

TOF görev dağılımı yaptı



Tüm Otobüsçüler Federasyonu, 20 Haziran'da gerçekleştirdiği genel kurulunun ardından ilk Yönetim Kurulu toplantısını yaptı. Mustafa Yıldırım'ın başkanlığında 3 Temmuz Çarşamba

günü gerçekleşen toplantıya Tahsin Yücefer, İbrahim Artırdı, İmran Okumuş, Şevket Ak, Mehmet Öksüz, Sümer Yiğci, Halil Baylam, Hüseyin Satır ve Erhan Özkılıç katıldı. Toplantıda 2013 yılına yönelik yeni ça-

lışmalarla ilgili bilgiler verildi. TOF yönetiminde yeni görev dağılımı da yapıldı. Tahsin Yücefer, İbrahim Artırdı, Sümer Yiğci Başkan Vekili olurken, Nusret Ertürk Genel Sekreter oldu. ■

Ford Otosan'dan
Yeni Ecotorq
Motor için
100 milyon
dolar yatırım



Haydar Yenigün

8'de

Mercedes-Benz Türk'ten

Sertel Lojistik'e 100 Axor



9'da

2. El
Otobüs ve Midibüste
Güvenin Adresi

www.BusStore.com.tr

BUSSTORE
Mercedes-Benz'den 2. El Otobüsler ve Midibüsler

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

editor@tasimadunyasi.com

GÜNEŞLİ PP2 İSTANBUL

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 2 • Sayı: 95 • 8 - 14 Temmuz 2013 • Fiyatı: 25 Kr www.tasimadunyasi.com

Bakanlar Kurulunun 2014-2018 dönemi 10'uncu Kalkınma Planı TBMM'de kabul edildi.

ULAŞTIRMA ve LOJİSTİKTE YENİ HEDEFLER

● Lojistikte bölgesel bir üs olması sağlanarak; maliyetin düşürülmesi, ticaretin geliştirilmesi ve rekabet gücünün artırılması temel amaçtır.

● Yük ve yolcu ulaştırma hizmetlerinin etkin, verimli, ekonomik, çevreye duyarlı, emniyetli bir şekilde sağlanması esastır.

Onuncu Kalkınma Planı (2014-2018) Kararname TBMM'de kabul edildi. Planın Lojistik ve Ulaştırma başlıklı bölümünde, önce mevcut durumun analizi yer alıyor. Daha sonra bu konudaki amaç ve hedefler ile politikalara yer veriliyor.

Lojistik

Lojistikte ulaştırma, depolama, envanter yönetimi ve gümrükleme alt maliyetleri göz önünde bulundurularak, transit taşıma süresinin kısaltılması, hasarsız teslim oranının yükseltilmesi, güvenilirlik ve hız unsurları öne çıkarılarak müşteri hizmet düzeyinin artırılması hedeflenmektedir.

Yük taşımacılığı

Yük taşımacılığında, kombine taşımacılık uygulamalarının geliştirilerek demiryolu ve denizyolunun paylarının artırılması, kalitenin ve güvenliğin yükseltilmesi ve ulaştırma planlamasında koridor yaklaşımına geçilmesi esastır.

Bazı özetler

- Karayolunda BSK ve otoyol miktarı hızla artacak, ancak yük ve yolcu taşıma artışı az.
- Demiryolunda hızlı tren hatları, elektrikli, sinyalli hatlar ve yük taşıma hızla artacak.
- Denizyolunda konteynır ve yükleme-boşaltma imkanları hızla artacak.
- Havayolu yolcu sayısında hızlı artış sürecektir. ■ 7'de



Yıldız Kızlar İstanbul'daydı...

Mercedes'ten "Her Kızımız Bir Yıldız Projesi" kapsamında Amasya, Kars, Şanlıurfa, Sivas, Tarsus ve Van'dan seçilen "Yıldız Kızlar" bir hafta boyunca İstanbul'da ağırlandı. Yıldız Kızlar, 2 Temmuz Salı günü Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Aysel Çelikel, Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı

Rainer Christian Genes, Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Otobüs Fabrikası Direktörü Dr. Martin Walz, İnsan Kaynakları Bölüm Müdürü Salih Ertör, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog, Hassos Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hülya Ulusoy ve Kolman Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Kaan Saltık ile bir araya geldiler. ■ 6'da

Kritik gün 7 Temmuz geldi

Kentçi toplu taşıma araçlarının engelli erişimine uyum süresi doldu. Uyum sağlayamayan araçlar 7 Temmuz'dan itibaren problem yaşayabilir. Şehirlerarası taşımalar için 2018'de öngörülen zorunluluk henüz yasalaşmadı.

