

Teşvikte yapılan değişiklikler umut oldu

Otomotivde yeni yatırımların önü açıldı

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Başkanı Kudret Önen, "Teşviklerdeki düzenleme ile sektörümüzde planlanan birçok yatırımın artacağına ve en kısa sürede hayata geçeceğine inanıyoruz. Uzun süredir beklediğiniz bu önemli haber, otomotiv sanayicileri olarak bizleri çok heyecanlandırdı" dedi.



7'de

TLS Lojistik, 50 araç yatırımı yapacak



9'da

Bahadır Özbayır tekrar TAİD başkanı



8'de

Sertrans Logistics'e "İnsana Saygı Ödülü"



9'da

Chevrolet'ler GEFCO'ya emanet



8'de

Özakman Petrol'e 15 Ford Cargo



8'de

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 75 • 18 - 24 Şubat 2013 • Fiyatı: 25 Kr

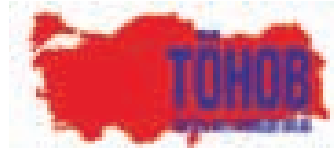
www.tasimadunyasi.com

Tüm Otobüsçüler Federasyonu, Olağanüstü Genel Kurul kararı aldı

TOF Yönetim Kurulunun 12 Şubat tarihli toplantıda aldığı kararla olağanüstü genel kurula gidiyor. 26 Şubat'ta yeterli çoğunluğun sağlanamaması halinde ikinci toplantı 12 Mart 2013 tarihinde yapılacak. ■ 11'de

TÖHOB Genel Kurulu 24 Şubat'ta

Türkiye Özel Halk Otobüsleri Birliği (TÖHOB) Olağan Genel Kurulu 24 Şubat 2013 tarihinde İstanbul Pendik Green Park Otel de yapılacak. ■



Artan kentlî taşıma talebi, özel araçlar ve bunlara ilişkin altyapı yatırımları ile karşılanamaz

TEK ÇARE TOPLU TAŞIMA

● Kent nüfusundaki ve ekonomideki gelişmelere göre artan kentlî taşıma talepleri ve buna ilişkin yaşanan sorunlar dikkate alındığında, tek çözüm kentlî toplu taşıma olmaktadır.

● Daha yaşanabilir kentler için kent yöneticilerinin, bilim çevrelerinin ve UITP'nin önerileriyle diğer kentlerdeki deneyimleri dikkate alarak kentlî ulaşım stratejilerini geliştirmeleri gerekiyor.

21-22 Şubat tarihlerinde İzmir'de UITP-ESHOT-İESOB işbirliğiyle "Kentlî Ulaşım Ücret Yönetimi" temalı "Toplu Ulaşım Türkiye Konferansı" yapılacak. Bu vesileyle UITP Türkiye, Ortadoğu ve Kuzey Afrika Ulaşım Mükemmeliyet Merkezi'nin Araştırma ve Eğitim Proje Direktörü, aynı zamanda UITP'nin Dünya Taksi Taşımacılığı Geliştirme Sorumlusu Kaan Yıldızgöz ile bir röportaj gerçekleştirdik.

✓ Kentlî taşıma talebi artıyor

Dünyadaki nüfus artışına, göçe ve kentleşmeye bağlı kent nüfusu artışı, milli gelir artışına bağlı seyahat isteği artışı, artan ihtiyaçları karşılama amaçlı seyahat artışları, kentlî taşıma talebini artırıyor.

✓ Başlıca sorunlar

Seyahat talebine, özel araç sahiplik ve kullanımına bağlı olarak trafik yoğunlaşıyor, çevre ve iklim sorunları ağırlaşıyor, enerji sorunları var, finansal krizler ve sosyal değişimler yaşanıyor.

✓ Toplu taşıma ne getirir?

Toplu taşıma kent ekonomisini güçlendirir, trafik sıkışıklığını azaltır, dünyanın nefes almasını sağlar, herkes için ulaşım imkanı getirir.

✓ Türkiye'nin durumu...

Toplu taşıma altyapısında gecikildi. Mevcut sistem yetersiz. Toplu taşımaya yatırım yapılıyor. Altyapı müteahhitlik hizmetlerimiz iyi. Toplu taşıma işletme ve bakım alanlarında iyi durumdayız. Kurumsal ve yasal çerçeve geliştirilmeli. Yeni stratejiler belirlenmeli.

✓ Türkiye'de sivil toplum

Henüz yeterli düzeye gelmedi. UITP içinde yeri büyüyor. Türkiye'de çeşitli toplantılar da yapılıyor, ama UITP Dünya Kongresi ve fuarının yapılabileceği büyüklükte konferans salonları ve fuar alanları ülkemizde bulunmuyor.

Toplu Taşıma Türkiye Konferansı 21-22 Şubat 2013 İzmir



Kaan Yıldızgöz



CHP Milletvekilleri, İstanbul Otogarı'nda TOFED yönetimi ile buluştu

10'da



11'de



5'te



4'te

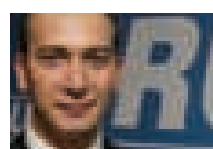
Kocaeli Özel Halk Otobüsçüleri TCV ile buluştu. 3'te

Safkar her ihtiyaca göre farklı çözümler üretiyor. 10'da



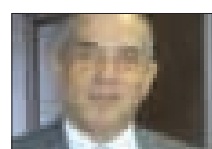
Dr. Zeki Dönmez

Otobüsçülük toplu taşıma mı değil mi? 7'de



Haydar Özkan

Karayolu güvenliğinde sorun da, çözüm de biziz 9'da



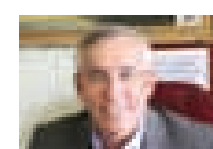
Prof. Dr. Mustafa İlçalı

Enerji taşınımı ve boru hatları - 3 2'de



Mustafa Yıldırım

Alibeyköy'ü sivil toplum işletsin! 5'te



Salim Altunhan

Plakayı sökmek... 11'de

Ülkemizde otomobil sahipliği oranlarının ve karayolu ulaşım modunun kullanımının alabildiğine yüksek olması ve toplu ulaşım kullanımının henüz istenen seviyede olmamasına paralel petrol kullanım ihtiyacı alabildiğine yüksektir. Bu çerçevede; toplu ulaşımın başta otobüslerimiz olmak üzere farklı enerji kaynaklarının kullanılmaya başlanması ve yaygınlaştırılması, metro ve hafif raylı sistemleri yatırımlarının ve kullanımının artması gibi gelişmelerle bu bağımlılık nispeten azalmakta, çevreci yaklaşımlar da bu paralelde gelişmektedir. Bunun yanı sıra; şehirlerarası yolculuklarda da konvansiyonel demiryolu hatlarının iyileştirilmesi ve kullanımının artmasıyla birlikte, yüksek hızlı demiryolu yatırımlarının akıllı ve doğru tercihlerle gerçekleştirilmesine paralel petrole bağımlılık oranları düzenli olarak düşmeye başlayacaktır. Bu da; sürdürülebilirliğin üç ana ayağı olan toplumsal sürdürülebilirlik, çevresel sürdürülebilirlik ve ekonomik sürdürülebilirliğin her üçüne de katkı sağlayan bir eylemdir. Ancak burada; çoğu kez vurguladığımız üzere kullanım alışkanlıklarının doğru yöne kanalizasyon stratejik bir noktadadır. Ülkemiz, yüksek potansiyeline karşın uzun yıllar boyunca elektrik enerjisi fakiri ve bu enerjiyi ithal eden bir ülke konumunda olmak durumunda kalmış, ancak bu 1990'lı yıllarla birlikte radikal bir şekilde değişime uğramıştır. Takibinde Türkiye; elektrik enerjisi ihraç eden bir ülke konumuna gelmiştir. Bunu diğer enerji türleri için de kısmen ya da tamamen gerçekleştirilebilir olanaklarına sahip bulunmaktayız. Ülkemizde bu çerçevede farklı madenlerin boru hatlarıyla taşınmasına başlanmış ve bu konuda çalışmalar geliştirilmektedir.

Kaynayan kazan durulduğunda...

Ülkemiz; stratejik konumu itibarıyla politik gelişmeler ne olursa olsun petrol ve doğalgaz taşınımında yatırımların artarak devam edeceği bir pozisyonundadır. Ancak; hizmet perspektifinin oturtulması, bölgesel entegrasyon politikalarının yeniden güçlendirilmesi, politik hamlelerin yerinde geliştirilmesine paralel ülkemizin enerji

Enerji taşınımı ve boru hatları - 3

aktarma merkezi olma konumunun güçlenmesi adına önemizde önemli fırsatlar da bulunmaktadır. Irak'taki yeniden yapılanma süreci, Suriye'deki politik istikrarsızlığın durulması şartıyla, yerinde bir bölgesel politika geliştirilmesiyle bölgedeki yeniden yapılanma süreci fırsata dönüştürülebilecektir. Aynı çerçevede; Akdeniz, Karadeniz ve Ege'de her gün yeni petrol ve doğalgaz kaynakları bulunmakta, bu durum ülkelerin politik yaklaşımlarını sürekli olarak yeniden formatlamaktadır. Ülkemiz; Karadeniz ve Doğu Akdeniz'e en büyük sahil şeridi olan bir ülke olarak bu arama faaliyetlerine en aktif şekilde katılma gayretindedir. Bunun yanı sıra; Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nin varlığı, Doğu Akdeniz boyunca Suriye, Lübnan, Ürdün ve Mısır'a olan komşuluğumuz, bölgede doğalgaz, petrol ve su kaynakları başta olmak üzere birçok enerji kaynağı üzerinde yeniden işbirliği imkânları ve koşulları oluşturmaktadır.

Doğalgaz taşınımı

Ülkemiz; AB tarafından da 'enerji ihtiyacının karşılanmasında doğudan gelecek olan kaynakların Avrupa coğrafyasına taşındığı bir ülke' olarak algılanmakta, bir taraftan alternatif güzergah projeleri gerçekleştirme eğilimleri devam ederken diğer taraftan da Türkiye'nin önemli bir güzergah olarak varlığının kabul edilmesi bağlamında ortaya konan projeksiyonlar vardır. Bu çerçevede; Türkiye'nin 2030 yılı itibarıyla boru hatlarıyla 91 milyar m3 doğalgaz taşıması yapacağı öngörülmektedir.

Bu anlamda; genel bir çerçeveye



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

aşağıdaki başlıklar birer öneri olarak ortaya konulabilir:

- Şehir merkezleri dışında lojistik merkezlerin kurulması
- Özel sektör-kamu-üniversite ortaklaşması
- Ar-Ge merkezlerinin kurulması ve etkinliğinin artırılması
- Türkiye'nin enerji transit ülkesi olma konumunun güçlendirilmesi
- Çevreci yaklaşımların geliştirilmesi
- Boru Hatları'nın modal dağılımdaki yüzde 11'lik payının yüzde 20-25'lere çıkartılması
- Ekseninde çalışmalar geliştirilmesi
- Boru Hatları Master Plan'ının

hazırlanması

- 2025, 2035, 2050 hedeflerinin belirlenmesi

Bu çerçevede; boru hatları ile taşınan ürünlerin, aşağıdaki başlıklarda toplanması mümkündür:

- Petrol taşıması
 - Doğalgaz taşıması
 - Su taşıması
 - Maden (katı) taşıması
 - Yük taşıması
 - Kanalizasyon taşıması
 - Tarım ürünleri taşıması
- Dolayısıyla boru hatları sektörünün aşağıdaki başlıklar altında geniş bir analizinin yapılması gereklidir:
- Sektörün mevcut durumu
 - Sektörün eğilimleri
 - Sektörün sorunları ve darboğazları
 - Sektöre dair öngörüler
 - Sektörde belirlenmesi gereken hedefler

Bakü-Tiflis-Ceyhan

Ayrıca ülkemizin içerisinde bulunduğu uluslararası işlemlerde veya planlama aşamasında başka boru hatları da mevcuttur. Hazar Denizi kenarındaki Azeri-Cıralı-Güneşli petrol alanından Akdeniz'e kadar olan Bakü-Tiflis-Ceyhan ham petrol boru hattı 1,768 km uzunluğundadır. Bu hat Azerbaycan'ın

başkenti Bakü, Gürcistan'ın başkenti Tiflis ile Ceyhan'ı birbirine bağladığı için BTC ismini almıştır. BTC boru hattının güzergahı Şekil 3'te gösterilmiştir.

Görüldüğü üzere Azerbaycan Cıralı'dan çıkarılan petrol; Azerbaycan-Gürcistan üzerinden ülkemize taşınmakta, ülkemiz içerisinde Ardahan-Kars-Erzurum-Erzincan-Sivas-Kayseri-Kahramanmaraş-Ceyhan (Adana) güzergahını takip etmektedir. Ceyhan'dan deniz yoluyla Akdeniz güzergahı üzerinde devam etmektedir.

