

## » Lojistik DOSYASI

7-8-9-10-11'de

Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Suat Hayri Aka'nın belgeler üzerinde çalışılması önerisi çok önemli.

# BELGE BİRLEŞTİRME

## ŞART MI?

### Düzeltilme ve özür

Geçen sayımızda Sayın Müsteşarımız Suat Hayri Aka'nın unvanını, 26 Ağustos 2016 öncesinden kalan alışkanlığı-mızla Müsteşar Yardımcısı olarak yazdık ve yazarlarımızın köşe yazılarındaki unvanları da buna göre düzenledik. Sayın Müsteşarımızdan ve yazarlarımızdan özür diliyoruz. ■



Yönetmelik çalışmalarında belgelerin birleştirilerek azaltılması düşüncesi büyük yer tutuyor. Bu ne getirecek? Birleştirme veya azaltma şart mı? Üzerinde pek de uzlaşamayan, her durumda memnuniyetsizlikler ve ilave iş yükü getirmesi beklenen belge değişikliği yerine, bundan beklenen faydaları sağlayacak diğer çözümlere yönelmek daha yerinde olmaz mı?

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin yeniden hazırlanması, taşımacılar için büyük önem taşıyor. Bu konuda, taşımacıların da görüşlerinin birinden fazla kez alındığı önemli çalışmalar yapıldı. Buna karşılık ortaya nasıl bir sonuç çıkacağı, taşımacıların ne ölçüde memnun edeceği merak konusu.

Bunun en önemli noktasını da yeni yetki belgeleri oluşturuyor. Sadece sektöre yeni girecekleri değil, uyum zorunluluğu nedeniyle mevcut taşımacıların da ilgilendiren konu çok hassas. Buna da bağlı olarak, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşarı Suat Hayri Aka'nın 'aciliyet gösteren basit düzenlemelerin hemen yapılması, yetki belgeleri gibi hassas konularda daha fazla çalışma yapılması' yönündeki önerisi çok yerinde.

Yeni Yönetmelik belge türlerinin azaltılması konusuna yer veriyor. Bu da bir anlamda mevcut belgelerin birleştirilmesiyle sağlanacak. Peki, bu birleştirilerek azaltma ne getirecek? Böyle bir düzenleme zorunlu mu? Otobüsçülük belgeleri üzerinden bunu cevaplamaya çalışalım.

### Mevcut belgeler

B1: Uluslararası ve şehirlerarası tarifeli ticari yolcu taşıma belgesi

B2: Uluslararası ve şehirlerarası tarifesiz ticari yolcu taşıma belgesi

D1: Şehirlerarası tarifeli ticari yolcu taşıma belgesi

D2: Şehirlerarası tarifesiz ticari yolcu taşıma belgesi

Konuya ilişkin taslak ve talepler iki birleştirme seçeneğini gündeme getiriyor.

### Birinci seçenek

Bakanlığın taslağında yer alıp, bazı otobüsçülerce de desteklenen B1 ile B2 belgelerinin, D1 ile de D2 belgelerinin birleştirilmesi önerisi ne getirecek? Tek belge ile tüm uluslararası veya yurtiçi taşımacıların yapabileceği, diğer bir deyişle, taşıtların aynı belgeye yazılması suretiyle aynı taşıtın tüm taşımalarda kullanılabilmesi. Bunu, belgeleri birleştirilerek değil, taşıtların farklı belgelere yazılmasını sağlayarak yapamaz mısınız? Ayrıca B1 ile B2'nin birleşiminden oluşacak belge yurtiçi taşımacıların da yapabileceğine ikinci belgeye ne gerek var?

### İkinci seçenek

B1 ve D1 belgelerinin tarifesiz taşıma, B2 ve D2 belgelerinin de tarifeli taşıma şeklinde birleştirilmesi. Bunun yararı bir belgeyle hem uluslararası hem de yurtiçi taşımacıların yapılmasıdır. Mevcut B1 veya B2 belgesi zaten bu imkanı veriyor. Bazıları, 'B1 ve D1 belgesinde sözleşmeli taşıt ve hat sayısı gibi konularda kısıtlamalar var' diyebilir. Bunun yeni belgelerde olmayacağından emin miyiz? Ayrıca belgeleri birleştirmeden bu kısıtlamaları kaldırırsanız, birleştirme sonucu oluşacak durumu zaten yaratmış olursunuz.

Belge birleştirme olmadan iyileştirme yapılabilecek hususlar varken, yeni yükler ve memnuniyetsizlikler getirecek birleştirmede ısrarcı olmaktan vazgeçilmeli. Bunun, Bakan Arslan ve Müsteşar Aka'nın konuya ilişkin tereddütlerini de gidermesi beklenebilir. ■

## Kış lastiğinde zorunluluk 1 Aralık'ta

Karayolları Trafik Kanununun 65/A maddesi ve buna dayanılarak 1 Nisan 2017'de yayınlanan tebliğ göre 1 Aralık - 1 Nisan tarihleri arasında yük ve yolcu taşıyan tüm araçlarda kış lastiği kullanılması zorunlu. Valilikler, il sınırları içindeki uygulama kararlarını alabilecek ve zorunluluğun daha önce veya daha sonra başlayıp bitmesine karar verebilecek.

Araçlar, lastikler ve denetimlerle ilgili esaslar tebliğde yer alıyor. ■

Konu uzmanı Makine Yüksek Mühendisi Alpay Lök'ün yazısı sayfa 6'da

## Kâmil Koç, 12 Turismo aldı



3'te

## Irak Metro

Türk otobüsçülüğündeki kalite

## Dünyada bir numara



Yeni sınav sistemi servisçiyi etkileyecek, ama önceliğimiz gençlerimiz



ISTAB Başkanı Ahmet Karakış, TEOG yerine getirilen sınav sistemini okul servis taşımacılığı açısından değerlendirdi. ■ 4'te

Koşan Turizm sahibi Bayram Küle Okul taşımacılığı ayrı bir sektör

## Ayrı düzenlenmeli

Metro Turizm'in Irak'taki partner firması MDhuyuf Al Arabiya Turizm'in sahibi Abdulrahman Fadhil Mohammed ile gerçekleştirdiğimiz sözleşimimizde tercümanlığımızı da Musa Çaktır yaptı. ■ 3'te

## Taşımacılığın değerli firmaları bir araya geldi Lojistikçiler Logitrans'ta buluştu



Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı, lojistik ve tedarik zinciri yönetimi sektörlerinin karar vericilerini 11'inci kez buluşturdu. ■ 9'da

## Lojistikçiler ödüllendirildi



8'de

275 milyon Euro ciro, yüzde 12 büyümeye üzerine çıkmayı hedefliyoruz



Genel Müdür Ali Tuglar

7'de

## Ford Trucks'ın yeni 6x4 çekici modeli 3542T yollara hazır



8'de

## Filosundaki Mercedes sayısı 400 oldu Akça Şirketler Grubu 125 Arocs aldı



10'da

## Tema İş Makinaları Türkiye Ekonomisine Değer Katıyor Hedef yüzde 10 büyümeye



11'de

## Egelim Lojistik, İki ayda 62 MAN çekici ve kamyon aldı



11'de

## DAF Glokal'in pazar hedefi yüzde 10

Glokal Motorlu Araçlar DAF İkitelli Servisi, yeni ürünlerin de tanıtımıyla 17 Kasım günü hizmete girdi.



6'da



Dr. Zeki Dönmez

Kış lastiğinde kapsam iyileşti

5'te



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Otomobil Sahipliği ve Sistemsel Yenilenme - 6

2'de



Mustafa Yıldırım

Trafik güvenliği ve karayolunun önemi

4'te



Mevlüt İlgin

Sevindirici gelişmeler yaşıyoruz...

2'de



Ekrem Özcan

Makineciler Out, Telcolar In (mi?)

6'da

## Otomobil Sahipliği ve Sistemsel Yenilenme - 6

Lastik güvenliği doğrudan araç ve taşıt güvenliği ile ilgili olduğundan can güvenliğini ön plana çıkaran bir konudur. Hepimizin bildiği üzere; otomotiv sektörü, dünya pazarında ilk sıralarda yerini almış ve kendi alt sektörleri ile çok büyük bir istihdam alanı oluşturmuştur. Bu büyüme ve değişimden Türkiye olarak biz de payımızı alarak, dünyada hak ettiğimiz sıralara emin adımlarla ilerlemekteyiz.



**PROF. DR. MUSTAFA İLICALI**  
mustafa.ilicali@tasimadunyasi.com  
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

dünyasında trend artık güvenli araç, güvenli teknoloji paralellğinde ilerlemektedir. Bütün bu çalışma ve gayretlerin temelinde güvenli sürüş ve güvenli araç kontrolü vardır. Günümüzde meydana gelen trafik kazaları ve istatistikleri ciddi olarak ele alınacak olursa, lastik tekerlekler üzerinde ne kadar daha çalışma ve gayret gösterilmesi gerektiği daha net

olarak ortaya çıkacaktır. Otomobil hızlarının artması, yol kalitelerinin değişmesi ve akıllı otoban sistemleri gibi uygulamaların yaygınlaşması güvenliği dünyada araç üretiminde en önemli noktaya taşımıştır. Ekonomi ve tasarım kriterleri güvenliğin yanında aşağı sıralarda kalmaktadır. Güvenliğin ilk aşaması lastiktir.

### Yeni teknolojiler

Ayrıca ulaştırma teknolojileri o kadar hızlı gelişmektedir ki, daha fazla yolcu ve yükün gittikçe azalan zaman dilimleri içerisinde ve azalan maliyetlerle, güvenli bir şekilde taşınabilmesi için her geçen gün yeni teknolojiler geliştirilmektedir. Buna karşılık artan talebi karşılamak için alınacak kararların kesinlikle bilgiye dayalı olması gerektiği, ulaştırma alanında her geçen gün önem kazanmaktadır.

Hızlı, ekonomik, güvenli, çevreye az zarar veren ve çağın koşullarına uygun bir ulaştırma sisteminin kurulması, ülkenin ekonomik, sosyal ve kültürel yapısının gelişmesine etki eden başlıca faktörlerdendir. Doğal kaynakların verimli bir şekilde kullanılması, mal ve hizmetlerin hızlı dağıtılması, iç ve dış ticaretin geliştirilmesi ancak yolcu ve yük taşımacılığının dikkatli bir şekilde planlanması ve düzenli bir ulaştırma ağının oluşturulması ile mümkün olacaktır.

### Ekonomik, sosyal, hukuki çevre

Ülkemiz yük ve yolcu taşımacılığında payı her geçen yıl artarak 2004 yılı itibarıyla yüzde 95'in üzerine çıkan karayolu yolcu taşımacılığının da bu çerçevede verimli ve Avrupa Birliği müktesebatına uyumlu bir şekilde planlanması, hem ülke kalkınması hem de taraf olunan uluslararası antlaşmaların gerekleri açısından bir zorunluluk olarak belirmektedir.

Filo dağılımı ve analizinde de ana unsurlar olan teknik-ekonomik-sosyal-hukuki çerçeveyi ortaya koymak önemlidir. Teknik ayakta; filonun türel dağılımı, mevcut varlığı, entegrasyon gereksinimleri ve analiz prosesini göstermekteyiz. Hukuki ayağı ise; 'Karayolu Taşımacılık Kanunu' özelinde ortaya koyduğumuz şekliyle, gerekli yasal düzenlemelerin işler bir şekilde ortaya konmasıyla teşkil edilebilmektedir. Sosyal çerçevede; toplumun kültürü, tüketim alışkanlıkları, üretim ve tüketim yönelimleri belirleyici hususlardır. Ekonomik ayak; toplumun huzur, refah, adalet duygusu ve güvenlik gereksinimlerini destekleyici bir argüman olarak düşünülmelidir. Bu itibarla; bütün bu ana unsurlar birbirini besleyici ve etkileyci olup kopmaz bir ilişki içerisinde dirler.

### 2023 hedefi

Şunu söyleyebiliriz ki; 2023 Cumhuriyet' in kuruluşunun 100. yılı hedefleri bağlamında ortaya konan 'Dünya'nın en büyük 10 ekonomisinden biri olmak' yaklaşımı, gerekli ve yeterli büyüklükte ve işlevde ulaştırma yatırımlarının doğru bir bakış açısıyla ortaya konması ve hayata geçirilmesiyle mümkün olabilecektir. Bu hedefe sahip bir Türkiye; ulaşımdaki problemlerini hızla çözmeli ve aynı zamanda, doğal ulaşım koridoru olma ve merkezlik vasfını destekleyici şekilde çok önemli bağlantı projeleri gerçekleştirmelidir. Yerinde ve doğru kararlarla desteklenecek bir 'Ulaştırma Politikası' teknik-ekonomik-sosyal entegrasyonun dinamosu ve itici güçlerinden biri olacaktır. ■



## Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu  
Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Ankara'da, geçen hafta, '8. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyumu ve Sergisi' düzenlendi. Hükümetin, trafik kazalarının azaltılmasına yönelik yaptığı çalışmalar ve etkinlikler çok önemli kazanımlar sağlayacak. Kazaların önlenmesine yönelik birçok çalıştay ve sempozyum düzenleniyor. Ankara'da gerçekleştirilen Trafik Güvenliği Sempozyumu'na Sayın Başbakan, 4 Bakan ile birlikte katıldı. 16 Kasım Perşembe günü Sayın Başbakanımızın konuşmasını ilgiyle dinledim. Trafik kazalarındaki akıllı sistemlerin kullanılmasına yönelik çalışmaları destekliyoruz. Bu büyük organizasyonun bir parçası da TOFED oldu. TOFED bu sempozyumda stant ve sponsorluk desteği ile yerini aldı. TOFED'i Yüksek Trafik Güvenliği Başkanı Ahmet Türkoğlu ile Ankara Otobüsçüler Derneği Başkan Yardımcısı Hacı Barış temsil etti. Ulaştırma İrtibat Bürosu

## Ulaştırma İrtibat Bürosu

Öte yandan sevindirici bir gelişme de oldu. Ulaştırma Bölge Müdürlüğü, TOFED'in girişimleri sonucunda, Bakanlığın olurluyla, İstanbul Otogarı'nda bir irtibat bürosu açmıştır. Bu büro Bölge Müdürlüğü'nün bu konuya ilişkin ilave önerisi de Bakanlıkça uygun görülerek önceden izin verilen işlemlere ek olarak F türü yetki belgelerinin hizmet verdikleri/verecekleri firmaların acente listelerine ilave ve düşüm işlemleri ile C,K,L,M,N ve P türü yetki belgesi eki taşıt belgelerine taşıt ilave/düşüm işlemlerinin de yapılması mümkün oldu. Bu gelişmeye teşekkür ediyoruz. Ancak önceki teklifimiz olup Bölge Müdürlüğü'nce de Bakanlığa iletilip de kabul edilmeyen B2, D1, D2 ve D3 yetki belgelerinin ve yurtiçi eşya taşıma yetki belgelerinin başvuru/yenileme işlemlerinin yapılmasına ilişkin talebimizi yenileyeceğiz. ■



## Kortrijk Busworld Fuarı'nda MAN rüzgarı esti

# MAN Lion's Coach, 6 ödülünden 3'ünü aldı

Kortrijk Busworld 2017'de ilk kez görülmeye çıkan ve büyük beğeni toplayan MAN Lion's Coach, bu yıl altı kategoride dağıtılan ödüllerden üçünü alarak, yarışmaya da damgasını vurdu. MAN Lion's Coach, yarışmada 'Büyük Ödül'ün (Grand Coach Award) yanı sıra Konfor (Comfort Label) ve Tasarım (Design Label) kategorilerinde de en iyi seçildi.

