

Başkan Topbaş açıkladı: İstanbul'a 3000 yeni otobüs geliyor...

CNG'li 24 TCV ve 18 MAN otobüs hizmette

Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Topbaş, doğalgazla çalışan çevre dostu 42 yeni otobüsü törenle hizmete aldı. Başkan Topbaş, İstanbul'da 2013 sonuna kadar 3.000 yeni otobüsün trafiğe çıkacağını, bunun 1500'ünün Otobüs AŞ, 1500'ünün de İETT bünyesinde hizmet vereceğini açıkladı.



3'te

2012'de çeşitli ürün gruplarında toplam 45 bin 600 araç sattı

Mercedes-Benz Türk'ün rekoru



45 yılda 750 milyon Euro yatırım yapan, 5000'i aşkın çalışana ulaşan Mercedes-Benz Türk AŞ, 2012 yılını tarihi bir rekorla kapattı. Şirket, tüm ürün grupları dahil, toplamda 42.726 adetlik (39.852 adet yeni, 2.874 adet ikinci el) satış hacmi ile tarihinin en yüksek araç satışını gerçekleştirdi.

6'da

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL



Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 72 • 28 Ocak - 3 Şubat 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

İstanbul Büyükşehir Belediye Meclisi, taksi benzeri iki yeni kentiçi otomobil taşımacılığına izin verdi

TAKSİDE DE REKABET

● Birden fazla aracın servis ve makam aracı türü sürekli hizmetler için kiralanabilmesi ve bir duraktan lüks taksi hizmeti alabilme anlamında iki yeni otomobille kentiçi ticari yolcu taşımacılığı hizmeti başlayacak.

● Belgesiz, yasa dışı bireysel veya kurumsal taşımacılardan hizmet alımıyla karşılanan ihtiyaçlar, artık belediyenin izin ve belge verdiği kurumsal taşımacılar tarafından karşılanacak.

● Halen taksiler dışındaki otomobillerle verilen her türlü ticari taşıma hizmetlerinin; vergi kaydı olması, araçların ticari olması ve kiralık otomobil hizmeti verenlerce verilmesi dahil tümünün 'korsan' olduğuna dikkat edilmesi gerekiyor.

Taşıma Dünyası olarak otomobille ticari yolcu taşımacılığının bir ihtiyaç olduğunu ve uygun biçimde karşılanması için düzenlemeler gerektiğini sıkça yazdık. Bu yöndeki önemli bir adım İstanbul'da atıldı. Belediye Meclisinin onayladığı karar, UKOME kararı ve gerekli işlemler sonrasında uygulamaya girecek ve yeni taşıma türleri başlayacak.

✓ Filo otomobillerle taşımacılık

Yolcu taşımacılığı-ticari tescilli en az 50 otomobilli firmalar, bünyelerindeki özmal ve sözleşmeli/bireysel uygun araçlarla bir defalık olmayan, en az bir hafta gibi sürelerle, gerektiğinde çok sayıda araçla filo halinde otomobille servis veya makam aracı türü hizmetleri sözleşmeyle verebilecek.

✓ Lüks otomobille taşımacılık

Yolcu taşımacılığı-ticari tescilli en az 30 lüks otomobille bir defalık ve bir araçlık da olabilen, lüks taksi benzeri hizmetler bu taşımacılarca verilebilecek.

✓ Önemli notlar

İstanbul'daki belediye ve UKOME kararları sadece İstanbul'u bağlar. Artık bireysel taşıtlar ve bireysel taşımacılar için değil, kurumsal taşımacılar için izin alınıp, belirtilen taşımacılar UKOME kararı sonrasında yapılabilecek.

✓ Mevcut taksilere rakip

Mevcut taksiler işlerini eskisi gibi yapmaya devam edecek. Belirtilen özel haller için taksicilerin zaten korsan olarak hizmet veren mevcut rakipleri yasalasmış oluyor. Mevcut taksilerle aynı işi yapan korsan taksilerle ilgili yasaklar ise sürüyor.

6'da



8 yeni gümrük müdürlüğü kuruldu 9'da

Geçiş Belgesi Dağıtım Yönergesi değişti 9'da

AB'de de derinleşen krize rağmen Otomotiv Sanayii 2013'e olumlu bakıyor...

2013 yılı 2012'den daha iyi olacak...

OSD Yönetim Kurulu Başkanı Kudret Önen "2011 yılı rekor taleple karşılaştığımız, 2012 yılı ise küresel ekonomik koşullara rağmen pazarın 2010 yılı düzeyinde seyrederek normalleştiği bir yıl oldu. 2013 yılı ise otomotiv sanayimiz için bir normalleşme yılı ve 2012 yılından daha iyi bir yıl olacak" dedi.



10'da

Efe Tur, 25 Turismo ile ulusal firma hedefinde



Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle Efe Tur filosuna 14 Turismo16 ekledi. Yılın ikinci yarısında 11 Turismo yatırımını daha yapmayı planlayan Efe Tur, 2013 yılında büyüyen hizmet ağlarıyla ulusal firma olmayı hedefliyor.

4'te



Dr. Zeki Dönmez

Kentiçi kara taşımacılığı

7'de



Haydar Özkan

IRU otobüs ve tur otobüsü ödülleri

9'da



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Enerji verimliliği ve ulaşım - 2

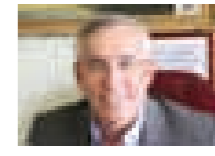
2'de



Mustafa Yıldırım

Dünkü otobüsçülük bitti, yarınki farklı olacak

5'de



Salim Altunhan

Otobüsçünün yüzü ne zaman güler?

11'de

2 » Kentiçi

Enerji, çevre, ekonomi, konut, arsa ve arazi politikalarıyla uyumlu, sürdürülebilir, kamu kesimini bağlayıcı, özel sektörü yönlendiren geniş kapsamlı, ulusal ve bütünlük "2010-2023 Kentsel Gelişme Stratejisi ve Eylem Planı" hazırlanmıştır. Kentiçi ulaşım türlerinde çeşitlilik ve bütünlük sağlanması amacıyla bazı büyükşehirlerimizde bisiklet kullanımını yaygınlaştırmak adına pilot projeler yürütülmektedir.

Bu bağlamda, Avrupa Birliği gelecek 10 yılda, mobiliteyi artıracak, yakıt tüketimindeki artışı ve istihdamı azaltacak, rekabetçi bir ulaşım sisteminin kurulması amacıyla, içinde 40 somut önceliğin yer aldığı bir yol haritası niteliğinde olan ve 2011 yılında yayımlanan "Roadmap to a Single European Transport Area - Towards a competitive and resource efficient transport system" adlı Beyaz Kitap'ı kabul etmiştir.

Ulaşım modları

Bu bağlamda AB'nin 30 yıllık hedeflerinde demiryolunun yüzde 50'lere varan bir modal dağılım payına ulaşması öngörülmektedir.

Ekonomik sürdürülebilirlik bağlamında baktığımızda da AB'nin enerji fakiri bir coğrafya üzerinde olması özellikle petrol ve doğalgaz anlamında tamamen dışa bağımlı olması, mevcut politikaları bu şekilde uzun vadede devam ettirecek enerji ihtiyacını karşılayabilmesinin çok öngörülebilir olmaması ve bunun yanı sıra yeşil alanlarını halen önemli ölçülerde koruyabiliyor olması, alternatif yakıt türleri ile işletilebilen bir ulaşım modu olan demiryollarını öne çıkarmaktadır.

Karayolunda yaygın şekilde benzin kullanırken, demiryolunda dizel yakıt veya elektrik enerjisi kullanılmaktadır. Dizel yakıtın meydana getirdiği kirlilik benzine göre oldukça azdır.

Demiryolları, gerek yük, gerekse yolcu taşımacılığında diğer sistemlere göre daha az enerji tüketmektedir. Ray ile tekerlek arasındaki sürtünmenin kara yoluna oranla daha düşük olması nedeniyle, bu sistemde birim başına enerji tüketimi oldukça düşüktür.

Ayrıca elektrik enerjisini kullanabilen tek sistem olması demiryollarının önemli avantajlarından. Bu nedenlerden,

Enerji verimliliği ve ulaşım - 2

demiryollarının çevre tahribatı karayolundan çok daha azdır.

Aynı kapasitede taşımacılık için demiryollarının karayoluna göre daha az arazi gerektirmesi hızlı, konforlu ve güvenli olması demiryollarını karayollarına göre daha cazip kılmaktadır.

Enerji verimliliği

Bu anlamda; ana çerçeveyi şu şekilde ifade edebiliriz:

- Yenilenebilir enerji kaynaklarını kullanılması için yeni teknolojilerin geliştirilmesi
- Enerji verimliliğinin artırılmasına yönelik Ar-Ge çalışmalarının yapılması
- Daha az enerji sarfiyatı amacıyla bilgisayar destekli trafik yönetim sistemlerinin geliştirilmesi
- Daha az yakıt tüketimini desteklemek amacıyla gerekli araştırmaların ve iyileştirmelerin yapılması
- Bakanlık, üniversite veya TÜBİTAK bünyesinde Demiryolu Enstitüsü ve Test ve Sertifikasyon Merkezinin kurulması

Bir diğer önemli husus da sürdürülebilirlik çerçevesinde enerji verimliliği ve alternatif enerji konusudur. Özellikle, elektrikli otomobil



PROF. DR. MUSTAFA ILICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

uygulaması başta olmak üzere, alternatif enerji türlerinin karayolları taşıtları için kullanılabilmesi esasına dayalı çalışmalar yapılmalıdır.

Emniyet, çevre, enerji ve ekonomik ihtiyaçlara paralel olarak ulaşım sektörü içerisinde her geçen gün daha fazla önem kazanan demiryolu sektörünün, bu gelişmeler doğrultusunda oluşturulan vizyona gerekli katkıyı vermesi beklenmektedir. İnsan odaklı hedefler doğrultusunda şekillenecek 2023 yılı Türkiye'sinin, ulaşım altyapı gereksinimlerinin karşılanması amacıyla ile

mevcut demiryolu taşımacılığının yeniden yapılandırılması, gelişen teknolojilerle uyumlu yeni demiryolu hatlarının inşa edilmesi, mevcut altyapı ve araçların yenilenmesi ve özellikle yük taşımacılığının geliştirilmesi için yük merkezlerine erişimin ve diğer ulaşım türleri ile entegrasyonun sağlanması gibi hususların ilk aşamada ele alınması gerekmektedir.

Enerji tüketimi düşük...

Bu nedenle, birim/enerji tüketimi daha düşük olan demiryolu ve denizyolu ulaşımına öncelik verilmesi, mevcut sistemlerin kapasitelerinin tam olarak ve verimliliklerinin geliştirilerek kullanılması ve böylece ulaşım sektöründeki petrol bağımlılığının azaltılması hedeflenmelidir. Kentiçi ulaşımında yeterli toplu taşıma hizmetlerinin arzı ve kullanıcıların toplu taşıma, bisiklet ve yaya gibi ulaşım modlarına özendirilmesi esas alınmalıdır. Bunun için, modlar arası entegrasyon sağlanmalı, çevre dostu yakıtların kullanılması teşvik edilmeli,

bisiklet, yayalaştırılmış yollar yapılmalı ve uygulamalar uluslararası standartlar çerçevesinde gerçekleştirilmeli, tüm ulaşım sistemlerinde yaşlı, engelli erişimi sağlanmalı, modlar arası bilet entegrasyonu verimliliği artırılmalıdır. Yol kullanıcılarının da, trafik ve toplu ulaşım kültürünün gelişmesine yönelik bilinç artırıcı ileri iletişim tekniklerini kullanarak eğitim verilmelidir.

Metrobüsün kazanımları

2008 yılında İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından hizmete sunulan metrobüs uygulaması sonucunda elde edilen faydalar Tablo da verilmiştir. Tablodan metrobüs sisteminin İstanbul ulaşımına kazandırdıkları çok net olarak görülmektedir.

Genel değerlendirme

Kentiçi enerji tüketiminin yaklaşık yüzde 30'u ulaşım sistemlerine aittir. Ülkemizdeki ulaşım sektörünün toplam enerji tüketimindeki payı ise yaklaşık yüzde 20'dir.

