

10 günlük tatille birlikte Kurban Bayramı sektörün yüzünü güldürecek

GÜNDE 1 MİLYON YOLCU

● TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, "Bayram boyunca günde yaklaşık 1 milyon yolcu taşınacak. Tatil 10 gün ama hareketlilik 13 güne yayılıyor. Şu anda 23-24 Ağustos biletleri satıldı. 13 günlük sürede 13 milyon yolcu taşınacak. D2 belgelilerden 2000 otobüs sektörümüze girecek. 2 milyar TL'lik bir seyahat ekonomisi oluşacak" dedi.

Mustafa Yıldırım, bayram hareketliliğini gazetemize değerlendirdi. Yıldırım, Öntümüzde Kurban Bayramı var. Yaz tatilinin iki bayram arasında sıkışması Kurban Bayramı'nın daha da hareketli geçmesine yol açacak. Özellikle tatil yörelerinde büyük bir hareketlilik var. Silaya giden insanların dönüş süreci olsa da, mevsimlik işler (fındık ve çay toplama dönemi) olduğu için çok yoğun bir dönem yaşıyoruz. Normalde de Karadeniz otobüslerinde yer yok. İki bayram arasında sıkışmış bir tatil. Dış turizm de hareketliliği tetikliyor. Okul öncesindetatilin 10 güne çıkması nedeniyle hareket daha büyük olacak. Bayram boyunca günde yaklaşık 1 milyon yolcu taşınacak. Normal seferler oldu. 10 günde 10 milyon, 13 günde 13 milyon yolcu taşınacak. Hava yollarında ise 5,5-6 milyon hareketlilik olacak. Demiryollarında 300 bini geçmez. Türkiye'de yaklaşık 20 milyona yakın insan seyahat edecek. Yaklaşık 2 milyar TL'lik bir seyahat ekonomisi oluşacak. D2 belgeli taşımacılardan yaklaşık 2000 otobüs, şehirlerarasında hizmet verecek. Bakanlığın 29 Ağustos olarak belirlediği izni 24 Ağustos'a çekmesi de uygun olacaktır. Burada yolcularımızın korsan firmalarla ilgili seyahatlere duyarlı olması gerekiyor. Tedbirsiz, düzensiz, bakımsız otobüslerle yola çıkılmasın. 10 günlük süreçte çok ciddi denetimler yapılacak" dedi.



Bursa'dan Sabiha Gökçen'e otobüs seferleri başladı

Bursa Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Şirketi (BURULAŞ), Bursa Şehirlerarası Otobüs Terminali ile Sabiha Gökçen Havaalanı arasında otobüs seferlerini 10 Ağustos Perşembe Günü başlattı. Bursa ile Sabiha Gökçen Havaalanı arasındaki taşıma yetkisi sadece BURULAŞ'a verildi. Açıklamada, Havalimanları Yer Hizmetleri Yönetmeliği'nde yapılan değişiklik ile şehir terminali ve/veya terminaleri ile havalimanı arasında

ve/veya havalimanlarından çevre illere ve ilçelere yapılacak olan düzenli yolcu taşıma işletmeciliğinin, karayolu taşımacılığı ve ilgili tüm mevzuata uyulması koşulu ile taleplere göre yönetmelik esasları çerçevesinde havalimanı işletmecisine verildiği bildirildi. BURULAŞ ile HEAŞ arasında protokol imzalandığı belirtilen açıklamada, protokol gereğince Bursa Terminali ile Sabiha Gökçen arasında her gün karşılıklı 10 sefer yapılıyor. ■

BURULAŞ'LA BURSA SABİHA GÖKÇEN Seferleri Başlıyor!

Bursa Şehirlerarası Otobüs Terminali - B5 Otogolu - E-5 Otogolu - Nevraman Yolu - Sabiha Gökçe Havalimanı

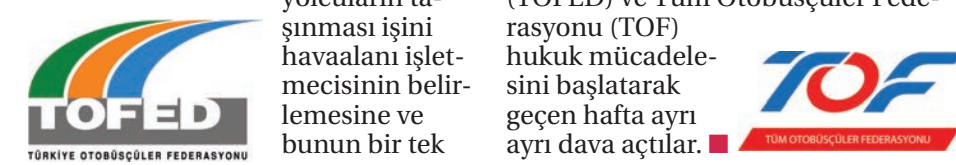
25 TL

Detaylı bilgi için: burulas.com.tr

Otobüsçüler Hukuk Mücadelesi başlattı

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı Yönetmelik ile havaalanından çevre illere yolcuların taşınması işini havaalanı işletmecisinin belirlemesine ve bunun bir tek

taşımacı ile yapılmasına yönelik düzenlenmesinin iptaline yönelik Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) ve Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) hukuk mücadelesini başlatarak geçen hafta ayrı ayrı dava açtılar. ■



Yeni Taşıma Yönetmeliği Bayramdan sonra 4'te

Sektör Meclisi 22 Ağustos'ta toplanıyor

Yolcu Taşımacılığı Konseyi kuruluyor

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, 22 Ağustos Salı günü TOBB'un İstanbul Hizmet Binası'nda saat 14.00'te toplanıyor. Sektör Meclisi'nin gündemi arasında Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün çıkardığı Yönetmelik, bayram sonrasında yayınlanması beklenen Yeni Karayolu Taşıma Yönetmeliği, Yolcu Taşımacılığı Konseyi'nin kurulması kararının açıklanması yer alıyor. ■

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi

Ankara, İzmir ve Bursa'da Okul servisi ücretleri belli oldu

2017-2018 eğitim öğretim yılında okul servis ücretleri, geçen eğitim dönemine göre Ankara'da ortalama yüzde 12, İzmir'de ise yüzde 18, Bursa'da yüzde 10,50, Ordu'da yüzde 6 arttı. Samsun'da okul servis ücretlerine zam yapılmadı. ■ 6'da

İstanbul'da beklenti yüzde 15

İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) 2017-2018 eğitim-öğretim yılı zam beklentisini yüzde 15 olarak açıkladı. ■ 6'da

Gülsoy Otomotiv'den İlkem Turizm'e 36 Sprinter

3'te

Lojistik Dünyası Ali Çavuşoğulları Lojistik filosuna 30 Actros çekici

10-11'de

Actros 1842 LS'in motoru hem daha ekonomik hem %20 daha uzun ömürdür

Brisa'dan 3 yılda Ar-Ge'ye 50 milyon TL

30 yıldır teknoloji ve ürün geliştirme alanına yatırım yapan Brisal, Ar-Ge alanına son üç yılda yaklaşık 50 milyon TL yatırım yaptı.

HMC YAPI, Scania'yı tercih etti

25 milyon TL'lik filo yatırımı yaptı

2016'da 40. Yılı kutlamaya hazırlanan Scania, Türkiye'de satışları artırmak için 2017'de yaklaşık 50 adet Volvo Trucks'ı teslim etti.



Ek otobüs imkânında tarih 24 Ağustos olsun

Kurban Bayramı'nda tatilin 10 güne uzaması, şehirlerarası otobüs taşımacılığında, hareketliliği daha da artırdı. Ulaştırma Bakanlığı'nın 6 Haziran 2017 tarihinde yayınladığı genelge ile 29 Ağustos-6 Eylül olan ek otobüs kayıt imkanının 10 günlük tatilin başlangıcı olan 24 Ağustos'a çekilmesi istendi. ■

Dr. Zeki Dönmez Terminal konusu karmaşık 7'de	Prof. Dr. Mustafa İlıcalı Deniz Ulaşımı, Boğaz Geçişleri ve Modal Dağılımdaki Yeri-4 2'de	Mustafa Yıldırım Bu bir hak gaspidir 6'da	Akif Nuray Resmi İstatistikler Açık Gösteriyor Her Şeyi 4'te	Mevlüt İlgin Asıl amaç üçüncü havalimanı 4'te	Salim Altunhan Taşımacılık sektörü... 2'de	Cumhur Aral Yöneticinin Görevleri 8'de	Ekrem Özcan Otomotivde arazi arzı Kütahya'dan 8'de
--	--	--	---	--	---	---	---

Deniz Ulaşımı, Boğaz Geçişleri ve Modal Dağılımdaki Yeri - 4

Birçok kez değindiğimiz gibi ulaştırmanın, teknik ekonomik sosyal ve çevresel birçok süreçle karşılıklı ilişkisi olmakta, ülkemiz gibi stratejik bir coğrafyada bulunan toplamlar ve sistemlerde ise bu süreç daha komplike bir hale gelmektedir. Dolayısıyla bu komplike sürecin; avantaj ve dezavantaj anlamında geniş bir aralığı olmakta, bu da gönüllü katılımı ve buna dayalı planlı bir sisteminin ülkemiz için önemini ortaya koymaktadır. Ekonomik ve sosyal yaşamın ayrılmaz bir parçası olan ulaştırma hizmet sektörü, insanlığın varoluşu ile başlayan ve asla sonu gelmeyecek olan bir ihtiyaçtır. İnsanların toplum halinde yaşamaya başlamasıyla yeni birtakım ihtiyaçları kendini hissettirmiş, gelişme süreci içinde ortaya çıkan her türlü mal ve hizmetlerin talep edilen noktalara aktarılması için çözüm yolları ve ulaşım imkanları aranmıştır. Bilim ve teknolojinin ilerlemesi; toplumların gelişmesi; ekonomik gereksinimlerin, insanların alışkanlıklarının ve kültürel birikimlerinin değişmesi; politik olaylar ve uluslararası etkileşimler ulaştırmayı yönlendiren ve geliştiren çerçeveyi oluşturmuştur.



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

ekonomide yarattığı etkileri açısından, ülkelerin ekonomik yapıları içinde ağırlıklı bir yere sahiptir. Ekonomisi büyüyen ve zenginleşen dünyada ön plana çıkan güvenli, dakik, daha kısa sürede ve daha konforlu ulaşım istekleri, son yıllarda ulaştırma sektörünün önemini ve gelişiminin giderek artmasına neden olmuştur. Ülkemiz bulunduğu coğrafyanın stratejik özelliği nedeniyle ulaşım sektöründe önemli bir yere sahiptir. Avrupa'yı Asya'ya bağlayan, Ortadoğu'nun kilit ülkesi Türkiye, dünya ülkelerinin özellikle karadan ve denizden bağlantılarını sağlamaktadır. Bu durum ülkemizin önemini bir kat daha arttırmaktadır. Uzun yıllar sürdürülen çalışmalar sonucu ülkemizde kara, deniz ve hava ulaşımında önemli gelişmeler sağlanmış sosyal ve ekonomik kalkınmamızda sahip olduğumuz ulaşım sisteminin de önemli katkıları olmuştur.

AUS kazaları da önler

Gerek şehirci gerekse şehirlerarası yolcu ve yük taşımacılığında karayoluna ağırlık veren politikalar sonucu, bu ulaşım modunun en olumsuz yönü olarak ortaya çıkan trafik kazaları da ülkemizin en önemli çözüm bekleyen sorunları arasındadır. 2009 yılı kaza verilerine göre ülkemizde 1 milyon 34 bin 435 kaza meydana gelmiş, bu kazalarda 4300 kişi hayatını kaybetmiş, 200 bin 405 kişi de yaralanmıştır. Bu sayılara kaldırıldıkları hastanelerde hayatlarını kaybeden kişiler eklendiğinde ölü sayısı daha da artmaktadır. Trafik kaza sayıları sadece şehirlerarası yollarda değil, şehirci yollarımızda da oldukça yüksektir. 2010 yılı istatistiklerine

göre İstanbul'da toplam 45 bin 658 kaza meydana gelmiş, bu kazalarda 233 kişi hayatını kaybetmiş, 16 bin 960 kişi yaralanmıştır. Oluşan maddi hasar ise 185 milyon 594 bin 360 TL'dir. Ortaya çıkan bu rakamlar trafik kazalarının ulaştığı boyutları yeterince ortaya koymaktadır. Ülkemizde oluşan trafik kazalarının yaklaşık yüzde 88'inin kentinde olduğu gerçeğinden yola çıkarak, kentiçi yolcu taşımacılığında, ulaştırma alt sistemlerinin birbirlerini tamamlayacak şekilde entegre edilmesinin ve toplu taşımanın payının artırılmasının, kentiçi trafik sorunlarının çözülmesine getireceği katkıları çok büyüktür. Sadece lastik tekerlekli araçlarla taşımacılığın yapılmasının, beraberinde trafik kazalarını da getireceği gerçeğinden yola çıkılarak modlar arası denge kurulması gereklidir. Kentiçinde meydana gelen trafik kazalarının ortaya çıkardığı, gerek sosyal gerekse ekonomik olumsuzlukların çözümü için kentinde toplu taşımacılığın payının artırılmasının önem taşıyor ve doğuracağı olumlu sonuçlar ile bunlara ek olarak Akıllı Ulaşım Sistemlerinin kullanımı trafik kazalarını azaltmada büyük rol oynar.

Gelişmiş ülkelerdeki durum...

Avrupa ülkelerinde (EU 27) son verilere göre yolcu taşımacılığının yüzde 83,5 karayolu, yüzde 7,7 demiryolu, yüzde 8,2 havayolu ve yüzde 0,6 denizyolu ile yapılmaktadır (32), ABD'de yolcu taşımacılığı yüzde 87 karayolu, yüzde 0,8 demiryolu ve yüzde 12,2 havayolu ile yapılmaktadır (31). Türkiye'de ise yolcu taşımacılığının yüzde 91'i karayollarıyla, yüzde 2,2 demiryolu, yüzde 0,3 denizyolu ve yüzde 7 havayolu ile yapılmaktadır. Tabloda Avrupa Birliği (EU 27) ülkeleri, ABD, Japonya, Çin ve Türkiye değişik ulaştırma modları için yolcu trafiği verilmiştir. Bu tabloda da en çok yolcu taşımacılığının dünya genelinde

karayolu ile yapıldığı görülmektedir. ABD ve Avrupa Birliği ülkeleri için yolcu taşımacılığında ikinci sırayı havayolları alırken, Japonya'da demiryolları karayolları taşımacılığını takip etmektedir. AB ülkeleri ve Japonya'nın demiryolu kullanımını diğer ülkelere kıyasla çok daha fazladır. ABD'nin nüfus ve yüzölçümü düşünüldüğünde denizyolu ulaşımının yolculuk için tercih edilen bir ulaşım türü olmadığı da tabloda görülmektedir. AB ulaştırma politikaları kullanıcılarına, çalışanlara ve tüm topluma sosyal ve çevre açısından kabul edilebilir, güvenli bir ulaştırma ortamının sağlanması; ulaştırma güvenliğinin iyileştirilmesi; ülkeler arası mevcut yasal düzenlemelerin yapılması (harmonizasyon); çok türlü ulaştırmanın geliştirilmesi; ulaştırma kaynaklı sera gazlarının azaltılması; altyapının geliştirilmesi ve entegrasyonu; yolcu taşımacılığında toplu taşımanın yaygınlaştırılması; akıllı ulaştırma sistemlerinin geliştirilmesi; sınır geçişlerindeki işlemlerin iyileştirilerek transit geçişlerin kolaylaştırılması gibi hedeflere sahiptir. AB'nin modlar arası dengeli sağlamaya yönelik politikalarına karşın, karayolu taşımacılığı halen üstünlüğünü korumaktadır. Yolcu ulaşımında başlangıç ve varış noktaları, yük taşımacılığında ise üretim ve tüketim noktaları arasında aktarması bir ulaşım olanağı vermesi, taşıma kapasitesi ve güzergah seçiminde esneklik sağlaması, parça yüklerin daha kolay ve belli mesafelere kadar daha hızlı taşınabilmesi karayolu taşımacılığının başlıca özellikleridir. Bu özellikleri yanında, genelde aktarmalı taşımanın söz konusu olduğu demiryolu, denizyolu ve hava taşımalarında tamamlayıcı bir tür olması sebebi ile tüm dünyada karayolu taşımacılığı diğer taşıma türlerine göre daha hızlı bir gelişme göstermiştir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Taşımacılık sektörü...

Sadece ülkemizde değil, bütün dünyada ekonominin temel taşıdır. İster insan taşınsin isterse yük ve eşya, ekonomik bir değerdir, neresinden bakarsanız. Bu kadar önemli bir sektörün, belki de sadece bizim ülkemizde önemli yeterince bilinmiyor.

Son 15 yılda, hükümetler otoyol yaptı, köprüler yaptı, demiryolu ve havayolunu da güçlendirdi. Bu, ülkemizin gerçek refah seviyesine çıkması için en önemli ve ilk adımdı. Bütün bu önemli adımları atanlara çok teşekkür ediyoruz. Dünya durdukça da bu başarılarını unutmayacağız.

Ancak burada göz ardı edilmemesi gereken bir nokta daha var. Taşımacılık, özellikle turizm açısından bakınca, üç sacayağı olarak ele alınmalıdır. Ülkemizin en önemli gelir kaynağı olan turizmin canlanması, yurtdışından gelen turistlerin bir daha yurdumuza gelmelerinin sağlanması için bazı tedbirler alınmalıdır. Bunlardan biri vergi dilimlerinin düşürülmesi, turizm amaçlı faaliyetlerde vergi indirimi yapılmasıdır. Sağ olsun, hükümetlerimiz bunu yapıyor. Ama tek taraflı bir indirim yeterli olmaz, Turizmin; taşımacılık, konaklama ve

yeme-içme gibi birbirini tamamlayan ve asla ayrılmaz parçalarının bir bütün olduğunu baştan kabul etmek gerekir.