Otobüs sektörünün uluslararası alandaki uzman isimleri ve çeşitli ulaşım şirketlerinin yöneticilerinden oluşan yarışma jürisi, yarışmacıları altı

kategoride değerlendirdi. Altı kategoride altı ödül için yarışan 11 firma arasında bulunan MAN, Busworld'de ilk resmi tanıtımı gerçekleştirilen MAN Lion's Coach ile yarışa katıldı. Yeni model MAN Lion's Coach; sadece tasarımıyla değil aynı zamanda yeni fonksiyonlarıyla öne çıktı. LED ön ve arka ışıklandırma, iyileştirilmiş güç aktarımı (daha güçlü ve daha verimli D26 motoruyla) ve güvenlik özellikleriyle MAN Lion's Coach, ECE R66.02 devrime sistemi standartları ile uyumluluğu en göze çarpan özellikleriyle de ön planda oldu. ■



Tuğrul Arıkan

### 1.9 Litre Dizel Motora Sahip

# Yeni Isuzu D-Max Satışa Sunuldu

Isuzu'nun pikap segmentindeki temsilcisi D-Max, yenilenerek Türkiye'de satışa sunuldu. D-Max, yeni 1.9 lt'lik dizel motor, 6 ileri manuel ve otomatik şanzıman tercihleriyle sefiyle aynı gücü üretirken, daha düşük yakıt tüketimi, sessiz bir kabin ve konforlu bir sürüş sunuyor. Yeni D-Max'ın 2017 yılında en üst

donanım paketi V-Cross satışa sunulurken diğer versiyonları ise 2018 itibarıyla Türkiye'de üretilecek satışa sunulacak.

Yeni D-Max, V-Cross modelinde dayanıklılık ve gücü, sahip olduğu premium donanımlar ve üstün sürüş konforuyla harmanlıyor. V-Cross modelinde yeni LED gündüz farları, ısıtmalı ön

koltuğlar, elektrikli sürücü koltuğu, anahtarsız giriş ve çıkarma, 8 hoparlör, bütün akıllı telefonlarla kullanılabilen Android işletim sistemine sahip navigasyonlu 8" D-VISION Multimedya Sistemi, geri görüş kamerası, arka park sensörü, yokuş kalkış asistanı, yokuş iniş kontrolü ve hız sabitleyici gibi birçok donanım özelliği standart olarak sunuluyor.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, "Yeni Isuzu D-Max artık daha dinamik. Arazi şartlarında olduğu gibi, günlük hayata da adapte oldu. Premium donanımları ve üstün sağlamlık DNA'sıyla her yol şartında gidebilen bir araç. Eski nesilde sunulan 2,5 lt'lik motor yerine artık yeni nesil 1.9 lt'lik bir motor kullanıyoruz. Türkiye'de satılan pikaplar içinde en düşük hacimli motor, kullanıcılarına uzun vadede ciddi bir MTV avantajı sağlayacak" dedi. ■



## Brisa, Otopratik ile Zonguldak'a değer katacak

Brisa, araç sahiplerinin lastik ve oto bakımı gibi çeşitli ihtiyaçlarını tek noktada karşılayabilmelerini sağlamak amacıyla hayata geçirdiği Otopratik zincirinin yeni mağazasını Ormanlı Belediye Başkanı Bayram Başol, Alaplı Belediye Başkanı Nuri Tekin, Karadeniz Ereğli Kaymakamı Nazım Madenoğlu, Kdz. Ereğli Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Sertan Yalçın ve Brisas



yöneticilerinin katılımıyla Zonguldak'ta, Frenpar işbirliğiyle hizmete sundu.

Brisa Girişimcilik Direktörü Oğuzhan Avdan, "Günümüzde hemen her sektörde olduğu gibi otomotiv servis ve bakım

sektöründe de hız, esneklik ve kalite öne çıkıyor. Tüketiciler en kaliteli hizmeti en hızlı şekilde alırken, ihtiyaçlarına yönelik esnek çözümler sunabilen markaları tercih ediyor. Zonguldak'ın ilk Otopratik mağazası için

15 yıldır iş ortağımız olan Frenpar ile gerçekleştirdiğimiz yeni iş birliği ile de nesiller boyu değer üretebileceğimiz bir ortaklığa imza attığımızı inanıyoruz" dedi. ■



### Yeni Nesil Ürünleri ve Dijital Hizmetleriyle

# Brisa, Transist 2017'de ilgi topladı

Brisa, Transist 2017 Uluslararası İstanbul Ulaşım Kongresi ve Fuarı'nda ticari lastikler ürün grubu ve dijital hizmetleri ile yer aldı. Bridgestone -UAP-01, Bridgestone M788 ve Lassa 100S lastikleri fuar süresince öne çıkan ürünler arasında

yer aldı. Tüm şehiriçi ürünlerini 'Kış Lastiği' sertifikalı olarak sunan Brisas, yeni nesil lastiklerinin yanı sıra lastik kaplama markası Bandag'ın şehiriçi otobüs ürünlerini de tanıttı.

İETT'nin toplamda 1.600 aracına lastik tedariki sağlayan Brisas, bu operasyonu yönetmek için İETT'nin altı garajında operasyon merkezi kurdu. Brisas, Tmp-programı ile İETT araçlarına ait 15000 adet lastiğin performansını canlı olarak takip ederken, filolara özel çözümler sunan Filofix yol yardım hizmetiyle de İETT'nin araçlarında kullanılan lastiklerini 7/24 takip ediyor ve müdahale ediyor. ■

## Irak Metro

# Türk otobüsçülüğündeki kalite Dünyada bir numara

**M**etro Turizm'in Irak'taki partner firması Dhuyuf Al Arabiya Turizm'in sahibi Abdulrahman Fadhil Mohammed, 2013 yılından beri Türkiye'de İstanbul-Samsun ve Ankara hattından Bağdat'a seferler gerçekleştirdiklerini belirterek, "Türkiye'nin otobüsçülüğünde ulaştığı hizmet kalitesi dünyada bir numara. Ayrıca ulaşım altyapısı, köprüleri, yolları ile çok ileri seviyede bir ülke" dedi.

2013 yılında İstanbul-Bağdat hattında başlayan Irak Metro'nun seferleri bugün de Ankara ve Samsun'un eklenmesi ile devam ediyor. Bu hatta 20 araçlık filo ve 2+1 koltuk düzenindeki son derece modern ve konforlu Mercedes otobüslerle hergün seferler gerçekleştiriliyor.

Metro Turizm'in Irak'taki partner firması Dhuyuf Al Arabiya Turizm'in sahibi Abdulrahman Fadhil Mohammed ile bir araya geldik. 2013 yılında başlayan İstanbul-Bağdat seferleri, doluluk oranları Kuzey Irak'taki referandum sonrasında yaşanan sorunlar nedeniyle yüzde 50'lere kadar düşse de sürüyor.

### Sefer düzenleyen tek firma

Irak Metro; İstanbul-Bağdat, Ankara-Bağdat ve Samsun-Bağdat hattında sefer düzenleyen tek firma. Metro Turizm ile Dhuyuf Al Arabiya firmasının işbirliği sürecinin başlamasına yönelik girişimleri yapan Musa Çaktır olmuş. Abdulrahman Fadhil Mohammed ile gerçekleştirdiğimiz söyleşimizde tercümanlığımızı da Musa Çaktır yaptı.

### Musa Çaktır'ın girişimleri

Baba mesleği olan otobüsçülüğe devam ettiğini belirten Abdulrahman Fadhil Mohammed, Suriye'de iç savaş başlamadan önce Irak'tan Suriye, Umman, Suudi Arabistan'a seferler düzenlediklerini ve o dönemde 40 araçlık bir filoya sahip olduklarını belirterek, "Suriye'de yaşanan iç savaş sonrasında yeni arayışlara girdik. Çünkü savaş bizi çok olumsuz etkiledi. Bu dönemde Metro Turizm ile İstanbul-Bağdat arasında partner şekilde çalışma yönünde girişimlerimiz oldu. Bölgeyi ve bizi çok iyi tanıyan Musa Çaktır ile buluştuk, işbirliği sürecimiz 2013 yılında başladı" dedi.

### Filosunda 20 Mercedes otobüs

Şu anda filolarında 20 adet Mercedes-Benz otobüs bulunduğunu belirten Abdulrahman Fadhil Mohammed, "Otobüslerimiz 2+1 koltuk düzeninde. Koltuk arkası ekranlar mevcut. İstanbul-Bağdat, Ankara-Bağdat, Samsun-Bağdat hattında sunduğumuz hizmet sürecinde yolcularımıza son derece konforlu ve güvenli bir seyahat sunuyoruz. Mercedes araçların dayanıklılığından, sağlamlığından bizler; konforundan da yolcular memnun" dedi. Kuzey Irak referandumunun doluluk oranlarını çok etkilediğini vurgulayan Abdulrahman Fadhil Mohammed, "Kerkük'te girişte bulunan bir köprü vardı. O köprü



Musa Çaktır

Abdulrahman Fadhil Mohammed

yıkılınca seyahat süreci uzadı. Bağdat seferi, 30 saatte yapılırken, şu an 40 saate kadar uzadı. İbrahim Halil Kapısı'ndan çıkıyoruz, şu an Irak'tan geliş yok. Ancak Türkiye'de var olan Iraklıların Bağdat'a gitmelerine yönelik tek yönlü bir talep var. Ayda 1000 civarında yolcu taşıyoruz" dedi. Türk firmalarına yönelik otobüslerin modelleri konusunda çok büyük zorluklar yaşatıldığı yönündeki görüşlere katılmadığını belirten Abdulrahman Fadhil Mohammed, "Türk firmaları 5 yaşa kadar sınırlı. Irak firmalarına yönelik uygulama ise 7. 20 yaşında otobüslerle seferler gerçekleştiriyor" açıklamaları doğru değil" dedi.

### Türkiye Number One

Türk otobüsçülüğünün ulaştığı hizmet kalitesi ile dünyada bir numara seviyesinde olduğunu belirten Dhuyuf Al Arabiya Turizm'in sahibi Abdulrahman Fadhil Mohammed, "Türkiye otobüsçülüğünde geldiği seviyeye, ulaşım altyapısıyla, köprü ve yollarıyla sadece bölgenin değil, dünyanın en ileri seviyesine gelmiş bir ülke. Otobüsçülüğünde Türkiye number one, yani bir numara" dedi. ■

### Metro işbirliğinden memnunuz

Metro Turizm ile başlayan işbirliği sürecinden de çok memnun olduklarını belirten Abdulrahman Fadhil Mohammed, "Türkiye'nin en büyük otobüs filosuna sahip, en çok yolcu taşıyan firması Metro Turizm ile 2013 yılından beri yaptığımız işbirliğinden çok memnunuz. Bu işbirliği büyütürük yolculuğumuza devam etmek istiyoruz" dedi.



# Kâmil Koç, 12 Tourismo aldı



## Mercedes-Benz Türk ve Kâmil Koç 12 adet Mercedes-Benz Tourismo'nun teslimat töreni için Bursa Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde bir araya geldi.

**T**ürkiye'nin ilk karayolu yolcu taşıma şirketi olan Kâmil Koç, bugün 900 araçlık filosuyla, 40 ilde 550 satış noktasında yurtiçi ve dışı yolcu taşımacılığı hizmeti veriyor. Araçlarının yolcu güvenliğini ve konforuna yıllardır önemli yatırımlar yapan Kâmil Koç, filosunu Mercedes-Benz Tourismo otobüsleri ile büyütüyor. Kâmil Koç, bu alım ile filosundaki daha çevreci Euro 6 araç

sayısını da 300 adede çıkardı.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Kâmil Koç'un, yeni yatırımlarında bir kez daha bizleri tercih etmeleri bizi çok mutlu etti. Düşük maliyet, yüksek performansla filoların tercihi olmaya devam eden Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD 2+1 otobüslerin verimliliklerine olan güvenleri ve tercihleri için teşekkür ederiz. Bu satışta emeği geçen değerli bayilerimiz Koluman Motorlu Araçlar İstanbul ve Gaziantep'e, Mercedes-Benz Türk Finansal Hizmetler, BusStore yetkilileri ve özellikle Oytun Balıkçıoğlu'na gösterdikleri çaba ve destek için ayrıca teşekkür ederim" dedi.