Nabucco doğuyu batıya bağlayacak

Bir diğer söz konusu hat ise Türkiye'den Avrupa'ya açılmakta olan Nabucco boru hattıdır. Türkiye'deki Erzurum ile Avusturya'daki Baumgarten an der March'ta bağlayacak olan ve öneri aşamasında olan Nabucco boru hattı, Avrupa'nın doğalgaz tedarikçileri ve teslimat rotaları için bir çeşitlilik oluşturacaktır.

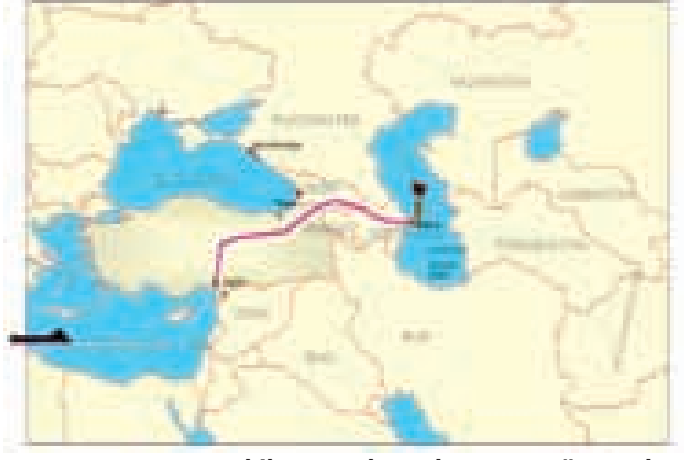
Bir başka proje

Başka bir önerilen proje ise 1.5-2 milyar dolarlık, Azerbaycan'ın Şahdeniz'inden gelen doğalgaz boru hattını Güneydoğu, Orta ve Kuzey Avrupa'ya Yunanistan ve İtalya ile

bağlayan ve bir güney koridor boru hattı olan Türkiye-Yunanistan-İtalya doğalgaz boru hattıdır (ITGI).

Sonuç olarak

Ülkemiz bulunduğu coğrafya, maddi ve kültürel zenginlikleri, insan kaynağı ve buna bağlı birçok değişken bağlamında önemli bir yere sahiptir. Bu konumunun fırsatı



Şekil 3. BTC boru hattının güzergahı

çevrilmesi politik, sosyal, kültürel, teknik, ekonomik birçok parametrelere ve bunların türevi olan birçok alt parametreye bağlıdır. Bulduğumuz coğrafya içinde bulunduğumuz zaman dilimi itibarıyla, kısa sürede büyük ve köklü -olumlu ve olumsuz anlamda- değişimlere maruz kalabilmektedir. Dolayısıyla; hem politik hem kültürel ve teknik anlamda, hem yönetim ve hem de toplumsal ilişkiler anlamında, hem idare ve hem de halk anlamında organizasyonel yapılması iyi tasarlanmış, GZFT analizi derinlemesine ortaya konmuş, değişimleri doğru okuyabilen bir perspektif geliştirmemiz gerekliliği açıktır. Bu bağlamda; önümüzdeki sürecin ülkemiz, bölgemiz ve insanlarımız adına güzelliklerin habercisi olmasını umarım.

Hepinize; sağlıklı, hızlı, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Uşak'ta toplu taşımada kartlı sistem için imzalar atıldı

Uşak'ın toplu taşımada milat niteliğinde olan kartlı sistemin protokolü imzalandı. Uşak Belediye Başkanı Ali Erdoğan'ın makamında imzalanan protokole Belediye Başkanı Ali Erdoğan'ın yanı sıra Belediye Meclis Üyesi ve Şoförler Odası Başkan Vekili Mustafa Korkmaz, E Kent Yönetim Kurulu Başkan Vekili Cüneyt Erigüç, Uşak Belediyesi Ulaşım Müdürü Erhan Selvi, Uşak Belediyesi İnsan Kaynakları Müdürü Ekrem Taşkestik ve E-Kent firması yetkilileri katıldı.

Belediye Başkanı Erdoğan, "Kartlı taşıma sisteminde kullanılacak kartlar fonksiyonel olacak, ortak kullanım sağlayacak. Yeni sistemde otobüs durakları dahi değişecek ve Avrupa'dan daha modern bir sistem işleyecek" dedi. Başkan Erdoğan, sistemde radikal değişikliklerin olacağına dikkat çekerek şehre metrobüs sistemi kurulacağını açıkladı.

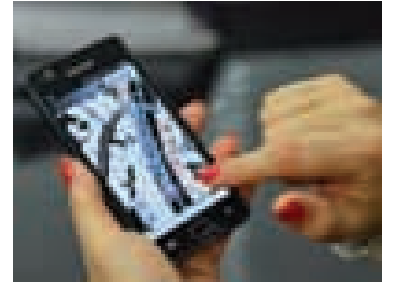
E Kent Yönetim Kurulu Başkan Vekili Cüneyt Erigüç, "Sistem girdiği illerde hep başarı elde etti. Uşak'ta da sistem ile birçok yenilik olacak" diye konuştu. Belediye Meclis Üyesi ve Şoförler Odası Başkan Vekili Mustafa Korkmaz ise sistemin otobüsler açısından da birçok fayda sağlayacağını belirtti. ■



İzmir "cepte"

Günlük hayatın vazgeçilmezleri arasında giren akıllı telefonları kapsayan "İzmir Mobil Kent Rehberi", 1 Ocak 2013 tarihinde itibaren internet üzerinden sunulmaya başlandı. Bilgi İşlem Dairesi Başkanlığı Coğrafi Bilgi Sistemleri Şube Müdürlüğü tarafından hazırlanan ve yayımlanmasının üzerinden henüz 40 gün geçmesine rağmen yoğun ilgi gören mobil uygulama, 2 bin 508 kullanıcı tarafından indirildi.

İzmir Mobil Kent Rehberi uygulamasıyla aynı zamanda, Büyükşehir Belediyesi'nin sorumluluk alanında bulunan 21 ilçedeki önemli yer bilgilerine, ilçe ve kategori bilgisi seçilerek ulaşıyor. ■



Anadolu Isuzu'dan 3 firmaya D-Max teslimatı

Anadolu Isuzu Konya 35 Bayisi Çelik Otomotiv, Konya'da faaliyet gösteren Yasemen, Sözdemir ve Sedan Turizm'e yaptığı 24 adetlik D-Max pikap satışı ile 2013 yılına hızlı girdi.

D-Max'ı üstün güvenlik ve konfor özellikleri, ekonomik yakıt sarfıyatı ve düşük bakım maliyetleri avantajları nedeniyle tercih ettiklerini belirten Yasemen Turizm AŞ sahibi Abdurrahman Perhiz, "Güçlü marka, güçlü bayi deyince tercihimiz elbetteki D-Max" dedi.

Isuzu Bayisi Çelik Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Çelik, Yasemen, Sözdemir ve Sedan Turizm'e yeni D-Max'ı tercih ettikleri için teşekkür ederek, sadece satıcı ve alıcı olarak değil, karşılıklı işbirliğiyle kazanan iki dost olarak müşterileriyle kurdukları güvene dayalı ilişkilerin artarak devam edeceğini söyledi. ■



DÜNYANIN TERCİHİ! TÜRKİYE'NİN GURURU!



www.isuzu.com.tr facebook.com/isuzuturkiye twitter.com/isuzuturkiye



**Isuzu, 9 yıldır küçük otobüste ihracat lideri.
Bu gurur hepimizin!**

Isuzu Çağrı Merkezi : 444 4 1S2
444 4 479

ISUZU
GÜÇ YÜREKTEN GELİR

Kocaeli Özel Halk Otobüsçüleri TCV ile buluştu

TCV'nin İstanbul Otobüs AŞ bünyesinde hizmet veren CNG'li Karat ürünü, otobüsçülerin yoğun ilgisini çekiyor. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı Kara Ulaşım Şube Müdürü Salih Kumbar ile özel halk otobüsçülerin yer aldığı bir heyet, İstanbul'da TCV Karat'ı inceleyerek, test etti.

14 Şubat 2013 Perşembe günü TCV ekibi, TCV Karat modelini test eden Kocaeli ÖHO başkanlarına bilgi verdi. CNG'li ürünün düşük yakıt tüketimi ile otobüsçülere önemli bir maliyet avantajı sağladığını belirten TCV Satış Müdürü Tuncer Telören, "İstanbul Otobüs AŞ bünyesinde halen 24 CNG'li Karat otobüsümüz hizmet veriyor. Geçen süre zarfında aracımızın verimliliğinden ve sahip olduğu modern teknolojik altyapısından işletmecilerin, araç içi yüksek konfor düzeyi ve sessizliğinden de yolcuların memnun olması bizi sevindiriyor. Şöförler, 'durakta, özellikle bu otobüsün gelmesini bekliyoruz' diyen yolcularla karşılaşmalarını ifade ediyorlar. CNG'li aracımızın İstanbul ve diğer büyükşehirlerde hızla yaygınlaşacağına inanıyoruz. Kocaeli, CNG teknolojisini kullanan, tanıyan bir kent. Karat'ın Kocaeli'ye hizmet veren ÖHO işletmecilerinin de ihtiyaçlarını, beklentilerini yüzde 100 karşılayacağına inanıyoruz" dedi. Tuncer Telören, daha geniş bir katılımı Kocaeli Özel Halk Otobüsçüleri'ne Ankara'daki üretim tesislerini gezdirmek istediklerini ve bu daveti ilerideki günlerde yapacaklarını da sözlerine ekledi.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Dairesi Başkanlığı Kara Ulaşım Şube Müdürü Salih Kumbar, CNG'li ürünlerin çevre dostu özellikleriyle çok büyük önem taşıdığını vurgulayarak, "Çevreci araçların kullanımı her geçen gün daha bir gerekli. Bu anlayışla, temiz bir çevre için, filomuza CNG'li araçları

çok daha önce kattık. İncelediğimiz TCV'nin Karat ürününün teknolojik yapısını ve işletmedeki verimliliğini beğendik" dedi. Kumbar, Kocaeli halkının, yeni nesil araçları beğendiğini; Kocaeli ÖHO işletmecilerinin, yeni nesil araçlarla yenilenen filolarının müşteri memnuniyeti sağlayacağını, dolayısıyla da gelirlerinin artacağını söyledi.

TCV Karat Otobüsü test ettiler

CNG'li Karat'ı İkitelli'deki İETT garajında bir süre test eden Kocaeli Özel Halk Otobüsçüleri, aracı beğendiklerini belirterek, "En büyük masraf kaleminiz akaryakıt. Maliyetleri daha da aşağıya çekebilmenin en hızlı yolu CNG'li araçlar. Bu araçları kullanan arkadaşlarımız akaryakıt maliyetinin yüzde 50 düştüğünü söylüyor. Doğrusu, bu bizi çok heyecanlandırıyor. Karat ürününün teknolojisini çok beğendik. Görüşmelere devam edeceğiz" diye konuştular. ■



Heyet daha sonra İkitelli'deki doğalgaz dolmu tesisini gezerek, bilgi aldı. Burada Kara Ulaşım Şube Müdürü Salih Kumbar, Gebze Kooperatif Başkanı Muhammet Kılıç, Kocaeli Ulaşım Kooperatif Birliği Başkanı Ahmet Utaş, Erguvan Otobüsçüleri Dernek Başkanı Zakir Uzun'u, İstanbul Otobüs A.Ş bünyesinde hizmet veren 24 KARAT'ın sahibi ve işletmecisi E. Özbek ve ekibi karşıladı.



Metrobüs sistemi örnek oldu

İstanbul'da günde 700-800 bin kişiye hizmet eden Metrobüs artık Lahor'da. 12 milyon nüfuslu Lahor'un 27 km.lik metrobüs hattı büyük bir törenle hizmete girdi.

İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve Pencap Hükümeti arasında imzalanan anlaşma 12 milyonluk Lahor kentinin trafiğine yeni bir soluk getirdi.

Vatandaşların saatlerce otobüs bekleme derterinin sona erdiğine vurgulayan Pencap Eyaleti Başkanı Şahbaz Şerif, "Fakir insanımız, yanından klimalı araçlarla geçen zenginlere bakmak zorunda kalıyordu. Artık fakir halkımız da bundan sonra klimalı metrobüslerde hızlı ve güvenli şekilde seyahat edebilecek" şeklinde konuştu.

