

Sigorta teminatları arttı. 6'da

TAİD: ADR'ye uyum ertelenmesi sektöre zarar veriyor

Tehlikeli madde taşımacılığını düzenleyen ADR Mevzuatı'na yürürlüğe girmesine 5 gün kala 4'üncü erteleme geldi.

Ağır Ticari Araç Derneği (TAİD) Yönetim Kurulu Başkanı H. Bahadır Özbayır imzasıyla, 28 Aralık Cuma günü yapılan açıklamada; ilk olarak 6 Aralık 2005 tarihinde ADR sürecinin 5434 sayılı "Tehlikeli Malların Karayolu ile

Uluslararası Taşımacılığın İlişkin Avrupa Anlaşmasına Katılmamızın Uygun Bulduğuna Dair Kanun'un Resmi Gazete'de yayımlandığına dikkat çekildi ve bu tarihten sonra ADR'ye üyelik çalışmalarının başladığı belirtildi.

12'de

Taşımacı zam ve teminattan şikayetçi Nakliyecilerden UN Ro-Ro'ya isyan



Nakliyecilerin ve UN-RORO'nun açıklamaları 12'de

35 yıllık gelenek devam ediyor

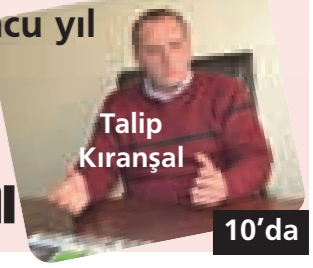
TIRSAN 2012
yılında da lider



9 ve 12'de

Doğu Kars Turizm 30'uncu yıl hedeflerini belirledi:

500 bin yolcu, 10 otobüs yatırımı



Talip Kırışal

10'da

editor@tasimadunyasi.com

Taşıma Dünyası

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 68 • 31 Aralık - 6 Ocak 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

www.busstore.com.tr
Telefon 0212 867 43 00

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Hizmetler



2. Elde Mercedes-Benz Güveni

Taşıma ve lojistikle ilgili tüm sorunlar ve çözüm önerileri Sektörel Ekonomi Şurası'nda sunuldu.

TALEPLER HÜKÜMETTE

● Yatırım, işletme, Ar-Ge ve satış faaliyetlerinin; KDV veya diğer vergilerinin indirilmesi ve diğer yöntemlerle kolaylaştırılması ortak istek gibi.

● Mevzuat, altyapı, eğitim gibi çeşitli talepler var. Maliyetlerle ilgili talepler öne çıkıyor. Denizcilikte altyapının UDH Bakanlığı'na bağlanması isteniyor.

VI. Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası ilgililerin katılımıyla TOBB'da yapıldı. TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun toplantıya katılan Başbakan Yardımcısı Ali Babacan ile Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı görüşlerini açıkladılar. TOBB içindeki 60 sektör meclisinin sorunları, çözüm önerileriyle Hükümete sunuldu.

✓ **Karayolu Yolcu Taşımacılığı Meclisi**
Akaryakıtta ÖTV indirimi veya iadesi, bilet KDV indirimi, manevi tazminatların zorunlu sigorta kapsamına alınması, tahditli taşıtlar yetmediğinde tahdit dışı taşıt kullanım izni verilmesi, Karayolu Taşıma Kanunu ile belediye mevzuatı arasındaki çelişkilerin giderilmesi.

✓ **Ulaştırma ve Lojistik Meclisi**
Uluslararası taşımacılıkta harcırahların şoför kıdem tazminatına dahil edilmemesinin sağlanması, gümrüklerde beklemeyi azaltıcı iyileştirmeler, demiryolunun serbestleştirilmesinin (özel taşıma) yasalması, Posta Kanunu taslağındaki sorunların çözümü, alıcısı tarafından alınmayan konteynırların özet beyanı sahiplerince Tas-İş'e boşaltılması. Lojistik köy mevzuatı altyapısının oluşturulması.

✓ **Sivil Havacılık Meclisi**
Bilet KDV'sinin yüzde 18'den 8'e indirilmesi, yakıtın ucuzlatılması ve gelen turist başına prim gibi destekler isteniyor.

✓ **Denizcilik Meclisi**
Kıyı yapılarının UDH Bakanlığı'na devri, gemi inşaatının finansman sorununu çözücü destek ve avantaj sağlanması, taşımacı sorunlarının çözümü, Eximbank'ın etkinleştirilmesi ve muhtelif iyileştirmeler yapılması.

✓ **Otomotiv Sanayi Meclisi**
Yatırımlarda yeni teşvik uygulamaları, Ar-Ge destekleri, vergi mevzuatının uyumlaştırılması, ihracatın lojistik ihtiyacının karşılanması, ticaret sapmasına tedbir alınması.

✓ **Otomotiv Ticaret Meclisi**
Otomotiv Sanayi Strateji Belgesi'nin hızla hayata geçirilmesi, araç parkının gençleştirilmesi, 3,5 tonun altındaki hafif ticari araçların operasyonel kiralınmasına izin verilmesi, pert sorunlarının çözümü, sektörel eğitimin geliştirilmesi.