Bakın, Kurban Bayramı tatili, on güne çıkarıldı. İyi bir haber, iyi bir gelişme. Mevsim olarak da, okulların açılmasından hemen öncesine denk geldiği ve havaların bunalmadığı bir süreçte rastlaması bu gelişmeyi daha da öne çıkartıyor. Böyle bir karar alınırken yolcu taşımacılığına yönelik vergi indirimleri de düşünülse; en azından yolcu otobüsleri için zorunlu tutulan YSS Köprüsü de diğerleri gibi, hadi ücretsiz demeyelim, ama indirimli yapılsa yolcu da otobüscü de rahat bir nefes alır. Tabii, vergi indirimleri veya diliminin düşürülmesi, bu rahatlığın bütün bir yıla yayılması anlamına gelir ki, bütün merkezlerde alışveriş yapılacağı için esnaf da mutlu olur, yeme-içme mekanları da dolar taşar, otel-motel-pansiyon gibi yerlerde sürekli açık olur.

Bayram ve özel günler, hep bu kadar uzun olmuyor. Düzenlemelere şimdiden gidilirse, yeniden kış aylarına denk gelecek bayramlarda insan hareketliliği de, ekonomik hareketlilik de hep olacaktır. ■

Halk otobüs şoförlerine ekonomik sürüş eğitimleri

Sektörde 50.yılı kutlayan Mercedes-Benz Türk, otobüsleri daha verimli kullanmaları için halk otobüs şoförlerine ekonomik sürüş eğitimi verdi.

Araçların doğru kullanımı ile Mercedes-Benz otobüslerinin yakıt tüketim miktarını düşürmeyi hedefleyen eğitim sırasında güncel otobüs teknolojisinin anlatılmasının yanı sıra araçların ekonomik kullanılması için kullanım önerileri paylaşıldı. Motor çalıştırma - durdurma, günlük kontroller,

Mercedes-Benz sürüş felsefesi, ekonomik sürüş önerileri, ileri görüşlü sürüş, yavaşlama - frenleme, doğru vites kullanımı ve kaygan yolda araç kullanımı ile öneriler ve teknikler paylaşıldı. Halk otobüs şoförleri teorik eğitim öncesi ve sonrası yaptıkları test sürüşlerinde ne kadar yakıt tasarrufu yaptıklarını gördüler.

Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirilen eğitimler sonrası katılımcılar Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrikası'nı ziyaret ederek, kullandıkları Mercedes-Benz Contecto otobüslerin üretim yerini ve üretim aşamalarını da görme fırsatı buldu. ■



İDO, denizlere sahip çıkıyor

Tüm canlıların yaşamı için gerekli olan oksijen, deniz canlılarının yaşaması için de hayati önem taşıyor. Su içindeki çözünmüş oksijen oranı ne kadar yüksekse, deniz canlılarının yaşam kalitesi de o oranda artıyor. Marmara Denizi'nin 35 noktasında hizmet veren İDO, denizdeki canlılığın sürdürülmesi için hızlı feribotlarında 'su jeti' adı verilen, doğadan esinlenmiş bir teknoloji kullanıyor. Gemilerin hareket kabiliyetini

artırmanın yanı sıra çevreye katkılarıyla gelişmiş ülkelerde sıklıkla tercih edilen su jeti, gemi içinde bulunan pompa yardımıyla geminin su kesiminden emilen suyu tıpkı biyolojik arıtma mantığıyla oksijenlendirerek temizliyor. İDO filosundaki hızlı feribotlarda kullanılan çevre dostu teknoloji, atık sudaki oksijen oranını artırarak sistemde bulunan

mikroorganizmalar ile organik atıkların parçalanmasına; atık suyun temizlenmesine olanak sağlıyor. ■



NOVO S

AZ YAKAR, HER İŞE KOŞAR.

• Servis taşımacılığı için ideal • Yüksek güvenlik standartları • Düşük yakıt sarfiyatı • Düşük işletim maliyeti

www.isuzu.com.tr
facebook.com/isuzuTürkiye
twitter.com/isuzuTürkiye
instagram.com/isuzuTürkiye
Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)

Yeni Isuzu Novo S, düşük yakıt sarfiyatı ve yüksek güvenlik standartları ile işinizi yeni yol arkadaşınız olacak.

Gülsoy Otomotiv'den

Gülsoy Otomotiv Anadolu Şubesi aracılığı ile yapılan satış ile İlkem Turizm filosuna 36 Sprinter ekledi. Araçlar Gülsoy Otomotiv'in Tuzla'daki tesislerinde 8 Ağustos Salı günü düzenlenen törenle teslim edildi.

Teslimat törenine İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu, Genel Müdür Volkan Kurtuldu, Genel Müdür Yardımcısı Tunus Güler ve Lojistik Müdürü Atakan Oskay, Lojistik Müdür Yardımcısı Oktay Sırma, Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü Tufan Akdeniz, Hafif Ticari Araçlar Kamu ve Filo Satış Kısmı Müdürü Soner Gönültaş, Filo Satış Koordinatörü Kutay Çelikel, USED1 Satış Müdürü Faruk Özer, USED1 Bölge Sorumlusu Gökhan Beyazıt, Gülsoy Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi İsmet Emre Gülsoy, Anadolu Şubesi Genel Müdürü Serkan Açar, Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Sercan Bal, Pazarlama İletişimi Müdürü Mine Öztuncay katıldı. İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu, "Öğrenci taşımacılığında tecrübemiz, bilgimiz tartışılmaz. 8 yıldır Mercedes ile çalışıyoruz, filomuzun yüzde 90'ı Mercedes. Bundan sonra da Sprinter aracı almaya devam edeceğiz. Aracı almak sadece paraya bakıyor ama işletim sürecinde Mercedes'in bize sahip çıkması, bizi çok mutlu ediyor. Birtakım sorunlar yaşadığımızda artık, çok çabuk çözüm üretiliyor. Bunlar bizim için çok önemli. Bizim araçlarımızın yolda kalmaması gerekiyor. Biz sürücüye eski araba vermeye çalışırız, fazla para vererek



doğru arabalar alıyoruz" dedi.

Finansman desteği

36 Sprinter alımının 5 milyon TL'lik bir yatırım olduğuna dikkat çeken Ali Bayraktaroğlu, "Bunun büyük bir bölümünü ödedik. Kalan kısmına finansman kullanacağız. Bu alımda takas var, finansman var, kasko ve sigorta paketi var. Ben beş banka ile çalışıyorum, hiçbirinin veremediği oranları Mercedes-Benz Finansman'dan alıyorum. Mercedes-Benz Finansman bize çok destek oluyor. Kendi şirketimizin bünyesinde faaliyet gösteren sigortacımızın çıkardığı oranlar Mercedes'in oranlarını yakalayamadı. Biz de kaskosunu Mercedes'ten yaptırarak" diye konuştu.

Bayraktaroğlu, Mercedes araçların ikinci el satışında, finansman maliyeti hariç hiç zarar etmediğini de vurguladı.

Biz birlikte büyüyoruz

Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Pazarlama ve Satış Direktörü

Tufan Akdeniz de, İlkem Turizm'in kendileri için özel bir anlam taşıdığını söyledi: "Ben bazen müşterilerimizle 'aile olduk' diyorum ya, İlkem Turizm, Sayın Ali Bayraktaroğlu çok iyi bir örnek. 8 senedir iş yapıyoruz. İşini ortalamanın çok üstünde titizlikle yapar. Çok disiplinlidir, çok vizyoner birisidir. İşini doğru yapan bir müşteri bunları söylüyorsa, biz de işimizi doğru yapıyoruzdur. Biz birlikte büyüyoruz" dedi.

USED1 Satış Müdürü Faruk Özer, Gülsoy Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi İsmet Gülsoy ve Gülsoy Anadolu Şubesi Genel Müdürü Serkan Açar da iletişimin ve ilişkinin saygı çerçevesinde sürdürülmesinin iki kurum ile doğrudan bağlantılı olduğunu vurguladılar. ■



Ali Bayraktaroğlu

Tufan Akdeniz

İsmet Gülsoy

Kocaeli'de 24 yeni Jest otobüs hizmette

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi tarafından vatandaşları hizmetine sunulan 24 yeni Jest otobüsün teslimat törenine Genel Sekreter İlhan Bayram, Genel Sekreter Yardımcıları Doğan Erol, Dr. Ali Yeşildal, Toplu Taşıma Dairesi Başkanı Salih Kubar, Ulaşım Park Genel Müdürü Yasin Özlü, Otobüs şoförleri ve vatandaşlar katıldı.

5,5 ve 6,5 metrelik otobüsler

Büyükşehir Belediyesi tarafından dar olan sokak veya caddelerde ulaşım hizmetinin devamlılığının sağlanması amacıyla teknik özellikleri belirlenen ve tercih edilerek alınan araçlar 5,5 ile 6,5 metre uzunluğuna sahip. 17 oturan, 3 ayakta ve bir engelli yolcuya hizmet verebilecek araçlarda yokuş kalkış desteği ve şerit takip sistemi mevcut olarak hizmet verecek. ■



Plaka süreci...

Bayraktaroğlu, "Plaka meselesi, yatırımları biraz yavaşlatsa da sistem yerine oturdu. Bundan sonra da alımlarımız devam edecek. Biz körü körüne alımlar yapmıyoruz. Yeni projeler olduğunda alımlar yapıyoruz. Tabii ki, Mercedes yatırımları o projeye verdiğimiz önemi de gösteriyor. Aracı her yerden alabilirsiniz, hatta aynı fiyata da alabilirsiniz. Ancak alım sonrası işletim maliyetlerinde bize yapılan kolaylıklarla orantılı bu işbirliği çözüm ortaklığı geçti, artık dostluğa dönüştü. Biz üzerimize düşeni yapıyoruz, onlar da üzerine düşeni fazlasıyla yapıyorlar bu ilişki böyle devam ediyor. Bu yatırımla filodaki araç özmal araç sayısı 236'ya ulaştı. Kiralık araçlarla 2 bin sayısını geçtik. 2017 sonunda belki bir yatırım daha olabilir. Aralık ayı sonuna doğru yeni projeler olabiliyor kesinleşmiş değil. 2017 sonunda bir alım süreci gerçekleşebilir" dedi.



60.000 TL
36 AY
%0.99 FAİZ

ÇOCUKLAR GÜVENDE GİTSİN, KAPTANLAR KAZANSIN.

Hemen bir Fiat showroom'una gelin, Fiat Ducato'ya Ağustos ayına özel fırsatlarla sahip olun. Üstelik Okul Paketi hediye!

Koç

Koç Fiat Kredi

Kampanya, 2-31 Ağustos tarihleri arasında 2016 model 0 km Ducato Okul Minibüsü araçlar için geçerlidir. Kampanya kapsamındaki araç alımlarında 2.000 TL kampanya desteği bulunmaktadır. Kredi kampanyası, ticari amaçlı kredilerde Koç Fiat Kredi'de geçerlidir. Maliyet oranlarına, tüm yasal vergi/fonlar ticari kullanımlı kredilerde 690 TL olan kredi tahsis ücreti dahildir. Tahsis ücreti kredi tutanağına dahil değildir. Detaylı bilgi www.fiat.com.tr'dedir.



Yaz
sezonu
Bayram
yoğunluğu
ile
birleşiyor

Araçlarımızı ve
personelimizi
titizlikle
hazırlayalım.

Trafik
güvenliğine
dikkat edelim!



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüscüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Ulaştırma Bakanlığı'nın organizasyon yapısında müsteşarlıklar ve genel müdürlükler var. Müsteşarların sorumlu olduğu alanlar var. Sayın Şaban Atlas, karayolu düzenlemelerin sorumlu. Bir müsteşar, deniz taşımacılığından; diğeri raylı sistemler; öbürü de sivil havacılıktan sorumlu. Ama şimdi bakıyoruz ki, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü, sivil havacılığı çok çok aşan düzenlemeler yapıyor. O zaman bizim Karayolu Taşıma Yönetmeliği düzenlemesi yapmamıza ne gerek var? Hiç gereği kalmadı. Bir taşıma modu, kendi modunu düzenlerken bir başka taşıma moduna da müdahale edebiliyor.

Dava açtık

TOFED olarak Ulaştırma Bakanlığı'nın bu düzenlemesini ilk defa dava ettik. Bu düzenlemenin iptaline yönelik 16 Ağustos 2017 tarihinde Danıştay'a başvurduk. Dava gerekçemiz: Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü, hava taşımacılığı yapanların, onların acentelerini, terminalin yer hizmetlerini düzenlemekle ilgili kurum iken, havaalanlarından çevre il ve ilçelere karayolu ile yolcu taşıma işinde yetki verme işini, şirketi belirleme işini havaalanı işletmelerine bırakıyor.

İlk prova BURULAŞ ile

Bunun ilk provasını BURULAŞ yaptı. Ulaşım kâr etmiyor, Karayolu yolcu taşımacılığı, yani özel sektör yapısın... Havaalanlarından çevre il ve ilçelerden ulaşım biraz kârlı bir yapıya döndüğünde, bunu kamu yapısın, deniliyor. Biz yeniden devletleşmeye mi gidiyoruz? Bunu özel sektör yapar. Zararını özel sektör çekmiş, şimdi kârını belediyeler mi alacak? Şimdi bir de belediye kurumları ile mi uğraşacağız? Karayolu alanı ile ilgili düzenlemeyi Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü yapar. Dava gerekçemizin temeli bu.

Üçüncü havalimanı için

Şimdi üçüncü havalimanının açılışına yönelik provalar yapılıyor bizce. Bu Yönetmelik, bizce yeni havalimanına yönelik çıktı. Bursa-Sabiha Gökçen arası taşıma bir prova. Bir kere İstanbul, Bursa'nın çevre ili değil. Arada Yalova ve

Asıl amaç üçüncü havalimanı

Kocaeli var. Yönetmelik, "çevre il ve ilçelere yapılacak taşımalarda firmaların belirler" diyor. Bu serbest piyasa sistemi Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü ile yok sayılıyor. Karayolu Taşıma Yönetmeliği için Bakanlık ile bir araya geldik, görüşler belirttik. Çalıştaylar yaptık. Sayın Şaban Atlas, Sayın Saim İlçioğlu, Sayın Mahmut Gürses bu kadar eziyet çektiler, emek verdiler. Niye? Biz Ankara'ya görüşlerimizi iletmek için gittik.

Kurul olsa bu yanlışlık olmazdı

Ulaştırma Bakanlığı'ndan birçok kez Yolcu Taşımacılığı İstişare Kurulu'nun kurulmasını talep ettik. Eğer bu kurul hayata geçmiş olsaydı, Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı bu Yönetmelik yanlışlığı yapılmayacaktı. Bu durum, talebimizde ne kadar haklı olduğumuzu da gösteriyor. Yine bu kurulun hayata geçmesi için taleplerimizi iletmeye devam edeceğiz.

Sayın Genel Müdür Saim İlçioğlu, da Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün çıkardığı Yönetmelik ile kendilerine görüş sunulduğunu, onların da görüşlerini, bu yapılanmanın karayolu taşımacılığı alanına girildiği yönünde iletilildiğini ifade ettiler.

Bu entegrasyon değil

Biz hep taşıma modları ile entegrasyonu savunduk. Denizyolu, havayolu veya demiryolu ile otobüsleri entegre etmenin yolu bir terminal oluşturmaktan geçiyor. Hava taşımacılarının, yolcu havalimanına getirdiği anda işi bitiyor. Onu çevre il ve ilçelere taşıma görevi otobüsçünün. Önümüzdeki süreçte havaalanlarından her ile taşıma yapılması riski var. Çünkü çevre il kapsamı denirgen, ilk uygulama bile buna uygun değil. Bu düzenleme serbest piyasaya, rekabet düzenine uygun değil. Biz bu yanlışlığın mahkemeden döneceğine inanıyoruz. Aslında hukuk olup olmadığını da göreceğiz. Çünkü o kadar haklıyız ki, bu düzenlemeye itiraz etmekte. Hukukun bu yanlışlığı düzeltereğine inanıyoruz.

Ek taşıt kullanma imkanı

Ramazan Bayramı öncesinde, 6 Haziran 2017 tarihinde yayınlanan D1 ve B1 belgeli firmaların D2 ve B2 belgesine kayıtlı taşıtları kullanma imkanına yönelik verilen süre 29 Ağustos-6 Eylül. Ancak şimdi bayram tatilinin 10 güne çıkmasıyla bu tarihlerde yeni bir ayarlama yapılması gerekiyor. Bayram 24 Ağustos tarihi ile başlayacak, dolayısıyla bu genelge işlemeze hale geldi. 17 Ağustos Perşembe günü itibarıyla Sayın Genel Müdür Saim İlçioğlu'na 29 Ağustos tarihinin öne çekilmesini 24 Ağustos olmasını talep ettik. Onlar da aynı görüşte olduklarını ve Bakan Ahmet Arslan'a sunacaklarını ifade ettiler. Tatilin 10 güne çıkarılması hem sektörümüze hem de turizm taşımacılığı alanına hareketlilik getirdi. Türkiye'nin turizm alanında yaşadığı sıkıntılar göz önüne alındığında tatilin 10 güne çıkarılması fayda sağlayacak.