Trafik Kanunu değişti

24 Haziran 2013 tarihli Gazetemizde duyurduğumuz; başta ehliyet düzeni ve taşıt tanımları olmak üzere 2918 sayılı Trafik Kanunu'nda değişiklik öngören Torba Kanun TBMM'de kabul edildi. Zorunlu hale getirilen ehliyet değişiminde 101 TL yerine 15 TL alınacak. ■

İstanbul Boğazı Karayolu Tüp Geçiş ihalesi 14 Ağustos'ta

İstanbul Boğazı Karayolu Tüp Geçiş Projesi Yapım, İşletme ve Devri İşi yapım dönemi müşavirlik hizmet ilanı 6 Temmuz 2013 tarihli Resmi Gazete'de yayımlandı. İhale; 14.08.2013 günü saat 14:00'da Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı kapalı teklif alma usulü ile yapılacaktır. ■

İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi ve Ayca Turizm'in sahibi Dursun Ali Camadan:

Özmal şartına karşıyım

Ayca Turizm'in sahibi Dursun Ali Camadan, servis işinin tedarikçi ile yapılan bir iş olduğunu, firmaların filolarında özmal olmadan da taşımacılık yapabileceğini söyledi.

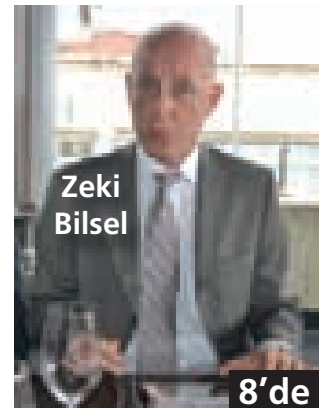


4'te

Brisa, uzun yol şoförlerinin yanında

Göz muayenesi, beslenme ve stres yönetimi desteği

Brisa'nın Lassa markası ile Mayıs'ta başladığı ve 45 farklı noktayı ziyaret ederek 15 Temmuz'da İstanbul Otogarı'nda sona erecek "Yola Sağlam Çık" projesi kapsamında, uzun yol şoförlerine sağlıklı beslenme ve sağlıklı yaşam konularında eğitim veriliyor.



Zeki Bilsel

8'de

Otobüsçülük kısa mesafede yaşayacak

Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi Sorej Hocaoglu, devletin havayoluna verdiği destek nedeniyle çok kan kaybeden otobüsçülüğün bitmeyeceğini, kısa mesafelerde devam edeceğini söyledi.



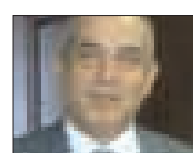
5'te



Dr. Zeki Dönmez

Trafik düzeni sizi de rahatsız ediyorsa...

7'de



Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı

Karayolu Taşımacılar Birliği Kanunu Getirileri - 1

2'de



Mustafa Yıldırım

Sezon sıkıntılı!

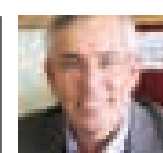
5'te



Akif Nuray

500 Büyük Şirket ve Vergi Muafiyeti

6'da



Salim Altunhan

Gençleri kazanmak...

4'te

Esenboğa-AŞTİ-Kızılay Otobüs Hattı ihalesi

Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin ihale ilanı 6 Temmuz 2013'de Resmi Gazete'de yayımlandı. 4 Nisan 2023'e kadar süreli olarak ihale edilecek işin araç filosu olarak, biri engelli taşımacılığa uygun 9 otobüs olarak belirlendi. İşin toplam tahmini bedeli de KDV hariç 3 milyon 333 bin 973,05 TL oldu. İhale 18 Temmuz 2013'te yapılacaktır. ■

Bu hafta, siz değerli okuyucularımızla; karayolu taşıma sektöründe yaşanan sorunları irdeleyerek, 'Karayolu Yolcu Taşımacılar Birliği Kanunu'nun içeriği ve muhtemel getirilerine dair paylaşımlarda bulunacağım.

