

Solaris, ürün ve kalite farkıyla Türkiye pazarına hazırlanıyor



■ Erkan YILMAZ
Polonya-Poznan

4'te

Tekirdağ Belediyesi'ne 70 Otokar Sultan City

Otokar, TETAŞ Taşımacılık'a 70 adet Sultan City teslimatı yaptı. Otokar yetkili bayisi Örnek Otomotiv tarafından yapılan satış teslimat törenine Tekirdağ Valisi Ali Yerlikaya, Belediye Başkanı Adem Dalgıç, Şoförler Odası Başkanı Şenol Turan, TETAŞ Yönetim Kurulu Başkanı İlyas Küçükmidil, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otokar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Otokar Otobüs Satış Birim Yöneticisi Murat Torun ve satış gerçekleştiren Otokar bayisi Örnek Otomotiv'in sahibi Yunus Öztepe katıldı. ■ Sayfa 6'da



Ali Yerlikaya Basri Akgül



facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 78 • 11 - 17 Mart 2013 • Fiyatı: 25 Kr

www.tasimadunyasi.com

Ankara toplu ulaşımında "Kadın Eli"



Hamiyet Arslan

3'te

Bakan Yıldırım'ın "Geleceğin yolu" ilan ettiği demiryolunda çok hızlı gelişim yaşanacak.

DEMİRYOLU DA UÇACAĞAK

● 7-9 Mart tarihleri arasında İstanbul'da yapılan ve yoğun ilgi gören Demiryolu Fuarı'na 25 ülkeden 286 firma katıldı. İspanya Ulaştırma Müsteşarı da açılışta konuşma yaptı.

Dünyanın 3'üncü büyük demiryolu fuarı olan "Demiryolu, Hafif Raylı Sistemler, Altyapı ve Lojistik Fuarı" (Eurasia Rail), 25 ülkeden 286 firmanın katılımıyla yapıldı. Açılış törenine İspanya Ulaştırma Bakanlığı Müsteşarı Mario Garces de katıldı. Açılışta konuşan Bakan Yıldırım, İspanya'yı örnek göstererek önemli açıklamalarda bulundu.

✓ İspanya örneği

Hızlı trende atılım yapan İspanya, bu konuda Avrupa birincisi ve Çin'den sonra dünya ikincisi, genel demiryolu ağında da Avrupa beşincisi. İspanya'nın hedefi en fazla 75 km. giden her vatandaşın bir hızlı tren hattına ulaşması.

✓ 25 milyar yatırım

Bakan Yıldırım, unutulmuş demiryolunu birinci öncelikli politika haline getirerek, yıllık ödeneğin 5 milyar TL, 10 yıllık yatırım tutarının 26 milyar TL düzeyine ulaştığını açıkladı. Demiryolu için talebi yüksek bir pazar olduğunu belirtip, bunun yetmediğini, yatırımların hızla sürdürüleceğini söyledi.

✓ Çok öne geçiyoruz

Bakan Yıldırım, "Önemli olan AB'ye girmek değil, altyapı. 20 AB ülkesinde olmayan hızlı tren hizmeti bizde var" deyip geleceğin parlayan sektörü olarak gördüğü demiryolunda Avrupa altyapısına entegre olunacağını açıkladı.

7'de

● Açılışta konuşan Bakan Yıldırım, öncelikli politika haline getirdikleri demiryolunda yapılan, yapımı süren ve yapılacak olanları açıklayıp özel sektörün de işletmecilik yapabileceğini belirtti.

● 2023 hedefi; 10 bini hızlı, 4 bini yeni klasik olmak üzere toplam 25.500 km. demiryolu ağı. 15 il hızlı trene kavuşacak. Yatırım tutarı 45 milyar TL'yi bulacak.



Demiryolu Kanun Tasarısı Meclis'e gönderildi
Demiryolu ulaşımı serbestleşiyor



7'de

"Demiryolu, Hafif Raylı Sistemler, Altyapı ve Lojistik Fuarı"nda Siemens, GE ve Ulukar son teknoloji demiryolu ürünleriyle yer aldı. ■ Sayfa 6'da

Ford Otosan Tourneo Courier'in dünya prömiyeri yapıldı

Ford Otosan tarafından tasarlanan ve geliştirilen yeni Tourneo Courier; kompakt ve şık tasarımı, sınıfında öncü hacim kapasitesi, kullanışlılık, yakıt tasarrufu ve yüksek güvenlik özellikleriyle Cenevre Otomobil Fuarı'nda tüm dikkatleri çekti. ■ Sayfa 6'da



Haydar Yenigün

Mercedes-Benz'den Mart kampanyası

Mercedes-Benz Türk; otobüsten kamyonu, hafif ticari araçlardan binek otomobillere kadar tüm araçlarda kullanıcılara önemli imkanlar sağlıyor.



9'da

İzmir-Büyükşehir filosuna "gençlik aşısı"

45 Temsa Avenue geldi, 255 sırada



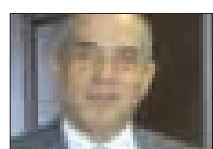
5'te



Dr. Zeki Dönmez

Geleceği doğru okumak gerekiyor!

7'de



Prof. Dr. Mustafa İlçalı

Türkiye'nin Coğrafi Önemi ve Kalkınma Ajansları-3

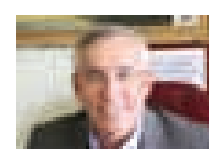
2'de



Mustafa Yıldırım

Yoğun gündemin içinden!

5'te



Salim Altunhan

Önemli sözler unutulmaz...

5'te

Murat Anıl annesini kaybetti

Temsa Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Anıl annesi Bedriye Anıl'ı kaybetti. Anıl ailesine başsağlığı diliyoruz.

Dünya ticaretinin tarihsel gelişimine baktığımızda İpek Yolu'nun kendini gösterdiği 600 yıl öncesine kadar gidilebilir. 1400-1800 arasında büyük çaplı ticaret akımlarının varlığına tanık olunmuştur. Çin, Hindistan ve Güneydoğu Asya Batı Avrupa ile uluslararası ticaretin doğu ayağını oluşturmuşlardır. Daha sonra Sanayi Devrimi, hem üretimde hem de ulaşımda (buharlı gemiler, demiryolları) büyük etkinlik artışları getirirken, ticaret hacmi de devrimci boyutlarda genişlemiştir. Bu dönemde tanık olunan önemli bir gelişme de Asyalı ticaret odaklarının, başta İngiltere, Fransa ve ABD olmak üzere batılı güçlerin eline birer sömürge olarak düşmesidir. 20. yüzyıl ise ulaştırma teknolojisinde büyük ivmenin sürdüğü ve karayolları ile birlikte hava ulaşımının da öne çıktığı bir dönem olmuştur.

Küreselleşen ulaştırma...

20. yüzyılın son çeyreğinde ulaştırma kesiminde ortaya çıkan önemli teknolojik ilerlemelerin uluslararası ticarettaki etkinliği de artırdığını ve dünya ticaret modelinde ciddiye alınması gereken bir yapısal değişimin oluştuğunu görüyoruz. Öyle ki, ulaştırma ve küreselleşme süreçlerinin etkileşimi uluslararası ulaştırmanın coğrafyasını da değiştirip ulusal sınırların önemini azaltmıştır. İktisadi bütünleşme süreçleri, Bu gelişme daha karmaşık ve karşılıklı bağımlılığın daha arttığı bir küresel ekonomi modelini ortaya çıkarmaktadır. 2003' de uluslararası ticaret hacmi, 1950 sonrası için 2 katını aşan bir artışla, küresel gayrisafi yurtiçi hasılının yüzde 15'ine çıkmıştır. Bu süreç üç ana etkene bağlanabilir:

- Üretim sistemleri, mal ve hizmet dağılımını cesaretlendirmek üzere, daha esnekleşmişlerdir. Önde gelen örnek Çin'dir.
- Ulaştırma maliyetleri, yenilik süreçlerinin ve ulaşım türleri ile altyapıların etkinliklerinin artması sonucu, büyük ölçüde azalmıştır.

Yenilik	Özellikler	Rolü
Süper Gemiler (1960-)	Yarı milyon ton kadar yük taşıyabilen tekneler	Büyük ölçek ekonomileri sonucu taşıma maliyetlerinin azalması
Konteyner Tekneleri (1968-)	Konteyner taşıma için özel olarak tasarlanmış tekneler	Ana kara ulaşım sistemlerini karşılayacak kapasite ile başlıca mamul mal taşıma
Jet Uçağı (1958-)	Ana kentsel merkezler arasında duraksız hızlı hizmet	Bankacılık, finans ve turizm gibi hizmet etkinliklerinin gelişmesi
Yakıtta etkin araçlar (1970-)	Daha az ağırlık ve daha etkin motorlara bağlı olarak yakıt tüketiminde azalma	Karayolu ulaşımının kent ve kentler arası payını arttırmasını sağlaması
Yüksek Hızlı Trenler (1964-)	>200 km/sa hız yapabilen trenler	Yüksek nüfus yoğunluğu bölgelerde kentler arası havayolu ve karayolu ulaşımı arasında etkili rekabet

Türkiye'nin Coğrafi Önemi ve Kalkınma Ajansları-3

Konteyner Tekneleri (1968-) Konteyner taşıma için özel olarak tasarlanmış tekneler Ana kara ulaşım sistemlerini karşılayacak kapasite ile başlıca mamul mal taşıma Jet Uçağı (1958-) Ana kentsel merkezler arasında duraksız hızlı hizmet Bankacılık, finans ve turizm gibi hizmet etkinliklerinin gelişmesi

Yakıtta etkin araçlar (1970-) Daha az ağırlık ve daha etkin motorlara bağlı olarak yakıt tüketiminde azalma Karayolu ulaşımının kent ve kentler arası payını arttırmasını sağlaması

Yüksek Hızlı Trenler (1964-) >200 km/sa hız yapabilen trenler Yüksek nüfus yoğunluğu bölgelerde kentler arası havayolu ve karayolu ulaşımı arasında etkili rekabet

Bütün bu gelişmelerin sonucunda, uluslararası ticaret hem hacim olarak hem de değer olarak artmıştır. 1750 sonrası her ulaştırma türünde bir 'makineleşme dönemi' olarak tanımlanabilir. İlk en anlamlı yenilik, 18. yüzyılın sonuna doğru deniz ve demiryolunun etkinliğini artıran buhar makinesi olmuştur. İçten patlamalı motorlar teknolojinin özellikle karayoluna olmak üzere ulaştırma türlerine büyük ölçekli bir uygulamasını getirmiştir. Bunu, geniş karayolu ağlarının yapımıyla otomobil, otobüs ve kamyonların geniş bir yayılması izlemiştir. Hava ulaşımında içten patlamalı motor daha büyük uçakların ortaya çıkışı büyük sayıda yolcuların ulaşımını sağlamıştır. Deniz ulaşımında teknolojik gelişme teknelerin hızından çok büyüklük ve uzmanlıklarını (petrol, kuru yük, konteynerler) etkilemiştir. Aşağıdaki tablo son kırk yılda ulaştırma teknolojisindeki belli başlı gelişmeleri



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

özetlemektedir.