Sektör Meclisi'nin gündemi

22 Ağustos Salı günü toplanacak olan TOBB Sektör Meclisi'nin gündemi belli. Resmi bir yapılanma olan Ulaştırma Bakanlığı yetkililerinin ve tüm taşıma modlarının yer alacağı Yolcu Taşımacılığı İstişare Kurulu'nun kurulmasını tekrar talep edeceğiz. Bu istişare kurulunun kurulması için çalışmalar yürütecek Karayolu Yolcu Taşımacılığı Konseyi'nin kuruluşunu da sektör meclisinde açıklayacağız. Bu konsey, TOFED'in öncülüğünde, rahmetli Ali Osman Ulusoy ile kurulmuştu. Ancak daha sonra yürümedi. Şimdi sektör meclisi bünyesinde tüm karayolu taşımacılarının yer alacağı konseyi kuracağız. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü Yönetmeliği de gündemde yer alacak.

Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

Resmi İstatistikler Apaçık Gösteriyor Her Şeyi



Akif Nuray

anuray59@gmail.com

Trafik sigortası konumuza devam ediyoruz.

Sigorta şirketleri zarar ettiklerini söyledikçe benim de incelemem artıyor. (https://www.tsb.org.tr/resmi-istatistikler.aspx?pageID=909) Kayıtlı motorlu araç sayımız yuvarlak 22 milyon, bunun yarısı otomobiller, 11 milyon adet. Otomobiller yüzde 90 oranında sigortalı, bu da etsin 10 milyon adet. Diğer 11 milyonun içinde tarım traktörleri var, motosikletler, ağır araçlar, özel araçlar var.

Prim toplamının da yarısı otomobilden geliyor. Bakalım hesaba:

Otomobilin maddi hasar toplamı (2 milyar lira) prim toplamının (6,5 milyar lira) sadece yüzde 30'u kadarı, 2016'da. Sağlık hasar toplamı (2 milyar lira) prim toplamının yüzde 10'u (0,6 milyar lira) karşılığında Sağlık Bakanlığı'na devredilmiş durumda, 2011'den beri. İşletme masraflarının toplamın yüzde 20'si kadar olduğunu bildiriyorlar; Bakanlığa sadece yüzde 10 verirken, sağlık harcamaları için. Bu eder 1,3 milyar lira. Elde kâr 2,6 milyar lira, otomobil kaleminde. Finansal gelirler buna eklenecek.

Trafik sigortasının geneline bakalım da zarar kaynağını bulalım:

Prim toplamının (12,3 milyar lira) yüzde 42'si (5,2 milyar lira) maddi hasara harcıyor. Sağlık hasarı (5,8 milyar lira) prim toplamının (12,3 milyar lira) yüzde 10'u (1,2 milyar lira) karşılığında Sağlık Bakanlığı'na devredilmiş durumda.

Karar bekleyen dosyalar toplamı 5,8 milyar lira. Yarısını öder sigorta şirketleri, işletme masrafları 2,6 milyar lira, elde kâr 0,4 milyar lira.

Zarar etmiyorlar, hatta yüzde 24 (3/12,3) brüt kâr ediyorlar. AB ortalaması yüzde 22, Almanya yüzde 6!

Yılda 10 bin adet de ağır hasarlı araç (pert) satıyorlar -elde ettikleri gelir- yukarıdaki yüzde 24 kâra 3 puan kadar ekleniyor.

ODD yukarıdaki adresten doğru

bilgileri almıyor da, bir sigorta şirketinin genel ama eksik bilgilerini sektöre raporluyor, her ay. Hasar bilgileri eksik olarak.

* Sigorta şirketlerinin zarar iddiaları eski yıllardan kalma. Nasıl mı?

O yıllarda parçacılar, tamirciler, ekşperler, mükellefler kâr ederdi; şirketlerin zararına karşılık. O yıllarda kamu yönetiminin sağladığı trafik güvenliği, hız kontrolü, teknik muayene, yol güvenliği, ağırlık kontrolü çok zayıftı. Ulusal araç parkımız eski idi.

* * * Kamu yönetimi her mükellefe bir sigorta sicili oluşturacak ve kişinin tüm hasar geçmişini kaydedilecek ve o kişinin prim hesabı o sicilin çarpanı ile hesaplanacak. İyi sürücüler ortaya çıkacak... Aynı kredi riskinin FİNDEKS ile hesaplanması gibi bir ulusal uygulama.

Bekliyoruz...

* Şimdi sakince okuyun; Ankara-Konya düzlüğünde / koca yolcu otobüsü / önüne aniden çıkan / inek yüzünden / yoldan çıktı, devrildi / dört insan öldü / bir otobüs hurda oldu.

Sicile bakın...

* Bu sicil tavan primden sigortalı oluyor, maalesef. Prime tavan olunca; kazaya tavan olmuyor!

* Sigortanın iyi işlediği ülkelerde birinde, sigorta şirketi kişiyi inceliyor, belirlediği kriter listesine göre değerlendiriyor ve bir puan veriyor. Mesela sigorta primini 2 defa geç ödemiş olmak bile bir kriter, kişi geçerli puan alamazsa, sigorta yapmıyor. https://www.michigan.gov/documents/cis_of_is_ip204_25085_7.pdf

* Sigortacılık risk yönetimidir, iş dalıdır... Sosyal adalet mekanizması olarak kullanılırsa adaleti bozulur. Yine de; trafik sigortası net kâr ediyor, bilginize... ■

Yeni Taşıma Yönetmeliği Bayramdan sonra

Karayolu taşımacılarının uzun süredir merakla beklediği yeni Yönetmelik Bayramdan sonra yayınlanacak.

Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün, Twitter hesabından yapılan bilgilendirmeye göre Karayolu Taşıma Yönetmeliği Tasarısında son aşamaya gelindi.

Bilgilendirmede, "Karayolu Taşıma Yönetmeliği Tasarısında, Maliye Bakanlığının olumlu görüşü geldi. Sayıştayın görüşü de geldikten sonra yayımlanmak üzere Başbakanlığa gönderilecek. Yönetmelik Bayramdan sonra yayımlanması planlanmaktadır" denildi.

Yönetmelik yayınlanmadan önce TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin beklentilerini gazetemize açıkladı.

Tarifeli-tarifesiz ayrımı korunmalı

TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım: "Yönetmeliğin Bayramdan sonra yayınlanmasını bekliyoruz. Yeni Yönetmelik ile belge sayıları azalıyor. Yönetmelikte çok fazla bir değişiklik yok, ama bir kez daha uyarılmak gerekiyor. Belgelerin birleşmesinin mutlaka tarifeli ve tarifesiz şekilde olması gerektiğini vurguluyoruz. Aksi takdirde, bizim turizm taşımacılığı yapmamızın önüne engel çıkaracaklar. Bu düzenlemenin can alıcı noktası: 'turizm ve tarifeli ayrım ve herkes her işi yapmasın.'"

Taşı kartı fiyatı düşüyor

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin: "Sektöre en yakın Yönetmelik bu olacak. Taslaktan

farklı olarak Taşı Kartı fiyatlarında bir değişiklik bekliyorum. 100 liradan 500 liraya çıkarılmıştı. Biz bunun makul bir fiyatta olmasını, yüzde 500 zammın yanlış olduğunu ve bu yanlışın düzeltilmesini talep etmiştik. Bakanlık bürokratları Sayın Genel Müdür Saim İlçioğlu ve Sayın Mahmut Gürses de bunun yanlış olduğunu düşünüyorlar. İyileştirme olacağını düşünüyoruz.

Özmal kiralık oranı

Bir özmal kiralık oranını 1/2'den 1/3'e getiriyorlar. Ama bizim talebimiz 1/5 oranının getirilmesiydi. Ben 1/4 olarak değişebileceğini düşünüyorum. Kimseye bir zararı yok.

Birleştirme kararı doğru, ama...

Bir diğer değişiklik, belgelerin birleştirilmesi kararı doğrudur. Sektör de belgelerin birleşmesi ve bunun tarifeli ve tarifesiz şeklinde olmasını bekliyor. Şehirlerarası ve uluslararası taşımalar bir belgede birleşmeli. Burada kiralık özmal oranı farklılıkları var. Bu farklılık da giderilebilir.

Ortak taşıma düzenlemesi

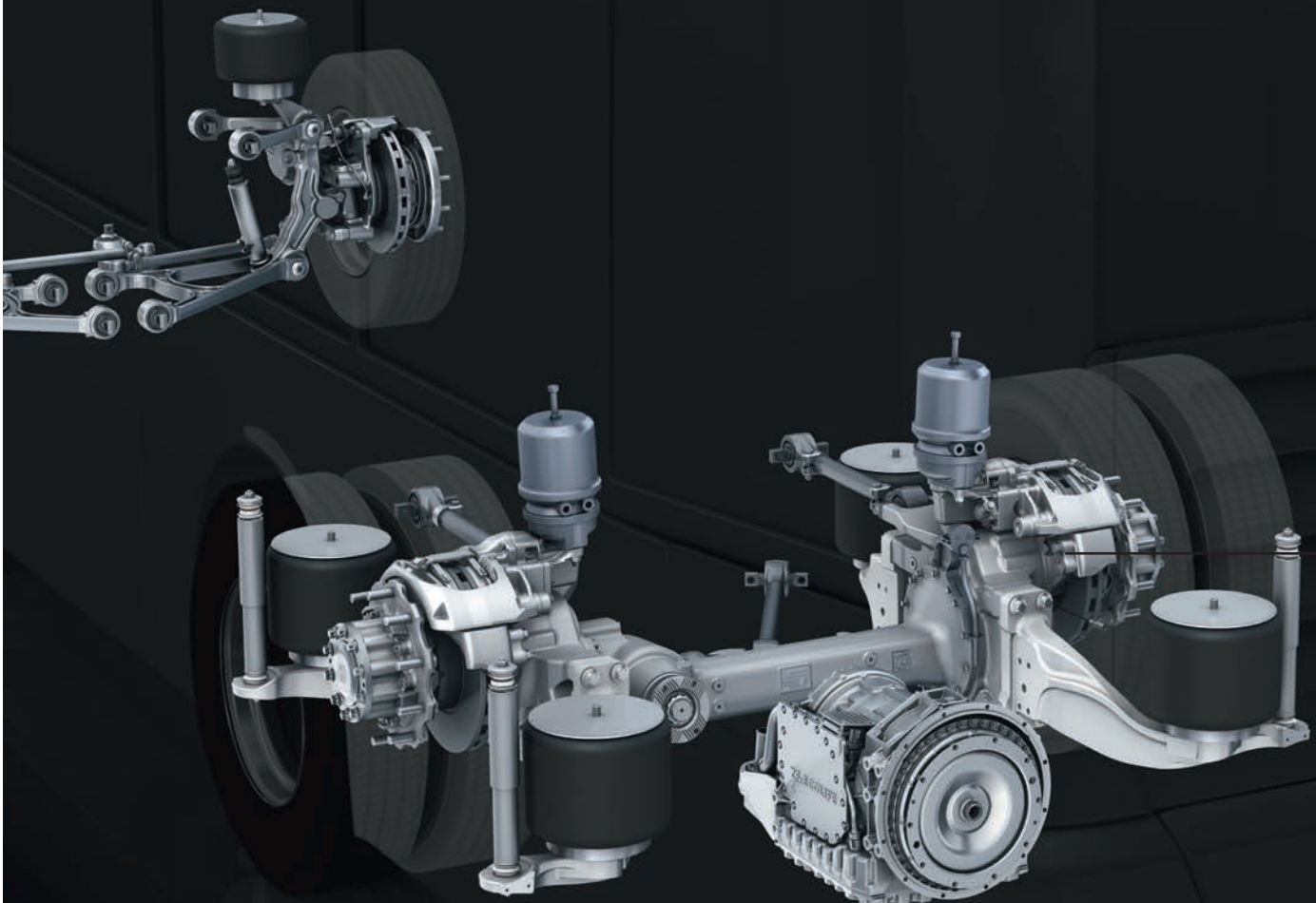
Biz, ortak taşıma organizasyonu düzenlemesini ısrarla savunuyoruz, ama bu Yönetmelikte çıkmasını beklemiyorum. Oysa bu, sektöre hem bir düzen getirecek hem verimlilik sağlayacak hem de kârlılık getirecek. Böylece bölgesel firmaların bir çatı altında toplanmasına imkan tanınabilir. Altyapı hizmetleri ortak kullanıldığında maliyetler de düşebilir. Bu düzenlemeyi Bakanlık yetkililerine tekrar tekrar anlatacağız ve bu düzenlemenin de hayata geçmesini sağlayacağız." ■

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ: ZF'DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Ürünlerimiz yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde inip binmelerini, güvenli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlıyor. Dahası, ZF ürünleri birbirlerine tam olarak uyumludur ve en üst düzey teknolojiyle geliştirildikleri için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. ZF komponentleri ile aracınızın hem kullanım ömrü maliyetlerini hem de araç ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY



Seferihisar'a Avenue, Efeler'e Safir Plus



Seferihisar Belediye Başkanı Tunç Soyer, Belediye Başkan Yardımcısı Gürhan Özata, Temsa Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş.



Efeler Belediye Başkan Yardımcısı Osman Derya Tıkr, Fen İşleri Müdürü Figen Çakırtaş, TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş

TEMSA, Seferihisar Belediyesi'ne 2 Avenue, Efeler Belediyesi'ne ise 1 Safir Plus teslimatı gerçekleştirdi.

İzmir'in ilçesi Seferihisar ulaşımında Avenue konforu yaşanacak. Seferihisar Belediyesi araç filosunu iki Avenue ile güçlendirdi. Araçların teslimat törenine Seferihisar Belediye Başkanı Tunç Soyer ve Belediye Başkan Yardımcısı Gürhan Özata ile Temsa Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş katıldı.

Öğrenci servislerinde kullanılacak

Avenue araçların Eylül ayından itibaren öğrenci servislerinde hizmet vereceğini belirten Belediye Başkanı Tunç Soyer, "Güvenlik özellikleriyle öne çıkan 2017 model Temsa Avenue LF marka otobüsler, 3 adet basamaksız kapısı, engelli giriş rampasıyla hamile, çocuklu, yaşlı ve engelli yolcuların toplu taşımacılıkta yaşadıkları sorunları ortadan kaldırıyor. İlçemize yeni otobüslerin hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.

Kent içi ulaşımda Avenue ayrıcalığı

Avenue otobüslerin kent içi ulaşım sürecine güvenliği yanı sıra kalite ve konfor kattığını vurgulayan TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, "Avenue otobüsler ülkenin dört bir yanında kent içi ulaşım sürecine ayrıcalıklar getiriyor. Seferihisar Belediyesi'ne teslim ettiğimiz Avenue araçlarımız da öğrencilerin konforlu ve güvenli taşınmasını sağlayacak. Seferihisar Belediyesi'ne ve halkına yeni otobüsler hayırlı, uğurlu olsun" dedi.

Efeler Belediyesi'ne Safir Plus

Aydın'ın Efeler Belediyesi'nin tercihi Safir Plus'tan yana oldu. Safir Plus otobüsün teslimatına Belediye Başkan Yardımcısı Osman Derya Tıkr, Fen İşleri Müdürü Figen Çakırtaş, TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş katıldı. Belediyenin kültür gezileri için otobüs yatırımı kararı aldığını belirten Belediye Başkan Yardımcısı Osman Derya Tıkr, "Yatırım kararında da Safir Plus kalitesi ve güvenlik donanımları ile öne çıktı. Artık kültür gezilerinde son model TEMSA Safir Plus ile halkımıza hizmet sunulacak. Yeni Safir Plus araç belediyemize ve halkımıza hayırlı olsun" dedi. Belediyelerin kültür gezilerinde artık kaliteli ve güvenlik donanımına sahip araçları tercih etmesinin hizmet sürecine büyük katkı sağladığını belirten TEMSA Kamu Satış Yöneticisi Mahir Akkuş, "Efeler Belediyesi'ne teslim ettiğimiz Safir Plus aracımızla bölge halkı güvenli ve kaliteli bir seyahat süreci yaşayacaklar. Safir Plus aracımız hem Efeler Belediyesi'ne hem de bölge halkına hayırlı uğurlu olsun" dedi. ■



Tunç Soyer, Avenue otobüsün direksiyonuna geçerek deneme sürüşünü gerçekleştirdi.



Afyon ulaşımına 15 Prestij City

Afyonkarahisar Seyahat ve Ulaşım Hizmetleri AŞ (AFSU), 15 TEMSA Prestij City aldı. Şirketin filosundaki TEMSA araç sayısı bu teslimatla 30'a çıktı.

10 Ağustos günü düzenlenen törene Afyonkarahisar Belediyesi Başkanı Burhanettin Çoban, Afyonkarahisar Şehirli Ulaşım AŞ (AFSU) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Karataş ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Afyonkarahisar Belediyesi Belediye Meclisi Trafik Komisyon Başkanı Mahmut Emin Birlikir, Temsa Yurtiçi Satış Müdürü Baybars Dağ, Kamu Satış Müdürü Aysegül Gökçe, Bölge Satış Yöneticileri İrfan Özsevim, Volkan Tolunay, TEMSA Yetkili Satıcısı Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan katıldı.

AFSU 350 esnaf ile kuruldu

AFSU Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Karataş, AFSU AŞ'nin, Afyonkarahisar'da 350 minibüsçü esnafın katılımıyla kurulduğunu açıkladı.

