



UBER tartışmaları hem Ulaştırma Bakanlığını hem de belediyeyi harekete geçirdi.

TURİZM TAŞIMACISINA UBER BASKISI

● Turizm taşımacıları son yapılan düzenlemelerin şaşkınlığını yaşıyor. 25 Mayıs 2018 tarihinde Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde yapılan değişiklikle B2-D2 belgeli taşımacılara yönelik kapsam dışı faaliyetlerinde belge iptaline varan cezalar getirildi.

● İstanbul UKOME'de turizm taşımacılığının esaslarını yeniden belirledi. Alınan kararlar turizm taşımalarına yönelik verilen belgelerin kapsam dışı kullanıldığının tespiti halinde belediye, verdiği belgeleri iptal edebilecek.

YÖNETMELİK NE GETİRDİ?

B2-D2 yetki belgesi sahipleri taşıt belgelerinde kayıtlı taşıtlarını, kapsamı dışında ve/veya yetki belgesi olmayan gerçek veya tüzel kişilerin faaliyetleri için kullanılamazlar. Buna uymayan yetki belgesi sahiplerine 50 uyarma verilir. Yetki belgesi sahipleri, bir yıl içerisinde ikinci ihlallerinde yetki belgesi iptal edilir. İptal edilen yetki belgesi sahiplerine, 2 yıl geçmeden aynı tür yetki belgesi düzenlenmez."

İSTANBUL UKOME KARARLARI

İstanbul Ulaşım Koordinasyon Merkezi de bir dizi kararlar olarak turizm taşımacılığına yönelik esasları belirledi.

Yalnızca TÜRSAB Seyahat Acentesi Yetki Belgesine sahip firmalar ile yapılan sözleşmeler kabul edilecek.

Şoför hariç en az 7 yolcunun, önceden planlanmış ve seyahatin başlangıcından bitimine kadar birlikte seyahat etmesi ve bu seyahat listesinin taşıtta bulundurulması esastır.

Taşımacılar grup yolcu olarak taşıyacakları kişilerin isimlerini 12 saat önceden Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürlüğü'nün e-rezervasyon sistemine bildirmek zorundadır. Denetimler esnasında rezervasyon sisteminde bulunmayan kişilerin taşınması durumunda Turizm Yolcu Taşımacılığı Belgesi geçersiz sayılacaktır."

Araca ait Turizm Yolcu Taşımacılığı Belgesi iptal edilerek 6 ay boyunca taşımacıya yeni bir turizm taşımacılığı belgesi düzenlenmez. Ayrıca aracı kullanan şoförün Toplu Taşıma Aracı Kullanım Belgesi 6 ay boyunca askıya alınır.

İkinci kez aynı taşımacının herhangi bir aracıyla amacı dışında kullanım tespit edildiğinde taşımacının tüm Turizm Yolcu Taşımacılığı Belgeleri iptal edilerek bu taşımacıya 2 yıl boyunca herhangi bir taşımacılık türünde yeni belge düzenlenmez. Ayrıca aracı kullanan şoförün Toplu Taşıma Aracı Kullanım Belgesi 2 yıl boyunca verilmaz. ■



Karayolu Taşıma Yönetmeliği değişti

- ✓ Taşıtlarını kapsam dışı veya yetki belgesiz taşımlarda kullandıran taşımacılara önce 50 ihtar ve sonra da B2, D2 belgelerine iptal cezası geldi.
- ✓ Yolcu taşımalarında U-EDTS zorunluluğu 1 Kasım 2018'de başlayacak.
- ✓ Tüm belge müracaatları E-Devlet üzerinden yapılabilecek.

- ✓ D4 ile yapılan sözleşmeler acentelerin 10 firma sınırlamasından sayılmayacak.
- ✓ Sahibinin kullandığı tek kamyonetli C1 ve K2'lerde mesleki yeterlilik belgesi aranmayacak.
- ✓ TOBB'a yapılan yetki devrine TESK ve bağlanı da eklendi.

5'te

Mercedes-Benz Türk'ten

İSTAB üyelerine iftar

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği İSTAB'ın her yıl geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeğinin bu yılki sponsorluğunu Mercedes-Benz Türk beş İstanbul bayisi ile birlikte üstlendi.



2'de

Halk otobüsçülerine iftar

Özel halk otobüsçülerine yönelik geleneksel iftar yemeği düzenleyen Mercedes-Benz Türk, bu yılki etkinliğini 30 Mayıs akşamı Grand Cevahir Otel'de gerçekleştirdi.



2'de

Muğla Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşım şirketi MUTTAŞ 8 Safir aldı

Turizme Safir konforu



Baybars Dağ

İrfan Özsevim

Dr. Osman Gürün

Yaşar Özkan



3'te

Gürsel Turizm Şirket Araçları Müdürü Umud Demircan:

"Şoföre verilen para hak edilmiş paradır"

Yüzlerce, binlerce araçlık filolar nasıl yönetiliyor?

1989 yılında kurulan Gürsel Turizm, bugün 6500 araçlık filosu ile okul ve personel taşımacılığı alanının en önde gelen ve günde 270 bin insana hizmet sunan şirketleri arasında. Şirketin filo yönetiminin hem özmal şirket araçları tarafında hem de tedarikçi tarafında nasıl gerçekleştirdiğini merak ettik. Bu konuda da 12 yıldır firmada çalışan 6 yıldır da Şirket Araçları Müdürlüğü görevini yürüten Umud Demircan ile bir araya geldik. ■ ERKAN YILMAZ



Umud Demircan

4'te

Atak Filo Kiralama 10 Otokar Sultan aldı



Atak Filo Araç Kiralama A.Ş. filoya 2 adet Sultan Mega ve 8 adet Sultan Maxi kattı. Araçların teslimatı Otokar Bayi Çavuşoğlu Otomotiv'de gerçekleştirildi. Teslimat töreni Atak Filo Şirket Müdürü Harun Selçuk,

Operasyon sorumlusu Mert Çetinkaya, Atak Filo araç şoförleri ve Çavuşoğlu Otomotiv Satış Müdürü Fatih Demirel'in katılımı ile gerçekleşti. Teslim edilen araçlarla birlikte Atak Filo'nun sahip olduğu Sultan sayısı 25'e yükseldi. ■

Nezaket Kalyoncu son yolculuğuna uğurlandı

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Merkez Yönetim Kurulu Asistanı Nezaket Kalyoncu, geçirdiği kalp krizi sonucu 26 Mayıs Cumartesi akşamı hayata gözlerini yumdu.

Nezaket Kalyoncu'nun cenazesi, 28 Mayıs Pazartesi günü yıllardır çalıştığı İstanbul Otogarındaki Cumhuriyet Camisine getirildi. Burada mesai arkadaşlarının duaları arasında, önce Esenler'deki evine götürüldü, daha sonra da Esenler Atısalanı İbrahim Turan Camisinde cenaze namazı kılındı.

Nezaket Kalyoncu'nun ani vefatı mesai arkadaşlarını büyük üzüntüye boğdu. Kalyoncu'nun son yolculuğunda TOFED Başkanı Birol Özcan, Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Üyeleri Hasan Kurnaz, Musa Çaktır, Genel Sekreter Mevlüt İlgin, İstanbul Otogar Eski Müdürü Selami Güneş ile çok sayıda mesai arkadaşı hazır bulundu.

Taşıma Dünyası olarak, 2001-2011 yılları arasında mesai arkadaşımız olan Nezaket Kalyoncu'ya Allahtan rahmet, ailesine ve yakınlarına başsağlığı diliyoruz. ■



İstanbul Otogarı Cumhuriyet Camii



Dr. Zeki Dönmez
Teknoloji, taşımacılığı kolaylaştırıyor

5'te



Mustafa Yıldırım
Turizm taşımacılığında mevzuat kaosu

4'te



Mevlüt İlgin
Güçlü TOFED, güçlü sektör

2'de



Cumhuriyet Aral
Diamond

7'de

Thermo King SLXi
Soğuk zincirin yeni kralı

8'de



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri
mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

Güçlü TOFED, güçlü sektör

Genel kurulumuzu 9 Haziran Cumartesi günü yapacağız. TOFED'in genel kurulu her zaman sektörde ilgi odağı olmuştur. Ulaştırma Bakanımız Sayın Ahmet Arslan ve büyük bir ihtimalle de İçişleri Bakanımız da katılacak.