✓ **Otomotiv Yan Sanayi Meclisi**
Ar-Ge'nin artırılması veya yaygınlaştırılması, KDV kolaylığı, ihracatta navlun teşviki, OSD'lerde yatırımların hızlandırılması ve KDV kolaylığı. **7'de**



İETT, otobüs üreticileriyle özel halk otobüsü firmalarını bir araya getirdi



3'de

2013'te otobüs alımı 1000'i geçecek

Borusan Holding'in acı kaybı Asım Kocabiyik vefat etti

Borusan Holding Kurucu ve Onursal Başkanı Asım Kocabiyik, tedavi görmekte olduğu İstanbul'da yaşamını yitirdi. Türkiye sanayisine büyük hizmetleri geçen, Borusan Grubu'nu kurarak Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarından biri haline getiren 1924 doğumlu Asım Kocabiyik'in cenazesi 29 Aralık 2012 Cumartesi günü Fatih Camii'nde kılınan öğle namazını müteakip Edirnekapı Şehitliği'nde toprağa verildi. Hayatını Türkiye'nin sanayileşmesine ve toplumun gelişimine adanmış olan Asım Kocabiyik, iş adamı olarak imza attığı başarılarının yanı sıra, özellikle eğitim, kültür ve sanat alanlarında yürüttüğü sosyal sorumluluk çalışmaları ve hayırseverliği ile tanınıyordu. ●



İzmir'e 300 Avenue

Büyükşehir Belediyesi, Temsa Global ile tamamı kılmalı ve engelli binışine uygun 33 milyon Euro maliyeti olan 300 yeni solo Avenue için protokol imzaladı. **5'de**



Dr. Zeki Dönmez

Biraz daha özen, dikkat ve kalite **7'de**



Haydar Özkan

Yeni bir yıla girerken! **9'da**



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Ulaşımında modal dağılım ve trafik güvenliği - 3 **2'de**



Mustafa Yıldırım

2013 umut ve fırsatlar yılı **5'de**

İETT, otobüs üreticileriyle özel halk otobüsü firmalarını bir araya getirdi

2013'te otobüs alımı 1000'i geçecek

Genel Müdür Dr. Hayri Baraçlı: "Yeni araç alım modeli" ülke genelinde rol model olacak. Özel halk otobüsçülerine önem veriyoruz. Yeni yapılanmadan herkes memnun olmalı" dedi. Baraçlı, 2013 yılında pazarda sadece özel halk otobüslerinde 700 adet otobüs talebi olacağı, buna taksi-minibüs dönüşümleri ve Otobüs AŞ alımlarının da eklenmesi durumunda sayının 1000'i geçeceğine de dikkat çekti.

İETT'nin yaptığı araç bakım ve onarım hizmetleri, yedek parça temin ve montajı, parklanma ve servise sunma gibi birçok faaliyetin geliştirdikleri 'yeni araç alım modeli' ile araç üreticileri tarafından yapılmasını sağlayan İETT, 'yeni araç alım modeli'nin yaygınlaştırılması için harekete geçti. Bu amaçla İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, Genel Müdür Yardımcıları Mümin Kahveci, Dr. Hasan Özçelik ve Dr. Maşuk Mete, İETT Genel Koordinatörü Alaeddin Şahin ile özel halk otobüs şirket başkanları, oda ve TÖHOB yöneticileri, Türkiye'de faaliyet gösteren 9 üretici ve 1 hizmet firması İETT'nin önderliğinde Kağıthane Sosyal Tesislerinde bir araya geldi.

Genel Müdür Dr. Baraçlı, 'yeni araç alım modeli'nin ülke genelinde rol model olacak bir uygulama olduğunu belirterek, modele ve kurumsallaşmanın önemine dikkat çekti: "İETT olarak, tarihi misyonumuz ile özel halk otobüsçülerinin önerilerini açıyoruz. Sadece İstanbul'da değil, ülke genelindeki özel halk otobüsü işletmecilerinin kurumsallaşma iradesine sahip olduğunu gördüğümüz için kurumsallaşmayı bu denli önemsiyor ve model oluşturmayı istiyoruz."

Destek olacağıız

Özel halk otobüsçülerinin kurumsallaşmak istediklerini, sermaye



şirketine dönük irade beyanında bulduklarını dile getiren Baraçlı, üreticilerden özel halk otobüsçülerine yönelik bakışlarını değiştirmelerini istedi. Özel taşımacıların kurumsallaşmaya dönük taleplerine rol-model olabilecek bir anlayışla yaklaştıklarını ve çağdaş, ön açıcı, uluslararası işletmeciliği hedefleyen bir model oluşturmak için çabaladıklarını kaydetti.

Herkesi memnun edecek sistem

Toplantı sonunda katılımcılara teşekkür eden Dr. Hayri Baraçlı, "Bu

yeni yapılanma ile oluşturulacak çalışmalar esnaftan üreticiye, vatandaşın belediye kadar herkesin memnun olacağı şekilde gerçekleştirilmelidir. Üreticiler, finans kurumları ve işletmeciler bir araya gelmeli ve bilgi aktarımı yoluyla herkes öngörülerini belirtmeli" diye konuştu. Baraçlı, 2013 yılında pazarda sadece özel halk otobüslerinde 700 adet otobüs talebi olacağı, buna taksi-minibüs dönüşümleri ve Otobüs AŞ alımlarının da eklenmesi durumunda sayının 1000'i geçeceğine de dikkat çekti. ■

Çalışmaya katılan 9 üretici kuruluşun üst düzey yöneticileri, girişimin İETT öncülüğünde olmasının güven verdiğini belirterek, yeni yapılanmanın toplu alımı ve kurumsal bir yapılanmayı işaret ettiğini bunun için maliyet ve gelir hesaplamalarının çalışmalarına olumlu baktıklarını ifade etti.

Çorum'da servis araçlarına yaş sınırı

Çorum'da personel araçları için uygulanan yaş sınırı 19 olurken, okul servis araçlarında ise 12 yaş sınırı uygulanacak. Belediye Başkan Yardımcısı Turhan Candan, "1994 model araç sahiplerine yeni bir yıl öncesi tebligatları yapılarak araç

değişimine gitmelerinin istendiğini bildirdi. Okul taşıtı olarak faaliyet gösteren esnafımıza herhangi bir ikaz yapılmaksızın 59 esnafımız araçlarını yeniledi. Toplamda 631 aracın uygun olduğu tesbit edilerek güzergah izni verildi" dedi.