Ulaştırma verimliliği arttırmaya yönelik önlemler:

- Kentiçi taşıt trafiğini azaltmak, kontrol altına alıp yönetebilmek amacıyla, otomobil kullanımının azaltılması için caydırıcı önlemlerin alınmasında, yaptırımlar uygulanmasında fayda vardır. Bu yaptırımlar;
 - Yol üstü otoparkların azaltılması, hatta kaldırılması,
 - Toplu ulaşım ve bisiklet gibi çevre dostu ulaşım türleri hariç kent merkezinden geçen transit taşıt trafiğinin engellenmesi,
 - Kent merkezine özel araç girişinin yasaklanması, ücretli hale getirilmesi ya da zorlaştırılması,
 - Yaya alanlarının artırılması,
 - Kent merkezine giriş yapacak araçların yönlendirme panoları ile yoğun trafiğin olduğu bölgelerden alternatif yollar gösterilerek uzaklaştırılması,
 - Günümüzde toplu taşımada, ulaşım

türlerinin kullanımı yaygınlaştıkça farklı toplu taşıma türlerinin arakesiti olan aktarma merkezleri ihtiyacı önem kazanmaktadır, - Aktarma merkezlerinde, modlar arasında kesintisiz bir yolculuğun yapılabilmesi için, yolcu bilgilendirme sistemlerinden etkin bir şekilde yararlanılması, gerçek zamanlı bilgilerin verilmesi, elektronik bilet kullanımı ile modlar arası entegrasyonun sağlanması ile verimliliğin artırılması mümkündür,

Strateji ve öneriler

Kentlerimizde yaşanan gelişme ve varılan sonuçlara karşılık, yapılması gereken; yolcu ve araç sahibi olarak kullanıcıya, işleticiye ve ülkeye maliyeti olabildiğince düşük, ekonomik ve sosyal gelişmeye katkısı yüksek, kentsel gelişimi olumlu yönde etkileyecek, daha iyi bir kent yaşamını oluşturacak, çağdaş bir ulaşım sisteminin kurulup işletilmesi olmalıdır.

Bu amaçlar doğrultusunda takip edilecek strateji ve önerilerin başlıcaları aşağıda sıralanmıştır:

1. Planlama
2. Yönetimin bütünlüğü
3. Altyapının kullanımı ve yatırımlar
4. Toplu taşımaya öncelik verilmesi
5. Raylı sistemler
6. Otopark politikası
7. Yaya taşıma, korumasız yolcular
8. Nitelikli, teknik eleman istihdamı
9. Finansman modelleri oluşturulması
10. Kentiçi ulaşım veri tabanı oluşturulması

Sürecin yönetilmesi belirleyicidir

Yukarıda çerçevesini çizdiğimiz trafik sıkışıklığı ve ulaşım kaynaklı problemlerin çözümünde enerji verimliliği ve alternatif enerji kaynaklarının kullanımı stratejik bir öneme sahiptir. Bunun yanı sıra, teknik fazda; demiryolu ve denizyolu yatırımlarının doğru yerde gerçekleştirilmesi modlar arası dengeli dağılım adına önemlidir. Ulaşım başta olmak üzere; gürültü kirliliği, hava kirliliği, su kirliliği, görüntü kirliliği gibi problemlerin çözümünde hizmetlerin halka daha etkin şekilde ulaştırılmasının yolu, yerel yönetimler reformu ve bu sürecin iyi yönetilmesiyle yakından ilişkilidir.

Hepinize sağlıklı, mutlu, huzurlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

DÜNYANIN TERCİHİ!
TÜRKİYE'NİN GURURU!

www.isuzu.com.tr facebook.com/isuzuturkiye twitter.com/isuzuturkiye

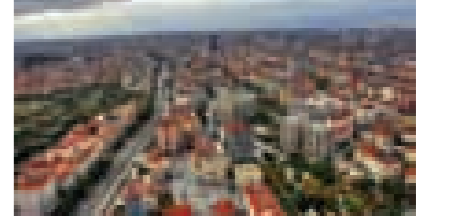
Isuzu, 9 yıldır küçük otobüste ihracat lideri. Bu gurur hepimizin!

Isuzu Çağrı Merkezi : 444 4 ISZ
444 4 479

ISUZU
GÜÇ YÜREKTEN GELİR

Sürdürülebilir Ulaşım Derneği (EMBARQ)
Yerel yönetimleri
"şampiyon"luğa çağırıyor

Avrupa Birliği (AB) tarafından finanse edilen ve açılımı Avrupa Ulaştırma Yenilikçi Yayılım olan TIDE'in "Şampiyon Şehirler" projesinin danışma kurulunda ülkemizi EMBARQ Türkiye-Sürdürülebilir Ulaşım Derneği temsil ediyor. AB'nin fon sağladığı TIDE "Şampiyon Şehirler" projesi, kent içi ulaşımı geliştirmek, 15 yenilikçi kentsel ulaşım ve mobilite çözümünün Avrupa'da gündeme gelmesini ve bunların yaygın olarak benimsenen politikalar olmasını sağlamayı amaçlıyor. Proje ile şehirlerin ihtiyaçlarına uygun uygulama senaryolarını hayata geçirmeleri ve böylece TIDE'in yenilikçi ulaşım çözümlerinin yerel politikalara entegre edilmesi hedefleniyor. TIDE tarafından seçilen şampiyon şehirlere 19 bin € düzeyinde bir hibe desteği sağlanacak. Desteklenen şehirler, planladıkları çalışmaların, doğru bir stratejiyle hayata geçmesi konusunda teknik destek alacaklar.



EMBARQ Türkiye-Sürdürülebilir Ulaşım Derneği Direktörü Arzu Tekir, "Projeye başvuru için son tarih 28 Şubat 2013. 15 Mart'ta Brüksel'de gerçekleşecek toplantıda desteklenecek 10 şehri seçilecek ve danışma kurulu üyesi olarak, Embarq Türkiye-Sürdürülebilir Ulaşım Derneği adına ben de görüş bildireceğim" dedi. ■

Uşak'ta toplu ulaşımında kart sistemi çalışmaları sürüyor

Uşak Belediye Başkanı Ali Erdoğan, kart sisteminin vatandaşların hayatlarını kolaylaştırmak düşüncesiyle ortaya çıktığını dile getirdi.

Belediyenin kentteki vatandaşların hayatlarını kolaylaştırmak için çalışmalarına ara vermeden devam ettiğini hatırlatan Başkan Erdoğan, "İlimizde altyapıdan üst yapıya, sosyal yaşamdan sanatsal faaliyetlere kadar birçok konuda vatandaşlarımızı mutlu etmek düşüncesi ile çalışmalarımıza devam ediyoruz. Belediyecilikte farklı bir bakış açısı ile yaklaşarak daha güzel işler yapmak niyetindeyiz" dedi.

Kart sisteminin her anlamı ile avantaj sağlayacağını altını çizen Erdoğan, fizibilite çalışmalarının sürdürüldüğünü anlattı. Şehrin yeni toplu taşıma sistemi ile tanışacağını ve sistemin kartlı olacağını

vurgulayan Erdoğan, "Yeni sistemle minibüsten otobüse geçecek olan şehrimiz her anlamı ile rahatlayacak. Kartlı başlayacak sistemde kullanılacak kartların daha çok fonksiyonel olmasını istedik. Bu konuda çalışmalarımıza başladık. Kartların otobüslerde binmeyi kolaylaştıran bir kart olmasındansa faturaları yatıran ve maaşları çekebilen çok amaçlı kullanılan bir kart olmasını arzuladık. Otobüslerde başlayan kartlı sistemin insanları mutlu eden ve birçok kart kullanımından tek kart kullanımına sevk eden bir sistem olmasını istedik. Ön araştırmalarımız devam ediyor" dedi. ■



Ali Erdoğan

2013 yılına yönelik 10 milyon Euro yatırım bütçesi belirleyen Efe Tur 25 Tourismo yatırımının ilk partisi olan 14 aracı teslim aldı

Efe Tur, 25 Tourismo ile ulusal firma hedefinde



Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen törenle Efe Tur filosuna 14 Tourismo 16 ekledi. Yılın ikinci yarısında 11 Tourismo yatırımı daha yapmayı planlayan Efe Tur, 2013 yılında büyüyen hizmet ağıyla ulusal firma olmayı hedefliyor.

Efe Tur Genel Müdürü Alper Birant, teslimat töreni sonrasında sorularını cevapladı. Filolarında 35 araç bulunduğunu belirterek, "Yeni 14 Tourismo ile araç sayımız 50'ye çıkıyor. Yılın ikinci yarısında 11 Tourismo yatırımı ile toplam yatırım miktarımız 25'e ulaşacak. Yıl sonunda yeni araç yatırımları da olabilir" dedi. Efe Tur'un Ekim ayında yeni bir yapılamaya yaşandığını ifade eden Birant, "İzmirli ortaklar şirketten ayrıldı. Halit Bıçak ile yüzde 50 ortaklık şeklinde yeni bir yapı oluşturuldu ve yeni hedefler belirledik; yeni konsolidasyonlar gerçekleştiriyoruz. Yatırımlarımızın bir kısmını öz kaynaklar, bir kısmını finansman modelleri gerçekleştirerek yapıyoruz. Bunun ilk adımı olarak Mercedes marka 25 servis aracı aldık. İkinci adım da otobüs yatırımları oldu. Mercedes ile yolumuza devam etmeyi planlıyoruz. Araç filomuz güçlü. Yeni bölgelerde yeni hatlara girmeyi düşünüyoruz. Bir aksilik olmazsa, yaza doğru yeni hatları açıp ulusal firma olmayı hedefliyoruz. Bunun için ufak veya büyük firmalarla şirket evlilikleri gerçekleştirmeye, farklı projeler geliştirmeye açığız. Ege, Akdeniz, Trakya, Batı Karadeniz bölgelerine yoğunlaşacağız" dedi.

1991 yılında kurulan Efe Tur, Türkiye genelinde 280 sefer yaparak günlük ortalama 12 bin yolcu taşıyor. 2012'de Efe Tur 4 milyon civarında yolcu taşıdı. 2013 hedefi ise 5 milyon.

10 milyon Euro yatırım

2012 yılında 4 milyon civarında yolcu taşıdıklarını vurgulayan Birant, 2013 yılında bunu yüzde 25 artırmayı ve ilerleyen yıllarda da bu büyümeyi sürdürmeyi hedeflediklerini kaydetti.

Yatırımların bir kısmının Yönetmelikte yapılan hat esasına göre değişikliğe uyum sağlamak için olduğunu vurgulayan Birant, "Mercedes tercihimizde, İzmit halkının memnuniyeti ve kaliteyi artırmak etkin oldu. Yeni hatlar için yatırımlar planlandı. 2013 yılına yönelik 10 milyon Euro'luk yatırım bütçesi oluşturduk" diye konuştu.

Hızlı trenin bileti belirleyici olacak

Ankara-İstanbul hızlı treninde İzmit-İstanbul kesiminin sektöre aşırı bir etkisi olacağını düşünmediklerini de belirten Birant, "İzmit-İstanbul tren hattı kapandığında yolcu potansiyelimiz ciddi anlamda artmadı. Tren ve otobüs yolcusu farklı karakterlere sahip. Ankara-İstanbul hızlı treninde bilet fiyatları çok belirleyici olacak. Beklenen bilet fiyatı 45-50 lira. Otobüsler ise 30-35 lira arasında taşıyor. Son model araçlarla, ikram kalitesi ile otobüsle seyahat çok konforlu. Trenin etkileyeceği yolcu kısmı daha farklı. Tren maliyetlerinin bilet fiyatlarına yansıtılması söz konusu. İzmit bölgesi için trene kayacak yolcu olmayacaktır, yani büyük bir tehlike görmüyoruz" dedi.

Otobüs pazarı 2012'yi geçebilir

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, 2012'yi iyi kapattıklarını vurgulayarak, "Bıraktığımız yerden devam ediyoruz. 2013 senesine her zaman olduğu gibi aynı iddia ile başlıyoruz. Tabii ki bu tür kuvvetli başlangıçlar moral ve motivasyon açısından iyidir. Bu sene pazar, geçen senenin biraz daha yukarısında olur diye ümit ediyoruz. Bizim için son derece değerli bir işbirliği, Efe Tur'a 2013 yılındaki ilk büyük teslimatımızı yapmaktan gurur duyuyoruz. 14 aracı anlaşmamızın ilk partisi olarak teslim ettik, sene içinde bu sayı artacak. Bu

24 Ocak Perşembe günü gerçekleşen törene Efe Tur Genel Müdürü Alper Birant, Genel Müdür Yardımcısı Serap Bıçak, Yönetim Kurulu Üyesi Halit Bıçak, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Otobüs Büyük Müşteri Danışmanı Bülent Tekiner, Otobüs Satış Bayi Saha Yönetimi Deniz Martin, Busstore Satış Müdürü Haluk Burçin Akı, Mercedes-Benz Finansman Türk A.Ş. Otobüs Satış Finansmanı Ürün

Geliştirme ve Sigorta Satış Müdürü Uğur Erdiç, Mengerler Ticaret Genel Müdürü Nusret Güldalı, Otobüs Satış Müdürü Ayhan Aydın, HTA Satış Müdürü Hüseyin Özcan, Bayrampaşa Otagarı Servis Müdürü Yaşar Altuntaş, Bursa Motorlu Araçlar Satış Müdürü Kadir Gökeşme, Mengerler Trakya Satış Müdürü Günay Eren katıldı. 14 Tourismo 16 aracın anahtarları Burak Tarım tarafından Kadir Alper Birant'a teslim edildi.

da memnuniyet veren bir unsur. Hayırlı olsun" diye konuştu.