Genel kurulumuzun ana sloganı "Güçlü TOFED, güçlü sektör" bu doğrultuda Bakanımız Ahmet Arslan'dan TOFED'in kanunla kurulmuş meslek birliği olmasını talep edeceğiz. Bir başka talebimizde terminalerin sadece belediyelerin görev alanından çıkarılması. İçinde belediyelerin de olduğu Ulaştırma ve Çevre Şehircilik Bakanlıklarının da olacağı bir yapı tarafından terminal yapılması.

Bir diğer önemli talebimiz de YSS Köprüsünün geçiş zorunluluğunun kaldırılarak FSM Köprüsünün de serbest bırakılmasıdır. Son zammlar ile birlikte sektöre çok ağır yük geldi. Hem uzaklık hem o köprünün pahalılığı hem de zaman kaybı bakımından yeniden gözden geçirilmesi konusunu talep edeceğiz.

Bu genel kurulun bir başka özelliği daha var... Bugüne kadar TOFED'in yönetiminde bulunmayan veya kısmen bulunan firmaların aktif yönetime katılmaya karar vermiş olmasıdır. Kamil Koç, Pamukkale, İstanbul Seyahat, Truva ve Seç gibi birçok firmanın TOFED çatısı altında işbirliği yapmasına karar vermesi sektörün önünü açar. Bu yedinci kongremizden daha güçlü bir federasyon olarak çıkacağız. Bütün sektörü ve kamuoyunu sektörün yolcu taşımacılığı ile birlikte kongremize davet ediyoruz.

Nezaket Kalyoncu

Geçen hafta çok değerli bir çalışanımızı kaybettik. Nezaket Kalyoncu, 1989 yıllarından bu yana sektörümüzün içindeydi. Topkapı'dayken Anadolu Otogar'ında firma otobüslerinin kalkışını anons ediyordu. Galip Öztürk ile birlikte TOFED yönetimine geldiğimde, "iyi bir asistan bul" dediler, ben de "en eskisi kimse, onu istiyorum" dedim ve bu şekilde birlikte çalışmaya başladık.

Nezaket'i tanıyan bir insanın, hangi görevde olursa olsun, ister AVTER, TOFED veya firma yöneticisi olsun 5 dakika konuştuğundan sonra 'iyi bir insan' demeyene rastlamadım. Benim iki kızım var, ama her zaman söylemişimdir benim birinci kızım Nezaket'tir, diğer iki kızım 2 ve 3 numaradır. Tabii ki eşi de benim oğlum gibidir. Ben çok şey kaybettim, sektör de çok şey kaybetti. Biz bu ismi yaşatacağız TOFED'in konferans salonlarından birine Nezaket Kalyoncu adını vereceğiz. Evlatlarının eğitimi ile ilgileneceğiz. Eğer gerçekten cennet diye bir yer varsa -ki var mutlaka Allah onu Nezaket gibi insanlar için yaratmıştır diye söyledim. Eğer Nezaket gibi insanlar gitmiyorsa bu cennet kime yapılmıştır?

Ben bu sektörün bütün duygularını dile getirdiğime inanıyorum ve şu anda da bu yazıyı yazarken ağlıyorum. Nezaket, hepimizin gönlünde yaşıyor. Bu kadar geniş kalpli ve bu kadar büyük yürekli herkese sahip çıkan ve herkesin işini yapan, kendini her şeye feda eden birine ömrümden rastlamadım. Sektörün başı sağ olsun. Bu TOFED genel kurulunda da Nezaket, resimleriyle aramızda olacak. ■

Mercedes-Benz Türk'ten

Halk otobüsçülerine iftar

Özel halk otobüsçülerine yönelik geleneksel iftar yemeği düzenleyen Mercedes-Benz Türk, bu yılki etkinliğini 30 Mayıs akşamı Grand Cevahir Otel'de gerçekleştirdi.

Halk otobüsçülerinin katılım gösterdiği iftar yemeğine Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Şehirci Otobüs Kamu Satış Grup Müdürü Yusuf Adıgüzel, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Satış Operasyonu Grup Müdürü Murat

Kızıltan ev sahipliği yaptı. İftar yemeğine TÖHOB Başkanı İsmail Yüksel, Genel Sekreter Onur Orhon, ÖZULAŞ Genel Müdürü İsmail Yolcu da katıldı. Yemekte özel halk otobüsçülerine seslenen Alper Kurt, Ramazan ayının hayırlı olmasını, bol kazançlar getirmesini diledi. Yusuf Adıgüzel, özel halk otobüsçülerini her zaman devam edeceğini belirtti. ■



Otel önünde sergilenen Conecto'yu halk otobüsçüleri ilgiyle incelediler ve Mercedes-Benz Türk yöneticilerinden bilgi aldılar.

İSTAB üyelerine iftar

İstanbul Taşımacıları Birliği Derneği İSTAB'ın her yıl geleneksel olarak düzenlediği iftar yemeğinin bu yılki sponsorluğunu Mercedes-Benz Türk beş İstanbul bayisi ile birlikte üstlendi.

31 Mayıs Perşembe gecesi Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleştirilen iftar yemeğine katılım çok yoğun oldu. İSTAB Başkanı Turgay Gül ve Yönetim Kurulu Üyeleri'nin ev sahipliğini yaptığı iftar yemeğine İTO Başkanı Şekip Ağdaviç, Meclis Başkanı Öztürk Oran, TOBB Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, TOFED Genel Sekreteri Mevlüt İlgin ve İSTAB üyeleri ile üretici ve bayi yetkilileri katıldı.

Çalışma usul ve esasları değişti

Başkan Turgay Gül yaptığı konuşmada, servis sektörünün İstanbul ulaşımından yüzde 20 pay aldığına dikkat çekerek, "En önemli sorunumuz 35 ilde uygulanan plaka tahdidinin İstanbul'da uygulanmaması. Yaşadığımız sorunların büyük bir

bölümünün çözüm noktasında plaka tahdidini var. Okul Servis Araçları Çalışma ve Usul Esasları konusunda müjdeli haberi vermek istiyorum. Açık eksiltme usulü olarak yapılması gereken anlamaya yönelik yeni bir düzenleme yapıldı. Bir iki gün içinde bu düzenleme yayınlanacak" dedi. Mercedes-Benz Türk HTA Filo Satış Müdürü Soner Gönültaş, "Beş İstanbul bayimiz ile bu etkinliğe sponsor olmaktan çok mutluyuz. Sayın Turgay Gül'e yeni görevinde başarılar diliyoruz. En iyi kredi oranları ve satış sonrası hizmetler ile beklentileri karşıladığımızı inanıyoruz" diye konuştu. İTO Başkanı Şekip Ağdaviç de sektörün önemli beklentileri olduğunu, bu beklentilerin karşılanacağına inandığını belirtti.

Konuşmaların ardından Mercedes-Benz Türk yetkililerine ve sponsor olan 5 İstanbul bayisine Has, Mengerler, Gülsoy Anadolu, Gülsoy Florya ve Koluman'a plakeleri sunuldu. ■



Oto radyatöründe 35 yıllık tecrübe

KADA

OTO RADYATÖR

İMALAT ÇEŞİTLERİMİZ :

- Oto radyatörleri (Binek, Hafif Ticari, Kamyon ve Otobüsler vb.)
- Oto kaloriferleri (Binek, Hafif Ticari, Kamyon ve Otobüsler vb.)
- Ziraat Makinası radyatörleri (Traktör, Biçerdöver vb.)
- İş Makinası radyatörleri
- Sabit tesis radyatörleri (Jeneratör, Kompresör vb.)
- Basınçlı yağ ve buhar radyatörleri
- Intercooler radyatörleri
- Oto Klima kondanseri
- Kabinli kaloriferler
- Her türlü özel tasarım radyatörler
- Endüstriyel soğutucular

- AKIA, BMC, GÜLERYÜZ, MERCEDES-BENZ, TCV, TEMSA, TEZELLER ve diğer tüm marka otobüsler için ağır çalışma koşullarına uygun, güçlendirilmiş ve soğutma kabiliyeti artırılmış radyatörler, kalorifer petekleri imal ediyoruz.