Günde 120 bin yolcu taşıyacak olan Lahor Metrobüs Hattı 12 milyonluk şehrin en yoğun caddesinde 27 km boyunca uzanıyor. Toplamda 300 milyon dolara mal olan projenin 9 km.si yükseltilmiş yoldan oluşuyor. Hat 10 ayda tamamlanarak tarihi bir rekora imza atıldı. Üç tekerlekli rikşa ve çinçi araçların yoğun hava kirliliğine neden olduğu Lahor'da metrobüs ilk bir ay ücretsiz olacak. ■



Lahor'daki açılış törenine Başbakan Yardımcısı Bekir Bozdağ, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Ahmet Selamet, Ulaşım AŞ Genel Müdürü Ömer Yıldız'da katıldı.

ESHOT 130 köye sefer yapacak

İzmir Büyükşehir Belediyesi ESHOT Genel Müdürlüğü, 21 orman köyüne daha otobüs seferi başlatıyor. UKOME'den geçen yeni planlamayla birlikte, İzmir'de toplu ulaşım hizmeti alan köy sayısı 130'a ulaşacak.

Smırları içindeki tüm köylere ulaşım hizmeti vermeyi hedefleyen İzmir Büyükşehir Belediyesi, bu yönde önemli bir adım daha attı. "Orman Köyleri Ulaşım Hatları" projesi kapsamında 7 yeni hat oluşturuldu. Mevcut hatların 6'sında ise güzergah değişikliği yapıldı. Ulaşım Koordinasyon Merkezi'nde onaylanan yeni planlamayla birlikte toplam 21 köy ilk kez toplu ulaşım hizmetine kavuşacak. Toplu ulaşımdan yararlanan köy sayısı ise böylece 130'a ulaşacak. ESHOT halen İzmir'in 109 köyüne toplu taşıma hizmeti veriyor.



her iklim SAFKAR

Avrupa'nın sektöründe en önemli mobil iklimlendirme sistemleri tasarımcısı ve üreticilerinden biri olan SAFKAR, 60 kişilik AR-GE Ekibiyle, Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) ve TÜBİTAK onaylı AR-GE ve Test Merkezi ile dünya çapında 336 bayisi ve 33 ülkeye ihracatı ile müşterilerin proje partneri olarak çalışmalarını sürdürmektedir.



SAFKAR®



SAFKAR GMBH
Königsallee 26, 40212 - Düsseldorf
Tel: 0211 54414821
Faks: 0211 54414815
mail@safkargmbh.eu

SAFKAR
Ulukent Sanayi Bölgesi 10001
Sokak No:15 Ulukent - İZMİR
Tel: +90 232 833 37 64 (Pbx)
Faks: +90 232 833 37 55
info@safkar.com

www.safkar.com
www.safkargmbh.com



Aracınızda ZF bulunsun.

Çünkü modern ürün ve sistemlerimiz sizin menafaatinize çalışır.



Biz teknolojiye ve yaşıhat enetrisindeki ystcutat kente güvenlik ve kenti otatır en. Çatışma telerler, ZF'nin gıttıman, dıkkalıyın en aka sızvındeı bu bu lokentlerin karpılantımasına katkıda buluruz. Tıfın aıt ve gıvelli lızıy ve lızıy hem de rahat ve sıratlı bir ystcutatıyın mıtıküm kızıy. Ürtıstırtın en tıf dınyı- dıki kalıteı ve tırtırtıyıl en dırtırtıyın aytında otatır. dırtırtıyın bir tırtırtırtıyın ve lızıy sırtıy tırtırtıyın sağlıy. Arac ve çırtırtırtıyın, kullantırtırtıyın otatırın mıtıküm kızıy.

Güç Aktarma ve Sesi Teknolojisi



İETT tedarikçilerle buluştu



Dr. Hayri Baraçlı

İETT, ilerleyen günlerde yenilerini düzenlemeyi planladığı Tedarikçi Buluşmaları'nın ikincisini Kağıthane garajında gerçekleştirdi. Toplantıya İETT'ye çeşitli alanlarda malzeme ve hizmet desteği veren firmaların temsilcileri katıldı. İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı, müşterinin memnun edilmesi gereken varlık olarak tanımlandığını ve İETT olarak müşteriye üç grupta ele aldıklarını söyledi. İETT'nin ileriye dönük projelerini anlatan Baraçlı, burada da yeni araç alım modeli, çevreci uygulamalar, akıllı yolcu bilgilendirme sistemi, yolcu memnuniyetini artırma ve hizmet iyileştirme çalışmaları, İETT Akademisi, şoförlere meslek standardı getirilmesi konularına değindi.

1700 yeni otobüs alıyoruz

İstanbul'da 5 bine yakın otobüsle 3,5 milyon yolcu taşıdıklarını söyleyen Baraçlı, "İETT'nin filo yaşını 5'in altına düşürmek amacıyla 1700 yeni otobüs alıyoruz. Bu sayıda bir araç alımını Türkiye'de de dünyada da yapan bir kurum yok. Üstelik öz kaynaklarımızla ve yeni bir araç alım modeli uyguluyoruz. Bu modelde iş, süreç ve ürün geliştirme kavramların ön plana çıkıyor. Yeni araç alım modelinde biz garajlarımızı araçları üreten firmaya bırakıyoruz. Onlar geri hizmet safhasını yerine getirerek araçları servise hazır hale getiriyorlar. Biz de akaryakıt ve şoför temin ederek araçlarımızı hatta çalıştırıyoruz. Böylece araç üreticilerine bir nevi laboratuvar ortamı sağlayarak ihracatta da yarışır hale gelmelerine fırsat sağlamış oluyoruz. Engelli erişimine uygun, yüzde yüz alçak tabanlı, çevreci ve konforlu bu araçların bakım-onarım" dedi.

Yeşil garaj çalışmaları

Çevreye ve insan sağlığına zarar veren petrol bazlı yakıtlardan uzaklaşıp daha çevreci ve daha ucuz maliyetli yakıtlara yöneldiklerini anlatan Baraçlı, "240 adet doğalgazlı otobüsü filomuza kattık. Ayrıca mevcut filomuzda bulunan

otobüslerimizden bir kısmını, son olarak 16 tanesini doğalgazlı hale getirdik. Bunun için garajlarımızda doğalgaz dolmu tesisi kurduk. Garajlarımızda atık suların arıtılarak, katı atıkların da dönüştürülerek tekrar kullanılması ve yeşil garaj uygulaması için çalışmalarımız devam ediyor" dedi. ■



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi



DÜŞÜK MALİYET,
BOL KAZANÇ İÇİN,

DAHA TEMİZ BİR DÜNYA,
DAHA TEMİZ ŞEHİRLER İÇİN,



TCV KARAT CNG



Sakarya VİB Başkanlık Ofisini açtı

Sakarya VİB Turizm'in idari hizmet binası, Sakarya Büyükşehir Şehirlerarası Otobüs Terminali'nde düzenlenen törenle hizmete açıldı.

Sakarya İl Müftüsü İlyas Serenli'nin duasıyla açılan Sakarya VİB Turizm'in açılış kurdelesini "hayırlı olsun" dilekleriyle, Sakarya Valisi Mustafa Büyük, CHP Sakarya Milletvekili Engin Özkoç, Sakarya İl Emniyet Müdürü Mustafa Aktaş, Serdivan Belediye Başkanı Yusuf Alemdar, Sakarya VİB Turizm Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Seyhan Azder, VİB Turizm Genel Müdürü Adnan Kayabaş ve Sakarya VİB Turizm Kooperatifi Başkan Yardımcısı Suat Akın birlikte kesti. Yönetim Kurulu Üyeleri; Mücahit Bay, Erol Öztürk, Çetin Azder, Necati Müslim, Ali Rıza Tez, Semih Özdemir, Oktay Özdemir, Erbay Akmeşe de açılışa hazır bulundu.

Yoğun katılım

Açılışa; Arifiye Kaymakamı Mehmet Ünal, Sakarya İl Millî Eğitim Müdürü Selim Yavuz Sandıkçı, TOFED Genel Başkan Yardımcısı Mustafa Özcan, Sakarya Otobüs İşletmeleri ve Esnaf Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Ali Atan, Büyükşehir Belediyesi Şehirlerarası Otobüs Terminali Müdürü Abdurrahman Yıldız, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Kısım Müdürü Burak Batumlu, Evin Metro Yönetim Kurulu Başkanı Halit Evin, Öz Bolu Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yusuf Bayrak, Düzce Güven Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Resul Üçüncü, Kocaeli Star Kooperatif Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Altıntaş, Geyve Otobüsçüler Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Ali Demir, il genel ve belediye meclis üyeleri, otobüs işletmecileri, iş, sanat ve spor camiasından çok sayıda davetli katıldı. Davetliler açılış sonrası binayı gezerek, yetkililerden bilgi aldı.

156 şube ve günlük 148 sefer

Birlikten güç doğar ilkesiyle 54 araçla kurulan Sınırlı Sorumlu Sakarya VİB Kooperatifi ilk seferine 29 Ekim 1997 tarihinde başlamıştı. 15 yıldır Türkiye genelinde 156



şubeye ulaşan ve günlük 148 sefer sayısı ile yılda 2 milyon kadar yolcu taşıyan Sakarya VİB Turizm; "Sakarya VİB sizindir ve biz bir aileyiz" sloganlarıyla hizmet veriyor. ■



Mustafa Yıldırım

TOFED Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Alibeyköy'ü sivil toplum işletsin!

Geçtiğimiz hafta, İSPARK yönetimi ile Alibeyköy Cep Terminali'ne yönelik bir toplantı gerçekleştirdik. "İstanbul'da bir cep terminali yapıyorsa, bunu mutlaka sektörün mensupları çalıştırmalı" düşüncesini dile getirdik. Belediyenin şartlarını çok net oluşturması lazım. Tekelleşmeye gitmeyecek tedbirleri sözleşmeye koyması lazım. Ondan sonra iktisadi teşebbüslerimiz gerekenleri yapacaktır. Kalifiye insanları istihdam ederek sektörü geleceğe taşıyız. Türkiye'nin ulaşım kimliğinin önemli bir parçası oluruz.

İşbirliği şart

Devleti oluşturan sistemler ve bakanlık bürokrasisi sektör mensuplarının görüşlerini alırsa çok daha az tepkiyle karşılaşacak çok daha faydalı işler yapılabilir. Sürdürülebilir bir ulaştırma politikası için bu kaçınılmazdır. Biz her dediğimiz olsun anlayışında değiliz. Tabii ki biz sektörün menfaatinin, onlar da toplum menfaatinin düşünecekler. Ortak paydamız iki tarafın da menfaatlerini koruyacak bir yapıyı kurmak olmalıdır.

İSPARK Genel Müdürü Sayın Mehmet Çevik'e, Alibeyköy'de gerçekten modern bir bina yaptıkları ve alanı büyüterek sektörün ihtiyaçlarını dikkate aldıkları için ve sivil toplum kuruluşu olarak bizleri dikkate aldıkları için gerçekten teşekkür ediyorum. Sayın Çevik, sivil topluma bakışını anlattı ve bize çok olumlu yaklaştı.

Sivil toplum örgütleri işletsin

Biz görüşlerimizi anlattık; bu konuda nihai karar büyükşehir belediyesindedir. "Biz işletelim" teklifimize bugün için "hayır" da demiyorlar, "evet" de. "Biz işleteceğiz" dedikleri zaman oldu, ama şu an için durum belirsiz. Biz değişik birtakım çalışma modelleri ortaya koyabiliriz; bunlardan biri, gelir ortaklığı; diğeri, tamamen sektörün iki sivil toplum örgütünün birlikte oluşturacağı bir konsorsiyum.

Farklı modeller düşünülebilir

Türkiye'de başka alanlarda farklı örnekleri var. Ben, İSPARK'ın burayı işletmesinin olumsuz olacağını söylemiyorum. Ancak bir kere Alibeyköy'de, çıkış parası mantığı bana göre yanlış. Bunu İSPARK yönetimine özellikle anlattık. Bu yatırıma yönelik geri dönüşüm istemeleri doğal. Biz de, "Alibeyköy'ü bize bırakmalarını, bir vade koyup örneğin 5 yıldan sonra her ay için şu kadar kira istemelerinin hakları olduğunu" söyledik. Biz 5 yılda ödemeleri tamamlarız, bizim kâr etme amacımız olmaz. Biz sektörü huzura erdirmek istiyoruz, orda huzursuzluk olsun istemiyoruz. Kıran kırana bir savaş olsun istemiyoruz. O tedbirler sözleşmeye konulmalı. Bunun için kira kontratına; şu, şu yapılanmalara gidilemez, şartı konulur; birtakim engeller konur ve bunun önüne geçilir. Kontrol mekanizması da İSPARK veya bü-

yükşehir belediyesi olur, fiyat denetimi yapar; sektör mensuplarından, toplumdaki gelecek şikayetleri dikkate alır.