Antalya servis plakası dağıtılacak

Antalya Büyükşehir Belediyesi, UKOME kararıyla, Antalya Servis Araçları İşletmecileri Odasından gelen talepler doğrultusunda servis aracı plakaları dağıtacak. Ulaştırma Planlama ve Raylı Sistem Dairesi Başkanlığı'na hazırlanan tahditli servis aracı plakası dağıtımı için müracaatlar 4 Ocak 2013 Cuma günü saat 17.00'de tamamlanacak. Başvurular Ulaştırma Planlama ve Raylı Sistem Dairesi Başkanlığı'na yapılacak. En düşük teklifi verenlerin birden fazla olması durumunda plaka alacak gerçek ve tüzel kişilerin belirlenmesi amacıyla eşit ücret teklif edenler arasında noter huzurunda kura çekilecek. Dağıtımın muhammen bedeli, UKOME Genel Kurul Kararı doğrultusunda 20 bin TL (KDV hariç) olarak belirlendi.

Bursa'da 300 S plaka ihalesi

Büyükşehir Belediyesi Ulaştırma Dairesi Başkanlığı UKOME Kurulu'nun kararları kapsamında; büyükşehir belediyesi sınırları içinde 5. Etap 300 adet ticari servis aracı (S) plakanın satışı 8 Ocak 2013 tarihine kadar encümen toplantı salonunda yapılacak. Bir S plaka için tahmini bedel 107 bin 750 TL+KDV olarak belirlendi. Geçici teminat ise 3 milyon 22 bin TL oldu.

Malatya otobüs ihalesi MOTAŞ'ın

Malatya Belediyesi'ne ait otobüslerin ve hatların kiralanması ihalesine iki firma katıldı. İşin süresinin 21 ay olduğu, aylık kira muhammen bedelin ise 1 milyon 545 bin TL olduğu belirtilirken, Malatya Belediyesi Otobüs Taşıma AŞ'nin (MOTAŞ) 2 milyon 100 bin TL vererek ihaleyi aldığı kaydedildi. Malatya Belediyesi otobüslerini, belediye bünyesinde MOTAŞ işletirken, ihalenin onaylanmasından sonra geçerli olacağı kaydedildi.



Birlik ve beraberliğimizin en yüksek seviyede yaşandığı, bereketli, hoşgörülü ve sevgi dolu bir yıl diliyorum.

Hakan Orduhan
İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



İZMİR TOPLU TAŞIMACILIK VE SERVİS HİZMETLERİ DERNEĞİ

Tüm dernek üyelerimizin, taşımacılık camiasının ve hizmet veren tüm çalışanlarımızın Yeni yılını kutlar, sağlıklı ve mutlu bir yıl dileriz.

İsmail CİRİT
Yönetim Kurulu Başkanı

TÖHOB'un Çorum buluşması

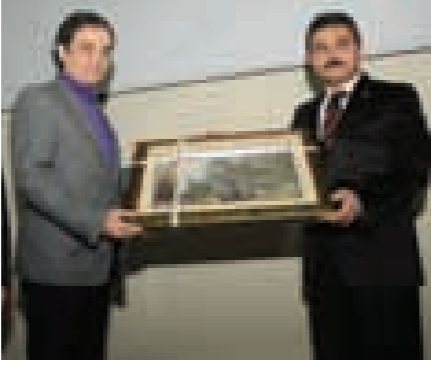
TÖHOB ve Çorum ULAŞ AŞ'nin birlikte düzenlediği toplantıda toplu taşımada kurumsallaşma, engellilere yönelik düzenlemeler ve kıvlastığı uygulamaları ele alındı.

İstişare toplantısına Vali Yardımcısı Zülkarnın Öztürk, Belediye Başkanı Muzaffer Külcü, Belediye Başkan Yardımcısı Turan Candan, İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Başkanı İsmail Yüksel, Genel Sekreter Onur Orhon, Çorum ULAŞ AŞ Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Hakkı Melendiz ve çok sayıda kurum temsilcileri katıldı. Belediye Başkanı Muzaffer Külcü, Türkiye'nin her alanda büyük değişim yaşadığını kaydetti.

Halk otobüslerinin özelleşmesi ile birlikte belediyenin 2 adet otobüsü kaldığını anlatan Başkan Külcü, yeni yasa ile birlikte bu iki otobüse engelli asansörü yaptırıldığını 2013 de ise tüm halk otobüslerinde engelli asansörünün bulunacağını dile getirdi. Engellilere büyük kolaylık getirecek olan asansörlerin yasal süreç beklenmeden yaptırılacağını dile getiren Külcü, Çorum'daki toplu taşımacılığın diğer illere de örnek gösterildiğini söyledi.

Kurumsallaşma takım oyunudur

İETT Genel Müdürü Dr. Hayri Baraçlı, TÖHOB İstişare toplantısına katılarak, özel halk otobüslerinin kurumsallaşma çalışmalarına destek verdi. Baraçlı, kurumsal kavram içerisinde yönetim felsefesini hiçbir zaman unutmamak gerektiğini vurgulayarak, yöneticinin bir formasyona sahip olmasının bu formasyon



içerisinde hareket ederken aynı zamanda şirketlerinin de belirlenmiş hedeflere ulaşması gerektiğini söyledi. Hedefin kendileri için hatasız yönetim olduğunu, hatasız yönetimin de aynı tip hatanın tekrar etmesini engelleyecek sistemler kurabilmek olduğuna değinen Baraçlı, "Yönetim, bir kurumda, amaçlara varabilmek maksadı ile kurum kaynaklarının etkin ve verimli bir şekilde kullanılarak işlerin görülmesidir" dedi.