Alper Kurt

Cengiz Doğan



Onder Gökçe

Çağatay Kepek

### Katılanlar

Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Satış Sorumlusu Göksel Aslan, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Satış Finansmanı Koordinatörü Kemal Üşenmez, Koluman Motorlu Araçlar Otobüs Satış Müdürü İbrahim Önder Gökçe, Koluman Gaziantep Satış Müdürü Fevzi Kaplan, Kâmil Koç Otobüsleri Genel Müdürü Cengiz Doğan, Operasyon Direktörü Çağatay Kepek, Mali İşler Direktörü Ömer Faik Ünsal, Özmal Filo Müdürü Ömer Tunca ve Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Hakan Al katıldı.

Kâmil Koç Otobüsleri Genel Müdürü Cengiz Doğan, "Yılın son çeyreğinde Mercedes ile yaptığımız araç alım anlaşmasının daha önceden planlanmış bir yatırım olduğunu söyleyebilirim. Şirketimiz son yıllarda sektör ortalamasının üstünde bir büyüme performansı göstererek önemli bir başarıya imza attı. Yolcularımızdan gelen talep ve beklentileri karşılamak ve bu büyümeyi sürekli kılmak için filo büyütme ve geliştirme operasyonunu sürdürmeye önümüzdeki dönemde de devam edeceğiz" şeklinde konuştu. ■

## YOLLARDAN SONRA, YILLARA DA MEYDAN OKUYAN LASTİK

# R247 II

Yeni R247 II artık %23 daha uzun ömürlü!\*



BRIDGESTONE



\*R247 II, Bridgestone Japonya ve Brisa iç testleri sonuçlarına göre R247 otobüs lastiğine oranla %23 daha uzun ömürlüdür.



## Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı  
Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

## Trafik güvenliği ve karayolunun önemi

Geçen hafta içinde Ankara'da, '8. Karayolu Trafik Güvenliği Sempozyumu ve Sergisi'ne katıldım. Üç ayrı Çalıştay, arkasından Trafikte Yüzde Yüz Yaşam Avrupa Birliği Projesi, arkasından Trafik Çalıştay ve daha sonra da Trafik Güvenliği Sempozyumu. Bunun arkasından Trafik Şurası'nın gelmesini arzu ediyoruz. İçişleri Bakanımıza durumu izah ettik. 2018 yılında inşallah Trafik Şurası düzenlenecek. Ama Ankara'da çok etkili bir sempozyum oldu. Ben hemen hemen tüm sempozyumlara katıldım.

### Hükümet çok büyük önem veriyor

Sayın Başbakanımızın, İstanbul'da ki işini gücünü bırakıp sempozyuma gelmesi, Hükümetimizin, trafide, trafik kazalarına bakışı için önemli bir göstergedir. Sayın Başbakanımız 4 Bakan ile sempozyuma katıldı. İçişleri, Ulaştırma, Millî Eğitim ve Sanayi ve Ticaret Bakanımız sempozyumda yer aldılar.

Son derece etkili konuşmalarla trafik kazalarının önlenmesi konusunda Türkiye ciddi bir eylem planı hazırlığı içinde ve bakış açısı son derece olumlu. Ben önce Sayın Başbakanımıza çok önemli işlerini bırakıp bu sempozyuma gelmesinden dolayı teşekkür ediyorum. Kendisi ile görüşme imkanı da bulduk orada. Hemen arkasından iki saatlik bir değerlendirme durum toplantısı yapıldı. Bakanlarla birlikte. Trafik kazaları Hükümetin en önemli sorunu, en önemli çözüm konusu haline geldi. Biz bundan çok büyük bir mutluluk duyuyoruz, çünkü trafikte çok büyük sorumluluk taşıyoruz, insan taşıdığımız için en ağır sorumluluğu taşıyoruz.

### Akıllı sistemler...

Ayrıca son derece etkili bir fuar oldu, ulaşım ile ilgili teknoloji fuarına dönüştü. Ümit verici gelişmeler var. Umuyorum bu tempo böyle devam eder. Başbakanımız, iradesini eksik etmez, arkasından Trafik Şurası ile Sayın Cumhurbaşkanımızı da devreye koyarsa; Türkiye, trafik kazalarını önlemede Avrupa ile yarışır duruma gelecek. Türkiye, yol ve altyapı konusunda sınıfı geçti. Akıllı sistemlerle eğitim ve denetimde çok daha etkin bir çalışma yapılması gerekiyor diye düşünüyorum.

### Karayolunun payı

Sayın Başbakan konuşmasında karayolunun payına değindi. Yüzde 75'ler noktasına gelmesinin en azından 10 yıllık süreç içerisinde hayal olduğunu söyledi. Son derece doğru bir açıklama. Dünyada karayolunun payının geldiği yer belli. Karayolunun payını otomobil, minibüs, midibüs, kamyon, kamyonet, pikap olarak düşündüğümüzde, hiçbir zaman yüzde 75'in altına düşmez. Düşemez. Herkesin bildiği gibi gemilerin ve uçakların kıtalararası getirdiği yükler, bölünüp ayrıştırılarak, bir gemiden çıkan 1000 araçla taşınıyor. Doğal olarak süreç böyle devam edecek. Dağıtım, üretim, hammadde süreci de dahil, insan ulaşımında yine uçaktan, gemiden inen toplu taşımayı kullanacak, otomobile binecek onun için karayolunun payı düşmez, daha aşağı düşmesi hayaldir. Herkesin bu gerçeği bilerek planlama yapması lazım. Olmayacak duaya amin dememek lazım. Tabii ki, karayolunun payı azalsın, kazalar azalsın, hepimizin arzusu bu.

### Ölümlü kazalardaki ciddi azalma

Buna bağlı olarak, hem ekonomik hem sosyal nedenlerle trafik konusunun Türkiye için hayati önem taşıyan bir konu olduğunu söylüyorum. Araç sayısı her geçen gün artarken duble yolların yapılması ile birlikte ölümlü kazalarda oran olarak çok ciddi azalma var. Bunun akıllı denetim sistemleri ile beraber yapılandırılması da önemli. Dolayısıyla, trafik kazaları ile mücadele ortak evrensel bir sorundur, sadece Türkiye'nin sorunu değildir.

### Akıllı sistemlerle denetim

Bu konuda Avrupa Birliği ve dünyanın gelişmiş ülkeleri ile beraber projelerimiz eş zamanlı devam ederken Türkiye'nin, kendi içinde birtakım regülasyonlar yapması lazım. Özellikle akıllı sistemleri denetimlerde etkin bir şekilde kullanmamız lazım. Millî Eğitim Bakanlığımızın çok güzel projeleri var... Ehliyet verilmesi ve bunların kullanımı ile ilgili; sağlık, eğitim, sürücü kursları ile bunlarla ilgili ciddi çalışmalar yapıldığını biliyoruz. Türkiye, trafik kazalarını önlemede mesafe alıyor. Bütün bunlar yeterli mi? Tabii ki yetersiz. Trafik bilincinin çok küçük yaşlarda insanların aklına yerleştirilmesi gerektiğini Sayın Bakanlarımız ifade etti. Ulaştırma Bakanımız Türkiye'de ulaşımın geldiği yeri bizim önümüze koydu, büyük bir vizyon çizdi... Sayın Bakanımıza Ahmet Arslan'a teşekkür ediyorum.

### Bize umut verdi

Bu bir ekip işi. Sayın Başbakanımız ekibiyle birlikte orada bir çıkartma yaptı, trafiğin hükümetin ne kadar ağırlıklı ve öncelikli konusu olduğunu ortaya koydu. Bize umut verdi. Projeler var, çok ciddi çalışmalar var. Türkiye trafik kazalarını önlemede Avrupa Birliği ile yarışır duruma geliyor. Bundan da biz mutluluk duyuyoruz. ■

Yeni sınav sistemi servisçiyi etkileyecek, ama

# Önceliğimiz gençlerimiz

İSTAB Başkanı Ahmet Karakış, TEOG yerine getirilen sınav sistemini okul servis taşımacılığı açısından değerlendirdi: "Önceliğimiz ülkemiz ve gençlerimiz. Bu sistem doğru bir uygulama ise yanındayız. Servis taşımacılığı açısından bakarsak kesinlikle olumsuz etkileri olacak" dedi.

IPRU Genel Kurulu'na katılan İSTAB Başkanı Ahmet Karakış ve Yönetim Kurulu Üyeleri ile bir araya geldik.

Başkan Ahmet Karakış, açıklamalarına önceliklerinin her zaman ülkenin kazanımları olduğunu belirterek başladı: "Yeni sınav sistemi, bizden ziyade ülkenin tamamını ilgilendiren bir konu. Ülkemizin geleceği olan gençlerimizin daha iyi bir eğitim alması, her zaman daha öncelikli. Bizim konumuz sonra gelir. Biz her zaman söylüyoruz: Eğer bu yeni sistem memleketimiz için iyi olacaksa, akademisyenlere, öğretim görevlilerine danışılmış doğru bir sistemse, bizim açımızdan bir sıkıntı

yok. Biz yanındayız. Önceliğimiz memleketimiz, gençlerimiz."

### Bizi olumsuz etkileyecek

İSTAB Başkanı, yeni sınav sisteminin servis sektörüne nasıl bir sonuçları olacağına yönelik şu değerlendirmelerde bulundu: "Bize gelince, yeni sınav sistemi kesinlikle bizi olumsuz etkileyecek. Yeni sistemle öğrencilerin yüzde 90'ı, adrese göre yerleştirilecek. Eğitim bölgeleri oluşturulacak. Herhalde bu ilçe ilçe olacak. Daha önce puan sistemi vardı. Kartal'daki öğrenci Üsküdar'a gelebiliyordu. Gebze'ye, Pendik'e giden öğrenci vardı. Ama eskiye göre azalmıştı.

Gelinen sistemle yüzde 90-92'si adrese kayıtlı sistemle kaydolacak. Öğrenciler ilçe içinde gidip gelecek. Öğrenciler belki kendi imkanları ile okula gidecek, veliler araçları ile bırakmayı tercih edebilecek. Bir okulda servisten faydalanan 300 öğrenci varsa bu 50 öğrenciye kadar düşebilecek. Yaptığımız tespitlerde



İSTAB yönetimi IPRU Genel Kurulu'nda (soldan sağa) Bülent Doğmuş, Köksal Yüzbaşıoğulları, Ahmet Karakış, Reyhan Şeker, Recai Ergün, Emre Ak

bir Anadolu lisesinde 10 servis aracından ikisi ilçe içinde servis yapıyordu. 8 servis aracı ilçe dışına çıkıyordu. Belki ilçe içinde bu pay 2-3'ten 4-5 araca çıkacak, ama 10'a çıkmayacak."

### Alternatiflere bakacağız

Başkan Karakış, servis sektörünün yeni arayışlar içine gireceğini de söyledi: "Biz de alternatiflere bakacağız. Yeni arayışlarda bulunacağız.

Meslektaşlarımız özel okul taşımacılığına yönelecekler ve bu işlere öncelik verecekler. Yeni sistem fiyat tarifelerinin

düzenini de etkileyecek. Çünkü kullanım, daha çok 0-3 km arasında olabilecek. 0-20 km giden öğrenci kalmayacak. İlçe içinde daha kısa mesafeli bir servis hareketliliği olacak. Bizi olumsuz etkileyecek, ama yine söylüyorum: Bizim önceliğimiz gençlerimiz, ülkemiz. Umarız bu sistem doğru bir sistemdir, uygulama da eksikler çıkmaz. Veliler de öğrenciler de memnun olur, öğrencilerin başarılarını da olumlu etkiler." ■



## Alırken, kullanırken, yenilerken hep yanında. Kazandıran Sprinter.

Her işe tam zamanında yetişenlerin tercihi Sprinter, şimdi hem alırken hem kullanırken hem de yenilerken kazandırıyor. Satış, satış sonrası, ikinci el ve finansman hizmetlerimizle tanışmak için sizleri Mengerler showroom'larımıza bekliyoruz.



Mercedes-Benz  
Vans. Born to run.

Mengerler Tic. Türk A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi  
Davutpaşa Yıllanlı Ayazma Sokak No: 12 Davutpaşa, Topkapı İstanbul, Telefon 0212 484 33 00  
Bostancı İçerenköy Mahallesi Değirmenyolu Cad. No: 28 Bostancı İstanbul,  
www.mengerler.com mengerleristanbul mengerlerist

## USED1 ekibi HTA müşterileri ile buluştu

Mercedes-Benz Türk'ün 2.El Hafif Ticari Araçlar faaliyetini yürüten Used1 ekibi 17 Ekim - 10 Kasım tarihleri arasında 6 farklı şehri ziyaret etti. Ekip, tanıtım turu boyunca Tekirdağ Bölgesi'nde 378 km, Antalya'da 1.190 km, Dalaman'da 333 km, Mersin'de 559 km, Adana'da 926 km ve Konya'da 1.332 km yol giderek toplamda 4.718 km yol kat etti. 924 kişiyle bir araya geldi. Müşterilere hafif ticari araçların takas işlemleri ve fiyatları konusunda bilgiler verdi. 2.El Satış Müdürü Faruk Özer; "Müşterilerimiz ile direkt temas halinde olmak hem onların ihtiyaç ve beklentilerini birinci ağızdan dinleyebildiğimiz, hem de sunduğumuz çözümleri onlara alternatifli olarak anlatabildiğimiz için çok verimli oluyor. Aldığımız geri bildirimler bizlere doğru yolda olduğumuzu bir kez daha gösteriyor." dedi. ■





# 275 milyon Euro ciro, yüzde 12 büyümenin üzerine çıkmayı hedefliyoruz

**İpek Yolu demiryolu hattının açılmasıyla birlikte gündemin önemli maddesi olan lojistik ve geleceği üzerine Mars Logistics Genel Müdürü Ali Tulgar ile bir söyleşi gerçekleştirdik. 2017 yılı değerlendirmesini de kapsayan bu söyleşide, firmanın 2018 beklentisine de yer verilmesi, Mars Logistics'in geleceğe bakışını da gösteriyor. Başarıya giden yolun titiz çalışma kadar hizmet kalitesini yükseltmek ve hizmet içi eğitim çalışmalarını arttırmak olduğunu vurgulamak isteriz.**

**■ Öncelikle yeni yeriniz, ofisleriniz hayırlı olsun. Çalışmalarınızda, verimlilikte neler fark etti, gözlem ya da bir ölçme durumunuz oldu mu, bahsedermisiniz?**

- İyi dileklerinizi için çok teşekkürler. Mars Logistics olarak hizmet kalitemizi sürekli yükseltme hedefiyle hareket ediyoruz. Eylül ayından bu yana Güneşli merkezimizdeyiz. Henüz çok kısa bir süre oldu ama çalışanlarımızdan olumlu geri dönüşler alıyoruz. Yeni merkezimizin sahip olduğu donanım ve sunduğu çalışma ortamı çalışanlarımıza ilave bir motivasyon sağladı.