Değişikliğin pazara etkisi

Yönetmelikte yapılan özmal değişikliğinin pazara etkilerinin neler olacağını zamanla göreceklere ifade eden Burak Tarım, "Sektör içinde birleşmeler, tek çatı altında toplanmalar, güç birliği her zaman mümkün. Piyasada, unutmamak lazım ki 2011 yılındaki çok yüksek adetli satışın dolayı belli bir araç parkı oluşmuş durumda. Bu araçların belli bir seviyeye kadar kullanılmasını bekliyoruz. Bu düzenlemenin ilave katkısı gereğini sektör adına yapmaya her zaman hazırız. Bunun etkisini görmek için firmaların planlamalarını beklemek lazım" dedi.

Takım çalışması başarı getirir

Müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik ürünler sunduklarını açıklayan Burak Tarım, "Müşterilerimizin Travego ve Tourismo'ya ilgisini memnuniyetle karşılıyoruz. Tourismo pozisyonunu kuvvetlendirirken Travego geleneksel pazar seviyesini korumaya devam ediyor. Bu, bir takım çalışması ürünü. Efe Tur'un markamızı seçmiş olmasında tevccüh çok önemli. Bunun yanı sıra Mercedes-Benz Türk AŞ çatısı altında bütün birimlerin hem Mercedes-Benz Finansman Türk AŞ, hem ikinci el şirketimiz Busstore, bayimiz Mengerler'in bu süreçte çok büyük katkıları var. Finansman, Busstore ve Mengerler'e teşekkür etmek istiyorum. Onlarsız bunu başarmak mümkün olmazdı. Bu birliktelik Mercedes'i daha da yukarıya taşıyacaktır" dedi.



Sevindirici katkı

Efe Tur'a araçların satışını gerçekleştiren bayi Mengerler Ticaret İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı da yaptığı açıklamada, "Mengerler Grup olarak bu projeye yer almaktan mutluluk duyuyoruz. Efe Tur'un büyüyen hedeflerine Mercedes ile adım atması da ayrı bir kıvanç meselesi. 22 yıllık geçmişe sahip firma, gelecekte de Mercedes ile yoluna devam edeceklerdir. Mercedes-Benz'in tüm organizasyonları ile bu projenin sonuçlanmasında çok büyük destekleri oldu. Satış sonrası hizmetlerimizle de biz, farklılığımızı ortaya koymanın gayreti içinde olacağız; mutluyuz, gururluyuz. Mercedes-Benz pazar payını koruyor. Bu çerçevede biz de işimizi yapmış oluyoruz. Arzumuz yeni projelerle işimizi geliştirmek. Bundan sonrasının da iyi olacağı inancındayız" dedi.

Arkadaşımız Erkan Yılmaz, teslimat törenlerinde fırsat yaratıyor, piyasanın nabzını tutuyor. Hem üretici cephesinden hem müşteri yönünden pazardaki gelişmeleri, istekleri, gelecek projeksiyonlarını okuyucuya yansıtıyor. Gürsel Turizm genç nesil yöneticilerinden Efe Tur Genel Müdürü Alper Birant, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım ile Mengerler Ticaret İstanbul Genel Müdürü Nusret Güldalı ile teslimat öncesi sohbet sırasında.

Kamil Koç Çağrı Merkezi 5 yaşında

2012 yılında 12 milyonun üzerinde yolcu taşıyarak önemli bir başarıya imza atan Kamil Koç Otobüsleri AŞ kendi bünyesinde bulundurduğu çağrı merkezinin 5'inci yılını kutladı.

2012 yılında günde ortalama 8238 çağrıya yanıt veren Kamil Koç çağrı merkezi, bir ilke imza atarak canlı destek uygulamasını da devreye alarak, 344 bin 553 kişiye bu yolla hizmet verdi. Çağrı merkezi tarafından yapılan anketlerle yolcuların firma hakkındaki memnuniyeti belirlendi. Kamil Koç çağrı merkezinin, 2013 yılında bilet satışında yüzde 25 artış öngörüldükçe, canlı destekle birlikte de 4 milyon 250 bin yolcuya hizmet vermesi hedefleniyor.

Kamil Koç İş Geliştirme ve Destek Hizmetlerden Sorumlu Grup Müdürü Çağatay Kepek, "ISO 9001 belgesine sahip bir çağrı merkezimiz var. Bizi arayan telefon numaralarını tanıyıp isimleri ile açmaya başladık. 350 kişiye istihdam sağlayan çağrı merkezimiz 2013 yılında da büyümeye devam edecek. Yeni bir santral yatırımıyla 30 kişiye daha istihdam sağlayarak müşteri memnuniyetini arttıracak. Ayrıca hizmet ve ürünlerinin satışını gerçekleştirdiğimiz Digtürk, Ergo, Yapı Kredi Sigorta ve Medline gibi markaların yanına yeni markalar katacağız" dedi.



Mersin Terminali ihalesi 11 Şubat'ta

Mersin'e yakışır bir şehirlerarası otobüs terminali projelerinin 11 Şubat 2013 tarihinde ihale edileceğini açıklayan Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Macit Özcan, yeni otogarın, Çavuşlu'da yaklaşık 40 dönümlük alana inşa edileceğini açıkladı. 11 Şubat'ta açık ihale usulüyle yapılacak ihalenin sonucunda yeni terminalin 2014 yılının ilk çeyreğinde açılması planlanıyor. Hizmet kapasitesi açısından mevcut otobüs terminalinin 2-3 katı büyüklüğünde düşünülen yeni terminalde alışveriş merkezleri ve sosyal birimler de yer alacak. Yeni otogar için yer, bütçe ve projenin hazır olduğunu açıklayan Başkan Özcan, yeni terminalin şehrin dışında olmasının avantaj olduğunu, şehir merkezindeki trafik yoğunluğunu azaltacağını iddia etti.

Mersin Şehirlerarası Otobüs Terminalinin ihale şartları daha sonra açıklanacak.



Amasya Terminali ihalesi 29 Ocak'ta

Amasya Şehirlerarası Otobüs Terminali, 15 yıllık yapı-ilet-devret modeline ihaleye çıkarılıyor. 29 Ocak günü saat 14:40'da Belediye Meclisi salonunda, encümen huzurunda yapılacak olan ihalenin tahmini bedeli: Aylık 7.500 TL kira bedeli üzerinden, 15 yıllık kira toplamı olan 1 milyon 350 bin TL'dir. Bu bedele yüzde 18 KDV eklenecek. İhale artırım tahmini kira bedeli üzerinden yapılacak.

Kırmızı otobüsler Aksu'da

Büyükşehir Belediyesi, şehir merkezine, hastanelere ve Kundu bölgesindeki otellere tek toplu taşıma aracıyla ulaşabilen Aksulu vatandaşlar için, kırmızı otobüs seferleri başlattı. Antalya Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı, vatandaşların talepleri ve Ulaşım Çağrı Merkezi'ne yapılan başvuruları dikkate alıyor. Aksulu vatandaşlardan gelen talepler de incelenerek, kısa sürede sonuçlandırıldı. Yapılan yeni düzenlemeyle Aksulular da kırmızı otobüs rahatlığı ve konforuyla tanıştı.



Karayolu Taşıma Kanunu'na ilişkin bilgilendirme yapıldı.

TŞOF Mardin'de bölge toplantısı yaptı

Türkiye Şoförler ve Otomobilciler Federasyonu TŞOF, 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu ve Karayolu Taşıma Yönetmeliği gereği uyulması gereken usul ve esaslar konusunda, üyesi bulunan meslek odalarındaki taşımacı esnafına bilgilendirme toplantıları düzenliyor.

İlki 18-19 Ekim tarihlerinde Erzurum'da, ikincisi 21-22 Kasım Edirne'de yapılan toplantılar hem ilgi çekti hem de yararlı oldu. Bu kez Mardin'de yeni düzenlemelerle ilgili bilgilendirme toplantısı yapıldı. Taşımacı esnafının sorunlarının da dinlendiği ve çözüm yollarının önerildiği toplantıya, Mardin Milletvekili İçişleri Komisyonu Başkanı Muammer Güler de katıldı. TŞOF Başkanı Fevzi Apaydın'ın ev sahipliğini üstlendiği bilgilendirme toplantısına Diyarbakır VIII. Bölge Müdürlüğünü temsilen Bölge Müdür Yardımcısı Rifat Ural ve Mardin Belediye Başkanı Mehmet Beşir Ayanoglu ile Batman, Bitlis, Diyarbakır, Elazığ, Hakkari, Mardin, Siirt, Şırnak, Şanlıurfa, Şırnak ve Van illerinin temsilcileri katıldı.

Taşımacılıkla ilgili sorunların yanı sıra çalışanların da sorunlarının aktarıldığı toplantı, soru cevap şeklinde geçti. Taşımacılar toplantıya üst düzey katılımın kendilerini memnun ettiğini, kendilerine verilen değerin hissettirildiğini ifade ettiler.

Bakanlık, Federasyon ve bölge il temsilcileri arasında gelişen sıcaklığın sorunların çözümünde önemli bir mihenk taşı olduğu belirtildi.

İki gün süren toplantının ardından üst düzey bürokratlara belediye ve TŞOF tarafından plaket verildi. ■



TŞOF Başkanı Fevzi Apaydın'ın ev sahipliğini üstlendiği bilgilendirme toplantısına Mardin Milletvekili ve İçişleri Komisyonu Başkanı Muammer Güler, Diyarbakır'daki VIII. Ulaştırma Bölge Müdürlüğünü temsilen Bölge Müdür Yardımcısı Rifat Ural ve Mardin Belediye Başkanı Mehmet Beşir Ayanoglu ile Batman, Bitlis, Diyarbakır, Elazığ, Hakkari, Mardin, Siirt, Şırnak, Şanlıurfa, Şırnak ve Van illerinin temsilcileri katıldı.



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Dünkü otobüsçülük bitti, yarının otobüsçülüğü farklı olacak

Durgun geçen kış günlerinin ardından sömestr tatili geldi, sektör de hareketlenmeye başladı. Perşembe gününden başlayan taleplerle birlikte otobüslerin doluluk oranlarında, sefer sayılarında büyük bir artış var. Bu geçici bir dönem sektör olarak hiç değilse bu dolu zamanlarımızda yıkıcı rekabet yaparak değil de daha iyi hesaplamalarla maliyetlerin üstünde taşımacılık yapmamız gerekiyor.

Yıkıcı rekabet sürüyor

Kış aylarını daha az zararlı veya zararsız kapatabiliriz. Bunun yolu akılcı ücret politikası oluşturmaktan geçiyor. Ama maalesef yine bazı bölgelerde halen akılsız, mantıksız şekilde hala yıkıcı rekabet yapıldığını görebiliyoruz. Edirne, Zonguldak ve Karedeniz bölgesinde hala inatlar aklın önünde yürümeye devam ediyor. Ondan sonra oturup ağlıyoruz, bağırıp çağırıyoruz, "para kazanmıyoruz" diye. Para kazanacağımız dönemi iyi değerlendirmesenz bunun sonuçlara katlanmak durumunda kalırsınız.

Biz taban fiyatı isteyen tarafız

Taban fiyatının olmasında yarar var. Taban fiyat, sektörü az da olsa disipline ediyor. Ben, taban fiyatını istemeyen taraf görmedim. Taban fiyatını kim istemiyor, bunun işi edilmesini istiyoruz. Kim istemiyor bilelim, onun da bir bildiği vardır, ona da saygı duyarız. Taban fiyat denetimi yapıldığında, faydasını gördük. Ben isteyen taraftayım: Taban fiyat mutlaka olmalı.

Otogar ücretlerine de tavan fiyat

Sayın Müsteşardan bir ricam var; otogar çıkış fiyatlarının 10 yıl öncesine göre bir kez daha gözden geçirilmesi birçok sorunun da çözüm kaynağı olabilir. Otogar maliyetlerinin sektöre getirdiği zarar çok büyük. Akaryakıt fiyatlarına bir şey yapamıyorlar, tamam. Bakanlığın elinde otogar fiyatlarını düzenleme yetkisi var. Sektöre, hiç olmazsa, burada destek olmasını bekliyoruz. Otogar fiyatlarının serbest bırakılmasının ardından sınırsız zam yapıldı. Ordu, Giresun, Adana, İzmir, İstanbul otogarlarına baksınlar, son beş yılda fiyatlar nereden nereye gelmiş. Otogarlar otobüsçünün soygun yeri oldu. En azından buna dur denilmesi gerektiğini düşünüyorum. Otogar çıkış tavan ücretinin 50 TL'nin üzerine

çıkması lazım. Otogarlar hizmet alanlarıdır, kentsel ihtiyaçtır. Buraları kâr yeri değil, ar yeri olarak görmek lazım, maliyetleri azaltılarak ulaşım ekonomisine fayda sağlanması lazım. Bakanlığın bize yapacağı en büyük fayda tavan ücretin 50 liraya çekilmesi olur. Biz zam yapamazken otogar çıkışları sürekli zamlanıyor. Bizim Bakanlıktan en önemli isteğimiz budur.