Tablo.3.Ulaşımında ana teknolojik ilerlemeler-20.yüzyılın 2.yarısı

Küresel ekonominin belirleyicileri

Hava ve demiryolu ulaşımı da 1960'ların sonu ile 1970'lerin başında dikkat çeken gelişmeler kaydetmişlerdir. 1969'da Boeing 747'nin New York-Londra arasındaki ilk ticari uçuşu 400 dolayında yolcu taşıma kapasitesi ile gerçekleşirken uluslararası ulaşımında bir dönüm noktası olmuştur. Daha sonra (1980'lerde) yük taşınması da işlevleri arasına katılmıştır.

Yerel düzeyde, yüksek-hızlı-tren ağlarının ortaya çıkması, özellikle Fransa (1981; TGV, 300 km/sa. kadar hız) ve Japonya'da (1964; Shinkansen, 275 km/sa. kadar hız) hızlı ve etkin kentlerarası hizmetler sağlamıştır. Otomobil imalatçıları gibi ulaşım araç ve donanımı yapan sınai şirketler küresel ekonominin ana oyuncular olmuşturlar. Uluslararası bir ulaşım türü olmasa da otomobilin yayılması araçların, yedek parçaların, ham maddelerin ve yakıtın (başlıca petrol olmak üzere) küresel ticaretini artırmıştır. Başlıca ABD, Japonya ve Almanya gibi ülkelerde yoğunlaşan otomobil üretimi, az sayıda oyuncunun katıldığı bir küresel sanayiye dönüşmüştür. Petrol üreticileri ile birlikte, otomobil yapımcıları otomobilin ana bireysel ulaşım türü olarak yayılmasını hedefleyen stratejiler izlemişlerdir. Bu, artan bir devinimliliği sağlamışsa da, yığılımsıya ve enerji savurganlığına da yol açmıştır. 21. yüzyıl başlarken otomobil gelişmiş ülkelerde toplam petrol tüketiminin yüzde 80'inden sorumludur.

Bilişim hareketleri

Uluslararası ulaşımda 1970'lerden sonraki ana değişme alanları,

telekomünikasyon, ticaretin küreselleşmesi, daha etkin dağıtım sistemleri ve hava ulaşımının büyük çaplı ilerlemesi olurken, telekomünikasyon özellikle finans ve hizmetler kesimleri için büyüyen bilişim hareketlerini mümkün kılmıştır. 1970'ten sonra telekomünikasyon bilişim teknolojileri ile başarılı bir biçimde kaynaşmıştır. Bu yoldan telekomünikasyon, diğer ulaştırma türlerini destekleme ve büyüme yanında, kendi başına bir iş yapma aracı da olmuştur. Fiber optik kablolar tedicri olarak bakır kabloların yerini alırken, bilişim otoyolları bir gerçekliğe dönüşmüştür. Ancak, bu gelişme bilgisayarların işleme gücündeki ilerlemenin yanında cüce kalmıştır.

İleri ulaştırma ve veri değişimi

Bilişim ve İletişim Teknolojileri'nin (BIT) ulaşıma uygulanması, özellikle kent ulaşımında karşılaşılan yer darlığı ve tıkanma gibi sorunların aşılmasında trafik yönetimi, inşaat mühendisliği gelişmelerine uygulanması, motor yönetim teknolojileri gibi alanlardakinden daha etkili ve olumlu sonuçlar verebilmektedir. Bu bağlamda, örneğin İleri Ulaştırma Telematiği (Advanced Transport Telematics, ATT) ileri bilişim işlemleri ve iletişimin güvenli, etkinliği ve çevre konularına uygulanmasını gösteren bir dal olmuştur.

Bilişim teknolojilerindeki ilerlemeler ulaştırma-bağlantılı işlem maliyetlerini azaltma hedefini de yaratmıştır. Örneğin, elektronik veri değişim (EDI, electronic data

interchange) sisteminin gelişmesi, gümrük işlemlerindeki geleneksel kağıt belgeleme rutinlerinin yerini almıştır. Küresel yer belirleme sistemi ile, firmalar, araçların yerini ve daha iyi yüklemeye ve yeniden-yüklemeye zamanlarını izleyebilirler. İnternet, taşımanın niteliği ile belirsizliği azaltarak daha esnek ve etkin ulaştırma pazarları yaratmak yoluyla, ulaştırma hareketlerinin yeni örgütlemeye yollarını açmıştır. Ancak, bu teknolojilerin kullanımı başlıca gelişmiş ülkeler ve büyük limanlarla sınırlıdır. Elektronik imzaların kullanımına ilişkin yetersiz bir yasal çerçeve yanında, iletişim altyapısı ve gerekli bilgi ve becerilerin yokluğu da ulaştırma-bağlantılı bilişim teknolojisinin gelişmekte olan dünyaya yayılmasına çoğu kez engeller çıkarmıştır.

Ticaretteki büyüme hızlanıyor

Geçen yüzyılın sonunu ve yeni binyılın başlangıcını betimleyen olaylar, teknolojik yenilikler, teknolojik ilerleme ve küreselleşme süreci bağlamında uluslararası ticareti sürdüren engellerin kaldırılması olmuştur. Bu gelişmelerin katkısıyla, 1990'lı yıllarda küresel ticarettaki büyüme gözlenen hızlanma, 2001 ile birlikte yerini durgunluğa giden bir süreç bırakmıştır.

Konuyu geliştirerek sürdürüleceğiz. Hepinize; sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Yenilik	Özellikler	Rolü
Süper Gemiler (1960-)	Yarı milyon ton kadar yük taşıyabilen tekneler	Büyük ölçek ekonomileri sonucu taşıma maliyetlerinin azalması
Konteyner Tekneleri (1968-)	Konteyner taşıma için özel olarak tasarlanmış tekneler	Ana kara ulaşım sistemlerini karşılayacak kapasite ile başlıca mamul mal taşıma
Jet Uçağı (1958-)	Ana kentsel merkezler arasında duraksız hızlı hizmet	Bankacılık, finans ve turizm gibi hizmet etkinliklerinin gelişmesi
Yakıtta etkin araçlar (1970-)	Daha az ağırlık ve daha etkin motorlara bağlı olarak yakıt tüketiminde azalma	Karayolu ulaşımının kent ve kentler arası payını arttırmasını sağlaması
Yüksek Hızlı Trenler (1964-)	>200 km/sa hız yapabilen trenler	Yüksek nüfus yoğunluğu bölgelerde kentler arası havayolu ve karayolu ulaşımı arasında etkili rekabet

Tablo.3.Ulaşımında ana teknolojik ilerlemeler-20.yüzyılın 2.yarısı

DÜNYANIN TERCİHİ! TÜRKİYE'NİN GURURU!



www.isuzu.com.tr facebook.com/isuzuturkiye twitter.com/isuzuturkiye



**Isuzu, 9 yıldır küçük otobüste ihracat lideri.
Bu gurur hepimizin!**

Isuzu Çağrı Merkezi : 444 4 1S2
444 4 479

ISUZU
GÜÇ YÜREKTEN GELİR



Çocuk ve Trafik Eğitimi Çalıştayı Ankara'da düzenlendi

Okul servis araçlarına tepe lambası istendi

İki gün süren Çalıştay sonunda yayınlanan bildiriye trafik kazalarında ölenlerin yüzde 7,5, yaralananların ise yüzde 11'inin 0 ile 14 yaş arasındaki çocukların olduğu vurgu yapıldı. Avrupa ülkeleri ile karşılaştırıldığında bu oranın ortalama 1,5-2 kat daha yüksek. Bildiriye, çocuk koltuğu kullanımının yaygınlaştırılmasının yanı sıra okul servis araçlarında kaza oranlarının düşürülmesi ve çevreye mesaj vermek için servis araçlarının tepesine dikkat çekici tepe lambasının konulması da yer aldı.

Ankara'da Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından Doğuş Otomotiv'in Trafik Hayatı platformunun desteğiyle düzenlenen Çocuk ve Trafik Çalıştayı'nda, bakanlık, sivil toplum kuruluşları ve resmi kurum temsilcileri, Türkiye'nin en büyük sorunu olan trafik sorunu konusunda görüş alışverişinde bulundu. Çalıştayı gündemi ise, trafik sorununun çocuklar üzerindeki etkisi ve çocukların trafik eğitimleri oldu. Çalıştaya Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Eğitim ve Araştırma Dairesi Başkanı Yusuf Avan, Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Çankal ve Millî Eğitim Bakanlığı (MEB) Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürü Mehmet Küçük de katıldı. Eğitim, Çocuk Trafik Eğitim Parkları, Trafik Kazaları ve Çocuklar ile Mevzuat alt başlıklarından oluştu.

Açılışta konuşma yapan Doğuş Otomotiv Stratejik Pazarlama ve Kurumsal İletişim Direktörü Koray Bebekoğlu, "Geçen yıl 5 kentte yaklaşık 1000 ilköğretim öğretmenine trafik güvenliği eğitimi verildi. Bu öğretmenler aldıkları bilgileri, yaklaşık 30 bin öğrenciye paylaştı. Eğitimlerimize 2013 yılında da devam ediyoruz" dedi. Her ilde trafik eğitim parklarının inşae edilmesi ve ilköğretim okullarındaki trafik güvenliği derslerinin bu parklarda yapılmasının gerektiği belirtildi. "Çocuk trafik parklarına alternatif olarak belediyelere ait bir otobüsün trafik eğitim otobüsü yapılarak şoför öğretmen ve trafik polisi himayesinde çocukların şehir turuna çıkarılarak trafik kurallarını ve kural ihlallerini reel ortamda görmeleri sağlanmalıdır" denildi.

Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından kitapçık haline getirilecek bildiri, daha sonra Yüksek Trafik Kurulu'na sunulacak. ■

Ankara toplu ulaşımında "Kadın Eli"



Büyükşehir Belediyesi'ne ait Ankara Metrosu'nda dört bayan görevli tren kullanırken, bir bayan görevli de EGO'ya ait otobüslerde şoför olarak çalışıyor.

Ankara'nın tek kadın belediye otobüs şoförü 45 yaşındaki Hamiyet Arslan ise toplumda "erkek işi" olarak tanımlanan otobüs şoförlüğünde 6. Yılına giriyor. EGO'nun açtığı sınavlara girerek otobüs şoförü olan Arslan, mesleğe başlangıcının ilginç hikayesini şöyle anlatıyor: "1987-88'li yıllarda eşim kamyon kullanıyordu, ben de direksiyonda uyumasın, yolda başına bir iş gelmesin diye eşimle birlikte uzun yola gidip geliyordum ve 1992 yılında da bu amaçla ehliyet almıştım. Ondan önce de traktörle başlayan bir sürücülük geçmişim vardı, bu şekilde otobüs şoförü oldum ve şu anda da işimi severek yapıyorum." İlk olarak Macunköy 2. Bölge'de



Hamiyet Arslan

Yeni Sakarya Terminali yüzleri güldürüyor



Şehirlerarası Otobüs Terminali esnafı ile buluşan Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, "Bizim tek derdimiz sizlerin yüzünün gülmesidir. Terminal bizim değil, sizindir. Burada şehrimize yakışan, sizin işlerinize uygun ne tür bir çalışma yapılacaktır karar verelim. Terminalimizin yararına olacak her türlü çalışmayı destekleyeceğiz" dedi.

Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu, Şehirlerarası Otobüs Terminali esnafı ile bir araya geldi. Gerçekleştirilen buluşmaya Evin Metro Turizm sahibi Halit Evin, Sakarya VİB Turizm Başkanı Seyhan Azder, Sakarya Özcanlar Yolcu Taşımacılığı sahibi Fikri Cengiz, Terminal İşletme Müdürü Abdurrahman Yıldız ve çok sayıda esnaf katıldı. Başkan Toçoğlu, düzenlenen buluşmadan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Her şeyden evvel böyle güzel bir ortamda birlikte bulunma imkânı sağladığınız için hepimize ayrı

ayrı teşekkür ediyorum. Büyükşehir Belediyesi olarak bizler sizin yüzünüzün gülmesi için çalışıyoruz. Terminal bizim değil, sizindir. Burada şehrimize yakışan, sizin işlerinize uygun ne tür bir çalışma yapılacaktır karar verelim. Her türlü çalışmayı destekleyeceğiz" diye konuştu.

Bu mekânlar taşımacıların

Başkan Zeki Toçoğlu, Terminal'e canlılık kazandırma amacı ile yeni projeler üzerine çalışmalarını belirtti. Terminal esnafının da buldukları ortama sahip çıkmasının önemine değinen Başkan Toçoğlu, "Bu güzel ortama ve mekânlara sahip çıkarsanız, bu ortamları geliştirmeye çalışırsanız biz de Büyükşehir Belediyesi olarak destek olacağız. Yapılan işlerden duyduğunuz memnuniyet bizi ziyadesi ile mutlu ediyor. Allah işlerinizde kolaylıklar versin. Yeni projelerimiz var. Terminal esnafının yüzünü güldürmek için çalışmalar yapmaya devam ediyoruz. Hac ve umre organizasyonlarını buradan başlattık. Biz her zaman yanınızda olacağız. Bu mekânlar sizin, size uygun ve layık bir şekilde geliştirip yaşatmaya çalışalım" ifadelerini kullandı.

Esnafı tek tek gezdi

Buluşmanın sonunda Başkan Toçoğlu, Terminal İşletme Müdürü Abdurrahman Yıldız ile alan içerisinde yapılan çalışmaları inceledi. Esnafı tek tek ziyaret eden Başkan Toçoğlu, hayırlı işler diledi. Yeni binasına taşınan Sakarya VİB Turizmi ziyaretinde ise Sakarya VİB Turizm Başkanı Seyhan Azder'e hayırlı olsun dileklerini ileten Büyükşehir Belediye Başkanı Zeki Toçoğlu'na Sakarya Özcanlar Yolcu Taşımacılığı sahibi ve Sakarya Otobüs İşletmeleri ve Esnafı Derneği Başkan Yardımcısı Fikri Cengiz plaket takdim etti. Sakarya Otobüs İşletmeleri ve Esnafı Derneği'ni de ziyaret eden Başkan Toçoğlu, konferans salonunda Büyükşehir Terminali'nde yapılan yeniliklerin anlatıldığı sunumu izledi ve gerçekleştirilen çalışmalar için Büyükşehir Belediyesi Terminal İşletme Müdürü Abdurrahman Yıldız'ı tebrik etti. ■



Terminal esnafından Sakarya Büyükşehir'e teşekkür



Sakarya Şehirlerarası Otobüs Terminali esnafı Büyükşehir Belediye Başkanı Toçoğlu'nu makamında ziyaret etti. Esnaf adına konuşan İsmail Çetinkaya, Başkan Toçoğlu'nun terminalde yaşanan sıkıntıların çözümü kavuşturulmasında çok samimi ve duyarlı davrandığını belirterek, "Sorumlarımızı çözüme kavuşturduğunuz için Büyükşehir Belediye Başkanımıza çok

teşekkür ediyoruz. Biz esnaf olarak sorumluluğumuzun farkındayız. Terminalimizin daha iyi hizmet vermesi için üzerimize düşenleri yapmaya hazırız" dedi. Ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getiren Başkan Toçoğlu da, temel ilkelerinin, çözümün parçası olabileceğini söylediğini, birlikte üstesinden gelebileceklerini ifade etti. ■



Rayların Sultanları

Batıkent-Metro, Serhat Siteleri-Metro ring hatlarında görev yapan Arslan, şimdi Keçiören-Ulus-Kızılay hattında direksiyon sallıyor. Evli, üç çocuklu ve iki yaşında bir torun sahibi olan Hamiyet Arslan, EGO'da tamamı erkek olan mesai arkadaşlarından "Hepsi pırlantı gibi" diyerek övgü ile söz ediyor. Sabahın 6'sında başlayıp gecenin 23'ünde sona eren zorlu vardiyalarda mesai yapan Ankara Metrosu'nun bayan vatmanları yolcular tarafından "Rayların Sultanları" olarak nitelendiriliyor.

Nihal Öcalan ve Huriye Özçelik 7 yıldır, Sıdika Türkoğlu 5 yıldır raylarda... "Rayların Sultanları"na 2 yıl önce katılan Melike Küçükbuca ise bebek beklediği için raporlu ve hem çocuğuna hem de raylara kavuşmak için gün sayıyor. Nihal Öcalan, "Yolcular trenin sürücü koltuğunda bizleri gördüklerinde önce tedirginlik yaşadılar. Ama zaman içinde bu ortadan kalktı" diyor.

Ankara Metrosu'nda gişe görevlisi olarak başlayan 42 yaşındaki Huriye Özçelik, "7 yılını nasıl geçtiğini anlayamadığını söylüyor.

38 yaşındaki Sıdika Türkoğlu Ankara Metrosu'nda gişe görevlisi olarak çalışmaya başlamış ve sonradan vatman olmaya karar vermiş. Türkoğlu,

bayanların ilgisinden memnun. Türkoğlu, "Özellikle bayanlar seferden sonra bekliyorlar ve 'Erkeklerin işini elinden aldınız' diyerek beni tebrik ediyorlar" diye konuşuyor. ■

Nihal Öcalan ve Huriye Özçelik 7 yıldır, Sıdika Türkoğlu 5 yıldır raylarda...

orijinal yedek parçalarda

%25'e

varan indirimler

MAN Servislerine bahar coşkusu geldi!

Uzun süreli kampanya 01.03.2013 - 31.05.2013 tarihleri arasında geçerlidir.



MAN Türkiye, Petrol Ofisi akaryakıtlarını ve motor yağlarını tercih ediyor.



MAXIMUS DİZEL MOTOR YAĞLARI

MAN | Service
Genuine Parts



8.6 metreden, 18.75 metreye kadar otobüs üreten Solaris, tramvay ve trolleybüs üretimi de gerçekleştiriyor.

Solaris, ürün ve kalite farkıyla Türkiye pazarına hazırlanıyor

■ Erkan YILMAZ / Polonya-Poznan

ESHOT'un 100 körüklü otobüs ihalesinde en iyi teklifi veren ve heyecanlı sözleşmenin imzalanmasını bekleyen Polonyalı otobüs üreticisi Solaris, Türkiye pazarına adım atmak için gün sayıyor.

26 ülkeye şimdiye kadar 10 bin araç ihraç eden ve yıllık 1300 otobüs üretiminin yanı sıra, tramvay ve trolleybüs üretimi de gerçekleştiren Solaris'in Poznan'daki üretim tesislerini inceleme fırsatı elde ettik. Solaris Türkiye Sorumlusu Serdar Özcan'la birlikte çıktığımız yolculukta ilk durağımız Berlin oldu.

Solaris ürünleri ile ilk Berlin Tegel Havalimanı'nda tanıştık. Almanya pazarında yüzde 13 gibi önemli bir paya sahip Solaris'in körüklü otobüsleri ile havalimanından yolcular, şehrin merkezine ulaştırılıyor. Daha sonra havalimanından araçla üniversite şehri olarak da bilinen Polonya'nun 700 bin nüfuslu Poznan kentine geçtik. Solaris'in Poznan'da 4 üretim tesisi bulunuyor ve toplam 2 bin 500 kişi çalışıyor.