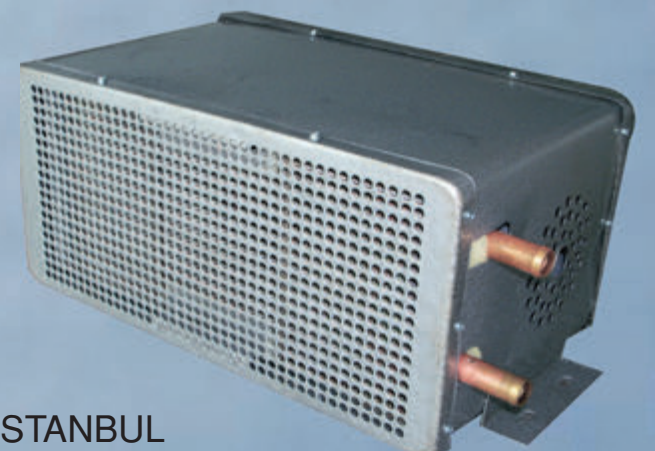
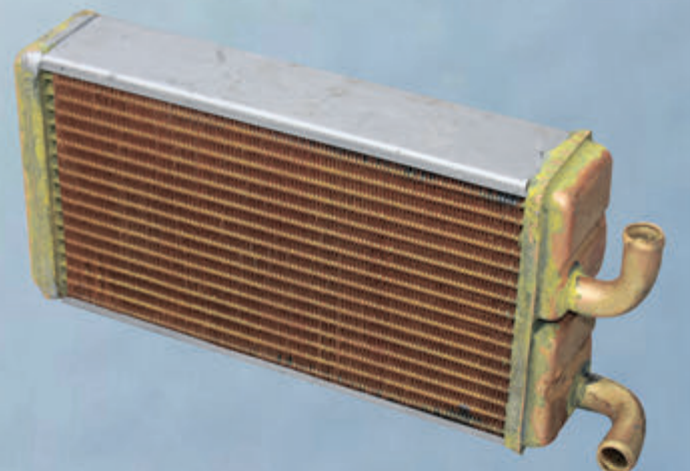
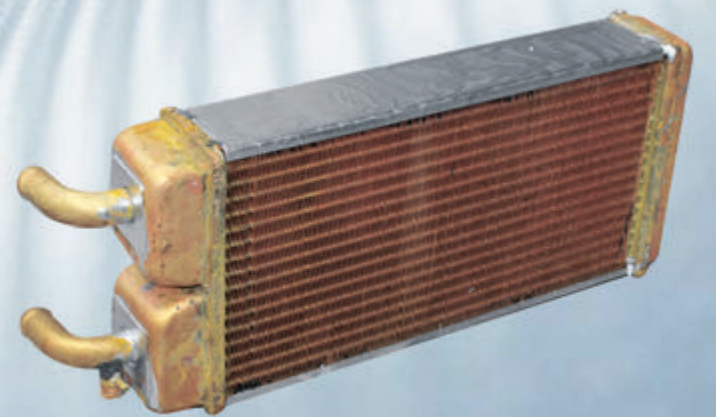
- Ürettiğimiz radyatör ve kaloriferler için performans garantisini veriyoruz.

- Soğutma-ısıtma sorunlarınıza araca ve kullanıldığı çevreye uygun özel çözümler geliştiriyoruz.

- Seri imalatımızda yer almayan radyatörler için uygun maliyetlerle dilediğiniz adette özel üretim yapıyoruz.

KADA OTO RADYATÖR SAN. VE TİC. A.Ş.

15 Temmuz Mh. 1438. Sk. No.28 34212 Güneşli - Bağcılar / İSTANBUL
Tel. (212) 657 97 70 /10 Hat FCT. 0533 770 95 83 Fax.(212) 657 97 79
http://www.kadaradiator.com E.posta : info@kadaradiator.com



Muğla Büyükşehir
Belediyesi'nin ulaşım şirketi

MUTTAŞ filosuna 8 Safir kattı

Muğla kentiçi ulaşımının yanı sıra Dalaman ve Bodrum havalimanları arasında da taşımacılık hizmeti sunan MUTTAŞ, filosuna 8 Safir otobüs daha kattı. Bu teslimatla MUTTAŞ'ın havalimanı ile kent merkezi arasında hizmet verdiği Safir araç sayısı 15'e çıktı.

Ulaşımında dönüşüm projeleri ile tüm Türkiye'de belediyelere örnek olan Muğla Büyükşehir Belediyesi, havalimanı ile kent merkezinde gerçekleştirdiği seferlerle hizmet sürecinde fark yaratıyor. Büyükşehir Belediyesinin ulaşım şirketi MUTTAŞ'ın teslimat törenine Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün, İlçe Belediye Başkanları, Meclis Üyeleri Muğla Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Daire Başkanı Hamdi Alper Kolkusa, Temsa Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ, Bölge Satış Yöneticisi İrfan Özsevim, Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan ile yetkililer katıldı.

Ulaşım Ana Planı

Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün, Türkiye'de kendi personeli ile ulaşım ana planını yapan tek belediye olduklarını belirtti: "Yine Türkiye'de ilk ve tek olarak iki aşamalı, iki düzeyli ve iki dönemli bir 'ulaşım ana planı' hazırlayan belediyeyiz. Ulaşım ana planını kendi ekibimizle yaparak, hem maliyeti yüzde 80 oranında azalttık, hem de alanlarında uzmanlaşmış personelleri ile Türkiye'de hiçbir kurumda bulunmayan bir ekip yarattık. 2030 yılını hedef yılı olarak belirlenen "Muğla Ulaşım Ana Planı" her 5 yılda bir güncellenerek, güncel kalması da sağlanacak."

Havalimanından konforlu yolculuk

Başkan Dr. Osman Gürün, "Muğla ilimizde Milas Bodrum ve Dalaman olmak üzere iki havalimanı bulunuyor. Bu havalimanlarına büyükşehir olmadan sadece bir firma tarafından Dalaman Havalimanından Marmaris ve Fethiye ilçelerine, Milas-Bodrum Havalimanından Bodrum ilçesine yapılıyordu. Tek bir firmanın toplu taşıma hizmeti vermesi hem rekabet ortamını sağlamıyor hem de ücretler makul bir düzeyde olmuyordu. Muğla'nın büyükşehir olması ile MUTTAŞ havalimanı taşıma hizmetine başladı. Halihazırda Milas-Bodrum Havalimanına Milas, Bodrum, Menteşe ve Yatağan ilçelerinden, Dalaman Havalimanına ise Fethiye, Datça (yaz döneminde) Marmaris, Ortaca ve Köyceğiz ilçelerinden taşıma hizmeti veriliyor. MUTTAŞ'ın hizmete başlaması ile hem rekabet ortamı sağlandı hem bölge insanımız hem de misafirlerimiz kaliteli hizmet ve uygun fiyatlarla taşınmaya başladı. Ayrıca daha önce havalimanına toplu taşıma imkanı bulunmayan Menteşe, Datça, Milas ilçelerimizde bu sistem içinde yer aldı. Kuruluşta itibaren taşınan yolcu sayısı ise 2 milyon 187 bin 203 kişi oldu" dedi.