Ulaşım; günümüz dünyasında küreselleşme ve ekonomik büyümeye paralel olarak hızlı bir gelişim göstermektedir. Dünyada meydana gelen teknolojik gelişmeler, nüfus artışı ve yeni yerleşim alanlarının açılmasıyla birlikte ulaşım da farklı yapıların gerekliliği ortaya çıkmıştır. Ulaşımın teknolojik gelişmelerle her geçen gün büyümesi ve önem kazanması yük ve yolcu taşımacılığında hızlı, güvenli ve konforlu taşımacılığın öne çıkmasına etken olmuştur. Ulaşım sektöründe yük ve yolcu taşımacılığı genel olarak demiryolu, karayolu denizyolu ve havayolu ile yapılmaktadır.

Bilindiği üzere; sosyal-ekonomik-teknik-politik süreçlerin ana unsurlarından birisi ulaşım. Ulaşım; burada hem etkileyen hem etkilenen anlamda; bütün bu ana başlıkların hepsiyle kopmaz bir ilişkinin içerisinde ve merkezi bir konumdadır.

Ulaşım sistemi...

2023 Strateji Eylem Planlarına göre Hükümetçe konulan 'Dünya'nın en büyük 10 ekonomisi' arasında girme hedefi; işlerliği güçlü, akıllı yatırım perspektifleriyle güçlendirilmiş, toplumsal adaleti destekleme odaklı, tüketim alışkanlıklarını ve kültürünü doğru yönde kanalizasyon eden ve güvenliği, eğitimi, sağlığı, temel sosyo-ekonomik araçları en üst düzeyde erişilebilir kılan, tüm sektörlerdeki taşıma maliyetlerini düşüren bir 'ulaşım sistemi' kurma ile gerçekleştirilebilecektir.

Hepimizin bildiği üzere; birçok alanda ve özellikle ulaşım sektöründe, organizasyonel yapılanma ve entegrasyon eksikliği kaynaklı problemlerimiz bulunmaktadır. Daha

Karayolu Taşımacılar Birliği Kanununun Getirileri - 1

öncede çok defa ifade ettiğimiz üzere, türel dağılımda karayolu taşımacılığının dengesi ağırlığı ve diğer taşımacılık türlerinde, türel pay anlamında -olumlu kayda değer gelişimler gelinmemiş olması, karayoluna kapasitesinin üzerinde yük getirmektedir.

Birçok defa vurguladığımız üzere; dengeli türel dağılımın sağlanamaması ile türler arası entegrasyon eksikliği arasında da doğrudan bir ilişki bulunmaktadır. Dolayısıyla; karayolu yolcu ve yük taşımacılığında yapısal problemlerin çözülmesi de dengeli türel dağılımın sağlanmasından bağımsız değildir.

Büyük yatırımlar...

20. yüzyılın ikinci yarısında çalışmaları, ulaşım sistemleriyle ilgili olarak günümüzde gelinen birçok noktanın habercisi niteliğindedir. Özellikle bu gelişme çerçevesinde Amerika, Avrupa ve Japonya ağırlıklı olarak yapılan yatırımlar, ileri düzeydeki karayolu ağlarını doğurmuştur. Son derece yüksek kalite standartlarında inşa edilen bu yollar, zaman içinde gelişimin kaçınılmaz doğası gereği çeşitli problemleri de beraberinde getirmişlerdir. Yolların otomotiv sektörü ile karşılıklı besleme ilişkisine paralel olarak taşıt trafiği hacimleri, tıkanıklık, gecikme, seyahat süresi, kaynak tüketimi, çevre problemleri ve kaza sayılarında önemli miktarda artışlar yaşanmıştır.



PROF. DR. MUSTAFA İLICALI
mustafa.ilicali@bahcesehir.edu.tr
mustafa.ilicali@ibb.gov.tr

Ulaştırma sistemlerinde meydana gelebilecek olumsuz sonuçları veya en azından kontrol altına almak adına sistemlerin daha verimli, etkin, etkili, güvenli ve ekonomik bir şekilde tasarlanarak inşası ve işletilmesi düşüncesi ortaya atılmıştır.

"Birlik" oluşturulmalı...