Poznan'da 4 üretim tesisi

Poznan'da ilk ziyaretimizi roda Wielkopolska'da bulunan fabrikaya yaptık. Yoğun bir çalışmanın olduğu fabrikada Mühendis Michael Guba ski, üretim aşamaları ile ilgili bilgiler verdi: "Tramvay şaseleri ile otobüslerin yan duvar ve tavan iskeleti üretilerek 2 km. ötedeki fabrikamıza sevk edilip orada çatılıyor. İmalata başlanılan ilk nokta olan bu fabrikadan dışarıdan gelen saçlar Avrupa'nın en modern makinesi olan lazerli Trulaser Cell 7040 ile kesiliyor, bunun yanı sıra ürüne beş tane aç verilebiliyor. Fabrikaya ürünlerin tamamı ham madde olarak geliyor. Kaynak yapılan malzemelerin işçilik kalitesinin kontrolü x-ray cihazı ile yapılıyor. Her kaynak aşamasından sonra malzemenin sıcaklık kaynaklanan ölçümleri elektronik ölçüm cihazları ile yapılıyor. Tramvayın yüzde 99 parçası ile otobüsün bazı parçaları burada üretiliyor. Otobüslerin ve tramvayın şasesini oluşturan her parça yüzde yüz paslanmaz çelikten üretiliyor."

İkinci üretim tesisinde teknoloji, kaynak ve geliştirme bölümünde yer alan 17 mühendisle birlikte toplamda 120 kişi çalışıyor. Günlük üç set üretim yapılıyor.

İkinci fabrikada

İlk fabrikadaki üretim tesislerinin roda Wielkopolska'daki ikinci fabrikayı ziyaret ettik. Fabrikadaki üretim hakkında Tomasz Bara ski bilgiler verdi. Üç ana hat bulunan fabrikada taban şaseleri yapılıyor. Kalite kontrol ve iş hazırlamada 21 mühendisin, 280 işçinin çalıştığı fabrikanın toplam alanı 7 bin m2 üzerine kurulu. Günlük üretim 8 ile 12 adet arasında. İki vardiya çalışıyor. 2 hat aracın iskeletini, bir hat aracın yan saçların son hale getirilmesini sağlıyor. Buradaki malzemelerin de paslanmaz çelikten oluştuğunu söylememe gerek var mı?

Solaris 26 ülkeye ihracat yapıyor

Daha sonra Bolechowo'daki Solaris'in ana merkezinde Public Relations Direktörü Mateusz Figaszewski şirketin kuruluşu ve gelişimi ile ilgili geniş bir sunum yaptı. Solaris'in ürünlerinin 26 ülkeye ihraç edildiğinin bilgisini veren Figaszewski, "Ürünlerimizi Norveç'in kuzeyinden

başlayıp Birleşik Arap Emirlikleri'ne kadar görebilirsiniz. Batıdan doğuya, kuzeyden güneye Solaris otobüsleri kullanılıyor. Toplam yaklaşık 10 bin otobüs, trolleybüs müşterilere teslim edildi. Polonya'daki piyasa payımız yüzde 50 civarında. Satışımızın yüzde 65'i ihracat. Bizim için en önemli piyasalardan biri Almanya.

Almanya'daki piyasa payımız yüzde 13. Mercedes ve MAN'ın arkasından geliyoruz. Alman olmayan en büyük otobüs üreticisi olarak Almanya pazarındaki payımızdan gurur duyuyoruz. Geçen sene sattığımız 270 araç bizim Almanya rekorumuz" dedi.

Avrupa'nın en büyük trolleybüs üreticisi

Avrupa'nın en büyük trolleybüs üreticisi olduklarını ve 15 Avrupa ülkesine 650 dolayında trolleybüs sevki gerçekleştirdiklerini vurgulayan Mateusz Figaszewski, "Standart tipik trolleybüs veya yardımcı tahrik sistemlerine dizel jeneratörü veya batery kullanılabiliyor" dedi.

8-9 ve 12 metre elektrikli otobüs

Yüzde yüz elektrikli otobüs üretimi de gerçekleştirdiklerini belirten Figaszewski, "Şu anda 8.9 ve 12 metre alçak tabanlı olarak üretiliyor. Bu araçlar dört farklı şekilde şarj edilebiliyor. BRT araçları da üretiliyor. Hem dizel, hibrit ve trolleybüs olarak teklif ediyoruz. Salzburg'a, MetroStyle olarak adlandırdığımız 23 adet trolleybüs satışı gerçekleştirdik. Şimdiye kadar 45 tramvayı Poznan şehrine teslim ettik. Tramvayda tek veya çift yönlü olarak uzunluk farklılıkları var. 8.6 uzunluktaki aracımızı Orta Avrupa'ya Avusturya, İsviçre, Norveç'e ve Atina'ya satıyoruz. Hem şehir merkezlerindeki dar sokaklar için hem de kısa mesafeler için bu araç çok pratik. Pik saatleri dışında o araçları kullanmak çok ekonomik. En son Prag'a 40 kadar sattık" diye konuştu.

AR-GE'ye 20 milyon Euro

Yılda 20 milyon Euro'luk Ar-Ge bütçesine sahip olduklarını, yer altı ve yer üstüne yönelik ürünlerin yanı sıra artık gökyüzünü hedefledikleri şakaşını yapan Mateusz Figaszewski, "Şu an için en önemli projemiz (ultra light) aşırı hafif otobüs konstrüksiyonu üzerinde çalışmak. Birkaç sene içerisinde şu an kullanmakta olduğumuz paslanmaz çelikten çok daha hafif komponentlere geçmek istiyoruz" dedi.

2013 hedefleri

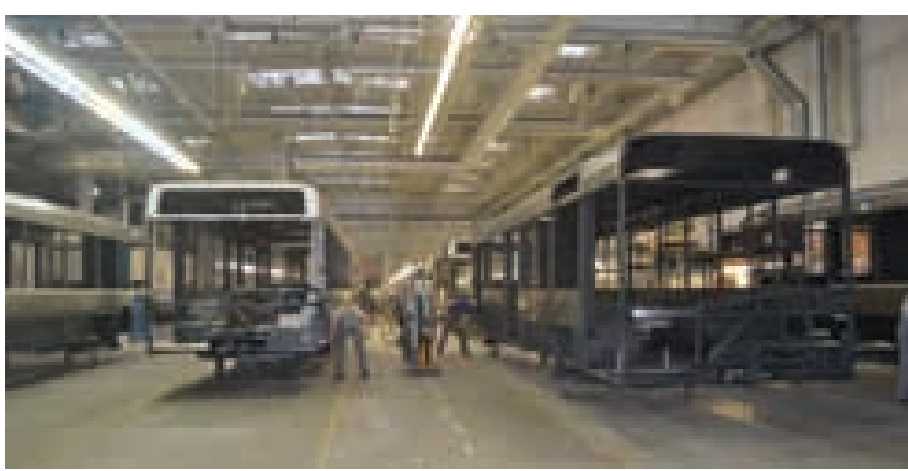
2011 yılında 1200 otobüs, 2012 yılında krizin de etkisiyle 1006 otobüs satışı gerçekleştirdiklerini açıklayan Figaszewski, 2013 yılı hedeflerini de paylaştı: "2012 yılında toplam satışımız düşmesine rağmen ihracatımız arttı. Polonya'nın yıllık otobüs pazarı 500 civarında; 2013 yılında satış planımız yüzde 15 daha yüksek, 1100-1200 civarında satış hedefliyoruz. Üretimimizi iki vardiya ile gerçekleştiriyoruz, talep olduğunda üç vardiyaya geçerek 2000 dolayında üretim yapabileceğimize inanıyoruz. Satış planımızın yüzde 70'ini doldurduk, yüzde 30'unu da inanıyoruz ki, Türkiye'den gelen sipariş ile dolduracağız. Hiçbir müşteriye 'hayır' demiyoruz. Bir otobüs siparişi veren müşterinin de 100 talep edenin de taleplerini yerine getirmeye çalışıyoruz. Sırbistan'dan 200 adet sipariş aldık. Bu kadar yüksek sipariş ve seri üretim hem bizim hem de müşteri için avantaj, çünkü yüksek siparişte daha iyi fiyatlar veriyoruz." ■



Solaris merkezinde Katarzyna Drgas, Łukasz Kolasinski, Satış Direktörü Tomasz Wozniak, Mateusz Figaszewski ve Türkiye Sorumlusu Serdar Özcan ile bir araya geldik.



Solaris'te sipariş öncesinde müşterileri "o şehir için hangi donanım uygun" diye araştırma yapılıyor. 100'den fazla mühendis yeni konseptler üretilmesi konusunda çalışma yürütüyor.



SOLARIS kuruluş ve gelişimi

Olszewski ailesinin şirketi. 1981 yılında ailesiyle birlikte Berlin'e taşınan Krzysztof Olszewski, kısa bir süre sonra Neoplan'da iş buluyor ve müdürlük seviyesine kadar yükseliyor. Neoplan fabrikasında 14 yıl kadar çalışan Olszewski, modern alçak tabanlı otobüsler hakkında geniş bir bilgi sahibi oluyor. O dönemde Polonya'da alçak tabanlı otobüs bulunmuyor. Polonya'da yaşanan değişimle birlikte Olszewski ülkesine dönüyor ve Neoplan'ın satış ofisini kuruyor. İlk otobüs satışı ise 1994 yılında gerçekleşiyor. Bir sene sonra 1995 yılında Poznan'da 122 adet alçak tabanlı otobüs ihalesine çıkıyor. İhale şartlarından biri otobüslerden en azından kısmen Polonya'da üretilmiş olması. O ihalede Olszewski'nin şirketi 72 otobüs'lük bölümünü kazanıyor, diğer kısmını MAN alıyor. 1996 yılında Poznan'da Neoplan ve MAN olmak üzere iki üretici üretime başlıyor. 1996-1999 yılları arasında şirketin yüzde 70'i Olszewski ailesine yüzde 30'u da Neoplan şirketine aitti. Almanya'dan alınan lisanslarla otobüsler üretiliyor.