Toplu taşımada entegrasyon

Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Genel Sekreteri Onur Orhon, otomotiv üretimindeki artış ile birlikte ulaşım, trafik ve toplu taşımanın sorunlarının kent yaşamında önem kazanmaya başladığını belirterek, bu gerçeği hisseden yerel yönetimlerin de toplu taşıma sorunlarına çözüm üretmeye yöneldiklerini anlattı.

Her geçen yıl artan trafik yoğunluğundan toplu taşıma araçlarının olumsuz etkilenmemesi için bazı önlemler alınması gerektiğini söyleyen Onur Orhon, raylı sistem yaygınlaşsa da otobüslerin her zaman tamamlayıcı olacağını vurguladı. Toplu taşımanın özendirilmesi, geliştirilmesi ve yaygınlaştırılması için temel adımın entegrasyon olduğunu anlatan Orhon, "Tam entegrasyondan anlaşılın hat yapısı, saat ve ücret tarife bütünlüğünün gerçekleştirilmesidir" dedi.

Çorum kentiçi ulaşımında 46 otobüs

Çorum ULAŞ AŞ Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Hakkı Melendiz, 2007 yılında kurulan şirketin toplu ulaşımında halka en iyi hizmeti vermeyi amaçladığını anlattı. 2008 yılında dolmuşların seferden kaldırılması ile birlikte 31 olan otobüs sayısının 46'ya çıktığını belirten Melendiz, aynı yıl tüm otobüslerin yenilenerek halka daha iyi hizmet vermeye başladığını söyledi. Toplu ulaşımın daha hızlı ilerlemesi için manyetik kart ve havuz sistemini getirdiklerini kaydeden İsmail Hakkı Melendiz, daha iyi hizmet için teknoloji den yararlanıldıklarını GPS ile otobüslerin sürekli izlendiğini ve hat güzergahlarının kontrol edildiğini ifade etti.

Toplu taşımada örnek il

2013'de tüm otobüslere kamera sistemi taktırarak yolcuların daha güvenli seyahat etmesini sağlamak istediklerini anlatan Melendiz, şoförlere yönelik eğitim programları düzenlediklerini ve belediyenin de katkıları ile Çorum'un toplu taşımada başka illere örnek gösterilir duruma gelmesini sağladıklarını ifade etti.



*Yeni yılda
sağlık,
başarı ve
mutluluklar
diler,
konforla
yolculuklar
sunarız.*

Şehir artık O'nu konuşuyor!

KARAT

www.tcv.com.tr

TCV
vision in action



Tüm dost ve müşterilerimizin
yeni yılını kutlar,
sağlıklı ve mutlu bir yıl dileriz.

Mehmet Öksüz
Yönetim Kurulu Başkanı

www.minitur.com



Bu yıl da mutlu yolculuklar dileriz.

GURSEL
HER ŞEY YOLUNDA

İzmir'e Avenue yakıştı

Büyükşehir Belediyesi, Temsa Global ile tamamı klimalı ve engelli binisine uygun 33 milyon Euro maliyeti olan 300 yeni solo Avenue için protokol imzaladı. Şubat ayında teslim edilmeye başlanacak ve Ağustos'ta tamamı hizmet verecek Avenue araçlar ile ESHOT'ta klimalı otobüs kalmayacak. İzmir'deki ortalama otobüs yaşı da 5'e düşecek.

Tarihi Havağazi Fabrikası'nda 28 Aralık Cuma günü düzenlenen törende konuşan Başkan Aziz Kocaoğlu, 90 dakika içinde tek bileti uygulaması ile en ucuz ulaşımın İzmir'de gerçekleştirildiğini söyledi. Kocaoğlu, "Biz 'tek bileti 90 dakika' dedik. Böyle bir uygulama hiçbir yerde yok. Otobüse dar gelirli vatandaşımız, öğrencimiz, sabit gelirli biniyor. O zaman biz otobüsü bütün dünya kentlerinde olduğu gibi sübvansesiz etmek zorundayız. Bunu herkes yapıyor. Portekiz'e gittik, gördük. Orada ulaşımın devlet tarafından 'yüzde 30-50 arasında' sübvansesi var. Oran, ulaşımın çeşidine göre değişiyor. Bizde böyle bir sübvansesizlik yok. O zaman bunu Büyükşehir Belediyesi sübvansesiz etmek zorunda. 90 dakika uygulamasıyla, dar gelirli vatandaşlarımızın cebine ayda ortalama 100 TL katkı koyuyoruz. Bu, asgari ücretin yüzde 10'undan fazla katkı sağladığımız anlamına gelir" dedi.

9 yılda 15 misli büyüme
İzmir'deki körfez ulaşımı için üretimi devam eden 15 yeni yolcu gemisi ile raylı sistem yatırımları hakkında da bilgi veren Kocaoğlu, "Göreve geldiğimizde raylı sistem 11 km. idi, şu anda 94 km. 80 km'lik Aliğa-Menderes hattını bitirdik, 2,5 km Bornova hattını Evka 3'e kadar uzattık. Üçyol-Üçkuyular metro hattının çalışmaları da sürüyor. İZBAN projesinde Menderes'ten Torbalı'ya demiryolunun uzatılması için çalışmalarımız sürüyor. Bu hattımızı 112 km.ye



TEMSA Ceosu Tamer Ünlü, tören bitiminde Başkan Kocaoğlu'na yeni otobüslerin bir maketini hediye etti.



Tramvaylarla birlikte İzmir'de raylı sistem hatlarını 15 misli artırarak 158 km.ye çıkacağız. Bunu 9 yılda gerçekleştirdik" dedi.

Otobüs filosu 1500

Göreve geldiği günlerde

otobüs olmadığını hatırlatan Kocaoğlu, "Üniversiade 2005 Oyunları için bazı otobüslerimize klima taktırdık. Klima ile tanışmamız böyle oldu. Ardından metroya da klima geldi. Alçak tabanlı otobüsümüz yoktu. Şimdi sayıları arttı. 300 Avenue ile sayı

300 solo Avenue ile, ESHOT'un hizmet verdiği otobüslerin tamamı klimalı olacak. Protokol Başkan Aziz Kocaoğlu, TEMSA GLOBAL CEO'su Tamer Ünlü ve ESHOT Genel Müdürü Faruk Alçelik tarafından törenle imzalandı.

bin 172 olacak. Seferde çıkan otobüslerin yüzde 80-85'i alçak tabanlı ve klimalı. Elimizde halen eski otobüsler var. Bunları zamanla yenileyeceğiz. Göreve geldiğimizde 1 milyon 100-200 bin yolcu taşıyorduk; şimdi ise günlük 1,5 milyon yolcu taşıyoruz. Otobüs filomuzu da 1500'e çıkarttık. Filonun yüzde 75'ini yenileriyle değiştirdik. Avenue ile İzmir'deki ortalama otobüs yaşı 5'e düşecek" dedi.

Yakıt tüketimi düşük

TEMSA CEO'su Tamer Ünlü ise 2013 yılında toplam 1.350 otobüs üretimi planladıklarını ve Avrupa'nın en büyük otobüs fabrikası olmaya aday olduklarını söyledi. İzmir için üretecekleri Avenue modelinin çok beğenildiğine dikkat çeken Ünlü, "O kadar beğenildi ve o kadar sattı ki, şu anda tüm belediyelere veriyoruz. Belediyeler 'sizinkiler daha az yakıyor' diyor. Vatandaşlar otobüs duraklarında sabırla Avenue'nin gelmesini beklediklerini söylüyor" dedi.



Tamer Ünlü, Başkan Aziz Kocaoğlu ve Faruk Alçelik'e engelli rampalı Avenue'nun içini gezdirdi, Kocaoğlu modern otobüsü ürettikleri için Ünlü'yü tebrik etti.



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

2013 umut ve fırsatlar yılı

2012 yılını bitirdik, yeni bir yıla giriyoruz. Yeni bir yıla girerken umutlarımızı tazelemek istiyoruz. Umut var mı? Her zaman var. Umudu yaşatmak, yeşertmek bizim elimizde. Öncelikle, sektörün özellikle verimli çalışmanın yolunu bulması lazım. Öte taraftan Hükümetle, Bakanlıkla ilişkilerimizi iyi tutmamız lazım. Sektörün ihtiyacı olan düzenlemelerin yapılmasını sağlamamız lazım. Son yapılan bazı düzenlemelerde mutlaka değişikliğe gidilmesi lazım. Bu sektöre ölü yatırım yaptırmaya kimsenin hakkı yok. Bakanlık, şimdilik kararını erteledi. Bu süre içinde Bakanlık ikna ederek, sektörün lehine döndürmemiz lazım. Arz talep dengesi önemli. Hep söylüyoruz; verimlilik öncelikli unsur, yoksa kaynakları israf edersiniz. Bu; bizim değil, ülkenin kaynağı. Bunları doğru yere kaydırmakta yarar var. Tasarruf yapalım, kapasitemizi doğru kullanalım, verimliliği sağlayalım, ülke ekonomisine zarar vermeyelim. Çünkü akaryakıtı ithal ederek kullanıyoruz. Verimsiz kullanımla ülke ekonomisine büyük zararlar veririz.

İşletme giderlerini gözden geçirelim

Bugüne kadar defalarca yazdık, yeni yıl mesajı olarak vermekte de yarar görüyorum: 2013 yılında işletme giderlerini gözden geçirelim. Sektörde ciro sorunu yok, arz-talep dengesizliği ve gider sorunu var. Giderlerin kısılanması lazım. Bakanlık, giderlerin düşürülmesi konusunda ikna edip özellikle ücretsiz servislerle, otogarların kullanılması ve bedelleriyle, yapımı ve işletmesiyle ilgili düzenlemeleri yaptırmak lazım.

Biletteki KDV ve akaryakıtta ÖTV oranlarının düşürülmesi veya ÖTV iadesi gündemimizdeki konular olarak devam edecek. Akaryakıtla ilgili fazla bir şey beklemiyorum. Biz isteriz, ama olacağını sanmıyorum. Yine de istemeye devam edeceğiz. Turizm otobüsçülüğünde büyük bir yığılma var. Bunun mutlaka bir disipline edilmesi, kurallara bağlanması lazım, orada büyük bir verimsizlik söz konusu.

Otobüs yatırımları

Şüphesiz ki taşıma için taşıma aracı, yolcu taşımacılığı için de otobüs mutlaka gereklidir. Tabii ki çok yolcu taşıyabilecek için otobüs sayısının da çok olması gerekir. Ancak otobüs sayısının özmal araçlarla mı yoksa sözleşmeli araçlarla mı karşılanacağı hangi hatlarda, hangi sıklıkla sefer yapılacağı ve bunun için ne kadar otobüs gerekeceği gibi konular büyük ölçüde taşımacılara bırakılmalı, Bakanlık asgari yetkililiklerle ilgilenmelidir. Halbuki çok sayıda kural bizi otobüs yatırımına zorluyor.

Piyasaya giriş zorlaması

Önce Avrupa'da olmayan büyüklükte bir özmal zorunluluğu yetki belgesi almak için şart yapıldı. Zamanla biraz azaltıldı. Bazı meslektaşlarımız özmal koltuk sayısının daha da artırılmasını savundular. Amaçları da firma sayısını azaltmak, sektöre girişi zorlaştırmaktı. Serbest ekonomileri ülkelerinde piyasaya girişin asgari yeterlilikler ötesinde zorlaştırılması suçtur, mümkün değildir.

Sözleşmeli kısıtlaması

Yetki belgesi sonrasında sözleşmeli otobüs sayısı kısıtlanarak özmal yatırımı getirildi. Öncelerde bir özmal karşı baş sözleşmeli varken zamanla azaltıldı ve daha fazla özmal zorunluluğu doğdu. Serbest piyasada kendi malını, kendi paranla iş yapma zorunluluğu yoktur. Kiralık araç, tesis, fabrikayla hatta başkalarının parasıyla, krediyle iş yapılır. Bu yanlış yetmiyormuş gibi küçük özmal karşı büyük taşıtların sözleşmeli çalıştırılmaları son Yönetmelik değişikliği ile engellendi. İlla da büyük özmal yatırımı getirildi.

Hat zorlamaları

Bir başka zorunluluk hat açabilmek için özmal koltuk istenmesiydi. Şüphesiz ki çok hat için çok otobüs gerekir. Bunun özmal mı, sözleşmeli mi olacağına, kaç tane olacağına hangi büyüklükte olacağına bırakın da işletmeci karar versin. Nasıl olsa düzenlediği her sefere araç koyma zorunluluğu ve bunun da cezası var. Bütün bunlar yetmiyormuş gibi hatlar için gereken özmal koltuk sayısı son Yönetmelik değişikliği ile iyice arttırıldı. Yatırım gerekli hale geldi.

Tek belgeye kayıt zorlaması

Özmal veya sözleşmeli olsun, aynı işin daha çok taşıtla getirilmesini isteyen bir kural daha var: Taşıtların tek belgeye kaydı. Bir belgedeki taşıt boş beklerken, diğer belge mevcut işe taşıt arayabiliyor. Öyle hergün taşıtın bir belgeden diğerine de aktarılması kolay değil. Asgari şartların ötesindeki taşıtlar istenilen belgede kullanılabilmeliydi. Böylece daha az atıl kapasite, daha yüksek verim sağlanırdı ama Bakanlık gerekçesiz biçimde tek belgeye kayıta ısrar etti. Tabii yine yatırım arttı.

Umut hep var

2013 yılını hem bir umut yılı hem de bir fırsat yılı olarak görüyorum. Düşündüğüm fırsatların içinde de sektörün başta Almanya olmak üzere Avrupa'ya açılması geliyor. Bunu gelecek yazımda konu edineceğim. Yeni yılın bütün meslektaşlarımızı, ülkemize insanlığa hayırlı olmasını diliyorum. Savaşsız, barış ve huzur dolu, kazasız, bir yıl diliyorum.



TEMSA
Kazançlı yolculuklar

2013 yılında sizi hedeflerinize ulaştıracak yolların daima açık olması dileklerimizle, başarılarla dolu nice mutlu yıllara...

Yeni yılınız kutlu olsun



www.temsa.com.tr

Demirpolat Grubuna 10 MAN TGS

Uluslararası nakliyattan, tarıma kadar pek çok sektörde varlığını sürdüren ve Konya'nın köklü firmaları arasında yer alan Demirpolat Şirketler Grubu, filosunu MAN ile güçlendirdi. MAN Konya Bayi Serin tarafından satışı gerçekleştirilen 10 MAN TGS 18.400 4X2 BLS E5 LX çekici düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi.

Demirpolat Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Erdal Demirpolat gerçekleştirdikleri yatırımı değerlendirerek, "MAN TGS EfficientLine çekiciler hem yakıt tasarrufu, hem de performans açısından beklentilerimizi karşılıyor. Bu yıl içinde zaten filomuza MAN kalitesi girmişti. Araçlarımızdan oldukça memnunuz. Gerçekleştirdiğimiz bu yatırımda bize destek olan MAN'ın Konya Bayi Serin'e ve MAN bölge satış yetkililerine teşekkür etmek istiyoruz.

Demirpolat, gibi köklü bir kuruluşun MAN kalitesini tercih etmesinden dolayı duyduğu memnuniyetini dile getiren Serin Treylery Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin ise "TGS EfficientLine çekiler Türkiye'de standartları yeniden belirledi. Yüksek işletme maliyetleri ve yakıt tasarrufu EfficientLine modellerini filoların gözdesi yapıyor. Bu bağlamda doğru yatırımı yapan Demirpolat yetkililerine, çekicilerin hayırlı olmasını ve bol kazanç sağlamasını dilerim" dedi.

Konuşmaların ardından araçların sembolik anahtarları Demirpolat Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Erdal Demirpolat'a teslim edildi. ■



Ankara'da bulunan MAN tesislerinde gerçekleşen teslimat törenine, Demirpolat Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Erdal Demirpolat, Serin Treylery Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin, Serin MAN Satış Müdürü Mahir Kasapoğlu ve MAN Kamyonu ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Yöneticisi Ersoy Öksüz katıldı.

İnci Holding'de Başkanlık değişimi Bayrağı Perihan İnci devraldı

Otomotiv, üretim, satış-pazarlama, sigorta, lojistik ve atık yönetimi alanında 15 şirketi, 2000'i aşan çalışanıyla Türkiye'nin öncü gruplarından İnci Holding'te yönetim kurulu başkanlığı görevini, 21 Aralık 2012 tarihinde İzmir Tepekule

Kongre Merkezi'nde düzenlenen "Cevdet İnci'yi Anma ve Yeni Yıla Merhaba" gecesinde üç yıldır İnci Holding Yönetim Kurulu Başkanlığı başarıyla yürüten Meral İnci Zaim bayrağı ikinci kuşağın son temsilcisi Perihan İnci'ye devretti. ■



Perihan İnci



Meral İnci Zaim

Tan Lojistik 15 yaşında

Lojistik sektöründe faaliyet gösteren firmalara gümrükleme ve acente hizmeti sunan Tan Lojistik kuruluşunun 15'inci yılını Maçka Andon'da kutladı. Tan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Tan ve Genel Müdür Caner Tan'ın ev sahipliğindeki geceye 32 ofiste görev yapan 142 personelin tamamı katıldı.