Ulaşımında örnek il

Muğla Büyükşehir Belediyesi'nin ulaşımında dönüşüm projesinin birçok ile örnek olduğunu hatta ödül kazandığını vurgulayan Dr. Gürün, "Bu proje kapsamında özel halk otobüsüne dönüşen esnaflarımız ile kentiçi toplu taşıma hizmetini kaliteli, denetlenebilir, sürdürülebilir bir sistemle yönetiyoruz. Büyükşehir olunmasının ardından esnafımızla birlikte toplu taşıma hizmetinden yararlanan vatandaşımızın sayısı ise 86 milyon 896 bin 642 kişi oldu. Muğla Büyükşehir Belediyesi, 'İş bitmeden mesai bitmez' felsefesi ile çalışan; birim ve personeliyle Muğla'mıza hizmet veriyor" diye konuştu.

Temsa Safir araçlar

Muğla Büyükşehir Ulaşım Daire Başkanı Hamdi Alper Kolkusa, MUTTAŞ filosunda şu an 130 araç bulunduğuna ve bu araçların toplam yatırım maliyetinin 33 milyon 500 bin TL olduğuna dikkat çekti: "Bugün MUTTAŞ filosuna kattığımız 13 metrelük 8 Temsa Safir otobüsler teknolojik açıdan son derece modern ve konforlu araçlardır. Bu araçların bölge halkımıza ve misafirlerimize hayırlı, uğurlu olmasını diliyorum."



Turizm cennetinde konfor

Temsa Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ, "Muğla, ülke turizmimiz açısından son derece büyük önem taşıyan bir kentimiz. Muğla Büyükşehir Belediyesi de bu kente yakışan toplu taşıma hizmetini sunma çabası içinde. Belediye ulaşımında gerçekleştirdiği dönüşüm projesi ile de örnek olmuş durumda. Bugün teslim ettiğimiz 8 Safir ile

MUTTAŞ filosundaki Safir sayısı 15'e çıktı. Turizm cenneti Muğla'ya gelen yerli ve yabancı turistler havalimanından tatil yörelerine Temsa Safir konforu ile taşınacak. Bu da bize büyük bir mutluluk veriyor. Yeni Safir araçlar hem belediyeye hem MUTTAŞ şirketine hem de tüm kullanıcılara hayırlı, uğurlu olsun" dedi.



2 milyon insana Safir hizmeti

Temsa bayisi Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan da, Temsa Safir araçların hizmet sürecinde kullanıcıya sağladığı

maliyet avantajı, yolcuya sunduğu yüksek konfor düzeyi ile büyük bir beğeni topladığını belirtti: "MUTTAŞ filosundaki araçlarla taşınan insan sayısı 2 milyonu aşmış, yani 2 milyon aşkın insan Safir konforu ile tanışmış. Bu büyük bir mutluluk. Yeni araçlarımız hayırlı, uğurlu olsun." ■

GELECEK DURAK:
KONFORLU
TEKNOLOJİ

Görkemli tasarımı, üst düzey teknolojik özellikleri ve yolcu konforunu ön planda tutan iç tasarımıyla TEMSA Maraton uzun yolculuklarınızı kolaylaştırmak için tasarlandı.

- Güçlü Dizayn
- Geniş Bagaj Hacmi
- Daha Geniş Uyku Kabini
- Düşük İşletme Maliyeti



temsa.com



TEMSA





Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı
my@tasimadunyasi.com

Turizm taşımacılığında mevzuat kaosu

Geçen hafta, İstanbul UKOME'de turizm taşımacılığına yönelik bir dizi karar alındı. Henüz yayınlanmadı, ama sivil toplum örgütlerimiz ve İstanbul Ticaret Odası'ndaki komitelerimizin dikkate alınmadığı toplantıya sadece TÜRSAB çağrıldı. Oysa turizm acenteliği ayrı, taşımacılık ayrı bir iş.

25 Mayıs 2018 tarihinde Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde yapılan değişiklik ardından UKOME'de alınan kararlar ile bir kaos ortamı yaratıldı. UBER'i engellemek amacıyla turizm taşımacıları cezalandırılacak. Bu kararlar arasında, en az 7 kişi olmak kaydıyla, yolcu listesini 12 saat önceden Toplu Ulaşım Hizmetlerinin E rezervasyon sistemine bildirme zorunluluğu var. 12 saat öncesinden her şeyi planlamak mümkün mü? Grup, bir otelden çıkış yapmak istedi, bildirilmediyse grup otelde mi kalacak? Sabah insanlar İstanbul turu yapmak istedi. Bunu yapamayacaklar mı? Bu kararı verenlerin, turizmin T'sinden haberleri yok. Bu karar uygulanabilir bir karar değil. Turizmin önünde engeldir. Mutlaka gözden geçirilmesi gerekir. İstanbul UKOME'nin bu kararı hayata geçerse turizmde bir kaos ortamı yaşanır. Bana 6 saat önceden bildirilirse otobüs saatleri, ben bu grubu taşımayacak mıyım? Bu sayıları zorlamanın anlamı ne?

Biz kime bağlıyız?

Ulaştırma Bakanlığına mı? Büyükşehir Belediyesine mi? Turizm taşımacılığı yerel midir, ulusal mıdır? Bunun açıklanması gerekmiyor mu? Denetleme sırasında e-rezervasyon sisteminde bulunmayan kişilerin olması halinde, turizm yolcu taşımacılığı belgesi geçersiz olacak. Biz illa neden bir acente aracılığı ile bu işleri yapma zorunluluğunda bırakılıyoryuz?

3 bin kişilik grup geldi. Biz bunları otobüslere dağıttık. Listesini nasıl yapacağız? Bunun hangi otobüse 12 saat önce bineceğini nasıl bileceğiz?

Bizim de görüşümüzü alsınlar

UBER uzun bir süredir Türkiye'nin sıkıntısı olmaya devam ediyor. UBER sistemini kapatamayanlar cebri tedbirler alarak bizi zora sokuyor. UKOME kararları turizm taşımacılığına indirilmiş bir darbe olur. Türkiye'deki taşımacıların bir kısmı, bu sisteme kaydolarak bu duruma alet oldular. İstanbul UKOME bu kararları, UBER'i engellemek için yaptı, ama bu kararlar alınırken bizim de görüşlerimizi alsınlar, ulaşımın önüne engel koymasınlar.

Kanunlar arasındaki çelişkiler

Büyükşehir Belediyesi taşımacılara bu eziyeti yapma hakkını nereden alıyor? Turizm taşımacılığına bir taşıt bu alanda çalışıyorsa bu araçlar bağlansın, amacı dışında taşımacılık yapan bir araçla belge iptali de yapılsın, buna bir şey demiyoruz. Bunlar yaptırım olarak doğru ama gerçek şu ki turizm taşımacılığı İBB'nin tasarladığı şekilde yapılmıyor. Bunu bilmeleri lazım. Bakanlığın gerekli müdahaleyi yapıp, mevzuatlar arasındaki çelişkileri gidermesi gerekiyor.

Daha önce D2 belgesinin fiyatı 40 bin TL iken, Yönetmelik değişikliği ile bu rakam 15 bine çekildi. O zaman biz niye 40 bin TL ödedik? Bu rakamın neden düştüğünü Ulaştırma Bakanlığı bürokratlarının açıklaması gerekiyor. Bakanlığın bu belgeyi bu kadar kolay vermemesi gerekiyor. Asıl belge fiyatının 15 bine çekilmesi UBER'in önünü açmıştır. D2 belgesinin fiyatını 60 bin TL'ye çıkarmak gerekiyordu. Biz belge fiyatının düşmesine bir anlam veremedik. Böyle bir ihtiyaç yoktu. Firma sayısı mı yetersiz, hayır. Sektöre girişi bu kadar kolaylaştırsanız buna herkes müdahale eder.

Önümüzdeki hafta, müsaitse, İTO'da zümre toplantısı yapacağız. İlgili tarafları ziret edip, bunu konuşacağız. Bize engel koymayın diyeceğiz. Sektörün görüşlerinin dikkate alınmasını isteyeceğiz. ■

Trafik güvenliği önceliğimizdir!

Araçlarımızı ve personelimizi titizlikle kontrol edelim.