Polonya'da yol ve çevre koşullarına göre Neoplan otobüsleri yetersiz kaldığını düşünen Krzysztof Olszewski, 1999 yılında yüzde yüz Polonya markası Solaris Urbino'nun yüzde 70'i kendisine yüzde 30'u Neoplan'a ait-tasarımını yaptı. MAN, Neoplan'ı satın alırken Polonya'daki yüzde 30 Neoplan hissesiyle Olszewski ailesine ait yüzde 70 hisseyi de satın almak istedi. Bu teklifi geri çeviren Olszewski, yüzde 30 Neoplan hissesini de satın alarak şirketin yüzde 100'üne sahip oldu. Şirket, 2001 yılında Solaris adını aldı. 1999 yılında dizel, Trolley 2001, 2004'te CNG, Paralel Hybrid 2006, Tramino 2009 ve 2011 yılında ilk elektrikli otobüslerin üretimi gerçekleşti. 2004 yılında Almanya'da ilk büyük ihale kazandı. 2005 yılında 260 otobüs Berlin'e teslim edildi.

Ürün grupları

Şehir içi alçak tabanlı Solaris Urbino 8.6 / 10 / 12 / 15 / 18 / 18.75 metre uzunluklarında dizel, biyodizel, CNG ve biyogaz yakıt seçenekleri mevcut.

Alçak tabanlı Solaris Urbino LE 8.9 / 12 / 15 / 18 metre biyodizel, CNG ve biyogaz.

Şehirlerarası Solaris InterUrbino 12 ve 12.8 metre seçenekleri ve dizel ve biyodizel alternatif yakıt sistemlerine sahip.

Solaris Urbino Hybrid 12 ve 18 metre uzunluklarında dizel ve elektrikli serileri mevcut.

Trolleybus Solaris Trollino'nun 12, 15 ve 18 metre uzunlukları var.

Solaris Urbino electric 8.9 ve 12 metre

BRT/BHNS Solaris Urbino MetroStyle 18 metre ve dizel, hibrit ve Trolley seçenekleri bulunuyor.

Solaris Tramino tramvay 32 metre.

Trams Solaris Tramino 29 ve 36 metre

Yapılmış olan İzmir ihalesinin resmileşmesini bekliyoruz

Solaris Türkiye pazarı ile birkaç yıldır ilgileniyor. İzmir, İstanbul ve Gaziantep ihalelerine katıldık. İlk defa İzmir'de ihaleyi kazandık, sadece resmileşmesini bekliyoruz; yeni bir pazar için 100 araç harika olacak, satışların devam edeceğini düşünüyoruz. Türkiye'de başarılı olacağımıza inanıyoruz. Emeksiz ve sabır olmadan başarı gelmiyor.

Türkiye'ye yönelik farklı çalışma modellerini de denedik, birkaç sene önce bir Türk firması ile görüşük olmadı, ancak bu yine olası bir proje her iki taraf içinde iyi sonuçlar getiriyorsa neden olmasın. Her büyük başarı.

Ankara EGO şoförleri eğitimden geçti

Kentiçi toplu taşımanın en önemli aktörleri olan EGO bünyesindeki otobüs şoförleri, hizmet kalitesinin artırılması amacıyla hem sürekli hizmet içi eğitim alıyor ve psikoteknik testten geçiriliyor hem de trafğe çıkmadan önce simülatördeki bir saatlik eğitimle tecrübe kazanıyor.

Periyodik olarak psikoteknik testten geçirilen, her yıl halkla ilişkiler ve iletişim dersleri alan otobüs şoförlerine, Ankara Emniyet Müdürlüğü tarafından "Güvenli Sürüşte Temel Kurallar ile Atatürk Bulvarındaki durakların doğru ve aktif bir şekilde kullanılması" başlıklarında eğitim veriliyor. Kentiçi

trafiğinin yoğunluğu düşünülerek, 3 bin 200 şoföre dönüşümlü olarak verilen eğitim, 2 saat sürüyor.

Kentiçi güvenliği sağlamak için belli noktalara yerleştirilen Kent Güvenliği Yönetim Sistemi'ne (MOBESE) yansıyan kaza ve trafik ihlallerine ilişkin görüntüler eşliğinde örneklerle verilen eğitimde, "Görme-görülme, hızın riskleri, kavşak kullanım kuralları, trafik ışıkları ve işaretlerine uyum, alkol ve zararları, duraklama ve park etme, cep telefonu kullanımı, emniyet kemeri, yorgunluk ve uykusuzluk" konularında uyarılar yapılıyor. ■





Akif Nuray

akifnuray59@gmail.com

'Ulusal göz' ile 'yönetmelik' bütünlük'ün gerekliliği

Taşıma faaliyetine geniş (ulusal ve uluslararası boyutlarda) kapsamda bakınca pek fazla yönetmelik bütünlüğünün gerektiği ortaya çıkıyor.

Tamamen dışarıya kapalı ve ulusal boyutta baksak; kara, deniz, hava, demiryollarının ne derecede tümleşik işlemleri gerektiğini görebiliriz.

Bunu görmeye niyet ettiğimizde tarafsız olmamız ilk şart; karacılık, havacılık denizcilik, demiryolculuk tutumları ortadan kalkmalı ve 'ulusal göz' tavrı esas alınmalıdır. Hatta özel sektörcülük veya kamuculuk da söz konusu olmayacaktır. Ulusal göz, ulusal verimliliği esas alacaktır.

Dünyada, uluslararası trafiğin geçtiği tek ulusal içdeniz olan Marmara denizi, halen sadece karayolu taşımacılığına destek olabiliyor. Boğazlardaki geçişlere yakın zamanda eklenen ve gelişmekte olan yakadan yakaya taşımacılığını artırıyor.

Yönetmelik bütünlük

Yakadan yakaya taşımacılığında 'yönetmelik bütünlük'ü büyük ihtiyaç olduğunu görüyoruz; rekabet adı altında fazla kapasiteler oluşturulmuş. 'Yönetmelik bütünlük' derken her iki yakadaki kara tesislerinin iyileşmesini söylemeliyim. Bu arada Mudanya-Bursa karayolunun halen inşaat halinde olduğunu vurgulamayı ihmal etmemeliyim.

Uluslararası yol olan Marmara Denizi'nin yönetimi, kıyı belediyelerine bırakılmaz. 'Yönetmelik bütünlük', amir bakanlık olan Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından verimli olarak sağlanabilir.

Yolcu taşımacılığı

'Yönetmelik bütünlük' ne düzeydedir? Gelirinin yüzde altmışını yakıtı harcayan şehirlerarası otobüscülük, kişi mevsiminde kapasitesinin üçte birini kenara çekiyor. Bir düzeltmeye gerek olduğu besbelli.

10 yıllarını alsada üst yapı örgütü TOFED'i meydana getirdiler. TOBB'da Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi kurdular.

'Ulusal göz' burada görev yaptığında; şehirlerarası hatlarının potansiyelleri hesaplanır, gerekli kapasiteler belirlenir, taşıma araçlarının türleri ve sınıfları

saptanır ve bu iş kamuoyuna sunulur.

Bugüne kıyasla; daha kısa hatlarda, daha uygun bedelli yatırımlarla, daha çeşitli taşıma araçları ve yeterince kapasiteyle daha etkin arıza taşıma hizmeti gerçekleştirilir. Diğer yolculuk türleri de (deniz yolculuğu, tren yolculuğu) gelişir.

Yazıhaneler

Bu çerçevede fonksiyonu bilet satmak olan yazıhaneler; otobüs biletleme yanısıra gemi, tren ve uçak biletleme güncel altyapılarla, sürekli hizmetle, uygun erişimle satmaya başlar. İzlenebilir, raporlanabilir ve planlanabilir bir taşımacılık oluşur, kısa zamanda. Bu sayede kamu yönetimi ulusal hafızayı geliştirmeye başlar ve ulusal planlamalarda isabet yükselir, ulusal verimlilik artar.

İhtiyaçın karşılanmasının yanında, daha etkin turizm taşımacılığı da gerçekleşir. Artan arz ve çeşitlilik sayesinde kendi programı ile gezebilen turist sayısı hızla artacaktır. Turistin bireysel harcaması artacağı için de 2000 yılında 1.000 dolardan 2011 yılında 750 dolara düşen turist başına düşen ulusal turizm geliri de artacaktır.

Şehir içi taşımacılık

Her ilde, her taşıma türünün işareti başka... nasıl bulacağız? İşletmesi başka... nasıl kullanacağız? Şehirlerarası taşımacılığa bütünlük başka... nasıl aktaracağız?

Şehir içinde taşıyanların örgütleri (Belediyeler, UKOME'ler, TÖHOB, TTDER vd.) Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın koordinasyonunda, İçişleri Bakanlığı'nın, Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın desteği ile bu 'yönetmelik bütünlük'ü kuracaklardır. Bu anlamda bankalar arasındaki düzenleme ve denetleme kurumu gibi bir yapı oluşturulabilir: Taşımacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (TDDK).

Dünya, sınırsız serbestlik olduğunda nelerin olduğunu acılarıyla yaşamaya devam ediyorlar, yönetim bütünlüğünün yararlarını her an akıldan çıkarmamak gerekir. Ulusal taşımacılığın uluslararası bütünlüküne ve otomotivde genişleyen teşvikin ticari araçlarda da kullanılmasını sıraya aldıkları haftalar. ■



Fuara katılan devler

Siemens

165 yıldan uzun bir süredir teknolojik mükemmellik, inovasyon, kalite ve güvenilirlik özellikleriyle öne çıkan ve endüstri, enerji, sağlık ile altyapı ve şehirler sektörlerinde faaliyet gösteren küresel bir şirket olan Siemens, çevre teknolojilerinde de dünyanın en büyük üreticisi.

Raylı ulaşım sektöründe yalnızca araç üretimi ve sinyalizasyonla değil, elektrifikasyon çözümleriyle de adından söz ettiren Siemens, bu ürün ve çözümlerini tanıtmak amacıyla özel olarak hazırlanan RECUBE adlı tanıtım aracını Eurasisa Rail için İstanbul'a getirdi. Raylı sistem SCADA kontrol merkezi yazılımı VICOS'la ilgili simülasyonun görülebileceği RECUBE içinde, ayrıca tüm istasyonun kontrolünü sağlayan panolar, raydaki gerilimin izin verilen limitlerde tutulmasını sağlayan cihazlar bulunuyor. İçinde, Siemens'in son geliştirdiği ürünlerden biri olan yeni tip motorlu ayırıcı için özel bir demo da gerçekleştirilebilen RECUBE'de, enerji verimliliğinde devrim yaratan ve bir trenin frenleme sırasında elde ettiği enerjinin başka bir trenin hareket ettirilmesinde kullanılmasını sağlayan çözüm de görülebiliyor. Siemens



Ulaşım ve Lojistik Sistemleri Bölüm Direktörü Cüneyt Genç, hızlı tren teknolojisinin, geliştirilmesinin uzun yıllara dayanan özel bir teknoloji gerektirdiğini belirterek, "Siemens'in,

yalnızca raylı sistemlerde 100 yılı aşkın tecrübesini Türkiye'nin hızlı tren dönemine geçişinde kullanmak için çalışıyoruz" dedi. ■

GE Transportation

GE Transportation, dünyanın en zorlu ulaşım problemlerinin üstesinden gelmek amacıyla; raylı sistemler, madencilik ve denizcilik endüstrilerini şekillendiren ekipmanlar üreten General Electric, yakıt verimliliği ve düşük emisyon sağlayan yük ve yolcu lokomotifleri; raylı sistem, deniz ve sabit güç uygulamaları için dizel motorları; sinyalizasyon ve yazılım çözümleri; madencilik ekipmanları için sürüş sistemleri ve katma değerli hizmetlerle müşterilerinin büyümesine katkıda bulunuyor. Merkezi Erie'de bulunan GE Transportation, 100 yıldan uzun geçmişiyle

dünya çapında 12 bin kadar çalışan istihdam ediyor ve yılda yaklaşık 4,9 milyar dolar gelir elde ediyor.

General Electric Transportation Avrupa, Ortadoğu ve Kuzey Afrika Genel Müdürü Gökhan Bayhan, "TÜLOMSAŞ ile birlikte gerçekleştirdiğimiz işbirliği sayesinde; Türkiye, Avrupa, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın lokomotifli olan PowerHaul'un üretimine başlandı. TÜLOMSAŞ ile olan ortaklığımız önümüzdeki iki yılda 50 adet



lokomotif üretmek büyüyeceğiz. Standımızda ayrıca sektörün ihtiyaçlarına cevap verecek olan Tempo sinyalizasyon sisteminin tanıtımını yapıyoruz. Tempo, ADITYS'ye uyumlu dünya çapında sistemler sağlayan GE Transportation'ın stratejisinde önemli bir dönüm noktası oluşturan dünya çapındaki lider kontrol sistemlerinden biridir" dedi. Bayhan, bakım maliyeti tasarrufu, güvenlik, güvenilirlik açısından önemli avantajlar ve kontrollü yaşam döngüsü maliyeti için tasarlanmış sinyal çözümleri sunan Tempo'nun yeni bir portföy, dağıtım esnekliği ve çevre dostu özellikler de barındırdığını söyledi.

Hisarlar Grup

40 yıllık bilgi birikimi ve deneyiminin yanı sıra Ar-Ge'ye önem veren Hisarlar Grup'un Türk mühendisler tarafından geliştirildiği, Türkiye'nin ilk yerli 4x4'ü TURKAR'ın yeni üst yapı aracı 'Demiryolu Hat Bakım Onarım Aracı' EMERA fuarında ilgi odağı oldu. TURKAR EMERA 4x4, gelişmiş özellikleri ile demiryolu hatlarında meydana gelen her türlü arızanın hızlı giderilmesini ve bakım ihtiyaçlarının karşılanmasını sağlarken, gereken durumlar da vagon çekici olarak da kullanılabilir. Araç, ön ve arkasında bulunan, takılıp sökülebilen aparatlar sayesinde, raylar üzerinde de güvenli bir şekilde ilerleyebilir.

Hisarlar Grup Yönetim Kurulu Başkanı Fazlı Türker, "Türkiye'nin ilk yerli çok fonksiyonlu arazi aracı olan TURKAR 4x4'ü 'engel tanımayan Anadolu Dağ Keçişi' olarak tanıtıyoruz. EMERA 4x4 ile demiryolu onarım ekipleri, arıza ya da bakım ihtiyacı

nasil bir coğrafyada meydana gelirse gelsin, bölgeye güvenli bir şekilde ulaşabilirler. Ray üzerinde gidebilen 4x4 araç ihtiyaçlarını yurt

dışından karşılayan kamu ve özel sektör kuruluşları, artık yerli bir ürünü de güvenle bir iş ortağı olarak kullanabilecekler" dedi. ■



Tekirdağ'da 70 Otokar Sultan City

Otokar, TETAŞ Taşımacılık'a 70 adet Sultan City teslimatı yaptı. Otokar yetkili bayisi Örnek Otomotiv tarafından yapılan satış teslimat törenine Tekirdağ Valisi Ali Yerlikaya, Belediye Başkanı Adem Dalgıç, Şoförler Odası Başkanı Şenol Turan, TETAŞ Yönetim Kurulu Başkanı İlyas Küçükmidil, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, Otokar Satış Müdürü Murat Tokatlı, Otokar Otobüs Satış Birim Yöneticisi Murat Torun ve satış gerçekleştirilen Otokar bayisi Örnek Otomotiv'in sahibi Yunus Öztepe katıldı.

Tekirdağ Valisi Ali Yerlikaya, Tekirdağ'da Turex'ten sonra TETAŞ'ın hizmet vereceğini belirterek, "Bilim Teknoloji ve Sanayi Bakanı Nihat Ergül, 'biz ihale Kanununu değiştirdik; ihalede yerli üretimi ayrıcalığına getirdik' dedi. O nedenle İlyas Bey ve arkadaşlarını yerli araç tercihinden ötürü kutluyorum" diye konuştu.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül yeni araçların Tekirdağ halkına,

Belediye'ye ve TETAŞ Taşımacılık'a hayırlı olmasını dileyerek sunları söyledi: "TETAŞ Taşımacılık filosunu en modern ve en konforlu bir şekilde yeniliyor. Türkiye'nin en çok satılan otobüs markası Otokar olarak bugün 70 adet Sultan Maxi City otobüsü teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Tekirdağlılar Avrupa standartlarında, en son teknolojilere göre yapılmış araçlarla seyahat edecek" dedi.

Otobüs sayısı 70'e çıktı

Tekirdağ Belediye Başkanı Adem Dalgıç ise, TETAŞ'tan önce Tekirdağ'da ulaşım hizmeti veren Turex'e teşekkür ederek, "Turex 7 yıl boyunca Tekirdağ'a hizmet etti. Bazı araçlarında engellilere yönelik isteklerimizi yerine getirerek başarılı bir şekilde sürelerini tamamladılar. İlyas Küçükmidil arkadaşımız ihaleyi kazandı, bugüne geldik." ifadelerini kullandı.

TETAŞ Yönetim Kurulu Başkanı İlyas Küçükmidil, ise Tekirdağ halkına kaliteli ve güvenli taşımacılık hizmeti sunacaklarını

söyledi: "Tekirdağ bundan sonra daha kaliteli ve güvenli bir taşımacılık hizmeti alacak. Yapacağımız taşımacılık işinin Tekirdağ halkına hayırlı uğurlu olmasını dilerim." ■



Ford Otosan Tourneo Courier'in dünya prömiyeri yapıldı



Ford Otosan tarafından tasarlanan ve geliştirilen yeni Tourneo Courier; kompakt ve şık tasarımı, sınıfında öncü hacim kapasitesi, kullanılabilirlik, yakıt tasarrufu ve yüksek güvenlik özellikleriyle Cenevre Otomobil Fuarı'nda tüm dikkatleri çekti.

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Transit'in ardından 'Tourneo' ismi ile ticari araç segmentinde yeni bir marka daha yarattık. Tourneo ürün ailesinin en yeni üyesi olan 'Courier' i kamuoyuyla ilk kez Cenevre'de buluştururken ve dünya prömiyerini yapmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Kocaeli fabrikamızda üretmeye başladığımız Tourneo Custom aracımız 2012 yılında Cenevre fuarının yıldızı olmuştu, bu sene yine bizim tasarımını ve üretimini gerçekleştireceğimiz aracımız olan Tourneo Courier'in Cenevre fuarının en iddialı modeli olacağına inanıyorum" diye konuştu. ■



Yeni Tourneo Courier, Ford'un, Fiesta ve B-MAX gibi diğer B segmenti modellerinde de kullanılan global B platformu üzerine geliştirildi. Binek araç konforu ve çevikliğini ticari araç segmentine taşıyan Yeni Tourneo Courier hem ferah bir yaşam alanı hem de geniş bir yüklem kapasitesi sunuyor.



BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve yakınlarına
başsağlığı dileriz.

**BAŞSAĞLIĞI**

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.

AYHAN YILDIRIM
ERHAN YILDIRIM

**BAŞSAĞLIĞI**

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

Bedriye ANIL'ın

vefatını üzümlere öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.





Mitsubishi Fuso Canter nitelikli üstyapı kuruluşlarıyla buluştu

Mitsubishi Fuso Canter, Çeksan Makina, Efe Endüstri, Erdemli Makina, Gencer Kasa, Güneri Makina, Hidromak, Karba Otomotiv, Kocaoglu Hidrolik, Paksan, Paktaş Platform ve Volkan İtfaiye yetkilileri ile bir araya gelerek nitelikli üstyapı firmalarının ihtiyaçlarını konuştu. Hafif kamyon sınıfında dünyada bir ilk olan Duonic şanzımanın müşterilere olan faydası anlatılırken firma yetkilileri duonic şanzımanlı yeni Mitsubishi Fuso Canter'i test etme imkanı da buldu.