Gecede bölge yöneticilerine günün anlam ve önemine binaen plaket takdim edildi. Sanatçı Sefa'nın sahne aldığı gecede davetliler gönüllülerince eğlendi. 15'inci yıl pastasını ise Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Tan ve Genel Müdür Caner Tan birlikte kesti. Erkan Tan, firmayı kırgınlıkla kurduğunu, zaman içerisinde dürüst ve hakkaniyetli çalışmanın sonucunda büyüdüklerini, 32 ofise ulaştıklarını açıkladı. ■



İnşaat sektörü Renault Trucks'ı tercih ediyor

Renault Trucks, yakıt tasarruflu tüketen modelleri Kerax ve Premium Lander ile bu sektörün, dekupaj, madencilik, hafriyat, mikser, beton pompası, vinç altı araç ihtiyaçlarına cevap veriyor.

Renault Trucks'ın tüm ürün gamlarında olduğu gibi, şantiye araçları ürün gamında da, yakıt tasarrufu ön plana çıkmasını yanı sıra, tamamen şantiye ortamındaki çalışma şartlarının ihtiyacına göre tasarlanmış araç özellikleri ile de dikkat çekiyor. Yakıt ekonomisi, inşaat sektöründe uzun süreli sektörden daha farklı olarak, taşınan yükün ton ve m3 cinsinden, km ve sefer başına yakıt tüketimi analiz edilmekte ve maliyetler bu parametrelere göre değerlendirilmektedir. Renault Trucks'ın Kerax ve Premium Lander modelleri, Optifuel Infomax ve sürücü eğitimleri



gibi uygulamalar ile piyasadaki en iyi yakıt tüketimini sunabiliyor.

Optidriver+ Off-Road modlu robotize şanzımanlar ile donatılmış Kerax 430.42 8x4 mikser araçlar İstanbul Oktan Behçetler Hazır Beton, Çimpor Yibitaş Samsun ve Nevşehir hazır beton tesisleri, Gaziantep Tahsinoğlu Hazır Beton, Horasan Akdağlar Hazır Beton, Korkuteli Korbet Hazır Beton, Kaynak Beton, Büyükkarşılı Akçansa hazır beton tesisleri tarafından tercih edildi.

Ağır çalışma şartlarına göre dizayn edilmiş 8x4 araçlarda XTREM şasi takviyeli, çift diskli debriyajlı ve daha bir çok öne çıkan opsiyonları ile göze çarpan

Kerax 430.35 6x4, Kerax 430.42 8x4, Kerax 460.42 8x4, Kerax 520.42 8x4 araçları Mak-Yol, Arda Madencilik, Erzurum Temelli Hafriyat, Dönertaş İnşaat ve MG Grup ve Türkiye Kömür İşletmeleri satın aldı.

Kaynak Beton Çerçezköy ve Büyükkarşılı Akçansa Hazır Beton Tesisleri, Ankara Polat Beton, Oyak Beton Gebze Dağistan Hazır Beton Tesisleri, Varol Beton İzmir ve Çerçezköy hazır beton tesisleri, İzmit Akyazı Beton, Bursa Kumcoğlu Hazır Beton, İzmir Eras İnşaat firmaları Optidriver+, Off-Road modlu Premium Lander 380.32 8x4 hafif mikser ve Premium Lander 430.19 4x2 T çok amaçlı inşaat çekici modellerini tercih etti.

İstanbul Berkay Ağır Nakliye, İstanbul SM Ağır Nakliye ve Ankara Türkerler Ağır Nakliye firmaları ise yüklü katar ağırlığı 80 tona kadar olan orta ağır nakliyenin yükselen yıldızı Premium Lander 460.26 6x4 çekicileri filolarına kattı. ■

Ford ile "Büyük Takip" facebook'ta



Sosyal medyadaki öncü konumuyla geniş kitlelere ulaşan Ford, maceraperest otomobil tutkunları için bir yenilik daha başlattı. Facebook üzerinden oynanan ve Türkiye'de senaryoya sahip ilk interaktif çizgi oyun olma özelliği taşıyan "Ford-Büyük Takip" 21 Aralık 2012 tarihinde başladı. Araştırmacı gazeteci Mehmet Güçlü karakterinin başrolde olduğu macera ve aksiyon dolu oyunda, oyuncular ipuçları yardımı ile ünlü koleksiyonerin çalınan otomobillerini buluyorlar. "Ford - Büyük Takip",

araştırmacı gazeteci Mehmet Güçlü'ye gelen bir telefon ile başlıyor. Editörü, Mehmet'e ünlü bir işadamının çalınan otomobil koleksiyonundan bahsediyor ve İstanbul'da geçen ilk bölümün ardından Avrupa ülkelerinde sürecek macera başlıyor.

Ortalama 30 dakikada tamamlanabilen oyun, 10 seviyeden oluşuyor. 10 seviyeyi başarıyla tamamlayan katılımcılar, ek fırsatlar da değerlendirildiğinde 20 çekiliş hakkı kazanıyor. Ne kadar çok çekiliş hakkı elde edilmişse hediye kazanma şansı da o kadar artıyor. ■



İzmirli Adalyağ İnşaat da Ford Cargo'yu tercih etti

Türkiye'nin 10 yıldır üst üste pazar lideri olan Ford Otosan'ın Eskişehir İnönü tesislerinde ürettiği Ford Cargo'lar, İzmir Aliğa'da faaliyet gösteren Adalyağ İnşaat'ın da ilk tercihi oldu. Ford Otosan Ege Bölgesi Kamyon Bölge Müdürü Mete Inceer ve Otokoç İzmir Satış Temsilcisi Koray Kapçı, 10 adet 4136D Ford Cargo'yu Adalyağ İnşaat ortaklarından Kerim Adalı ve Murat Öztürk'e törenle teslim etti.

Kerim Adalı, Cargo'ları üstün özelliklerinin yanı sıra yaygın servis ağı sebebiyle tercih ettiklerini belirterek, "Bölgemizdeki şirketler tarafından en çok tercih edilen ve giderek sayısı artan model Ford Cargo 4136D çift çeker araçlardır. Biz de işlerimizde kullanmak için aynı modeli satın aldık. Motorun sessiz çalışması, kabinin klimalı ve konforlu olmasının dışında zor şartlarda çalışmasına rağmen 4146D'nin çift çeker performansından etkilendik. Bundan sonraki projelerimizde de Ford Cargo modelleri almaya devam edeceğiz" dedi. ■



Iveco Trakker'lar görev başında



DHMI'ye havaalanlarında buz çözücü olarak görev yapmak üzere 23 adet üst yapılı Iveco Trakker teslim edildi. Araçların teslimi öncesi Iveco ve üst yapı firması Giletta eğitim bölümleri tarafından kullanıcılara Ankara Esenboğa havalimanında teorik ve pratik eğitim verildi. Iveco Genel Müdür Yardımcısı Tansu Giz kış şartlarının

erken ve yoğun bir şekilde başladığı bu yıl araçların zamanında teslim ediyor olmanın büyük memnuniyet duyduklarını ifade etti. Giletta yöneticisi Marco Scardina ise bu araçların kar küreme ve aynı zamanda likit buz çözücü serpmeye misyonlu olduğunu ve tek geçişte 30 metre genişliğinde bir alanda etkili olduklarını ifade etti. ■



Serin'den sızdırmaz kuru yük treyleri

Türkiye'nin lojistik ihtiyaçlarına yönelik ürünler geliştiren Serin, yeni ürününü kuru yük treylerini müşterisinin beğenisine sundu. Yeni kuru yük treyler 2.480 mm iç net genişliğine ve 26 metreküplük hacme sahip. Yeni ürünün en önemli özelliği kuru yüklerde yüzde 100 sızdırmazlık sağlaması. Serin mühendislerinin imzasını taşıyan Serin kuru yük treylerinin kapakları; yükü sızdırmayacak özel bir dizayna sahip. Kapak ve profiller darbelerle dayanıklı olmasının yanı sıra hafifliğiyle de kullanıcıya avantaj sağlıyor. Aracın yan kapaklarında çift kolla kumanda edilebilen dörtlü kilit sistemine sahip kapak kilidi bulunuyor. Alt taban ise ağır yüklerle göre dayanıklı taban zeminine sahip. Yük ve sürüş emniyeti standartlarına sahip Serin kuru yük, yurtiçi lojistikte kullanılan treylerlerin standartlarını da yakan çekiyor.

Serin Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin, yurtiçinde çalışan nakliyecilerin uzun süredir böyle bir ürün talep ettiğini dile getirerek "Eski tip treylerde yüklenen mallarda önemli kayıplar oluyordu. Yeni ürünle bunların önüne geçtik. Yeni ürünle ne kadar yüklerseniz o kadar boşaltacaksınız. Bu hem üreticiye, hem taşıyana hem de ülke ekonomisine önemli bir katkı anlamına geliyor" dedi. ■

2013

Mutlu yıllar, mutlu yollar.



Her yıl olduğu gibi bu yıl da bizi tercih eden tüm yol arkadaşlarımıza teşekkür ederiz.

4440 KOC 4440562

www.kamilkoc.com.tr

KÂMILKOC¹⁹²⁶
Yol Arkadaşım

Yeni yılınızı
en içten
dileklerimizle
kutlarız.

Mengerler İstanbul

www.mengerler.com

Yılanlı Ayazma Yolu No: 12 Davutpaşa - Topkapı - İstanbul
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 481 80 15

Bayrampaşa Otopark Zemin Kat Bayrampaşa - İstanbul
Tel: 0212 484 33 00 Fax: 0212 658 10 47

Tüm dost ve
müşterilerimizin
yeni yılını en içten
dileklerimizle
kutlar, sağlık ve
mutluluk dolu bir
yıl dileriz.

Has Otomotiv
Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Avcılar Merkez: Bağlıca Cad. No:27 Avcılar / İstanbul • Tel: 0 (212) 412 15 15 • Faks: 0 (212) 412 16 96
İSTOÇ Satış & Servis: Göztepe Mah. İSTOÇ 1. Cadde S-2 Blok No 6-A Bağcılar, İstanbul • Tel: 0 (212) 410 24 00 • Faks: 0 (212) 410 24 10
Maslak Showroom: Eski Büyükdere Cad. No:73/1 Maslak, Şişli / İstanbul • Tel: 0 (212) 346 34 10 • Faks: 0 (212) 346 34 15
Hadimköy Satış & Servis: Hadimköy Gışeler Mevkii No:6 Hadimköy / İstanbul • Tel: 0 (212) 867 66 66 • Faks: 0 (212) 867 66 90
İşıkent Satış & Servis: 88. Sok. No: 125 İşıkent Bornova / İzmir • Tel: 0 (232) 455 38 00 • Faks: 0 (232) 455 38 38
Bayraklı Showroom: Anadolu Cad. No: 25 Bayraklı / İzmir • Tel: 0 (232) 435 42 00 • Faks: 0 (232) 435 22 20
Susurluk Satış & Servis: Sultançayırı Hanifi Kulağı Mevkii Durağı Susurluk / Balıkesir • Tel: 0 (266) 867 03 30 • Faks: 0 (266) 867 03 23
www.has.com.tr