Gürsel Turizm Şirket Araçları Müdürü Umut Demircan:

"Şoföre verilen para hak edilmiş paradır"

Yüzlerce, binlerce araçlık filolar nasıl yönetiliyor?

■ Erkan YILMAZ - Barış Can BAŞKAN

"İyi şoför bulmakta zorluk çekmiyoruz, çünkü bazı şeylerin bilincindeyiz. Siz 200 bin liraya bir minibüs alıyorsunuz ve o aracı bir sürücüyü teslim ediyorsunuz. Alması gereken maaşı ve hak ettiği değeri vererseniz, şoför bulmakta sıkıntı çekmezsiniz. Gürsel Turizm'in şoför maaşları sektördeki firmaların hepsinden üstte. Biz çalışanlarımızla birlikte bir aileyiz."

1989 yılında kurulan Gürsel Turizm, bugün 6500 araçlık filosu ile okul ve personel taşımacılığı alanının en önde gelen ve günde 270 bin insana hizmet sunan şirketleri arasında. Şirketin filo yönetiminin hem özmal şirket araçları tarafından hem de tedarikçi tarafından nasıl gerçekleştirildiğini merak ettik. Bu konuda da 12 yıldır firmada çalışan 6 yıldır da Şirket Araçları Müdürlüğü görevini yürüten Umut Demircan ile bir araya geldik.

650 şirket aracı

Sorumluluğunda 650 şirket aracı 725 sürücü bulunduğunu belirten Umut Demircan, görev sürecini şu şekilde anlatıyor: "650 aracın 270'i hafif ticari, 160'ı midibüs, 65'i büyük otobüs, 155'i de binek araçtan oluşmaktadır. Şirket araçlarının insan kaynakları da bizim aslında. Bir kaptan veya araç alınacaksa biz alıyoruz. Görev sürecimiz araç alımından başlıyor, şoför seçimi, işe alımı ve sürücü eğitimleri ile devam ediyor. Şirkete araç alındığında öncelikle belgeleri hazırlanıyor. Daha sonra OGS, Taşıt Tanıma Sistemleri, kameranın da içinde yer aldığı araç takip sistemleri monte ediliyor. Araç, trafik sigortası, koltuk sigortası ve kaskosu da yaptırılarak hangi projede çalışması gerekiyorsa oraya yönlendiriliyor. Bu araçları koordine eden baş şoförlerimiz var. Raporlamacı arkadaşlarımız var. Araçların verimli kullanılmasını sağlamak ve boş km yapmaması adına takibini yapan, araç yakıtlarını, araç hız limitlerini, yönetmelik değişikliklerini takip eden bir ekibimiz bulunmaktadır. Sahada denetim yapan 7 kişilik ekibimiz var." Değişim süresi gelen araçlarımızın İkinci el satışları da departmanımız tarafından yapılmaktadır.

5 bin 900 tedarikçi aracı

5 bin 900 civarında tedarikçi aracın da Gürsel Turizm bünyesinde hizmet verdiğini açıklayan

Umut Demircan

Şişli Endüstri Meslek Lisesi motor bölümü mezunu. Beykent Üniversitesi'nde Otomotiv Bölümünü bitiren Demircan, ortaokul döneminden beri hafta sonları ve yazları araba tamircilerinde çalışmış. Önce çırak, sonra kalfa, müşteri temsilcisi ve usta olmuş. Tofaş-Renault servisinde çalışmış. Şişe Cam'da staj yapmış. 2 yıl Iveco da, İETT'de 1,5 yıl kadar çalışmış. Üniversitedeki arkadaşlarının Bursa Tofaş fabrikasında çalışmaya başlaması ile oraya da iş başvurusunda bulunmuş, ancak bu arada Gürsel Turizm'in personel aradığını duyunca iş başvurusu yapmış. Başvuruları iki kurumdaki kabul edilmiş. Umut Demircan'ın, 12 yıl önce tercihi Gürsel Turizm olmuş. Önce araçların bakımını takip etmiş. Daha sonra takım lideri olmuş. 6 yıl önce de şirket araçları müdürlüğüne atanmış, şu an Yönetim Kurulu Başkanına bağlı olarak çalışıyor.

Demircan, "Bu araçların yönetimine yönelik bölge ofislerimiz var. Bunlar Gebze, Kartal, Ümraniye, Güneşli ve Beylikdüzü'nde yer alıyor. Hizmet verilen firmalarla ilişkiler merkez ofislerimizden Takım liderleri ve Bölge Koordinatörleri tarafından yürütülüyor. Ortalama her 50 tedarikçi (kiralık) aracı bir proje sorumlusu arkadaşımız tarafından yönetilmektedir. Ayrıca İstanbul dışında Türkiye'nin bir çok şehrinde özellikle Samsun, Ankara, Eskişehir, İzmir, Adana, Antalya gibi başlıca şehirlerimizde hizmet vermektedir.

Tedarikçilerle günlük hak ediş

Demircan, tedarikçi araçlarla çalışma şekline yönelik bilgilerde verdi: "Bir firmadan iş aldığımızda bu piyasada çok hızlı şekilde duyuluyor. Hemen size başvurular geliyor. Bizde tedarikçiye sefer başına fiyat teklifinde bulunuyoruz. Uygun oluyorsa sözleşmeleri yapıyoruz. Günlük hak edişlere göre hizmet süreci başlıyor. Ödemeleri de düzenli olarak yapılıyor. Bizde tedarikçi arabaları şirket araçlarından daha çok kollanır ve daha çok iş yapması sağlanır. 1989 yılından beri bizimle çalışan tedarikçilerimiz var. Hatta baba ve oğul, abi ve kardeş çalışan tedarikçilerimiz var."

Sabıka kaydı ve sağlık raporu

Umut Demircan, şirket araçlarına yönelik şoför ve tedarikçi seçimlerinde çok titiz davrandıklarını da belirtti: "Bizimle çalışmak isteyen kişilerin, oluşturduğumuz kriterlere uyum sağlaması da çok önemli. Bir kere kesinlikle sabıka kaydı olmaması gerekiyor. Başvuru sahibinin kimlik bilgilerini şirket avukatımıza veriyoruz. 15-20 dakika içerisinde sabıka kaydı veya kovuşturma süreci var mı öğreniyoruz. Ancak kovuşturma sürecinde kriterimiz yüz kızartıcı bir suç olup olmadığına dikkat ediyoruz. Sabıka kaydını bir kerelik değil bizimle çalıştığı süre içerisinde her 6 ayda bir istiyoruz. Sadece sabıka kaydı değil, sağlık raporları konusunda da çok hassas davranıyoruz. Anlaşmalı olduğumuz özel bir sağlık kuruluşundan ücreti şirket tarafından karşılanarak 6 ayda bir detaylı sağlık raporu istiyoruz. Ayrıca sürücülerin SRC ve psiko-teknik belgelerini de takip ediyoruz. Bu belgelere sahip olmayan bir



Umut Demircan

sürücümüzü bulamazsınız. Bugüne kadar tek bir belge eksik olan kişiyi şirketimizde çalıştırmadık."

Yılda 10 kez eğitim

Şoför eğitimlerinin Gürsel Akademi bünyesinde yürütüldüğünü söyleyen Demircan, "Şirket kaptanları her iki ayda bir ileri sürüş teknikleri, stresle başa çıkma, uykusuzlukla mücadele, ilkyardım eğitimi, iş sağlığı ve güvenliği eğitimi alıyor. Tedarikçilere yönelikte çalıştıkları proje bünyesinde eğitim veriliyor. Şirket araçları çalışanı da bu eğitimlere katılmak zorunda. Bir şirket şoförü bir yıl içerisinde 10 kez eğitime giriyor. Bu eğitimlerin çalışanlarımızda yarattığı farkındalığı da hizmet süreçlerimizde görüyoruz" dedi.