Aceleyle getirilmemeli

Alibeyköy'deki terminali arkadaşlarla birlikte gezdik. Gerçekten Alibeyköy projesinde taleplerimizin yer aldığını görmekten mutluluk duyduk. Bazı ufak tefek değişiklik taleplerimizi, sektör adına İSPARK'a ilettik. İSPARK yönetimi, Mart sonunda hizmete açabileceklerini söylese de, biz açılışın Mayıs 15'ine kadar gitmesini istiyoruz; çünkü yandaki arazide başlayan inşaatın tamamlanması lazım.

Tabii, firmalarımızın Alibeyköy'deki terminalini kapatmadan önce, burayı test etmek istiyoruz. Orada, 60 peron var. 60 peron, bana göre orası Harem'den büyük, en az iki katı. Ayrıca, talep toplayan bir yer. Acaba sorun yaratır mı, bunun test edilmesi lazım. Kademeli geçiş daha doğru olacak diye düşünüyorum. Onu da değerlendireceğiz.

Terminal mi, ara durak mı?

Terminal olursa buradan kalkış-variş yapılabilir, ama ara durak olursa sadece başka yerden kalkış-variş yapan araçlar yolcu indirip bindirebilecek. Kalkış noktası olmaması konusunda sektörden bir talep var. Ama otogarların rekabet etmesi açısından buranın kalkış noktası olabilmeliyiz. İstanbul otogarının korkusu da, budur: "Burası otogar çıkışı olursa, bizden çok kaçan olur" diyerek çekincelerini açıkça dile getiriyorlar. Ben de, kendilerine, "bırakın kaçsın bir kısmı. O zaman siz de fiyatlarını gözden geçirin, rekabet olsun" dedim.

Rekabet olmalı...

Mutlaka otogarların rekabetçi hale getirilmesi lazım. Hem hizmet yönünden, hem de fiyat yönünden, bu kaçınılmazdır. İnsanların otobüs biletinin ucuzunu pahalısını bulduğu gibi; siz hizmetlerinizi düzeltin, fiyatınızı düzeltin, otobüsçü de size gelsin. Türkiye'nin her yerinde bunun olması lazım. Büyükşehirlerin hepsi yanlış durumda olmalı. Belediyeler bunları tekelleştirdiler ve Ulaştırma Bakanlığı'nın desteğiyle fahiş fiyat uygulamasına geçtiler. Bence Bakanlığın bu fiyatları bir daha gözden geçirip taban fiyatını aşağı çekmesi lazım. Tabii, şehirlere göre kriter getirilmesi lazım.

Sektör otogar yapmalı

Bu sektör yine birleşik olarak ekonomik otogarlar yapıp özel terminaler yapıp belediyeler ile yarışmalı. Bu sektör belediyelerin olduğu yerde, yasayla özel terminal kurulmalı; daha uygun noktalarda, daha ekonomik, daha düşük ücretlerle beraber otogar yapıp sektöre fayda sağlamalı, rekabete gitmeli. Belediyeler de otogarlarını ne yaparsa yaparsın. ■

facebook.com/tasimadunyasi

twitter.com/tasimadunyasi



MD9 LE



Kaptanınız konuşuyor!

Ne otobüs ne midibüs...
O bir KONFORBUS!

TEMSA'nın her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun, sürekli kazancı sağlayacak çözümler sunduğunu tüm kaptanlar bilir...

18 - 24 Şubat 2013

Tasima
Dünyası

Gündem » 7

Teşvikte yapılan son değişiklikler umut oldu

Otomotivde yeni yatırımların önü açıldı



Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Başkanı Kudret Önen, "Teşviklerdeki düzenleme ile sektörümüzde planlanan birçok yatırımın artacağına ve en kısa sürede hayata geçeceğine inanıyoruz. Uzun süredir beklediğiniz bu önemli haber otomotiv sanayicileri olarak bizleri çok heyecanlandırdı" dedi.

Hükümetin çıkardığı ve 2012 yılı Haziran ayında yürürlüğe giren otomotiv sanayi teşvik paketi ile ilgili yapılan son değişiklikler resmi gazete yayımlandı. Yatırım teşviklerinde yapılan son değişiklikler ile otomotiv sanayinin kalbinin yer aldığı 1. ve 2. bölgedeki yatırımların da belirli koşullarla artık 5. bölge yatırımlarından faydalanabileceği belirtildi.

OSD Başkanı Kudret Önen, "Otomotiv sanayi temel gelişme alanının ağırlıklı olarak Marmara Bölgesi'nde 1. ve 2. bölge kapsamında olması sebebiyle mevcut teşviklerden sınırlı bir şekilde yararlanabiliyordu. Ancak yapılan düzenleme ile 300 milyon TL'yi aşan otomotiv projeleri ile 75 milyon TL üzerindeki motor ve 20 milyon TL'yi geçen transmisyon ve bu düzeydeki aksam ve parça yatırımları öncelikli yatırımlar kapsamına girecek 5'inci bölgedeki yatırımlarla aynı teşvikleri alacak. Teşviklerdeki bu düzenleme ile sektörümüzde planlanan birçok yatırımın artacağına ve en kısa sürede hayata geçeceğine inanıyoruz. Uzun süredir beklediğiniz bu önemli haber otomotiv sanayicileri olarak bizleri çok heyecanlandırdı" dedi.

Bu gelişmelerin ve düzenlemelerin hem otomotiv sanayi hem de Türkiye için gelecek vaat ettiği ve umut verdiğini belirten Önen, "Sanayimizi, geleceğimizi belirleyen 2023 vizyonunun temel hedeflerinde büyük rol oynayacak en önemli sektördür. Aynı zamanda küresel niteliği nedeni ile de yoğun bir rekabet içindedir. Sektörümüzün küresel rekabetçiliğini artırarak sürdürülebilirliği ve ülkemiz ekonomisine olan yüksek katma değerini devam

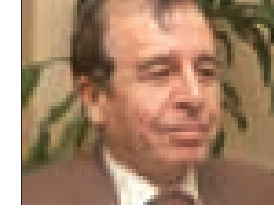


Kudret Önen

ettirebilmesi için sürekli yatırımların stratejik bir önemi bulunuyor. Teşvikler de sanayimiz için etkin rekabette üstünlük avantajı sağlayan en önemli bir araçtır" dedi.

Önen, küresel ekonomideki olumsuz koşullara rağmen Türkiye'nin hem ekonomik hem de siyasi istikrarını ilim dünyasının dikkatini çektiğinin altını çizdi: "Türkiye devam eden bu istikrar ortamında gerek yurtiçi gerekse yurtdışı yatırımcılara cazip bir yatırım ortamı sunuyor. Buna ek olarak otomotiv sanayine getirilen yeni teşvikler ile Türkiye'nin küresel bir cazibe merkezi olarak ortaya çıkmasında yeni teşviklerinde de büyük faydası olacağını düşünüyoruz. Bu süreçte sektörümüze ilgi ve desteğini esirgemeyen, teşvik sisteminde gerçekleştirilen yeni düzenlemeler için başta Sayın Bakanımız Zafer Çağlayan ve hükümetimiz ile değerli bürokratlarımıza teşekkür ediyoruz. Bundan sonra bu sevinci hep birlikte göreceğiz ve hep beraber yaşayacağız." ■

Otobüsçülük toplu taşıma mı, değil mi?



Dr. Zeki Dönmez

zekidonmez@tasimadunyasi.com

Bu hafta gazetemizin manşetinde kentçi ulaşımında tek çarenin toplu taşıma olduğu yönünde bir görüş veya konu bulunuyor. Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği'nin (UITP) desteğiyle İzmir'de düzenlenen bir toplantı bu konuyu ele almamıza neden oldu. Bu vesileyle ben de konuyla ilgili kişisel düşüncelerimi aktarmak gereğini duydum.

Acaba Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği adı içinde geçen "toplular taşımacıları" kimlerdir? Bundan daha da önemlisi, kimler toplu taşımacı sayılıp böyle Biriğe üye olabilecek veya toplu taşıma yaptığı kabul edilip varsa buna ilişkin imkan, kolaylık ve teşviklerden yararlanabilecek?

Toplu taşıma nedir?

Adı üzerinde, "toplular" olacak. Savaşlarda kullanılan toplara sahip olmak veya futbol, basketbol, voleybol gibi çeşitli sporlarda, farklı da olsa bunlardan birisinin oyun aracına sahip olmak toplu taşımacı olmak için yeterli olabilir mi? Hatta taşıma aracına böyle bir topun konması taşımayı da toplu yapabilir mi? Ama bizim konumuz bunlar değil.

Bu anlamda bir taşımanın toplu olabilmesi için faydalanan insan sayısının birden fazla ve/veya yeterli olması gerekiyor. Her ne kadar toplumsal suç vs. konularında birden fazla kişinin iştiraki toplu, örgütlü suç vs. durumlarını oluşturuyorsa da birden fazla -örneğin iki kişi- toplu taşıma olmaya yetmiyor. Öyle olsaydı tek kişilik bisikletlerin ötesindeki iki kişilik bisikletler dahil tüm taşı ve taşımalar toplu olurdu. Tabii, tüm otomobiller de.

Ne kadar büyük, o kadar iyi

Madem altın bir sınır bulunamadı, konuya üstten yaklaşalım. Birkaç bin yolcu ve mürettebatı olan transatlantiklere toplu taşıma aracı olduklarından şüphe edilemez. Biraz daha küçükleri 300-500 kişilik vapurlar, büyük uçaklar, çok vagonlu tren dizileri de toplu sayılmak zorunda. Pekki, 50-100 kişilik hava, deniz ve demiryolu araçları toplu taşıma mı, değil mi? Eğer değişse pek çok taşı taşı olmayacaktır. Çok büyük taşıma talebi olmayan yerlerde de toplu taşıma hiç gündeme gelmez, bu durumda.

Daha küçük taşıtlar

Pekki, 50 kişinin altındaki taşıtlar toplu taşıma aracı mıdır? Eğer değilse bazı büyük otobüsler dışındaki hemen hiçbir karayolu taşıtları toplu taşıma içine girmeyecek. Tabii, karayolu dışındaki diğer taşıtların da önemli bir kısmı yine toplu taşıma sayılmama durumunda olacak.

Kentçi içinde durum

Gerek uzak mesafe gerekse kentçi deniz taşımacılığı deniz imkanlarıyla sınırlıdır. Bazı hava veya hava sistemleri de kentçi anlamı olsa da öyledir. Geriye özellikle kentçi içinde kara ve demiryolu sistemleri kalıyor. Tabii, bunlarda kapasite mukayesesi yaparsanız genelde demiryolu daha büyük kapasiteli... Pekki, kapasite veya diğer nedenlerle karayolu taşıması kentçi toplu taşıma aracı mıdır, değil midir?

Karayolu düşmanlığı

Özellikle de kentçi sorunlarının çözümünü toplu taşıma diyenlerin hemen hiçbirini bu kapsamda otobüsçülüğün geliştirilmesini savunmak, hatta savunamaz. Savunular da dışlanır, ayıklanır, ilkel bulunur. Halbuki karayolu hayatın gereğidir. Görün, bunun özel bir uygulaması olan Metrobüsü! Bakmayın, sorunları vs. çözmedi eleştirilerine; bana göre kusursuz değil ama çok da başarılı. Raylı sistem hatları hep kusursuz mu? Bir raylı hat bütün sorunları bitirmeye yetiyor mu? Otomobillerin yarattığı sorunlara sesi çıkmayanlar otobüslerin hatalarını öne çıkarıyorlar.

Toplu taşımanın diğer konuları

Evet, taşıtların büyüklüğü önemli. Pekki, 9 ve üstü kapasiteli minibüs cinsi küçük otobüsler toplu taşıma aracı mıdır? Eğer değil diyorsanız, aynı büyüklükteki hava ve deniz araçlarını da toplu taşıma aracı saymamanız gerekir.

Bir başka konu, aracin büyüklüğü yanında doluluğu... Büyük bir taşıt, küçük doluluklarla sefer yapıyorsa bu taşıt toplu olsa bile yaptığı taşıma toplu olamaz. Dolayısıyla doluluk da önemli. Tabii, yasaklamayla sağlanacak doluluklar hariç.