Trafik Komisyon Başkanı Mahmut Emin Birlikir, "Minibüsçülerin birleşerek otobüs firmasını çatısı altında buluşmaları ve yeniden ihaleyi kazanmaları bizleri mutlu etti. Ülke

olarak kalkınacak yerli sermaye ile yerli üretim ile kalkınacağız. Tamamı yerli olan TEMSA otobüslerini ve firmayı kutluyorum. Artık kendi malımızı satın alalım. Neticede para bizde kalıyor, dışarıya gitmiyor. Otobüslerimizin Afyon halkımıza hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Belediye Başkanı Burhanettin Çoban, "Toplu taşıma işi iki büyükşehir dışında tamamen özelleşmiş durumda. Biz, beldemizde yaşayan insanların mutluluğunu, refahını ve ihtiyaçlarını gözetmekle yükümlüyüz. Elbette her yeni otobüs hizmetteki kaliteyi artıran bir ilerlemedir. Ben AFSU firmasının bu güzel 15 otobüsle Afyonkarahisar halkıyla buluşturduğu için kendilerine teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Bu birliktelik önemli

TEMSA Yurtiçi Satış Müdürü Baybars Dağ, "AFSU AŞ, aslında Türkiye'de yapılamaz denileni gerçekleştirdi. 350 minibüs ve halk otobüsü tek bir kararla bir çatı altında buluşarak büyük bir organizasyon sağladı. Biz Türkiye'nin çeşitli yerlerine gidiyoruz ve bu çatı altındaki birlikteliği çok az yerde gördük. TEMSA, sermayesi yüzde 100 Türk olan bir şirket. Amerika ve Avrupa'ya otobüs satıyor ve bu vesile ile Afyon halkına hizmet vermekten gurur duyuyoruz. Hayırlı olsun" dedi. ■



Belediye Başkanı Burhanettin Çoban'a, (AFSU) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Karataş'a ve Belediye Meclisi Trafik Komisyon Başkanı Mahmut Emin Birlikir'e plaketler sunuldu.



TEMSA



**En değerli emanetinizi,
geleceğe taşıyoruz.**

TEMSA, geleceğimiz olan gençlerimizi, çocuklarımızı başarıya ve hedeflerine güvenle taşıyor olmanın gururunu yaşıyor.

PRESTIJ
SX



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Bu bir hak gaspıdır

Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı Yönetmeliğin ilk adımlarını yerel yönetimlerden almaya başladık. BURULAŞ, Bursa'dan Sabiha Gökçen'e seferlere başladı. Biz yolcularımızın havayoluna gitmesine karşı değiliz. Bu konuda önemli adımlar atıldı. Havayolu taşımacılığımız dünya ile yarışır hale geldi. Çok önemli havaalanları yapıldı. Havayolu taşımacılığının önu açıldı.

Ulaşım entegrasyonundan bahsetmek istiyorsak, entegrasyonun vazgeçilmez unsuru karayoludur. Uçaktan inen de, trenden inen de devamında otobüsle taşıyor. Öyleyse sistemleri altyapıda ve işletmede bütünlük şeklinde planlamak gerekiyor. Otarların yapımı ve işletimi de Bakanlık konusu olmalı. Madem belgeyi veriyor, o zaman yapım ve işletimine de müdahil olmalı.

Yolcuyu otobüsçüye bıraksınlar

Aynı Bakanlığın farklı birimlerinin aldığı kararlar bizi şaşırtıyor. Yerdeki yolcuyu havaya aldılar, buna saygımız var ama yerdeki yolcuyu da bıraksınlar biz taşıyalım. Bununla ilgili kararları biz verelim. İş havacılık olan işletmeciler, karayolu taşımacılığını düzenleyen bir konuma getiriliyor. Bu çok büyük haksızlık.

Bir an önce düzeltilmeli

Bu duruma, Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'nün acil olarak müdahale etmesi ve engellemesi gerekiyor. Havaalanı işletmecisi, terminal işletmecisi konumuna geliyor. Şimdi, onlar havaalanından yolcuyu otogara getirebilecek, biz havaalanına yolcu götürmeyeceğiz. Bu, ulaşımın önündeki en büyük engeldir. Bu kararın bir an önce düzeltilmesini istiyoruz.

Kamu gücü ile özel sektörü ezme

Sayın Genel Müdürümüzden, Bakanımızdan, hatta gerekirse Başbakanımızdan rica ediyoruz; bizi bu kadar da hakir görmesinler. Belge almak ayrı bir konudur. Kamu gücünü kullanarak özel sektörü ezme, hak gaspıdır. Bugün, Türkiye'de özel sektör mantığı ile bir ticaret yapılıyor, köprüler, otoyollar özelleştiriliyor, yerel yönetimler bizim ticaretimizi kamulaştırıyor. Otobüsçüyü birbirine düşüren kamudur.

Bu çatışma birileri ile anlaşma yapıp, diğerlerini sokmama kararı ile çıkmıştır. Doğrusu, havaalanlarında bir terminal olması ve her otobüsçünün buraya girme imkanının verilmesidir. Böylece biz de belki uçak+otobüs bileti satabileceğiz. Otobüsçünün hakkı havaalanı işletmecisine veriliyor.

Dönüşüm vizyonu

Gelecek yıllarda, otobüs işletmeciliğinin yatırım gücünü yerel yönetimlerde, trende, raylı sistemlerde yeniden planlamak gerekiyor. Geleceğin vizyonunu bugünden koymamız gerekiyor. Ulaşım artık orta ve kısa mesafelere çekilmiştir. Kamu taşımacılıktan çekilmeli ve özel sektör bunu yapmalı.

Çok bilinenli denklem...

Son dönemde üçüncü trafik kazaları yaşadık. Kazaların önlenmesi konusunda İçişleri Bakanlığı ile yürüttüğümüz bir çalıştay süreci var, sonrasında bir sempozyum var. 2018 yılında bir şura yapılması gerekiyor. Bu konuda Türkiye'nin en önemli sorunlarından biri olan trafik kazalarının önlenmesi için bir iradenin konulması gerekiyor. Kazalar bilinemeyenli bir denklem değil, çok bilinenli bir denklem. Nasıl tedbir alınacağı bilinmeyen tarafı. Binlerce kitap var. Herkes her şeyi biliyor, ama çözüm sürecine taşımak için öncelikle bir eylem planı yapılması gerekiyor.

Ehliyetli muavinler...

Kazaların en baş nedenlerinden birisi, insan kusurları. Dikkatsizlik, yorgunluk, eğitimsizlik, ağır çalışma koşulları, sektörün içinde bulunduğu sosyoekonomik travma, maliyetler çok arttı. Otobüsçü çaresiz. 3 şoför yerine tek şoför çalıştırmak zorunda kalıyor. Bunlar kabul edilebilir gelişmeler değil. Maalesef sektör, sosyoekonomik çöküntü içinde şoför yetiştiremiyor. Muavinler otobüsleri kullanmaya başlayacak, muavinler de otobüsleri devirecek. Ben ehliyetli muavinler dönemi başladı, diyorum. Otobüsçülerin, can ve mal taşıma sorumluluğunun bilincinde olması gerekiyor. Sürücülerin ekonomik koşullarının öncelikle iyileştirilmesi bir zorunluluk.

Sosyo ekonomik sorun

Firmalarımız sürücü bulamıyor. Bir kazada sürücünün yaşı 67. Konya'da meydana gelen kaza ise bir hayvanın yola çıkması ile yaşandı. Şimdi burada firmanın, otobüsün ne kusuru var? Hayvanların yola çıkmasını engelleyecek bir çitlemenin yapılması gerekiyor. Bu bir yol kusurudur aslında. Sürücülerimizin de tarım bölgesinden geçerken, çevre etkilerine daha dikkatli olmaları gerekiyor. Ancak bu kazada sürücü dinlenmiş bir durumda ve normal hızında. Aracın bütün tedbirleri alınmış. Ölen 4 insan. Otobüs sahibinin ve sürücünün suçu yok. Hayvanın yola çıkması ile olan bir kaza. Ulaşım yolları ile tarım yollarının aynı aks üzerinde olmasının yarattığı tehlikeleri önlemek gerekiyor. Hayatta kalmak piyango çıkması ile eşdeğer duruma geldi ülkemizde. Firmaların sürücü sağlığına dikkat etmesi şart.

Sektör Meclisi gündemi

Yönetmeliğin Bayramdan sonra yayınlanmasını bekliyoruz. Belge sayıları azalıyor. Çok fazla bir değişiklik yok. Ama bir kez daha uyarılmak gerekiyor. Belge birleşmeleri mutlaka tarifeli ve tarifersiz şekilde olmalı. Sektör Meclisini daha aktif hale getirmek için Yolcu Taşımacılığı Konseyi'ni kuracağız. Daha sonra havacıların ve diğer taşıma modlarının temsilcilerinin yer alacağı bir yapıya doğru gideceğiz. Bu Bakanlık ve sektör arasında istediğimiz Danışma Kurulu için ilk adım olacak. ■

Ankara, İzmir ve Bursa'da Okul servis ücretleri belli oldu

2017-2018 eğitim öğretim yılında okul servis ücretleri, geçen eğitim dönemine göre Ankara'da ortalama yüzde 12, İzmir'de ise yüzde 18, Bursa'da yüzde 10.50, Ordu'da yüzde 6 arttı. Samsun'da okul servis ücretlerine zam yapılmadı.

Ankara, İzmir, Bursa ve Ordu'da 2017-2018 eğitim-öğretim yılı okul servislerinin zamli ücretleri belli oldu.

Ankara'da yüzde 12 zam

Ankara Servis Aracı İşletmecileri Odası Başkanı Tuncay Elmadağlı, başkentte okul servis ücretlerinde ortalama yüzde 12 artış yapıldığını söyledi. Elmadağlı, yıllık 1440 lira olan 0-3 km arası servis ücretinin, 1611 liraya yükseltildi. "2016-2017 eğitim-öğretim döneminde yıllık bin 575 lira olan 3-6 kilometre arası ücreti, bu yıl bin 764 liraya, 6-10 kilometre arası bin 845 liradan 2 bin 61 liraya, 10-15 kilometre arası ücreti de 2 bin 160 liradan 2 bin 412 liraya yükseltildi. 15 kilometreyi aşan her kilometre için ise yıllık yüzde 11,9 zam yapıldı ve ücret 42 liradan 47 liraya çıkarıldı."

Elmadağlı, peşin ödemelerde yüzde 10 indirim uygulanacağını dile getirerek, söz konusu ücretlerin 9 taksitle de ödenebileceğini söyledi.

İzmir'de yüzde 18 zam

İzmir Otobüsçüler ve Umum Servis Araçları İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hasan Basri Bostancı da okul servis ücretlerine akaryakıt ve zorunlu trafik sigortasındaki artışlar nedeniyle ortalama yüzde 18 zam yapıldığını kaydetti.

Yıllık bin 170 lira olan 0-3 kilometre arası ücretin bin 395 liraya çıkarıldığını belirten Bostancı, bin 440 lira olan 0-6 kilometre arası ücretin bin 710 liraya, 0-10 kilometre arası ücretin bin 530 liradan bin 800 liraya yükseltildiğini bildirdi.

Bostancı, 0-20 km arası ücretin de 2 bin 160 liradan 2 bin 565 liraya çıkarıldığını dikkat çekerek, "0-25 km için 2 bin 880 lira, 0-30 km için 3 bin 105 lira, 0-35 km için 3 bin 285 lira ve 0-40 km'de 3 bin 519 lira alınacak. Ayrıca 40 kilometreyi aşan her kilometreye ise 0,60 lira eklenecek. Rehber personel bulundurulması zorunlu



servislerde fiyatlara yüzde 10 ilave edilecek" dedi.

Bursa'da zam yüzde 10.50

Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME), okul servis ücretlerine ortalama yüzde 10.50 oranında zam yaptı.

Büyükşehir Belediyesi'nin bütün sınırlarını kapsayan tarife okullar açıldığında yürürlüğe girecek. Geçen yıl ilk kez yapılan, 'Yeni zamli tarife Büyükşehir Belediyesi sınırları içindeki özel, devlet olmak üzere tüm okulları kapsayacak' maddesi bu yıl da aynı şekilde geçerli olacak.

Yeni özel okullar da bu tarifeyle göre öğrenci taşıyacak, kendi alacakları karara göre fiyat belirleyemeyecek. Karara uymayanlara yasal yaptırım uygulanacak. Ayrıca, öğrencinin okulunun veya ikametgahının değişmesi, uzun süreli tedavi gerektiren bir hastalıkla dolayı okumaktan ya da herhangi bir sebepten okuma hakkından vazgeçmesi gibi durumlar nedeniyle servis kullanmayacak olması halinde veli, servis aracı sahibinden yıllık ücretinin geriye kalan bölümünü alabilecek.

Buna göre; UKOME tarafından belirlenen mesafeler ve fiyat aralığı şöyle: 0-3 kilometre arası 155 lira, 3-5 kilometre arası 170 lira, 5-7

kilometre arası 190 lira, 7-9 kilometre arası 205 lira, 9-11 kilometre arası 220 lira, 11-13 kilometre arası 235 lira, 13-15 kilometre arası 245 lira, 15-17 kilometre arası 255 lira, 17-19 kilometre arası 260 lira, 19-21 kilometre arası da 2.40 liralık olarak belirlenirken, 21 kilometreyi aşan her kilometre için de 2.40 liralık ilave artış öngörüldü.

Beklentimiz yüzde 18'di

Bursa Servis Aracı İşletmecileri ve Halk Otobüsçüleri Odası Başkanı Sadi Aydın, "Maliyetlerimiz çok ağır. Aynı geminin yolcuları olduğumuzu düşünerek özveride bulunalım" dedi. Yüzde 18 civarında bir artış beklerken UKOME yüzde 10.50 uygun gördü. Bir yıl önce 105 bin TL'ye aldığımız bir araç 145 bin TL. Bunun tamamını yansıtmaya kalkarsak, doğru olmaz. Yüzde 10'u düşük bulduk. Talebimiz yüzde 17-18 idi. Yine de Allah bereket versin. Hedefimiz öğrencilerimize, velilerimize en iyi hizmeti vermek" dedi.

Samsun'da zam yok

Samsun Büyükşehir Belediyesi, Ağustos 2017 Olağan UKOME Toplantısı'nda 2017-2018 eğitim döneminde okul servis ücretlerine

zam yapılmamasına ilişkin madde, oybirliğiyle kabul edildi. SAMULAŞ Genel Müdürü Kadir Gürkan başkanlığında toplantıya Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hüseyin Binay, trafik ekipleri ile servis esnafı katıldı, 2017-2018 eğitim öğretim döneminde okul servis aracı fiyat tarifelerine zam yapılmaması kararı alındı. Öğrenci taşıma fiyatlarının 2016-2017 dönemindeki gibi uygulanmasına, oybirliği ile karar verildi. Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Ziya Yılmaz, zam yapmama talebini kabul eden Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hüseyin Binay'a teşekkür etti.

Ordu'da servislere yüzde 6 zam

Ordu Büyükşehir Belediyesi bünyesinde hizmet veren UKOME'nin 2017 yılı üçüncü olağan toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda, il genelinde uygulanan öğrenci ve personel servis ücretleri yüzde 6 zamlı yeniden belirlendi.

Görüşmeler neticesinde, Büyükşehir Belediyesi sınırları içerisinde ticari (M-D) plakalarda kapasite artırımı yapmak için başvuruda bulunanların durumu, zamanı dolan D(4) yetki belgelerinin süresinin uzatılması talepleri görüşüldü. ■

İstanbul'da beklenti yüzde 15



İstanbul Taşımacılar Birliği (İSTAB) 2017-2018 eğitim-öğretim yılı zam beklentisini yüzde 15 olarak açıkladı.

İSTAB, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi tarafından açıklanan okul servis ücretlerinin görüşülmesi öncesinde, temel giderlerin artış yüzdesini İstanbul Büyükşehir Belediyesi Toplu Ulaşım Hizmetleri'ne sunarak zam beklentilerinin yüzde 15 olduğunu açıkladı.

İSTAB Başkanı Ahmet Karakış, "Akaryakıt, trafik sigortası kasko ve MTV, araç bakımı, lastik vs. gider kalemlerimiz başta olmak üzere derneğimizin yaptığı fiyat araştırmasına göre 2017-2018 eğitim öğretim yılında öğrenci

taşımacılığı fiyat tarifesi artış oranının, enflasyon rakamları dikkate alınarak en az yüzde 15 olması gerekir" dedi.

Yüzde 10'un altı facia olur

İlkem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bayraktaroğlu, "İstanbul Ticaret Odası'nda yaptığımız hesaplamalara göre yüzde 15,5 zam almamız gerekiyor. UKOME'nin vereceği kararı göreceğiz. Bir kere yüzde 10'un altına düşmesi facia olur. İTO'da yaptığımız hesaplamalara göre, yüzde 15,5 zam almamız gerekiyor. Bu hesaba; yarımların maliyeti, yakıt artışı, şoför maliyeti, trafik ve kasko sigortası, lastik maliyetlerine bakarak yaptık. Bu da yüzde 15,5'in altında değil. Tedarikçiler dahil, servis hizmetinden yararlanılanların da mutlu olması için bu beklenti içerisindeyiz. Sistem artık bu yükü gerçekten kaldıramıyor" diye konuştu. ■

Bursa-Sabiha Gökçen seferleri

Kısa bir süre önce Havalimanları Yer Hizmetleri Yönetmeliği'nde (SSH-22) değişiklik yapılmıştı. Özetle, her havalimanından diğer illerdeki noktalara bir taşımacı illerarası taşımacılık yapabilecekti ve bunu da havalimanı işletmecisi belirleyecekti. Şart olarak da taşıma mevzuatına uyulması öngörülmüştü. Ben bununla ilgili görüşlerimi daha önce yazmışım. Yine özetle havalimanından diğer illere taşıma yapılmasının olumlu olduğunu, insanların diğer illere gitmek için otobüs terminaline gitmek zorunda bırakılmamasının yerinde olduğunu, ancak bunun taşıma mevzuatına göre yapılması gerektiğini ifade etmişim. Bu konuda yaşanan gelişmeler üzerine konuyu tekrar ele almak gereğini duydum.