İyi şoförü biz buluyoruz

Gürsel Turizm bünyesinde 17 yılın üzerinde çalışmakta olan 70 civarında şoförün bulunduğu dikkat çeken Demircan, herkesin dile getirdiğini aksine iyi şoför bulmakta zorluk çekmediklerini söylüyor: "Biz bazı şeylerin bilincindeyiz. Siz 1.2 milyon liraya bir otobüs alıyorsunuz ve bir sürücüyü teslim ediyorsunuz. Alması gereken maaşı ve hak ettiği değeri vererseniz, şoför bulmakta sıkıntı çekmezsiniz. Şoför bulmakta maaşları, bizde sektördeki firmaların hepsinin üstünde. Her ayın birinde maaş avansları, 15'inde kalan kısmı hesaba geçer. Biz çalışanlarımızla birlikte bir aileyiz."

Şoförlerin ortak özellikleri

Demircan, 12 yıldır görev yaptığı dönemde hiçbir ölümlü ve yaralanmalı kaza yaşamadıklarını da aktarıyor: "Bir minibüs şoförü alınacaksa bizim tercihimiz yanım otobüs kullanmıştan yana oluyor. 27'lik kullanacak bir şoför seçimini de büyük otobüs kullanmış kişiler arasından yapıyoruz. Böylece tecrübe kısmını maksimum seviyede tutmaya çalışıyoruz. Şoförlerimizin en önemli ortak özelliği sorumluluk bilinci üst seviyede olmalarıdır." ■



Erkan Yılmaz, Umut Demircan ile röportajını Gürsel Turizm'in Kartal'daki merkezinde yaptı.



Acil durumlarda hizmet vermesi için, şirket filosunda, 60 adetlik yedek araç filosunda bulunuyor.

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Merkez Asistanımız

**Nezaket
KALYONCU'**yu

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhumeye Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Av. Birol Özcan
Genel Başkan

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Merkez Asistanı

Nezaket KALYONCU

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Fatih Tamay
IPRU Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Merkez Asistanı

Nezaket KALYONCU

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

TOFED, IPRU ve TOSEV'in
Kurucu Üyelerinden
Ali Çıkkan'ın sevgili ağabeyi

**Mehmet Yaşar
ÇIKKAN'**

kaybetmenin derin üzüntüsü içerisindeyiz.

Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine,
sevenlerine sabır ve başsağlığı dileriz.



Av. Birol Özcan
Genel Başkan

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, IPRU ve TOSEV'in
Kurucu Üyelerinden
Ali Çıkkan'ın sevgili ağabeyi

Mehmet Yaşar ÇIKKAN

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Fatih Tamay
IPRU Başkanı

**BAŞSAĞLIĞI**

TOFED, IPRU ve TOSEV'in
Kurucu Üyelerinden
Ali Çıkkan'ın sevgili ağabeyi

Mehmet Yaşar ÇIKKAN

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

LATİF KARAALİ
Yönetim Kurulu Başkanı



Tokgöz Beton

MAN'dan 30 araç aldı

Kayseri'nin önde gelen hazır beton firmalarından Tokgöz Beton, 30 araçlık yeni yatırımının tamamında MAN'ı tercih etti. Tokgöz Beton, 30 araçlık siparişinden 14 adet MAN TGS 32.360 hafif mikser ve 3 adet 41.420 pompa kamyonunu düzenlenen törenle teslim aldı. 13 adet MAN TGS 41.360 mikser kamyonu da Mayıs ayı içinde Tokgöz Beton'a teslim edilecek.

Kayseri'deki Tokgöz Beton merkez tesisinde gerçekleştirilen teslimat törenine Tokgöz Beton adına Tesis Müdürü Olcay Kuzucuoğlu, İdari İşler Müdürü Talat Abbasoğlu, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Doğan Suyanı ile Bölge Yöneticisi Nurettin Aktemur ve Şansan Satış Direktörü Mehmet Demir hazır bulundular.

Kuzucuoğlu, "MAN araçların kesintisiz ve yüksek standartlarda hizmet sunduğu ve düşük yakıt tüketimi ile işletme giderleri için tercih ettiklerini açıkladı. ■



Yüksel Grup Orman Ürünleri, MAN çekiciyi seçti...

Yüksel Grup Orman Ürünleri'nin aldığı MAN çekiciler, firmanın Kastamonu'da bulunan ürün stok sahasında gerçekleştirilen törenle teslim edildi. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ'nin Kamyon Bölge Satış Koordinatörü Ersoy Öksüz ve Satış Uzmanı Tuna Alaybeyoğlu tarafından temsil edildiği törene Yüksel Grup Orman Ürünleri ortakları Hamdi Yüksel ve Fehmi Yüksel katıldılar.

MAN araçlarının her koşulda yüksek performansları ile öne çıktıklarını belirten Hamdi Yüksel ve Fehmi Yüksel, "Talep ettiğimiz tüm teknolojik isteklerimiz, ihtiyaç duyduğumuz teknik özellikler ve donanımsal verileri, MAN araçları fazlasıyla karşılıyor. Tüm bunlarla birlikte zorlu orman yolları ve yumuşak araziye MAN araçların performansı, bize önemli avantajlar sağlıyor" dediler. ■



Mercedes-Benz Türk'ten istihdam seferberliğine katkı

Aksaray Kamyon Fabrikasına 200 personel alınacak

1986 yılından bu yana Türkiye'de 250 binden fazla kamyon üreten ve 70'den fazla ülkeye 45 bini aşkın kamyon ihraç eden Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda, 200 kişilik ek istihdam sağlanıyor. Son iki yıl içinde Aksaray Kamyon Fabrikası'na yaptığı 113 milyon Avro'luk yatırım sayesinde üretim hacmini iki katına çıkarmayı ve Türkiye'nin mevcut ihracat gelirine ek olarak 1 milyar Avro'nun üzerinde katkı sağlamayı hedefleyen Mercedes-Benz Türk, yeni üretim, ihracat ve istihdam planı kapsamında 200 yeni personel alımı yapıyor.

İstihdamda öncelik, Aksaray Kamyon Fabrikası bünyesinde bulunan "Eğitim Merkezi"nden mezun olan gençlerin olacak. Genel ilan üzerinden gelen başvurular ile de



kalan iş gücü ihtiyacının tamamlanması hedefleniyor. ■



Mercedes-Benz Türk StartUP yarışmasında

60 girişimci eğitim kampında buluştu

Mercedes-Benz Türk'ün yenilikçi, sürdürülebilir ve yaratıcı fikirleri destekleyerek topluma ve çevreye fayda sağlayan, pozitif sosyal etkisi olan ve hayatı kolaylaştıran çözümler üreten yaklaşımlara katkıda bulunmak amacıyla gerçekleştirdiği Mercedes-Benz Türk StartUP yarışmasında seçim süreci devam ediyor. Proje çerçevesinde gerçekleştirilen yarışmaya başvuran 485 girişimci arasından ön elemeyi geçen ilk 60 girişimci, 25 Mayıs'ta StartersHub'ta düzenlenen ve girişimcilere özel olarak tasarlanan bir günlük eğitim programına katıldı. Özel eğitim programına, Mercedes-Benz Türk Ar-Ge Merkezi Direktörü Mustafa Üstertuna, Mercedes-Benz Türk CIO'su Gökçe Bezmez ve Mercedes-Benz Türk İş Geliştirme, Kanal Yönetimi, Veri Analitiği ve İnkübyasyon Direktörü Didem Daphne Öznel katıldılar.

Mercedes-Benz Türk StartUP yarışmasında ön elemeyi geçen start-up'ların yarısı daha önce herhangi bir yarışmaya başvuruda bulunmayanlardan oluşuyor. İlk elemeyi geçen girişimcilerin yarısı, start-up'ını hayata geçirmek veya büyütmek için daha önce herhangi bir yatırımcıdan veya yarışmadan kaynak almadığını belirtti. Mercedes-Benz Türk StartUP yarışması, bu anlamda girişimcilerin yeni projelerini ilk defa vizyona çıkardıkları bir oluşum olarak önemini arttırıyor.