Sömestr tatilinin ardından uzun bir işsizlik dönemi yaşayacağız. Burada sefer sayılarını, kapasite kullanımını dikkate almadan yapılan çalışmalar hergün yeni zararların habercisi oluyor. Yeni iflasların nedenleri oluyor. Onun için kapasitemizi mutlaka doğru kullanmamız lazım. Boş sefer yapmamak için, doğru sefer planlamasını çok doğru şekilde yapmak lazım. Sefer planlamasını doğru yaptığımızda, hepimizin otobüsleri dolu gider. Herkes daha fazla para kazanır. En azından, "gitti geldi, otobüsüm yıprandı, lastik ve akaryakıt boşa harcandı" demeyiz. Otobüsleri dönüşümlü olarak kullanmakta fayda var. Çok akılcı sefer planlaması yapmamız gerekiyor.

Doluluk oranı üçte iki değil

Son 10 yılda akaryakıt fiyatları katlanarak arttı. Dünyanın en pahalı akaryakıtını kullanıyoruz. Sektör bu artış bilelet fiyatlarına yansıtamadı, dört-beş sene önceki fiyatlarla yolcu taşıyoruz. Yolcu talebinde düşüşler devam ediyor. Müsteşarımız Sayın Talat Aydın'ın "sektör, üçte iki doluluk oranları ile çalışıyor" açıklamasına katılmıyorum. Belki kayıt dışılık vardır. Sayın Aydın, belki de elinde geçmişteki rakamlar olmadığı ve kayıt dışılık fazla olduğu için yanıltmış olabilir. Biz sektörün gerçeklerini yaşıyoruz; bizim elimizdeki veriler üçte iki doluluk oranları ile çalışmadığımızı gösteriyor. Üçte iki doluluk ile çalışılsa bile bu, ancak bizim maliyetlerimizi karşılayan bir durum olur.

Dünkü otobüsçülük bitti, yarının otobüsçülüğü farklı olacak. Yarına hazırlık için profesyonel yöneticileri dinlemeniz, bir araya gelmeniz lazım. "Gelirlerimizi nasıl artırabiliriz, giderlerimizi nasıl düşürebiliriz, ortaklaşa bu faydayı nasıl sağlayabiliriz" diye konuşmanız lazım. Geç kalıyoruz, geç kalışımız her gün yeni iflasları getirecek. Herkese iyi haftalar diliyorum... ■

SAFİR VIP

Uzun Yolda **VIP** konforu...



28 Ocak - 3 Şubat 2013

Istanbul Büyükşehir Belediye Meclisi, taksi benzeri iki yeni kentiçi otomobil taşımacılığına izin verdi

TAKSİYE RAKİP

● Birden fazla aracın servis ve makam aracı türü sürekli hizmetler için kiralanabilmesi ve bir duraktan lüks taksi hizmeti alabilme anlamında iki yeni otomobil kentiçi ticari yolcu taşımacılığı hizmeti başlayacak.

● Halen taksiler dışındaki otomobillerle verilen her türlü ticari taşıma hizmetlerinin; vergi kaydı olması, araçların ticari olması ve kiralık otomobil hizmeti verenlerce verilmesi dahil tümünün 'korsan' olduğuna dikkat edilmesi gerekiyor.

Otomobille ticari taşıma denince akla 'taksi' gelmektedir. Aslında bunun dışında UDH Bakanlığınca izin ve belge verilen kentiçi otomobil taşımacılığı da mevcuttur. Bunlara ilişkin çeşitli yeterlilikler nedeniyle çok sayıda otomobil sürücülü kiralık otomobil gibi yasal olmayan biçimlerde hizmet vermekte olup çözüm bulunması gerekmektedir. İstanbul, bu konuda önemli bir adım atmaktadır.

Mevzuat durumu

Karayolları Trafik Kanunu ve Yönetmeliği, diğer taşıtlar gibi otomobillerin de ticari olarak tesciline ve kullanımına izin vermektedir. Trafik Yönetmeliğinde ticari otomobil kullanımına ilişkin taksi ve taksi dolmuş kavramları ve bunların tanımları bulunmaktadır. Bunun ötesinde bunların sayılarının belirlenmesi ve izin verilmesi gerekmektedir.



Anex Tur'a 10 Otokar Doruk

Otokar'ın şehirlerarası ve turizm yolcu taşımacılığı için tasarlayıp ürettiği Doruk T, Anex Tur firması tarafından tercih edildi. 10 adet Doruk T, Anex Tur'a 28 Aralık 2012, Cuma günü Antalya'da gerçekleşen törenle teslim edildi. Teslimat törenine Anex Tur Genel Koordinatör Mehmet Hasan Güneysu, Operasyon Müdürü Fehmi Bilmec,

Otokar Bölge Satış Yöneticisi Tanju Parker, Otokar Yetkili Bayisi Mit Oto'nun sahibi Mitat Yıldırım, Kemal Kaçar ve Murat Sadıklar katıldı. Anex Tur yetkilileri Doruk T'yi düşük işletme maliyetleri, hesaplı yakıt tüketimi ve konforu nedeniyle tercih ettiklerini belirttiler. Teslim edilen araçlar Antalya'da turizm taşımacılığında kullanılacak.



Kentiçi kara taşımacılığı



Dr. Zeki Dönmez

zekidonmez@tasimadunyasi.com

Öncelikle kentiçi kavramına açıklık getirelim -ki buna şehiriçi de deniyor: Büyükşehir belediyesi, büyükşehir olmayan il merkezi belediyesi, ilçe belediyesi veya ilçe olmayan herhangi bir beldenin belediyesinin yetki alanını kentiçi veya şehiriçi olarak adlandırıyoruz.

Belediyelerin yetkisi

Karayolu Taşıma Kanunu, kentiçi olan veya olmayan tüm taşımacılığını düzenleme ve kapsama iddiasında ise de diğer kanunlarla belediyelere verilen bazı haklar nedeniyle şehiriçi yolcu taşımacılığında belediyeler pek büyük ölçüde söz sahibidir. Burada, büyükşehir olmayan belediyenin de düzenleme yapmasıyla birlikte bazı kentiçi taşımacılığında belediyelerin yetkilerinin dahi bazı kentiçi taşımacılığında kapsayıp kapsamadığı da net değildi. Karayolu Taşıma Kanuna korsan taksiciliği önleme amaçlı olarak algılanan eklemeyle tüm kentiçi yolcu taşımacılığında izin verme yetkisi büyükşehir olsun veya olmasın, belediyelere geçti.

Büyükşehir durumu

Bu yetki büyükşehirlerde büyükşehir belediyeleri tarafından kullanıldığı için büyükşehir alanında kalan ilçe ve belde belediyelerinin bu yetkisi bulunmuyordu. Gelecek yıl yerel yönetim seçimi sonrası yürürlüğe girecek yeni kanuna göre mevcut 14 ve yeni kurulacak 13 büyükşehir belediyesi tıpkı İstanbul ve Kocaeli gibi tüm ili kapsayacağından ve toplam 29 büyükşehir alanında (ilinde) belde belediyeleri de kapatılacağından bu 29 ilde büyükşehir belediyesi dışı bir kuruluşun ulaşım yetkisi kalmayacak. İl merkezi, ilçe merkezi ve belde belediyelerinin izin yetkisiyse diğer 52 ilde sürecek.

Karayolu kullanımı...

Gerek belediye kontrol ve denetimindeki kentiçi gerekse UDH Bakanlığınca kontrol ve denetimindeki kentiçi alandaki ulaşım sorunlarının çözümünde demiryolu, denizyolu ve

havayolu taşımacılığı kullanılıyorsa da karayolu yoğunlukla kullanılıyor, hatta bazı belediyeler için karayolu tek seçenek.

Diğer modlarda olduğu gibi karayolunda da belediyelerin taşımacılığına yapma ve özel sektöre yaptırma, yani izin/lisans verme seçenekleri var. Tabii, taşıt türü olarak da otomobil, minibüs ve büyük otobüs seçenekleri bulunuyor. Bir de taşıma/sefer/çalışma türü olarak tarifeli, tarifersiz, servis seçenekleri var. Hatta tarifeli ile tarifersiz arası dolmuş da bulunuyor.

Otobüs taşımacılığı

Belediyelerin yaptığı/yaptırdığı, herkesin kullanımına açık tarifeli veya zaman hariç dolmuş türü tarifeli otobüs seferleri var. Bunların metrobüs, özel yol, özel şerit gibi özel güzergahlı halleri de mevcut. Resmi ve özel kurumların personelinin taşınmasında kullanılan ticari veya değil belediyenin yapmadığı servis otobüsü işletmeleri de var (belediyeler de bazen istisnai servis hizmetlerini tartışmalı, kuralsız biçimde bazılarını verebiliyor).

Bir de otobüslerin tarifersiz grup taşımacılığı var ki tamamen özel sektörün elinde. Bunların da belediye iznine tabi olmaları, son dönemde kesinleşti. Otobüs taşımacılığında model arayışları sürüyorsa da önemli bir sorun olmadığı söylenebilir.

Minibüs taşımacılığı

Öğrenci ve personel servisi olarak belediye izniyle özel sektöre yapılmaları sorunsuz. Tarifeli grup taşıma halleri pek yok ve gerektiğinde bu işi gören küçük araçlar da var. Ancak bunların dolmuş veya tarifeli olarak hatlı kullanımları pek yaygın ve de sorunlu; özellikle de durma-kalkma, indirme-bindirme ve klakson çalma yönüyle... Kaldırılmaları, tali hatlara kaydırılmaları dışında hatlardakilerin gelir paylaşımı ortak taşıma veya şirketleşme hali de çözüm olabilir.

Otomobil taşımacılığı

Diğer taşıtların hususi kullanımları pek yokken, bunlarda hususi kullanım pek fazla ve bunun azaltılması önem

taşıyor. Demiryolu, denizyolu ve havayolu taşımacılığının ve bunların kalitesinin artırılması kadar otobüs ve minibüs taşımacılığının ve kalitesinin artırılması da çok önemli. Ancak her durumda ihtiyaç olacak otomobil taşımacılığının azının hususi, çoğunun da ticari otomobillerle yapılması önem taşıyor. Kaldı ki ekonomik güç olarak otomobil sahibi olmayanlar veya yabancılar için ticari otomobil elzemdir.

Ticari otomobiller

Kentiçi otomobil kullanımında, otomobilleri belediyeler işletmiyor. Otomobil dolmuşları bir yana bırakırsak -ki pek de sorun yaratmıyorlar, üstelik 8 kapasiteye çıkınca daha da iyileştirilecek seçenek taksici türü otomobil. Bunlarda da kaliteli hizmetin ve yolcu kapma dışı rekabetin olmadığı kötü bir düzen var. Bireysel çalışan, plakaları değerli, kendileri eski taksiler çoğu ihtiyaca cevap da vermiyor. Şimdi İstanbul Büyükşehir Belediyesi yeni otomobil taşımacılığında bunlara rakip getiriyor. Taksiciler belirli bir türdeki korsanlarıyla uğraşırken kendilerine yasal bir rakip geldiğini fark edemediler galiba, pek sesleri yok. Yoksa milyonluk tenekelerinin plaka diye para ettiği düzenin yıkılmasını çoğu istemeyecektir.

Hukuki sorun olabilir

Belediyelerin klasik belediye otobüsü dışında çeşitli kategorilerde kentiçi tarifeli toplu taşıma otobüsleri yaratması gibi taksici dışı otomobil taşımacılığı hizmeti getirilmesi söz konusu. İhtiyaç olması yetmez, mevzuat gerekir. Mevzuat belediyelere bu hakkı verir gözüküyor. Yeni taşımacılık bir taksici türü olarak görülmezse hukuki sorun da olabilir. Buna rağmen 'aferin' İstanbul Büyükşehir Belediyesine. Bunun diğer belediyelere de ders olması gerekir. Bu arada şehiriçi ticari otomobil taşımacılığının da serbest piyasaya anlayışıyla, desteklenmesi de engellenmeyecek yapılması sağlanmalı. Herkesin tercih hakkına saygı duyulmalı. ■

Hep geride kaldıkları için yüzümüzü bir türlü göremeyenlere...

İŞTE LİDER!



25 ve üzeri yolcu kapasiteli otobüs pazarında tam 3 yıldır liderliğimizi koruyor, yola bizimle çıkan herkese teşekkür ediyoruz.

Krone'den buz koruma sistemi

Krone, kış koşullarında römork üzerinde biriken ve hareket edildiğinde yola uçararak hem yoldaki diğer sürücülere hem de aracın kendisine problem yaratan birikmiş karlara ve buzlara "buz koruma sistemi" ile çözüm getirdi.