Yapılan bir açıklamada Bursa Belediyesi'nin bir kuruluşu olan BURULAŞ'a Sabiha Gökçen Havalimanı ile Bursa arasında şehirlerarası taşımacılık yetkisinin verildiği belirtiliyordu. Buna göre karşılıklı günde 10 sefer yapılacakmış. Şimdi bu habere özel olarak konuyu tekrar değerlendireceğim.

Kim izin verdi?

Böyle bir taşımacılığın yapılabilmesi için yetkililerin izin vermesi tabii ki şart. Bu izin kim tarafından verildiği, açıklamada belirtilmiyor. Kimin izin verdiğinin belirtilmesi gerekir. Ancak bu dahi yetmez; izin veren kişinin, mevzuata göre bu izni vermeye yetkili olduğunun belirtilmesi gerekir. Bakan

izin verse -ki vermez- dahi, bunun hangi mevzuatın verdiği yetkiyle yapıldığı açıklanmak zorundadır.

Yetki belgesi var mı?

Mevzuatımıza göre şehirlerarası taşımacılar B1, D1, Y (D4) yetki belgeli taşımacılarla yapılır. Acaba burada konu edinen BURULAŞ, bu yetki belgelerinden birisine sahip mi ki? Bu belgenin B1 ve D1 olması gerekir. Y belgesi ile bu taşıma yapılamaz.

Yeri var mı?

Sabiha Gökçen'den Bursa'ya taşıma yapılabilmesi için BURULAŞ'ın Sabiha Gökçen Havalimanı'nda bir şubesinin veya bir yetki belgeli acentesinin bulunması gerekir. Bunlar sağlanmış mı?

Rekabet nerede?

Yönetmeliğe göre, sadece havalimanı işletmecisi her hatta bir taşımacı belirliyor. Niye bir? İkinci olarak; BURULAŞ hangi kriterlere göre seçildi? Rekabetsiz taşıma iyi midir? Vatandaş zarar görmez mi? En önemlisi de karayolu taşıma mevzuatına uygun olarak bu taşımanın yapılacağı belirtilmişken, Karayolu Taşıma Kanunundaki serbest rekabet esası çiğnenmiş olmuyor mu? Bu durum Kanuna aykırılık teşkil etmiyor mu?

Yetki belgeli terminal var mı?

Şehirlerarası taşımacıların kalkış ve



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

varışlarının T yetki belgeli bir terminalden yapılması gerekir. Sabiha Gökçen-Bursa taşımacılarının Bursa'da T yetki belgeli terminali kullanacağı görülüyor. Pekii, bunların kalkış varışlarında kullanılacak Sabiha Gökçen de T yetki belgeli terminal bulunuyor mu? Bulunmuyorsa bu izin nasıl verildi? BURULAŞ için sorulan sorular her havalimanında, belirlenecek her taşımacı için geçerlidir. Haber konusu olduğu için, burada BURULAŞ örnek alınmıştır. Başka taşımacılar başka havaalanlarında aynı durumda olduklarında aynı şeyler onlar için de geçerlidir.

Taşımacılar kombine mi?

Havalimanlarından terminal şartı aranmadan yolcu taşımacılığının yapılmasının bir yolu var. Bu da taşımacılığın kombine olması. Tabii, karayolu havayolu kombine taşımacılığının bununla ilgili genelgeye göre yapılması gerekir. Bu taşıma bu genelgeye göre yapılıyor mu? Bu genelgeye göre yapılıyorsa bu genelgede havalimanı işletmecisinin karayolu taşımacısı belirleme gibi bir durum yok (SSH-22) ve gerekmez. Genelge yeterlidir.

Öncesi var

Açıklamada, İstanbul Valiliği ve Bakanlığın izin verdiği bazı taşımacıların problem yarattığı için bu sisteme geçildiği belirtiliyor. Demek ki, daha önceden İstanbul Valiliği ve Bakanlıktan izni alan bazı taşımacılar bu taşımacıları yapabiliyor. Pekii, SSH-22 değişikliği henüz yeni olduğuna göre, daha önceki taşımacıların mevzuattaki kaynağı neydi? Neye göre bu izinler verildi? İstanbul Valiliğinin böyle bir izin yetkisi var mı? Şehirlerarası taşımacılar iki nokta arasında yapıldığına göre, İstanbul Valiliğinin bu taşımacıya izin vermesi yeterli mi? İstanbul-Bursa taşımacısında aynı ölçüde Bursa Valiliğinin de izni gerekmez mi? İstanbul'un farkı ne?

Ben yaptım oldu... mu?

İyi iş mevzuata uygun olur. Mevzuata uygun olmayan işe iyi iş demek mümkün değildir. Buna, olsa olsa kural dışı, yasa dışı iş demek gerekir. Ha, 'mevzuata aykırı ama iyi' diyorsanız, o zaman ilkel kabile anlayışına gidersiniz. Burada yapacağınız şey mevzuata uymaktır, eğer mevzuat ihtiyaçlara cevap vermiyorsa mevzuata uygunluk halinde ihtiyaçlar karşılanıyorsa o zamanda mevzuatı ihtiyaçlara uygun hale getirirsiniz.

Son notlar

Karayolu taşıması, karayolu mevzuatına göre yapılır ve karayolu

idarecilerince yürütülür. Nasıl ki havayolu taşımasına karayolu idareleri karışmıyorsa karayolu taşımasına da havayolu idareleri karışmamalıdır ve bunlar kanuna göre, rekabet esasına göre yapılmalıdır. Ha, havalimanı işletmelerinin yapacağı iş yok mu? Var. O da havalimanında uygun bir yeri terminal olarak açıp işletmek. Yoksa havalimanı işletmecilerinin serbest piyasaya aykırı olarak hatları ihale ile sattığını görebiliriz. Aslında yapılması gereken, buradan isteyen taşımacıların istedikleri noktaya, karayolu mevzuatına göre tarifeli taşımacılık yapmalarına izin vermektir. Bu da Kanunun öngördüğü serbest piyasa esasının getirilmesi olur. Bu konu yeniden düşünülüp, bir çözüm bulunmalı ve mevzuata uyum yeniden sağlanmalıdır.

Bursa, Sabiha Gökçen için çevre il mi?

Yönetmelikte bu türden taşımacıların havalimanından çevre illere yapılacağı belirtiliyor. Burada da Bursa'nın Sabiha Gökçen için çevre il olup olmadığı tartışması yapılabilir. Ancak burada 'çevre' sözü yerine 'komşu iller' sözü kullanılmadığı, bu havalimanından etkilenen iller anlamı olduğu görülüyor. Bu nedenle Bursa'nın Sabiha Gökçen için kısmen şehirlerarası, özellikle uluslararası uçuşlar için çevre niteliği vardır. Bu özelliği ile Yönetmeliğe aykırı olduğunu düşünmüyorum. ■



Fiat'tan 5 Bin TL'ye Ticari Araç İmkânı

Bayram tatili öncesinde ticari araç sahibi olmak isteyenler için pek çok fırsat sunan yaz kampanyası kapsamında Fiat Doblo ve Fiorino'ya 5 bin TL peşinat ve avantajlı kredi koşulları ile sahip olunabiliyor.

Fiat Professional, Ağustos ayı boyunca 2017 model ticari araç sahibi olmak isteyenlere avantajlı fırsatlar sunmaya devam ediyor. Kampanya kapsamında, 5 yıllık garanti avantajıyla satışa sunulan Doblo Cargo, Fiorino Cargo, Doblo Combi, Fiorino Combi ya da Pratico modellerinden birisini tercih etmek isteyenler, 36 bin TL'ye kadar 20 aya varan vadeyle 0 faizli kredi imkanından faydalanabiliyor.

Daha geniş bir ticari araca ihtiyaç duyanlar için ise Ducato modellerinde de avantajlı ödeme seçenekleri sunuluyor. Kampanya kapsamında Ducato Van, Ducato Minibüs ve Ducato Kamyonet modelleri, 60 bin TL'ye 36 aya varan vadeyle 1,15 faizli kredi fırsatıyla satışa sunuluyor. Üstelik, Fiat'ın tüm ticari araç modellerinde ağustos ayı boyunca 3 bin TL nakit indirimi desteği de sağlanıyor. ■

Fiat Ducato'ya İngiltere'den Büyük Ödül!

"2017 Yılı'nın Filo Vanı Ödülü" Ducato'nun!

Fiat Professional Ailesi'nin köklü üyelerinden Ducato, İngiltere'de gerçekleştirilen Motor Transport Ödülleri 2017 etkinliği kapsamında, "Yılın Filo Vanı Ödülü"ne layık görülerek bir kez daha başarısını gözler önüne serdi. Londra'da gerçekleştirilen etkinlikte ödüllendirilen, Fiat Professional'ın amiral gemisi Ducato, 50 kişilik jüri tarafından detaylı bir şekilde değerlendirildi.

Farklı müşteri ihtiyaçlarını karşılayabilecek hizmet ve çözümleri ile bu ödüle layık görülen Ducato, 10 binden fazla farklı model varyasyonu sayesinde jüri üyeleri tarafından "profesyonel olmak için doğmuş"

övgüsü aldı. Bugün 80 ülkede satışa sunulan Ducato, güçlü olduğu kadar düşük yakıt tüketimine sahip motor seçenekleri ve yüksek güvenlik ve teknolojik donanım özellikleriyle de jürinin ilgi odağı oldu.

2017 yılının ilk 6 ayında hafif ticari araç pazarında yüzde 8'lik pazar payına ulaşan Ducato, Avrupa pazarında yüzde 18 büyüme gösteren Fiat Professional'ın gelişiminde büyük pay sahibi olmaya devam ediyor. ■

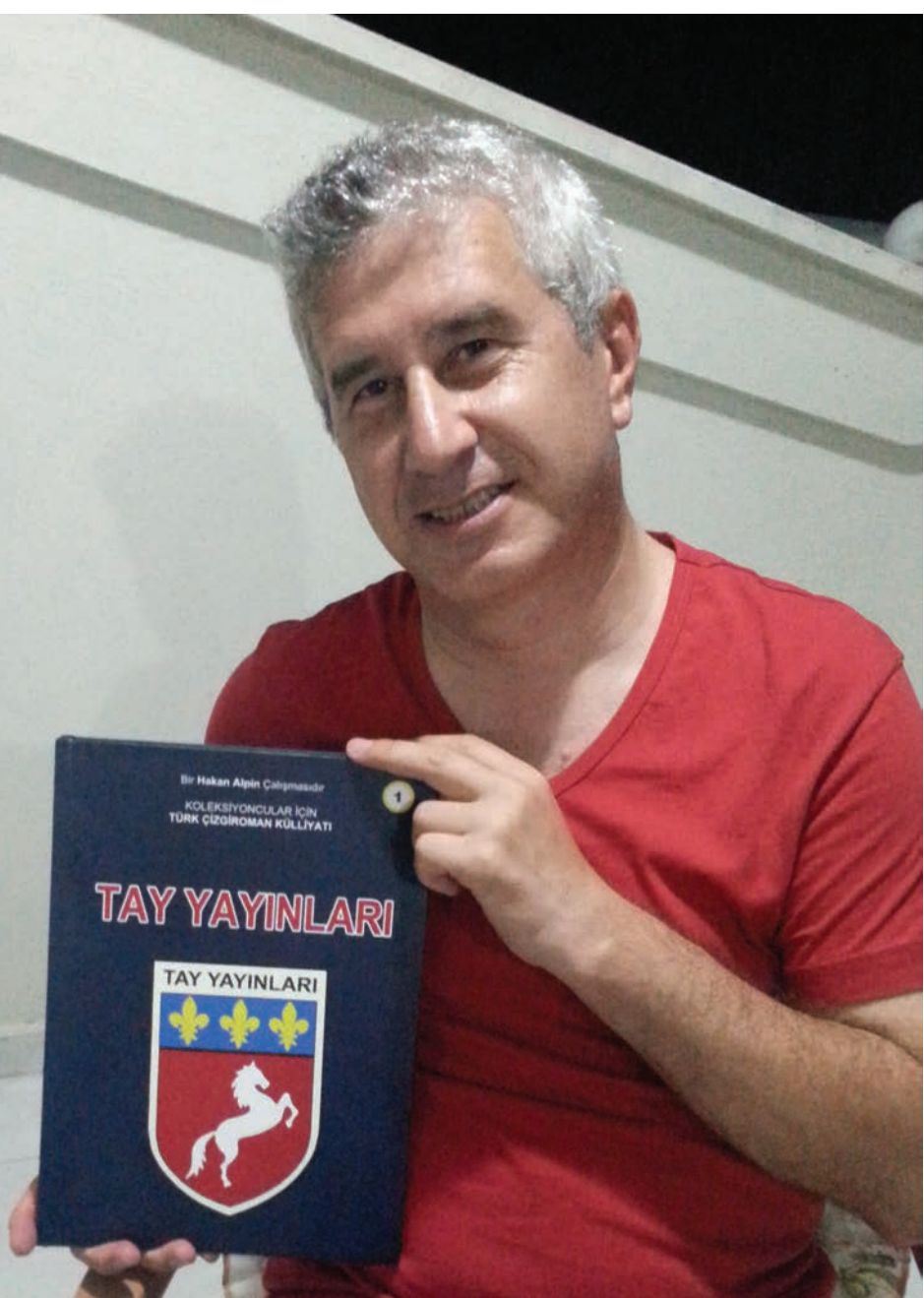


Didim Seyahat Müdürü Hakan Alpin, görsel sanatlarla ilgili uzun yıllardır süren basın ressamlığı, yazarlık ve yayıncılık kariyerine yeni bir halka daha ekleyerek, çizgiromanla ilgili 4. kitabını yayınladı.

Alpin, Türk çizgiroman yayıncılığına damga vurmuş yayınevlerinden Tay Yayınları'nın tarihçesini kaleme aldı. 1969-1994 yılları arasında; başta Tom Braks, Zagor, Mister No, Gordon, Mandrake, Kızılmaske, Alaska, Atlantis, Temel Reis, Mikî, Yüzbaşı Volkan gibi sayısız çizgiroman kahramanına ait binlerce dergi çıkartan ve 26 yıl boyunca Türk çocuk ve gençlerine çizgiromanı sevdiren Tay Yayınları'nı kronolojik şekilde inceledi.

Tay Yayınları tarafından bu kahramanlara ait basılan tüm serileri teker teker irdeleyen Alpin, çoğu İtalyan, Amerikan ve Türk kökenli olan bu çizgiromanlar hakkında da detaylı bilgiler verdiği kitabı, çizgiroman severler ve koleksiyonerleri arasında ilgiyle karşılandı.

Tamamı renkli, 124 sayfa ve lüks bir teknikle basılan Tay Yayınları kitabı, görsel sanatlar dalında son yıllarda giderek



popülerleşen ve sayısı artan, baskı kalitesi yüksek, prestij kitaplar kapsamında hazırlanmış bir eser. Kitabıyla ilgili olarak, "Doğma büyüme İstanbulluyum, ama 15 yıldır

Didim'de yaşıyorum. Ulusal basında 25 yıl boyunca çizgiroman ressamlığı icra ettim. Günaydın, Yeni Yüzyıl, Yeni Şafak, Vakit gibi gazetelerde, Gırgır başta olmak üzere mizah dergilerinde,

çocuk dergilerinde çizgiromanlar çizdim. Pek çok yayınevine editörlük, yayın yönetmenliği yaptım ve çizgiroman kültürüyle, bilimkurgu, fantastik edebiyatla ilgili dergiler çıkardım. Ancak bu sanatın sevdalısı olanlar beni asıl 2007'de basılan eserim Çizgiroman Ansiklopesi ile tanıdılar. Ülkemizin çizgiroman tarihi ile ilgili sayısız yazım yayınlandı.

Tay Yayınları kitabımda, Türk Çizgiroman Tarihi'ne gerçekten damga vurmuş bir yayınevini tüm detaylarıyla ve kronolojik şekilde, adeta biyografik bir eser kaleme alır gibi inceledim. Tay Yayınları, Ceylan ile birlikte 1950 sonrası'nın en güçlü ve prestijli yayınevidir. Tay Yayınları çok kaliteli baskılarıyla, kapak resimleriyle, Türkçesiyle, bastığı dergilere tatbik edilen teknik çalışmalarına ve editöryal emeğiyle öne çıkan bir yayınevidir.

Kitap, tahminimden çok ilgi görüyor. Bu da her yazarın hayalidir. Çok mutluyum," şeklinde konuşan Hakan Alpin, Ceylan Yayınları tarihçesi hazırlığına giriştiğini açıkladı. ■

Didim Seyahat'in Genel Müdürü Hakan Alpin'in yeni kitabı yayımlandı



**Ekrem
Özcan**

ekrem.ozcan@tasimadunyasi.com

Otomotivde arazi arzı Kütahya'dan

Geçen hafta TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun otomotivi yakından ilgilendiren açıklamaları vardı. Hepimizin malumu olan bir konu, ama TOBB Başkanı'nın aynı konuya değinmesi, düşüncelerimizin teyidi açısından önemli. Rifat Bey, özette İstanbul, Bursa ve Kocaeli'nin sanayileşmeye doyduğunu, bu şehirlerde sanayileşme için arazi üretilmediğini, çözüm için iki seçenek gözüktüğünü ama seçeneklerden ilkinin doğru çözüm olmadığını vurguluyordu.

Neydi bu çözümler?