Kadın girişimci daha başarılı

Mercedes-Benz Türk StartUP yarışmasında ön elemeyi geçen 60 girişimci arasında en yüksek puanları alan kadın girişimcilerden oluşması dikkat çekti. Toplam 60 kadın yarışmacının 14'ü, yani yüzde 25'i ilk elemeyi ardından bıraktı. 485 proje arasından ön elemeyi geçenlerin yüzde 71'i erkek, yüzde 29'u ise kadınlardan oluştu. İlk 60'a kalanların yüzde 81'inin eğitim seviyesinin lisans, lisansüstü ve doktora seviyesinde olması dikkat çeken bir diğer

istatistik oldu. Mercedes-Benz Türk StartUP yarışmasında bu yıl ilk 60 arasına girenlerin yaş ortalaması 26 olarak tespit edilirken; 1980 ile 2000 yılları arasında doğan Y Kuşağı yüzde 58 ile çoğunluğu oluşturdu. Yarışmanın finaline giden yolda 3 kişinin 19 yaş altında ve 1 kişinin de lise öğrencisi olması, iyi fikir ve projelerin çok genç yaşlarda da üretilerek başarılı olabileceğini kanıtladı.

Toplam ödül 150 bin TL

İlk elemeyi geçen 60 start-up katılımcı eğitim programında aldıkları bilgileri de kullanarak bir video başvuru hazırlayacaklar. Jüri bu videoları değerlendirerek ilk 10 start-up'ı belirleyecek. İlk 10 içinden 'teknoloji', 'sosyal fayda' ve 'tema' olmak üzere 3 kategoride belirlenecek 3 start-up'a 50'er bin TL para ödülü verilecek. Mercedes-Benz Türk'ün ilk 10 start-up'a ödülü ise özel hazırlanmış Almanya ziyareti olacak. ■

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, İPRU ve TOSEV'in Kurucu Üyelerinden Ali Çıkkın'ın sevgili ağabeyi

Mehmet Yaşar ÇIKKAN

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur. Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Ege Bölgesi Otobüs İşletmecileri Derneği adına Yönetim Kurulu Başkanı SERDAR GERİLAKAN

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Merkez Asistanı, 2001-2011 yılları arasında mesai arkadaşlığı yaptığımız

Nezaket KALYONCU

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur. Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Tasima Dünyası

BAŞSAĞLIĞI

TOFED, İPRU ve TOSEV'in Kurucu Üyelerinden Ali Çıkkın'ın sevgili ağabeyi

Mehmet Yaşar ÇIKKAN

Hakk'ın rahmetine kavuşmuştur. Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine, sabır ve başsağlığı dileriz.

Tasima Dünyası



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Diamond

Televizyonda yayınlanan bazı tarih programlarında sunum ve siğ bilgilerden ziyade, sıradan insanların ilgisini çekecek detaylara yer verilmesi nedeniyle, pek çok insan habersiz olduğu detaylar hakkında bilgi sahibi olmaya başladı.

Sektörden değerli bir arkadaşım Facebook'taki sayfasında, genel olarak otobüsçülük tarihi ve bu güne kadar elde edilen nostaljik otobüs, bilet ve otogar görüntülerini yayınlıyor.

Yaptığımız işte, geçmişini bilmezseniz gideceğiniz yeri de bilmeniz pek mümkün olmuyor. Meslekte deneyimli insanların anıları hep haz vermiştir. Ancak, bilgiyi büyüyeniz tutmanız sadece size fayda sağlar. Doğru olan, arkadaşımın yaptığı gibi insanlarla da istifadesine sunmaktır. Çünkü bilgi paylaşıkça çoğalır. Toplum ne kadar bilgi seviyesi yüksek bireylerden oluşursa, gelişmişlik düzeyi o kadar artar.

Bu bağlamda, sahip olduğum bazı anıları paylaşarak sizlere farklı bir perspektif sunmaya çalışacağım. Öncelikle belirteyim ki, yazılarım kimseyi hedef almaya yönelik değildir. Olayları kendi bakışımın anlatacağı için objektif olma kaygım yoktur.

2004 yılı; çalıştığım firmada aylık bölge yöneticileri toplantısında, genel müdür toplantı masasının üzerine yaklaşık 1 mt uzunluğunda bir otobüs maketi getirtti, "Yeni yapacağımız aracı ilk olarak sizlerle paylaşıyoruz ve düşüncelerinizi bekliyorum" diye ekledi.

Maalesef, şirkette çok demokratik olmayan bir ortam söz konusu olduğu için arkadaşlar görüş bildirmekten imtina etti. Bu karşılık, bendeniz samimi olarak fikirlerimi ifade etme cüretini gösterdim.

Öncelikle o gün için, 3 akıllı aracın toplam pazarın yüzde 20'sini kapsadığını, bu alana girme ve devlerle mücadele zorluğu ve hatta gereksiz olduğunu anlatmaya çalıştım. Sonra da teknik olarak ön camı parçalı araçların müşterimizce kabul edilemeyeceğini; güncel istatistiklerde doluluk oranlarının 30 kişi civarında olduğunu, bu sebeple 46 koltuklu araçların bile dolmadığını, 54 koltuklu istisna zamanlar hariç avantaj sağlamayacağını, 3 akıllı araçların yolda konfor ve yakıt ekonomisi açısından handikaplı olduğunu anlatmaya çalıştım.

Anlatmaya çalıştım diyorum, çünkü "görüşlerinizi bekliyorum" diyen şahsın aslında böyle bir düşüncesi yoktu. Bilakis firmanın o güne kadar ürettiği tüm modeller orijinal markaların Türkiye için modifiye edilmesi ile ortaya çıkarıldığı için; bu defa ortaya koyduğu yeni ve özgün tasarım nedeniyle salt takdir beklentisi içinde olduğunu anlamamız gerekiyordu. Sonunda dayanamayıp "Sen bu aracı dizayn eden Bob Lee'den daha mı iyi biliyorsun" diyerek hiçbir şeyi kabul etmeyeceğini açıkça gösterdi.

Bob Lee, Neoplan'ın eski genel müdürüydü ve emekli olduktan sonra firmamıza danışmanlık hizmeti vermeye başladığını o zaman öğrenmiştim. Ben her ne kadar söylediklerimin kişisel fikirlerim olmadığını söylesem; sahadaki görüşmelerde müşterilerimizin beklentilerini ölçen bir kişi olarak onların adına konuştuğumu belirtsem de pek bir şey değişmedi.

O gün masaya maket olarak gelen araç bir müddet sonra yola çıktı. Bebeklik hastalıklarını gizlemek için aynı zamanda bayimiz olan bir firmaya çok avantajlı fiyatlar ile verildi. Çıkan sorunlar, "kol kırılır, yen içinde kalır" mantığıyla hızlıca ve maliyet söz konusu olmaksızın çözülmeye çalışıldı. Firma sahibi, özel konumunu lehine pek güzel kullandı. Ben ise bir süre sonra şirketten ayrıldım. O günden sonra gelişmeleri uzaktan izledim.

Çok geçmeden Diamond, hiç peşinsiz 60 ay vade ile dağıtmaya başladı, bir süre sonra geri toplandı. İmajı yerlerde sürünmeye başladı. İkinci el değerleri sıfıra indi. Genel müdür şirketini çok zarara soktu, sonrasında ise kendisi şirketten ayrıldı.

Adı, her ne kadar Diamond (Pırlanta) olsa da; hiç değerli olmadı, kimseye değer kazandırmadı. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 7 • Sayı: 321 4 - 10 Haziran 2018

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Editorler

Korkut AKIN

Reklam Rezervasyon

0532 779 21 82

Dağıtım: **Mikail BAYAT**

Yönetim Yeri

Atakent Mah. 234. Sok.

Manolya Evleri B-17 Blok D: 4

34307 Küçükçekmece - İstanbul

T: +90.850 202 0 779

Gsm: +90.0832 779 21 82

editor@tasimadunyasi.com

BASKI:

IHLAS GAZETECİLİK A.Ş.

Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad.

İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna

Bahçelievler/ İSTANBUL

Tel: 0212 454 30 00

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü

Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışman

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Tasima Dünyası,

basın meslek ilkelerine

uymaya söz verir.

Tasima Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı,

haber ve fotoğrafların her

türü telif hakkı **Piyot**

Yayınçılık ve Reklam

Pazarlama'ya aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi kitbas

edilemez.

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN**

EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR**

MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**



Scania-Doğuş'tan Sınır Tanımayan Servis Hizmeti

Scania, Özbekistan'da arızalanarak yolda kalan araç için İstanbul'dan ekip göndererek operasyonun kesintisiz sürdürülebilmesi için müşterisinin yanında oldu.

Satış Sonrası Hizmetlerde yarattığı katma değer ile farkını ortaya koyan Scania, bu kez sınır ötesine de uzanarak tekerleklerin dönmesini sağladı.

Özbekistan'da arızalanarak yolda kalan Türk lojistik firmasının aracına,

Doğuş Otomotiv Gebze Scania Yetkili Servisi'nden ulaşan ekipler, 16 saatlik yolculuğun ardından araca ulaşarak onarımını sağlayarak müşterisine destek oldu.

Firmanın durumu bildirmesinin ardından İsveç ile iletişime geçen Doğuş Otomotiv Scania Gebze Servis yetkilileri, Özbekistan ve bölge ülkelerinden çözüm süresinin uzayabileceği anlaşılınca, arızalı araca İstanbul'dan ulaşılmasına karar verdi.

Her gün tek uçuşun gerçekleştiği 4.500 kilometre uzaklıktaki Özbekistan'a, araç sürücüsünün

belirttiği arızayı tahmin ederek gerekli yedek parçayı da yanında götürülen teknisyen ekip, Taşkent üzerinden aktarmalı olarak aracın bulunduğu Buhara kentine hareket etti. Sürücü ile iletişimde kalarak araca ulaşan ekip, arızayı giderdikten sonra İstanbul'a döndü.

Scania, daha uzun operasyonda kalma süresi ile müşteri karlılığının yüksek tutulmasını amaçlayan misyonu doğrultusunda, Satış Sonrası Hizmetlerde de farkını ortaya koyuyor. Kullanıcılarının iş devamlılığının sağlanması amacıyla hizmet veren "Scania Asistans" servisi 7 gün 24 saat ücretsiz yol yardım desteği sağlıyor. ■

MNG Kargo'da değişim rüzgarı

Boran Uzun ile esecek

MNG Kargo'da genel müdürlük görevine getirilen Boran Uzun, şirketin köklü bir değişime hazırlandığını söyledi.

Hızlı tüketim ürünleri sektörünün farklı alanlarındaki deneyim ve uzmanlığı ile öne çıkan Boran Uzun, MNG Kargo Yurtiçi ve Yurtdışı Taşımacılık A.Ş. Genel Müdürü olarak atandı. Uzun, 2017 yılının son ayında göreve başladığı MNG Kargo'da "Strateji ve İş Geliştirmeden

Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı" olarak görev yapmaktaydı. Sektörün standartlarının yeniden belirececeklerini söyleyen Boran Uzun, "Yaklaşık 9 bin 500 çalışmamızla değişimin

heyecanını hissetmeye başladık. İçinde bulunduğumuz dijital çağda, zamanında ve hasarsız teslimat en önemli başlık haline geldi. Geliştirmekte olduğumuz teknoloji ve uygulamalarla kolay gönderi imkanı ve ödeme seçenekleri sunarak müşteri ve alıcı



memnuniyetini en üst seviyeye çıkaracağız. Şirketimizde artık 'patron' e-ticaret ve KOBİ müşterileri başta olmak üzere tüm müşterilerimiz, 'kral' ise evinde ya da ofisinde kargosunu bekleyen kişiler yani alıcılar" dedi. ■

THERMO KING
Tazeliği korur.

THERMO KING SLXi SOĞUK ZİNCİRİN YENİ KRALI

Thermo King SLXi soğuk zincir taşımacılığında en güvenilir yol arkadaşınız...
 Düşük yakıt tüketimi, TracKing™ uzaktan takip teknolojileri, ATP sertifikası ve OptiSet™ Plus ile yükünüze özel hassas sıcaklık kontrolü size her zaman kazandırır.



*Opsiyonel

Doğuş Otomotiv Trafik Hayattır 7/24 Danışma Hattı +90 (212) 335 04 15 www.thermoking.com.tr

TOBB, IRU Hizmetler Komisyonunda

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Birliği (IRU) Hizmetler Komisyonu'nun 2018 - 2019 dönemi için Başkan Yardımcılığına

seçildi. Başkan Yardımcılığı görevini TOBB adına, Tır ve ATA Karnesi Müdürlüğü'nden Uzman Öznur Yılmaz yürütecek. ■



Ford Trucks'tan

Yeni çekici Ekim'de dünya yollarında

Türkiye'de geliştirilip üretilen Ford Trucks'ın yeni çekicisi, 500 PS'lik güç ve 2,50 m. kabin genişliğiyle, en zorlu şartlarda kullanım için geliştirilen güç ve performansı ile konfora odaklı geniş hacimli tasarımıyla üst segmentte standartları yeniden belirleyecek. Ford Trucks, üst segmentteki yeni çekicisi ile gerek Türkiye'de gerekse de global pazarlarda mühendislik ve rekabet gücünü bir üst seviyeye taşıyacak.

Türkiye otomotiv sanayinde dünya çapında bir hikâye yazma hedefiyle hareket ettiklerini vurgulayan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Ar-Ge alanında sürdürdüğümüz öncü rolümüzle sektörün geleceğine yön verecek yatırımlarımıza devam ediyoruz. Ağır ticari markamız Ford Trucks ile geçen yıl uluslararası pazarlardaki satışlarımızı yüzde 50 artırdık. Ford Trucks ile 2020 itibarıyla toplam 50 ülkede var olmak ve ürettiğimiz 3 araçtan birini ihraç etme hedefiyle global büyüme planlarımızı yürütüyoruz. Uluslararası taşımacılığa yönelik geliştirdiğimiz yeni çekicimiz ile global arenadaki rekabet gücümüzü artıracacağız. Sektördeki öncü konumumuzu da pekiştireceğiz" dedi. ■



ABD'nin Otomotiv İthalatı Soruşturması

Endişe Verici

ABD, bu yılın başında ABD Ticaret Kanunu'nun 232 numaralı "ulusal güvenlik" maddesi çerçevesinde başlattığı çelik ve alüminyum ithalatında gümrük vergisi uygulamasından sonra, bu kez otomotiv ürünlerine soruşturma açılması kararı aldı. Otomotiv Sanayii Derneği Başkanı Haydar Yenigün, bu girişimin, uluslararası ticaret ortamının olumsuz bir sarmala girme riskini arttıracağı endişesi taşıdıklarını belirtti. Karan endişe verici bir gelişme olarak değerlendiren Haydar Yenigün, "Bu tür girişimler küresel ticarete gerginlik oluşmasına sebebiyet verebilecektir" diye konuştu.

Ülkemizin, ABD'ye ihracatının gümrük vergisine tabi olduğunu belirten Yenigün, ABD'ye ülkemizden yapılan ihracatta otomobil için yüzde 2,5 ticari araçlar için ise araç tipine bağlı olarak yüzde 4 ila 25 arasında gümrük vergisi uygulanmakta olduğunu belirtti. ABD Ticaret Bakanlığı'nın ithal otomobillerin pazar payının son dönemde yüzde 48'e çıkmasını bu soruşturma için önemli bir sebep olarak gösterdiğini vurgulayan Yenigün, ülkemizde ithal araçların pazar payının 2017 sonu itibarıyla otomobillerde yüzde 70, ticari araçlarda yüzde 46 olmak üzere toplam pazarda yüzde 64 olduğunu belirtti. ■



OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ
AUTOMOTIVE MANUFACTURERS ASSOCIATION