekreter Mevlüt İlgün'in İstanbul Otogarı'nın yerinde kalmasına yönelik yönetime sunduğu 19 maddelik çalışma planı tartışıldı. Bu plana göre, İstanbul Otogarı'nın mevcut yerinde kalmasının sektöre ve ulaşımaya sağlayacağı katkılar kamuya anlatılacak. İmza kampanyaları düzenlenecek. Tayakadın Işıkköy civarında yapımı planlanan merkez otogarlardan sektöre büyük zararlar vereceği anlatılacak. Yargı yolu da denenecek seçenekler arasında yer alıyor. ■

4 bölgesel toplantı

Merkez Yürütme Kurulu'nun bundan sonra her ayın ilk Salı günü yapılması kararlaştırıldı. Ayrıca yıl sonuna kadar 4 bölgesel toplantı yapılması kararı da alındı.



Trafik sigortalarında 'havuz' modeli yürürlüğe girdi

Hasar riski yüksek araçlar ile taksi, minibüs, otobüs gibi araç gruplarındaki prim ve hasarı sigorta şirketleri arasında paylaşılacak "Riskli Sigortalılar Havuzu" modeli yürürlüğe girdi.

Hasar riski yüksek araçlar ile taksi, minibüs, otobüs gibi araç gruplarındaki prim ve hasarı sigorta şirketleri arasında paylaşılacak "Riskli Sigortalılar Havuzu" modeli yürürlüğe girdi.

Hazine Müsteşarlığının "Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortasında Tarife Uygulama Esasları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği" Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, hasar frekansı yüksek basamak ve araç grupları için 12 Nisan 2017 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere "Riskli Sigortalılar Havuzu" kuruldu.

Havuz kapsamındaki trafik sigortası poliçelerine ilişkin prim ve hasar Türkiye Motorlu Taşıt Bürosunca belirlenen esaslar çerçevesinde sigorta şirketleri arasında paylaşılacak.

Hasar riski yüksek araçlar (1, 2 ve 3. basamaklardaki tüm araç grupları) ile diğer basamaklardaki taksi, minibüs (sürücü dahil 10-17 koltuk), sürücü dahil 18-30 koltuklu otobüsler, kamyon ve çekici türündeki araç grupları havuz kapsamında olacak.

Poliçelere ilişkin hesapların yönetimi Türkiye Motorlu Taşıt Bürosu (TMTB) tarafından

yapılacak.

Primler ve ödenen hasarların sigorta şirketleri arasında paylaşımı iki aşamalı olarak hesaplanacak. Yüzde 50'si sigorta şirketleri arasında eşit olarak paylaşılacak olan primler ve ödenen hasarların kalan yüzde 50'si ise sigorta şirketlerinin trafik sigortası primlerinden son 3 yıllık dönemde aldıkları paya göre belirlenecek. Bu pay her yılın başında hesaplanacak ve yıl boyunca sabit kalacak. Söz konusu pay, bu yıl için 1 Ocak 2014-12 Nisan 2017 tarihlerindeki döneme ilişkin trafik sigortası primleri esas alınarak hesaplanacak.

Hasarsızlık indirimi ve komisyon oranları

Havuz kapsamındaki taksi, minibüs, otobüs, kamyon ve çekici türündeki araç gruplarında hasarsızlık prim indirim oranları da yeniden belirlendi.

Buna göre kaza yapmayan taksi, minibüs, otobüs, kamyon sürücülerindeki (basamak 7) indirim oranı yüzde 45 yerine yüzde 30 olacak. Hasar riski düşük 6'ncı basamaktaki gruba uygulanan prim indirim oranı yüzde 30 yerine yüzde 20, 5'inci basamaktaki gruba uygulanan prim indirim oranı ise yüzde 15 yerine yüzde 10 olarak uygulanacak.

Havuzla ilişkin tüm iş ve işlemler Hazine Müsteşarlığı denetimine tabi olacak.