Ticari olan-olmayan taşıtlar

Bir başka konu da taşıma aracının ve tabii taşımanın ticari olup olmaması... Ticari olmayan taşıtların büyük olma durumu, özel büyük uçak, vapur-yat, tren, otobüs vs. pek azdır. Cumhurbaşkanı, başkanlar, krallar, kraliçeler, çok zenginler vs. için bunlar olabilir. Özel olan taşıtlar, bunlar dışında toplu değildir ve toplu taşıma imkanlarından da faydalanmamalıdır. Bu arada aynı büyüklükte iki araçtan ticari olan, ticari olmayandan daha fazla taşıma hizmeti verebilir. Özellikle ticari taksi (otomobil) dolmuş vs.lerin dolulukları da düşünülürken bir seferde 3-4 hüsusi otomobilin günde 3-500 otomobilin yaptığı taşımayı yaptıkları görülür.

Çarpıklık

Ülkemizde "toplular taşıma" diyen çevreler net konuşmalı. Sadece raylı taşıma mı, karayolu da toplu taşıma yapabilir mi? Aynı büyüklükteki iki araçtan diğeri toplu taşıma sayılıp karayolu olmayan sayılmayabilir mi ve en önemlisi hiçbir toplu taşıma yanlı olmayan ticari taşıma yapmayan dolulukları düşük, hüsusi deniz ve hava taşıtları devletin sağladığı başta vergisiz akaryakıt olmak üzere her türlü kolaylıktan faydalanırken daha büyük kapasiteli, daha iyi doluluk, ticari nitelikli, üstelik de diğeri bazılardan daha çevreci olan otobüsler -kentçi veya kentçisi- niye hiçbir kolaylıktan faydalandırılmazlar? Hatta bunlar niye kapasitesi yetmeyen Boğaziçi Köprüsü gibi imkanlardan şehirlerarası otobüsler faydalandırılmaz da buralar küçük kapasiteli, düşük doluluklu, ticari olmayan özel otomobillere tahsis edilir? Üstelik de toplu taşıma yanlı çevreler bunlara hiç ses çıkarmaz. Ne de olsa toplu taşımayı savunan etkin çevrelerin de otomobilleri... pardon arabaları vardır. Bastın mı gazı, gider mi gider!

Bu anlayış değişmedikçe toplu taşıma demeye, toplu taşıma olmamasının sorunlarını yaşamaya daha çok devam ederiz. Kimse "ama otobüsler..." diye başlayan cümle kurmaya kalkmasın. Bunu yapanlar, okulsuz maarif bakanı olabilirler. ■

Erzurum ulaşımına 15 Otokar Kent

Başkanı Ahmet Küçükler: Geçtiğimiz yıl 13 otobüs almıştık. Şimdi de filomuzda 15 yeni otobüs daha kazandırdık.

Havuzbaşı Meydanında düzenlenen törene Vali Yardımcısı Mehmet Gök, Erzurum Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Küçükler ve çok sayıda vatandaş katıldı. Başkan Küçükler, görev başına geldiği 2004 yılında kurumun ulaşım hizmeti veren bir tek otobüsünün bulunmadığını belirterek, "Bütün otobüsler bizden önceki dönemde hatlarıyla birlikte özelleştirilmişti. Ulaşım hizmetlerinde aktif bir biçimde rol almamız gerektiği

düşüncesiyle yeni baştan filo kurmaya başladık. Erzurum'u körlüklü otobüslerle tanıştırmak suretiyle başlattığımız bu seferberlik, memnuniyet verici bir boyuta ulaştı. Daha önceki yıllarda satın aldığımız otobüslerimize ek olarak geçtiğimiz yıl 13 otobüs almıştık. Şimdi de filomuzda 15 yeni otobüs daha kazandırdık. Böylece ulaşım filomuzda faal olarak ulaşım hizmeti veren otobüs sayımız toplamda 40'a ulaştı" diye konuştu.

Yeni satın alınan otobüslerle solo otobüs sayısının 25'e ulaştığını dile getiren Küçükler, hali hazırda 6 adet olan körlüklü otobüsün dışında V6 diye tabir edilen 9 yolcu otobüsünün daha hizmet verdiğini kaydetti.

Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Küçükler, "Erzurum halkına layık olduğu en kaliteli ulaşım hizmetini verebilmenin mücadelesinde içerisindeyiz. Filomuzdaki araç sayısını artırmaya devam edecek olmakla birlikte hafif raylı sistem projesinde de önemli bir mesafe almış bulunuyoruz. Yeni otobüslerimiz Erzurum halkına ve güzel Erzurumumuza hayırlı, uğurlu olsun" dedi. ■



35 KİŞİLİK DEV EKONOMİ



OTOKAR'ın yeni modeli SULTAN MEGA ideal uzunluğu ve yolcu kapasitesi ile turizm ve servis taşımacılığının yeni gözdesi olmaya hazır! Otokar'ın 50 yıllık toplu taşımacılık deneyimini; estetik tasarımı, yüksek performanslı motoru, yıllara meydan okuyan dayanıklılığı ile birleştiren SULTAN MEGA kazançlı bir yatırım... 35 kişilik yolcu kapasitesi, düşük işletme giderleri ile SULTAN MEGA ideal bir otobüs... Yüksek tork gücüne sahip SULTAN MEGA yüksek tork ve motor gücü ile zorlu rampaları kolayca tırmanıyor. Fonksiyonel ve ergonomik havalı sürücü koltuğu, konforlu havalı arka

süspansiyon yapısı ile yolculuğu sizin için bir keyfe dönüştürüyor. SULTAN MEGA'da standart olarak sunulan deri başlık, fitil kenar ve spor dikiş geniş ve konforlu yolcu koltukları ile tüm yolcularınız keyifle seyahat ediyor, SULTAN MEGA yüksek bagaj hacmi ile de öncelikli tercih sebebi oluyor. SULTAN MEGA'da yangın söndürücü, pilili perde, LCD ekran, DVD, mikrofon, buzdolabı, takograf gibi turizm otobüslerinin vazgeçilmez tüm özellikleri standart olarak sunuluyor.

Turizm ve servis taşımacılığında limitleri yükselten **Sultan MEGA**, 35 yolucuyu rahat rahat taşıyor, yüksek bagaj hacmi ve düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor.



Koç

www.otokar.com.tr

Bahadır Özbayır tekrar TAİD başkanı

Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD) 11. Genel Kurulu 12 Şubat'ta yapıldı, başkanlığa Bahadır Özbayır tekrar seçildi. Yönetim Kurulu; İffet Türken (Başkan Yardımcısı), Murat Tokatlı, Aydın Yumrukçal, Tansu Giz, Tayfun Kazazoğlu ve Serkan Karataban'dan oluştu.

Bünyesinde DAF Ford-Otosan, Iveco, Karsan, Mercedes-Benz, MAN, Renault Trucks, Scania, Volvo gibi ticari araç ithalatçıları ve üreticileri olduğu gibi, Enka / Schmitz-Cargobull, Kolman, Krone, Otakar / Fruehauf ve Tirsan gibi treyler ithalatçı ve üreticileri ile Junjin, Feldbinder ve Meiller gibi ünlü üstyapı üretici ve ithalatçıların da yer aldığı TAİD, Türkiye'de karayolu yük ve yolcu taşımacılığı alanında trafik, güvenlik, eğitim, teknolojik gelişim, araç üretim ve hizmet standartlarının yükseltilmesi ve Avrupa standartlarına uygun hale getirilmesi ana amacı doğrultusunda faaliyet gösteriyor. ■



MAN, Avrasya Boat Show 2013'de



CNR İstanbul Fuar alanında, 15-24 Şubat 2013 tarihleri arasında düzenlenen Avrasya Boat Show 2013'e MAN da katılıyor.

258 HP ağır hizmet motorlarından, 1800 HP yat ve sürat teknesi motorlarına kadar geniş bir yelpazede ürün gamına sahip MAN, deniz motorları, yüksek teknolojileri, dayanıklı yapıları, üstün performansı, düşük işletme maliyetleri, zengin model/güç seçenekleri ve uzun ömürlüleri ile rakiplerinden farklılaşıyor. MAN deniz motorları, gelenekselleşen üstün teknolojileriyle dünyada en çok tercih edilen markalar arasında yer alıyor. MAN'ın 50 ila 100 feet arası yat ve sürat tekneleri için ürettiği 730 HP ila 1800 HP arası (537 - 1324 kW) deniz motorları kompakt dizaynları ile ön plana çıkıyor. Bu özelliği sayesinde MAN, yat üreticilerine daha fazla çalışma alanı bırakıyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ CEO'su Tuncay Bekiroğlu'nun da katıldığı fuar açılışında MAN standına ilgi yoğundu. ■

Özakman Petrol'e
15 Ford Cargo

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, 15 Cargo çekiciyi, Özakman Petrol'ün sahibi Kamil Akman'a teslim etti.

Sırnak'ta faaliyet gösteren Özakman Petrol, araç filosunu 15 Ford Cargo 1838T çekici ile büyüttü. Cargo'lar, satışı gerçekleştiren Diyarbakır Otomotiv tesislerinde düzenlenen törenle, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Otosan Kamyon İş Birimi Genel Müdür Yardımcısı

Ahmet Kinay ve Diyarbakır Otomotiv'in sahibi Mahmut Odabaşı tarafından Özakman Petrol Nakliyat'ın sahibi Kamil Akman'a teslim edildi.

Kamil Akman, Ford Cargo 1838T çekici tercih nedenini, "Cargo'lar, bölgedeki yol şartlarında dayanıklılığı ile dikkatimizi çekti. Bir süre denedik, düşük yakıt tüketimi de Cargo'nun cazibesini artırdı" diye açıkladı. Akman, dayanıklılığı ve düşük yakıt tüketiminin yanı sıra Cargo'lara çok uygun kredi imkanları ile sahip olmanın da belirleyici olduğunu vurguladı.



Satışı gerçekleştiren Diyarbakır Otomotiv'in Ford Cargo müşterileri için tasarlanmış 35 plazasının birkaç ay içinde hizmete açılacağı bildirildi.

Chevrolet'ler GEFCO'ya emanet

GEFCO Türkiye ile Chevrolet arasında 2009 yılında imzalanan ve 2015 yılına kadar sürecek olan yedek parça dağıtım operasyonları anlaşmasının ardından şimdi de Chevrolet markalı otomobillerin taşınması için anlaşmaya varıldı.

Tüm Chevrolet modellerinin operasyon sürecinin GEFCO Türkiye tarafından yönetileceği anlaşma kapsamında tüm modeller, Derince Limanı'ndan GEFCO gümrüklü alanına taşınacak, ithalat işlemleri yapıldıktan sonra ise serbest sahada stoklanacaklar. Daha sonrasında ise, otomobillerin tüm Türkiye genelindeki Chevrolet bayilerine nakliyesi GEFCO Türkiye tarafından gerçekleştirilecek.

GEFCO Türkiye Genel Müdürü Fulvio Villa, "Büyük bir uyum içinde ilerleyen yedek parça dağıtım işbirliğinin sonrasında Chevrolet otomobilleri de dağıtacak olmamız mutluluk verici. Çalışmalarımızın daha verimli şekilde devam eteceğine inanıyoruz" dedi. Villa, Chevrolet'ye verilecek hizmet kalitesinin devamlılığına GEFCO olarak ayrı bir önem verildiğini belirtti.

Chevrolet Türkiye Genel Müdürü Tolga Atmaca ise 2012 yılında 20 bine yakın otomobil sattıklarını, bu işbirliğiyle satışlarının daha da artacağını dile getirdi. ■



DSV Hava ve Deniz Taşımacılığı AŞ Genel Müdürü Ozan Önder:

Lojistik, gelecek vaat ediyor

Uluslararası alandaki ticari faaliyetlerin gelişmesi ile birlikte lojistik alanının şirketlerin başarısını etkileyen önemli faktörlerden biri olduğunu belirten Ozan Önder, "Lojistik sektörünün genişliği ve sürekliliği bu alanda yetişmiş nitelikli elemanlara olan ihtiyacın devam eteceğinin birer göstergesidir" dedi.