Karayolu yolcu taşıma sektöründe ulaşım istenen hedeflere daha etkin ve süratli bir şekilde ulaşılmasına hizmet etmek üzere, karayolu yolcu taşımacılığı

alanında faaliyette bulunan tüm aktörlerin katkılarıyla kamu tüzel kişiliğini haiz olmak üzere kurulacak Türkiye Karayolu Yolcu Taşımacılar Birliği, merkezi idarenin bu alanda düzenlemeler yapmakla görevlendirilmiş birimleri ile işbirliği ve uyum içerisinde çalışarak ve bir yandan uluslararası, şehirlerarası, ilçe ve şehirci karayolu yolcu taşımacılığı yapan tüm gerçek ve tüzel kişilerin müşterek ihtiyaçlarını karşılarken, bir yandan da karayolu taşımacılığının iyi işlenmesini sağlayacak düzenlemeleri hayata geçirerek, çevreye duyarlı, diğer ulaşım türleri ile bütünleşmiş, kamu-özel sektör işbirliğine dayanan ve sürdürülebilir bir karayolu taşımacılık sisteminin oluşturulmasına ve karayolu trafik güvenliğinin artırılmasına katkı sağlayacaktır.

Ayrıca taşıma teknolojileri o kadar hızlı gelişmektedir ki, daha fazla yolcu ve yükün gittiğe azalan zaman dilimleri içerisinde ve azalan maliyetlerle, güvenli bir şekilde taşınabilmesi için her geçen gün yeni teknolojiler geliştirilmektedir.

Buna karşılık artan talebi karşılamak için alınacak kararların kesinlikle bilgiye dayalı olması gerçeği, taşımacılıkta her geçen gün önem kazanmaktadır.

Hızlı, ekonomik, güvenli, çevreye az zarar veren ve çağın koşullarına uygun bir taşımacılık sisteminin kurulması, ülkenin ekonomik, sosyal ve kültürel yapısının gelişmesine etki eden başlıca faktörlerdendir. Doğal kaynakların verimli bir şekilde kullanılması, mal ve hizmetlerin hızlı dağıtılması, iç ve dış ticaretin geliştirilmesi ancak yolcu ve yük taşımacılığının dikkatli bir şekilde planlanması ve düzenli bir taşımacılık ağının oluşturulması ile mümkün olacaktır.

Ülkemiz yük ve yolcu taşımacılığında payı her geçen yıl artarak 2004 yılı itibarıyla %95'in üzerine çıkan karayolu yolcu taşımacılığının da bu çerçevede verimli ve Avrupa Birliği müktesebatına uyumlu bir şekilde planlanması, hem ülke kalkınması hem de taraf olunan uluslararası anlaşmaların gerekleri açısından bir zorunluluk olarak belirmektedir.

Politikaların entegrasyonu

1957 Roma Antlaşması ile ortak politika oluşturulacak üç ana konudan biri olarak belirlenen taşımacılığa ilişkin temel Avrupa Birliği politikaları, taşımacılık pazarlarının entegrasyonu ve tekellerin kaldırılmasının desteklenmesi, adil olmayan uygulamalardan kaçınılması; sınır geçişlerini kolaylaştıracak, etkin lojistik ve çalışma imkanları yaratarak, kişilerin, malların, işletmelerin ve müşterilerin ulaşımına, dolayısıyla ekonomik ve sosyal refaha katkıda bulunarak Avrupa genelinde ulaşımın etkinliğini artırılması; tüm taşımacılık sistemlerinin entegrasyonu içinde kullanılması, yük taşımasında demiryolu, iç su yolu, kısa deniz taşımacılığı ve

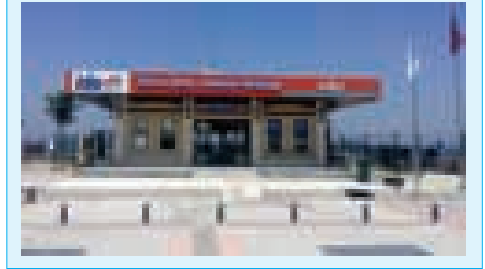
kombine taşımacılığa, ayrıca yolcu taşımasında toplu taşımacılığa öncelik verilmesi; kullanıcılar, çalışanlara ve tüm topluma sosyal ve çevre açısından kabul edilebilir, güvenli bir taşımacılık ortamının sağlanması, taşımacılık güvenliğinin iyileştirilmesi ve bu amaca yönelik hedefler konulması; Avrupa'da mevcut yasal düzenlemelerdeki farklılıkların azaltılması ve taşımacılık sisteminin (altyapı, araç ve ekipmanlar, hizmetler ve işlemler) inşası ve işletiminin iyileştirilmesi olarak özetlenebilir.