Kötü hava koşullarında uzun süre park halinde bekleyen römorklarda, kayar çatı mekanizmaları veya brandalar zarar görür, kayar çatı profilleri yoğun ağırlıktan dolayı eğilebilir veya branda zaman içerisinde sızıntı yapar. Krone Buz Koruma Sisteminde çatı brandası havaya kaldırıldığı için kar veya yağmur suyu birikmesi yaşanmıyor, böylelikle kullanıcıya kullanım kolaylığı sağlanırken römork çatılarından yollara uçan kar ve buz parçalarının yaratabileceği problemler önlenerek yol güvenliği artırılıyor. Krone tarafından geliştirilen bu yeni ve kullanışlı sistem aracın ön panelinde bulunan bir düğme ile basit bir şekilde aktive edilebiliyor. ■



Volvo FH16

750 hp çekici,

HFM Enerji'ye enerji katıyor

HFM Enerji, yeni teslim aldığı Volvo FH16 750 hp çekiciyi motor yağlarının yurtiçi dağıtımında kullanmayı planlıyor.

Volvo FH16, segmentindeki en üstün gücü, en iyi sürüş özelliklerini ve en yüksek yakıt verimliliğini sunuyor. 750 beygir gücü ile 3550 Nm torkun yüzde 90'ı birkaç saniye içinde üretiyor. Düşük devirlerde bile yüksek tork üretilmesi, vites değiştirme gereksinimini ve yakıt tüketimini azaltıyor. Etkin bir çekiş gücünün yanı sıra düşük yakıt tüketimi, işletim avantajları ve sürüş kolaylığı HFM Enerji'nin FH16 seçimini etkileyen özellikler arasında yer alıyor.

HFM Enerji firma sahibi Mustafa Heybet, "Zamanında teslimat bizim için çok önemli. Volvo FH16'nın kalitesinden yararlanacağız. Hem yüksek işletim süresi ile zamandan, hem de düşük yakıt tüketimi ile maliyetlerimizde tasarruf sağlayacağız" dedi.

Volvo Kamyon İç Anadolu ve Karadeniz Bölge Satış Temsilcisi Metin Kandemir ise, "HFM Enerji'nin yapacağı her güvenli ve zamanında teslimatta Volvo FH16 750'den güç alacağına ve kendilerine iyi bir iş ortağı olacağımıza inanıyoruz" dedi. ■



Scania'da bayrak değişimi

Scania Ar-Ge Bölümü Başkanı olarak göreve gelen Harald Ludanek, tespitlerini ve planlarını paylaştı. Harald Ludanek, Volkswagen Grup Seri Üretim-Binek Araç Geliştirme bölümünden bu göreve geldi ve ilk olarak binek araçlarda kullanılan teknolojilere benzer teknolojiler kullandığını gördüğünü belirtti. Her geçen gün yükselen ve gelişen binek araç ve ağır vasıta teknolojileri ticari sektöre de

hızla adapte ediyor. Tüketicinin talepleri de her geçen gün gelişen teknolojileri kaçınılmaz kılıyor.

Benzer teknolojiler kullanılmasına karşın bu sektörün tamamen farklı bir müşteri portfolyosuna sahip olduğunu da sözlerine ekleyen Ludanek, Scania'nın sektördeki teknoloji liderliğini sürdürmek için daha da gelişme kaydedeceğini belirtti. "Bir binek araç satarken markanın imajı

oldukça önemli bir faktör" diyen Ludanek, "Ağır vasıta sektörü çok daha farklı bir yapıya sahip. Bu sektörde satılan ürünlerin müşteri için karlı olması aranan ilk özelliklerdendir. Bu sebeple, güvenilirlik, en yüksek işlevselliğe sahip olmak, en iyi kamyon ve çekicileri sunmak bizim birinci amacımızdır" diyerek, sektörde Scania'nın kazandığı güvenin ve sunduğu hizmetlerin önemini vurguluyor. ■



Turgut Özen Mermer'in Scania yatırımı

Scania, sektör ayırtetmeksizin bütün üreticilerin ve firmaların gözdesi olmaya devam ediyor.

Turgut Özen Mermer firma sahibi Turgut Özen, Doğu Otomotiv Bursa Yetkili Satıcı ve Servisi Koçtaş Otomotiv'den satın aldığı Scania G420 aracını Satış Müdürü Serkan Yaşa'dan teslim aldı.

Turgut Özen Mermer'in filosunda 6 Scania araç bulunuyor. Scania'nın

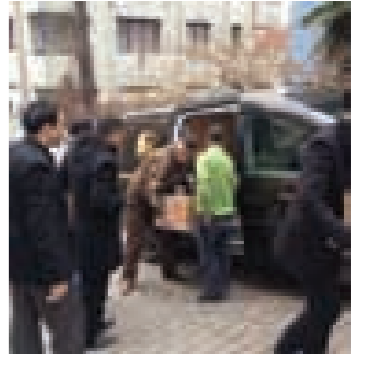
düşük yakıt tüketimli, kalite algısını en üst düzeyde sunan ve güvenlik ekipmanlarına önem veren araçlarıyla filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Turgut Özen Mermer, filosundaki 6 Scania aracıyla ile, sektörde lider markalar arasında yer alma hedefini sürdürüyor. ■



UPS çocuklara mutluluk taşıdı

UPS Türkiye, Kadın Liderlik Gelişim Programı kapsamında Kadın Emegini Değerlendirme Vakfı'nın (KEDV) desteği ile kurulan Kadın ve Çocuk Merkezleri'ndeki oyuncak kütüphanelerini yenilemek için "Oyuncak Toplama Kampanyası" düzenledi. Kampanya sonunda toplanan 6 bin adet oyuncak, Türkiye'nin farklı illerindeki 11 çocuk yuvasına ulaştırıldı.

UPS'in faaliyet gösterdiği tüm ülkelerde hayata geçirilen Kadın Liderlik Gelişim Programı, Türkiye'de de farklı projelerle devam ediyor. Kadın Liderlik Gelişim Programı kapsamında 2012'nin son projesi olan ve Kadın Emegini Değerlendirme Vakfı işbirliği ile başlatılan "Oyuncak Toplama Kampanyası" sonunda toplam 6 bin adet oyuncak toplandı.



UPS çalışanlarının yoğun ilgi gösterdiği kampanya ile KEDV'nin desteği ile kurulan kadın ve çocuk merkezlerindeki oyuncak kütüphanelerinin yenilenmesi amaçlandı. Kampanya sonunda Van, Diyarbakır, Mardin, Çanakkale, İstanbul, İzmit ve Düzce olmak üzere Türkiye genelinde 11 çocuk kadın ve çocuk merkezinin oyuncak kütüphanesi yenilenerek çocukların yeni yıla yeni oyuncakların mutluluğu ile girmesi sağlandı. ■

DHL Express'e 'Rubban d'Honneur'

DHL Express Türkiye, iş dünyasının Oscar'ı olarak adlandırılan European Business Award (Avrupa İş Ödüülleri) yarışmasının 'Customer Focus' (Müşteri Odaklılık) kategorisinde, Avrupa'nın en iyi 10 şirketi arasına girmeyi başardı.

DHL Express Türkiye, Avrupa'nın önde gelen iş adamları, akademisyenler ve girişimcilerden oluşan jürinin, 28 ülkeden 15 bin şirket arasından yaptığı 6 ay süren değerlendirme sonucunda 10 farklı kategoride 100 dinamik şirket seçildi. Değerlendirmeye, jürinin oylarının yanı sıra, www.businessawardseurope.com internet sitesinden yapılan 35 bin oy da dahil edildi. Kategori birincileri 1 Mart 2013'te Duesseldorf'ta açıklanacak. ■



Enerji tasarrufunda bir örnek: TNT Ekspres

Ulaşım sektöründe hizmet veren global bir dev olarak iklim değişikliği ile mücadelede öncelikli olan TNT Ekspres, sürdürülebilir uygulamalarıyla diğer şirketlere örnek olarak yoluna devam ediyor. Yeşil uygulamalarını yaygınlaştırmak amacıyla İş Dünyası ve Sürdürülebilir Kalkınma Derneği'ne (SKD) üye olan TNT Ekspres, geçtiğimiz günlerde 4. Ulusal Enerji Verimliliği Forumu ve Fuarı kapsamında düzenlenen törende "Binalarda Enerji Verimliliği Bildirgesi"ni imzaladı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız'ın da katılımıyla düzenlenen imza töreninde, TNT Ekspres Türkiye Genel Müdürü Turgut



Yıldız, mevcut iş süreçlerinde sürdürülebilir uygulamalara destek olduklarını belirtti: "Amacımız gelecekte ve şu anda hizmet verdiğimiz binaları karbon emisyonu yaymayacak şekilde yönetmek. Hâlihazırda ilk yeşil depomuzu ve ilk yeşil ofisimizi açtık. Önümüzdeki dönemde yeşil bina uygulamalarımızı daha da ileri boyutlara taşımayı hedefliyoruz." ■

"İşte Benim Öyküm"

TNT Ekspres Türkiye, eğitim bursuyla ödüllendiriyor

Bir kalem, bir kâğıt, bir kitap, biraz da hayal gücü; kendi öyküsünün kahramanı ve yazarı olmak isteyen öğrenciler için formülün anahtarı bu kelimelerde gizli. Türkiye çapında TNT Ekspres tarafından 7-14 yaş grubu öğrenciler arasında düzenlenen ve gelenekselleşen "İşte Benim Öyküm" yarışması başlıyor. TNT Ekspres'in 12 yıl boyunca gerçekleştirdiği "TNT Ekspres Bilgi ve Kültür Taşınan" isimli kitap toplama kampanyası kapsamında kitap ulaştırılan okullardan yarışmaya katılmak isteyen çocukların tek yapmaları gereken, hayal dünyalarındaki hikâyeleri kâğıda dökmek.



5 Mart 2012'ye kadar başvuru yapılabilecek yarışmaya katılan tüm öyküler, jüri tarafından değerlendirilecek ve yarışmada ilk üç giren ve mansiyon ödülü alan öğrenciler, TNT Ekspres Türkiye tarafından lise sonuncu sınıfa kadar burs ile ödüllendirilecekler. Ayrıca birinci olan öğrencinin okuluna bilgisayar hediye edilecek. ■

TÜVTURK'ten sabah 4'e kadar muayene

TÜVTURK, Samandıra ve Hadımköy'deki araç muayene istasyonları, 2013 yılı boyunca sabah 04.00'e kadar araç muayene hizmeti vermeye devam edecek. Bu hizmet için hiçbir ek ücret veya tarife uygulanmayacak. Araç sahipleri tüm araç türlerine hizmet verebilen iki istasyondaki gece muayeneleri için www.tuvturk.com.tr internet sitesinden randevu alarak da muayeneye gelebilecek. ■

Thermo King satışlarını yüzde 30 artırdı

Doğu Otomotiv distribütörlüğünde satış grafiğini sürekli yükselten Thermo King, 2012 yılında satışlarını bir önceki yıla göre yüzde 30,6 oranında artırdı, tüm dünyada satış ve satış sonrası hizmetlerde "platinyum" seviyesine ulaştı.



Thermo King, sektördeki daralmaya rağmen 2012 yılında satışlarına yüzde 30,6 oranında artırmayı başardı. 2012 yılında toplam ağır vasıta pazarı yüzde 14,2, treyler pazarı yaklaşık yüzde 31,5, frigrifik kasa pazarı yüzde 19 oranında azalırken Thermo King satışları bir önceki yıla göre yüzde 30,6 oranında artarak sektördeki liderliğini devam ettirdi.

Doğu Otomotiv Thermo King Marka Genel Müdürü İlhami Eksin, treyler ve kamyon dizel soğutucusu pazarında lider konumlarını güçlendirerek devam ettirdiklerini belirterek



İlhami Eksin

"Thermo King artarak gelen başarıların yanı sıra, satış ve satış sonrası hizmetlerde de tüm dünyada bir ilki gerçekleştirerek "platinyum" seviyesine ulaştı. Daralan pazarda üstün teknolojisi ve kaliteli ürünlerimizle başarılarımız artarak devam edecektir" dedi. Eksin, 46 ülkenin taraf olduğu "Bozulabilir Gıda Maddelerinin Uluslararası Taşımacılığı ve Bu Taşımacılık Faaliyetinde Kullanılacak Özel Ekipmana İlişkin Anlaşmaya Katılma İlişkin Kanunun Türkiye tarafından kabul edilip yürürlüğe girdiğine de dikkat çekti. ■



Ankara'da ağır tonajlı araçlara sıkı takip

Büyükşehir Belediyesi Zabıta Daire Başkanlığı Çevre Merkez Amirliği'nce ağır tonajlı araçlar sıkı takibe alındı. Üzeri branda ile kapalı olmayan, aşırı yük taşıyan ve tekerleklerinden yollara çamur dökülen araçlar uyarılıyor ve cezai işleme tabi tutuluyor.2012 yılında yapılan denetimlerle 1549 araca toplam 624 bin 498 lira para cezası uygulandı.