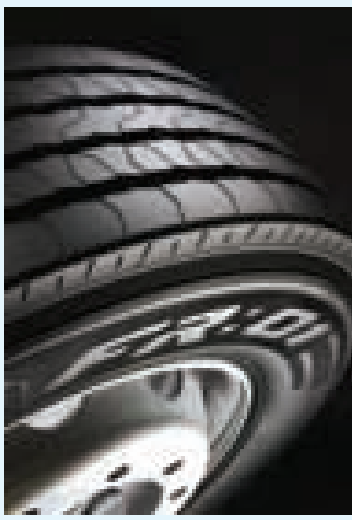
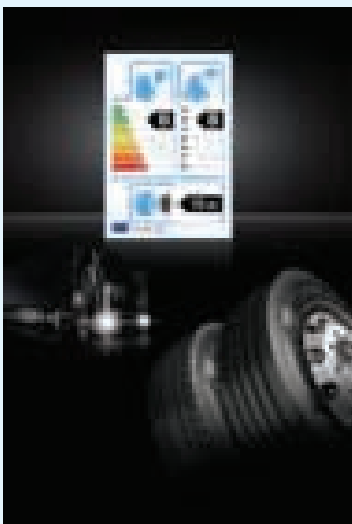
Uluslararası ölçüt ve niteliklere uygun eğitimi almış her bireyin bunu çalışma hayatıyla pekiştirerek hem kendisine hem de çalıştığı şirkete değer katacağını da sözlerine ekleyen Önder, "Üniversitelerde 2000'li yılların başında lojistik ile ilgili herhangi bir bölüm neredeyse yokken, şimdilerde üniversitelerin olmazsa olmazı konumunda. Biz, üstümüze düşen görevleri yerine getirmeye çalışıyor ve şirket içi eğitimlerle kaliteli personel yetiştirmeye çalışıyoruz. DSV olarak 2013 yılında da üniversite öğrencilerinin zorunlu staj süreçlerine destek vermeye devam edeceğiz" diye konuştu. ■

Lastik etiketleme uygulamasında

En iyi değerleri Pirelli aldı

2012 yılında Türkiye'de yürürlüğe giren Avrupa Lastik Etiketleme Yönetmeliğine göre Pirelli'nin çevre dostu 01 serisi ağır vasıta lastikleri en iyi değerleri olarak öne çıktı. 01 serisinin en yeni üyesi treyler ve semi-treyler için özel olarak üretilen ST:01 lastiklerinin 19,5" ve 22,5" jantlarda bir ölçü dışında bütün ölçülerde, ıslak zeminde yol tutuşu "A" etiket değeri, FH:01 ön aks lastiklerinin birçok ölçüsü ise dönme direncinde "B" etiket değeri ile rakiplerini geride bıraktı.

Pirelli AR-GE direktörü Maurizio Boiocchi, "Yeni Avrupa lastik etiketleme yönetmeliği tüketiciler açısından lastiklerinin dönme direnci, gürültü ve ıslak zemin fren mesafesi özelliklerini tanımlama açısından çok önemli bir fırsat sunuyor. Bu, tüketicilerimize lastikleri en iyi şekilde değerlendirmelerini ve seçim yapmalarını sağlıyor. Yine de tüketicilerin ihtiyaçlarını karşılamak için uzmanların tavsiyeleri hala önem taşıyor" şeklinde konuştu. ■



Araçlar artık daha kusursuz

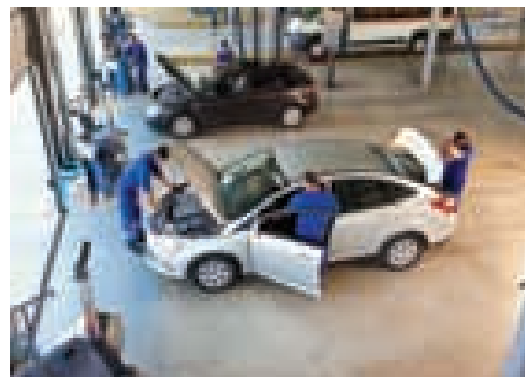
TÜVTURK istatistiklerine göre 2012 yılında periyodik muayeneye gelen araçların yüzde 34,8'i, ilk muayenelerinde emniyetsiz ve ağır kusurlu olmaları nedeniyle geçemedi. 2011'de bu oran yüzde 36,6 idi. Araçlar bu yıl da en çok fren sistemleri nedeniyle muayeneden kaldı.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın denetiminde ülkemizde trafik güvenliği için hayati öneme sahip araç muayene hizmetini vermekle yetkili tek kurum olan TÜVTURK, 2012 yılına ait araç muayene istatistiklerini kamuoyuyla paylaştı. TÜVTURK'ün sayılarına göre, 2012 yılında 6 milyon 281 bini periyodik araç muayenesi, 32.668'i de yola elverişlilik muayenesi olmak üzere toplam 6 milyon 313 bin 862 muayene hizmeti verildi.

2 milyon araç kusurlarını giderdi

TÜVTURK rakamlarına göre, araçların yüzde 34,8'i ilk muayenelerinde, "emniyetsiz" ve "ağır kusurlu"

olmaları nedeniyle muayeneden geçemedi. Araçların yüzde 62,7'si "hafif kusurlu", yüzde 2,5'i ise "kusursuz" olarak muayeneden geçebildi. İstatistiklere göre, araçlar en fazla fren sistemine bağlı kusurları nedeniyle muayeneden kaldı. Diğer kalma nedenleri, sırasıyla aydınlatma ve hareketli aksamlardaki sorunlar olarak belirlendi. İlk muayeneden kalan araçların, yüzde 98'i, ikinci haklarında kusurlarını gidererek muayeneden geçebildi. Dolayısıyla trafikte ağır kusurları nedeniyle tehlike yaratan, aslında trafikte olmaması gereken 2 milyon 100 bin civarında aracın muayene sonrasında durumlarını iyileştirdikleri görüldü. ■



Şantiyede, yol içinde, yol dışında

Michelin Recamic XDY4, Mart'ta pazarda

Michelin, daha fazla enerji tasarrufu ve daha az hammadde kullanımının yanı sıra karayolu taşımacılık faaliyetlerinde kârlılığı artırmak amacıyla geliştirdiği lastiklerinde her şartta en iyi verimi sağlamayı hedefliyor. Michelin, güçlü karkas yapısı sayesinde kaplanabilirlik özelliğini de bir arada sunuyor. Böylece yakıt tasarrufundan sonra yedek parça maliyetlerinde de düşüş sağlıyor.

Michelin'in sektörün ihtiyaçları doğrultusunda sürekli hareketliliği ve verimliliği artırma çabasıyla ürettiği Michelin Recamic XDY4 ağır vasıta lastikleri, bir önceki nesline göre daha uzun kullanım ömrü sunan ve farklı sirt deseni sayesinde yol içi/yol dışı ve şantiye kullanımını aynı anda sunuyor.

Mart ayından itibaren pazara sunulacak olan

XDY4, yol içi/yol dışı karma kullanım amaçlanarak tasarlanan sirt deseniyle şantiye ve inşaat sektöründe hafriyat ve damperli kamyon kullanıcılarının ihtiyaçlarını en iyi derecede karşılıyor.

Yeni Michelin Recamic XDY4'ün kaplama sirt deseni, özel açılı geometrik kanal yapısıyla yüzde 30 daha az taş topluyor, bağlı olarak ömrünü uzatıyor. ■



Filosunda 170 araç bulunan TLS Lojistik, 2013'te 5,5 milyon Euro'luk araç yatırımı yapacak

TLS Lojistik, 50 araç yatırımı yapacak

2012 yılını 200 milyon TL'nin üzerinde ciro ile kapatan TLS Lojistik'in 2013'teki ciro hedefi 260 milyon TL. Şirket, 5,5 milyon Euro yatırım bütçesi ile Euro 5 motorlu 50 aracı daha filosuna katacak. Yeni araçların 1 milyon Euro'luk bölümü Ocak ayı içinde filoya katıldı.



Altuğ Hacıoğlu

TLS Lojistik, 2013 yılında nakliye filosunu güçlendirmek için 5,5 milyon dolar yatırım yapacağını duyurdu. 2013 sonuna kadar yapılacak yatırımla nakliye filosuna Euro 5 sınıfında, emisyon değerleri çok düşük, çevreci yeni kamyonlar alınacak. Yeni araçlar, 460 beygir gücünde olacak ve otomatik şanzımanıyla şoförlere rahat bir sürüş imkanı sunacak.

2013 ciro hedefi 260 milyon TL

TLS Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Altuğ Hacıoğlu, 2012 yılını 200 milyon TL'nin üzerinde ciro ile kapattıklarını, 2013 ciro hedeflerinin ise 260 milyon TL olduğunu belirtti. Hacıoğlu, bu yıl araç yatırımı olarak 5,5 milyon Euro'luk bir bütçe belirlediklerini ve 50 aracı almayı gerçekleştireceklerini söyledi. Altuğ Hacıoğlu, yeni araç yatırımlarının, çalışma koşullarının daha da

iyileştirilmesi, artan iş hacmi ve yükselttikleri büyüme hedefleri doğrultusunda yapılacağını açıklayarak, "Filomuzda AB standartlarına uygun, Euro 5 tipi araçlarla, üretim ve sevkiyat için çevre dostu yakıtlı araçların kullanılmasını, gürültü ve ses önleyicilerinin araçlara takılmasını özendiriyoruz. Bizim için araç filosunun büyüklüğünden ziyade, eldeki filoyla ne kadar değer ürettiği önemli" dedi.

Yıldızlı depo yatırımları

2013'te araç yatırımlarının yanı sıra depo yatırımı da yapacaklarını açıklayan Altuğ Hacıoğlu, "TLS Lojistik olarak tüm depolarımıza yıldız isimleri veriyoruz. Şirketin Sirius, Aldebaran, Spica, Vega ve Capella adını taşıyan beş deposu bulunuyor. Bunlar arasında en yenisi Capella. Tuzla Orhanlı'daki Capella

deposu, iki katta toplam 22 bin m2 kapalı alana sahip. Uluslararası A Sınıfı depo standartlarını eksiksiz karşılayan Capella'nın üst kat yüksekliği net 14,5 metre. Tesisin tüm iç ve dış alanları, harekete duyarlı ve gece görüş sistemli kamera ağıyla 7/24 denetleniyor. 250 kişilik bir ekibin çalıştığı "çok kullanıcı" tesiste, kişilerin farklı operasyonel alanlara erişimi "kartlı yetkilendirme" sistemiyle kontrol ediliyor. FM Global standartlarında üst düzey yangın güvenliği donanımına sahip olan Capella'da, antrepe ve serbest depolama hizmetlerine ek olarak; etiketleme, kodlama, 2D kodlama ve yeniden ambalajlama başta olmak üzere çok çeşitli 'katma değerli' hizmet hijyenik standartlarda veriliyor. Yeni depo, altıncı yıldız olarak bu listeye eklenecek ve Capella'dan daha üstün özelliklere sahip olacak" dedi. ■



Haydar Özkan

IRU Bölge ve Ortadoğu Daimi Temsilcisi BSEC-URTA Genel Sekreteri

haydar.ozkan@iru.org

Karayolu güvenliğinde sorun da, çözüm de biziz

Birleşmiş Milletler, 2011-2020 arasında dünyada karayolu güvenliğini arttırmak için "10 Eylem Yılı" olarak ilan etti. Bu dönemde BM'ye üye ülkeler bu ortak amaç doğrultusunda ulusal eylem planları yapmak ve somut ilerleme kaydetmekle mükellefler.

Bununla beraber, maalesef BM sisteminin artık işlemediğini ve köklü bir yeniden tasarımı muhtaç olduğunu kanıtlamak istemesine, söz konusu mükellefiyetin genel olarak ve az gelişmiş ülkelerde bilhassa kağıt üzerinde kaldığını ve dünya ulusları arasında ve dahi önde gelen politikacı ve liderlerin söyleminde, bu hususta hiçbir dikkat çekici değişim yahut vurgunun mevcut olmadığını gözlemliyorum.

Doğal olarak, Türkiye de bu küresel resimden nasibini alıyor.

Ulaştırma Bakanlığımızın liderliğinde ve TÜVTURK'ün ciddi katkılarıyla faaliyetlerini sürdüren Trafikte Sorumluluk Hareketi (TSH) de olmasa, bu konunun ülkemizde birilerinin gerçek gündemi olduğuna inanmak mümkün değil.

TSH 6. Paydaş Toplantısı 26 Şubat 2013 tarihinde Ankara'da yapılacak. Yurtdışı programım nedeniyle bu defa onlarla olamayacağı. Ancak o salona dolduran değerli karar alıcılara, kurum ve kuruluşların temsilcileri ile gönüllülerine şimdiden başarılar diliyorum.

Esasen TSH'nin sınırlı kaynaklar ve paydaş katkılarıyla katettiği mesafe dahi önemli ve değerlidir. Ancak ben bu hareketin özellikle medya kuruluşlarımız gerektiğine inanıyorum.

Medya kuruluşlarının, karayolu güvenliği gibi herkesi her an ilgilendiren sosyal bir meselede bayraktar olmasının bir öz yükümlülük olduğu kadar, bu kuruluşların uzun vadeli başarısı ve

kalicılığı için de faydalı olduğunu düşünüyorum.

Ancak bu sayede TSH'nin de asıl gayesi olan karayolu güvenliği konusu herseyden evvela bireyler tarafından fark edilip benimsenebilecektir. Bireylerin kazanacağı bu kolektif bilinç ise politikacıları bu konuya eğilmeye teşvik edecektir.