Sınıfının en düşük yakıt tüketimine sahip aracı olmayı başaran Mitsubishi Fuso

Canter yeni Euro 5 motoru ile daha da az yakıyor. Her zaman öncü olan Mitsubishi Fuso Canter hafif kamyon sınıfında dünyada bir ilk olan Duonic çift kavramalı otomatik şanzımanı sunuyor. Duonic şanzımanlı Yeni Canter; üstün performans, konfor ve kesintisiz hızlanma avantajlarının yanı sıra yakıt ekonomisi de sağlıyor. Duonic şanzıman sayesinde Yeni Canter yokuşlarda yüküyleken bile geri kaydırmıyor, sadece frenlerden ayak çekilerek gazı basmadan hassas yavaşlama yapabiliyor, eco mode seçeneği sayesinde daha düşük yakıt tüketimi sağlıyor. Duonic şanzıman eco mode



seçeneğinde normal trafikte yüzde 2, sıkışık trafikte ek yüzde 8 oranında yakıt tasarrufu sağlıyor. Ayrıca Duonic şanzıman çift kavrama özelliği sayesinde vites geçişlerinde yaşanan sarsıntı ve tork kesintisini minimuma indirerek sürüş performansı ve konforunu artırıyor. Islak tip

çift kavraması sayesinde Duonic şanzıman bakım gerektirmiyor, bu da kullanıcıya hem zamandan hem de bakımdan kazandırıyor. Yeni Mitsubishi Fuso Canter, 40 bin kilometrede bir bakıma girerek işletme maliyetlerini de büyük oranda düşürüyor. ■

Konya Selçuklu ve Ankara Keçiören Belediyelerine 8 özel hizmet Man kamyonu

Konya Selçuklu ve Ankara Keçiören Belediyesi de 'ağır hizmet' için MAN'ı tercih etti. Gerçekleştirilen son teslimatlarda Selçuklu ve Keçiören belediyeleri, araç filolarına 4'er adet özel donatılı TGM ve TGS serisi MAN kamyonlarını ekledi.

MAN Kamyon ve Otobüs AŞ Kamu Satış Müdürü Taylan Aslanoğlu ve Kamu Satış Sorumlusu Murat Mertoğlu'nun evsahipliğinde gerçekleşen törenle; 3 adet tek kabinli ve 1 adet çift kabinli MAN TGM 18.250 kamyon teslim edildi. Yoğun kış şartlarında daha iyi hizmet verebilmek için hazırlanan turuncu renkli MAN TGM serisi araçlar, karla mücadele için özel donatılara sahip bulunuyor. Dampner, tuz serici, kar bıçağı üst yapıları ile donatılan araçlara ayrıca, mıcır serici ekipman da monte edildi. Böylece, MAN TGM serisi kamyonlar, kışın kar mücadelesinde etkin bir şekilde yer alırken, yazın ise dampner ve mıcır serici ile yol yapımında hizmet vererek, çok yönlü olarak kullanılabilirler. ■



Beşler Taşımacılık'a 6 Renault Trucks Premium



Teslimat törenine Beşler Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Günay, Genel Müdür Hasan Arabacı, Finansman Müdürü Aynur Ok, Başsofor Adnan Alpergün ve Renault Trucks Bölge Satış Müdürü Haluk Korucan, Horoz Taşıt Servis Satış Direktörü Soner Alperöz katıldılar.

Horoz Taşıt Servis'ten Beşler Taşımacılık'a 6 adet Renault Trucks Premium 460.19T 4x2 teslimatı, Beşler Taşımacılık'ın Şekerpınar'da bulunan araç parkında gerçekleşti. Beşler Taşımacılık Genel Müdürü Hasan Arabacı, Renault Trucks'ı tercih nedenlerinin en başında yakıt tüketimi ve bakım-onarım maliyetlerinin düşüklüğü ile yüksek performans geldiğini söyledi ve karar safhasından teslimata kadar olan tüm süreçten memnuniyetini belirtti.

Beşler Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Günay'a anahtarları teslim eden Soner Alperöz, Renault Trucks'a göstermiş oldukları ilgi ve güven için teşekkür etti. ■

Mercedes-Benz'den Mart kampanyası

Mercedes-Benz Türk, otobüsten kamyonla, hafif ticari araçlardan binek otomobillere kadar tüm araçlarda kullanıcılara önemli imkanlar sağlıyor.



Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, Travego 17 SHD, 15 SHD, Turismo 15 RHD ve 16 RHD model otobüslerine, "Yıldızım Kasko" planı ile, 40 ay boyunca TL'de yüzde 0,73 faiz oranı ile 7.281 TL'den başlayan aylık ödemeye sahip olma imkanı sunuyor. Kasko tercih etmeyen müşteriler, yüzde 0,77 faiz oranı ile 450 bin TL'ye varan kredi tutarları için 7.340 TL'den başlayan aylık ödeme seçenekleri ile otobüslere sahip olabilirler.

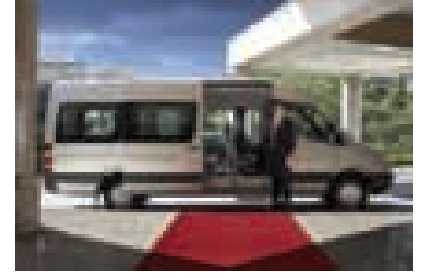
2.665 Euro ödemelerle Mercedes kamyonla sahip olmak mümkün. Tüm kamyon tipleri için sunulan başka bir finansal çözüm de, 48 aya varan vade seçenekleri ile 2.583 TL'den başlayan aylık ödemelerle istenilen kamyonlara sahip olabilmek; bu kampanyada Euro ödeme seçeneklerinden de faydalanılabiliyor.

Hafif ticari araçlar

Yeni Citan'a özel hazırlanan kampanyada yüzde 0,83 faiz oranı ve 48 aya varan vadelerle ödeme olanakları sunuluyor. Sprinter, Vito ve Viano araçlar için, Mercedes-Benz Kasko kullanıldığında yüzde 0,49 faiz oranı kurumsal müşterilerini bekliyor. Bireysel müşteriler ise aylık 719 TL'den başlayan ödemelerle Sprinter, Vito ve Viano sahibi olabilirler. 2012 model araç alımlarında Mercedes-Benz Kasko kullanıldığında faizsiz; Sprinter araçlarda 6.000 TL'ye, Vito 8+1 110 CDI modelinde 9.000 TL'ye varan avantajlar sunuluyor. Kampanya ikinci el hafif ticari araç alıcılarını da kapsıyor. 483 TL'den başlayan aylık ödemeler ve yüzde 0,59 sabit faiz avantajıyla ikinci el hafif ticari araçlar alınabilir veya uygun koşullarla değiştirilebilir. ■

Mercedes-Benz Kamyonlar

Tüm kamyon tipleri için Mercedes-Benz Kasko'dan 2 yıl ve üzeri "Yıldızım Kasko" paketi tercih eden müşterilere, yüzde 0,76'dan başlayan avantajlı faiz oranlarıyla 150 bin TL'ye varan kredi tutarları ve 48 aya varan vade seçenekleri sunuluyor. Axor 2529 model kargo tipi kamyonlarda, 150 bin TL'ye varan kredi tutarları için 48 ay vade seçenekleri ve 2.829 TL'den başlayan aylık ödemeler Mart ayında da devam ediyor. Finansal Hizmetler'in çekici grubu kamyonlara özel sunduğu kampanya çerçevesinde ise 48 aylık vade boyunca iki ayda bir



Meiller'den, nakliyatçılara teslimat

Meiller, Uçar Nakliyat ve Kayalar Nakliyat'a yaptığı teslimatlar ile sunduğu güvenin ve yüksek kalitenin karşılığını aldığını gösteriyor.

Uçar Nakliyat

İstanbul merkezli Uçar Nakliyat firması filosuna 7 adet Meiller çelik yarı römork dampner kattı. Meiller'in sunduğu

kalitenin, satın alm kararlarında önemli rol oynadığını belirten Uçar Nakliyat yetkilisi, Kadir Uçar; "Araçlarımızın çalışma sahaları zorlu alanlar. Meiller, gerek dayanıklılığı ve kalitesi ile gerekse yüksek operasyonda kalma süresi ile firmamıza katkı sağlıyor. Ayrıca, Doğuş Otomotiv güvencesinde olduğunu bilmek artı bir değer katıyor." dedi.

Kayalar Nakliyat

1992 yılında bir aile şirketi olarak kurulan, İstanbul Tepecik merkezli nakliyat firması Kayalar Nakliyat da filosunu Meiller ile güçlendiren firmalar arasına katıldı. Aracı teslim alan Kayalar Nakliyat firması yetkilisi Avni Kaya "Aile şirketi olarak kurulan firmamız her geçen gün yeni müşterilerimizle büyüyor. Bu büyümeye neticesinde müşterilerimize daha iyi hizmet verebilmek için filomuzu genişletme ihtiyacı duyuyoruz. Meiller'in yüksek kaliteli ürünleri, müşterilerimize sunduğumuz yüksek kaliteli hizmeti destekler nitelikte. Bu nedenle araç alımlımızda Meiller'i tercih ettik." açıklamasında bulundu. ■



GEFCO, Dubai şubesiyle yeni pazarlara açılacak

GEFCO Middle East Fze şubesi Dubai'nin Jebel Ali Serbest Bölgesi'nde (Jafza) hizmete sokan GEFCO, şube yönetimini, bölgede güçlü bir dış ticaret ve otomotiv sektörü yaratmayı hedefleyen Stefano Pollotti'ye verdi. GEFCO Dubai şubesi Avrupa ve Amerika Birleşik Devletleri ile gelişmekte olan yeni pazarları birbirine bağlayacak. Dünyanın en büyük limanına

sahip olan Dubai, 120'den fazla istikamete bağlantısı bulunan son derece gelişmiş bir hava taşımacılığı ve bölgede yer alan tüm ülkelere (Türkiye, Suudi Arabistan, Irak, İran, Umman, Katar, Kuveyt...) karayolu bağlantısı gibi avantajlar sunuyor.

2011 yılında, yalnızca otomotiv sektörünün yüzde 20 oranında bir büyümeye gösterdiği, petrol ve gaz sektörü ile endüstriyel ve hızlı tüketim malları sektörünün büyümeyi sürdürdüğü bölgeyle ilgili görüşlerini belirten Stefano Pollotti "Dubai bölgede lojistik faaliyetlerle ilgili en güçlü büyümeye gösteren pazarlardan biri. Uluslararası lojistik firmalarının Dubai'de mutlaka bir merkezi olmalı" dedi.

GEFCO, Dubai temsilciliğinin ardından Suudi Arabistan ve Umman'da ek şubeler açmayı ve Katar'da bir ortaklık kurmayı hedefliyor. ■



Selam durun! Yolların yeni Lordu geldi.

GÜÇ VE KONFOR, YENİ FORD CARGO 1846T ÇEKİCİ'DE.