**■ 2017 yıl sonu beklentinizi, yüzde 12 büyüme ve 275 milyon Euro ciro olarak dile getirmiştiniz. 2017 yılı başında beklediğiniz ve hedeflediğiniz rakamlar da bu seviye miydi? Kuru dalgalanmaların lojistik sektörüne etkileri nasıl değerlendirirsiniz? 2018 yılı için hedeflenen büyüme ve ciro seviyesi nedir?**

- 2012 yılından bu yana sürdürdüğümüz intermodal taşımacılık hizmetimizle bu alanda sektöre öncülük ediyoruz. "Yeşil lojistik" ve "sürdürülebilirlik" kavramları bizim için çok önemli ve bu önemli bu hizmet anlayışımızla ortaya koyuyoruz. Otomotiv, gıda, tekstil, kimya, enerji, kozmetik gibi birçok sektörde bu hizmetten yararlanıyor. Yeşil lojistik yeni yeni anlaşılmaya başlayan bir kavram. Günümüzde artık tüketiciler satın aldıkları ürünlerin ya da hizmetlerin çevreye dost olmasını tercih ediyor. Bu bütün sektörler için geçerli.

**■ Çalıştığınız ülkeleri gruplarsanız, hangi bölgeler öne çıkıyor? Kafkaslar, Afrika, Ortadoğu, Avrupa gibi kaç ülkede ofisiniz bulunuyor?**

- Denizyolu ve havayolu taşımacılığında Avrupa, Uzakdoğu ve Amerika ile yoğun olarak çalışıyoruz. Karayolunda ise 1960 adet araçtan oluşan filomuz ile Avrupa, Türkiye Cumhuriyetleri ve Kuzey Afrika gibi birçok pazarda aktif olarak yer alıyoruz. Özellikle İspanya, Fransa, Fas ve Tunus hatlarında yüksek taşıma hacmine sahibiz.

**■ İhracat taşımacılığında kaldırılmasını istediğiniz engeller var mı? Gümrük Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlıklarını ilgilendiren konular neler?**

- Güçlenmesini istediğimiz bazı noktalar var. Örneğin demiryolu taşımacılığında, erişim serbestleşme kanununun alt yönetmelikleri ile ilgili eksiklikler söz konusu. Bütün yönetmeliklerin tamamlanması ve uygulamaya alınması, sektör için olumlu bir süreç yaratacağına inanıyoruz. Karayolunda geçiş belgeleri ve Avrupa'da alınan geçiş ücretleri sorunu hala devam ediyor. Her ne kadar Avrupa Adalet Divanı, 'Türk araçlarından geçiş ücreti alınmaz' şeklinde bir karar almış olsa da durum tam netleşmiş değil. 2018'e kadar çözümlenmesini ümit ediyoruz.

**■ Taşımacılık yaptığınız alanlarda, karayolu, demiryolu, denizyolu oranları nedir, intermodal taşımacılık oranı nedir?**

- Araç bazında baktığımızda RO-RO ve intermodal taşımacılık, treyler ile yaptığımız taşımaların yüzde 50'sinin üzerini oluşturuyor. **■ IRU Şoför Ödülleri her yıl siz topluyorsunuz. Bunun için özel bir çaba mı harcıyorsunuz? Şoför seçimi ve eğitiminde öne çıkanlar neler?**

- Türkiye'de, şirket ve meslek kurallarına uygun davranış sergileyen 36 sürücüye verilen "2016 Yılı IRU Profesyonel Sürücü Onur Nişanı" ödülüne 22 sürücüsü ile layık görülerek en fazla nişan alan şirket Mars Logistics oldu ve yine yılın sürücüsü Mars Logistics'ten çıktı. Bu bizim için büyük bir gurur.

**■ 3'üncü havalimanı ile ilgili şirket olarak planlamalarınız nedir?**

- Türkiye'nin tüm önemli havaalanlarında olduğu gibi burada da ofisimiz olacak. **■ Hadımköy'de yatırımını gerçekleştirdiğiniz 70 bin metrekarelik lojistik merkezinin hizmet süreçlerinize sağlayacağı katkılar neler? Bu yıl gerçekleştirdiğiniz araç ve Hadımköy'de depo yatırımları ve 2018'deki araç ve depo yatırımlarınızla ilgili planlamalar neler?**

- 2012 yılından bu yana sürdürdüğümüz intermodal taşımacılık hizmetimizle bu alanda sektöre öncülük ediyoruz. "Yeşil lojistik" ve "sürdürülebilirlik" kavramları bizim için çok önemli ve bu önemli bu hizmet anlayışımızla ortaya koyuyoruz. Otomotiv, gıda, tekstil, kimya, enerji, kozmetik gibi birçok sektörde bu hizmetten yararlanıyor. Yeşil lojistik yeni yeni anlaşılmaya başlayan bir kavram. Günümüzde artık tüketiciler satın aldıkları ürünlerin ya da hizmetlerin çevreye dost olmasını tercih ediyor. Bu bütün sektörler için geçerli.

**■ Çalıştığınız ülkeleri gruplarsanız, hangi bölgeler öne çıkıyor? Kafkaslar, Afrika, Ortadoğu, Avrupa gibi kaç ülkede ofisiniz bulunuyor?**

- Denizyolu ve havayolu taşımacılığında Avrupa, Uzakdoğu ve Amerika ile yoğun olarak çalışıyoruz. Karayolunda ise 1960 adet araçtan oluşan filomuz ile Avrupa, Türkiye Cumhuriyetleri ve Kuzey Afrika gibi birçok pazarda aktif olarak yer alıyoruz. Özellikle İspanya, Fransa, Fas ve Tunus hatlarında yüksek taşıma hacmine sahibiz.

**■ İhracat taşımacılığında kaldırılmasını istediğiniz engeller var mı? Gümrük Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlıklarını ilgilendiren konular neler?**

- Güçlenmesini istediğimiz bazı noktalar var. Örneğin demiryolu taşımacılığında, erişim serbestleşme kanununun alt yönetmelikleri ile ilgili eksiklikler söz konusu. Bütün yönetmeliklerin tamamlanması ve uygulamaya alınması, sektör için olumlu bir süreç yaratacağına inanıyoruz. Karayolunda geçiş belgeleri ve Avrupa'da alınan geçiş ücretleri sorunu hala devam ediyor. Her ne kadar Avrupa Adalet Divanı, 'Türk araçlarından geçiş ücreti alınmaz' şeklinde bir karar almış olsa da durum tam netleşmiş değil. 2018'e kadar çözümlenmesini ümit ediyoruz.

**■ Taşımacılık yaptığınız alanlarda, karayolu, demiryolu, denizyolu oranları nedir, intermodal taşımacılık oranı nedir?**

- Araç bazında baktığımızda RO-RO ve intermodal taşımacılık, treyler ile yaptığımız taşımaların yüzde 50'sinin üzerini oluşturuyor. **■ IRU Şoför Ödülleri her yıl siz topluyorsunuz. Bunun için özel bir çaba mı harcıyorsunuz? Şoför seçimi ve eğitiminde öne çıkanlar neler?**

- Türkiye'de, şirket ve meslek kurallarına uygun davranış sergileyen 36 sürücüye verilen "2016 Yılı IRU Profesyonel Sürücü Onur Nişanı" ödülüne 22 sürücüsü ile layık görülerek en fazla nişan alan şirket Mars Logistics oldu ve yine yılın sürücüsü Mars Logistics'ten çıktı. Bu bizim için büyük bir gurur.

**■ 3'üncü havalimanı ile ilgili şirket olarak planlamalarınız nedir?**

- Türkiye'nin tüm önemli havaalanlarında olduğu gibi burada da ofisimiz olacak. **■ Hadımköy'de yatırımını gerçekleştirdiğiniz 70 bin metrekarelik lojistik merkezinin hizmet süreçlerinize sağlayacağı katkılar neler? Bu yıl gerçekleştirdiğiniz araç ve Hadımköy'de depo yatırımları ve 2018'deki araç ve depo yatırımlarınızla ilgili planlamalar neler?**

- 2012 yılından bu yana sürdürdüğümüz intermodal taşımacılık hizmetimizle bu alanda sektöre öncülük ediyoruz. "Yeşil lojistik" ve "sürdürülebilirlik" kavramları bizim için çok önemli ve bu önemli bu hizmet anlayışımızla ortaya koyuyoruz. Otomotiv, gıda, tekstil, kimya, enerji, kozmetik gibi birçok sektörde bu hizmetten yararlanıyor. Yeşil lojistik yeni yeni anlaşılmaya başlayan bir kavram. Günümüzde artık tüketiciler satın aldıkları ürünlerin ya da hizmetlerin çevreye dost olmasını tercih ediyor. Bu bütün sektörler için geçerli.

**■ Çalıştığınız ülkeleri gruplarsanız, hangi bölgeler öne çıkıyor? Kafkaslar, Afrika, Ortadoğu, Avrupa gibi kaç ülkede ofisiniz bulunuyor?**

- Denizyolu ve havayolu taşımacılığında Avrupa, Uzakdoğu ve Amerika ile yoğun olarak çalışıyoruz. Karayolunda ise 1960 adet araçtan oluşan filomuz ile Avrupa, Türkiye Cumhuriyetleri ve Kuzey Afrika gibi birçok pazarda aktif olarak yer alıyoruz. Özellikle İspanya, Fransa, Fas ve Tunus hatlarında yüksek taşıma hacmine sahibiz.

**■ İhracat taşımacılığında kaldırılmasını istediğiniz engeller var mı? Gümrük Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlıklarını ilgilendiren konular neler?**

- Güçlenmesini istediğimiz bazı noktalar var. Örneğin demiryolu taşımacılığında, erişim serbestleşme kanununun alt yönetmelikleri ile ilgili eksiklikler söz konusu. Bütün yönetmeliklerin tamamlanması ve uygulamaya alınması, sektör için olumlu bir süreç yaratacağına inanıyoruz. Karayolunda geçiş belgeleri ve Avrupa'da alınan geçiş ücretleri sorunu hala devam ediyor. Her ne kadar Avrupa Adalet Divanı, 'Türk araçlarından geçiş ücreti alınmaz' şeklinde bir karar almış olsa da durum tam netleşmiş değil. 2018'e kadar çözümlenmesini ümit ediyoruz.

**■ Taşımacılık yaptığınız alanlarda, karayolu, demiryolu, denizyolu oranları nedir, intermodal taşımacılık oranı nedir?**

- Araç bazında baktığımızda RO-RO ve intermodal taşımacılık, treyler ile yaptığımız taşımaların yüzde 50'sinin üzerini oluşturuyor. **■ IRU Şoför Ödülleri her yıl siz topluyorsunuz. Bunun için özel bir çaba mı harcıyorsunuz? Şoför seçimi ve eğitiminde öne çıkanlar neler?**

- Türkiye'de, şirket ve meslek kurallarına uygun davranış sergileyen 36 sürücüye verilen "2016 Yılı IRU Profesyonel Sürücü Onur Nişanı" ödülüne 22 sürücüsü ile layık görülerek en fazla nişan alan şirket Mars Logistics oldu ve yine yılın sürücüsü Mars Logistics'ten çıktı. Bu bizim için büyük bir gurur.

**■ 3'üncü havalimanı ile ilgili şirket olarak planlamalarınız nedir?**



Ali Tulgar

**■ Mars Logistics, sektördeki iyi şoför bulma sıkıntısına yönelik ne gibi çalışmalar yapıyor?**

- Her ne kadar sektörde böyle bir sorun olsa da Mars Logistics olarak, bizim bu anlamda bir sıkıntımız bulunmuyor. Sürücü arkadaşlarımıza karşı her zaman şeffaf davranıyoruz. Sürekli büyüyen yapımız, onlara güven veriyor.

**■ Araçlarınız ve depolarınız ağırlıklı olarak kiralık mı özmal mı?**

- Filomuzda şu an 1960 özmal aracımız yer alıyor. Buna rağmen gerek filoda gerek depolarda iş hacmimizin yoğunluğundan dolayı önemli miktarda kiralık da kullanıyoruz.

**■ Endüstri 4.0'ın, Lojistik 4.0'a uygulanması ya da uyarlanması konusunda neler yapıyorsunuz?**

- Endüstri 4.0, henüz ülkemizde yeni anlaşılmaya başlayan bir kavram ve "4. Sanayi Devrimi" olarak da adlandırılıyor.

## Mars Logistics

- Araç sayısı: 1960
- Çalışan sayısı: 1200 +
- Depolama alanı: Yaklaşık 100 bin m<sup>2</sup>
- Depolama alanları: Avcılar, Tuzla 1, Tuzla 2, Şekerpınar, Esenyurt, Adana, İzmir, Yenibosna
- Hava ve deniz hizmetiyle tüm dünyaya ihracat ithalat taşıması gerçekleştiriyor. Avrupa ülkeleri, Kuzey Afrika ve Türkiye Cumhuriyetler'e karayolu taşımacılık hizmeti sunuyor. Lüksemburg, Trieste, Guangzhou ve Shanghai'da şubeleri var.

İlerleyen yıllarda zorunlu hale gelecek bir konsept.

Endüstri 4.0 ile birlikte iş dünyamız birçok yenilikle tanışmış olacak. Bu dönüşüm sürecine hızlı bir şekilde adapte olanlar rekabette öne geçecek. Mars Logistics olarak, tüm müşterilerimizin dijital dönüşüm süreçlerini yakından takip ediyoruz. Bu süreçte dahil olmaları bizim de şüphesiz tüm planlamalarımızı şekillendirecek.

**■ Ar-Ge merkezi çalışmalarınız var mı, ne aşamada?**

- İş süreçlerimizi kolaylaştıran teknoloji ve teknolojinin getirdiği tüm kolaylıkları takip ediyoruz. Bu süreçte entegre edebileceğimiz altyapı çalışmalarımızla da daha yüksek kalitede hizmet vermek amacıyla araştırmalarımızı tüm hızıyla sürüyoruz.

**■ Son olarak, yük taşımacılığında benzer taşımacılara göre öne çıkan yanlarınız?**

- Lojistik sektöründe hizmet alınacak şirketin güvenilirlik, müşteri memnuniyeti, geniş hizmet ağı ve güçlü alt yapı gibi birtakım şartları sağlaması gerektiğini düşünüyoruz. Mars Logistics olarak bizler hizmet kalitemizi sürekli yükseltme hedefiyle hareket ediyoruz. Bunların yanında yaşanılabilir dünya görüşümüzü destekleyen her türlü faaliyetlerin de bir parçası olmaya gayret ediyoruz. Bu da bizi öne çıkan yanlarımızla birlikte diğer firmalardan ayrılmamızı sağlıyor. ■

# GÜÇ VE KONFORUN SİMGESİ MAN TGX

Ayrıcalıklı tasarımı ile MAN TGX; kıştan yazaya, gecedan gündüze her yükte ve yolda fark yaratır.

## Ford Trucks'ın yeni 6x4 çekici modeli

## 3542T yollara hazır

Ford Otosan'ın ağır ticari markası Ford Trucks, daha fazla yük taşıma ve ağır koşullar için geliştirdiği 6x4 çekici modelini müşterilerine sundu.

Ağır ve zorlu şantiye koşullarına yönelik, kum, çakıl, kaya gibi yükleri taşımada yarı römork damperli kamyon olarak kullanılacak yeni Ford Trucks 6x4 3542T çekici modeli, ek olarak yollarda alçak şasi yarı römork (lowbed çekici) ile proje taşımacılığında ve tanker taşımacılığında da rol alacak. 1350, 1400 ve 1450mm 5'inci teker yüksekliklerinin yanında 12.7 litrelik, 420 BG gücünde Ecotorq motora sahip olan araç, 8T ön aks kapasitesi ile her yükte, en zor koşullara uyum

sağlayarak, maksimum performans sunuyor. Yüksek performans için çift debriyajlı üretilen araç, yataklı ve yataksız kabin seçenekleri ile satışa sunuluyor. ■



Tipper



Lowbed

Lojistik Ödülü 'Atlas'  
8. Kez Sahiplerini Buldu

Yılın Lojistik Atlasları, 2017 yılında da sektörün en önemli markaları arasından çıktı. Lojistiğe iş ve değer yaratan çalışmalarıyla öne çıkan ihracatçı firmalar da ikinci kez ödüllendirildi. Lojistik sektörünün medyası ve sivil toplum örgütlerinin desteği ile kesintisiz olarak 8 yıldır devam eden "Atlas Lojistik Ödülleri" yarışması sonrasında toplam 20 ödül törenle sahiplerine verildi.

Türkiye'nin lojistik alanındaki 'Atlas'ları belli oldu. 16 Kasım 2017'de IFM'de yapılan törenle dağıtılan ödüller için 65 aday mücadele etti. Törende, Organizasyon Komitesi adına bir konuşma yaparak; 'modern dünyanın neredeyse en karmaşık zamanlarında, çalkantılı bir coğrafyanın ortasında, böylesine bir etkinliği 8 yıl sürdürmek hiç de kolay değil' diyen İlker Altun, 'Atlas'ı almak için Ekol, Omsan, Netlog, Arkas gibi markalar performansları, projeleri ya da yöneticileri ile yarışmaya dahil oluyor.' dedi. İlker Altun: "Organizasyonun güvenilirliği en üst düzeyde olup, sektörün ağırlıklı firmaları, yıllardır çok özel bilgilerinizi Atlas jürisi ile paylaşıyor. Bu firmalar, kendi performanslarına ve verilerine de güven duydukları için güçlü bir tebrik ve teşekkürü hak ediyor. UND ve UTİKAD gibi sektörün iki güzide sivil toplum örgütünün katkısı ile sürdürülen yarışma süreçleri şeffaf bir şekilde gerçekleşiyor." ■



## Ödül alan kuruluşlar

Ulaştırma belgesine dayalı hizmetler dalında 5 kategoride değerlendirme oldu. Aynı kategoride her firmaya yalnızca bir ödül verilen yarışmanın belgeye dayalı hizmetlere ilişkin ödül değerlendirme sonuçları şöyle:

## Lojistik Şirketleri

- Uluslararası Lojistik İşletmecileri: **EKOL Lojistik**
- Uluslararası Taşıma İşleri Organizatörleri: **OMSAN Lojistik**
- Uluslararası Ticari Eşya Taşımacıları: **ABC Lojistik**
- Yurtiçi Lojistik İşletmecileri: **NETLOG Lojistik**
- Yurtiçi Taşıma İşleri Organizatörleri: **Fevzi Gandur Lojistik**

## Meslek Kuruluşlarının Seçtikleri

Ulaştırma Bakanlığı yetki belgeleri dışında oda, dernek, birlik gibi üyelikle göre yapılan başvurularda şu sonuçlar elde edildi:

- Uluslararası Deniz Taşıması Firmaları (Forwarder): **Trans Okyanus Denizcilik**
- Uluslararası Deniz Taşıması Firmaları (Gemi Sahipleri): **MSC Gemi Acenteliği**
- Demiryolu Taşıması Firmaları (Forwarder): **Arkas Lojistik**
- Demiryolu Taşıması Firmaları (Operatörler): **AR-GÜ**
- Uluslararası Hava Taşıma Firmaları (Forwarder): **Globelink Ünimar Lojistik**
- Liman İşletmecileri: **Mersin Uluslararası Liman İşl.**

## Lojistik Proje Ödülleri

Yarışmada, jüri üyelerinin seçimine bağlı şekilde sonuçlanan Lojistik Proje Ödülleri dalında ise dört proje ödüle değer bulundu:

- Ceynak Ceyhan Lisanlı Depo Terminali projesi ile **CEYNAK Lojistik**
- Güneş Enerji Santrali projesi ile **SAMSUNPORT**
- İlk Özel Tren İşletmeciliği Projesi ile **OMSAN Lojistik**
- 3CS Müşteri Memnuniyeti Sistemi Projesi ile **Turkish Cargo**

## Yılın En Beğenilen Yönetici ve Şirketi

Aday belirleme ve oylama işlemleri www.lojistikodulleri.com web sitesi kullanıcıları tarafından yapılan online yarışmada ise elde edilen sonuçlar jüri tarafından tescil edildi. 5 kategoride toplam 21 adayın yarıştığı yarışmada, sonuçlar lojistik sektörünün tüm kesimlerinden gelen oylarla belirlendi.

- Yılın En Beğenilen Lojistik Şirketi: **Ekol Lojistik**
- Yılın Lojistik Yöneticisi (Karayolu): **Alper Bilgili** (Ekol Lojistik)
- Yılın Lojistik Yöneticisi (Denizyolu): **Kaan Avuncan** (Trans Okyanus Denizcilik)
- Yılın Lojistik Yöneticisi (Havayolu): **Esen Öz Tekayak** (Borusan Lojistik)
- Yılın Depo Yöneticisi: **Koray Yılmaz** (Ceynak Lojistik)

## Lojistiğe Katkı Ödülü

Bu yıl ikinci kez verilen "Lojistiğe Katkı Ödülü"nü kazanan dış ticaret şirketleri şunlar:

- FLO Mağazacılık Ve Pazarlama A.Ş.
- GAP Pazarlama A.Ş.
- KASTAMONU Entegre Ağaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
- TOFAŞ Türk Otomobil Fab. A.Ş.
- UÇAK KARDEŞLER Gıda Seracılık Ulus. Nak. Plas. San. ve Tic. Ltd. Şti.
- YEŞİM Satış Mağazaları ve Tekstil Fab. A.Ş.

Yenigün İnşaat, dev spor kompleksi için  
Ford Trucks'ı tercih etti

Yenigün İnşaat, araç filosunu Afrika'daki stadyum inşaatı projesinde kullanmak üzere 11 yeni Ford Trucks modeliyle genişletti. Yenigün İnşaat satın aldığı 11 adet Ford Trucks aracı Kamerun'un en büyük spor kompleksi olma özelliği taşıyacak ve 2019 Afrika Uluslar Kupası'nda da kullanılacak Japoma Spor Kompleksi Projesi'nin inşaatında kullanılacak.

9 Ekim'de düzenlenen araç

teslimat töreniyle birlikte Ford Trucks yönetimi tarafından Yenigün İnşaat'a plaket takdim edilirken, 11 adet Ford Trucks araç teslim edildi. Törene Yenigün İnşaat Yönetim Kurulu Üyesi Edip Yenigün, Yenigün İnşaat Genel Müdür Yardımcısı Celal Çıtak, Yenigün İnşaat Makine ve Ekipman Sorumlusu Gökhan Yıldız, Ford Trucks Kıdemli Bölge Satış Sorumlusu Fatih Çeken ve Başer Otomotiv Kamu ve Özel Satışlar Müdürü Murat Başarır katıldı. ■

Sertrans Logistics  
Big Data yönetimine geçti

Sertrans Logistics, sektöründe bir ilki başararak dorse takip sistemini geliştirdi. Sistem, özmal ve kiralık araçların konum, yük, şoför bilgileri gibi tüm verilerini hem çekici hem de dorse üzerinden ayrı ayrı takibini mümkün kılıyor. Müşteriler böylece online olarak kendi yüklerinin hangi araç tarafından, ne zaman, hangi şoförle, nerede olduğunu anlık olarak takip edebiliyor. Uygulama şöyle çalışıyor: Tedarik zincirinde kullanılan tüm araçlara takılı olan IOT cihazlardan anlık olarak tüm veriler alınıyor ve kullanılan dorse takip platformuna aktarılıyor. Böylelikle, tüm araçların rota

bilgileri offline / online olarak analiz edilip, araç ve rota planlamalarının öngörülerini çıkarılıyor. Veriler, operasyon birimlerinin kullanımına sunuluyor.

Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş, "Endüstri 4.0 kavramının merkezinde dijitalleşme var. Gerek duyulan tüm verileri anlık toplayabilen, bir amaç için bunları işleyebilen ve gelişen ihtiyaçlara göre bu entegre yapıyı sürdürülebilir şekilde geliştirebilen bir dünyadan bahsediyoruz. Dorse takip sistemi ile pek çok veriyi ulaşılabiliyor ve Big Data yönetimiyle işliyoruz" dedi. ■





Taşımacılığın değerli firmaları bir araya geldi

## Lojistikçiler Logitrans'ta buluştu

Uluslararası Logitrans Transport Lojistik Fuarı, lojistik ve tedarik zinciri yönetimi sektörlerinin karar vericilerini 11'inci kez buluşturdu.

15-17 Kasım tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde ziyaretçilerini ağırlayan fuarın açılış töreni; sektör ve yabancı misyon temsilcilerinin katılımıyla yapıldı. Taşımacılık ve lojistik sektörünün dünyaca tanınmış markalarını bir araya getiren fuarda, özel hazırlanan aircargo Turkey, truck&trailer Turkey ve Perilog Turkey bölümleri de fuarın ilgi odağı oldu. Lojistik, telematik ve taşımacılığın değer zincirindeki tüm bileşenlerini bir araya getiren fuarda, bu yıl, 24 farklı ülkeden 150 dolayında firma ürün ve



hizmetlerini sergiledi. Türkiye'nin yanı sıra; Çin Halk Cumhuriyeti, Almanya, Fransa, İtalya, Avusturya, Azerbaycan, Ukrayna, Belçika, Fas, Polonya, Kazakistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Yunanistan, Finlandiya, Norveç, Slovakya ve Hindistan gibi ülkelerden, lojistik sektörünün dünyaca ünlü markaları yer alıyor. ■



### Schmitz Cargobull fuarda

Schmitz Cargobull Treylar Sanayi VARIOS TopTechnology ile donatılmış bir adet S.CO MEGA kayar perdeli ve bir adet S.KO COOL frigorifik kapalı kasa yarı treylerini sergiledi. Her iki araç, Schmitz Cargobull'un Türkiye'deki fabrikasında üretiliyor. **Schmitz Cargobull Treylar Sanayi Ülke Satış Müdürü Nihat Ayhan**, fuar standında müşterilere yeni ürünlerle ilgili bilgiler verdi. ■



## Emin Taha, Genç Lojistikçilerle...

Taha Cargo Yönetim Kurulu Başkanı Emin Taha, fuarda, İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fuarı'nda Lojistik Kulübü öğrencileri ile bir araya geldi. Genç lojistikçilerle görüşmesinin ardından Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulunan Emin Taha, "Genç kardeşlerimiz, staj imkanı talebinde bulundular. Biz de 'hay hay, baş üstüne' dedik. 10 öğrenciyi staj için alabileceğiz. Öğrencileri görünce kendimi öğrenci gibi hissediyorum. Moralimiz yükseliyor, seviyoruz. Bu öğrenciler mesleğimizin geleceği. Bu mesleğin devam etmesi için bu okulların öğrenci yetiştirmeye devam etmesi, bizim de onlara desteğimizin devam etmesi lazım" dedi.

### Dil öğrenin

Emin Taha, genç lojistikçilere önerilerde de bulundu: "Bu sektörde ilk önce teknolojiye önem vermeleri gerekiyor. Bu çağda, teknoloji

gerçekten çok önemli bir konu. İkinci uluslararası lojistiğe odaklanmaları, kombine taşımacılık konusunda bilgilenmeleri ve dil öğrenmeleri lazım. Bu hususlara çok önem veriyoruz. İstanbul Üniversitesi Lojistik bölümü ile tanışmamız iki yıl önceydi, bundan sonra desteğimiz artarak sürecek" dedi.