Başka bir deyişle, aslında tek tek ailelerimizi ilgilendiren böyle yaşamasal bir meselenin sırf BM gibi artık faydası ve etkinliğinden şüphe duyulan bir küresel mekânza istedi diye pek çok ülkenin birkaç bakanlığının ücrâ köşelerinde kaynaksız ve yetkisiz tayin edilmiş kamu görevlileri tarafından ön plana çıkarılmasını beklemek fazla iyimserlik olacaktır.

O yüzden bireysel olarak bu trajik meseleye sahip çıkma arzu ve irademizi teşvik edecek yol ve yöntemler bulmalıyız.

Gönüllülük esaslı bir proje olması nedeniyle TSH bu konuda beni umutlandırmaktadır.

Ancak medya kuruluşlarımızın sahipliği bence çok değerli ve gerekli bir başarı kriteridir.

Bunun için sivil toplum kuruluşlarımızın TSH'ye daha fazla sahip çıkması, onların liderlerinin çalışma, demec ve faaliyetlerinde bu sosyal organizasyonu daha fazla ve sürekli tanıtop desteklemeleri önemlidir.

Eğer öyle ise karayolu ile ticari yolcu ve eşya taşımacılığı sektörlerini temsil eden meslek örgütlerimiz de bilhassa adım atmalıdır.

Karayollarımız tek başına tehlikeli değildir. Ancak onu kullanan bizler, kendi kusurlarımız ile tehlikelere sebebiyet veririz.

Eğer, öyle ise sorunun çözümü de biziz.

Hepinize sağlıklı ve mutlu bir hafta dilerim. ■



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Sertrans Logistics'e "İnsana Saygı Ödülü"

Sertrans Logistics, 2012 yılı İnsan Kaynakları uygulamalarıyla "İnsana Saygı Ödülü" aldı.

Kariyer.net tarafından 12 yıldır devam eden ve geleneksel hale gelen "İnsana Saygı Ödülü Töreni" 13 Şubat Salı günü İK Zirvesi kapsamında Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi. İnsana Saygı Ödülleri; iş başvurusu yapan adayların, başvurdukları firmalardan olumlu ya da olumsuz yanıt alamaması sebebiyle iş arama sürecinde yaşadıkları sıkıntıları azaltmak ve firmaları adaylara saygılı davranmaya teşvik etmek



amacını taşıyor.

Bu kapsamda Sertrans Logistics, 2012 yılı süresince gelen iş başvurularını en yüksek oranda ve en kısa sürede yanıtlayan firmalar arasında yer alarak İnsana Saygı Ödülü'nü almaya hak kazandı.

24 yıldır Türk Lojistik sektörünün öncü firmaları arasında yer alan Sertrans Logistics, yurt içi ve yurtdışındaki yaygın ofisleri, uluslararası işbirlikleri, yüksek kapasiteli depolama birimleri ve tedarik zinciri yönetiminde ulusal ve uluslararası müşterilerine verdiği katma değerli lojistik hizmetleriyle, hali hazırda 400'den fazla çok uluslu personel istihdam ediyor. Sertrans Logistics, aynı zamanda Avrupa'nın en büyük grupaj network sistemi System Alliance Europe'a üye ilk ve tek Türk şirketi olma özelliğini koruyor. ■

Iveco, Bauma 2013'e hazır

Iveco, 30'uncusu gerçekleştirilecek Bauma Uluslararası Ticaret Fuarında off-road'a yönelik tüm araçlarını sergileyecek. Bauma Fuarı, inşaat ve madencilik sektörüne yönelik araçların, donanımların ve ürünlerin sergilendiği dünyanın en büyük ticaret



fuurlarından biri. Fuar, 15-21 Nisan arasında Münih'te gerçekleştirilecek. Ziyaretçiler, Iveco standında Fiat Endüstriyel'e ait tüm araçları görme fırsatı yakalayacaklar.

Isuzu, küçük vanlardan 18 tekerlekli kargo araçlarına, küçük kazı araçlarından 60 tonluk kazı araçlarına kadar Iveco'nun tüm off-road araçları fuarda yerini alacak. Her bir araç, çalışma alanında kabin konforundan ergonomiye, esnek çözümlere ve kötü arazi şartlarında ilerleyebilme kabiliyetine sahip. ■

FRIGO'DA İTALYAN TEKNOLOJİSİ

Panelim çatladı, patladı, su aldı yok Ifac'ta 5 yıla kadar garanti var

DAHA İYİSİNİ İSTEYENLERE
Benzersiz panel yalıtım teknolojisiyle daha az yakıt ile daha çok soğutacaksınız.

IFAC
Alınacak panel

IFAC önüleri Türkiye'de sadece Serin tarafından sunulmaktadır.

SERİN MAN PLAZA
0212 262 01 00 • www.facebook.com/serinifac • www.inkedi.com.tr/serinifac

Ulusoy ve Varan'ın hedefi: Yolcu sayısını yüzde 40 arttırmak

Karayolu taşımacılığında standartları belirleyen Ulusoy Global Yatırımlar Holding, yaptığı yatırımlarla 2012'nin son 4 ayında yüzde 300 büyüdü. Ulusoy ve Varan ile 6 milyondan fazla yolcu taşıyan holding, istihdam, personel eğitim sistemi ve karayolu taşımacılığında ilk kez uygulamaya başlanan sıcak yemek, kahvaltı ikramlarıyla yolcu sayısını yüzde 40 artırmayı hedefliyor.

Geçtiğimiz yıl Varan'ı bünyesine katmasıyla, üst segment karayolu taşımacılığında liderliğe ulaşan Ulusoy Global Yatırımlar Holding, her iki markasıyla da sektörde öncü uygulamalara imza atmaya devam ediyor. 2012 yılında yenilikçi hizmetlerinin yanı sıra filosuna önemli yatırım gerçekleştiren Ulusoy ve Varan, son 4 ayda yüzde 300 büyüyerek önemli bir başarıya daha imza attı.

Yolcu memnuniyeti için...

Yolcu taşımacılığında 76 yıldır edindikleri tecrübe, kültür ve yüksek standartları ileriye taşımak için çalışmaların kesintisiz olarak devam ettiğini belirten Varan Otobüs Grubu Genel Müdürü İmran Okumuş, "Yolcularımızın güvenliği, memnuniyeti ve konforu için hazırladığımız 5 yıllık strateji planımızı uygulamaya ve geliştirmeye devam ediyoruz. Öncelikli hedefimiz 7 gün 24 saat yolcularımızın ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde karşılayıp, güvenli ve rahat bir yolculuk yapmalarını sağlamak. 1990 yılında başlattığımız 'personel eğitim' sistemimizi daha da geliştirdik, sadece 2012 yılında 500 personelimize eğitim verdik. Öte yandan 30 yıl önce sadece su servisi ile başlayan ikramlar konusunda da sektörde bir ilke daha imza atarak sıcak yemek ve kahvaltı servisine başladık. Yıllık ortalama 45 milyon yolcu potansiyeli bulunan Almanya'daki



seferlerin hayata geçmesiyle yeni başarılarına imza atmaya hedefliyoruz" açıklamasını yaptı.

Kurum içi eğitim

Sezon öncesi ve sonrası olmak üzere kabin ekibini iki ana başlıkta 7 ila 10 gün eğiten Ulusoy ve Varan, müşterilerden gelen dilek ve şikayetler doğrultusunda her dönem eğitimlerini geliştiriyor. Eğitimler için Ulusoy ve Varan'ın kurumsal yapısı içinde, işletme direktörü, kabin hizmetleri müdürü, kurumsal ilişkiler, halkla ilişkiler, teknik müdür, elektronik

amiri, baş şoför, baş servis memuru olmak üzere tüm ilgili bölümlerden gerekli eğitmen desteği alınıyor. Beden dilinin kullanılması gibi önemli konularda ise dış destekli profesyonel eğitmenlerden yardım alınıyor.

Fark yaratacak uygulama

Koşulsuz müşteri memnuniyetini ilke edinen Ulusoy ve Varan, ikram konusunda da sektörde fark yaratacak uygulamasını hayata geçirdi; 30 yıl önce sadece su servisiyle başlayan ikramları, artık sıcak yemek ve alakart servisi ile sürdürmeye başladı. Eşsiz güzelliği ile Avrupa'yı Asya'ya bağlayan ve dünyanın sayılı güzelliklerinden biri olan köprü geçişlerinde 'Boğaz Sefası' sunumu ile misafirlerini eşsiz ikramlarla ağırlayan firmalar, ikramlar konusunda ülkemizin önde gelen, kalite standartları ile belgelenmiş, marka firmalarla çalışmaya başladı. Prototip olarak molasız kısa hatlar üzerinde verilmeye başlanan sıcak yemek servisi ayrıca tüm gece seferlerinde sabah kahvaltısıyla destekleniyor. ■

Başbakan'ın engelli müjdesini destekliyoruz

Ulusoy ve Varan, Başbakan Erdoğan'ın açıkladığı şehit, gazii yakınları ile engelli ve yaşlılara yönelik ulaşım müjdesine katkıda bulunacak. Başta engelliler olmak üzere, refakatçileri, gaziler, şehit yakınları ve 65 yaş üstü yolcular, Mayıs 2013'e kadar Varan ve Ulusoy'la yüzde 30 indirimle seyahat edebilecek.

Ulusoy ve Varan Otobüs Grubu Genel Müdürü İmran Okumuş, "Sayın Başbakanımızın AK Parti grup toplantısındaki sosyal yardımlar açıklaması bizleri de heyecanlandırdı. Gazilerimizi, şehit yakınlarımızı, engellilerimizi, refakatçilerini, 65 yaş üstü yolcularımızı Türkiye genelindeki tüm güzergahlarımızda, saat farkı olmaksızın yüzde 30 indirimle, yakınlarına güvenli bir şekilde ulaşturmaktan büyük bir mutluluk duyacağız" dedi.

Okumuş, hükümetin hayata geçireceği sosyal politikalara Ulusoy ve Varan olarak destek olmaya devam edeceklerini vurguladı.



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Plakayı sökmek...

Gün gelir, devran döner, umut yeşerir muhakkak. İşte, baharın eli kulağında. Şunun şurasında en çok bir ay daha sürer kiş havası, sonrasında tabii ana uyanır ve canlanır her yer. Tabii, yolcu taşımacılığı sektörü de...

Sayın Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Ankara'da düzenlenen Karayolu Ulaştırma Zirvesi'ni katılmış ve sektörün beklentilerini karşılayacak olumlu sözler söylemişti. Çok beklidik, çok umduk, ama hiçbir gelişme göremedik.

Şimdi de, 65 yaş ve engelli vatandaşlar için yeni düzenleme yapılıyor. Karayolu yolcu taşımacılığı sektörü olarak yapılan düzenlemeleri destekliyoruz, muhakkak ki daha iyi, daha refah içinde yaşamak için atılan her adımın yanında olacağız.

Ama Hükümet de bizim yanımda olsun. Sigorta primleri yüzde 50 arttırıldı. Bu, hele de işlerin az olduğu kış aylarında otobüsçünün belini bükcek bir karardır. Tamam, diyelim ki bu tür arttırmalar mecburi; o zaman hakkaniyetli davranması gerekmez mi? Yok öyle otuz beşe bakla!

Uygulama doğru ama herkese, her yerde ve her şey için olmalı. Birilerinin imtiyazlı olması doğru değildir. Biz, şehirlerarası yolcu taşımacılığı hizmeti verenler olarak koltuk satıyoruz, otelci yatak, lokantacı da yemek satıyor. Onlara da aynı dayatmayla gidiyorlar mı? Yaşlı, öğrenci, engelli için bizden istenen onlardan da istenmelidir. Hukuk devletinde bu, böyle olur ancak.

Un çuvalı vurdukça tozar. Biz de otobüsçüler olarak sektörümüzün iki federasyonunu haklarımızı korumaları, kollamaları için taciz etmeliyiz. Bizim federasyonlar için yapmamız gereken şeyi devlet bize yapıyor; ama bizim çuvalımız dökülüyor. Sığıncağımız tek güç olan federasyonlar neden ses çıkartmıyor? Biz olmasak, ekonomi de, üretim de, sosyal alan da durur. Bu, böyle biline.



Motorlu Taşıtlar Vergisini ödemek için vergi dairesine giden vatandaş, "sadece plaka yeter" demişler. O da sökmüş plakasını götürmüş. Galiba artık gerçekten plakayı götürüp teslim edeceğimiz resmi kurumlara. Çünkü ne kazanabiliyoruz ne de taleplerimizin karşılığını alabiliyoruz. Bu gidişata dur demenin zamanı gelmedi mi? ■

MAN Fortuna hiç durmadan 2 milyon kilometre yol yaptı,

Aracın sesi bile değişmedi

MAN Türkiye Ankara tesislerinde üretilen 2008 model Fortuna seyahat otobüsü, hiç durmadan 2 milyon kilometre yol yaparak rekor kırdı. Kamil Koç firmasına ait MAN Fortuna seyahat otobüsüyle, dünyanın etrafında atılan 50 tura denk gelen kilometreyi hiç arıza yapmadan tamamlayan kaptan şoför Akın Özis, "Aracın sesi dahi değişmedi" dedi.