Bu temel politikaların hayata geçirilmesi için yapılması gerekli görülen hususlar da mevzuatın uyumlaştırılması, liberalleştirme, çok modlu taşımacılığın geliştirilmesi, altyapının geliştirilmesi, yolcu taşımacılığında toplu taşımacılığın yaygınlaştırılması, akıllı taşımacılık sistemlerinin geliştirilmesi, araştırma ve geliştirmede işbirliği, dışsal maliyetlerin içselleştirilmesi uygulaması, sınır geçişlerindeki işlemlerin iyileştirilerek transit geçişlerin kolaylaştırılması ve uluslararası taşımalarda suç ve dolandırıcılığın azaltılması olarak belirlenmiştir.

Hepinize sağlıklı, huzurlu, mutlu ve başarılı bir hafta dilerim. ■

Yalova Deniz Otobüsü İDO İskelesi yenilendi

İDO, Yalova Deniz Otobüsü İskelesi'ndeki yenilenme çalışmalarını tamamladı. Bir buçuk yıl süren ve 1 milyon TL'nin harcandığı renovasyon çalışmalarından sonra yenilenen iskele, 2 Temmuz 2013 Salı günü yeniden hizmete açıldı.



Yolculuğun En Yeni Yolu Isuzu Novo



Sayırsız ayrıntısıyla yenilenen, yolcu taşımacılığında standartları daha da yükselten Novo, profesyonellerin hizmetinde.

Aerodinamik yeni dış tasarım • Yeni torpido ve yeni iç tasarım • Ön ve arka disk fren Fümre rengi camlar • Dijital Klima • Ön sis farları • Modern hava kanalları • Turkuaz tipi boynuz aynalar



Çağrı Merkezi: 444 4 İSZ (479)
isuzu.com.tr • facebook.com/IsuzuTurkiye • twitter.com/IsuzuTurkiye

ISUZU

Çorum ulaşımına 9,5 metrelik 5 Isuzu Citibus

Çorum Ulaşım Özel Halk Otobüsleri AŞ tarafından satın alınan 9.5 metrelik 5 Isuzu Citibus marka otobüs, düzenlenen törenle hizmete sunuldu. Törene Belediye Başkanı Muzaffer Külcü, Başkan Yardımcısı Alper Zahir, Ulaşım AŞ Başkanı İsmail Hakkı Melendiz, Çorum Taksiciler Minibüsçüleri ve Servisçiler Odası Başkanı Mehmet Gayretli ve çok sayıda vatandaş katıldı.

Anadolu Isuzu Bölge Satış Yöneticisi Ferhat Sancaklı, Çorum yetkili servisi Çetinler Motorlu Araçlar sahibi İrfan Çetin ve Servis Danışmanı Ahmet Önal'ın da hazır bulunduğu törende dua edilerek kurban kesildi.

Başkan Külcü, Çorum'da toplu taşıma hizmetlerindeki gelişmelere dikkat çektiği konuşmasında, son model 5 Isuzu Citibus otobüsün Ulaşım AŞ'ye maliyetinin yaklaşık 1 milyon 500 bin TL olduğunu ve araçların 5 ilave yeni hatta çalışacağını belirtti.

Ulaşım AŞ Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Hakkı Melendiz, ulaşım hizmetlerinin kalitesinin her geçen gün arttığını belirtti, Çorum halkının toplu taşıma alanındaki memnuniyeti, güven ve rahatı için kendilerini sürekli yenilediklerini ifade etti: "Şehrimizin ulaşımına katkı sağlaması amacıyla Isuzu Citibus marka 5 yeni halk otobüsü aldık. Bu otobüslerin konforundan, rahatlığından daha önemli yanları var: Engelli vatandaşlarımız da artık halk otobüslerinden faydalanabilecek şekilde dizayn edildiler."