Şimdi herkes Yeni Ford Cargo 1846T Çekici'yi selamlıyor. Gece gündüz, dört mevsim, her türlü yolda yüksek performans onda. Ford Otosan mühendislerinin ürettiği Yeni Ford Cargo 1846T Çekici'de, aradığınız her şey ve fazlası bir arada. Güç, verimlilik, konfor ve dayanıklılık emrinizde. Yani bundan böyle; alırsın bir Lord, olursun lord.

FORD CARGO. Güç emrinizde.

[f /FordCargo](#)

Go Further
ford.com.tr

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzülererek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.

MEMET BOZKURT
İHSAN BOZKURT

METSAN OTOMOTİV
KOCAELİ TEMSA ANA BAYİİ

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzülererek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve yakınlarına
başsağlığı dileriz.

Antoto

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

Bedriye ANIL'ın

vefatını üzülererek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.

Nuh Çavuşoğlu Dursun Pilavcı Hasan Pilavcı

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.

**ÖZPAM NEVZAT GÜNEY
OTOMOTİV
DENİZLİ**

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.

BREY OTOMOTİV
Sanayi ve Ticaret A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.

**MACİT ERTUNÇ
ANIL ERTUNÇ**

ATASER OTOMOTİV
TEMSA YETKİLİ SERVİSİ
İSTANBUL

BAŞSAĞLIĞI

Temsa
Yurtiçi Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü
Murat Anıl'ın sevgili annesi

**Bedriye
ANIL'ın**

vefatını üzümlerek öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve yakınlarına başsağlığı dileriz.

**AHMET SABİR
MEHMET SABİR**

SABİR OTOMOTİV
TEMSA YETKİLİ SERVİSİ
ANTALYA

TTDER'de Sümer Yiğci yeniden başkan

Turizm Taşımacıları Derneği'nin (TTDER) 8'inci Olağan Genel Kurulu yapıldı. Kullanılan 84 oyun 82'sini alan Sümer Yiğci, TTDER başkanlığını sürdürdü.

Anadolu Isuzu'nun sponsorluğunda gerçekleşen genel kurula, TOF Başkanı Mustafa Yıldırım, Genel Sekreter Nusret Ertürk ve yönetim kurulu üyeleri, TOFED Başkanı Mehmet Erdoğan, Genel Sekreter Mevlüt İlgin ve yönetim kurulu üyeleri, Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, Satış Müdürü Efe Yazıcı, Mercedes-Benz Türk HTA Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz ve Tema Bölge Yöneticisi Baybars Dağ katıldı.

Birlikte hareket etmeliyiz

Tüm Otobüsçüler Federasyonu Başkanı Mustafa Yıldırım, turizm taşımacılarına yakışan bir genel kurul yaşandığını belirterek, "Turizm taşımacılarının her geçen gün daha da büyüyen, daha iyi işler yapan, bir anlayış ile yola devam edebileceklerine inanıyorum" dedi. Sivil toplum örgütlerinin birlikte hareket etmesi gerektiğini vurgulayan Yıldırım, "Mesleki sivil toplum örgütlerinin yapması gereken şey ilgili kurumları çalıştırmak. TOFED

Başkanı ile sektöre fayda sağlayacak proje üretiyoruz; turizm taşımacılarının da 3 kişiyle temsil edildiği 6 yüksek istişare konseyi oluşturduk" dedi.

D2 belge sayısı azaltılmalı

TOFED Genel Başkanı Mehmet Erdoğan ise, turizm taşımacılarının her geçen gün önemini arttırdığını söyledi. D1 ve D2 belge sayıları hakkında bilgi veren Erdoğan, "Turizm taşımacılarının önemi artıyor. D1 belgeli firma sayısı 330'a düştü. Bu alanda da 7 bin 660 otobüs bulunuyor. D2 belgeli, 1316 firma var, 26 bin 518 otobüs bulunuyor. Bu ciddi bir haksız rekabet yaratıyor. D2 belge alımının zorlaştırılması gerektiğini Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Talat Aydın'a önerdim. Talat Bey de böyle bir talep gelirse değerlendirebileceklerini söyledi" diye konuştu.

Gidecek çok yolumuz var

Mercedes-Benz Türk HTA Pazarlama ve Satış Müdürü Tufan Akdeniz de turizm taşımacılarıyla geliştirdikleri dostluğun iş ortaklığından daha önemli olduğunu söyledi ve Mercedes'in turizm alanında iyi bir noktada olmasını turizm taşımacılara borçlu olduğunu dile getirdi. Akdeniz, Mehmet

Sena Kaleli, Engelliler Meclisi'ni ziyaret etti



Bursa Kent Konseyi (BKK) Engelliler Meclisi, üyelerinin sıkıntılına çözüm üretmek için düzenlediği haftalık toplantılarında bu kez Bursa Milletvekili Sena Kaleli'yi ağırladı. Engelli bireyler için yapılan çalışmalar hakkında bilgiler veren Kaleli, Bursa Kent Konseyi Engelliler Meclisi'nin çalışmalarını yakından takip ettiğini dile getirdi. Bursa Kent Konseyi Engelliler Meclisi Başkanı İbrahim Sönmez, toplantıya katılarak sorunlarını yakından ilgilenen Bursa Milletvekili Sena Kaleli'ye teşekkür etti. ■

Sena Kaleli



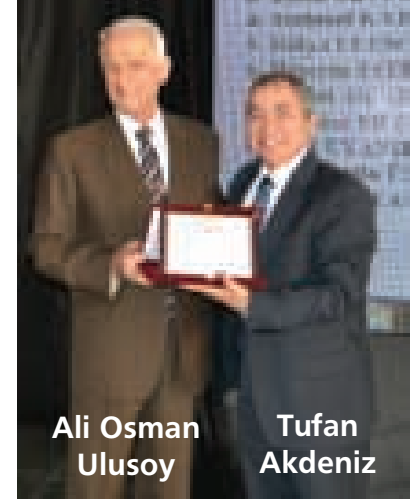
Öksüz'ün ısrarları üzerine turizm taşımacılarına araç alımında yüzde 4 indirim sözü verdi.

Kongre turizmi kazandıracak

Anadolu Isuzu Satış ve Pazarlama Direktörü Fatih Tamay, turizm taşımacılarının aktivitelerinde yanında olmaktan keyif aldıklarını, turizm taşımacılarına her zaman destek olmaya devam edeceklerini ifade etti. Tamay, kongre turizminin gelişmesinin İstanbul'a olduğu kadar taşımacılara da kazandıracığını söyledi. Tamay, otobüsçülerin birleşmesi gerektiğine de değinerek, çabalarını başarıya ulaştıracağına inandığını belirtti. ■



Sümer Yiğci Fatih Tamay



Ali Osman Ulusoy Tufan Akdeniz



İşinizle ilgili gelişmeler sizin için önemliyse, yenilenen Sprinter de ilginizi çekecek.

Ticarette vizyon sahibi olanlara güzel bir haberimiz var. Sprinter yenilendi. Motor gücü 163 beygire çıkarken, %6'ya varan yakıt tasarrufu sağlayan BlueEFFICIENCY teknolojisi geldi. ECO start/stop fonksiyonu eklendi, sürücü* ve yolcu koltuklarının** konforu arttırıldı. Ve şimdi sizi Mercedes-Benz Türk bayilerinde bekliyor.

%0 faiz

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler



BLUE EFFICIENCY

Mercedes-Benz İletişim Hattı
4446244 www.mercedes-benz.com.tr
www.facebook.com/mercedesbenzticari

* Standart Paket'te körüklü, Eco Paket'te konfor tipi koltuk sunulmaktadır.
** Eco Paket için geçerlidir.

• %0 faiz kampanyası 2012 modellerde 48.000 TL'ye kadar 24 aya varan vadelerle Mercedes-Benz yıldız kasko ürünüyle geçerlidir. 2013 model araçlarda Mercedes-Benz yıldız kasko ürünüyle %0,49, Mercedes-Benz yıldız kasko ürünü olmadan %0,59 sabit faiz oranları geçerlidir.
• Dosya masrafı başvuru sırasında talep edilecek olup, ödeme planına dahil edilmemiştir.
• Kişisel müşteri tipi olması durumunda KKDF eklenecek faiz oranı değişiklik gösterecektir.



Mercedes-Benz
Vans. Born to run.

TTDER Yönetim Kurulu

Divan Başkanı Mustafa Yıldırım'ın ayrı ayrı oylamaya sunduğu faaliyet ve denetim raporları oy çokluğu ile kabul edildi.

Yönetim Kurulu: Ahmet Sümer Yiğci, Mehmet Öksüz, Başar Ulusoy, Mehmet Kattrcı, Hülya Ulusoy, Hüseyin Satır, Şevket Ak, Mümtaz Er, Uğur Uyanık, Selahattin Üstün, Fatih Çolak, Engin Başaran, Koray Yılmaz, Güray Buruk. **Denetim Kurulu:** Sema Çubukçu, Serkan Temizsoy, Erol Alpay, Nurullah Demirgezer ve Taşkın Arık.



Tahsin Yücefer, Fatih Tamay, Murat Anıl, Mehmet Erdoğan ve Sümer Yiğci



TOF, TOFED ve Isuzu yöneticileri ayaküstü sıcak sohbettedir. Soldan sağa: Mustafa Yıldırım, Mustafa Sarı, Metin Tırış, Fatih Tamay, Mevlüt İlgin, Mustafa Özcan, Mehmet Erdoğan. ■

Pirelli'den yüksek performans lastiği: P Zero Nero GT

5 aylık bir geliştirme sürecinden sonra, yeni bileşenleri ve büyüyen yola temas alanı sayesinde dayanıklılığı artırılan yeni PZero Nero GT, önceki nesil lastiğe göre yüzde 20 daha fazla kilometre performansı sunuyor.

Yeni P Zero Nero GT'da yer alan "Gran Turismo (GT)" ifadesi özellikle spor, orta veya büyük motor gücüne sahip sedan araçlar için üretildiğini gösteriyor. PZero Nero GT, güvenlik, performans ve sürüş zevkinden ödün vermeden daha uzun lastik ömrü ile de dikkat çekiyor.

Bu yeni lastik serisi daha iyi bir denge ve yol tutuş kabiliyetiyle ön plana çıkarken, kuru zeminde fren performansının arttırıldığı görülüyor. Bu da aracın sürüş konforunun ve ses düzeyinin lastik ömrü boyunca devam etmesini sağlıyor. ■