Birincisi; ya bu şehirlerdeki, özellikle Bursa'daki, tarım arazilerinin sanayiye çevrilmesi ya da yeni alanların açılması. Tarım arazilerinin sanayiye açılmasının doğru olmadığını altını özellikle çizmişti Rifat Bey. Sektörümüzü yakından ilgilendiren bu konuda en uygun çözüm, bu illerin dışındaki illeri gündemimize almak. Alternatif illerin başında da Kütahya'nın geldiğini görmeliyiz. Hem sanayileşme için ekonomik, bol arazi seçeneği sunabilmesi, hem ana üretim ve tüketim merkezlerine yakınlığı, hatta orta vadede lojistik açısından en uygun merkezi bölge olacak olması; cam, seramik ve porselen sanayininin kazançlarından kalifiye mavi yakının hazır olması, şehrin sosyal-kültürel zenginliğinin artırılması ile beyaz yaka talebinin de çok rahat karşılanabilecek olması Kütahya'nın alternatif iller arasında ilk sırada gelmesini sağlıyor. Özellikle yan sanayimizin İstanbul, Bursa, Kocaeli alışkanlığından vazgeçmesi, Kütahya ile karşılaştırarak maliyetleri ve alternatif fırsatları gözden geçirmesi gerekiyor. Bu konudaki devletin teşviklerinden de yararlanarak ulusal ve uluslararası rekabet avantajını güçlendirmesi, sürdürülebilirlik açısından da faydalanma olacaktır.

Güvenlikte teknolojinin rolü

Trafik güvenliğini arttırmada teknolojinin daha çok faydalanmamız gerekiyor. Gerek mobil operatörlerimiz gerek iş ortakları gerek sektördeki teknoloji firmalarımız, teknoloji yetkinliğinde, sahaya göre epey ileridedir. Diğer bir deyişle, teknoloji firmalarımızın yetkinliklerinin ve çözümlerinin maalesef çok azı sahaya yansıyor. Aynı filmi izleyip farklı son beklemek nasıl akıl kârı değilse, trafik güvenliğini sekteye uğratan onlarca neden varken bir-ikisini düzeltip sürücülerden kaza oranlarını düşürmelerini beklemek de akıl kârı olmayacak. İstatistikler de gösteriyor ki, her yıl 7 bin 500 kişi trafik kazalarında ölüyor bu topraklarda. Gelişme yok mu? Var tabii, ama beklenen, olması gereken seviyede değil. İstatistikleri incelediğimizde, kaza anında ölenlerin sayısının azaldığını görüyoruz. Ama detaylı baktığımızda görüyoruz ki, hastanede ölenlerin sayısı artmış. Yani acil servislerimiz kaza yerine daha erken gelmeye başlamış, ilkyardım bilinci artmış vs. Ama ortalama ölen kişi sayısı aynı. Peki, ne yapmalıyız? Öncelikle teknolojinin nimetlerinden daha çok faydalanmamız gerekiyor.

Araç benim yerime düşünsün

Örneğin araç kullanırken uyuklamaya başladığımızı yan koltuktakinden önce, araçtaki teknoloji fark etsin. Önce sesli uyarın. Hala uyuklamaya devam ediyorsam, gerekirse koltuğumu titretsin ve beni uyandırın. Şerit ihlali yaptığımızı fark etsin, uyarın. Bu hızla gidersen 100 metre ilerideki bir cisme, araca çarpabileceğimi o hesaplasın, beni uyarın. Aracı kullanamayacak durumda olursam, direksiyon kontrolünü eline alsın ve beni istediğim yere götürsün. Aracın arızalarını, başıma bir şey geldiğinde değil, gelmeden öngörsün ve beni uyarın; hatta tanımladığım servisi önceden bilgilendirsin. Çok kritik bir konu ise, kaç km sonra hareket etmeyeceğimi bana bildirsün, ona göre servise gitmemi istesün. Çok acilse en yakın servisleri bana gösterebilir.

Trafik güvenliğinin öncelikli çözüm kaynağı teknoloji. Çalıştaylarımızda, toplantılarımızda bu konuyu öncelikli gündem yapmadığımız sürece yazılı dokümanlarımızla, raporlarımızla trafik güvenliğini sağlayacağımızı düşünmeye devam edersek, her seneki ortalama ölen sayısında ciddi iyileştirmeler yapmamız temennide kalır maalesef. 'Teknolojiyi kullanalım da, hepsi ithal' diye düşünmeyin. Teknokentlerimizdeki firmaları, çözümlerini inceleyin. Onların sizlerle daha çok bir araya gelmesinin olanaklarını sunun. Göreceksiniz ki imrenerek takip ettiğimiz çoğu teknolojik gelişmenin almasını teknokentlerdeki firmalar, girişimciler yapıyor, yetkinlikleri var. ■

Otokar

Dijital dönüşüm için düğmeye bastı

Otokar, 4'üncü sanayi devrimi olarak adlandırılan Endüstri 4.0'a geçiş için çalışmalarına başladı. Türkiye'de sanayileşme ve modernleşme atımlarının başladığı dönemden günümüze Ar-Ge, mühendislik kabiliyeti, deneyimli ve yetkin insan kaynağı ile 54 yılda birçok ilke imza atan Otokar, 15 ayrı proje ile yeni sanayi devrimine geçiş yapacak.

Sakarya Arifiye'de 60'ın üzerinde ülkeye teknoloji ve araç ihracatı gerçekleştiren Otokar, dijital dönüşüm vizyonunu ortaya koyarken odaklanacağı 4 ana alanı; Müşteriye Dokunan Dijital Kanallar, Dijitalleşmiş Üretim ve Tedarik Zinciri, Analitik Karar & Pazarlama ve Dijital Ürünler & Servisler olarak belirledi.

Otokar Üretim ve Tedarikten Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı ve Dijital Dönüşüm Proje Lideri Ali Rıza Alptekin, "Kendi teknolojimizi geliştirerek ürünlerimizde yerli ve milli kimlik özelliğini

koruyarak, topyekûn mükemmellik felsefesi ile hareket ediyoruz. 388 milyon TL'lik Ar-Ge yatırımlarıyla sektörde birçok ilke imza attık. Otokar'ın ve hizmet verdiğimiz sektörün geleceği için hayli önemli olan bu dönüşüm, gelecekte karşılaşacağımız teknolojilere şimdiden hazır olmamızı sağlayacak" dedi. ■



ZF'nin, çarpışmaları önleyen

Kaçış manevrası asistanına ödül

Avrupa Otomotiv Tedarikçileri Derneği 31 üreticinin 56 inovasyonunu değerlendirmesinde ticari araçlara yönelik, arkadan vurmaları önleyen Kaçış Manevrası Asistanı prototipini ortaklaşa geliştiren ZF ve WABCO, CLEPA tarafından 2017 Inovasyon Ödülü'ne layık görüldü.

2017 CLEPA İnovasyon Ödülü; Çevresel Etkiler, Emniyet, Bağlantısallık, Otomasyon ve İşbirliği kategorilerindeki lider otomotiv tedarikçileri ve araç üreticileri tarafından geliştirilen yenilikçi teknolojilerin ve çözümlerin üstün başarısını ödüllendiriyor. CLEPA'nın sektörün uzman isimlerinden oluşan uluslararası jürisi, Kaçış Manevrası Asistanı teknolojisini Emniyet ve İşbirliği kategorilerinde değerlendirdi. Avrupa genelindeki 31 üreticinin toplamda 56 teknolojik inovasyonunu değerlendiren jüri şu kriterleri baz aldı: Başarım tutkusu, teknolojinin pazara uygunluğu, etkisi ve kalitesi.

CLEPA Başkanı Roberto Vavassori, "Söz konusu mobilite olduğunda yol emniyeti politik ve teknolojik gündemimizin en başında gelir. WABCO ve ZF tarafından geliştirilen bu inovasyon gösteriyor ki yol emniyeti sadece binek araç ve motosikletlerle sınırlı kalmayıp, ticari araçları da kapsıyor. Bu inovasyon ayrıca, otomotiv tedarikçileri arasındaki işbirliğinin başarıya ve daha iyi bir mobiliteye zemin hazırlayabileceğini gösteriyor" diye konuştu.

Kazalar olmasın

ZF'de Araştırma ve Geliştirme Bölümü Başkanı olan Dr. Harald Naunheimer, "ZF ve WABCO tarafından ortaklaşa geliştirilen Kaçış Manevrası Asistanı ile kazanılan bu başarı, emniyetin tüm araç sürücülerini ve yolcuları kapsayacak şekilde artırılabilirliğini gösteriyor. Bu teknoloji aynı



zamanda ZF'nin kazaların olmadığı bir otomotiv dünyasını hedefleyen "Vision Zero" vizyonuna bağlılığını da ortaya koyuyor" dedi. ■

Her kurban lösemili çocuklara can!

LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

Kurban Bayramı'nda kurbanlarınızı dini usullerle LÖSEV'de kestirebilir, bağışlarınızla lösemili ve kanserli çocukların hayatını kurtarabilirsiniz.



BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV

ALO LÖSEV
0 532 755 06 60
0 312 447 06 60

İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

LÖSEV, kâr amaçsız ve kamu yararına çalışan bir vakiftir. Bağışlarınızın tamamı lösemili ve kanserli çocuklarımız için değerlendirilmektedir.



**Cumhur
Aral**

cumhuraral@gmail.com

Yönetim Zorlukları

Nerdeyse her çalışan, işinde yükselmek ve yönetici konumuna gelmek ister. Çünkü işi yapıp, yöneticiye rapor etmek yerine; iş yaptırın konumda olmanın daha keyifli olduğunu düşünür.

Dışarıdan bakıldığında yönetici olmak, çalışan olmaktan daha az stresli bir iştir. Yöneticiler, toplantı, planlama, koordinasyon, yol gösterme ve karar alırken, işleri yapan ve stresi çeken çalışanlardır. Üstelik yöneticilerin sahip oldukları ayrıcalıklar her çalışana cazibeder.

Ama gerçekte durum dışarıdan görüldüğü gibi değildir. Hangi kademede olursa olsun yöneticilik aynı anda birçok rolü üstlenmeyi gerektiren son derece stresli bir görevdir. Yönetici ne kadar sorumluluk alıp yükselirse, stresi de o kadar artar.

Herkes, yöneticilerden bir cevap, bir karar ve en önemlisi kendisi için zaman ayırmasını bekler. Bu durum, yöneticilerin sabahın akşamına, hatta özel hayatları için ayırdıkları zamanlarda bile yüksek bir tempoda çalışmasını zorunlu kılar.

Yöneticilik görevinin en zor taraflarından biri, bir gün içinde sayısız farklı konuda, kısa veya uzun görüşme ve toplantılar yapmaktır. Bunların her birine özen göstermek, yoğunlaşmak, aktif bir şekilde dinlemek ve etkili karar almak son derece zordur.

Ayrıca neredeyse hiçbir yönetici kendi zamanının hâkimi değildir. Ne kadar planlı olursa olsun, yöneticinin zamanını bölen, gününü ya da günlerini hiç planlamadığı durumlar ortaya çıkabilir. Yöneticinin tüm zamanını planlaması ve üzerinde çalıştığı konuda kesintisiz çalışma imkânı bulması zordur.

Hiç beklenmedik zamanda ortaya çıkan aksaklıklar, müşteri memnuniyetsizlikleri, ekonomik dalgalanmalar, önemli bir çalışanın işten ayrılması, rakiplerin hamleleri, tedarikçi sorunları, merkezi ya da yerel yönetimin çalışma koşullarını etkileyecek kararları ve bütün bunların yanı sıra evlenen, doğum yapan, hastalanan çalışanlara ilgi gösterme sorumluluğu... Yöneticilerin hayatlarının neredeyse tamamını kaplar.

Yeni kaynak yaratmak, var olan kaynakları paylaşmak, çalışanlara yeni görevler verip, bazılarının görevini değiştirmek ve bütün bu koşullar altında şirketin hedefini gerçekleştirme çalışmaları yöneticiler üzerinde büyük baskı oluşturur.

Yöneticilik karar alma işidir. Yönetici, karar alırken kendine bağlı çalışanların aldıkları kararları onaylar veya reddeder. Alınan ya da reddedilen her karar ister istemez birçok kişiyi ikna etmeyi, pek çok ilişkiyi yönetmeyi gerektirir.

Bu zorluklar, farklı sektörlerde ve farklı seviyedeki her yönetici için geçerlidir. Yöneticinin üstlendiği sorumlulukları kendisine bağlı çalışanlara delege etmesi bir nebze yükünü hafifletse bile devredilen her iş kontrolü de beraberinde getirir. Üstelik görev devredildiğinde, sorumlulukların devredilme imkânı yoktur ve işi yapan ve karar alan her kim olursa olsun. Tüm sorumluluk yöneticiye aittir.

Yönetim işi doğası gereği durumsaldır. Sürekli karar almaya ve davranmaya hazır bir psikolojide olmak, bir gün içinde birbirinden çok farklı rolleri üstlenmek stresli bir iştir. Yönetici, aynı anda stratejist, diplomat, arabulucu ve müzakereci olmak durumundadır ve üstlendiği bu rollerin hakkını vermek için çoğu zaman özel hayatından fedakârlık eder. Hemen her yöneticinin çocukları, ailesi ve arkadaşları, onun sürekli meşgul olmasından yakınıdır. Sadece bu durum bile, insanın kolay kaldıramayacağı bir baskıdır.

Yönetici sorumluluğunu üstlenmeye talip olan herkes, stres yönetiminde ustalaşmayı hedeflemeli ve işin bütün hayatını kaplayacağı baştan kabul etmelidir. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 • Sayı: 286 21 - 27 Ağustos 2017

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ** Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editorler **Korkut AKIN** Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**

Reklam Rezervasyonu **0532 779 21 82** İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Dağıtım: **Mikail BAYAT** Hukuk Müşavirleri **Elanur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri **Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D: 4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.850 202 0 779 Gam: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com**

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bahçeçevreler/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

Tasima Dünyası, basın meslek ilkelerine uymaya söz verir. Tasima Dünyası Gazetesi ve ekinde yayınlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Pivot Yayıncılık ve Reklam Pazarlama**'ya aittir. İzin alınmadan, kaynak gösterilerek dahi klibas edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR** SAMSUN **Meriç Özdemir**

Dünyayı Geleceğe Taşıyacak Yatırım

Karsan MaaS Global'e yatırım yaptı

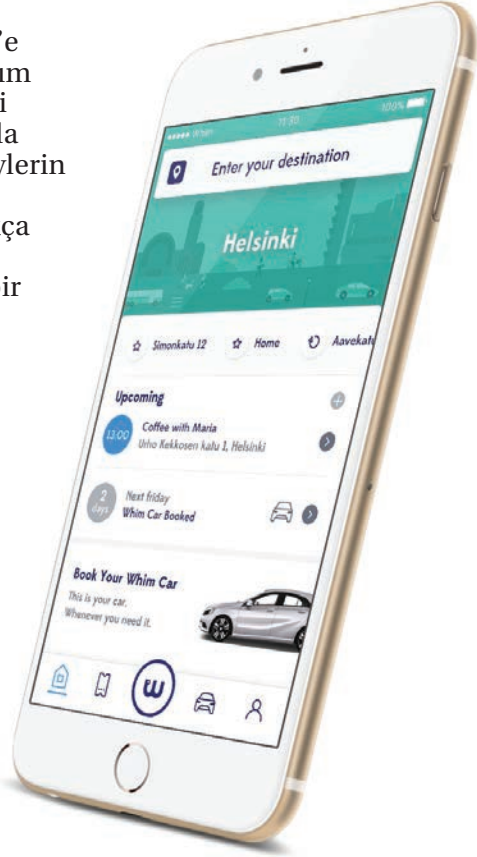
Karsan, "Sınırsız Ulaştırma Çözümleri" vizyonu ile aldığı aksiyonları kapsamında Finlandiyalı mobilite servis operatörü MaaS Global'e yatırım yapan ilk otomotiv şirketi oldu. Toplu taşıma ile bireysel ulaşım arasında bir köprü oluşturan MaaS Global, ulaşımda bir devrim gerçekleştirmesiyle ön plana çıkıyor. Sadece bireylere trafikte kaybettikleri zamanı geri kazandırmakla kalmayan MaaS Global, aynı zamanda otonom sürüş özelliğine sahip araçların entegre olduğu daha az özel araç kullanımı ile daha temiz kentleri hedefleyen vizyonu ile dikkat çekiyor. Karsan'ın, Ar-Ge odaklı vizyon çalışmalarının bulunduğu Murat Birgül, Karsan CEO'su Okan Baş,



"Ulaşım sistemini çok daha etkin hale getirmeyi hedefleyen ve uygulamaya konmasında etkin ana oyuncuların



biri olan MaaS Global'e Karsan olarak ilk yatırım yapan otomotiv şirketi olduk. MaaS'ın ardında yatan temel fikir, bireylerin günlük mobilite ihtiyaçlarını kullandıkça ödeme veya aylık abonelik çözümü ile bir uygulama üzerinden tesis etmek" dedi. ■



Shell & Turcas'ın Yeni Genel Müdür Yardımcısı Murat Birgül Oldu

Türkiye'nin önde gelen enerji şirketlerinden Shell & Turcas'ta Perakende Satışlar Genel Müdür Yardımcılığı pozisyonuna Murat Birgül getirildi. Murat Birgül, Satış ve Operasyon sorumluluğu yanında Shell & Turcas İcra Kurulu üyesi ve Shell Petrol AŞ'nin Yürütme Kurulu Başkanı olarak da görev yapacak.