Söz konusu yönetmelik 30 Haziran'dan geçerli olmak üzere yürürlüğe girdi. ■

Sigorta primi zorlamayla düşmez

11 Temmuz'da Resmi Gazete'de Karayolları Motorlu Araçlar Zorunlu Mali Sorumluluk Sigortası'nda Tarife Uygulama Esasları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik yayımlandı. Riskli araçlarla ilgili sigortaların bir havuzda toplanması esası getirildi. Bu konuyu anlamak için biraz sigortanın geçmişi bakalım.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

İlk dönemler

Benim bildiğim eski dönemlerde yıllık sigorta teminatları ve sabit primler Resmi Gazete'de yayınlanırdı. İstanbul-Ankara-İzmir dışında bu primlerde indirimler söz konusuydu. Her yılbaşında yeni teminatlar ve primler açıklanırdı. Eski teminatlara göre yapılmış sigortalar için zeyilname ile ek prim ödenip, ek teminat yaratılması gerekiyordu. Uzun yıllar süren bu durum, zamanla yetersiz kaldı.

Gelişmeler

Önce zeyilname yapılmadan yeni teminatlardan faydalanma hakkı getirildi. Daha sonra uzun dönemli olarak teminatlar yayınlanmaya başladı. Böylece sigortacıların gelecek yılları görüp primleri buna göre belirlemesi mümkün oldu. Son olarak da, primlerin serbest piyasada belirlenmesi esası getirildi. Ülkemizde geçerli serbest piyasa düzenine uyum anlamında olumlu olan bu gelişme sonucunda riski yüksek araçların primleri de arttı. Bu durum, riskli araçların sahiplerinin şikayetlerine yol açtı.

Riskli araç nedir?

Bir aracın riskli araç grubuna girmesi için ilk akla gelen aracın bedeli veya büyüklüğü olabilir. Bunun daha fazla zarar vermesi veya daha çok hasar getirmesi söz konusu olabilir. İkinci olarak yoğun kullanımdan söz edebiliriz. Yoğun kullanılan araçların daha çok kazaya karışma riski olduğu bir gerçektir. Bir örnek vermem gerekirse, benim 20 yılda kat ettiğim kilometreyi bir yıl dolmadan yapan çok sayıda araç var. Tabii ki bunların riskleri benim aracımın riskleri ile aynı olmuyor. Bir başka risk nedeni de kötü kullanımdır. Araçların

gerekli bakım yapılmadan kullanılması ve yetersiz ya da uygun olmayan sürücülerle kullanılması kaza risklerini artırıyor. Bu şekilde artan riskler tabii ki araç sahibi sorumlu olmalı. Buna rağmen bu araç sahipleri bu sorumluluktan kaçmaya çalıştılar ve hasarlarının primlerini başkalarının üzerlerine yıkmaya çalıştılar.

Prim tavanı

Riskli araç sahiplerinin şikayetlerini önleme gerekçesi ile sigorta primlerine tavan getirildi. Tabii ki her araç aynı primi ödemiordu, ama riskli araçların ödeyeceği prim düşürüldü. Bu durum bu sigortacıların zarar etmesi durumunu doğurdu. Bunun sonucunda da sigortacılar bu araçları sigorta yapmaktan kaçınmaya başladılar. Bu da yeni şikayetlere yol açtı.

Yeni değişim

Riskli araçlarda bir sigortacının yaptığı sigortanın primi ve bunun sonucunda ödenecek hasarlar diğer sigortalar tarafından da paylaşılacak. Yani bir sigortacının yaptığı sigortanın primi de, hasarları da bir havuzda konulacak ve tüm sigortacılar tarafından paylaşılacak. Bunun açıkça anlamı, bu sigortadan doğacak zararlar sigorta yapan sigortacı tarafından tamamen üstlenilmeyecek, tüm sigortacılar tarafından paylaşılacak demek. Tabii ki hepsi, zarar edecek araçlardan doğacak zarar paylaşıldığı için bu zararı ne yapacaklar? Bu zararı risksiz olan araçlardan, az kullanılan, az kaza yapan araçlardan elde ettikleri primlerle karşılamaya çalışacaklar. Yani riskli araçların getireceği yük diğer araçlarla paylaşılmış olacak.

Ne yapılabilir?

Öncelikli yapılması gereken bu riskli araçların riskini azaltmak olmalıdır. Bu da daha bakımlı araç, daha iyi sürücü gibi çözümlerle mümkün olabilir. Bu durum trafik güvenliği açısından da gerekli ve uygundur, ancak araç sahipleri bunu istemediğinde başka çözümlere yönelme yolu seçiliyor ama yanlış oluyor. Bir başka prim azaltıcı yöntem de sigortacıların rekabet etmesidir. Sigortacılar yüksek prim alıyorsa, bu durum Rekabet Kurumuna bildirilmelidir. Ama rekabet etmelerine rağmen primler yükseliyorsa pek de yapacak bir şey yoktur. Bazıları diyor ki, 'sigortacılar çok fazla prim istiyor' eğer ödedikleri hasardan fazla prim alıyorsa çok kâr ediyor olmalı. Eğer böyle düşünen varsa hemen bir sigorta şirketi kursun, araç işleticilerinin de içinde yer aldığı TOBB, TESK gibi sivil toplum kuruluşları bir sigorta şirketi kursunlar veya satın alsınlar, düşük primli sigorta yapınlar. Hem araç işleticileri kârlı çıkar hem de kendileri bu düşük primlere rağmen para kazanırlar. Hemen de bu yolu seçmelerini tavsiye ediyorum.