Yapılan denetimlerde özellikle ağır tonajlı araçlar, hafriyat kamyonları, beton mikser, kömür kamyonları gibi araçlar denetlenirken, kurallara uymayanlara cezai işlem yapıldı. Denetimlerin aralıksız devam ettiğini belirten Büyükşehir Belediyesi Zabıta Daire Başkanı Mehmet Ercan, "Her aracın belirli bir istihpatı var. Ağır tonajlı araçların bu sınırı aşmaması gerekiyor. Bu tür araçlar asfaltta bozulmalara da neden olabiliyor" dedi. Hafriyat ve mıcır kamyonlarının üzerlerinin branda ile örtülmesi gerektiğini belirten Mehmet Ercan, araç sürücüleri ile bu işle ilgili iş yerlerini uyarak kurallara uygun hareket etmelerini istedi. Araçların çamurlu lastikleriyle yollara kirlettiğini ve trafikte tehlikelere yol açtığını ifade eden Mehmet Ercan, özellikle bu araçlara cezai işlem yapmak zorunda kaldıklarını söyledi. Büyükşehir Belediyesi Zabıta Daire Başkanlığı Çevre



Merkez Amirliği tarafından geçen yıl, aralarında kömür, hafriyat kamyonları ile mikser araçlarının bulunduğu 1549 araca toplam 624 bin 498 lira ceza uygulandı. Araçların üzerinin brandalı olması, aşırı yük yüklenmemesi, tekerleklerin çamurlu olmaması, çevre kirliliğine neden olmaması yönünde sürücüler uyarılırken, denetimlerin aralıksız sürdürüleceği belirtildi. ■

Iveco ikili enerji konseptini tanıttı

Iveco, 11-20 Ocak tarihleri arasında Brussels Expo'da gerçekleştirilen 91. Avrupa Otomotiv Fuarına alternatif çekiş sistemi ve Daily'nin yeni modelleriyle katıldı.

Sürdürülebilir hareketlilik, Iveco standının ve bir elektrikli, bir doğalgazlı olmak üzere beş yeni aracın ana temasıydı. Konsept, melez dizel hafif bir aracın şasisi üzerinde tanıtıldı. 10 Ocak'ta gerçekleşen uluslararası basın toplantısında da Iveco araçlarının sürdürülebilir hareketlilik özellikleri hakkında bilgi verildi.

Alternatif enerji kaynaklarının kullanımı

konusundaki bu kararlılık Iveco'nun Avrupa doğal gazlı araç lideri olmasıyla perçinlenmiştir. Iveco sürdürülebilir hareketlilik için artan taleplere dair yeni teknolojileri geliştirmeye ve araştırmalar yapmaya yönelik bağlılığını yineledi. Artık hafif ticari araçlar, buldukları duruma göre güç kaynakları arasında geçiş yapabilecekler.

Sistem iki farklı çekiş üzerine kuruldu: İlki elektrikli, sıfır emisyonlu ve düşük gürültülü; ikincisi ise (termo-elektrik) melez, uzun yolculuklar ya da şehir dışı için ideal. Bu sistem, sıfır emisyon alanlarında ve şehir dışı yollarda yüksek enerji verimliliğine erişmek için tasarlandı: Sistem sayesinde yakıt tüketimi ve karbondioksit salınımları dizele oranla yüzde 25 daha az. ■



Haydar Özkan

IRU Bölge ve Ortadoğu Daimi Temsilcisi BSEC-URTA Genel Sekreteri

haydar.ozkan@iru.org

IRU'dan yolcu taşımacılığında Akıllı Adım Ödülü

IRU, yolcu ve tur otobüsleri tarafından sürdürülebilir hareketliliği destekleyen iş/politika alanında en iyi uygulamaları ve yenilikleri kapsayan ve mükemmelliği hedef alan Akıllı Adım Ödülü adaylarını arıyor.

Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Birliği (IRU) Küresel Akıllı Adım Kampanyası çerçevesinde yolcu ve tur otobüsleriyle sürdürülebilir hareketliliği destekleyen en iyi özel sektör yada kamu politikası uygulamalarını ödüllendirmek üzere 2013 IRU Kent Kupası, 2013 IRU Otobüs Mükemmelliği Ödülü ve 2013 IRU Tur Otobüsü Turizmde İnovasyon Ödülü için katılım çağrısını yayınladı.

IRU Başkan Yardımcısı ve IRU Yolcu Taşımacılığı Konseyi'nin (CTP) Başkanı Yves Mannaerts, "Otobüsler ve yolcu otobüsleri sürdürülebilir hareketlilik zincirinin omurgasıdır ve günümüz dünyasında sorunlara yenilikçi çözümler geliştirmede öncülük etmektedir" açıklamasında bulundu.

Ödüller, otobüs ve tur otobüsü sektörünün ve yetkililerinin, sürdürülebilir yolcu taşımacılığı için artan talebi karşılamak ve bir yandan da otobüs ve tur otobüsü hizmetlerini daha kullanıcı dostu ve yolcu odaklı hale getirmek amacıyla bağlılıklarını ortaya koyarak, sektörümüz içinde ve her düzeydeki karar alıcı ile birlikte, mükemmelliğin vurgulanması ve yaygınlaştırılması amacıyla oluşturuldu.

2013 IRU Kent Kupası Ödülleri:

Kaliteli grup turizmini diğer çıkarlarla bütünleştiren tutarlı stratejiler; tüm paydaşlarla istişareler, tur otobüsü sürücülerini hedefleyen yabancı dildeki talimatların ve işaret levhalarının temin edilmesi, bununla birlikte bekleyen sürücüler ve yolcular için kaliteli tesisler ve yerel yerleşim yeri sakinlerinden anlayış ve destek kazanmak üzere etkin iletişim gibi sürdürülebilir grup turizmüne yönelik proaktif politikalar uygulayan belediyeleri ödüllendirecektir.

2013 IRU Otobüs Mükemmelliği Ödülü:

Yolcu ve tur otobüsleriyle düzenli kentsel ve şehirlerarası toplu taşımacılığın daha fazla kullanımına olanak sağlamak üzere kamudan yada özel sektörden yolcu/tur otobüsü şirketlerinin kaliteli, uygun ve maliyetli ve yenilikçi projelerini destekliyor. Seçim kriterleri hizmet kalitesi; yenilikçi yeni hatların/hizmetlerin oluşturulması; bütünlük biletleme sistemleri; kalite ve emniyet ve/veya güvenlik sistemleri ile engelli ve hareket kabiliyeti olmayan insanlar dahil olmak üzere müşterileri kolayıcı programlarına yoğunlaşıyor.

2013 IRU Tur Otobüsü Turizmde İnovasyon Ödülü:

Dünya çapında tur otobüsüyle grup turizminin daha fazla kullanımının önünü açan örnek uygulamaları hayata geçiren ve her türlü özel sektör şirketini ödüllendiren. Sunulan projelerin tur otobüsü turizminin cazibesini ve imajını artıran şirket girişimleri; başarılı bilgilendirme ve pazarlama kampanyaları; müşteri hizmet kalitesi sistemleri yada çevre ve emniyetli koruma programlarını içermesi gerekiyor.

Başvuru adresi

Adayların başvuru dosyalarını en geç 14 Haziran 2013 tarihine kadar IRU'nun Avrupa Daimi Temsilciliği'ne ve maria.ivanovici.org adresine e-posta ile veya +32-2-743 25 99 no.lu numaraya İngilizce olarak, hangi IRU Ödülü için değerlendirilmek istediklerini belirterek sunmaları gerekiyor. ■



8 yeni gümrük müdürlüğü kuruldu

25 Ocak 2013 tarih ve 28539 sayılı Resmî Gazete'de yayınlanan Bakanlık Kurulu Kararı kapsamında Gümrük ve Ticaret Bakanlığının taşra teşkilatında düzenleme yapıldı. Buna göre; Gümrük ve Ticaret Bakanlığının taşra teşkilatında aşağıdaki listede belirtilen gümrük

müdürlükleri, karşılığında gösterilen gümrük ve ticaret bölge müdürlüklerine bağlı olarak kuruldu. Doğu Karadeniz Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğüne bağlı olan Erzincan ili, Doğu Anadolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğüne bağlandı.

Yeni gümrük idaresinin adı:

İğdır Gümrük Müdürlüğü
Derecik Gümrük Müdürlüğü
Üzümlü Gümrük Müdürlüğü
Aktepe Gümrük Müdürlüğü
Gülyazi Gümrük Müdürlüğü
Niğde Gümrük Müdürlüğü
Halkalı Gar Gümrük Müdürlüğü

Bağlandı Bölge Müdürlüğü

Doğu Anadolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü
Doğu Anadolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü
Doğu Anadolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü
İpekyolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü
İpekyolu Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü
Orta Akdeniz Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü
İstanbul Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü

Geçiş Belgesi Dağıtım Yönergesi değişti

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından yapılan duyuruda "Geçiş Belgesi Dağıtım Esasları Yönergesinin 6. ve 20. Maddelerinde" değişiklikler yapıldı.

Yurtdışına çıkış yapmış olan araçlara Bakanlık tarafından geçiş belgesi tahsis yapılmamaktadır. Bu bağlamda artık yurtdışına çıkış yapmış olması durumunda geçiş belgesi talep eden ve Bakanlıkça yapılan değerlendirme neticesinde adına üçüncü kez geçiş belgesi tahsis edilen ilgili firmanın yetki belgelerinde kayıtlı tüm araçlarına ihlale konu olan ülkeye/ülkelere ait geçiş belgesi 10 gün süreyle tahsis edilmeyecektir.

Ayrıca, taşıtlara tahsis edilen geçiş belgelerinin üzerinde tahrifat yapılmaması" hususuna aykırı hareket eden yetki belgesi sahibi firmalara her aykırı hareketten ötürü 10 uyarıma cezası verilecektir.

Yapılan değişiklikler

Değişiklik yapılan maddelerin tam metni aşağıdaki yer alıyor

6. Maddeye (d) ve (e) bentleri eklendi.
d) Geçiş belgelerinin taşıtları yurtdışına çıkışından önce alınması, yurtdışına çıkış yaptıktan sonra güzergah değişikliği için ayrıca belge talep edilmemesi,
e) Bakanlıkça önceden yapılan uyarılara ve alınan önlemlere uyulması,
Bu çerçevede, Yönerge'de belirtilen usul

ve esaslara uymayan firmaların uygulanması ön görülen müeyyideleri içeren 20. Madde aşağıdaki gibi revize edildi:

a) 4 üncü maddesinin (d) bendi uyarınca iadesi zorunlu olan bir önceki sefere ait geçiş belgesini/belgelerini taşıttan çıkışında iade edemeyen firmalar, 6 nci maddesinin 2 nci fıkrasının (d) ve (e) bentlerine uymayan ve bu Yönerge'nin 24 üncü maddesi doğrultusunda yapılan değerlendirme sonucunda adına geçiş belgesi tahsis edilen firmalar, hakkında Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin 43 üncü maddesinin yirminci fıkrasına aykırılıktan dolayı aynı Yönetmeliğin 76 ncı maddesinin birinci fıkrası (n) bendi uyarınca 10 uyarıma verilir.

Aynı ülkeye yönelik geçiş belgelerinin birinci uyarmanın verilmiş tarihten itibaren, bir yıl içinde üçüncü kez iade edilememesi veya bu Yönerge'nin 6 ncı maddesinin 2 nci fıkrasının (d) ve (e) bentlerine uymayan ve 24 ncü maddesi doğrultusunda yapılan değerlendirme sonucunda adına üçüncü kez geçiş belgesi tahsis edilen ilgili firmanın yetki belgelerinde kayıtlı tüm araçlarına ihlale konu olan ülkeye/ülkelere ait geçiş belgesi 10 gün süreyle tahsis edilmeyecektir.

6. Maddenin 2. fıkrasının (i) bendi "i) Taşıtlara tahsis edilen geçiş belgelerinin üzerinde tahrifat yapılmaması" hususuna aykırı hareket eden yetki belgesi sahibi firmalara Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin 21 inci maddesi gereğince işlem yapılır. ■

BUDO ilk seferine çıktı

Büyükşehir Belediyesi'nin Bursa - İstanbul arasında denizyoluyla yolcu taşımacılığı amacıyla kurduğu Bursa Deniz Otobüsleri İşletmesi, Hüdavendigar isimli gemisiyle ilk Bursa Mudanya-İstanbul Kabataş seferini yaptı.

BURULAŞ bünyesinde Bursa Deniz Otobüsleri İşletmesi'ni (BUDO) kuran Büyükşehir Belediyesi, Norveç'ten satın aldığı Hüdavendigar gemisi ile Ulaştırma Bakanlığı'ndan kiralanmış Conkbayırı isimli gemilerin seferlere başlaması nedeniyle Mudanya İskelesi'nde tören düzenledi. Törene Vali Yardımcısı Hüseyin Demirciler, Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, İlçe belediye başkanları, bürokratlar ve çok sayıda vatandaş katıldı. Altepe, "Artık denizlere açılıyoruz. Halkımızın son aylarda yaşanan gelişmeler sonucundaki taleplerine sessiz kalmadık, gereğini yaptık. Seferlerin Bursa'ya, Mudanya'ya İstanbul'a ve ülkemize hayırlı olsun diyoruz" dedi.

Ekonominin atar damarı

Şehirlerde en önemli unsurun ulaşım olduğunun altını çizen Başkan Altepe, "Şu anda 2 gemimiz çalışsa da BUDO ile kesintisiz ve kaliteli ulaşımın sağlanmasını hedefliyoruz.

Hüdavendigar gemimizi Norveç'te bulduk. İtalya'dan Nilüfer Hatun gemisini, Yunanistan'dan Yıldırım Beyazıt gemisini satın aldık. Çanakkale'de çalışan Ulaştırma Bakanlığımızın Conkbayırı gemisini



kiraladık. 4 gemiyle işe başladık. Çok daha güzel noktalara geleceğiz" diye konuştu.

Turizme fayda sağlayacak

Başkan Altepe, "BUDO, turizm konusunda önemli fayda sağlayacak. İstanbul'un nefes alma yerinin Bursa olmasını istiyoruz. Bu gemiler Bursahlıların vergileriyle alındı. BUDO, Bursahlının öz mahdır" dedi. Törenin ardından Başkan Altepe, basın mensupları ve davetlileri taşıyan

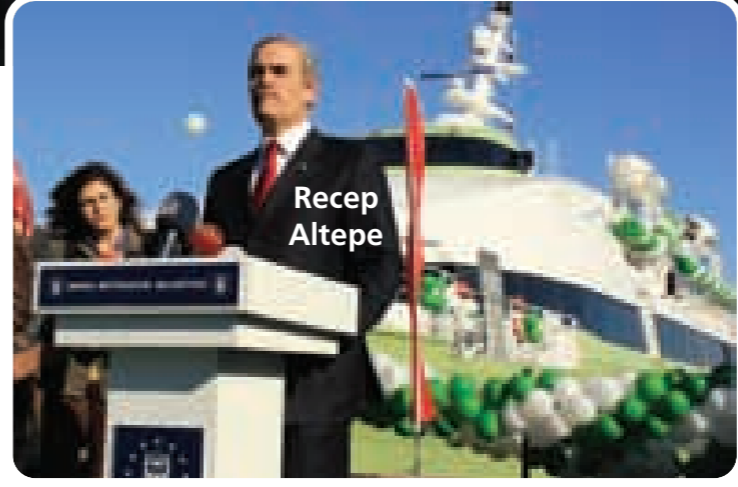
Hüdavendigar gemisi Mudanya Limanından demir alarak İstanbul'a ulaştı.

Para kazanmak için yapmıyoruz

Kabataş'taki BURULAŞ iskelesinde düzenlenen törende açıklamalarda bulunan Başkan Recep Altepe, "Yaklaşık 2 saat önce Bursa'daydık, bu gelişimiz Bursa Deniz Otobüsüyle oldu. Hem Bursa'mız için hem İstanbul'umuz için hem insanımız için hayırlı bir başlangıç olmasını temenni ediyoruz. 24 Ocak'tan itibaren tarifeli seferler başlıyor. Biz kesinlikle bu işi para kazanmak için yapmıyoruz. İstanbulluların hem kış hem yaz Bursa'da turizmin konusundaki bağlantılarında olması bu köprülerin artması en büyük hedefimiz" dedi.

Bakanlık izni, İstanbul Büyükşehir'in tahsisi ile bu işe girdik

Gemilerin maliyetinin çok önemli olduğunu vurgulayan Başkan Altepe, "Bizim herhangi bir yasal engelimiz yok. Bakanlık izni ve İstanbul Büyükşehir



Belediyesi'nden tahsislerle bu iskeleyi tuttuk. Gemilerimizi arttırabiliriz, talep doğrultusunda bunlar artar. Herhangi bir sınırlım yok" dedi. ■

BUDO bilgi

Bursa ve İstanbul'dan karşılıklı iki seferle yolcu taşıyacak olan BUDO, Mudanya'dan saat 07.00 ve 15.30, İstanbul Kabataş'tan da saat 10.30 ve 18.30 olmak üzere günde iki sefer yapacak. Bilet fiyatları bir kişi 18 TL ve öğrenci 14 TL olarak belirlenirken, İstanbul'a ulaşım için BUDO'yu tercih eden vatandaşlar biletlerini, www.burulaş.com.tr adresli internet sitesi üzerinden alabilecekler.



Continental 20 milyonun üzerinde satış gerçekleştirdi

2012 mali yılı sonuçlarını açıklayan Continental, 2012 yılında, Avrupa'daki durgun otomotiv piyasasına rağmen satışlarını yüzde 7'den daha fazla artırarak yaklaşık 32,7 milyar Euro'ya yükseltti. Continental, Avrupa'da 20,1 milyon kişi lastiği, dünya çapında ise 21,4 milyon kişi lastiği sattı.

Continental Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Elmar Degenhart, "Otomotiv piyasasındaki göstergeler, bir önceki yıla göre piyasaları daha da zorlayacak gibi görünse de; satışlarımız yaklaşık yüzde 5 oranında arttı. 2013 yılında 34 milyar Euro değerinde satış hacmine ulaşmayı hedefliyoruz" dedi.

Continental, 2011 yılındaki 19,8 milyon adet kış lastiği satış oranlarını, piyasadaki genel talebin yüzde 10 oranında bir düşüş göstermesine rağmen 21,4 milyon adede yükseltti. Bağımsız test kuruluşları tarafından yüksek performanslarının onaylandığı Continental kış lastikleri satış oranları hakkında, Continental AG Lastik Departmanı Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi Nikolai Setzer, "Avrupa piyasasında genel düşüşün aksine satışlarımızı yükseltmeyi sürdürmek için teknolojilerimizi geliştirmeye devam edeceğiz" dedi.



Ceva, Vietnam'da yeni bir iş ortaklığına başladı

Dünya'nın önde gelen tedarik zinciri yönetimi şirketi CEVA Lojistik, Vietnamlı (ITL) Grubu ile yeni bir iş ortaklığına imza attı. CEVA Vietnam'da Ho Chi Minh'te açtığı merkez ofisi ile Güneydoğu Asya'daki yatırımlarını hızlandırdı.

1999 yılında kurulan ve kurulduğu günden bu yana Vietnam'da son 5 yılın en iyi 500 özel şirketi arasında yerini alarak büyüyen Into Trans Lojistik (ITL) Grubu, nakliye ve taşımacılık konusunda Vietnam ve Çin'de pazarın lideri konumunda. CEVA'nın global ağ ve tedarik zinciri hakimiyeti ITL'nin yerel pazar hakimiyeti ve altyapı imkanları ile birleşerek, müşterilerine tasarruflu bir kazanç sağlıyor.

Vietnam CEVA Başkanı Nelson Chow, "Amacımız, tedarik zinciri sağlayıcısı olarak CEVA'yı geliştirmek, büyütmek" derken, ITL Vietnam Başkanı Ben Ahn ise "Vietnam'daki bu yeni girişim, hem ITL hem de CEVA için müşterilerimize nakliye ve kontrat lojistiği konusunda daha kapsamlı ve daha iyi çözümler sunması için uzun vadeli ortaklığımızı pekiştiren mükemmel bir dönüm noktası olacak" açıklamasında bulundu. ■



Hareket, Marmaray'a 410 vagon taşıdı

Halk ile Gebze ilçelerini kesintisiz, modern ve yüksek kapasiteli bir banliyö demiryolu sistemiyle bağlamak amacıyla yapılmaya devam eden Demiryolu Boğaz Tüp Geçiş Marmaray'da çalışmalar sürüyor.

Hareket, temelleri 2004 yılında atılan ve yapımı devam eden, Avrupa ve Asya yakasını İstanbul Boğazı'nın altından birleştirecek, üç bölümden oluşan banliyö hattı iyileştirme projesi Marmaray kapsamında şu ana kadar 410 vagon taşıdı. Tamamı 440 vagon olan proje için, Derince Limanı'na gelen 140 komple vagon, Haydarpaşa ve Edirne'de bulunan depo sahalarına taşındı. Marmaray projesi için vagon dışında vagon gövdesi, konteyner ve sandık malzemeleri de taşıyan Hareket, taşımacılık alanındaki çalışmalarını sürdürüyor.

Türbin taşımacılığı

Yaptığı rüzgar türbin taşımaları ve montajları ile enerji taşımacılığı alanında başarısını kanıtlayan Hareket, Gamesa firması tarafından Madranbaba'da yapılacak olan 10 adet 2 Mw'lık G90 rüzgar enerji santrali ekipmanlarını taşımaya başladı.

Hareket Madranbaba rüzgar şantiyesinde vinç ile montaja ve türbinlerin elektrik, mekanik montajına bu ay içinde başlayacak. ■



www.tasimadunyasi.com



Altunhan eski Valisini unutmadı

Trakya Otobüsçüler Derneği Başkanı Salim Altunhan, Edirne Valiliği görevinden Merkez Valiliği görevine atanan Gökhan Sözer'le ailece bir kahvaltıda buluştu. Bu kahvaltının katığı mutluluktu.

Ankara Gölbaşı'nda Baro tesislerinde gerçekleşen kahvaltıda, eşleriyle birlikte Vali Gökhan Sözer, Metro Turizm Ankara temsilcisi Ekrem Öztürk, Ankara Otobüsçüler Derneği Yönetim Kurulu üyesi Oğuz Akkaya, Salim Altunhan ile Altunhan'ların damadı Avukat Alkan ve Gülhan Alkış katıldı. Keyifli bir havada geçen, anıların birbiri peşi sıra anlatıldığı kahvaltıda, Vali Sözer, Edirne'yi çok sevdiğini ve çok özlediklerini, kurdukları dostlukları unutamadıklarını, ilk fırsatta da yine Edirne'yi ziyaret edeceklerini dile getirdi. Vali Sözer'in eşi özel araçlarının plakasının halen 22 olmasının bu duygunun kanıtı olduğunu aktardı.

Salim Altunhan, 'İhtiyar Bulgar vatandaşları torun bakar' sözünü hatırlatarak, torunlarını görmek için Ankara'da bulunduğu sırada eski Edirne Valisi Gökhan Sözer'i kahvaltıda davet ettiğini söyledi: "İnsanların en güzel hasletlerinden biri de ahdevefadır. Görev yaptığı sürece Edirne'ye emeği geçen, vatandaşın gözünde fahri hemşehri olan Sayın Vali Gökhan Sözer ve değerli eşiyile ailece bulduğumuz kahvaltı masasında unutulmaz dakikalar geçirdik; anıları tazeledik, özlem giderdik ve moral depolandık."



Dünya turizmde ilk 5'e girmek istiyoruz

EMITT Fuarı'na katılan Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay, Türkiye'de 2012 yılında 32 milyon yabancı turist konakladığını, İstanbul'u da 9 milyon ziyaretçiyi ağırladıklarını belirterek, "Türkiye, dünya turizmde tanınan, markalaşan bir ülke oldu. Hedefimiz turizmde ilk 5'e girebilmek" diye konuştu.

Dünyanın 5'inci en büyük turizm fuarı olan ve bu yıl 17'ncisi düzenlenen Doğu Akdeniz Uluslararası Seyahat ve Turizm Fuarı (EMITT) 2013, 24-27 Ocak tarihleri arasında Tüypap'ta düzenlendi. Fuarda 4 bin 500 civarında uluslararası katılımcı ve 70 ülke yer alırken; Artvin, Yozgat, Van, Samsun, Tokat, Kırkkale, Gümüşhane, Aksaray, Rize, Bitlis, Hakkari, Batman, Ordu, Çorum, Trabzon, Siirt, Muğla, Mardin, Kırşehir, Afyon, Ağrı, Kars, Ardahan ve Iğdır da dahil birçok kent ve turizm beldesinin tanıtımı yapıldı. Arjantin de fuara konuk ülke olarak katıldı.

Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay, hedeflerinin, dünya turizmde ilk 5 ülke içinde yer almak olduğunu söyledi. Türkiye'de 2012 yılında 32 milyon yabancı turist konakladığını, İstanbul'un da 9 milyon ziyaretçiyi ağırladığını ifade eden Günay, "Dünyadaki ekonomik krize rağmen turizmdeki artış sürdürüldü. Türkiye, dünya turizmde tanınan, markalaşan bir ülke oldu. Dünya turizmde altıncı sıraya yükseldik. İngiltere'yi geride bıraktık. Hedefimiz turizmde ilk 5'e girebilmek. Yine geçen yıl Türkiye'yi Almanya'dan 5 milyon, Rusya'dan 4 milyon turist ziyaret etti. Bakanlığımız da Avrupa'daki en iyi turizm kuruluşu seçildi. 40 tane olan turizm müşavirliklerini de 47'e çıkararak dünyanın her yerinde turizm hamlesi yapmak istiyoruz" dedi.

Günay konuşmasını, "İstiyoruz ki



dünyada belli bir gelir düzeyindeki insanlar Türkiye'yi görmemişlerse hayatlarında eksiklik hissetsinler. Başarı bir dünya için de çalışıyoruz. Tüm turizmcileri başarı dünyasının savaşçıları olarak selamlamak istiyorum" diyerek tamamladı.

Yeni turizm pazarı: Arjantin

EMITT Fuarı'na konuk ülke olarak katılan Arjantin'in, Türkiye için yeni bir turizm pazarı olduğunu belirten Bakan Günay, Avrupa pazarındaki doygunluk yaşanmaya başladığını bu nedenle Latin Amerika ülkeleri ile yakın ilişkiler kurmak istedikleri söyledi: "Turizmde birinci pazarımız Avrupa. Doygunluk ve yaşlılık nedeniyle olası azalmayı önlemek için yeni turizm türleri golf turizmi, kış turizmi, kültür turizmi geliştirmeye çalışırken, yeni pazarlara açılmayı planlıyoruz. Doğrudan doğruya Latin Amerika'ya girmek için, Brezilya, Arjantin ve Şili'de çalışmalar başlattık, yeni müşavirlik açıyoruz."

Daha profesyonelle olabiliriz

60'dan fazla yerli ve yabancı katılımcı ile profesyonel bir fuar

Bayrak değişimi

Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay, EMITT fuarının açılışından ardından, yapılan bir Kabine değişikliğiyle yerini Ömer Çelik'e bıraktı.

Turizm alanında birçok özveri çalışmaya imza atan Bakan Günay'ın çalışmalarını Ömer Çelik'in de yürüteceğine, ivmeyi daha da yükselteceğine inanıyoruz.

düzenlediklerini, fuarın açılışının da buna uygun olması gerektiğini vurgulayan Bakan Günay, "Bana açılış biraz amatör geldi. 60'dan fazla ülke var. Türkiye'den de aynı sayıda katılımcı var. Çok önemli profesyoneller, oteller, seyahat acentaları var. Daha profesyonel bir açılış yapmamız gerekir diye düşündüm. Gelecek yıldan itibaren onu yeniden düşünmemiz lazım, fiziki şartları, tercüme imkanlarını, salonun kapasitesini yeniden düşünmemiz lazım. İstanbul artık ulusal sınırları zorluyor, İstanbul'u enternasyonal düşünüyorum. Bütün organizasyonun aynı profesyonellikte olması gerekiyor" diye konuştu. ■



Perge Turizm sahibi Hüseyin Satır: Mercedes, turizmci için vazgeçilmez

EMITT Fuarı'nı gezen Perge Turizm sahibi Hüseyin Satır ile kısa bir söyleşi gerçekleştirdik. Mercedes standını gezerek araçlarla ilgili bilgi alan Hüseyin Satır, Mercedes'in turizmci için vazgeçilmez bir araç olduğunu söyledi. 2013 yılında mutlaka araç yatırımı yapacaklarını, ancak bu konuda temkinli davrandıklarını ifade eden Satır, "Araç yatırımları olmadan bu işte kaliteyi vermeniz mümkün değil. Turizm sezonunu görelim, acentecilerden verileri alalım, bu sene turizm nasıl geçecek, nedir, ne değil, bunu bir görelim, bakalım bu seneki hareket ne gözüküyor ona göre yatırım yapacağız" diye konuştu.

Fuarları, yurtdışına tanıtım yapıp

ülkeye turist getirme açısından olumlu

bulduğunu ifade eden Satır, 2012 yılının

turizmci için iyi geçtiğini söyledi:

"Fuarlar reklam açısından çok önemli,

tanıtım olmadan grup getirmek zor. 2012 yılı turizmci için fena bir yıl değildi. Ancak 2013'ün, 2012'den daha iyi olacağını şu an için düşünmüyoruz. İnşallah hayırlı bir sezon geçiririz, herkes bu işten umduğu beklentiyi elde eder"

Fuarda Mercedes'in son gözdesi Citan'ı inceleyen Satır, Mercedes'in her zaman turizmcinin yanında olduğunu, araç alırken fiyatların da kendilerine avantajlar sağladığını vurguladı: "Mercedes turizm için bir vazgeçilmez. Gruplara Mercedes araç verdiğimizde memnuniyet doğuyor. Mercedes, onun için bir dünya markası. Ayrıca sağ olsunlar mümkün olduğunca yanımızda yer alıyorlar. Araç alımlarında bize, beklentilerimize uygun gerekli yardımı yapıyorlar. Finansta olsun, filo alımlarında olsun, bundan daha iyisi 'can sağlığı'. ■



Caner
ÖZCAN



Mercedes-Benz Türk, EMITT'te turizmcilerle buluştu

24-27 Ocak tarihleri arasında Beylikdüzü Tüypap Fuar Merkezi'nde 17.si düzenlenen Emitt Doğu Akdeniz Uluslararası Turizm ve Seyahat Fuarı'na katılan Mercedes-Benz Türk, Turismo 15 RHD, Sprinter, Vito araçlarını ziyaretçilerin beğenisine sundu.

Fuarda Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım ile Hafif Ticari Araç Pazarlama ve Satış Kısım Müdürü Tufan Akdeniz, gazetemize açıklamalarda bulundu.

Turizmde yüzde 57 pazar payı

Pazarlama ve Satış Müdürü Burak Tarım, turist sayısındaki artışın otobüs sektörü için de ciddi bir alternatif oluşturduğunu, 2012'de turizm sektörünün otobüsteki payının yüzde 30'lara çıkabileceğini belirtti: "Biz turizm alanına 2010'dan beri yoğunlaştık. Bu süre içinde turizm sektörü otobüs payı, yüzde 20'den yüzde 26'ya çıktı. Biz, turizm sektörüne özel, yüzde 57 civarında bir pazar payı elde ettik. Şehirlerarasındaki liderliğimizi turizm sektöründe de kalıcı hale getirmek istiyoruz."

Araçlarda yenilikler

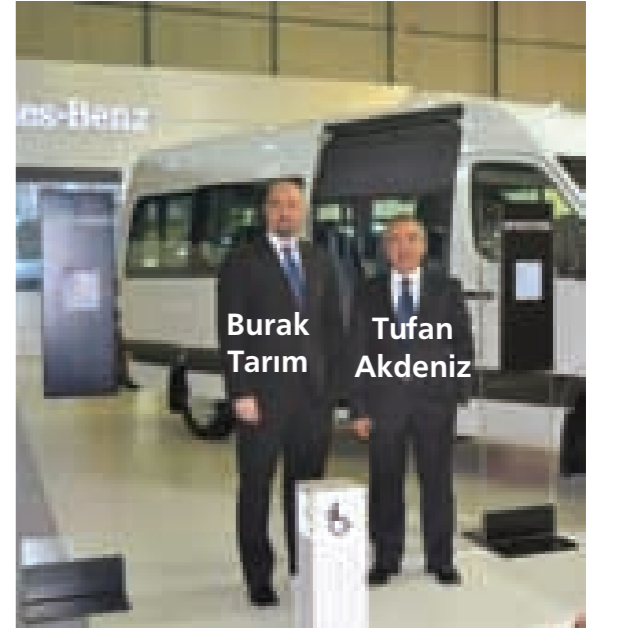
Turizmde kullanılan araçların birtakım yeniliklerle müşterinin ihtiyacına daha fazla karşılık vereceğini kaydeden Tarım, "Klima kapasitesini 39 kilovata çıkardık, araçlara klima kaplaması getirdik. Fonksiyonel olarak turizmcinin ihtiyacına daha fazla karşılık verecek bir araç çıkardık. Lastiklerimizi standart olarak Michelin'e çevirdik. Hazırladığımız CD ile Turismo'nun tüm bakımlarını, yapılması gerekenleri ve aracın teknik özelliklerini anlatıyoruz. Müşterilerimize sürüş eğitimi veriyoruz. Özel bir kadro ile beraber kendi içimizde turizmi yapılandırıyoruz; dolayısıyla Turismo'ya konsantrasyonumuz artıyor" dedi.

Turizm sektöründe de hakim olacağız

Şehirlerarasında toplam pazarın yüzde 70'ine sahip olmalarına rağmen turizmde henüz istedikleri seviyeye çakamadıklarını dile getiren Burak Tarım, "Mercedes'in, konsantrasyonu son 3 yıla yayıldığı için turizm sektöründe bizim şehirlerarasındaki hakimiyetimiz yok. Bu alanda özellikle takaya yönelik belirli hamleler yapmamız gerekebilir. Bunun için hazırlıklız. Geçen senenin Aralık ayında, turizmde özel 6 ay sonra ödemeli bir kampanya ile 260 araç sattık. Uluslararası politikada farklı dalgalanmalar olmadığı takdirde turizm sektörünün de, 2012'den daha iyi olacağını bekliyoruz" dedi.

İhtiyaca cevap veriyoruz

Hafif Ticari Araç Pazarlama ve Satış Kısım Müdürü Tufan Akdeniz, turizmin çok fazla büyüme potansiyeli olan bir sektör olduğunu, Mercedes olarak da son üç yıldır pazar payını ve adedini artırarak rekorlar kırdıklarını ifade ederek, "2012'de, turizmciye yönelik Antalya, İzmir ve İstanbul'da çok sayıda organizasyon yaptık, yeni müşterilerle tanıştık. Onun da mayesini de aldık. Çünkü onların ihtiyaçlarına göre araç tasarlıyoruz. Bu göre finansman takas desteği sunuyoruz. Bu sayede pazar payı artışı ve adet rekoru geldi" dedi.



Burak
Tarım

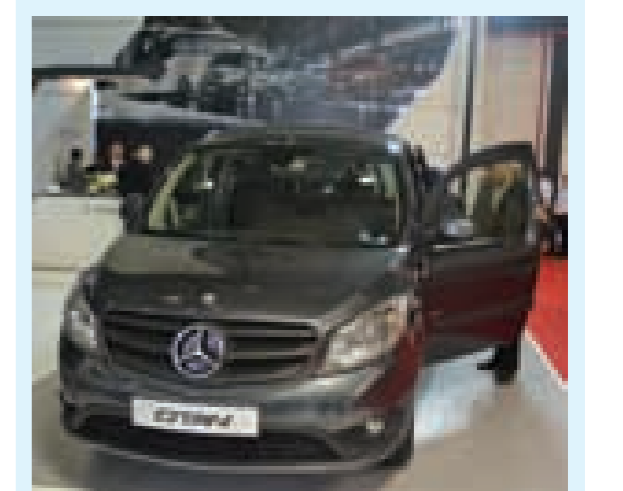
Tufan
Akdeniz

HTA'da 12 bin adet satış hedefi

Hafif ticari araç pazarında 2012'de 9 bin 234 adetlik satış rakamını 2013'ün ilk 8-9 ayında 10 binin üzerine taşıyacaklarını aktaran Akdeniz, yıl sonunu 12-13 binler aralığında kapatacaklarını söyledi: "Biz bu sene yüzde 20-30 büyüme bekliyoruz. Personel ve okul servislerine yönelik finansal hizmetler sunuyoruz. 2009'dan beri sektördeki en iyi faiz oranını sunan bir kampanya sürdürüyoruz."

Turizmde yönelik ortak hareket

Türkiye'nin, etrafındaki ülkelerden olumsuz etkilenmediği sürece turizm sektörünün büyüyeceğini dile getiren Akdeniz, "Bizim satışlarımız da buna bağlı olarak artacak. Şimdi ortak hareket etmeye karar verdik. Yani bizim aksiyonlarımız, iletişimimiz, organizasyonlarımız, sunduğumuz hizmetler, artık ortak olacak. Bu, fark yaratacak, çünkü bunu yapabilecek bir marka yok" dedi. ■



Citan yüzde 3 pazar payı hedefliyor

Pazara yeni sundukları Citan'ı müşterilere test ettirdikleri ve olumlu geri bildirimler aldıklarını anlatan Akdeniz, Aralık ayında bu yana 100 Citan sattıklarını söyledi: "Biz Citan'ın kendi sınıfında yüzde 3 pazar payı alacağını düşünüyoruz. Test ettirdiğimiz büyük müşterilerimiz, sektörün en iyi aracı olarak lanse ettiğimiz Citan'ı, 'tamam, biz bu aracı alırız' dediler."