Enerji sektöründe, satış alanındaki kariyerine üniversite mezuniyetinin hemen ardından Shell'de başlayan Murat Birgül'ün 15 yılı aşkın tecrübesi bulunuyor. Ticari Satışların farklı alanlarında görev yaptıktan sonra, Ticari Filo İş Kolu Satış ve Pazarlama Müdürlüğü görevini üstlenen Birgül, iki buçuk yıldır, Shell Enerji şirketinin Ülke Ticaret Müdürlüğü görevini üstlenmiştir.

Murat Birgül İşletme dalındaki üniversite eğitimine İstanbul'da başlayıp, İngiltere'de De Montfort Üniversitesi ve sonrasında Middlesex Üniversitesi'nde tamamladı. Murat Birgül, evli ve 1 kız çocuğu babasıdır. ■



Şensan Otomotiv'den Astor Turizm'e 2 Tourliner

Astor Turizm filosuna 2 adet Tourliner ekledi. Firma yıl sonuna kadar MAN Tourliner yatırımını 10 adete çıkarmayı hedefliyor.

Astor Turizm firma sahibi Adnan As'a Tourliner araçlarını Şensan Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Devrim Bayhan teslim etti. Astor Turizm'in 30'a yakın araç bulunduğunu belirten Devrim Bayhan, "2 Tourliner teslimatı ile toplamda 4 adet Tourliner satışı gerçekleştirdik. Yıl sonuna kadar bu sayının 10 adete çıkmasını hedefliyoruz. Astor Turizm'e yeni Tourliner araçlar hayırlı, uğurlu olsun, bol kazançlar getirsin" dedi. Şensan Otomotiv olarak 2017'inin ilk 7

ayında ikinci el ve sıfır araç olarak 60 adetlik bir satış hacmi elde ettiklerini açıklayan Devrim Bayhan, "Yıl sonu hedefimiz 100 adetlik bir otobüs satış hacmine ulaşmak" dedi.

Araçları yenileme süreci devam edecek

Astor Turizm firma sahibi Adnan As, toplam araç filolarının 30 adet olduğunu belirterek, "Filomuzda yenileme sürecini devam ettiriyoruz. Tourliner araçlar da hem işletme maliyetleri ile biz kullanıcıların, konfor düzeyi ile yolcularımızın büyük beğenisini kazanıyor. MAN yatırımlarımıza devam etmeyi hedefliyoruz ve filomuzdaki Tourliner sayısının yıl sonunda 10 adet olmasını istiyoruz" dedi. ■



Karsan Atak Romanya yollarında...

Bursa'da çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, son olarak Romanya'ya ihracat gerçekleştirdi. Romanya'nın güneydoğusunda yer alan Brelia Belediyesi'ne 20 adet Karsan Atak satışı gerçekleştirdi. Türk İşadamları Derneği (TIAD) üyesi Hüseyin Akyol tarafından yönetilen Anadolu Otomobil Rom tarafından yapılan satışın imza töreni Türkiye'nin Bükreş Büyükelçisi Koray Ertaş, Türkiye Köstence Konsolosu Uygur Mustafa Sertel, Braila Belediye Başkanı Viorel Marian Dragomir, TIAD Başkanı Murat Demiray, TIAD Yürütme Kurulu Üyesi Naci Kanbay ve Karsan Ticari İşler Genel Müdür Yardımcısı Muzaffer Arpacıoğlu ile Karsan İhracat Müdürü Kağan Deniz'in katılımıyla. ■



Crafter Okul Cazip fiyatlarla sunuluyor

Volkswagen Ticari Araç, yeni okul dönemine yeni bir araçla başlamak isteyenler için sınırlı sayıda Volkswagen Crafter modellerinde cazip fırsatlar sunuyor.

Volkswagen Ticari Araç'ın Crafter modelinin okul servisleri için geliştirdiği versiyonu Crafter Okul, 16+1, 18+1, 19+1 ve 22+1 yolcu kapasitesi seçenekleriyle satın alınabiliyor. Okul Servis Araçları Hizmet Yönetmeliği'ne uygun olarak tasarlanan ve herhangi bir ek düzenleme gerektirmeyen Crafter Okul, okul servislerinden beklenen her türlü ihtiyaca cevap veriyor: Lüks segment koltuklar, körüklü ve ısıtmalı sürücü koltuğu, hız sabitleyici, radyo kumandalı direksiyon, orijinal iç kaplama, sis farı, manuel açılabilen acil çıkış kapığı, arka yolcu bölümü camlarında özel perde sistemi ve kameralı görüntü sistemi gibi standart donanımlarıyla fark yaratıyor. ■



Travego ve Turismo alımında özel avantajlar



Ağustos ayı kampanyası kapsamında Mercedes-Benz Travego 15 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD otobüs alımlarında da müşteriler özel avantajlardan faydalanabiliyor.

Kampanya kapsamında Mercedes-Benz Kasko kullanımında; 600 bin TL'ye varan krediler, 40 ay vadeli yüzde 1,24 sabit faiz oranı ile 9.669 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleriyle sunuluyor. Euro ödeme seçeneğinde ise 200 bin Euro'ya varan kredi tutarları için yüzde 0,53 sabit faiz oranı ile 2.795 Euro'luk aylık ödemelerden yararlanmak mümkün. Euro 6 Otobüs Bakım & Onarım Kampanyası: Sahip olduğu Euro 6 otobüsünü

bakım ve onarım işlemleri için Mercedes-Benz yetkili servislerine getiren müşterilere ise işçilik dahil kampanyalar; Debriyaj seti (baskı, balata ve bilya) 3.099 TL +KDV, Fren balata seti 349 TL +KDV, 2'li filtre seti + motor yağı ise 629 TL +KDV'den başlayan avantajlı fiyatlarla sunuluyor. (İlgili kampanyada g/TL kuru 3,9 olarak baz alınıyor)

BusStore Fırsatları

6 ay garanti ücretsiz bakım Mercedes-Benz Türk'ün ikinci el otobüs markası olan BusStore, müşterilerine sunduğu hizmetlerine bir yenisini daha ekleyerek 2014 ve 2015 model Travego ve Turismo otobüs satın alan müşterilerine araç satış tarihinden itibaren 6 ay uzatılmış garanti ve 4 adet ücretsiz bakım fırsatı sunuyor. ■

Sprinter ve Vito'ya özel fırsatlar



Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Ağustos ayında 2016 ve 2017 model Vito'ya özel hazırladığı kampanya kapsamında Mercedes-Benz Kasko kullanımına özel; 100 bin TL'ye varan kredi kullanımında 48 aya varan vade seçenekleri ile 2016 model Vito için yüzde 0,79, 2017 model Vito için ise yüzde 0,99 sabit faiz oranı fırsatıyla farklı kullanım alanlarına uygun bu araca sahip olunabiliyor.

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in far ve yağmur sensörü, rüzgâr savrulma asistanı ve şerit takip asistanı gibi standart güvenlik özellikleri sunan Sprinter yeni araç alımlarında, 11 bin TL'ye varan indirimler sunuluyor.

2016 ve 2017 model Sprinter'e özel Ağustos ayında hazırladığı kampanya

kapsamında, Mercedes-Benz Kasko tercih eden müşterilere; 2016 model Sprinter'e; 75 bin TL kredi kullanımında faizsiz ve 36 aya varan vade seçenekleriyle, 75 bin TL üzeri kredi kullanımında ise yüzde 0,59 avantajlı sabit faiz oranı ve 48 aya varan vade seçenekleriyle sahip olunabiliyor.

İkinci el kampanyaları

Mercedes-Benz Türk'ün ikinci el hafif ticari araç markası Used1 altında Ağustos ayında sunduğu kampanya kapsamında, Mercedes-Benz Kasko tercih edilmesi durumunda; yüzde 0,99'dan başlayan faiz oranı ile kurumsal müşteriler için 531 TL'den, bireysel/şahıs firması müşteri tiplerinde ise 549 TL'den başlayan aylık ödemelerden yararlanılabiliyor. ■



Mercedes-Benz Türk'ten Kamyon kampanyası

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Actros 1840-1844 hariç tüm Mercedes-Benz kamyon tipleri için geçerli olmak üzere Ağustos ayında avantajlı faiz oranlarıyla araç ve bakım kredisi sunuyor.

Mercedes-Benz araç ve bakım kredilerini kapsayan özel finansman kampanyasında; - 250 bin TL'ye varan krediler, - Kurumsal müşteriler için yüzde 0,94'ten başlayan avantajlı faiz oranları ve 4.145 TL'den başlayan aylık ödeme planı, - Şahıs firmaları için ise

yüzde 0,97'den başlayan avantajlı faiz oranları ve 4.316 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleriyle sunuluyor.

Mercedes-Benz Türk'ün ikinci el kamyonları çatısı altında bulunduruğu TruckStore markası ile Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in Ağustos ayına özel hazırladığı kampanya kapsamında ise 2013 model ve üstü standart donanımlı Mercedes-Benz Axor 1840 LS ve Actros 1844 LS kamyon tipleri için geçerli olmak üzere Ağustos ayında avantajlı faiz oranlarıyla kredi imkanları sunuluyor. ■

Ali Çavuşoğulları Lojistik filosuna 30 Actros çekici

Sektöründe eski ve köklü bir firma olan Ali Çavuşoğulları Lojistik, filosundaki araç sayısını artırırken tercihini bir kez daha Mercedes-Benz'den yana yaptı. Satın aldığı araçların tamamını yurtiçi nakliyede kullanacak olan şirket, gerçekleşen teslimatla birlikte filosuna 30 adet Euro 6 motorlu Actros 1842 LS çekici kattı ve filosundaki araç sayısını 100 adede çıkardı.

Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Bayraktarlar Merkon'da gerçekleştirilen teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Bayraktarlar Merkon Genel Müdürü Mehmet Akyol, Bayraktarlar Merkon Kamyon Satış Müdürü Serdar Üçyıldız ve Ali Çavuşoğulları Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Erkan Genç katıldılar. Ali Çavuşoğulları Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Erkan Genç, "Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllara dayalı işbirliğimizin sonucu olarak bu alımda tercihimizi yine Mercedes-Benz'den yana yaptık. Yurtiçi nakliyatta kullanacağımız

Actros çekicilerin düşük emisyonu, yakıt ekonomisi sağlayan dayanıklı motorlara sahip olması ve markanın güvenilir olması bizim için çok önemli tercih nedenleri. Diğer önemli bir etken de Mercedes-Benz Türk'ün yaygın servis ağına sahip olması. Bu değerli işbirliği için Mercedes-Benz Türk, TruckStore ve Bayraktarlar Merkon'a teşekkür ediyor, işbirliğimizin daha da artarak devam etmesini temenni ediyoruz" şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı ise "Değerli bir iş ortağımız olan Ali Çavuşoğulları Lojistik şirketine 30 adet Mercedes-Benz Actros 1842 LS çekici teslimatını gerçekleştirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Mercedes-Benz çekicileri yeni Euro 6 motorlarıyla yakıt ekonomisinde performansını daha da artırdı. 120.000 km'ye çıkan bakım aralıkları ve %20 oranında düşen bakım maliyeti ile Actros, müşterilerimize ticari anlamda büyük avantaj sağlıyor. Türkiye'deki 50.yılımla kutladığımız bu önemli yılda da Mercedes-Benz Türk olarak her zaman en doğru ürünleri müşterilerimize buluşturmaya devam edeceğiz. Yeni araçların Ali Çavuşoğulları Lojistik'e hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" ifadelerini kullandı. ■



Actros 1842 LS'in motoru hem daha ekonomik hem %20 daha uzun ömürlü

Actros 1842 LS çekicisinde Mercedes-Benz'in çevre dostu, ekonomik ve güçlü yeni motor serisinden OM 471 motoru kullanılıyor. 12,8 litre hacme sahip 6 silindirdir bu motor, 420 HP (310 kW) güç ve 2.100 Nm tork üretiyor. Euro 5 ile karşılaştırıldığında daha düşük yakıt tüketimi sağlayan bu motor, %20 daha uzun ömür ve 300 kW'lık güçlü motor freni ile öne çıkıyor.

Mercedes-Benz Türk tarafından 2008 yılında

piyasaya sunulan 2010 yılından itibaren Aksaray Fabrikası'nda üretilip hem yurt içinde kullanılan hem yurt dışına ihraç edilen Actros, 2016 yılında tamamen yenilendi. Yeni Euro 6 motoru ve bununla uyumlu aktarma organlarıyla önemli ölçüde yakıt tasarrufu sağlayan Actros; aynı zamanda konfor, güvenlik ve sürüş dinamiği alanlarında ağır vasıta kullanıcılarının ihtiyaçlarına yanıt verecek özelliklere sahip. 120.000 km'ye çıkan bakım aralıkları ve %20 oranında düşen bakım maliyeti ile yeni Actros ticari anlamda büyük avantaj sağlıyor. Actros 1842 LS 4x2 çekici, geniş kabini, güçlü motoru ve ilave donanımlarıyla yolların vazgeçilmez olmaya aday görünüyor.

Brisa'dan 3 yılda Ar-Ge'ye 50 milyon TL

30 yıldır teknoloji ve ürün geliştirme alanına yatırım yapan Brisa, Ar-Ge alanına son üç yılda yaklaşık 50 milyon TL yatırım yaptı.

Brisa, bir yandan Aksaray'daki ikinci fabrika yatırımlarına devam ederken bir yandan da İzmit fabrikasında belgelendirilen Ar-Ge Merkezi'ni hayata geçiriyor. Küresel pazara son 5 yılda 1,5 milyar TL değerinde ürün ihraç eden Brisa; yıl sonu ihracat hedefini 180 milyon dolar olarak açıkladı. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın teşviki ile belgelendirdiği Ar-Ge Merkezi sayesinde yerli ürün tasarımı, geliştirme ve yenilikçi üretim teknikleri alanlarında kabiliyetlerini artıracak olan Brisa, aynı zamanda yerli tedarikçi geliştirme konusunda yapacağı çalışmalarla da Türk sanayisinin gelişimine katkı sunmayı hedefliyor.

Bakanlık teşviki

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın teşviki ile hayata geçirilen Brisa Ar-Ge Merkezi'nin duyurusu Brisa Genel Müdürü Cevdet Alemdar'ın ev sahipliğinde, Bridgestone Corporation Başkan Yardımcısı ve Brisa Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve JV Yönetici Ortağı Makoto Hashimoto, Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı ve Brisa Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Alper katılımlarıyla 10 Ağustos günü Sabancı Center'da yapıldı.



Sağlamlık ve konfor

Lastiğin emniyet, sağlamlık ve konfor anlamında yolculuğa kattığı değeri ancak teknoloji ile sürdürülebilir kılınabileceğinin altını çizen Alemdar, "Bugüne kadar pek çok ilke imza atan Brisa, Türkiye lastik sektörünün yenilik lideridir. Belgelendirilen Ar-Ge Merkezimizle bir sanayi şirketinden inovasyon şirketine dönüşüm yolculuğunda önemli bir adım daha attığımızı inanıyoruz. Son kullanıcı deneyimini önceliğimize alarak, teknoloji üretebilme yetkinliklerimizle pazarın ihtiyaçları doğrultusunda ürün geliştiriyoruz. Bizden başka herhangi bir üreticide olmayan özel karışım teknolojisine 17 milyon Amerikan Doları yatırım yaparak, otomotiv firmalarına dünya standartlarında lastik geliştiriyoruz. Yerli tedarikçi geliştirme ve yenilikçi hammadde geliştirme süreçlerini de önceliğimize alarak her yıl 30 yeni proje geliştireceğiz" dedi. ■

HMC YAPI, Scania'yı tercih etti

Altyapı sektörü ile çalışmalarına başlayan HMC Yapı, Türkiye genelinde birçok projede yer alırken, Doğu Otomotiv Scania Yetkili Satıcı ve Servisi Aykan Otomotiv'den satın aldığı 4 adet Scania P410 8x4 araçla faaliyet alanlarını genişletiyor.

İstanbul, İzmir, Kastamonu, Elazığ, Tekirdağ, GAP Bölgesi ve yeni başladıkları Rize ve Artvin gibi birçok şehir ve bölgede üstlendiği projeleri başarıyla tamamlayan HMC Yapı, araçlarını Silivri'deki merkez şantiyelerinde Scania Satış Bölge Müdürü Volkan Kâhya tarafından teslim aldı.

HMC Yapı ve San Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Coşkun, "Scania, düşük yakıt tüketimi, sağlamlığı ve yüksek ikinci el değeri ile işletme maliyetlerimizi düşürürken, en zorlu koşullarda bile sergilediği performans ile projelerimizde avantaj sağlıyor" dedi. ■



Sağlık Lojistik 25 milyon TL'lik filo yatırımı yaptı



2018'de 40. Yılı kutlamaya hazırlanan Sağlık Lojistik, Temsa İş Makinaları distribütörlüğünde satışı tamamlanan 50 adetlik Volvo Trucks Euro 6 araçlarıyla, filosunu 550 araca çıkarmış oldu.

Sağlık Lojistik filosuna aldığı 50 adet araç için, Volvo Trucks'ın Türkiye distribütörü Temsa İş Makinaları ile anlaşta.

Türkiye'nin önde gelen iş makinaları üreticisi, dünya devi Komatsu'nun 34 yıldır Türkiye distribütörlüğünü yürüten Temsa İş Makinaları, dünyanın önde gelen ağır hizmet tipi kamyon üreticilerinden Volvo Kamyon ile tüm Türkiye'yi kapsayan tek yetkili

distribütörlük anlaşması imzalandıktan sonra Sağlık Lojistik ile ilk filo yatırım anlaşmasını gerçekleştirdi.