Zorlama yöntemlerle primler düşmez

Uzun yıllar önce, hatırlıyorum, otobüsçüler derneğinde de benzer konular görüşülürdü. Bir ticari girişimle ucuz sigorta sağlanması amaçlı bir çaba içine girildi. Sonuçta, sadece bir sigorta şirketinin acenteliği alınarak, yetinildi. Tabii ki bu sigorta şirketinin acenteliği de diğer sigortalılarla eşit şartlarda sigorta edilmiş oldu. Son olarak söylemek isterim ki, zorlama yöntemlerle primler düşmez. Primler düşer gibi görünürse, bu primi başkaları ödüyor demektir. Hasara yol açmayanlar veya sigortacılar bunun sonuçlarına katlanacak demektir. Bu pek adil de değildir, piyasa düzenine de uygun değildir. Öte yandan 11 Temmuz'da Resmi Gazete'de, Yönetmeliği yayınlanan değişiklikle 12 Nisan 2017 tarihinden bugüne kadar düzenlenmiş olan havuz kapsamındaki poliçelere ilişkin primler ve ödenen hasarlar havuz paylaşımında olacak.

Herkesse iyi haftalar diliyorum. ■



**15 Temmuz Destanı'nı yazan
Aziz Şehitlerimizi rahmetle,
Gazilerimizi şükranla
anıyoruz.**



İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün babası

Süreyya Saim SÜLÜN'Ü

kaybetmenin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.

SETCOM

Abdullah Yazıcı - Murat Çiçek

ACI KAYBIMIZ

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Direktörler Kurulu Başkanı
Sayın Süer Sülün'ün değerli babası

Süreyya Saim SÜLÜN'ün

vefatını üzüntü ile öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.

Hasmer Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk A.Ş.
Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü
Tufan Akdeniz'in sevgili annesi

Necibe Zümran AKDENİZ'i

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine, sevenlerine sabır ve
başsağlığı dileriz.

Hasmer Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

15 Temmuz bir milattır.

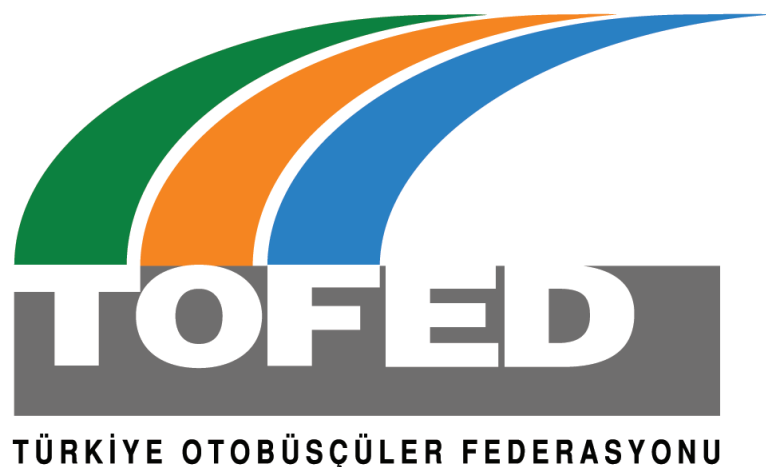
FETÖ terör örgütü ve işbirlikçilerinin giriştikleri alçakça ve hain darbe girişimi Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın, kararlılığıyla, halkın meydanlarda demokrasiye sahip çıkması çağrısıyla boşa çıkarıldı.

Halkın iradesiyle demokrasiye sahip çıkan Türkiye, böylesi bir hain girişimle bir daha karşı karşıya kalmayacaktır.

15 Temmuz'un birinci yıldönümünde, darbecilere geçit vermeyen, canını demokrasi ve halkımız için feda eden şehitlerimizi ve gazilerimizi bağrımıza basıyoruz.

Demokrasi ve bağımsızlık onurumuzdur.

Av. Birol Özcan
Genel Başkan



Arkas ortaklığıyla kurulan Yang Ming'den Türkiye ile Uzakdoğu arasında direkt servis

Türkiye pazarına 1994 senesinde Arkas'ın acenteliği ile giren Tayvan devleti ortaklı Yang Ming Group Türkiye'deki başarılı ve istikrarlı büyümesi sayesinde 2009 yılında Arkas ortaklığı ile Yang Ming Anadolu'yu kurdu. 2016 senesinde 140 bin TEU'luk ihracat ve ithalat yükü taşıyan Yang Ming Anadolu, ortağının Türkiye pazarına daha fazla inararak ve ihtiyaçlarını karşılamak kapsamında 2017 yılında Türkiye Uzakdoğu arasında servislerini ek olarak yeni direkt servisini koymasını sağladı.



Bernard Arkas

Borusan Lojistik'e Eko Liman Sertifikası



Borusan Lojistik Gemlik Limanı, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın Türk Standartları Enstitüsü (TSE) işbirliği ile yürüttüğü "Yeşil/Eko Liman" denetimlerini başarıyla tamamladı. Ulaştırma Bakanlığı'nda düzenlenen törende Eko Liman sertifikasını Borusan Lojistik adına Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Betil aldı.

Mehmet Betil, "Borusan'ın tüm şirketlerinde olduğu gibi Borusan Lojistik'te de çevrenin ve doğal kaynakların korunması, faaliyetlerin sürdürülebilir bir zeminde yürütülmesi temel önceliklerimiz arasında. Bu doğrultuda Borusan Limanı'na ciddi yatırımlar yaptık ve hedeflediğimiz sonucu aldık. Limanımız çok yüksek standartları hayata geçirerek bu sertifikaya hak kazandı" dedi.

Birçok kategoride denetim

UDH Bakanlığı ile TSE yetkililerince gerçekleştirilen denetimler kapsamında başta deniz suyu kalitesinin korunması ve iyileştirilmesi, liman operasyonlarından kaynaklanan çevresel kirliliğin en aza indirilmesi, liman operasyonlarında enerji verimliliğinin en yüksek seviyeye çıkarılması, sera gazı ve zararlı emisyonların en alt seviyeye indirilmesi, atık yönetimi, tehlikeli madde yönetimi, liman operasyonlarında iş sağlığı ve güvenliğistandartlarının en üst seviyeye

çıkılarak gerekli tedbirlerin alınması ve sürekliliğinin sağlanması konuları olmak üzere birçok kategoride ayrıntılı ve titiz incelemeler yapılıyor.

Dünyanın önde gelen liman tesisleri tarafından uygulanan yeşil liman sertifikalandırılması Türkiye'de 2014 yılı sonundan bu yana uygulanıyor.

Yeşile Yolculuk

Kurulduğu günden bu yana çevresel

sürdürülebilirliği öncelikli yatırım alanı olarak gören Borusan Lojistik, birçok "yenilikçi ve örnek teşkil eden uygulama" gerçekleştiriyor. 2004 yılında aldığı 9001 Kalite, 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği, 14001 Çevre Yönetim sistemleri ile başlayan sürdürülebilirlik temelli yönetim sistemleri yolculuğu, 2012 yılında ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi ve ISO 14064 Karbon Ayak İzi Doğrulaması ile devam etti. Borusan Lojistik bu iki önemli belgeyi aynı anda alan öncü firmadır. ■



Yang Ming Grup Strateji Başkan Yardımcısı Spring Wu, "Bugüne kadar Türkiye'de çalıştırdığımız en büyük gemiler olan 14 bin TEU kapasiteli gemilerimizin Türkiye'de üç limana uğrak yapmaya başlamasını sizlerle birlikte kutlamak. İstanbul-Lizmir ve Mersin'den Uzakdoğu'ya direkt taşıma yapıyoruz. Türkiye'deki ortağımız Arkas ile uzun yıllardır başarılı işler yapıyoruz. Taşıma hacmimiz, pazar payımız ve 14 bin TEU'luk gemilerle Türkiye uğraklı direkt seferler başlatmamız bu başarıların göstergesi.

Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Bernard Arkas, "Sene 2009 Yang Ming Anadolu kuruldu. İş birliğimizin 20. Yılı bu servisle taçlandırdığımız için mutluyuz. Servislerimizle Türk ihracatçısına destek olmaya devam edeceğiz." dedi. ■



Sarp Intermodal Sektorü büyütmeye kararlı

Türkiye'de intermodal taşımacılık hizmeti vermek amacıyla kurulan ilk şirket olan Sarp Intermodal, üç yaşında.

Intermodal taşımacılığın Türkiye için çok yeni bir kavram olduğunu belirten **Sarp Intermodal Yönetim Kurulu Başkanı Onur Talay**, "Avrupa lojistik pazarının yüzde 15'ini intermodal taşımacılık oluşturuyor. Bu pay Türkiye'de yeni yüzde 1'e ulaşmış durumda" derken, durağan seyreden sektöre rekabet getirdiklerini ve karayolu taşımacılığında pay alarak büyüyeceklerini söyledi.

Sarp Intermodal olarak 16 farklı ülkeye hizmet verdiklerini aktaran Talay, Gartner KG ile de dört ülkede 2500 konteynerin operasyonunu yönettiklerini ifade etti. Intermodal taşımacılığın çevrecilikten çok ekonomik olduğu için tercih edildiğini vurgulayan Talay, intermodal taşımacılığın teşvik edilmesi gerektiğini de ifade etti. ■



A Kategorisi birincisi



Üçüncü havalimanında 250 milyon avroluk anlaşma

İGA Havalimanı İşletmesi AŞ ile 6 şirket arasında Kargo Şehri ve Yer Hizmetleri Kampüsü için alan tahsis sözleşmesi imzalandı. 250 milyon avroluk anlaşmalar 25 yıllık işletme süresince geçerli olacak.

İGA Havalimanı İşletmesi AŞ ile 6 şirket arasında Kargo Şehri ve Yer Hizmetleri Kampüsü için alan tahsis sözleşmesi imzalandı. 250 milyon avroluk anlaşmalar 25 yıllık işletme süresince geçerli olacak.

İstanbul Yeni Havalimanı yönetimi ile şirketler arasında imzalanan anlaşmaya göre, MNG, PTT, Çelebi Hava Servisi, HAVAŞ, Sistem Lojistik ve Bilin Lojistik kargo şehrinde, MNG, Çelebi Hava Servisi ve HAVAŞ ise yer hizmetleri

kampüsünde hizmet verecek. Anlaşmanın imza töreninde konuşan İGA Havalimanı İşletmesi AŞ İcra Kurulu Başkanı Hüseyin Keskin, havalimanı inşaatının yüzde 55'inin tamamlandığını belirterek, 30 bin kişinin havalimanını yetiştirmek için gece-gündüz çalıştığını söyledi.

İstanbul Yeni Havalimanı'nda diğer yandan da ticari anlaşmaların imzalanmaya devam ettiğini dile getiren Keskin, son dönemde duty-free sözleşmesinin imzalandığını açıkladıklarını anımsattı. Reklam tahsis alanlarının ihalesine de gelecek günlerde çıkılacağını açıkladı.

Hüseyin Keskin, İstanbul Yeni Havalimanı'nın, proje alanı içerisinde yer alacak kargo şehri ile İstanbul'u uluslararası taşımacılığın yeni merkezi haline getireceğini vurguladı. Yapılan rekor anlaşmanın ülke ekonomisi



Hüseyin Keskin

açısından çok önemli olduğunun altını çizen Keskin, "Kargo alanı, kargo uçak park pozisyonları ile tüm kargo şehrinin toplamı, 1,4 milyon metrekare olacaktır. Bu büyüklük, 200 adet uluslararası standartlardaki futbol sahasına tekabül ediyor. Kargo şehri, 35 adet geniş gövdeli kargo uçağının aynı anda operasyon yapabileceği şekilde inşa edilmektedir" dedi. ■

Sertrans Logistics, 60 treyleri filosuna kattı

Sertrans Logistics, 30 'Tırsan Perdeli Mega' ve 30 adet 'Talson Tekstil Taşıyıcı Mega' olmak üzere 60 yeni semi-treyleri İstanbul Hadımköy'deki merkez binasında düzenlenen törenle teslim aldı. Teslimat törenine; Daf-Tırsan Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek ve Sertrans Logistics'in iştiraklerinden Transer Logistics Genel Müdürü Murat Cömert katıldı.