Çorum Taksiciler Minibüsçüleri ve Servisçiler Odası Başkanı Mehmet Gayretli de memnuniyetini "Sunduğumuz hizmetlerde Belediye her zaman yanımızda" sözleriyle dile getirdi. Ticari taksi plaka düzenlemesi ve taksi duraklarının modernizasyonunda Belediye ile işbirliğinde önemli çalışmalara imza attıklarını belirten Gayretli, Çorum'un bu açıdan örnek alınan bir şehir haline geldiğini de söyledi.

Çorum Ulaşım Özel Halk Otobüsleri AŞ'nin filosunda 12 metrelik 42 araç bulunduğunu belirten Anadolu Isuzu Bölge Satış Yöneticisi Ferhat Sancaklı, "Anadolu şehirlerimizde verimli şekilde ulaşım hizmeti vermeyi planlayan belediyeler ve özel halk otobüsçülerimizin özellikle 9,5 metrelik araçları filolarında bulundurmaları istiyor. Biz de 9,5 metrelik araçlara hızlı bir dönüş olacağına inanıyoruz. Çorum ulaşımına için verdiğimiz 9,5 Isuzu Citibus araçlarımız modern teknolojik altyapısı ile kent ulaşımında kaliteli ve konforlu bir hizmet sunacağını düşünüyoruz. Yeni araçlarımızın Çorum halkına hayırlı olmasını diliyoruz" diye konuştu. ■





Taşıma dünyasına gün doğdu!

Benzersiz konfor ve teknolojileriyle ticaret dünyasında fark yaratan Ford Transit, çok özel fırsatlar ve cazip ödeme seçenekleriyle Ford Yetkili Satıcısı Aydoğanlar'da sizi bekliyor.



ford.com.tr

Ford Yetkili Satıcısı
Aydoğanlar

Prof. Muammer Aksoy Cad.
No: 5 Zeytinburnu / İstanbul
Tel: (0212) 665 84 84

İstanbul'da

Minibüslere dönüşüm fırsatı

Esnafın talebi doğrultusunda, minibüsleri dolmuş veya otobüse dönüştürebileceklerini açıklayan Başkan Kadir Topbaş, isteyenlerin Euro 5 motora sahip, klimalı, modern minibüslerle hizmetlerine devam edebileceklerini açıklayarak, "Devam eden minibüsleri metrolarla entegre hale getirecek bir çalışma yapıyoruz" dedi.

İstanbul Esnaf ve Sanatkarları Odaları Birliği Başkanı Faik Yılmaz ve ulaşım sektöründe hizmet veren 36 esnaf odası başkanlarıyla bir araya gelen Başkan Kadir Topbaş, minibüs, taksi, dolmuş ve özel servis esnafının sorunlarının çözümü için müjdelere verdi.

Ana omurga metro

Florya Sosyal Tesisleri'nde gerçekleştirilen "Ulaşım" konulu toplantıda İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Sorumlu Genel Sekreter Yardımcısı Muzaffer Hacımustafoğlu, Ulaşım Daire Başkanı Yakup Demirhan, İETT Genel Müdürü Hayri Baraçlı ve İSPARK Genel Müdürü Mehmet Çevik de yer aldı.

Başkan Kadir Topbaş, minibüs, halk otobüsü, taksi, dolmuş ile özel servis esnafının sıkıntı ve taleplerini oda başkanlarından dinledi. İstanbul ulaşımının ana omurgasını raylı sistemlerin oluşturacağını, 2017 yılında günde 11 milyon kişinin metrolarla seyahat edeceğini vurgulayan Başkan Kadir Topbaş, ancak büyüyen İstanbul'un bütün ulaşım sistemlerine ihtiyacı olduğunu söyledi.

Minibüsler metroya entegre olacak

Minibüs ve taksi esnafının İstanbul için çok önemli olduğunu altını çizen Kadir Topbaş, minibüsleri metrolarla entegre hale getirecek bir çalışma yaptıklarını müjdelendi. "İstanbul'un minibüs ve taksi esnafına ihtiyacı var. Öyle bir sistem kuralım ki, sadece Türkiye'ye değil bütün dünyaya örnek olsun" diyen Başkan Topbaş, sözlerini şöyle sürdürdü: "Minibüs, taksi ve halk otobüsleri İstanbul'un ulaşım sistemiyle entegre edilecek. Paralel hatlar ile desteklenecek minibüs esnafının sorunları çözülecek. