

Bakan Ahmet Arslan 2017 yılını değerlendirdi, 2018 hedeflerini açıkladı.

HAVAYOLU VE YHT'DE REKOR

● 2017 yılında YHT seferleri yüzde 30 arttırıldı. YHT ile taşınan toplam yolcu sayısı 36,8 milyon. 2018 yılında 7,7 milyon yolcu daha YHT konforunda seyahat edecek.

● Bu yıl sonu itibarıyla havayolunda taşınan yolcu sayısı 195 milyona ulaştı. Önümüzdeki yıl 10 milyon daha ekleyerek, 200 milyonun çok üzerine çıkmış olacağız.

● Halen yüzde 75 oranında tamamlanan 90 milyon yolcu kapasiteli havalimanının ilk etabı 29 Ekim 2018'de açılacak.

● Kuzey Marmara Otoyolunun 125 km'lik bölümü 2018'de hizmete girecek, kalanında hedef 2019.

● Köprü ve otoyol ücretleri, güncel döviz kurlarına göre hesaplanıp 2 Ocak 2018'de açıklanacak

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, UDH Bakanlığında bir basın toplantısı düzenleyerek 2017 yılını değerlendirdi ve 2018 yılına ilişkin yatırım ve projeler hakkında açıklamalarda bulundu. İşte açıklamada öne çıkan bazı hususlar:

● Bu yıl 15 milyar 900 milyon lira tutarındaki 123 projeyi hizmete açtık. Gelecek yıl tamamlanması planlanan 47 milyar 700 milyon lira tutarındaki 126 projeyi de başlattık.

● Türkiye Kart Projesi 2018 yılında hayata geçirilecek.

● 2018 yılı tarifelerinde iç hatlara yönelik hizmet bedellerinde enflasyon artış oranı yüzde 10 ile sınırlı tutuldu.

● 2017'de demiryollarına 8,7 milyar TL yatırım yaptık. 2018 yılında 14,2 milyar TL yatırım yapacağız.

● Denizcilik sektöründe 2017 yılında 518 milyon TL yatırım yaptık. 2018 yılında 717 milyon TL yatırım yapacağız.

● 2017 yılının ilk 11 ayında; 466 bin araç RO-RO hattıyla taşındı. 10 milyon TEU Konteyner elleçlendi. Limanlarda 466 milyon ton yük elleçlendi.

● Yeni dönemde gürültü bariyeriyle özellikle şehir geçişlerinde insanların, trafik gürültüsünden rahatsız olmasını engellemiş olacağız.



Biz ağlama duvarı değil, İcracı bir SEKTÖR MECLİSİ istiyoruz

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgün: "10 yıl önce verilen sözün tutulmasını bekliyoruz. TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, icracı bir yapıya kavuşturulmadığı takdirde, TOFED olarak 2018 yılında Meclisten çekilebiliriz."

Mevlüt İlgün, 2017 yılında yapılan çalışmaları ve 2018 yılında yapmayı planladıkları çalışmalarını TAŞIMA DÜNYASI'na anlattı.

4'te

Mesnevi Turizm YK Üyesi Mustafa Öztürk:

2018'de hedef: Mevcudu korumak

2017 yılında 1 milyona yakın insanı taşıdıklarını da belirten Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Öztürk, "Gelecek yıl da yine bu seviyeyi korumak istiyoruz. Dışardan bireysel otobüsçü bulmak artık mümkün değil. Birçok bireysel otobüsçü sektörden çekildi. Bizim birinci önceliğimiz 2018'de mevcut kapasiteyi korumak olacak. Artık seçerek iş yapıyoruz. Ödemesi sağlam firmaları tercih ediyoruz" dedi.

Mustafa Öztürk

3'te

Yeni Telif Yasası önemli sorunlara yol açacak



TOBB Karayolu Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş'a Yeni Telif Yasası Tasarısı konusunda sektörün görüşlerini aktardı.

6'da

Şanlıurfa ulaşımına 51 Novo Citi katıldı



13'te

Mercedes-Benz Türk, Adana'daki "yıldızlarını" ziyaret etti

Mercedes-Benz Türk, 2004 yılından beri sürdürdüğü sosyal sorumluluk projesi "Her Kızımız Bir Yıldız" ile de kadınların ekonomiye katılımını ve ülke kalkınmasına sunacakları katma değeri artırmayı hedefliyor. Mercedes-Benz Türk yetkilileri, 27'nci ziyaretini Adana'ya gerçekleştirdi.



Mercedes-Benz Türk yetkilileri ile Adana'daki 20 yıldız kızım bir araya geldiği buluşmada, projenin önemli eğitimlerinden biri olan yaratıcı drama çalışması yapıldı.



Antoto, Renault ve Dacia plazasını hizmete açtı

Biletall.com'a Abraaj Group yatırım yaptı

Abraaj Group ("Abraaj"), Biletall İç ve Dış Ticaret AŞ'nin azınlık hissesini Anadolu Girişim Sermayesi Fonu aracılığıyla satın aldığı duyurdu.

Antoto Renault ve Dacia markalarının satış ve satış sonrası yetkili servis plazasını, 18 Aralık günü hizmete açtı.

12'de



12'de

Yeni Isuzu D-Max V-Cross Türkiye yollarına çıktı

Zorlu koşullarda test ettik...



Erkan YILMAZ - Barış Can BAŞKAN / ŞİLE - İSTANBUL

2'de



Dr. Zeki Dönmez

İspanya mı, Türkiye mi?

11'de



Mustafa Yıldırım

2018'e umutla girmek istiyoruz

6'da



Salim Altunhan

Otobüsçünün 2018 beklentisi...

15'te



Akif Nuray

Başlıklarrrr...

3'te



FB Organizasyon 25 Vito aldı

14'te

Yeni Isuzu D-Max V-Cross Türkiye yollarına çıktı

Zorlu koşullarda test ettik...

Yenilenen Isuzu D-Max V-Cross, tek ve çift kabin seçenekleri ve üç farklı donanım seviyesiyle Türkiye'de satışa sunuldu. V-Cross 1,9 litrelik dizel motoruyla da dikkat çekiyor. Şile'de iki etaplı gerçekleştirdiğimiz testlerde, D-Max V-Cross'un çok başarılı bir performans sergilediğini görme fırsatı bulduk.

Tüm özellikleriyle önceki nesilden daha da gelişmiş olan Yeni D-Max, Türkiye'de 4x2 ve 4x4 baz donanımlı ve en üst donanım seviyesi olan V-Cross versiyonlarıyla kullanıcıların karşısına çıkıyor.

Yeni Isuzu D-Max'ın basın lansmanı 21 Aralık günü Şile'deki zorlu test sürüşü öncesinde gerçekleştirildi. Basın lansmanında aracın iletişim planını Anadolu Isuzu Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Selda Çelik anlattı.



Vergi avantajıyla da mutlu ediyor

D-Max araçların uzun yıllardır Türkiye pazarında olduğunu belirterek konuşmasına başlayan Selda Çelik, "D-Max Türkiye'de üretilen tek pikap. D-Max, Kasım ayı itibarıyla yenilenerek pazara sunuldu. Yeni D-Max artık daha dinamik bir yapıya sahip. Zaten bir ticari araç olarak çok iyi performans gösteren D-Max V-Cross yüksek seviyedeki konforuyla binek araçlardaki konforu ve rahatlığı aratmıyor. Burada öne çıkan en önemli özelliği 1.9 motoru. Rakiplerine kıyasla beş yıllık süreçte 8 bin TL'den 20 bin TL'ye ulaşan bir MTV avantajı var. Yeni D-Max, düşük yakıt tüketimi ile de pazarda çok öne çıkacak. Yeni D-Max'ı, 'Özgüveni DNA'sında mottosuyla yola çıkardık. Binek araç müşterisine de yeni D-Max ile göz kırpyoruz. Bu alandan önemli bir pay alacağımıza inanıyoruz. 2018 yılı boyunca aracın tüm iletişim çalışmalarını için ünlü oyuncu Ozan Güven ile çalışacağız. Ozan Güven'in D-Max'ın profiliyle örtüşüğünü ve aracımızın tanıtımında bizlere büyük katkı sağlayacağını düşünüyoruz. Ozan Güven ile yayınlayacağımız bir video serisi olacak. Ozan Güven'in sosyal hesaplarından canlı yayınlar olacak.



Erkan YILMAZ - Barış Can BAŞKAN / ŞİLE - İSTANBUL



Araçlarımıza çok güveniyoruz" dedi.

63 ilde 113 servis noktası

Anadolu Isuzu Kamyon ve Pick-up İş Birimi Direktörü Yusuf Teoman, Isuzu'nun en güçlü noktalarından birisinin yaygın servis noktası olduğuna dikkat çekti: "63 ilde 103 servis noktası var. Ticari bir araç aldığınızda, Türkiye'nin neresine giderseniz gidin, karşınıza bir servis noktası çıkıyor. Bu işletme maliyetlerini düşürüyor. Satış noktalarımız Türkiye'nin yüzde 80'ini kapsıyor. 25 ile yayılmış 22 bayi ve 29 satış noktamız var. Son 13 yılın 12'sinde midibüste ihracat lideri olduk. 50'ye yakın ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz."

Pikap pazarı büyüyor

Türkiye'de pikap pazarının büyümeye devam ettiğini de belirten Teoman, "Bu yıl pazar 20 yüzde 10 büyümeye ile 20 binin üzerinde kapanacak. Türkiye'de pikap kullanımı 2004 yılından itibaren çok yaygın bir



hale geldi. Isuzu pikap segmentinde hep öncü oldu. Otomatik ürünler pazarda daha çok pay almaya başladı. 4x4 otomatik devam ettirdiğimiz bir ürün. 4x2 ürünümüzün lansmanını Haziran'da yapacağız" dedi.

2200 adetlik D-Max satışı

2018'de pikap satışlarının yüzde 10-15 gibi artmasını belediklerini belirten Yusuf Teoman, "Bu yıl 1900 civarında satış ile kapatıyoruz. 2018'de 2200 seviyesinde bir satış bekliyoruz. Yeni D-Max, kamudaki kiralama işlerinde de maliyet avantajları ile çok öne çıkacak" dedi.

Türkiye'de üretimi olan tek pikap

Isuzu'nun Tayland'daki Samrong fabrikasında üretilen Yeni Isuzu D-Max, 2018 itibarıyla IMM üretim kalite sertifikasına sahip, Isuzu'nun Avrupa'daki en büyük üretim tesisi olan Anadolu Isuzu Fabrikası, 4x2 ve 4x4'ün baz ve donanımlı versiyonlarının üretimiyle Türkiye'de de yapılacak. Bir önceki D-Max'ı Türkiye'de 2014 yılında üretmeye başlayan Anadolu Isuzu, Yeni D-Max modeliyle de Türkiye'nin halen tek pikap üreten otomotiv markası olacak.



Her ihtiyaca uygun

D-Max Ürün Sorumlusu Nur Hoşver, araçla ilgili bilgiler verdi: "Tüm versiyonlarda sunulan yepyeni bir 1.9 litrelik turbo dizel motor 164 PS ve 360 Nm tork üretiyor. Led gündüz farları, yokuş kalkış ve iniş desteği, elektrikli-ısıtmalı yan aynalar, uzaktan kumandalı kilit ve kadranslarda vites değişim göstergesi dikkat çekiyor. D-Max, 3,5 ton çekme ve 1 ton yük taşıma kapasitesiyle, kullanıcısının her ihtiyacını karşılayabiliyor. V şeklinde tasarlanan yeni ön burun tasarımıyla ve yüksek oturma pozisyonuyla sınıfının en iyi sürücü görüş açısını sunan Yeni D-Max, arka koltuktaki yolcular için de hem diz hem de baş mesafesinde sınıfının en geniş alanlarından birini sunuyor.

Performansı, konforu dikkat çekti

Yenilenen 1.9 litrelik motor, 164 PS güç ve 360 Nm tork üretiyor. Özel olarak yeni D-Max için geliştirilen yeni 6 vites, manuel veya otomatik olarak tercih edilebiliyor.

Yeni D-Max'ın yakıt tüketimi selefine oranla yüzde 7 ila yüzde 18 oranında azaltılıyor. 6 ileri otomatik şanzımanla 7,8 lt/100 km ortalama yakıt tüketimi sergiliyor.

2018 yılında üretimine Türkiye'de başlanacak olan 4x2 baz modeli ise manuel şanzımanla ortalama tüketimde 6,3 lt/100 km gibi çok düşük bir veri sunuyor.

Türkiye'deki pikap araçları içinde en düşük motor hacmini sunan Yeni Isuzu D-Max, bu özelliğiyle 5 yıllık kullanım sürecinde 8.000 TL'den başlayan MTV avantajı sağlıyor. Ayrıca 5 yıl, 100.000 km garantisi sunulan D-Max'te bakım periyotları 20 bin km'de bir gerçekleşiyor.

Türkiye'de satışa sunulan ilk model olan V-Cross'da anahtarsız giriş ve çalıştırma, 6 hava yastığı, yeni gösterge paneli, elektrikli sürücü koltuğu, ön koltuk ısıtma sistemi, ön orta kolçak ve kapılardaki yeni yumuşak dokulu pedler, hem ön hem de arka koltuktaki yolcular için sunulan USB şarj portları, cruise control sistemi, D-VISION Multimedia sistemi, 8 hoparlör, 5 farklı şekilde katlanabilen 24 derecelik sırt konfor açısına sahip arka koltuklar, 18" alaşım jantlar, yan basamaklar, nikelaj rollbar, kasa havuzu ve tavan rayları standart olarak sunuluyor.

Yeni D-Max'te sunulan Android işletim sistemine sahip "D-VISION" Multimedia Sistemi, tüm akıllı telefonlarla (Android ve iOS) bluetooth bağlantısı kurulabiliyor. Navigasyon ve geri görüş kamerası gibi özellikleri de bünyesinde barındıran multimedia sistemi, 2'si tavanda yer alan toplam 8 hoparlörle pikap araçları içindeki en iyi müzik deneyimlerinden birini sunuyor.

ABS, EBD, TCS, ESC ve BAS V-Cross modelinde standart olarak sunuluyor. ESC sistemi bir veya daha fazla tekerleğe fren uyguluyor ve sürücünün şeridinde kalmasına yardımcı olmak için motorun gücünü düşürüyor. ESC sistemi aynı zamanda Yokuşta Kalkış Desteği (HAS) ve Yokuş İniş Kontrol sistemini (HDC) de destekliyor.

Aracın dik arazi engebelerinden inmesine olanak tanıyan Yokuş İniş Kontrolü (HDC), direksiyonun sol alt kısmındaki bir butonla devreye sokuluyor. D-Max, rakiplerinin aksine HDC sistemini 4WD'de olduğu gibi 2WD modunda da kullanmaya imkan tanıyor.

Dayanıklılığı ve gücüyle bilinen D-Max'ın yenilenen modeli de tüm arazi şartlarında gidebilmesine olanak tanıyan Shift On The Fly 4x4 çekiş kontrol ünitesine sahip.

Sürücü bu sistemle birlikte vitesin arkasında yer alan döndürülebilir diferansiyel ayarı sistemini çevirerek farklı çekiş kontrol sistemlerini devreye alabiliyor. Normal yol şartlarında 2WD-

H kullanılırken, yağışlı, mıcırly veya karlı zeminlerde 4WD-H sistemi devreye alınabiliyor. Kayalık, bozuk yollar, su geçişleri gibi zeminlerde ise 4WD-L ile düşük hızda engeller aşılabiliyor.

Yeni D-Max, 70 cm'e kadarki su geçişlerinde de rahatlıkla ilerleyebiliyor. Bu güvenilirliği elbette büyük bir sağlamlıkla üretilen D-Max şasisi sağlıyor. ■



Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Öztürk 2017 ve 2018 değerlendirmesi yaptı

2018'de hedef: Mevcudu korumak

2017 yılında 1 milyona yakın insanı taşıdıklarını da belirten Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Öztürk, "Gelecek yıl da yine bu seviyeyi korumak istiyoruz. Dışarıdan bireysel otobüsçü bulmak artık mümkün değil. Birçok bireysel otobüsçü sektörden çekildi. Bizim birinci önceliğimiz 2018'de mevcut kapasiteyi korumak olacak. Artık seçerek iş yapıyoruz. Ödemesi sağlam firmaları tercih ediyoruz" dedi.

Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Öztürk ile mevzuat düzenlemelerini, 2017 yılını ve 2018 beklentilerini konuştuk. Mustafa Öztürk ve İstanbul Bölge Müdürü Ahmet Karayılan ile Kaptanlar Kulübü'nün organize ettiği etkinlikte bir araya geldik. Mesnevi Turizm, etkinlikte Toplumsal Cinsiyet Eşitliği Ödülü'nü de aldı.

50 araç zor bulunur

Geçen haftaki belgelerin birleştirilmeyeceğinin açıklanmasını değerlendiren Mustafa Öztürk, "Belgelerin birleşmemesi doğru bir karar. Ancak sektörde; şehirlerarasında işler azaldığında veya hafta sonunda iş yaratabilmek için D1 ve B1 belgesine kayıtlı otobüsler, D2 ve B2 belgesine kayabiliyorlar. Aslında D2 ve B2 belgesinde kayıtlı olarak ifade edilen 40 bin taşıt sayısı yok. Bugün İstanbul'a bir gemi yanaşsa, -gerçi yanaşacak bir liman da yok ama- 50 araçlık bir iş çıksa bu araçları getirecek bir taşımacı yok. D1 ve B1'den boşa çıkan araçlar, hafta sonu gezi ve cenaze çıkar diye D2 havuzuna atılıyor. Zaten o kadar turist de yok. Eğer belgeler birleşseydi, sektör için çok büyük sorun olurdu. Fiyatlar dibe düşerdi. Şehirlerarası yolcu taşımacılığı ile turizm taşımacılığı arasında dağlar kadar fark var. Bir kere şoför yapısı çok farklı. Araç kalitesi açısından iki sektör arasında fark yok. Turizmde çalışan bir kaptan, turisti



nokta atışı ile mola yerlerine, otellere gitmek istediği noktalarda gezdirir, seyahati tamamlar. Ancak şehirlerarasında çalışan bir kaptan bunu yapamaz. Çünkü onlar bir noktadan bir noktaya yolcu taşır. İstanbul Otogarı'ndan Ankara Otogarı'na gelmeyi bilir. Zaman zaman şehirlerarası çalışan şoförlerin çok hata yaptığını gözlemleyebiliyoruz" dedi.

Kaptan sıkıntısı

Sektörün kaptan bulamama sıkıntısı yaşadığına dikkat çeken Mustafa Öztürk, "Eskiden anne ve babalar çocukları şoför olsun diye, iyi bir şoföre emanet eder ve yetiştirmesini isterdi. Sektörde muavinlik sistemi olduğu için o çocuklar bir gün kaptan olma hayaliyle yetişirlerdi ama şimdi sektörümüz iyi şoför bulamıyor. Ücretleri çok düşük kaldığı için de sektör çok cazip gelmiyor. Kaptanlığın bir meslek hayali olması bitti. Yetmişmiş kaptan bulamama kaza riskini de artırıyor" dedi.

Denetim sistemi...

Ulaştırma Bakanlığı'nın yeni Yönetmelik ile birlikte hayata geçireceği denetim sistemine (U-ETDS-Ulaştırma Elektronik Takip Denetleme Sistemi)

yönelik değerlendirmelerde bulunan Mustafa Öztürk, "Sektörde bir değişim olması ve teknoloji ile daha çok uyumlu yeni nesillerin iş başına geçmesi bu sistemlerin işleyişini kolaylaştırır. Bu denetim sistemi daha çok, kayıt altında olan firmalar için olumlu sonuçlar verecektir. Benim bütün hizmet süreçlerim kayıtlı. Bu sisteme uyamayanlar için dezavantaj oluşturacak. Yeni sisteme yönelik personel istihdamına da bakacağız" dedi.

Araçlarımız eksildi

Sektörde 50 yıldır hizmet verdiklerine ve çok zor bir yılı geride bıraktıklarına dikkat çeken Mustafa Öztürk, "Okul tarafında 250 dolayında aracımız var. Bu yıla başlarken turizm taşımacılığı alanında 150 dolayındaki otobüsümüz 130'a düştü. Yeni araç ilave edemedik. 2017 yılını 10 milyon TL zararla kapatıyoruz. 2014-2015'te yaptığımız iş hacmine göre bir borç yapılmamamız vardı. Ancak daha sonra terör ortamı ve bunun turizm sektörüne büyük zarar vermesi ile üstüne koyamadık, cepten yemek zorunda kaldık. Bizim başka bir işimiz de yok. Bütün kazancımız bu iş üstüne" dedi.

Çin'de Türkiye Yılı

2018 yılının daha iyi geçeceğine inandığını belirten Mustafa Öztürk, "Piyasada çok ciddi araç azalması var. İşini kapatan birçok arkadaşımız var. Ama 2018'in Çin'de Türkiye Yılı ilan edilmesi, bizi umutlandırdı. Aslında biz Avrupa müşterisine yönelik çalışırken, kriz nedeniyle Uzakdoğu ve Arap turist alanına yöneldik. İşini iyi yaparsan, düzgün yaparsan size iş var. İstanbul, Ankara, İzmir, Kapadokya gibi dört önemli merkezde ofislerimizin olması bize avantaj sağlıyor. Böyle 4 noktada ofisi olan turizm taşımacısı yok. Ayrıca konfor düzeyi en yüksek firmalardan birisiyiz. Turizm taşımacılığı alanında koltuk arkası ekran bulma imkanınız pek yoktur, ama bizim tüm araçlarımız koltuk arkası ekran mevcut" dedi.

1 milyon yolcu hedefi

2017 yılında 1 milyona yakın insanı taşıdıklarını da belirten Öztürk, "Gelecek yıl da yine bu seviyeyi korumak istiyoruz. Dışarıdan bireysel otobüsçü bulmak artık mümkün değil. Birçok bireysel otobüsçü sektörden çekildi. Bizim birinci önceliğimiz 2018'de mevcut kapasiteyi korumak olacak. Artık seçerek iş yapıyoruz. Ödemesi sağlam firmaları tercih ediyoruz" dedi.

Taşımacı sahipsiz

Taşımacının ekonominin lokomotif olduğuna ancak hiçbir teşvik imkanından yararlanmadığını belirten Öztürk, "Taşımacısız, sahipsiz, bildirgisiz. Taşımacı kendi yönünü çizemez. Yatırımcıların kültür seviyesi artmadıkça da bu düzen böyle devam eder" dedi.

Güç birliği zor

Turizm taşımacılığı alanında, a firmaların güç birliği yaparak daha büyük oluşumlara gitmesinin mümkün olmadığını da belirten Mustafa Öztürk, "Kendi çapında büyük filolara sahip olan firmalar var. Ama bir araya gelecek daha büyük bir organizasyona dönüşme imkanı olmaz. Bu işin patronları buna müsait değiller. Herkes kendi işine sahip olmak istiyor" dedi. ■

**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

BAŞLIKLARRRR...

Başlık; yazının, kitabın, filmin, eserin can evidir. Madem bir yılı daha tamamladık, başlıklarımızı dizelim, yine. 2017 boyunca attığımız başlıklardan bir özet ve ana fikir çıkarabiliriz... Sayalım;

Azım Sebat Umut / Kim Yapıyor? / Siz, Hazır mısınız? / Sahada 100 Savaş Yerine; Masada Bir Savaş Kazan / Her Günümüz Sınav / Hiç Duvar Olmasa / Karşılaştırmak Gerekli mi? / Yapmak mı? / Yönetmek mi? / Dijitalleşeceğiz / Ört, Gizle; Nereye Kadar? / Kendimize Bakmak Şart / Ötümüz İş; Kış Değil / Yanılmak Var; Karşılaştırma Kolaylığı Var / Umutlanalım (mi?) / Kader Gayrete Aşkırtır / "C"ler Biliyor / Yapısal Değişim / Recep İvediklerle Olmaz / Gerçekçi mi, Yardakçı mı? / BM-UNICEF Diyor ki / Her Yerde Komedi / Adaletin Bu mu, Dünya / Kalkınmayı Büyütmeye Fedadır / Resmi İstatistikler Apaçık Gösteriyor, Her şeyi / Dünya Yine Dönüyor / Bayram Ansızın Gelmiyor ki / Sigortanız Genişletin / Yönetmelik'te Etkili Adımlar / Adil Olmak Zamanı... Adalet İsterken / Yanılmak da Rekabet / Gelir Uçurumu Küçülse (mi?) / Kars'a 1 Milyon Yolcu Gelirse / Bildiklerimiz Artıkça; Artar Bildiklerimiz / Yakın Takip / Önce Dönüşme, Yenilikçilik (Inovasyon) Sonra.

2018 yılının bugün bilinenler ışığında 2017'ye benzer geçeceğini düşünebiliriz. Üretim, İstihdam, İhracat, İthalat, Krediler, Devlet Destekleri, KGF, Enflasyon artacak.

Dünyanın baktığı Performans Listeleri'ndeki sıralarımız azalması da aynı kalacak

Komşularımız ve çevremizdeki sorunlar hafifleyecek, azalacak.

2018, en çok 2017 kadar bir zor yıl olur, daha kolay bile olabilir.

Yeni yılın eski yıldan sağlıklı, bereketli, verimli, huzurlu, çözümlü ve planlı olmasını dilerim. ■



*Yeni yılınızı en içten dileklerimizle kutlar;
birlik ve beraberliğimizin güçlendiği,
kardeşlik duygularımızın daha da pekiştiği,
sağlıklı, huzurlu ve başarı dolu
nice seneler dileriz.*

Istanbul Taşımacılar Birliği Derneği
Yönetim Kurulu adına
Başkan

Ahmet KARAKIŞ

Biz ağlama duvarı değil,

İcracı bir SEKTÖR MECLİSİ istiyoruz

TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin: "10 yıl önce verilen sözün tutulmasını bekliyoruz. TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, icracı bir yapıya kavuşturulmadığı takdirde, TOFED olarak 2018 yılında Meclisten çekilebiliriz."

2017 yılını birçok zorlukla geride bırakan karayolu yolcu taşımacılarının, 2018 yılından beklentileri çok büyük. Bu beklentilerin büyük çoğunluğunu kamudan istekler oluşturuyor.

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri Mevlüt İlgin, 2017 yılında yapılan çalışmalarını ve 2018 yılında yapmayı planladıkları çalışmalarını TAŞIMA DÜNYASI'na anlattı.

En önemli çalışma Yönetmelik

2017 yılının öne çıkan en belirleyici noktasının Yeni Karayolu Taşıma Yönetmeliği çalışmalarının olduğuna dikkat çeken Mevlüt İlgin, "Yönetmelik çalışması sırasında da merkeze alınan husus, gerek Bakanlık gerekse sektör tarafından belge sayısının azaltılması veya birleştirilmesi. Yönetmelikle ilgili Bakanlık yetkililerinin katıldığı bir çalıştay gerçekleştirdik. Bu çalışmaya sektörü temsil eden federasyonlar, dernekler ilgiyle katıldı. İki gün boyunca Yönetmeliği konuştuk. Bakanlığın yapmak istedikleri ile sektörün beklentileri konusunda bir uzlaşma sağlandı. Çalıştayı dışında da Bakanlık ile birçok kez bir araya geldik. Bakanlığın ifade ettiğine göre, 200 dolayında toplantı düzenlendi" dedi.

Yönetmeliğe müdahale

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'ne çok emek verildiğine dikkat çeken İlgin, "Daha sonra, nereden kaynaklandığını bilmediğimiz, sektörden olduğunu düşünmediğim bir müdahale oldu. Turizm taşımacılarının bu süreçte çok ciddi itirazları oldu. Bu itirazlara benim de hak verdiğim tarafları oldu. Belge birleştirilmesinde yurtiçi ve yurtdışı tarifeli, yurtdışı tarifersiz ve yurtiçi tarifersiz şeklinde olması daha doğru olacaktı bize göre. Nasıl olduysa, bu belgelerin birleştirilmesi askıya alındı. Bakanlık bürokratları bu kadar emek verdiler, bu konuda çok uzun süre çalıştı, mesai harcadı ve 53 belgeden 13 belgeye düşürülmesi konusunu övünme payı yaptılar. Daha farklı siyasi etkilerin olduğunu da düşünüyoruz. Şu an



Mevlüt İlgin

Başbakanlığa sunulan Yönetmeliğin son halini bilmiyoruz. Sürpriz düzenlemeler gelebilir de. Ama eğer belge düzeni kaldıysa, bütün emeklere yazık olacak. 2017'nin en önemli gelişmesi buydu" dedi.

Havaalanından otoparlara

2017 yılında en haksız düzenlemenin havaalanlarından otoparlara yönelik yapılan taşımalarla ilgili düzenlemenin olduğunu belirten İlgin, "Yıl içinde en çok havaalanları işletmecilerine karayolu taşımaları izni verilmesine itiraz ettik. Sivil Havacılık Yönetmeliği'nde yapılan değişiklikler, bu uygulamaya yönelik davayı Danıştay'a açan da tek TOFED oldu. Dava sürüyor. 'Biz herkesin kendi işiyle ilgilenmesi gerektiğini, kara taşımacılık alanının temsilcisi olarak bu alandaki hizmet sürecini biz yaparız' vurgusunu sık sık yaptık. Sivil Havacılık Yönetmeliği'nde, 'çevre il' deniliyor, ama bunun bir ölçüsü yok. Türkiye'nin bütün havaalanlarında, havalimanı işletmecisi kimse, o imtiyazı bir tek şirkete verebilecek. Bence bu düzenleme Sabiha Gökçen için yapılmadı sadece. Türkiye'deki bütün havalimanları ile alakalı. Ama öncelikle üçüncü havalimanı için bir prova niteliğinde bir düzenleme oldu. Hatta üçüncü havalimanını yapan şirkete sanki, 'size bir kıyak daha yapıyorum' denilerek bu düzenleme hayata geçirildi. Siz havalimanını işlettin, bu gelirler size yetmiyorsa kara taşımacılığını da siz yapın deniliyor adeta. Tek bir şirkete bu taşıma yetkisinin verilmesi Türkiye Cumhuriyeti'nin dayandığı tüm yasalara da aykırı. Serbest piyasa kuralları, rekabet

ortamı bu düzenleme ile ortadan kaldırılıyor. Bizim beklentimiz açtığımız dava ile yargının herkesin kendi işini yapması ile ilgili karar vermesi" dedi.

2018 Mart'ta İzmir Bölgedeyiz

2017'de TOFED'in yaptığı çalışmalardan en önemlilerinden birinin Diyarbakır Bölge Toplantısı olduğunu dile getiren İlgin, "Toplantımıza Karayolu Düzenleme Genel Müdür Yardımcısı Mahmut Gürses katıldı ve önemli açıklamalar yaptı. Bu toplantıda hedeflenen konulardan biri göçmenlerin taşınmasıydı. Doğu ve Güneydoğu bölgesi 3 milyon dolayında göçmeni barındırıyor, ama bu göçmenlerin hareketliliğinden faydalanılamaması çok ciddi bir sorun. Göçmenlere verilen kimliklerle ilave izinler getirilmiş, ama bu sorunlar devam etmiş. Bu göçmenlerin taşınmasında, firmalar cezalarla karşı karşıya kalmış. Bu insanların taşınmasına yönelik düzenlemelerin yapılması, enine boyuna tartışıldı. Haksız ve yıkıcı rekabet ile korsan taşımacılık konusunda da görüşler dile getirildi. Bunun önlenmesi için çareler konuşuldu. Sektör mensupları, maliyetlerin aşağıya çekilmesi noktasında, bölgede başlayan işbirliğinin diğer illerde de hayata geçirilmesinin önemini vurguladılar. İkinci bölge toplantısını 2018 Mart ayında İzmir'de gerçekleştireceğiz" dedi.

Hedeflerimizin yüzde 70'i tuttu

Mevlüt İlgin, bu yıl planladıkları çalışmaların yüzde 70'ini gerçekleştirdiklerini söyledi: "TOFED açısından baktığımızda ise hedeflerinin yüzde 70'ini gerçekleştirmiş durumdayız.

Ulaştırma Bakanlığı, Başbakanlık, Hazine Dış Ticaret Müsteşarlığı, İçişleri Bakanlığı, EPDK, TİKA, Belediyeler Birliği ile çok ciddi çalışmalar yürütülmüş ve sektörün sorunlarının iletilmesinde çok önemli görevler üstlendi. Bu çalışmalarını yürütürken de diğer sivil toplum örgütleri ile birlikte hareket edilmeye de özen gösterildi."

Sivil Havacılık'ta geri adım

TOFED Genel Sekreteri İlgin, 2018'den beklentilerini de şu şekilde sıraladı: "2018 yılından beklentimiz ise Sivil Havacılık Yönetmeliği'ndeki yanlış ve haksız düzenlemenin geri çekilmesi olacak. Yanlış hesabın Bağdat'tan değil, yargıdan dönmelerini bekliyoruz. Bizim öğrendiğimiz kadıyla Sivil Havacılık Yönetmeliği hazırlanırken Karayolu Düzenleme Genel Müdürlüğü'nden de görüş alınmış ama yine de verilen görüşler dikkate alınmamış.

Yolcu Taşımacılığı Danışma Kurulu

Bir diğer beklentimiz ise Karayolu Yolcu Taşımacıları İstişare Kurulu'nun bir an önce kurulması. Üstelik Karayolu Düzenleme Genel Müdürü Sayın Saim İlçioğlu'nun da resmi yazıyla buna, 'uygundur' demesi. TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi de bu kurulun kurulması için kararlar aldı. Sivil Havacılık Yönetmeliği de bu kurulun gerekliliğini bir kez daha gösterdi. Bu alana yönelik yapılacak düzenlemelerin bu kurulda görüşülmesi ve danışılması daha sonra oluşabilecek mağduriyetleri de önleyebilecek. Bu kurulda tüm taşıma modlarının temsil edilmesi de avantaj sağlar, Ulaştırma Bakan'ının işini kolaylaştırır. Sivil toplum örgütlerinden gelecek tepkileri de hafifletir. Taşıma modları birbirinin rakibi değil, birbirini tamamlaması gereken unsurlardır. 2018'de bu kurulun kurulmasını özellikle takip edeceğiz.

İcracı MECLİS istiyoruz

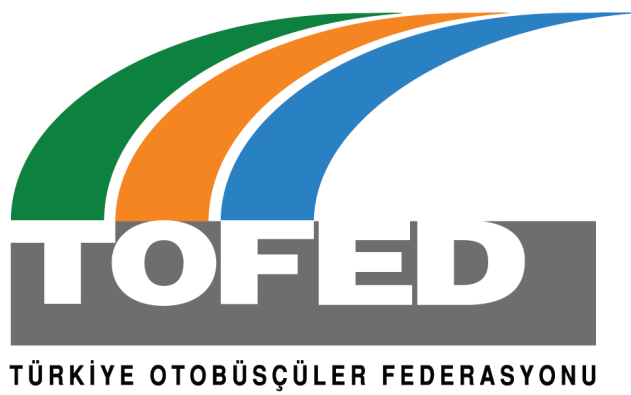
Bir başka konu da TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi. Sektör meclisi öncesinde, meslek örgütü sayılmamız adına birçok kez başvurularda bulunduk. Birçok mesleğin bugün geçerliliği kalmadığı halde, odaları varken sektörümüz böyle bir mesleki yapılanmadan mahrumdu. Yolcu taşımacıları olarak bizim de bir meslek örgütüne kavuşmamız gerekiyordu. Örgütlenme talebimizi çok yüksek dile getirdik, talebimiz de çok konuşulmaya başlanınca TOBB bizi, lojistik bölümünden ayırarak Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisini önerdi. Biz, icracı bir

meclis olmasını istedik, kabul edildi. Şimdi sektör meclisinin çatı örgütü olmadığına yönelik eleştiriler getirenlere 'meclis üyeleri atama ile değil, seçimle gelsin' diyoruz. Seçimle oluşan meclisler icracı meclislerdir. İcracı meclis birtakım yetkilere sahip meclistir. Biz ağlama duvarı gibi toplanıyoruz, dağılıyoruz. Biz seçimle gelmiş icracı bir meclis yapısı istiyoruz. Bu seçim yarışında en öne çıkacak örgüt de TOFED'dir. Çünkü TOFED, Türkiye çapında örgütlenmesini tamamlamış tek örgüttür. Diğer örgütlere de saygı duyuyoruz, TOFED'in çabası ile kurulan sektör meclisinin işler hale getirilmesini istiyoruz. TOFED'in talebi ile kurulan meclisin başkanı TOFED'den değil. Biz ağlama duvarı yerine bazı yetkilere sahip icracı bir meclis istiyoruz. Bir yıl vadeli verilen bu söz, 10 yıldır hayata geçirilmedi. Sektör meclisi icracı bir yapıya kavuşturulmazsa, TOFED, 2018 yılında meclisten çekilmeyi göze alacak. O gün bize söz veren TOBB Başkanı Sayın Rifat Hisarcıkhoğlu sözünü tutmalı. Biz TOBB dışında bir yapı oluşturmak istemiyoruz. Bu isteğimiz UYOF Başkanı Sayın İmran Okumuş'un da talebini karşılıyor. Hükümet nezdinde de bu talebimizi hayata geçirmek için birlikte hareket edelim.

İstanbul Otagarı yerinde kalmalı

"Terminaler konusunda da 2018 yılında sektörün görüşlerinin alınacağı bir yapının kurulmasını talep etmeye devam edeceğiz. İstanbul'da yapılması planlanan otagarlar, terminalaller konusunu sektör hep gazetelerden öğreniyor. Ben Büyükşehir Belediyesi yetkilileri ile son bir ayda yaptığım görüşmelerden biliyorum, İstanbul içinde planlanan otagarlarla ilgili bir karar alınmış değil. İstanbul Otagarı'nın süresi bir rivayete göre 5 Mayıs 2019'da bitiyor, ama bizim elimizdeki tutanağa göre 30 Eylül 2019'da bitiyor. Sektörün en önemli talebi İstanbul Otagarı'nın yerinde kalması. Kim işletirse işletsin, bu otagar yerinde kalmalı. Eğer süre bitiminde bu otagarı belediye işletecekse esnafın hakları dikkate alınmalı. AVTER'in talebi, fazla yatırımdan dolayı buranın işletilmesine yönelik sürenin uzatılması yönünde. Otagarın yerinde kalmasına yönelik karar neredeyse kesinleşmiş gibi görünüyor.

Son söz olarak 2018 yılında kamunun ve belediyenin, sektörün sesini daha çok duyduğu ve taleplerini hayata geçirmede daha çok destek verdiği bir yıl olmasını diliyorum. Tüm sektörümüzün yeni yılını kutluyorum." ■



TÜRKİYE OTOBÜSÇÜLER FEDERASYONU

Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın

Yeni Yılı kutlar,
sağlık, mutluluk ve verimli çalışmalar dileriz.

Av. Birol ÖZCAN
Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı

TTDER kayıplarını andı

Turizm Taşımacıları Derneği sektör mensuplarının yaşadığı kayıpları anmaya devam ediyor.

TTDER üyesi, UTS United Travel sahibi Nurdan Üstman'ın merhum kızı Didem Üstman Ark'ın vefatının birinci yıldönümü münasebetiyle Yedikule Otoparkı'nda Kuran tilaveti ve Mevlid-i Şerif okutuldu. Mevlid-i Şerif'te sektörün geçmişte yaşadığı kayıplar Ali Osman Ulusoy, Halil Ak, Aydın Opçin de dualarla anıldı.

26 Aralık günü gerçekleştirilen mevlide, UTS United Travel sahibi Nurdan Üstman, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Başkanı Sümer Yiğci, Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz, TOF Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer ile turizm taşımacı firmaların temsilcileri ve kaptanlar katıldı. ■



Mehmet Öksüz Mercedes-Benz X-Class'ı test etti



Mini Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Öksüz Mercedes-Benz Türk'ün pazara sunduğu yeni pikabı X-Class'ı test etti.

Mehmet Öksüz, X-Class testi ile ilgili Turizm Taşımacıları Derneği Otoparkı'nda açıklamalarda bulundu: "Araç çok sessiz. Hiç ses yok içeride. Süspansiyonu çok güzel. Akaryakıt tüketimi çok düşük. Konfor düzeyi de rahat, arka koltuklarda oturanlar için diz mesafesi çok iyi. X-Class'ın güvenlik donanımlarını çok beğendim. Taşımacıların kamu ile yaptığı işler için de çok güzel bir araç. Yeni X-Class hayırlı, uğurlu olsun."

Yeni X-Class aracı daha sonra TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve TTDER Başkanı Sümer Yiğci da incelediler. Mustafa Yıldırım

ve Sümer Yiğci da yeni X-Class aracı çok beğendiklerini açıkladı. ■



**Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektörünün
Yeni Yılına
en içten dileklerimizle kutlar,
aileniz ve sevdiklerinizle sağlık, mutluluk ve
bol kazançlı bir yıl
geçirmenizi temenni ederiz.**

**Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı
Sümer YIĞCI**



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

2018'e umutla girmek istiyoruz

Yeni yıla merhaba derken, 2018 yılının karayolu yolcu taşımacılığında bir devrim yılı olmasını istiyoruz. Bir reform yapmamız lazım. Karayolu ulaşımı kendi imkanlarını çok daha iyi yöneterek birlik beraberlik içinde reform yılı olarak değerlendirmesi lazım. 2018 yılını yoksa bütün aktörler sıkıntıda. Bu yüzden 2018 yılı, sektör için son derece hayati bir önem taşıyor. Yönetmelikte beklenen değişiklikler olmadı. Daha doğrusu, Yönetmelikteki değişim sonraya kaldı. O nedenle, 2018 yılında, sektörün kaynak israfını önleyecek tedbirler alınması lazım. Ulaştırma altyapıları, otoparkların yapımı işletimi, cep terminaleri, transfer merkezlerinin yapımı işletimi, servis hizmetlerinin birleştirilmesi bu sektörü geleceğe taşıyor. Önümüzdeki yıl tamamen bu işlere odaklanarak geçirmemiz gerektiğine inanıyorum.

Aklımızı başımıza toplamalı

Bütün firmalarımızın sahipleri ve yöneticilerinin yani herkesin aklını başına toplamalıdır. Bu sektör, kendi reformlarını yapamazsa, teker teker kaynaklarını tüketecek ve yok olmaya mahkum olacaktır. O yüzden 2018 yılı sektör için hayati önem taşıyor. Öncelikle başı çeken firmalarımızın yeniden yapılanmaya gitmesi lazım, ben bunun adına reform diyorum. İspanya'yı inceledik, önümüzdeki dönem Eurolines'ı masaya yatıracağız. Batı Avrupa otobüs işletmeciliğinden almamız gereken örnekler var. Onlara örnek olduğumuz işletmecilikte, çok daha iyi olduğumuzu biliyoruz, ama kârlılığa girdiği zaman maalesef bizim sektörde kârlılık diye bir kavram kalmadı.

İspanya'yı inceledik, önümüzdeki dönem Eurolines'ı masaya yatıracağız. Batı Avrupa otobüs işletmeciliğinden almamız gereken örnekler var. Onlara örnek olduğumuz işletmecilikte, çok daha iyi olduğumuzu biliyoruz, ama kârlılığa girdiği zaman maalesef bizim sektörde kârlılık diye bir kavram kalmadı.

Şimdi icraat zamanı

Bütün sene boyunca sektörün sıkıntılarını ve çözüm önerilerini gündeme getirdik. Şimdi icraat zamanı. Ocak ayının üçüncü haftasında sektör meclisi toplantımızı yapacağız, reform ile ilgili önerilerimizi masaya yatıracağız. İki elin parmaklarını geçmeyen firmaların bu sektöre yeniden hayat vereceğine inanıyorum. Bu inancımı hala koruyorum. Bu acente ve servis yükünün sektörün sırtından kaldırılması lazım. İkramda da kısa mesafede tamamen otomat sistemine geçilmesi lazım. Çünkü otobüs pazarı, yüzde 80 kısa mesafe ile orta mesafeye çekiliyor. Uzun mesafelerde taşınacak yolcu kalmadı. Uçaklar çok daha güçlü şekilde rekabet ediyor. Havayolu taşımacılığı fiyatları daha da incek.

Otobüsten daha ucuz uçak yolculuğu varsa, artık senede 1 - 2 ay dolulukla bu sektörün yaşamayacağını hepimizin kabul etmesi lazım.

Dünya birleşiyor, sıra bizde

Bu anlayıştan hareketle, 2018 yılının reform yılı olmasını, sektörün kendi kaynaklarını doğru kullanarak kaynak israfını önlemesini, kapasite kullanımı ve verimlilik konusunda ciddi çalışmalar yapmasını hayata geçirmeliyiz. Bunların da ortaklı sistemlerle yapılabileceğini kabul etmeliyiz. Batı Avrupa, Eurolines sistemiyle yaptı bu işi. Dünya artık birleşmeye gidiyor. Otomotiv devleri birleşiyor, imkanları birleştirerek kaynak israfını önüyor. Hepsinden önemli sürdürülebilir bir hale getirmek için bu adımların atılması kaçınılmazdır. 2018 yılında; belediyelerle, Belediyeler Birliğiyle, Sayın Başbakanımızla görüşerek bu sektörün kaynaklarını israf etmemesi ve imkanlarını çok daha iyi kullanması, otobüs işletmeciliğinin kendi alanına çekilerek bölgesel taşımacılığa geçmesi konularını değerlendirmenin zamanıdır.

Kurumsallaşmak için...

İETT gibi, EGO gibi, ESHOT gibi şehiriçi taşımacılık şirketlerini özelleştirmelerinde yer alabiliriz. Kaynaklarımızı, tecrübelerimizi, kurumsallığımızı, yerel yönetim taşımalarının yaptığı gibi doğru yönlendirmemiz lazım. Bu pazar hepimize yeter. Yeter ki, bunu devlete, Başbakanımıza, Ulaştırma Bakanımıza anlatalım. Bizler, bu ülkede hizmet sektörünü oluşturanlar olarak bu işi yapabilecek güçteyiz. Bu reformu, sektörün kendisi yapıp devletin önüne koyması lazım.

Yapılacak çok şey var...

Demiryolu taşımacılığı, yeni havalimanının yapılması, köprü ve otoyol kullanımları dahil birçok konuda reformlar yapılması lazım. Buna bağlı olarak İstanbul, başlı başına bir sıkıntı olmaya başladı. Belki İstanbul'u iki yakaya ayırıp iki ayrı kalkış yeri yapılması lazım. Entegre ulaşım IDO ile işbirliği yapmamız lazım. Yapılacak çok iş var, yeter ki, yöneticiler ve patronlarla birlikte sektör güçleri masanın etrafında olsunlar.

Sektör açısından önemli bir yıl, ben herkese iyi bir yıl diliyorum. Bu konuda öncülük yapmaya hazırız, bizim de arkamızda olsunlar çözülmeyecek sorun yoktur. Yeter ki inanalım, birlikte hareket edelim. ■

Yeni Telif Yasası önemli sorunlara yol açacak

TOBB Karayolu Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş'a Yeni Telif Yasası Tasarısı konusunda sektörün görüşlerini aktardı.

28 Aralık Perşembe günü, Point Hotel'de düzenlenen Babıali Toplantısında, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, Kültür ve Turizm Bakanı Numan Kurtulmuş ile bir araya geldi. Mustafa Yıldırım, Bakan Kurtulmuş'a, Başbakanlığa gönderilen 'Yeni Telif Yasası Tasarısı' konusunda, sektörün çekincelerini ve müzik meslek birliklerinin, otobüs firmalarından istedikleri astronomik ücret taleplerini aktardı. Yıldırım, Bakan'a, yasa tasarısının mevcut haliyle yasalaşması durumunda, tüm toplumu huzursuz edeceğini, önemli problemlere yol açacağını da bildirdi. ■



Numan Kurtulmuş

Mustafa Yıldırım

Musa Aksoy son yolculuğuna uğurlandı

2000'li yıllara kadar yurtdışı hattında hizmet veren İpek Turizm'in firma sahibi Musa Aksoy yaşamını yitirdi.

Aksoy'un cenazesi Bakırköy Yeni Mahalle Camisi'nde kılınan cenaze namazının ardından, Gürpınar Mezarlığı'nda defnedildi. Musa Aksoy'un son yolculuğunda onu yalnız bırakmayanlardan birisi de Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF) Başkan Yardımcısı İbrahim Arttırdı oldu.

Taşıma Dünyası olarak, Musa Aksoy'a, Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve sektöre başsağlığı diliyoruz. ■



İbrahim Arttırdı



TOF

TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın yeni yılını kutlar, sağlıklı, huzurlu, bol seyahatli bir yaşam dileriz.

Mustafa YILDIRIM

Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanı



Değerli yolcularımızın, sektör mensuplarımızın, kaptanlarımızın, çalışanlarımız ve ailelerinin **Yeni Yılı'nı** en içten dileklerimizle kutlarız.

LATİF KARAALİ
TOSEV Başkanı



Değerli yolcularımızın, taşıma sektörüne hizmet üreten kamu çalışanlarımızın ve sektör mensuplarımızın **Yeni Yılı'nı** en içten dileklerimizle kutlarız...

FATİH TAMAY
IPRU Başkanı



Dost ve müşterilerimizin, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın ve sayın yolcularımızın, **Yeni Yılı'nı** kutlar, sağlık, mutluluk ve esenlikler dileriz.

KoşanTur *Geleceği Taşıyoruz...*

www.kosantur.com

Tüm dost ve müşterilerimizin Yeni Yılı'nı en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluklar dileriz.



ŞENSAN OTOMOTİV A.Ş.



ŞENSAN OTOMOTİV İZMİR
Yeşililk Cd. No:256 Karatopraklar - İZMİR
TEL: 0232 234 62 62
FAX: 0232 234 83 83
E-posta: info@sensanizmir.com.tr

ŞENSAN OTOMOTİV İSTANBUL
Orhanlı Mh. Katip Celebi Cd. No:33 Iztula - İSTANBUL
TEL: 0216 394 30 60
FAX: 0216 394 30 64
E-posta: sensan-ist@sensan.com.tr

ŞENSAN OTOMOTİV ANKARA OSTİM
Ostim Osb Mah. 1133. Cadde No: 47
Yımmuhalle / ANKARA
Tel: 0 312 3546604

ŞENSAN OTOMOTİV İZMİR
Ankara Cd. No:194 Bornova - İZMİR
TEL: 0232 479 09 90
FAX: 0232 479 07 97
E-posta: sensanizmir@man.com.tr

ŞENSAN OTOMOTİV BURSA
Demireli Mh. İzmir Yolu Cd. No:235
Nilüfer - BURSA
TEL: 0224 443 39 19

ŞENSAN OTOMOTİV ANKARA KAYŞ
Ortaköy Mah. Samsun Devlet Yolu No:20
Mamak/ANKARA
Tel: 0 312 3990600

Tüm yolcularımızın, sektörümüzün yeni yılını kutlar, sağlık, mutluluk ve esenlikler dileriz.

Özkaymak

*Dünle Beraber Gidenleri Unutun
Tecrübe Olarak Kalsın*

*Biz Yeni Şeyler
Söyleyelim*

*“Keyifli Yolculukları”
Yaşamak Size Kalsın*

*Yeni yılda,
Yeni güzergahlarda da
“Keyifli Yolculuklar” geleneğimiz sürecek.
Birlikte Nice Yollara,
Nice Yıllara...*

2018



PAMUKKALE

“Keyifli Yolculuklar İçin”

Bakan Arslan, 2017 yılı değerlendirmesi ve 2018 yılı hedeflerine ilişkin basın toplantısı düzenledi

2018'de yatırımlar sürecek

Arslan, son 15 yılda Bakanlık olarak 380 milyar 200 milyon liralık yatırım yapıldığını, gelecek yıl ise 28 milyar 800 milyon liralık yatırım yapılacağını ifade etti.

Bu yıl 15 milyar 900 milyon lira tutarındaki 123 projeyi hizmete açtıklarını söyleyen Arslan, gelecek yıl tamamlanması planlanan 47 milyar 700 milyon lira tutarındaki 126 projeyi de başlattıklarını bildirdi.

KARAYOLLARI

Arslan, karayollarına yapılan yatırımlar hakkında bilgi verirken, 2019 yılında tüm illeri bölünmüş yolla birbirine bağlamayı hedeflediklerini dile getirdi. Toplam yol ağının yüzde 38,5'inin bölünmüş yol olduğunu belirten Arslan, trafiğin yüzde 80'inin bölünmüş yollardan gerçekleştirildiğini aktardı.

Kuzey Marmara Otoyolu Kınalı-Odayeri ve Kurtköy-Akyazı'da çalışmaların devam ettiğini anlatan Arslan, bunun 125 kilometrelik kesiminin 2018 yılı içinde, kalan kesiminin ise 2019'da bitirilmesinin hedeflendiğini söyledi.

Kuzey-Güney aksında yer alan bazı önemli tünelleri 2018'de hizmete açacaklarını bildiren Arslan, bu tünellerden Rize-Erzurum yolu üzerindeki Ovit tüneli ile Kırık ve Dalıkavak tünellerinin de tamamlanmasıyla güzergahta 41 kilometrelik kısalma sağlanacağını, bu üç tünelin Karadeniz limanlarını Doğu, Güneydoğu ve Akdeniz'e bağlayacağını ifade etti.

Bakan Arslan, köprü ve otoyol ücretlerinin, güncel döviz kurlarına göre hesaplanıp 2 Ocak 2018'de açıklanacağını belirtti.

Gürültü önleme

Bakan Arslan, 650 kilometrelik kesimin gürültü haritasının çıkarıldığını dile getirerek, "2 bin 611 metre uzunluğunda gürültü bariyeri projesi tamamladık. 2 bin 660 metre uzunluğunda gürültü bariyeri projesinde çalışmalarımız bitmek üzere. Bu projeyi çok önemsiyoruz. Yeni dönemde gürültü bariyeriyle özellikle şehir geçişlerinde insanların, trafik gürültüsünden rahatsız olmasını engellemiş olacağız" diye konuştu.

Karayollarında 15 yılda 50 milyon ağaç dikildiğini belirten Arslan, bu yıl 4,3 milyon ağaç dikimi yapıldığını söyledi.

Tehlikeli madde taşımacılığı

Bu yıl 161 Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanlığı Kuruluşu yetkilendirildiğini anlatan Arslan, bu alanda 2018'de 15 bin kişiye istihdam sağlanmasını hedeflediklerini bildirdi.

DEMİRYOLLARI

Demiryollarını da önemsediklerini ifade eden Arslan, Ankara-Sivas YHT hattında 2018 yılı sonuna doğru test sürüşlerine, 2019 yılının ilk yarısında da yolcu taşımacılığına başlamayı planladıklarını aktardı.

2017 yılında YHT seferleri yüzde 30 arttırıldı. YHT ile taşınan toplam yolcu sayısı 36,8 milyon, 2018 yılında 7,7 milyon yolcu daha YHT konforunda seyahat edecek.

2017'de demiryollarına 8,7 milyar TL yatırım yapıldı. 2018 yılında 14,2 milyar TL yatırım yapılacak.

Arslan, Van Gölü'nde çalışacak 2



adet feribottan birincisinin yıl başında, diğerinin ise yıl ortasında işletmeye alınacağını söyledi.

Marmaray'da bugüne kadar 238 milyon yolcu taşıdığını belirten Arslan, gelecek yıl da toplam 68 milyon yolcu taşınmasının planlandığını bildirdi.

HAVAYOLLARI

Bu yıl sonu itibarıyla havayolunda taşınan yolcu sayısının 195 milyona çıkarak, rekora ulaştığını dile getiren Arslan, "Önümüzdeki yıl ise bunun üzerine bir 10 milyon daha ekleyerek, 200 milyonun çok üzerine çıkmış olacağız" dedi.

Arslan, 2018 yılı tarifelerinde iç hatlara yönelik hizmet bedellerinde enflasyon artış oranının yüzde 10 ile sınırlı tutulduğunu, dış hatlara yönelik hizmet bedelleri Avro üzerinden olduğu için burada bir artış yapmadıklarını bildirdi.

İstanbul Yeni Havalimanı'nda gerçekleştirilen açılışta Arslan, "İstanbul Yeni Havalimanı'nda gerçekleştirilen açılışta Arslan, bu projede 30 binin üzerinde çalışan bulunduğunu söyledi. Bakan Arslan, 90 milyon yolcu kapasiteli havalimanının ilk etabının 29 Ekim 2018'de açılacağını belirtti.

DENİZYOLLARI

Türk sahipli yabancı bayraklı 5 bin 384 teknenin Türk bayrağına geçtiğini aktaran Arslan, hedeflerinin 6 bin tekne olduğunu belirtti.

Denizcilik sektöründe 2017 yılında 518 milyon TL yatırım yapıldı. 2018 yılında 717 milyon TL yatırım yapılacak.

2017 yılının ilk 11 ayında; 466 bin araç RO-RO hattıyla taşındı. 10 milyon

verirken de etüt çalışmalarının sürdüğünü, sondajların artırıldığını kaydetti. Arslan, kanalın, İstanbul Boğazı üzerindeki tehlikeli madde taşımacılığından kaynaklı riskleri bertaraf edeceğini ve kentsel dönüşümü sağlayacağını bildirdi.

Türkiye Kart

Türkiye Kart projesinin 2018 yılında hayata geçirileceğini belirten Arslan, PTT'nin 2018 yılında Kağıtsız Ofis projesinin de başlayacağını bildirdi.

ULAŞTIRMA YATIRIMLARI

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, 2017 yılı değerlendirmesi ve 2018 yılı hedeflerine ilişkin basın toplantısında, ulaştırma ve haberleşmeye yönelik yatırımların ekonomiye etkisine ilişkin yaptıkları çalışmayı paylaştı.

- Türkiye'de 2003-2016 döneminde

ulaştırma ve haberleşme altyapısına yaklaşık 144 milyar dolar yatırım yapıldı.

- Bu yatırımlarla farklı sektörlerde yaratılan katma değer GSYH'ye etkisi 286 milyar dolar oldu.

Türkiye'de ulaştırmaya ve haberleşme altyapısına 15 yılda yapılan yatırım başka sektörlerde de ciddi bir katma değer artışı sağladı.

Söz konusu yatırımlar sayesinde farklı sektörlerde oluşturulan katma değer aynı dönemde GSYH'ye etkisi 286 milyar dolar olurken, 2003-2016 yıllarında toplam 8,95 milyon istihdam yaratıldı. 2016'da 970 bin istihdam yeni altyapı yatırımları ve faaliyete geçmiş yatırımlardan kaynaklandı.

Yatırımlar sayesinde Türkiye'nin hem beşeri hem de maddi kaynaklarının verimli kullanılması sonucu sadece 2016'da 11 milyar dolar tasarruf sağlandı.

Yatırımların dağılımı

Söz konusu dönemde ulaştırma ve haberleşme altyapısında en çok yatırım yaklaşık 76 milyar dolarla karayollarında gerçekleşti. Bu yatırımların GSYH'ye etkisi 73 milyar doları buldu.

En çok yatırım yapılan ikinci alan, yaklaşık 35 milyar dolarla haberleşme sektörü oldu. Bu yatırımların GSYH'ye etkisi açısından 103 milyar dolarla haberleşme sektörü, bu noktada ilk sırayı aldı.

Demiryolu sektörü, yaklaşık 22 milyar dolarla ulaştırma ve haberleşme altyapısında en çok yatırım yapılan üçüncü alan oldu.

Havayolu sektöründe ulaştırma ve haberleşme altyapısı yatırımları yaklaşık 9 milyar dolara ulaştı. Havayolu yatırımları, yatırım karşılığında elde edilen GSYH katkısı bakımından 10 katla ilk sırada yer aldı.

Denizcilik sektöründe ise yaklaşık 2 milyar dolarlık yatırım imza atıldı. ■

Bursa Terminalindeki sorunlar çözülecek

Sorunları bizzat yerinde görmek, talep ve önerileri ilk ağızdan duymak için toplumun farklı kesimleriyle bir araya gelen Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, Şehirlerarası Otobüs Terminali'ni ziyaret etti. Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, Şehirlerarası Otobüs Terminali'ni ziyaret etti. Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, Şehirlerarası Otobüs Terminali'ni ziyaret etti.



Belediye bürokratlarıyla birlikte terminalde Başkan Aktaş, yaptığı toplantıda esnafın sorun, talep ve çözüm önerilerini dinledi. Bursa Otogar Esnaf ve Çalışanları Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği Başkanı Yılmaz Atas, terminalde yaşanan sorunlarla ilgili bir dosyayı Başkan Aktaş'a sunarken, cami inşaatının tamamlanması, yüksek olan genel giderler ve alışveriş merkezi yüzünden terminal girişinde yaşanan trafik sıkışıklığının öncelikli sorunlar olduğunu dile getirdi. ■

Tüjü seneler

ÖZGÜVENİ DNA'SINDA

Güçlü yeni nesil 1,9 litre motoruyla alışılmışları bozmanın özgüveni, Yeni Isuzu D-Max'ın DNA'sında var.

Yeni Isuzu D-Max MTV avantajı, düşük yakıt tüketimi ve yeni donanım özellikleriyle Isuzu Yetkili Bayileri'nde sizi bekliyor.

- 164 PS Dizel Motor
- D-Vision 8" Dokunmatik Multimedya Sistemi, Navigasyon, Geri Görüş Kamerası, Park Sensörü
- Start&Stop, Anahtarsız Giriş
- Deri Döşeme, Elektrikli Sürücü ve Isıtılabilir Ön Koltuklar
- Led Farlar, Standart Aksesuarlar

*MTV avantajı, 2018 zammı baz alınarak hesaplanmıştır.

ANADOLU GRUBU | f t @IsuzuDmaxTR | d-max.com.tr

**Tüm dost ve
müşterilerimizin
Yeni Yılı'nı
en içten
dileklerimizle kutlarız...**

Mengerler İstanbul
www.mengerler.com

Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Yılanlı Ayazma Yolu No:12 Davutpaşa - Topkapı - İstanbul
Tel: 0212 484 33 00 - Fax: 0212 481 80 15

**Tüm Dost ve
müşterilerimizin
yeni yılını en içten
dileklerimizle
kutlar, sağlık ve
mutluluk dolu
günler dileriz.**



Mercedes-Benz

Hassoy Motorlu Vasıtalar

Ali Osman Ulusoy

Hülya Ulusoy

Sektörümüzün,
iş ortaklarımızın ve
yolcularımızın yeni yılını kutlar,
sağlık, mutluluk ve
bol seyahatler dileriz.

Yolunuz açık olsun.

Mehmet KAYA
Yönetim Kurulu Başkanı



Değerli iş ortaklarımızın,
meslektaşlarımızın ve
sayın yolcularımızın

Yeni Yılını
kutlar,

sağlık, mutluluk ve
verimli çalışmalar dileriz.



www.hasturizm.com.tr

Otokar Akademi Şoförlere eğitim veriyor

Eskişehir Büyükşehir Belediyesi Makine İkmal Bakım ve Onarım Dairesi Başkanlığı'na bağlı teknik personele verilen 'Büyükşehir bünyesindeki otobüslerin teknik eğitimi' devam ediyor.

çerçevesinde, firma yetkilileri tarafından bakım atölyesinde verilen eğitimde araçların bakım, onarım ve arıza giderme süreçlerine yönelik teknik eğitim ve uygulamalı dersler veriliyor.

Makine İkmal Bakım ve Onarım Dairesi Başkanlığı bünyesinde faaliyet gösteren teknik personele verilen otobüs filosuna yeni katılan Kent ve Doruk modellerinin teknik eğitimi sürdürülüyor. Otokar Akademi ile kurulan koordinasyon

Büyükşehir yetkilileri, personelin filodaki araçlara yönelik teknik bilgisini artırmak, zaman ve maliyet giderlerini minimuma indirmek adına yapılan çalışmaların diğer marka araçlar için de devam ettiğini belirtti. ■



Bereketli yollar mutlu yıllar

2018'de çıktığınız tüm yollar mutluluğa ve berekete ulaştırsın. Yeni yılınız kutlu olsun!



☎ 444 6857 (444 OTKRI) 🌐 www.otokar.com.tr 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar 📺 /Otokar Otomotiv ve Savunma Sanayi A.Ş.

Koç

Otokar
Doğru karar



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

İspanya mı, Türkiye mi?

Tecrübeli bir otobüçü olan Tüm Otobüçüler Federasyonu Genel Sekreteri Sayın Nusret Ertürk'ün, İspanya seyahatindeki otobüs taşımacılığı izlenimlerini büyük bir ilgiyle takip ettim. Bazıları pehlivan tefrikası gibi balsa da, bence çok yararlı idi. Şüphesiz ki, bu ilk seyahatinde tüm konuları öğrenmek ve tüm soruların cevaplarını net olarak almak mümkün olamazdı. Bu deneyimle, bundan sonra otobüçülüğe ilişkin daha da güzel seyahat yazılarını bekliyorum.

Daha sonra, yazılardaki önemli noktaları özetleyerek, bu uzun yazıları okuma zahmetine girmeyen biraz ilgisi az kişilerin hizmetine sunmayı düşünüyorum. Bu yazıda ise Sayın Ertürk'ün yazıda yer alan kanaatlerini biraz kısaltarak sunmaya çalışacağım...

- Ülkemizde, karayolunda ne kadar yolcu taşındığını biliyor muyuz? Hiçbir veri yok, yayınlanmıyor. Afaki ve hiçbir gerçeğe dayanmayan, yıllık 250 milyon yolcu rakamını gerçekçi bulmuyorum.

- UDH Bakanlığının ulusal ulaşım portalına girmeye bile direndik ve hala direniyoruz. Ulusal ve uluslararası seyahat portallarının yasaklanmasından medet umar hale gelindi.

- Kendi uçak biletlerimizi internet ortamında almamıza rağmen bu kolaylığın sektörümüzde uygulanmasına neden direniyoruz?

- Bilet satış acenteliği sistemini bir an önce sorgulanması ve bunların kısa vadede kaldırılması gerektiğini düşünüyorum. E-bilete geçiş en az net yüzde 20 net tasarruf sağlayacak, bilet satış maliyetlerimiz yüzde 5'in bile altına düşecektir.

- Şehir içi ücretsiz servis konularında dünya örneklerine ve uygulamalarına bakarak yeniden yapılanma gerektiğini göremedik.

- İspanya'da taşıma firması, ne veriyorsa karşılığını alıyor. Premium servislerin verdiği hizmet ve ikramları birçok firmamız ücretsiz olarak veriyor.

- Rekabet açısından yolcuya hizmet vermek mantığı ve taklidiyle standartları sürekli artırıyoruz, bedelini yolcudan almıyoruz. Hizmeti alan bedelini öder.

- Hizmetin verilmiş ve sunulmuş da önemli... İnsan kalitesi ve eğitimi, insana verilen değer ve hizmet sunumu açısından bakıldığında İspanya'nın çok gerisindeyiz.

- AB'de birçok ucuz uçuş işletmesi var. İnanılmaz fiyatlara uçuyorlar. Bazı hatlarda erken rezervasyonla bu fiyatlar daha da düşüyor. Biz otobüçüler olarak dua etmeliyiz, AB üyesi olsak hepten bitmiştik.

- Taşımanın önünde bize göre, doğru bildiğimiz bazı konularda hiç engel yok. Rekabet serbest ve destekleniyor.

- Bana göre, İspanya'da otobüçülük ülkemize göre çok daha iyi yapılıyor.

- Türkiye'nin AB içinde küresel oyuncularla baş etmesi, oralara gidip işletme kurması, pazardan pay alması mümkün değildir.

- Öncelikle kimse otobüs sistemi ihracından bahsetmesin, gülünç olmayalım, Afrika ve Orta Asya ülkelerine belki bu bozuk düzeni ve sistemi ihraç edebiliriz, tabii o ülkeler kabul ederlerse... Ondan da şüpheliyim.

- Türkiye'nin AB üyesi olsa bile; sermaye, araç parkı, bilgi birikimi ve teknoloji kullanımı konusunda İspanya ile rekabet edemeyeceği görülüyor.

- AB ülkelerinin taşımacıları AB içinde doyuma ulaştıklarından yeni

pazarlar arayışına girmişlerdir. Göz diktikleri ülkelerin başında Türkiye ve aday ülkeler gelmektedir.

- INTERBUS anlaşması hükümlerini değiştirerek AB üyesi olmayan veya aday olan ülkelerin AB ülkelerine yönelik yolcu taşımalarına engel olmak, tek taraflı yolcu taşımacılığı yapabilmek talepleriyle karşı karşıyayız. Kimsenin bunlardan haberi yok.

- Bu bilgiler ışığında kararı siz verin. Otobüsle yolcu taşımacılığı İspanya'da mı, Türkiye'de mi daha iyi?

Kızdınız mı?

Sayın Ertürk'ün uzun yazısı içinde bunları tam algılayamayanlar, benim özetimde bunları yan yana görünce hayli kızmış olabilirler. Bu arada, Sayın Ertürk'ü unutup kızgınlıklarını bana yöneltenlerin olacağından eminim. Öncelikle 'elçiye zeval olmaz' deyip basit kurnazlıkla kendimi savunayım. Bunun ötesinde esas olarak kızanların kendisini sorgulaması gerektiğini belirtiyim.

Bu eleştirilere kızanların ilk diyeceklerinden biri, "bizim hiç mi iyi yanımız yok" olacaktır. Burada öyle bir şey denmedi ki! Sadece yazı konusu edilen hususlarda biraz da mukayese yoluyla geride kaldığımız ifade edildi. Şimdi, birazcık sakinleşip bu gözle eleştirileri bir kez daha değerlendirin.

Bizim otobüçülerimizde en büyük, en iyi, en doğru, en güzel... işi biz yapıyoruz inancı tartışmaya açık olmayan biçimde yaygındır.

Bir karar verin

Övünmeye sıra geldiğinde çok yolcu taşıdığımız söylenir, ama çeşitli nedenlerle kaybedilen yolcular sonrasında hatlardaki seferler azaltıldığı halde istenen doluluk sağlanmadığı ve yeterli kazanç elde edilemediği şikayeti yapılır.

Yolcunuz çok ve yeterli mi, yoksa az ve yetersiz mi? Bir başka konu istihdam: Övünmeye, önemini anlatmaya gelindiğinde istihdama çok büyük katkı yapıyoruz denir, ama bir taraftan da bunun maliyetlerinden şikayet edilir. Şüphesiz ki, istihdama katkı iyi bir şey, ama iyi bir şey yapmış olmaktan da şikayet olmamalı.

Sorumluluk sizin.

Buradaki tartışmalı konuları genişletmek mümkün. Otobüs kalitesi, yaşı ve konforu, ikram ve servis hizmetleri gibi konularda sıra övünmeye gelince övünülür. Ama maliyete ve kârlılığa gelince şikayet başlar. Keza bu hizmetleri halkın gelir düzeyi düşük, yoksul kesimlerine ucuz olarak sunmakla övünülür, ama kazanç ve kâra gelince şikayet başlar, hatta serbest piyasaya aykırı biçimde bilet ücretlerinin kendilerine ve uçaklara taban fiyat getirilmesi yoluyla yükseltilmesi istenir.

Birbirleriyle çelişenler arasında seçimler yapmak hemen her işte, hatta özel hayatımızda da sıkça karşımıza gelir. Bile bile yaptığımız seçimlerin sorumluluğu bize aittir. Bunu başkasına yıkmaya çalışmak ve bu seçimin sonuçlarının hafifletilmesini, hatta tümüyle kaldırılmasını istemek uygun ve mümkün değildir. Artık bu seçimlerde son kararınızı verin ve sonuçlarına katlanın. Yoksa ben, "bu ne perhiz bu ne lahana turşusu" demeye devam ederim.

Yeni yılınızı kutlar, başarılı, sağlıklı, kazançlı ve kazasız günler dilerim. ■

Burulaş'ın tercihi

Allison tam otomatik şanzımanlar

Burulaş, aldığı 42 adet yeni Karsan Atak otobüs ile filosundaki Allison tam otomatik şanzıman donanımlı otobüs sayısını, 130'un üzerine çıkarttı.

Burulaş Otobüs İşletme Müdürü Erdinç Alkan, "Alımını gerçekleştirdiğimiz yeni otobüslerimizin yanı sıra 2009 yılından bu yana Allison tam otomatik şanzıman donanımlı otobüslerimizi kullanıyoruz. Yeni otobüslerimiz dışında, filomuzda Allison şanzıman donanımlı 89 adet otobüs daha bulunuyor" diye belirterek "Olumlu deneyimlerimiz doğrultusunda alımlarımıza tam otomatik şanzımanlar ile devam ediyoruz" dedi. ■



Antoto, Renault ve Dacia plazasını hizmete açtı

Antalya merkezli Antoto, Temsa'nın otobüs, MAN'ın kamyon bayiliğinin yanı sıra Opel ve Mitsubishi araçlarının satışını da gerçekleştiriyor. Otomotiv sektöründe hedeflerini büyütürken ilerleyen Antoto, Konyaaltı Liman Bölgesine 2 büyük markayı daha kazandı. Antoto Renault ve Dacia markalarının satış ve satış sonrası yetkili servis plazasını, 18 Aralık günü hizmete açtı. Gösterişli bir açılışın gerçekleştirildiği etkinlikte Antoto ailesi Renault-Mais CEO'su Berk Çağdaş, Renault-Mais Şebeke Direktörü Barış Özkan ve Deputy GM&COO Renault Turkey-Mais Thomas Dubrue'l'i ağırladı. Klasik müzik ve opera eşliğinde yapılan şık açılıшта,

ailenin yeni üyeleri olan tüm otomobiller gösteriye çıkartıldı.

Bizleri gururlandırıyor

Antoto Yönetim Kurulu Üyesi Begüm Hesaççioğlu, "Aileye yeni katılan bu iki büyük marka, yıldızı parlayan Konyaaltı için çok değerli. Hem Konyaaltı'na hem de tüm Antalya'ya yakışan bu iki marka ile ilerlemek bizleri gururlandırıyor. Antalya için hayırlı olduğunu düşündüğümüz bu plaza haftanın her günü sizler için hizmet verecek" dedi. ■



Renault-Dacia plazası 5 bin metrekarelik bir alana sahip. Çalışan sayısı da 125.



Biletall.com'a Abraaj Group yatırım yaptı

Büyüyen pazarlarda faaliyet gösteren bir özel sermaye şirketi olan Abraaj Group ("Abraaj"), Türkiye'nin önde gelen

online seyahat acentelerinden birisi olan Biletall İç ve Dış Ticaret AŞ'nin azınlık hissesini Anadolu Girişim Sermayesi Fonu aracılığıyla satın aldığı duyurdu.

Abraaj Group Ortağı ve Türkiye ve Orta Asya Başkanı Selçuk Yorgancıoğlu, "Bu yatırım, Türkiye'de Anadolu merkezli, hızlı ve karlı büyüyen bir teknoloji şirketi ile ortaklık yapmak açısından önemli bir fırsatı temsil

ediyor. Türkiye online seyahat pazarının 2021 yılına kadar yüzde 20'nin üzerinde büyüyeceği tahmin ediliyor ve öngörülen bu büyüme, Biletall için önemli fırsatlar barındırıyor. Bilgi birikimi ve deneyimimizi, Biletall'in büyümesine yardımcı olmak için kullanmayı sabırsızlıkla bekliyoruz" dedi.

Biletall CEO'su ve Yönetim Kurulu Üyesi Yaşar Çelik,

"Anadolu merkezli bir firma olarak Anadolu'daki ilk teknoloji yatırımını almış olmaktan gurur duyuyoruz. Abraaj'ın Türkiye'deki başarılı performansı ve büyüyen pazarlarda online şirketlere yönelik yatırım ve operasyon uzmanlığının derinliği ile Biletall'in sektördeki tecrübe ve konumu bir araya gelerek şirketimiz için iyi bir sinerji oluşturacak" diye konuştu. ■



Dost ve müşterilerimizin
yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar,
yeni başlangıçlar, yeni sevinçler dileriz.

Antoto

444 7 268 | www.antoto.com.tr | f / antotoas

ANTOTO - Merkez

Adres: Altınova Sinan Mah.
Serik cd. No:103 Kepez / ANTALYA
Tel: +90 242 340 55 50

ANTOTO - İstanbul Şube

Adres: Altınova Mah. Yeni Otoğar İçi
No: 38-50 Bayrampaşa / İSTANBUL
Tel: +90 212 658 2750 - 51

ANTOTO - İzmir Şube

Adres: İzmir Ankara Asfaltı Belkahve
Mevkii No: 490 Bornova / İZMİR
Tel: +90 242 360 11 00

ANTOTO - Ankara Şube

Adres: Macun Mah. Abdülhalik Renda Cad.
258. Sk. No:21 Yenimahalle / ANKARA
Tel: +90 312 354 8282



Turizme hizmet üreten
meslektaşlarımızın, iş ortaklarımızın ve
yolcularımızın yeni yılını kutlar,
sağlıklı, mutlu ve
huzurlu bir sene dileriz.

Mehmet Hakan Özkaralı
Yönetim Kurulu Başkanı

ege
hakan
turizm

www.hakanturizm.com

Şanlıurfa ulaşımına 51 Novo Citi katıldı



Anadolu Isuzu, 51 adet Isuzu Novo Citi'yi düzenlenen törenle Siverek 35 Nolu Özel Halk Otobüsleri Kooperatifine teslim etti.

2017'nin son teslimatını Şanlıurfa'nın Siverek ilçesinde yapan Anadolu Isuzu, 51 adet Novo Citi midibüsü, Şanlıurfa Büyükşehir Belediye Başkanı Nihat Çiftçi, Siverek Belediye Başkan Yardımcısı Hamdi Hatiboğlu ile çok sayıda davetlinin katıldığı törenle Siverek Özel Halk Otobüsleri Kooperatifine teslim etti.

Siverek Otogarı'nda düzenlenen törene Anadolu

Isuzu Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Selda Çelik, Otobüs İş birimi Yöneticileri Onur Çetinkaya, Ferhat Sancaklı ve Bölge Satış Sorumlusu Murat Küçük ile Anadolu Isuzu bayisi Özdicle Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Dicle ve Satış Müdürü Aykut Baş katıldı.

Teslimat töreninde bir konuşma yapan Şanlıurfa Büyükşehir Belediye Başkanı Nihat Çiftçi, Siverek'te toplu taşıma kooperatif tarafından yürütülüyordu. Bu taşıma sistemi, kapasitesi ve kalitesi Siverek ilçemize yakışmıyordu. Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon merkezi birimiz tarafından Siverek

ilçesinin ulaşım kapasitesi artırıldı. Siverek büyüyor, yeni mahalleler yeni güzergahlar oluşuyor ve araç kapasitesini artırmış olduk. Araç sahibi olan kardeşlerimize büyük bir katkı sağladık. Araçlar klimalı, engellilere uygun, Urfa kart sistemi ile Siverekli kartını okutacak ve bu hizmetten faydalanacak. Siverek'in bu medeni duruşu ve güzel yaklaşımı olayın çözümünde pozitif bir etki yarattı ve 51 aracımızı hep birlikte hizmete koymuş oluyoruz. Ulaşımında yeni yenilikler yapıyoruz. Otobüs durakları, otobüs transfer merkezi ve yeni otobüslerimizin Siverekliyle hayırlı uğurlu

olmasını diliyorum" dedi.

Siverek Belediyesi Başkan Vekili Hamdi Hatiboğlu ise "Söz verdiğimiz gibi vatandaşlarımızın modern araçlarla ulaşımını sağlamak amacıyla kente 51 adet toplu taşıma aracı kazandırıldı. Memleketimize hayırlı olsun" dedi.

Hayırlı olsun

Anadolu Isuzu Otobüs İş Birimi Direktörü Tunç Karabulut "Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi'nin il ve ilçelerde toplu taşımada gerçekleştirdiği dönüşüm projesi kapsamında Siverek Özel Halk Otobüsleri Kooperatifinin teslim aldığı 51 adet Isuzu Novo Citi'nin başta hat sahibi esnaf arkadaşlarımıza, Siverek



halkına ve Şanlıurfa'ya hayırlı ve uğurlu olmasını diliyoruz." dedi.

Konuşmaların ardından temsili anahtar teslim töreni ile hizmete giren araçlar ilçe turuna çıkarak halka tanıtıldı. ■

Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanlığı Ulaşım Koordinasyon merkezi tarafından hayata geçirilen 'Toplu Taşımada Dönüşüm' projesi Siverek ilçesinden başladı. Proje kapsamında Siverek ilçesinde 51 Anadolu Isuzu Novo Citi otobüs düzenlenen törenle hizmete başladı.

Agiç Ulaştırma



10 Novo Lux aldı

Anadolu Isuzu, Türkiye'nin dört bir yanındaki araç teslimatlarına Eskişehir'de devam etti. Anadolu Isuzu Eskişehir bayisi Karsaç Otomotiv, bölgenin önde gelen personel taşımacılığı firması Agiç Ulaştırma'ya 9 adet Isuzu Novo Lux 29+1 Euro 6C aracı törenle teslim etti. Törene, Karsaç Otomotiv'den Aykut Gül ile Bekir Melih Karaaytaç, Agiç Ulaştırma'dan ise Yusuf ve İbrahim Agiç katıldı.

Muadillerine kıyasla daha üstün bir konfor paketine sahip olan Isuzu Novo Lux, kullanıcılarına hem servis sektöründe hem de turizm sektöründe hizmet sunma imkanı veriyor. Her işe uygun Novo Lux'ler, çok yönlü kullanım özelliği sayesinde araç sahiplerine ek gelir imkanı da sunuyor. ■



*Yeni yılda
çıktığınız
bütün yolların
mutluluk getirmesi
dileğiyle
iyi seneler!*

KAMILKOÇ
1926



Ulaştırımda Teknolojik Çözümler

19 Aralık'ta, Ulaştırma Platformu etkinliğinde, moderatörlüğünü UITP Başkan Yardımcısı ve Kayseri Ulaşım AŞ Genel Müdürü Feyzullah Gündoğdu'nun yaptığı, konuşmacılarının Philips'ten Selin Türkmenoğlu, Samsung'tan Seval Üçler ve Intel'den Cem Vedat Işık'ın olduğu Ulaştırımda Teknolojik Çözümler paneli, sektör adına çok faydalı bir panel oldu. Moderatör ve konuşmacıların çok iyi hazırlanmış oldukları belliydi. Ulaşımın teknolojinin nereye doğru gittiğini, önümüzdeki dönemde nelerin ön plana çıkacağını, nelere hazırlıklı olmamız gerektiğini, akıllı parklanmadan sürücüsüz araçlara, bağlantılı aydınlatma sistemlerinden bağlantılı araçlara kadar birçok konu hakkında çok net bilgi verdi konuşmacılar. Sektör liderlerinin de doğrudan bu bilgileri dinlemiş olmasını çok önemsiyorum.

Sektörde hayata geçirilmesini sağlayacak, sektöre yön verecek kişiler işte paneli pür dikkat dinleyen, sektörün liderleri çünkü. Onları teknolojik gelişmeler konusunda ne kadar beslersek, bilgi alma yolları sunabilirsek, sektörün gelişimi de daha hızlı ve doğru yönde olacaktır. En az panel kadar önemli bir konu daha vardı ki, o da etkinlik öncesinde insanların bir araya gelip tanışmaları, yüz yüze görüş alışverişinde bulunabilmeleri. İletişimin artmasıyla, sektördeki birçok büyük konunun üstesinden hep birlikte daha kolay gelebileceğiz.

Sahada Daha Çok...

Konu açılmışken buradan telekom sektörüne de çağrıda bulunayım: ulaştırma, otomotiv ve lojistik sektörleriyle daha çok bir araya gelmeniz gerektiğini düşünüyorum. Bu sektörlerin içinden biri olarak, rahatlıkla söyleyebilirim ki, maalesef sizlerin sektöre yeterince yakın durmayışınızdan dolayı, geliştirdiğiniz birçok çözümü sektör yöneticileri bilmiyor. Onlara bu konularda bilgi aktaracak kişiler sizlersiniz. Bu saydığım sektörlerle daha çok iç içe olmalısınız. Bu sektörlerin teknolojik gelişmeleri hayata geçirmeye yönelik eğilimi yüksek. Akıllı telefonun olmadığı dönemde en teknolojik ürün otobüslerdi, otomobillerdi. Şimdi de otobüslerimize bakın, yurtdışındaki teknolojik gelişmeleri çok yakından takip ettiklerini ve yansıtmaya çalıştıklarını göreceksiniz. Bu açıdan hem teknolojik gelişmeleri paylaşmanız hem de hayata geçirmelerinde yanlarında olmanız açısından sektöre daha çok bir araya gelmelisiniz. Sadece üreticilerle değil, işletmecilerle, filoların yöneticileriyle de daha sık bir araya gelmelisiniz. İki sektörü de görmüş biri olarak, sektörün bazı ihtiyaçlarına yönelik teknolojik çözümleri geliştirmiş olmanıza rağmen, gerek müşterinin ihtiyaçlarını onun dilinden anlatmadığınız için, gerek yeterli sıklıkla görüşmediğiniz için, bir araya gelmediğiniz için ihtiyacı karşılayacak çözümler sizde beklerken, sektör de bazı konularda teknolojinin nimetlerinden tam yararlanamıyor.

Otonom Seviyeleri

Sürücüsüz araç, eller boşa ama sürücünün de ön koltukta olduğu araç, sürücüye yardımcı olan araç ve benzeri birkaç değişik seviyeli otonom araç modeli çıktıkça kimimizin kafası karışmış olabilir. Merak etmeyin, bunların hepsi sınıflandırıldı ve bazı standartlara göre otonom seviyeleri belirlenerek kategorileştirildi. Bu standartları belirleyip otonom seviye gelişim sıralamasını hazırlayan SAE International, Uluslararası Otomotiv Mühendisleri Topluluğu. Bu seviyelere yakından bakacak olursak, 6 seviye şeklinde tanımlandığını görüyoruz. Birincisi, otonom olmayan kategori. Aracın ilerlemesinden hakimiyetine kadar tüm sorumluluğun sürücüde olduğu modeller. Bu kategoriye 0 seviye deniyor. Birinci seviye, yani ikinci kategori ise, sürücü asistanı olarak adlandırılıyor. Sürücü yine ön koltukta, fakat bu sefer araç bazı konularda sürücüye yardımcı oluyor. Örneğin hız ve direksiyon yönlendirmesinde. İkinci seviye, kısmi otonom. Bu seviyede, araç yardımdan ziyade, hız ve direksiyonda daha etkin olup tümüyle kontrol edebiliyor. Ama sürücü bu seviyede de aktif. Üçüncü seviye, koşullu otonom. Bu sefer araçta sensörler da var ve yolu sürücü gibi izlemeye başlıyor. Ama yine de tam bağımsız değil araç. Sürücü yine devrede ve gerektiğinde müdahale etmesi gerekiyor. Dördüncü seviye, yüksek otonom. İşte bu seviyede aracın nispeten bağımsızlığından bahsedebiliriz. Araç artık her detayı kendi kontrol etmeye başlamıştır. Sürücü, hiç müdahale etmese bile araç kendi kendine karar verip aksiyon alabilir. Son seviye tam otonom seviyesi. Araçta sürücünün olmasına da gerek yoktur. Her şeyi araç kendi başına yapabilmekte. Peki, ülkemizde ne durumdayız, bakacak olursak, ikinci seviyedeyiz diyebiliriz. ■

Bakanlık'tan açıklama...

Hurda araç alımı başladı

MKEK Hurda Müdürlüklerinin (Kırıkkale ve Aliğa) otobüs, minibüs, kamyonet, traktör, kamyon, tanker ve çekici türü taşıtları hurda bedeli karşılığında alması ve ödeme yapmasında bulunmamaktadır.

İzlenecek yol

1997 veya daha eski olan otobüs, minibüs, kamyonet, traktör, kamyon, tanker, ve çekici türü ömrünü tamamlamış araç sahipleri;

* Taşıtların MKEK Hurda Müdürlüklerine (Kırıkkale ve

Aliğa) teslim ettikten sonra,

* Almış oldukları teslim tutanakları ve dilekçe ile birlikte herhangi bir Trafik Tescil kuruluşuna giderek silme işlemini yaptırıp,

* "Hurdaya Çıkarılmıştır" şerhli araç teslim belgesini Kırıkkale veya Aliğa hurda müdürlüklerine ibraz ettikten sonra,

* Hurda bedeli ödemesi beyan edilen Banka hesap numarasına ilgili Hurda Müdürlüğüne yatırılacaktır.

* 2017 yılı ikinci altı aylık fiyatı 224 TL/Ton başı (bu bedel her 6 ayda bir güncellenmektedir). ■



FB Organizasyon 25 Vito aldı



Soner Gönültaş

Olcay Kınataş

Yeni kurulan İstanbul merkezli; Antalya ve İstanbul bölgelerinde sürücüsüyle birlikte özel araç kiralama alanında faaliyet gösterecek FB Organizasyon, ilk araç alımında Mercedes-Benz'i tercih etti.

FB Organizasyon, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Mengerler Davutpaşa aracılığı ile gerçekleştirilen satışla birlikte filosuna 25 adet Mercedes-Benz Vito ekledi.

FB Organizasyon, 25 adet Vito aracını şirketlerinin garaj alanında gerçekleşen törende teslim aldı. Teslimat törenine Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, Mercedes-Benz Yetkili Bayii Mengerler Davutpaşa Genel Müdürü Nusret Güldal, Mengerler Davutpaşa Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Hüseyin Özcan ve FB Organizasyon Yönetim Kurulu Üyesi Olcay Kınataş katıldı.

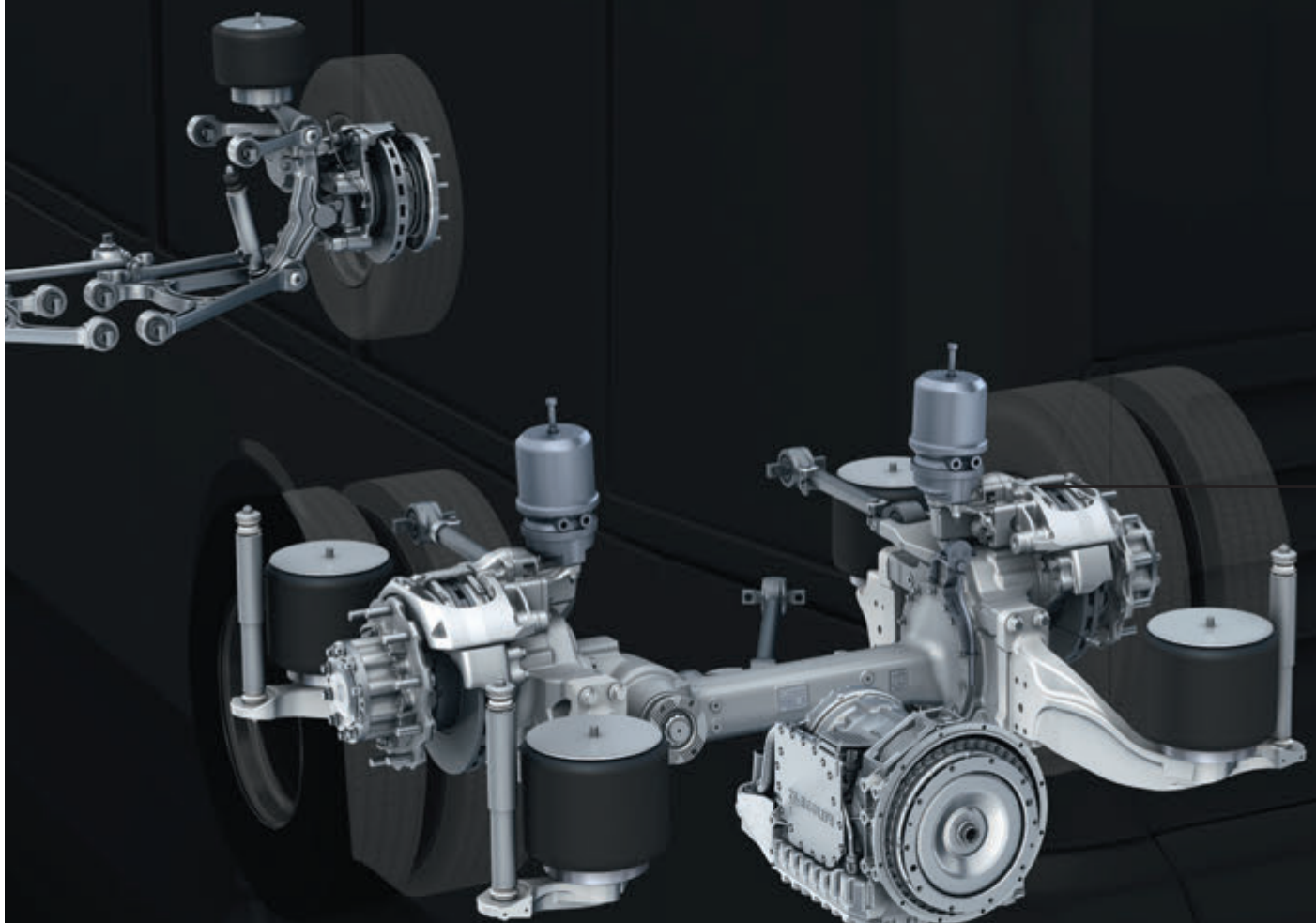
Mercedes-Benz Türk Hafif Ticari Araçlar Filo ve Kamu Satış Kısım Müdürü Soner Gönültaş, "FB Organizasyon gibi önemli bir şirketin ilk araç alımlarında bizi tercih etmelerinin büyük gururunu yaşıyoruz. Filo yatırımlarında Mercedes-Benz'i tercih ettikleri için FB Organizasyon'a bir kez daha teşekkür ediyor ve araçlarının yeni kurdukları şirketlerine hayırlı olmasını diliyoruz" dedi. ■

BAŞTAN SONA ETKİLEYİCİ: ZF'DEN KOMPONENTLER VE SİSTEMLER

Otobüs yolcuları maksimum güvenlik ve konfor bekler. ZF'nin şanzımanları ve aksları bu beklentilerin karşılanmasına yardımcı olmaktadır. Ürünlerimiz yolcuların araca hızlı ve güvenli bir şekilde inip binmelerini, güvenli ve keyifli bir yolculuk yapmalarını sağlıyor. Dahası, ZF ürünleri birbirlerine tam olarak uyumludur ve en üst düzey teknolojiyle geliştirildikleri için dinamik hızlanma ve aynı zamanda sessiz çalışma özelliklerine sahiptir. ZF komponentleri ile aracınızın hem kullanım ömrü maliyetlerini hem de araç ve çevre üzerindeki olumsuz etkileri azaltabilirsiniz. www.zf.com/buses



MOTION AND MOBILITY



Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Tuna:

AŞTİ'nin taşınmasını kimse istemiyor

AŞTİ'nin taşınacağı yönündeki iddialara da son noktayı koyan Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Tuna, vatandaşın AŞTİ'nin taşınmasını istemediğini ifade ederek, "Biz hizmet için buradayız, vatandaşa rağmen adım atmaz" dedi.

Daha önce yapılan çalışmalara ilişkin süreci de değerlendiren Başkan Tuna, şöyle konuştu: "Birincisi AŞTİ, Atatürk Orman Çiftliği (AOÇ) arazisinde. AŞTİ'ye 3 milyon, eski rakamla 3 trilyon para ödüyörüz. AOÇ'un, kanuna göre başka bir şey yapılması mümkün görünmüyor. AŞTİ'nin taşınarak Mamak bölgesine götürülmesi ihalesi yapılmış. Mahkemeye verilmiş, satışı dahil

komple iptal edilmiş. Kalkması istenmiyor, kullananların yoğunluğu orayı istiyor. Raylı sistem bağlantısı var. Metrosu tamamlanınca havaalanına da gidecek. Otobüs firmaları da istemiyor, yani kimse istemiyor. Ben vatandaşın büyük çoğunluğunun istemediğine neden inisiyatifte bulunayım? Bizim prensibimiz vatandaşın büyük çoğunluğunun uygun göreceği projeleri yapmak. Biz milletin imkanlarını kullanıyoruz. Bunlar milli servet, milletin imkanlarını milletin hizmetine adaletli şekilde sunmak bizim görevimiz. Ben büyük çoğunluğu rahatsız edecek bir şeyi neden yapayım?" ■

Salim
Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Otobüsçünün 2018 beklentisi...

Çok zorlu bir yılı geride bırakırken, yaşadığımız sıkıntıların büyüklüğüne takıldım. Birbiri ardına gelen zamlar... Sigorta, yılın ilk ve en büyük sorunu... Çözümlendi sanki, ama 2018'de yeniden ayağa kalkacak gibi görünmüyor. Akaryakıt hiç durmadı. 10 kuruş zam geldi, iki gün sonra 3 kuruş indirim, derken birkaç gün sonrasında yeniden zam, yeniden indirim... Yılın geneline baktığınızda akaryakıt pahalalanmış.

Sektörün sorunlarını duymak isteyenler otogarlara gitmeli... Mesela İstanbul Otogarında, en alt katta servisler var, otobüslerin bakım ve tamiri için olmazsa olmaz yerler. Birinin o kata, sorun bakalım, nasıl değerlendiriyorlar şu geçen yılı. Kim hoşnut? Kimse. Durun, daha diyebileceklerimi demedim.

Çıkin yukarı, yazıhaneleri dolaşın, iyi bir yıl geçirdiklerini söyleyen kaç kişi bulacaksınız? Perona girin, kaptan şoförlerle konuşun, onlar neler söylüyor? Yolda, mola tesisleriyle konuşun, 2017, onların beklentisini karşılamış mı? Yolcu ile konuşun, firma sadakati olanlarla da konuşun, bakalım neler söylüyorlar.

Otobüs üreticilerini atlamayın... Bakalım onlar nasıl geçirmiş 2017'yi? Umduklarını bulabilmişler mi? Şehirlerarası yolcu taşımacılığına ve turizm taşımacılığına sattıkları otobüsler yeterli miymiş? Kamu tarafında, belediyelere sattıkları araçları sorun...

Otogarlarda firma patronlarını bulmak zordur, onların kendi ofisleri var, onların görüşünü almak isterseniz oralara gitmelisiniz. Bu da merak ya, bir başka sektörde acaba kendi işinin başında durmayan patron var mıdır?

Eğer teyp uzatmışsanız veya resmi bir kimlikle sormuşsanız, hepsi ağız birliği etmişçesine "iyi" diyeceklerdir. Ne zamanki mikrofonu kapattığınızda, resmi kıyafetinizi çıkarıp da dostane sorduğunuzda dökülüyorlar.

Bir çekingenlik, bir "aman bize dokunmayın da" anlayışı var, evlere şenlik. Resmi açıklamalara inanmamışsanız, "aslında..." deyip, "kimse duymasın ama" ile başlayan cümleler anlatıyor durumumuzu.

Otobüsçülerin en çok kullandığı ve en çok duyduğu söz, "ağlamayan bebeğe meme vermezler" ile "gelin, birlik olalım"dır. Mangalda küll bırakmayanlar, esip gürleyenler, bir kararla ortak tavır almaya gelince yok olurlar ortadan.

Okulların yarıyıl tatilinin arkasından sezon hazırlıkları başlayacak. Yine herkes kendi başının çaresine bakmaya çalışacak, sorunlar unutulacak... İki seneye kalmaz, ruhuna Fatih okuruz sektörün. Olan da ömürlerini bu sektöre vermiş, vefakar ve cefakar otobüsçüye olur. Gelin, yazık etmeyelim bu sektöre...

2018 umudumuzun yılı olsun, sektörümüzün yılı olsun. ■

Bingöl Şehirlerarası Otobüs Terminali hizmete açıldı



Bingöl Belediyesi tarafından 26 bin metrekarelik alana inşa edilen 27 otobüs peronlu terminalin açılışı, Bingöl Valisi Ali Mantı ve Belediye Başkanı Yücel Barakazi'nin katılımıyla 19 Aralık 2017 tarihinde yapıldı.

Yapımı tamamlanarak hizmete sunulan şehirlerarası otobüs terminalinde incelemelerde bulunan Vali Mantı, 'bu hizmeti ilimize kazandıran Belediye Başkanımız başta olmak üzere emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. İlimize hayırlı olmasını diliyorum' dedi.

İncelemelerin ardından açıklama yapan Belediye Başkanı Yücel Barakazi, projedeki bir takım sıkıntılar nedeniyle otogarın gecikmeli olarak hizmet vermeye başladığını söyledi.

Yeni otogarın kente yakışır nitelikte modern bir yapıya sahip olduğunu ifade eden Barakazi, otogarın, 26 bin 500 metrekare alanda, 27 otobüs peronu, 172 araçlık otopark, sosyal donatılar alanları, şoför dinlenme odası, yolcu bekleme holü, bilet satış reyonları, araç bakım istasyonları, zabıta kontrol noktası, bay ve bayan mescit, çocuk bakım odası, emanet odası, polis ofisi ve revir ile hizmet vermeye başladığını söyledi. ■

ANKARA'NIN
GEZİLECEK
GÖRÜLECEK
YERLERİ VAR

Tüm yolcularımızın, meslektaşlarımızın ve taşımacılara hizmet veren kamu çalışanlarımızın

Yeni Yılı kutlar,

sağlık, başarı ve mutluluklar dileriz.

AŞTİ Kooperatifi Yönetim Kurulu adına
Ethem ATEŞ / Başkan

Bir olduk, birinci olduk.
Güveniniz için teşekkürler.



Sizlerin güveniyle 2. el otobüs pazarında bu yıl da lideriz.
Çözüm ortağınız olarak size her zaman en üst kalitede hizmet sunmaktan gurur duyuyoruz.
Bu yolculukta bizimle birlikte seyahat eden yol arkadaşlarımıza teşekkür ederiz.

BusStore İstanbul

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Esenyurt Şubesi

Akçaburgaz Mahallesi, Süleyman Şah Caddesi, No: 6, 34522 Esenyurt, İstanbul Telefon: 0212 867 43 00 pbx