### Taha Cargo destek oluyor

Lojistik Kulübü Başkanı Onur Açıoğlu da, Taha Cargo'nun verdiği desteğe memnun olduklarını ifade ederek, "Zorunlu stajımız bir ay. Emin Bey ile olan iletişimimiz staj ile sınırlı değil. Bize her alanda destek oluyor. Dergi çıkarıyoruz, yardım eden ilk o oluyor. Türkiye'nin ilk lojistik fakültesi öğrencisiyiz. Sektörde Emin Bey gibi yardımcı olan iş adamları olduğu sürece, biz sektörde çok daha kolay yer alacağımıza inanıyoruz. O yüzden Emin Bey'e teşekkür ediyorum" dedi. ■

## Arvato SCM,

## Dördüncü lojistik merkezini açtı

Arvato SCM Çözümleri tarafından Tuzla'da kurulan yeni lojistik merkezi 9 bin metrekareden fazla depolama alanı sunuyor. İlk siparişlerini alan tesis, kasım ayı ortasına kadar tam kapasite



faaliyete geçecek. Birçok global ve yerel markanın lojistik hizmetlerinin sağlanmasında Arvato'nun profesyonel altyapısına güvendiğini belirten **Arvato SCM Genel Müdürü Umur Özkal**, "Lojistik ağıımızı hızla genişlettik. Yeni açtığımız dördüncü tesisimizle birlikte yüzde 25'lik büyüme daha sağlamayı planlıyoruz. Tesisimiz hem detay ürün toplama rafları hem de palet raflarıyla, hemen hemen tüm sektörlerden operasyonları yürütebilecek bir model üzerine kuruldu. Arvato Bertelsmann'ın tüm tesislerinde olduğu gibi yeni tesisimizde de iş güvenliği ve işçi sağlığı, mal ve veri güvenliği açısından sektöre örnek teşkil edecek bir altyapı oluşturduk" dedi. ■



## Bor Gümrük Dış Ticaret Profesyonellerini Buluşturdu

Bor Gümrük tarafından düzenlenen Dış Ticaret Profesyonelleri Buluşması 25 Ekim'de gerçekleşti. **Bor Gümrük Yönetim Kurulu Başkanı Suat Yücelen**'in açılış konuşması ile başlayan etkinlikte 2017 yılının Dış Ticaret ve Gümrükle ilgili önemli gelişmeleri katılımcılar ile paylaşıldı. Dünya, Avrupa ve Türkiye'deki gümrükle ilgili son gelişmelere

değinen Suat Yücelen, yeni gümrük yasa tasarısının getireceği yenilikler üzerinde durarak tasarımın önemli noktalarını vurguladı.

Bor Gümrük Yönetim Kurulu Üyesi Çağlar Çört ve Mevzuat Müdürü Cemal Ergül'ün sunduğu panelde, yetkilendirilmiş yükümlü uygulamasındaki son durum, yeni onaylanmış kişi statü belgesine ilişkin önemli ayrıntılar, 2017 yılındaki ilave gümrük vergileri ve gümrük denetimlerinde öne çıkan konular yer aldı. Ardından, ekonomist ve köşe yazarı Deniz Gökçe, Dünya ve Türkiye ekonomisindeki gelişmeleri ve riskleri paylaştı. ■



## Ekol Fransa da büyüyor



2012'de Fransa'da faaliyete başlayarak Ağustos 2016 itibarıyla yüzde 90 büyümeye ulaşan Ekol, Paris ve Lyon'da iki şube açtı.

Ekol Fransa Ülke Müdürü Tuğrul Sankahya, gelişmeyle ilgili "Paris şubemizde, daha çok ulusal ve uluslararası dağıtım hizmetlerine odaklanacağız. 1.600 metrekarelik deposu ile tesis, 20 araç kapasiteli tır parkı ve araçların bakımını

kolaylaştıracak bir tır garajı bulundurmaktadır. Bu tesis ayrıca Paris ve Sete arasındaki demiryolu bağlantısından sorumlu olacak ve Avrupa'nın kuzeyiyle daha fazla bağlantı geliştirecek" dedi.

Paris şubesi ile birlikte, Ekol Lyon'da da ulusal ve uluslararası dağıtım yapacak. Daha çok navlun sevkiyat acentesi olarak işleyecek bu şube her yönden akışı yönetebilecek. ■

Kampanya 0 km araçlar için (4x2 Yol Kamyonları, 6x2 Yataksız Yol kamyonları, 253D ve 6x4 Çekici hariç) geçerlidir. Belirtilen aylık %0,89 kampanya faizi, tüzel kişilerin ticari amaçlı Fikskolu teklif araç alımının konu olduğu 200.000 TL ve 36 ay vadeli Koç Finans kredilerinde geçerlidir. Belirtilen faiz oranına karşılık gelen aylık taksit tutan 6.568,03 TL'dir. Bu kredi tutan, taksit tutan ve vade için bir kereye mahsus ve peşin olarak tahsil edilen 2100 TL kredi tahsis ücreti ve vergiler dahil edilmiş toplam maliyet oranı %10,51, yıllık toplam maliyet oranı %10,15 olmaktadır. Bu kampanya 30 Kasım 2017 tarihine kadar geçerli olmaktadır. 3 Bakım Paketi ve 3 Yıl Uzatılmış Garanti sadece kampanya dönemi içinde faturalandırılmış 4x2 Çekicilerde geçerlidir. Faizi bir araç şase numarasına tanımlanamaz veya devredilemez. Uzatılmış Garanti, Ford Otosan tarafından sunulan +1 yıl ek garanti hizmet içerikli ve sözleşme şartlarını kapsamaktadır. Bakım Paketi kampanyası, 3 adet Akıllı Motor Bakım ve 3 adet Mekanik Bakım içerikte olup Bakım Paketi Sözleşmesi şartları dâhilinde hediye edilmektedir. Kampanya sadece perakende satışlar için geçerlidir.

**3 YIL** 0,89 FAİZ  
200.000 TL KREDİ

**3 BAKIM PAKETİ**

**3. YIL GARANTİ**

**Ford Trucks 3'lü Ekonomi Zirvesi**

Tüm modellerde 3 yıl, 200.000 TL'ye, 0,89 faizli kredi imkânı, Çekici Serisi'nde 3 Bakım Paketiniz ve 3. Yıl Uzatılmış Garantinizi Ford Trucks'tan!

Kasım ayı bitmeden, siz de bayimize gelin, kazançta zirveyi görün.

Ford Trucks  
Her yükte birlikte

444 36 73 / 444 FORD  
www.fordtrucks.com.tr



## Filosundaki Mercedes sayısı 400 oldu Akça Şirketler Grubu 125 Arocs aldı

Denizli şirketleri Akça Şirketler Grubu, Tıkroğlu Hazır Beton ve Muslular Hazır Beton'a 125 adet Mercedes-Benz Arocs çekici ve kamyonu teslim aldı. Satışı Mercedes-Benz Türk bayii Hases Otomotiv gerçekleştirdi.

Denizli şirketler topluluğu Akça Şirketler Grubu, 100 adet Euro 6 motorlu Mercedes-Benz Arocs inşaat kamyonu ve 25 adet Mercedes-Benz Arocs çekici olmak üzere 125 araçlık filonun sahibi oldu ve araç parkı 535'e yükseldi.

Teslimat törenine Akça Şirketler Grubu Yönetim Kurulu

Başkanı Ali Akça, Başkan Yardımcısı Semra Akça Acar, Yönetim Kurulu Üyeleri Şakir Akça, Hüseyin Akça ve Erol Akça, Tıkroğlu Hazır Beton Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Tıkroğlu ve Başkan Yardımcısı Erkan Tıkroğlu, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Müşteri Hizmetleri Müdürü Mehmet Doğan, Finansal Hizmetler Kredi Müdürü Hatice Meltem Gürsoy, Hases Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Menteşeoğlu, Genel Müdürü Adnan Öztürk ve Kamyon/Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Mesut Negiz de teslimat töreninde hazır bulundu



### Mercedes sayısı 400 adet

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, "Akça Şirketler Grubu, yine Mercedes-Benz araçlarına

güvendi ve araç parkındaki Mercedes-Benz marka araç sayısını bu teslimatla 400 adede yükseltti. Bizim için çok anlamlı olan bu teslimat, Türkiye inşaat sektörü için de son derece önemli. Son 2 yıldır

önemli mega projeler ile hızla büyümesini sürdüren inşaat sektöründe önümüzdeki yıllarda da büyüme bekliyoruz" dedi.

Ali Akça ise verdikleri kaliteli hizmetten dolayı

Mercedes-Benz Türk'e, bu satışın gerçekleşmesinde emeği olan Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'e ve Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Hases Otomotiv'e teşekkür etti. ■



## OMSAN özel sektörün ilk tren işletmecisi

OMSAK şirketlerinden OMSAN Lojistik, Türkiye'nin 161 yıllık demiryolu ulaşımı tarihinde bir ilke imza atarak özel sektörün ilk tren işletmecisi oldu. Demiryolu Ulaştırmasının Serbestleştirilmesi Kanununun yürürlüğe girmesinin ardından Tren İşletmeciliği Yetki Belgesi ve Emniyet Yönetim Sertifikasına sahip olan OMSAN, bu kapsamda TCDD Taşımacılık AŞ ile işbirliği yaptı. İki kurum arasında düzenlenen imza törenine Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan da katıldı. OMSAN, TCDD Taşımacılık AŞ'den 15 adet elektrikli

lokomotif, 350 adet otomatik boşaltma tertibatlı vagon kiralayacak ve 70 personel istihdam edecek. Gelecek ay itibarıyla Sivas/ Demirdağ'da bulunan Erdemir Madencilik'e ait yükleme alanından Hatay/Payas'taki İsdemir Tesisleri'ne yıllık yaklaşık 2 milyon ton demir cevheri taşımaya başlayacak olan OMSAN, böylece Türkiye'nin yıllık demiryolu taşımacılığının yüzde 8'ini tek başına gerçekleştirecek.

OMSAN Lojistik Genel Müdürü Doç. Dr. M. Hakan Keskın, sektör adına mutlu, OMSAN adına gururlu olduklarını ifade etti. ■

## Çobanoğlu Nakliyat 20 Krone Treyler aldı

Yurt içindeki pazar payını her geçen gün dikkat çekici bir şekilde artıran Krone, Nevşehir'in saygın lojistik şirketi Çobanoğlu Nakliyat'a 10 adet Profi Liner ve 10 adet Alüminyum Kapaklı Sal Dorse teslim etti. Krone Tire fabrikasındaki törene Krone Trailer International Genel Müdürü Semih Pala, Krone Türkiye Mali İşler Müdürü/CFO'su Burak Hepşengün, Çobanoğlu Nakliyat firma sahipleri Bahattin Tay ve Caner Çetinel ve Krone Türkiye Satış Yöneticisi Kemal Sungar katıldı.

Krone Trailer International Genel Müdürü Semih Pala, "Kendi ürün gamımızda yurt içinde satılan her 4 treylerden en az biri Krone imzası taşıyor. Bu başımızın altında herkesten farklı yürüttüğümüz direkt satış yöntemimiz yatıyor" dedi.

Çobanoğlu Nakliyat firma sahiplerinden Bahattin Tay, "Krone treylerlerinin uzun ömürlü ve sağlam olduğu konusunda da birçok nakliyeciyi hemfikir. Krone'yi tercih etmemizin diğer bir nedeni de ödeme seçeneklerinin bizim açımızdan oldukça avantajlı olması" dedi. ■



## Hödlmayr Müşteri portföyünü genişletiyor

Hödlmayr Grubu 40 yıldan uzun süredir Ortadoğu bölgesinin uzman otomotiv lojistiği tedarikçileri arasında yer alıyor. Hizmet kapsamı salt otomotiv nakliyatından multimodal konseptlere kadar uzanıyor. Hödlmayr, kısa bir süre önce önde gelen bir Alman üreticinin ilk bin aracının Batı Avrupa'dan İran'a nakledilmesini başarıyla tamamladı.

Hödlmayr CEO'su Johannes Hödlmayr "Multimodal taşımacılık

yöntemleriyle öne çıkıyoruz. İster karayolu, ister demiryolu veya denizyolu olsun, tüm seçenekler elimizin altında. Bir diğer avantaj ise batıdan doğuya uzanan güzergah üzerinde kilit rol oynayan şubelerimiz. En başta da Türkiye şubemiz, Avrupa ile İran arasında köprü görevi görerek hayati bir rol oynuyor. Hödlmayr, yedi yıl önce burada kendi şubesini açan ilk Avrupalı otomotiv lojistiği tedarikçileri arasında yer alıyor" dedi. ■



## SAF-HOLLAND, Servis ağını güçlendiriyor

Türkiye'de 2012 yılından bu yana satış sonrası yetkili servisleri ile yedek parça temini ve bakım-onarım hizmeti sunan SAF-HOLLAND, müşterilerine daha da yakın olabilmek üzere servis ağını genişletiyor. SAF-HOLLAND, son olarak Denizli ve Osmaniye'de hizmete sunduğu yeni servisleri ile Türkiye genelinde toplam 25 noktada orijinal yedek parça ve servis hizmeti vermeye devam edecek.