Sağlık Lojistik'in geniş araç filosuna 50 adet Volvo FH13 460 HP 4x2 Low Şasi Euro 6 model aracın teslimi, Sağlık Lojistik Yenibosna tesislerinde yapılan törenle gerçekleşti. Törende; Temsa Genel Müdürü Eşref Zeka, Sağlık Lojistik İcra Kurulu Başkanı Zahit Sağlık ve Yönetim Kurulu Üyesi Nahit Sağlık' da yer aldı. Üst düzey yöneticilerin katılımıyla gerçekleşen tören, Temsa İş Makinaları tarafından sunulan plaket ile taçlandırıldı.

Birlikte çalışmak bir onur

Yatırım hedefleri doğrultusunda filosuna 50 adet araç daha ekleyen Sağlık Lojistik yetkilileri, Temsa İş Makinaları ile yapılan bu iş birliğinden yaratıcı ve vizyonel

çalışmaların da doğacağını düşündüklerini belirtti. Gerçekleşen bu ortak çalışmada, emeği olan herkese Temsa İş Makinaları ailesi adına gönülden teşekkür eden Eşref Zeka, "Temsa İş Makinaları için Sağlık Lojistik ile birlikte çalışmak bir onur. Aramızdaki bu iş birliğinin gerçekleşmesinde katkısı bulunan herkese teşekkür ediyorum" şeklinde sözlerini tamamladı.

Volvo Trucks karlılığına önemli katkılar sağlıyor

Teknolojinin getirdiği tüm donanım şekillerini hem araçlarında hem de akıllı depolama alanlarında kullanarak, yurtiçi ve yurtdışı

farklı birçok sektörden markaya lojistik çözüm hizmetleri sunan Sağlık Lojistik, karbondioksit salınımının ve gürültünün azaltılması için filosunda çevre dostu araçlara yer veriyor. Bu yeni yatırımında Volvo Trucks Euro 6 araçları tercih ettiklerine değinen Zahit Sağlık, "Volvo Trucks; araç kalitesi, teknolojik donanımları ve sürdürülebilir çevre koruma anlayışıyla otomotivde en güvenilir ve en iyi markalardan biri. Yurtiçi ve yurtdışı uzun yol taşımacılığında kullandığımız Volvo Trucks araçlar, yakıt tasarrufu sağlayan dayanıklı motorlarıyla maliyetlerin düşüşünde rol oynayıp, karlılığımıza önemli bir katkı sağlıyor. Yakıt verimliliğinin yanında bakım aralıklarının da uzun olması, bizim için oldukça önemli" dedi. ■

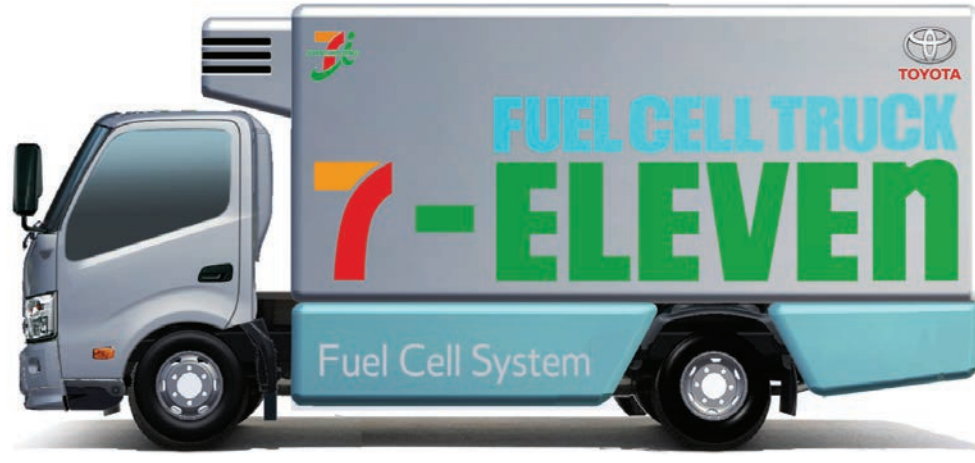


Toyota, yakıt hücreli kamyonla Enerji tasarruf ediyor

Toyota, Yakıt Hücreli Kamyon ile ticari alanda da enerji tasarrufu çalışmalarına devam ediyor. Yakıt hücreli Mirai modelini geçen yıl satışa sunan Toyota, aynı zamanda Japonya'daki fabrikasında yakıt hücreli forkliftlerle emisyon oranlarını düşürürken, başka ticari alanlarda da yakıt hücreli araçların yaygınlaşması için çalışmalar yapıyor.

Toyota'nın son olarak tanıttığı Yakıt Hücreli Kamyon ve Yakıt Hücresiyle çalışan jeneratörler, hidrojenli geleceğin yaygınlaşmasına katkı sağlayacak. Sıfır emisyonla çalışacak yakıt hücreli araçlar, yapılan anlaşmayla Seven-Eleven market zinciri tarafından kullanılacak. Bu sayede marketin ürün dağıtım ve operasyonu sürecinde enerji tasarrufu sağlanacak ve toplam CO2 emisyonu oranı düşürülecek.

Yakıt hücreli kamyonların kullanılmaya başlanması ile birlikte, gelecekte hidrojen bazlı araçların kullanıldığı bir toplumun oluşmasına katkı sağlanmış olacak. ■



3.5 tonun altındaki taşıtlar Geçiş belgesinden muaf

Türkiye-Gürcistan KUKK Toplantısı 24-25 Temmuz 2017 tarihlerinde Batum'da gerçekleştirildi.

Toplantıda Türk heyetine Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Saim İlçioğlu başkanlık etti. Görüşmeler sonucunda tek tip (ikili/transit) geçiş belgesi kotası 100 bin adetten 150 bin adede çıkarılmış; toplam izin verilen ağırlığı 3,5 tonun altında olan taşıtlar ise geçiş belgesinden muaf kılındı. Ayrıca, yalnızca 2017 yılına mahsus olmak üzere 3 bin adet ilave boş giriş geçiş belgesi teati edilmesi kararlaştırıldı. KUKK Toplantısına TOFED Genel Başkanı Birol Özcan ve Yönetim Kurulu Üyesi Hasan Kurnaz da katıldı. ■

Delta Nakliyat'tan 20 Mercedes yatırımı



1994 yılından bu yana nakliyat sektöründe faaliyet gösterdiklerini belirten Delta Nakliyat Genel Müdürü Temel Güner, "Özmal olarak filomuzda bulunan 40 tır ve 40 kamyon ek olarak 20 Mercedes Axor yatırımı daha yaptık" dedi.

Taşımacılık açısından Türkiye'nin Avrupa'daki ülkelerden daha avantajlı olduğunu belirten Güner, "Ticaretin vazgeçilmez unsurlarından biri olan taşımacılık

sektörü son yıllarda Türkiye'de önemli bir ivme yakaladı. Nakliye ile ilgili taleplerin sorunsuz ve zamanında karşılanması adına birçok taşımacılık firması kendini yenilemeye başladı. Sektörde vizyon ve nitelikli işgücü arttığı takdirde Türkiye'nin uluslararası lojistik merkezlerinden olması mümkün. Taşımacılık hizmetleri konusunda profesyonel çözümlere ihtiyaç duyan şirketler, lojistik sektöründe nitelikli hizmet veren ve zengin araç filosuna sahip firmalar ile çalışmayı tercih ediyor" dedi.

Daha nitelikli taşımacılık sunuyoruz Temel Güner, taşımacılık sektöründe daha iyi

hizmet verebilmek için araç filosu ve diğer donanımları arttırdıklarına dikkat çekerek, "Özmal filomuza son olarak 20 Mercedes Axor yatırımı daha yaptık. C-2 Belgesi yeterliliğine sahip olarak her geçen gün ihtiyaca yönelik donanımlarımızı günümüz teknoloji ile bağdaştırarak daha nitelikli taşımacılık çözümleri sunuyoruz. Uluslararası kara taşımacılığı, deniz taşımacılığı, karayolu taşımacılığı, proje taşımacılığı, forwarderlik, konteyner depolama ve gümrükleme hizmetlerikonusunda hizmet kalitemizi daha da artırarak sektördeki yükselişimizi sürdürmeyi hedefliyoruz" dedi. ■

Ulusal Market Zinciri HAKMAR'dan Kamyon yatırımı

İstanbul merkezli ulusal market zincirleri HAKMAR, filosunu güçlendirmek için Euro 6C motorlu yeni MAN kamyonları tercih etti. HAKMAR tarafından satın alınan 10 adet MAN TGL 12.180 4X2 BL kamyon, MAN'ın Ankara'daki tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi.

Teslimat törenine, HAKMAR Genel Müdür Yetkiner Satılmış MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Kadri Başaran, Satış Destek Ekibinden Murat Çardak ve Gözde Celepçi Uyanık katıldı.

Yetkiner Satılmış, "MAN araçları, gerek üstün nitelikleri, gerekse düşük işletme maliyetleri ile her dönemde ilk tercihimiz oldu. Araçların üstün nitelik ve kalitelerinin yanı sıra aldığımız satış sonrası hizmetlerden de son derece memnunuz. Bunların yanı sıra düşük yakıt sarfiyatı, konforlu kabin ve sürüş imkanları nedeniyle de filomuzu MAN ile büyütme kararı verdik" dedi.

Kadri Başaran, "Yaşam boyu iş ortağımız olarak kabul ettiğimiz müşterilerimizin memnuniyetini en üst seviyede gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Yeni araçlarımızın da HAKMAR'a hayırlı ve uğurlu olmasını dileriz" dedi. ■

Seray Nakliyat da Schmitz Cargobull tercih etti

İstanbul merkezli Seray Uluslararası Nakliyat son yatırımında 4 adet Schmitz Cargobull Mega Varios ile filosunu güçlendirdi. Teslimat törenine firma sahibi Doğan Bayındır ile Schmitz Cargobull adına Satış Müdürü Kaan Kayral ve Türkiye Satış Müdürü Nihat Ö. Ayhan katıldı.

40 adetlik filosunun yarısının Schmitz'den oluştuğunu belirten Doğan Bayındır, "Farklı yüklerle farklı çözümler sunan Varios treylerler ile müşterilerimize daha kaliteli bir hizmet sunuyoruz. Schmitz Cargobull'un 6 yıl/1 milyon km garanti imkanı sayesinde en zorlu yol koşullarında bile gözümüz

arkada kalmıyor. Müşterilerimizin yükleri güvenle adreslerine ulaştırken filomuzun servis ve işletme maliyetleri minimum seviyede kalıyor. Yatırımlarımızda Schmitz'i tercih ediyoruz" dedi.

Schmitz Cargobull Türkiye Satış Müdürü Nihat Ö. Ayhan, "Schmitz'in Türkiye'deki yatırımı, müşterilerimizin yüksek beklentisi ve ilgisiyle birlikte hızlı büyüyor. Amacımız bilinen Schmitz kalitesini yeni sürprizlerle kullanıcılarımızın beğenisine sunmaktır. İş ortağımıza yeni treylerlerinin hayırlı olmasını diliyoruz" diye konuştu. ■



Limiti internet üzerinden belirlenecek

DKV CARD şimdi daha güvenli

DKV Euro Service, müşteri hesabının elektronik ortamda takibini sağlayan DKV COCKPIT hizmetine yeni güvenlik özellikleri ekledi. Bundan böyle DKV müşterileri, her kartın limitini esnek bir biçimde belirleyebileceği gibi, internetin olduğu her yerden hesaplarını gerçek zamanlı takip edebilecek. Yeni güvenlik özellikleri ile araca tahsis edilen kart limiti müşteriler tarafından güzergaha uygun olarak uzaktan belirlenebilirken, gerektiğinde kartın kullanımını geçici olarak kapatıp açabilecek. Ayrıca, kart kullanım hareketleri gerçek zamanlı internet üzerinden takip edilebilecek.

DKV Euro Service Türkiye Satış Müdürü Deniz Çokçoş Sezer, "Aynı güzergahta çalışanlar bile her aracın yakıt kullanım alışkanlığı ve hizmet ihtiyacı farklı olabiliyor. Yeni güvenlik özellikleri sayesinde müşterilerimiz, DKV CARD güvenlik ayarlarını kendi ihtiyaçları doğrultusunda internetin olduğu her yerden müşteri arayüzünü kullanarak yeniden düzenleyebilecekler" dedi. ■



Ersan Ersoy

Sertrans Logistics'in Kargo Müdürü oldu

Sertrans Logistics Hava ve Deniz Kargo Müdürlüğü görevine A. Ersan Ersoy getirildi. Doğu Akdeniz Üniversitesi'nde lisans ve yüksek lisans öğrenimini tamamlayan Ersoy, iş hayatına Koç Holding Dış Ticaret Departmanı'nda başladı. Ersoy, 15 yıllık profesyonel hayatında lojistik sektöründe çeşitli firmalarda görev aldı. 3 Temmuz'da göreve başlayan Ersoy, Sertrans Logistics'in Hava ve Deniz Kargo Departmanı'nın tüm faaliyetlerinden sorumlu olacak. ■





Sultan S



Sultan Maxi



Sultan Confort

Otokar Sultan

Yeni yüzüyle yollarda

Türkiye'nin yanı sıra Almanya, Fransa, İtalya ve İspanya gibi ülkelerde de büyük beğeni toplayan Sultan, kullanıcı beklentilerine en üst düzeyde yanıt verecek yeni yüzü ve özellikleriyle Otokar bayilerindeki yerini aldı.

Müşteri beklentilerine her zaman öncelik verdiklerini ifade eden Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "Toplu taşıma ve turizm sektörünün son yıllarda en çok tercih ettiği, küçük otobüs pazarının lideri Sultan ailesi, yenilenen özellikleriyle sektöre yön vermeye devam edecek. Sektörümüzde müşteri beklentileri doğrultusunda konforun, güvenliğin ve estetiğin her geçen yıl daha da öne çıktığını görüyoruz. Yeni Sultanlar beklentilerin ötesinde sunduğu bu özellikler ile birlikte aynı zamanda kullanıcılarına performans ve ekonomi vad ediyor. Sultan'ın yenilenen yüzü, Otokar olarak sahip olduğumuz yenilikçi anlayışın, Ar-Ge gücünün ve müşteri odaklı anlayışın bir yansımasıdır" dedi.

Konfor ve güvenlik bir arada

Yenilenen yolcu koltuklarıyla yolcu konforunun ön planda tutulduğu Sultanlar aynı zamanda daha ferah iç mekana sahip. Hem sürücüsü hem de yolcusu için kolaylık sunan geliştirmelere sahip yeni Sultanlarda arka bagaj kapağı artık paralel açılıyor. Konforun yanı sıra üst düzey güvenlik sistemlerinin yer aldığı Sultanlarda artık EBS ve ASR standart. Sürücü ve yolcu güvenliği için yeni özelliklerle donatılan Sultan S, Confort, Maxi ve Mega şerit takip sistemiyle, Sultan Mega ise ek olarak gelişmiş acil fren sistemiyle yollarda olacak.

Bütçe ve zaman dostu

Yeni Sultan ailesi, güçlü Euro 6 OBD-C motoru ve artan tork

Sultan Mega

gücü ile performans olarak da farkını ortaya koyuyor. Yüksek verime sahip yeni nesil Euro 6 motoru, egzoz emisyonlarını düşürürken daha düşük yakıt tüketimini de beraberinde getiriyor. Yeni Sultanlar, aynı zamanda düşük yakıt tüketimi ve düşük

işletme giderleri sayesinde kullanıcı bütçesini de koruyor. Ayrıca uzun bakım aralıkları ile zamandan da tasarruf sağlayarak kullanıcısının bakım dönemlerini daha az düşünmesini sağlıyor. ■



Otokar'dan

Özer Tur'a 10 Sultan S

Otokar, turizm ve servis taşımacılığının 'Sultan'ı ile şirketlerin ilk tercihi olmaya devam ediyor. Tasarım ve teknik özellikleri ile Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan, Özer Tur'un da tercihi oldu. Ankara'nın köklü personel ve öğrenci taşımacılığı firmalarından Özer Tur, tasarım, konfor, güçlü teknik özellikleri ve düşük işletme giderleriyle kullanıcılarına her daim kazandıran 10 adet 29+1 kişilik Sultan S'i filosuna kattı.

Otokar bayi Uğural Otomotiv tarafından

gerçekleştirilen teslimat töreni, Özer Tur İdari İşler ve Satın Alma Müdürü Mehmet Başargan, yöneticiler Cihangir Özer, Oğuztürk Özer ve Uğural Otomotiv Satış Müdürü Ahmet Öngay'ın katılımıyla gerçekleşti.

Mehmet Başargan, "26 yıldır prestijli firmalara modern araç ve yetkin sürücü kadromuzla hizmet veriyoruz. Filomuza kattığımız 10 adet Sultan S ile hem günümüz koşullarına uygun modern araç filomuzu genişlettik, hem de hedeflerimize bir adım daha yaklaştık" dedi. ■



yeni Sultan yine Sultan



Sultan Ailesi yenilendi.

Servis ve turizm taşımacılığının lideri Otokar Sultan Ailesi yenilendi! Yakıtta cimri, rampada güçlü Otokar Sultanlar şimdi daha konforlu, düşük işletme giderleriyle kullanıcıları hep kazançlı.

Siz de Otokar Bayileri'ne gelin, yenilenen Sultan Ailesi'yle bir an önce tanışın.

444 6857 (444 OTKR) | www.otokar.com.tr | /OtokarTicariAraclar | /OtokarAS | /OtokarTr



Otokar
— Doğru karar —