Kamil Koç firmasına ait 2008 model MAN Fortuna seyahat otobüsü, motor kapağı hiç açılmadan yaptığı kilometre ile bir rekora imza attı. 3 kaptan şoförü ile 2 milyon kilometre yol yapan MAN Fortuna, halen seferlerine devam ediyor. Ağır ve sık Ankara-Istanbul arası hizmet veren aracın kaptanı Akın Özis, "Aracımızı 2008 yılından beri 3 şoför arkadaşla birlikte kullanıyoruz. Neredeyse hiç stop etmeyen aracımız günde ortalama 1300 kilometre yol yapıyor. Aracın aynı kişiler tarafından kullanılması, bakımlarının zamanında yapılması ve orijinal malzeme kullanılması bu rekoru getirdi" dedi.



Dünyanın etrafını 50 defa turladı

MAN kalitesiyle üretilen araçların verimli kullanılmasıyla çok uzun süre gidebileceğini belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret AŞ Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Yakup Sancar, "Kamil Koç firmasının filosunda bulunan araçların yüzde 75'ini MAN oluşturuyor. 25 yıllık deneyime sahip olan şoför

arkadaşlarımız, düzenli servis bakımı yaptığımız aracımızla motor kapağını hiç açtırmadan 2 milyon kilometre yol yaptılar. Bu bir rekor. Çünkü bu rakam dünyanın etrafında atılan 50 tura denk geliyor. Ayrıca verimli kullanarak yüzde 32'de yakıt tasarrufu sağladılar. Kendilerini tebrik ediyorum" dedi. ■



Tüm Otobüsçüler Federasyonu, Olağanüstü Genel Kurul kararı aldı

TOF, Yönetim Kurulunun 12 Şubat tarihli toplantıda aldığı kararla olağanüstü genel kurula gidiyor.

TOF tarafından yapılan açıklama şöyle: Sayın Federasyon Delegemiz Yönetim Kurulumuz 12 Şubat 2103 Tarihinde yapmış olduğu toplantıda Olağanüstü Genel Kurul kararı almış bulunmaktadır.

Federasyonumuzun Olağanüstü Genel Kurul Toplantısı 26 Şubat 2013 Tarihinde Federasyon merkezi olan Yavuz Selim Mah Yavuz Selim Cad No:18.A Azim İş Merkezi Kat.3 D.2 Esenler-Istanbul adresinde saat.10.00 da yapılacaktır. İlk toplantıda yeterli çoğunluğun sağlanamaması halinde ikinci toplantı 12 Mart 2013 tarihinde aynı adres ve saatte yapılacaktır. Önemle duyurulur.

GÜNDEM:

- 1- Açılış, saygı duruşu ve İstiklal Marşı
- 2- Başkanlık divanının seçimi,
- 3- Toplantı tutanağının imzalanması hususunda divana yetki verilmesi,
- 4- Geçmiş Dönem Yönetim Kurulu ve Denetim Kurulu raporlarının okunması.
- 5- Raporlar üzerinde değerlendirmeler,
- 6- Yönetim ve Denetim Kurullarının ibrası,
- 7- Tüzük Değişikliği,
- 8- Yönetim ve Denetim Kurulunun seçimi,
- 9- Gelecek dönem faaliyet raporu ve bütçesinin okunması ve onaylanması,
- 6- Dilek İstek ve Temenniler,
- 7- Kapanış.

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası
editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ
PP2
İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

18 - 24 Şubat 2013 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

Uçakta canlı yayın maç keyfi

"Ice TV Live" uygulamasını başlatan Emirates artık dört kanala kadar canlı televizyon yayını sunuyor. Emirates Başkan Yardımcısı Adel Al Redha, sporun dünyanın her yerinden insanları bir araya getirme özelliğinin farkında olduklarını belirterek şunları söyledi: "Uçakta cep telefonu kullanımını başlatan ilk havayolu olduk. Bunu daha da genişleterek Wi-Fi kullanımına ve şimdi de canlı televizyon yayımına geçtik. Emirates olarak Panasonic ile birlikte uçak içi eğlence sisteminin özelliklerini geliştirmeye devam ediyoruz. Yeni sistemimiz uçaklarda canlı televizyon yayını yapılmasına olanak sağlıyor."

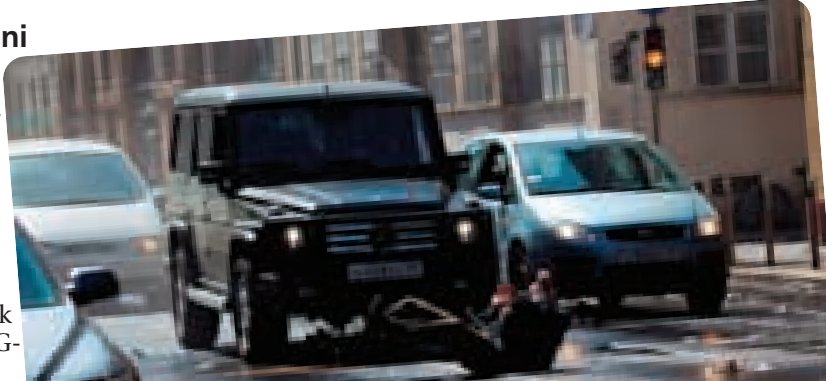


Mercedes-Benz dünyayı kurtarıyor

"Zor Ölüm 5: Ölmek için güzel bir gün!" filmiyle izleyicilere tam 14 farklı modelini sunuyor...

Baş rol oyuncularını, Bruce Willis, Jai Courtney ve Sebastian Koch, tüm dünyada beyaz perde üzerinden seyircilerle buluşturuyor. Filmde yer alan tam 14 farklı Mercedes-Benz model araç da filmin diğer baş kahramanlarını oluşturuyor. Araçların bir çoğu, Moskova'nın tehlikeli sokaklarında, nefes kesici araç kovalama sahnelerinde önemli rol oynuyor. Dayanıklı ve yok edilemez 4 ana model olarak ise Mercedes-Benz G-Serisi, Sprinter, Unimog ve Zetros dünyayı kurtarıyor. Her zaman güvenlik, performans ve özgün tasarım sembolü olan Mercedes-Benz araçları temsil eden bu modeller, otantik senaryoya tamamen ayak uydurarak, dayanıklı ve kaslı yapılarıyla ideal kahraman araçları olarak filmin ana karakterleri John ve Jack McClane ile bütünlük sağlıyorlar.

"Zor Ölüm 5: Ölmek için güzel bir gün!" de heyecan veren sahneler, duygusal anlamda filme tamamen uyum sağlayan araçlar ile sunuluyor. C-Serisi'nden Zetros'a, film sırasında gösterilen ve filmin nefes kesen sahnelerine konu olan Mercedes-Benz model filosu, gişe rekorları kırmaya beklenen filmde göz dolduruyor. Bu kahraman araçlara ek olarak, filmde yer alan modellerden bazıları ise C-Serisi, Vito, E-Serisi, yeni G 63 AMG, GL-Serisi ve Maybach 57.



Zor Ölüm 5, ülkemizde gösterime girmesinin bir gün öncesinde 14 Şubat Çarşamba günü basın mensuplarına Beyoğlu Sineması'nda özel bir seans düzenlendi.



Zor Ölüm 5 ülkemizde 15 Şubat'tan itibaren sinemalarda gösterime girdi. Artık bir efsane haline gelen filmin serisinin beşincisini, Mercedes-Benz, geniş bir ürün gamı ile destekliyor.



Mercedes'in Şubat kampanyası fırsatlarla dolu

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Şubat ayı boyunca tüm ürün gruplarında özel vade ve faiz oranları ile müşterilerine yeni fırsatlar sunuyor.

Otobüs

Mercedes-Benz otobüs müşterileri, "Yıldızım Kasko" paketi dahil ödeme planını seçerek 40 ay boyunca TL'de yüzde 0,80 faiz oranı ile 7.385 TL'den başlayan, Euro'da ise yüzde 0,45 faiz oranı ile 2.750'den başlayan aylık ödemelerle Mercedes-Benz Travego 15 SHD, Travego 17 SHD, Turismo 15 RHD ve Turismo 16 RHD otobüslerine sahip olabilirler.

Bu kampanyada kasko tercih etmeyenler ise Euro'da yüzde 0,49 faiz oranı ile 200 bin Euro'ya varan kredi tutarları için 40 aylık vade süresince 2.772 Euro'dan başlayan aylık ödemelerle, TL'de ise yüzde 0,84 faiz oranı ile 450 bin TL'ye



varan kredi tutarları için 7.444 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri ile Mercedes-Benz otobüslerine sahip olabilirler.

Hafif ticari araç

Vito, Viano ve Sprinter araçlarına özel yüzde 0,59 faiz oranlı kampanya...

Ayrıca, kaskosu Mercedes-Benz Sigorta olan araçlara özel yüzde 0,49 faiz oranlı finansman seçeneği dahilinde kurumsal müşteriler ayda 707 TL'den, bireysel müşteriler ayda 719 TL'den başlayan taksitlerle Vito, Viano veya Sprinter'a sahip olabilirler. Geliri mevsimsel olarak değişen okul ve turizm sektörleri için Mercedes-Benz Finansman Türk'ten ödeme seçenekleri, ayrıca yeni araç sigorta hizmeti de Mercedes-Benz Sigortacılık Hizmetleri



aracılığı ile sunuluyor. Ayrıca Sprinter Kamyonet için faizsiz 24 bin TL kredi için 24 ay vadeli kampanya sunuluyor. Buna ek olarak yeni araç sigorta hizmeti de Mercedes-Benz Sigortacılık Hizmetleri aracılığıyla Günlük 9 TL'den başlayan ödemelerle...

Kamyon

48 aylık vadeyle iki ayda bir 2.665 Euro tutarında yapılacak ödemelerle Mercedes kamyonu sahip olunabilir. Tüm kamyon tipleri için sunulan başka bir finansal çözüm çerçevesinde ise 48 aya varan vade seçenekleri ile 2.632 TL'den başlayan aylık ödemelerle istenilen Mercedes-Benz kamyonu sahip olmak mümkün. Ayrıca kampanyanın Euro ödeme planları da mevcut.

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in kargo tipi kamyonlar için hazırladığı Şubat kampanyasında 150 bin TL'ye varan kredi tutarları için 48 aya varan vade seçenekleri ve 2.883 TL'den başlayan aylık ödemeler ile kargo tipi Mercedes-Benz kamyonlara sahip olmak mümkün. Kampanyada kasko tercih etmeyen müşteriler, 150 bin TL'ye varan kredi tutarları için 18, 24, 36 ya da 48 aylık vadeler ile 2.909 TL'den başlayan aylık ödeme seçeneklerini değerlendirebilirler.



İkinci elde fırsatlar bitmiyor

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in 483 TL'den başlayan aylık ödemeler ve yüzde 0,59 oranında sabit faizler ile sunduğu kampanya dahilinde ikinci el hafif ticari araçları yenisi ya da başka bir 2. el hafif ticari araç ile değiştirmek mümkün.

Citan fırsatı kaçırılmaz...

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Citan'a özel olarak günde 9 TL'den başlayan ödemelerle yüzde 0,92 oranlı ve 48 aya varan vadelerle satışta...

Continental lastik indirim çeki

Mercedes-Benz Satış Sonrası Hizmetler, 30 Haziran 2013 tarihine kadar yeni ticari araç Citan müşterilerine "Continental Lastik İndirim Çeki" avantajı sunuyor. Araç satın alım tarihinden itibaren bir yıl süre ile geçerli olan "Continental Lastik



İndirim Çeki", tek seferde 4 adet lastik alımına yüzde 20 indirim sağlıyor. Lastik değişimlerini "Continental Lastik İndirim Çeki" ile Mercedes-Benz Yetkili Servisleri'nde yaptırın müşteriler hem güvenli hem de hesaplı hizmetin avantajını yaşayacak.



Olduğu gibi görünür, görüldüğü gibi olur.

2. El otobüs piyasasının lideri BusStore'da güvenilir 2. El otobüs ve midibüsleri düşlediğiniz hizmetlerle bir arada bulabilirsiniz. Üstelik, alacağınız aracın kondisyonu ile ilgili en doğru bilgiye sahip olursunuz.

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244