SAF-HOLLAND Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Müdürü



Öztekın Koyun, "Türkiye genelindeki 25 yetkili bayimiz ile satış sonrası hizmet sunuyoruz. İşlerin kalitesine ve atölye donanımlarının standardına önem veriyoruz. SAF-HOLLAND orijinal parçalarının ideal stoklanması ve servis çalışanlarının sürekli eğitimi de çok önemli kriterler. SAF dingilleri 6 yıl garanti ile sunuyoruz ve müşterilerimize her zaman orijinal yedek parçaların kullanım ile ürünlerimizin kullanım ömrünü uzatmalarını tavsiye ediyoruz. 2017 sonuna kadar altı yeni servisimizi de hizmete sunacağız" dedi. ■

## Krone Treyler'ler kışa hazır



Krone, kullanıcıları için çözüm üretmeye devam ediyor. Kasım ayı boyunca yurt çapındaki tüm Krone yetkili servislerinde ve Krone Center Gebze'de geçerli olacak "Treylerinizi Kışa Hazırlıyoruz" kampanyasıyla Krone kullanıcıları ücretsiz check-up uygulamasından faydalanabilecek. Tüm yedek parçalarda ve işçilikte yüzde 20 indirim de uygulanacağı bu kampanya ile Krone yetkilileri, kış

mevsimi öncesinde kullanıcılarını yol ve can güvenliğini arttırmayı hedefliyor.

Krone Türkiye Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Mehmet Dinçer, 2 yıl içerisinde yetkili servis sayısını sıfırdan 33'e çıkardıklarına dikkat çekerek, "Bu kampanya ile zor koşullarda çalışan kullanıcılarımıza kış mevsimi öncesi güvenlik ve verimlilik anlamında bir katkı da biz sunmak istiyoruz" dedi. ■



## TREDER'in Güney gezisi

TREDER Yönetim Kurulu, 30 Ekim tarihinde Mersin'de treyler sektörünün önemli tedarikçilerini de kapsayan bir dizi ziyaret gerçekleştirdi. Ziyaretlerin ilki MTD Otomotiv'ine yapıldı, burada şirket müdürleri Gökhan Bülbül ve Dündar Doğan, TREDER üyelerine firma ürünleri hakkında bilgi verdi. İkinci ziyarette ise FY Endüstriyel Ürünler San. Ve Tic. AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Türk, fabrikada yapılan ürünler ve üretim süreci hakkında bilgiler verdi.

Her iki şirkette de firmaların tarihi ve gelişmeleri anlatıldı, gelecek projeleri üzerine konuşuldu. Dündar Doğan, sektörün birliğe bir ihtiyacı olduğunu TREDER'in bu anlamda sektörü bir arada tuttuğunu vurguladı. Türkiye'de Avrupa standartlarının uygulanması için TREDER çok yoğun bir emek verdiğini aktaran Türk de, "Sektördeki oyuncuları olarak TREDER'i desteklemeyi her zaman görev biliyoruz" dedi.

TREDER Başkanı Kaan Saltık ziyaretlerin ardından yaptığı değerlendirmeden Akdeniz Bölgesi'nin Türkiye'nin önemli sanayi ve ihracat bölgelerinden biri olduğunu hatırlatarak "Sektörümüzün çatı kuruluşu TREDER'e desteğin artarak devam etmesi bizleri sevindiriyor" şeklinde konuştu. ■



## Orkun Lojistik, Michelin Solutions ile anlaştı

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Michelin, Orkun Lojistik ile filo çözümleri işbirliği anlaşması imzaladı.

Orkun, Avrupa'da bulunan tesisleri ve 800 araçlık filosu ve yeni işbirliği sayesinde Michelin'in geniş hizmet ağından faydalanacak. Filoların elverişliliğini optimize edip, operasyonel maliyetlerini düşürerek işletmelerin lastik yönetimini kolaylaştıran Michelin Solutions sayesinde kendisi için özel olarak hazırlanmış lastik yönetimiyle filosundaki araçların lastiklerinin bakımını ve tam güvenliği sağlayacak.

Orkun Lojistik Genel Müdürü Yavuz Karadeniz, Michelin Ağır Vasıta Lastikleri Ticari Direktörü Sertan Akçagöz ve Michelin Solutions Ülke Satış Müdürü Ali Yalçın, Michelin Solutions Ülke Operasyonlar Müdürü Emrah Urung'un da katılımıyla gerçekleştirilen imza töreninde Sertan Akçagöz, "80 yıldır toplam 20 ülkede sürdürdüğümüz Michelin Solutions hizmetlerimizi Türkiye'de Orkun Lojistik ile sürdürüyor olmaktan gurur duyuyoruz. Orkun Lojistik'e vereceğimiz 360 derece hizmet Michelin'in teknolojik ve yenilikçi duruşu işbirliğimiz süresince çok büyük avantajlar sağlayacak" dedi. ■



## Seray Taşımacılık Filosuna Treyler

Seray Uluslararası Taşımacılık da Tırsan'ı tercih ederek filosuna T.SCS X+ Perdeli Maxima Plus kattı. Araçlar, Tırsan Adapazarı fabrikasında yapılan törenle Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu tarafından Seray Uluslararası Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Doğan Bayındır'a teslim edildi. ■

## Hilal Trans filosuna 35 çekici

1992 yılından bu yana uluslararası karayolu taşımacılığında faaliyetlerine devam eden Hilal Trans, uzmanlaştığı bölgelerde liderliği sürdürürken filonun gücünü de arttırıyor. 35 adet Renault Trucks T520 4x2 Euro 6 çekici ile filosunu güçlendirdi.

Hilal Trans Genel Müdür Yardımcısı İbrahim Küçükçakar, "Müşterilerimiz liderliğimizin avantajları ile hizmet alıyor. Uzmanlığımız kadar filomuza



da aynı titizliği gösteriyoruz. Avrupa ülkeleri sipariş veriyor ve beş gün sonra teslim edilmesini istiyor. Bu da Türk nakliyecisinin getirdiği bir başarı" diye belirtti. ■

Temsal İş Makinaları Türkiye Ekonomisine Değer Katıyor

# Hedef yüzde 10 büyüme

Temsal İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, 2017 yılını Volvo Trucks olarak yüzde 5 pazar payı ile kapatacaklarını, 2022 yılında hedeflerinin ise bunu yüzde 10 pazar payına ulaştırmak olduğunu söyledi.



Eşref Zeka

Sabancı Holding iştiraklerinden Temsa İş Makinaları, hizmet verdikleri lojistik sektöründen madene, inşaat sektöründen depo çözümlerine kadar gerçekleştirdikleri iş birliklerini ve yarattıkları sinerjiyi paylaşmak amacıyla 23 Ekim'de bir basın toplantısı gerçekleştirdi.

Çırağan Kempinski İstanbul'da gerçekleşen toplantıda, Temsa İş Makinaları Genel Müdürü Eşref Zeka, iş makinaları sektörüne giriş hikayesinden, sektörler arası yarattıkları sinerjiyle çözüm ortaklığına uzanan yolculuklarını basın mensuplarıyla paylaştı.

## Müşterilerimiz markayı büyütmemizi bekliyorlar

Eşref Zeka, 2016 Aralık ayında Temsa-Volvo işbirliğinin müşteri tarafında nasıl algılandığına yönelik değerlendirmelerde de bulundu: Müşterilerimizin Volvo Trucks markasına yönelik bir kere çok ciddi beklentileri var. Müşterilerimiz tarafından Volvo ile işbirliğimizin çok olumlu karşılandığını



söyleyebilirim..Bizim hedefler koymamızı bekliyorlar. Markayı büyütmemizi bekliyorlar. Daha iyi hizmet almanın peşindedir. Geriye doğru baktığımızda genel anlamda olumlu adımlar attığımızı görüyoruz"

## 2022 hedefi yüzde 10 pazar payı

2017 yılının toplam pazarın 20 bin adete yakın kapanacağını ve Volvo Trucks olarak yüzde 5 pazar payı alacaklarının bilgisini veren Eşref

Zeka, 2022 yılında hedeflerinin ise bunu yüzde 10 pazar payına ulaştırmak olduğunu söyledi. 2022 yılında kamyon pazarın 30 bin adetler seviyesine geldiğinde bizim de payımızın yüzde 10 ve 3 bin adet satışa ulaşmasını isterlersek bugün 18 olan yetkili servis sayısının 25'in üzerine çıkmasını bekliyoruz. Öyle bir öngörümüz var.

Bu işi büyütmemiz için satış modelinde bir takım değişikliklere

gitmemiz gerekiyor. İkinci el operasyonu, yönetilmesine yönelik adımların atılması gerekiyor. Yetkili satış atamalarını ilk beş etapta planladık. Eğer satışlarımızı artırabilirsek yetkili satıcı ağı da servisten bağımsız bazı noktaların 3S'e dönüşmesi mümkün olacak" dedi. Eşref Zeka, Volvo Trucks ile birlikte Komatsu i, Crown, TerexFinlay ve Dieci markalarının distribütörlüğüne uzanan başarı hikayesine değindi. ■

## Egelim Lojistik, İki ayda 62 MAN çekici ve kamyon aldı



Egelim Lojistik'in satın aldığı araçların 40 adedi MAN TGS 18.420 çekici, 2 adedi MAN TGX 18.500 çekici ve 20 adedi ise TGS 41.420 damperli kamyon olarak oluşuyor.

Egelim Lojistik'in satın aldığı MAN kamyon ve çekicilerin son bölümü, İzmir'deki Egelim Lojistik tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi. Egelim Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Erim ev sahipliğinde gerçekleşen teslimat

törenine Şensan adına Yönetim Kurulu Üyesi Hulusi Şen, İzmir Şube Müdürü Ahmet Demir, Satış Temsilcisi Evren Gördüren ile MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Bölge Satış Koordinatörü Ataç Şeran katıldılar.

Kemal Erim, "Taahhütlerimizi her koşulda eksiksiz yerine getiren bir firmayız. Bu nedenle filomuzu güçlendirirken de tercihimiz, MAN oldu. MAN kaliteli, ileri teknoloji, düşük yakıt sarfiyatı ve işletme giderlerine sahip, yüksek konfor, dayanıklılık ve performans sunuyor.

MAN saydığım tüm bu özellikleri, 'her koşulda' sunuyor" dedi.

MAN'ın üstün nitelikleri ile sektörde her açıdan fark yarattığını vurgulayan Ataç Şeran da, "MAN, sadece araçları ile ya da üretim aşamasında değil, satış ve Satış Sonrası Hizmetler aşaması, hatta TopUsed ile ikinci el değerinde bile müşterisini düşünen, ona avantajlar sağlayan bir marka. Köklü bir işbirliğimiz bulunan Egelim Lojistik ile gelecekte de güzel projelere imza atacağımıza inanıyoruz" diye konuştu. ■

İstanbul Lojistik 10 araçlık yeni yatırımında

## Yine MAN'ı tercih etti

İstanbul Lojistik, 10 adet MAN TGX 18.460 4x2 LLS-U çekicisi Ankara Akyurt'taki MAN tesislerinde törenle aldı. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Araç Teslimat Sorumlusu Salim Kibar, 10 aracı temsilen dev MAN anahtarını İstanbul Lojistik Hizm. Tas. Ltd. Şti. Satın Alma Müdürü Onur Alemdar'a teslim etti.

Filolarında 55 adet MAN araç bulunduğunu belirten Onur Alemdar, "Almanya'daki firmamız İstanbul Lojistik GmbH'in da çekicilerinin tamamı, Almanya plakalı MAN TGX 18.500'lerden oluşuyor.

MAN araçları, sundukları yüksek nitelikler, üstün performans ve konfor olanaklarının yanı sıra yakıt tasarrufu ve düşük işletme giderleri de fark yaratıyor. Üstelik MAN sunduğu tüm bu ayrıcalıklarda çıtayı, Euro 6C ile çok daha yükseklere taşıdı" dedi.

Salim Kibar da, "Gerek bireysel gerekse kurumsal müşterileri ile işbirlikleri çok uzun soluklu olur. İstanbul Lojistik de uzun yıllara dayanan köklü ve güçlü işbirliği içinde olduğumuz, sektörün güzide kuruluşları arasında yer alıyor" diye konuştu. ■



## Referans:

# "Hedefi büyük olanın tercihi MAN olur"



İstanbul'un 3'üncü Havalimanı projesi ile ticari faaliyetlerine bir yenisini daha ekleyen Referans Altyapı İnşaat Lojistik Limited Şirketi, 34 araçlık yatırımında yine MAN'ı tercih etti. Referans, 34 adet MAN TGS 41.420 8X4 BB hafriyat kamyonları ile filosunu daha da güçlendirdi.

Firma sahipleri Nurettin ve Servet Uçar'ın evsahipliğinde gerçekleştirilen teslimat törenine, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ adına Genel Müdür Tuncay Bekiroğlu, Kamyon Satış Direktörü

Serkan Sara, İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü İbrahim Altun, VDF'yi temsilen MAN Finans Satış Müdürü Soner Delikan, Bölge Satış Yöneticileri Doğan Mustafa Gamsız ve Altuğ Alpago ile AntOto Bayi Sahibi Hikmet Göksoy ve yöneticileri Tayfun Kazazoğlu, Onur Ertaş ile Satış Temsilcisi Mesut Baş katıldı.

Nurettin Uçar, "Bana göre, hedefi büyük olanın tercihi de MAN olur. MAN'ı en iyi anlatacak kelime 'ekonomi'dir. Eklemeliyim ki, MAN'ın genel müdüründen

satış temsilcisine kadar herkesin iletişimi çok iyi. Her an ulaşabileceğimiz bir ekiple çalışmak bana güven veriyor" dedi.

Tuncay Bekiroğlu, MAN araçlarının, yüksek teknolojisi, dayanıklılığı, kalitesi, konforu, düşük yakıt tüketimi ve işletme giderleri gibi öne çıkan birçok özelliğinde olduğu gibi, yaygın satış sonrası hizmetler ağı, sunulan finansal çözümler olmak üzere, daha birçok ayrıcalıklar ile müşterilerini her açıdan düşünen bir marka olduğunu ifade etti. ■



## Barankaya İnşaat "MAN" ile güçlendi

Barankaya İnşaat, 5 adet TGS 41.420 8x4 damperli aracı, İzmir'de Barankaya İnşaat tesislerinde gerçekleştirilen törenle teslim aldı.

Barankaya Yönetim Kurulu Başkanı Metin Kaya'nın evsahipliğindeki teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Bölge Koordinatörü

Ataç Şeran ile Şensan İzmir Şube Müdürü Ahmet Demir de hazır bulundu.