Sertrans Logistics'in yeni filo yatırımıyla ilgili bilgi veren Cömert, "Operasyonel verimlilik, güvenilirlik, konfor, yakıt tasarrufu gibi avantajları nedeniyle Tırsan markalı araçları tercih ettik. Yeni Tırsan araçlarımızla hem performans hem de işletme maliyetleri yönünden daha da fazla verim alacağımıza inanıyoruz" dedi.

Ayçiçek ise teslimat töreninde yaptığı açıklamada; "Sertrans, tedarik zincirinin her aşamasında uyguladığı doğru, hızlı, hatasız, sürekli ve şeffaf iş yapma prensibiyle sektörde öne çıkan çok önemli bir firma. Karşılıklı güven üzerine kurulmuş iş birliğimizin daha uzun yıllar devam etmesini arzu ediyoruz" dedi. ■



Küpeliler filosuna Ford Trucks araçlar



Otokoç tarafından Küpeliler İnşaat AŞ'ye Ford Trucks inşaat serisi araçlarından; 2 adet Ford 4142M 8x4 mikser, 1 adet Ford 3542P 6x4 pompa ve 1 adet Ford 1842T 4x2 çekici araç modelleri temin edildi.

Yüzde 100 Türk mühendisliği ile sektörünün standartlarına uygun olarak üretilen Ford Trucks araçlarının teslimat töreninde Otokoç Otomotiv AŞ Ağır Vasıta Satış Müdürü Ümit Orak, Ford Trucks Bölge Müdürü Necip Emre Kirazcı ve Küpeliler AŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Nadir Küpeli hazır bulundu. ■



Ödüller sahiplerini buldu

14. Üniversitelerarası Lojistik Vaka Yarışması sonuçlandı

Mars Logistics, "Üniversitelerarası Lojistik Vaka Yarışması" ile sektörde farkındalık yaratıyor. Mars Logistics ve LODER katkılarıyla bu yıl 14'üncüsü düzenlenen Üniversitelerarası Vaka Yarışması'na yaklaşık 1000 öğrenci başvurdu. 6 Temmuz Perşembe günü gerçekleştirilen yarışmanın final etabına değerlendirme ve elemeler sonucunda 6 takım, toplam 18 öğrenci katıldı.

Gün boyu sunumlarını gerçekleştirdiği ve 3 kategoride öğrencilerin mücadele ettiği yarışmada; A Kategorisinden İstanbul Üniversitesi Ulaştırma Ve Lojistik Fakültesi, B kategorisinden

İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü ve C kategorisinden ise Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi Dalaman MYO Lojistik Programı kazananlar oldu. Kazanan takımlara 3 bin TL para ödülü Mars Logistics Genel Müdürü Ali Tulgar, LODER Başkanı Prof. Dr. Mehmet Tanyaş ve yarışma jürisinde yer alan akademisyenler tarafından takdim edildi.

Mars Logistics Genel Müdürü Ali Tulgar, "Lojistik Vaka Yarışması, referans olarak gösteriliyor. Sektörümüze bu anlamda verdiğimiz katkı bizler için memnuniyet verici" dedi. ■

- 14. Üniversitelerarası Vaka Yarışması'nda birinci olan takımlar;**
- A Kategorisi** (Program Adında Lojistik Kelimesi Olan Lisans ve 4 Yıllık Yüksek Okul Öğrencileri)
 - İstanbul Üniversitesi, Ulaştırma Ve Lojistik Fakültesi
 - Celal Karabulut, Havva Kismet, Merve Seher Sebeci
 - B Kategorisi** (Program Adında Lojistik Kelimesi Olmayan Lisans ve 4 Yıllık Yüksek Okul Öğrencileri)
 - İstanbul Üniversitesi Ulaştırma Ve Lojistik Fakültesi
 - Semra Gündüz, Ayşe Oturak, Halil İbrahim Akyavuz
 - C Kategorisi** (Program Adında Lojistik Kelimesi Olan 2 Yıllık Meslek Yüksek Okul Öğrencileri)
 - Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi Dalaman MYO Lojistik Programı

BUSSTORE

Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler



BusStore'dan
6 ay garantili araçlar,
üstelik tüm bakımlar ücretsiz.

Kampanya şartları ve detaylı bilgi için sizi BusStore ya da yetkili Mercedes-Benz bayilerine davet ediyoruz.

BusStore İstanbul
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Esenyurt Şubesi
Akçaburgaz Mah. Süleyman Şah Caddesi, 34522 Esenyurt, İstanbul Telefon 0212 867 43 00 pbx Faks 0 212 867 44 31