Metin Kaya, "5 araçlık son yatırımımızda, gerek performanstan dayanıklılığa, sunduğu konfordan kaliteye kadar aracın üstün nitelikleri ve gerekse Euro 6C ile daha da belirginleşen yakıt tasarrufundan düşük işletme giderlerine kadar birçok özelliği ile MAN'ı tercih ettik" dedi.

MAN Bölge Koordinatörü Ataç Şeran, "MAN araçları, buldukları segmentlerin premium sınıflarını oluşturuyor. MAN'ın üstün nitelikleri ile zengin araç modelleri, mevcut tüm ihtiyaçları fazlasıyla karşılamak üzere üretiliyorlar" açıklamasıyla işbirliklerinin, uzun yıllara yayılacağına inancını dile getirdi. ■



Otobüsçü, ücretsiz servisi kaldırıyor; Belediye, 'servis hizmeti ver' diye zorluyor.

## Mersinli otobüsçüler mutsuz

**Büyükşehir Belediyesi'nin işletimine geçen Mersin Otogar'nda hem kiralar açısından hem de Belediyenin otobüsçüye hizmette getirdiği zorunluluklar nedeniyle sorunlar çözülebilmemiş değil, otobüsçülerin mutsuzluğu sürüyor.**

28 Ocak 2015 tarihinde hizmete giren Mersin Otogar'ı, daha yazın hanelerin ve dükkanların ihale aşamasında günlerce protestolara sahne olmuş, otobüsçüler uzun süre Mersin Otogar'ında hizmet vermemek için direnmiş, hatta kurdukları çadırlarda bile keserek hizmet vermişlerdi. Aradan geçen süre zarfında otogarın işletmesini alan şirket, ödemelerini geciktirince 2016 Ocak ayında tahliye edilmişti. Mersin Otogar'ında yeniden ihale düzenleyen Belediye ile otobüsçüler arasındaki sorunlar hala bugünde çözülebilmemiş değil.

### Potansiyel suçlu olarak görülüyor

Mersin Otogar'ındaki son duruma yönelik IPRU Genel Kurulu'na katılan Mersin Uluslararası ve Şehirlerarası Otobüs ve Yazıhane İşletmecileri Derneği (MOYDER) Başkanı Kerim Ürkmez ve Başkan Yardımcısı Veli Tol ile görüştük.

Uzun süredir Mersin Otogar'ında yaşanan sorunların çözüme kavuşmamasının sıkıntısını yaşadıklarını belirten Başkan Kerim Ürkmez ve Başkan Yardımcısı Veli Tol, Taşıma Dünyası'na ortak açıklamada bulundular: "Biz, hep dile getiriyoruz:



Sandıktan çıkan siyasi iradeye saygılıyız. Ama siyasi irade, Mersinli esnafı hep bir potansiyel suçlu gibi gördü. Bunun nedeni de yanlış bir bilgi akışıdır. Bu süreçte, siyasi irade, esnafı potansiyel suçlu olarak görmenin hatalı olduğunu fark etti. Biz, Mersin Otogar'ında işletmecinin tahliye edilip Belediyenin işletmeyi üstlenmesine rağmen mutlu değiliz. İşletmeciler ve belediyeye geçiş döneminde yazıhaneler de çok ciddi zararlarla uğradılar.

### Kiralar hala çok yüksek

Başkan Ürkmez ve Başkan Yardımcısı Tol, belediyenin işletmesine rağmen çok yüksek bedeller nedeniyle otogardaki kiraların ödemenin mümkün olmadığını söylüyorlar: "Adana'da 23 bin TL, Antalya'da yıllık kira bedeli 25 bin TL, Kayseri'de 27 bin TL artı KDV

şeklinde fiyatlar varken Mersin tam bir kör nokta, ama yine de kiralar 60 bin-96 bin TL arasında. İşletmeciler döneminde 500 bin TL iken bu noktaya geldi ama bunu da ödemek mümkün değil. Oysa Büyükşehir'in asli görevi otogar yapmak. Üstelik Belediye Başkanı, en sıcak paranın otogardan geldiğini ifade ediyor. Günlük 15-20 bin TL gibi bir para bu. Otobüs çıkış ücreti 52 lira. Yılda 7 trilyonu geçiyor. Otobüsçünün sırtından bu kadar yüksek bir bedeli kazanılırken kiraların çok yüksek tutulmasını biz haksızlık olarak değerlendiriyoruz. Belediye, 'işinize gelirse' diyor. Biz diğer illerdeki otogar kira fiyatlarını kendilerine sunduk. Bize en yakın il olan ve çok daha nüfus hareketliliği olan Adana Otogar'ının 3 ay önceki ihale sonuçlarını gösterdik: 23 bin TL. En azından kiralarımızı Adana seviyesine gelsin istedik, ama dinlemedik. Ben Mersin'e

ödeyeceğim yıllık para ile Adana Otogar'ında 4 yıl hizmet verebiliyorum. Zaten çıkış ücreti de ödüyoruz. Ama kiralar ödeyebileceğimiz bir seviyede olsun istedik. Üstelik otobüs sektörü, yolcusunu 2005 yılı fiyatlarıyla taşıyor. Artık çok yüksek maliyetlerle mücadele etmek durumundayız."

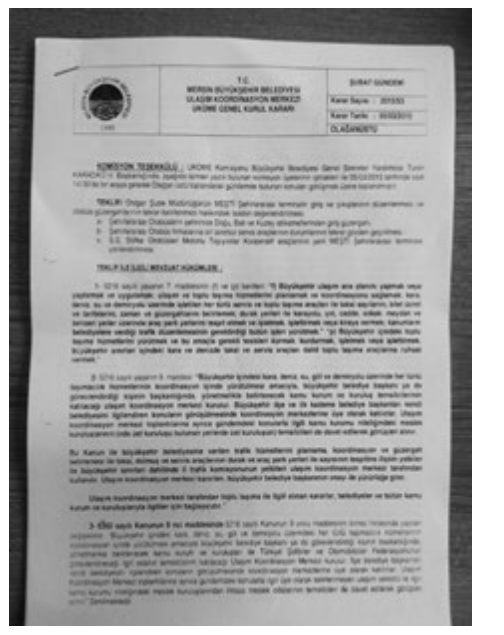
### Ücretsiz servis dayatması

Yüksek kira bedellerinin yanı sıra bir de ücretsiz servis dayatması ile karşı karşıya kaldıklarını belirten Ürkmez ve Tol, "Ücretsiz servislerle ilgili Mersin'deki otobüslerin camlarına, otogar girişine, 7 Nisan 2017 tarihli UKOME kararı ile 'Kabahat bizde değil. Taşıma yapmak mecburiyetinde değiliz' ifadeli afişler asıldı. Ama yüksek kira bedelleri ve artan maliyetler nedeniyle firmalar ücretsiz servis yükünü

kaldıramaz hale geldiler. Firmalar ayrı ayrı kararlar alarak ücretsiz servisleri kaldırdılar. Ama Belediye, ücretsiz servis hizmeti vermemizi dayatıyor. Otogar girişinde bu afişler hala duruyor. Servislerle ilgili süreç, ilk olarak otogar işletmecisi döneminde oldu. İşletmeciler şirkete, 30 adet ücretsiz S plaka vereceklerdi. Daha önce UKOME kararı gereği, bizim otobüslerimiz ikinci çevre yolundan gidiyordu ve yolcu indirme, bindirme imkanları vardı. Daha sonra UKOME kararı çıkardılar ve servis araçlarını yasakladılar. Otobüslerin de ikinci çevre yolundan değil, otobandan gitmesini zorunlu tuttular. Servis araçlarını bağladılar, 4 bin TL ceza yazdılar. Servisler kalkınca, Belediye, 'Niye kaldırdınız, kaldıramazsınız' dedi. Biz de Taşıma Yönetmeliği'nde ücretsiz servis hizmeti verilmesi konusunda bir zorunluluğun olmadığını söyleyip, 'Buyurun, siz bu hizmeti verin' dedik. 'Maliyeti bize yüksek olur' dediler. Biz de 'Size yüksek olur da, bize düşük mü olur' dedik. Sonuç olarak, Mersin Otogar'ında halk mağdur, esnaf mağdur, işletmeciler mağdur... Afişte servis hizmetini yapmaları zorunludur yazıyor. Bizi halka suçlu olarak göstermek istiyorlar. Burada suçlu kim?

### Ankara'nın hizmeti örnek

MOYDER Başkan Yardımcısı Veli Tol, Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin kentiçi ulaşımında 24 saat hizmet sürecinin çok memnuniyet verici bir karar olduğunu belirterek, "Ulaşım hizmeti bir bütünlük içermeli. Belirli bir saate kadar hizmet ver, sonrasında, 'talep olmuyor diye hizmet vermiyorum' anlayışı



yanlış. Ankara bu yanlışlığı gördü ve ilk adımı attı. Biz de Mersin'de vatandaşların ulaşımının sağlanmasına yönelik 24 saat uygulamasının başlamasını arzu ediyoruz. Belediyeye de buradan bu talebimizi iletiyoruz" dedi. ■



## TEKNOLOJİNİN GELDİĞİ SON NOKTA KONFORLA BULUŞTU

**Maraton akıllı teknolojileri ve üstün özellikleri ile yolculuk standartlarını yeniden tanımlıyor. Özel güvenlik sistemleri ile tasarlanan Maraton, ergonomik sürücü bölgesi, geniş uyku kabini ve dijital gösterge paneli ile sürücülerine benzersiz bir deneyim sunarken, rahat ve geniş koltuklarıyla yolculara da eşsiz bir seyahat yaşıyor.**



temsa.com



## Otobüslere kara kutu koydu, Kazalar da, yakıt tüketimi de azaldı

**İETT Genel Müdürü Arif Emecen, "Geçen sene uygulanmaya başlanan Kara Kutu projesi sayesinde kaza sayıları yüzde 21 oranında azaldı. Yakıt tüketimi yüzde 7 düştü, emisyonunda yüzde 6 azaldı" dedi.**

İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi, 2 milyar 140 milyon TL'lik İETT'nin 2018 Yılı Bütçesi'ni onayladı.

İETT'nin Avrupa'nın en genç ve en modern otobüs filosuna sahip olduğunu belirten İETT Genel Müdürü Arif Emecen, "Her gün 24 saat hizmet vererek 50 bin sefer yapıyoruz ve 4 milyon yolcu taşıyoruz. İstanbul'da günde ortalama 503 yeni araç trafiğe çıkıyor. Yaklaşık 2,5 milyon özel araç, 17 bin 395 taksi, 572 taksi-dolmuş, 6 bin 412 minibüs, 66 bin 269 servis-minibüs ve 6 bin 163 otobüs bulunuyor" dedi.

### Günde 50 bin seferle 4 milyon yolcu

Arif Emecen'in yaptığı açıklamalar şu şekilde: "İETT yaş ortalaması 5,15 olan 3 bin 130 otobüsü ile Avrupa'nın en geç filosu olmaya devam ediyor. İETT, Özel Halk Otobüsü ve Otobüs AŞ otobüsleri ile birlikte günde yaklaşık 50 bin sefer gerçekleştirilerek, 4 milyon yolcu taşınıyor.

### Metrobüs Silivri'ye

Metrobüs'te ise 590 aracımızla hizmet veriyoruz. Yolculuklardaki konforu arttırmak ilk hedefimiz. 52 km ve 45 istasyonumuzla birlikte iyileştirme projelerimize hız kesmeden devam ediyoruz. Planlanan Beylikdüzü-Silivri güzergahı ile İstanbul halkı hızlı ve konforlu ulaşım hizmetlerinden birine daha kavuşacak. Pik saatlerde 17 saniye sefer aralıkları ile yaklaşık yüzde 20 kapasite artışı sağlandı.

Hacıosman peron alanında başladığımız pilot uygulama ile peron alanında otobüslerin bekleme sürelerini minimize ederek yine aynı şekilde perona gelen araç başka bir şoför tarafından tekrar sefere veriliyor. Bu proje ile peronlardaki yolcu bekleme alanlarımızda da ciddi



bir dönüşümü başlatmış olduk.

Her mahalleden merkeze olan hat yapısını her mahalleden en yakın metro veya metrobüs istasyonuna entegre olacak şekilde düzenleyerek hatlardaki sefer sıklığının artması sağlanıp seyahat süresi kısaltılıyor. Böylelikle daha kısa sürede daha konforlu bir ulaşım hizmeti sağlanıyor. Mevcutta 725 olan hat sayısı ana-besleme hat modeline göre yeniden planlandığında toplam hat sayısı 429'a düşerek ortalama hat uzunluğunun da 18 km'den 13 km'ye düşürülmesi ile sefer sıklığının yüzde 50 artırılması hedefleniyor.

Geçtiğimiz yıl 12 bin 389 olan durak sayısını, 850 tanesi akıllı olmak üzere toplam 12 bin 700'e çıkardık. 2018'de de 1000 adet yeni kapalı durak eklemeye çalışmamız devam ediyor. Duraklarımızı erişim mesafemiz ortalama 500 metre.

Geçen sene uygulanmaya başlanan Kara Kutu projesi sayesinde kaza sayıları yüzde 21 oranında azaldı. Yüzde 7 oranında yakıt tasarrufu ve yüzde 6 oranında emisyonlarda azaldı.

### Performansa dayalı hak ediş modeli

"Performansa Dayalı Hakediş Modeli'nin yakın bir zaman önce İBB Meclisi'nden geçti. Önümüzdeki günlerde de bu modelin sahada hayata geçirilmesi için hazırlıklarımız devam ediyor. Bu model ile lastik tekerlekli hizmet sunan İETT, Özel Halk Otobüsleri ve Otobüs AŞ operatörleri için bir hizmet kalitesi standardı gelmiş olacak. Sefer tamamlamada yüzde 4, dakiklik yüzde 3 ve kazalarda da yüzde 18 azalma sağlandı. Konuşmaların ardından oylamaya sunulan İETT 2018 Yılı Bütçesi; 143 kabul ve CHP'li üyelerin 69 ret oyuyla, oy çokluğuyla onaylandı. ■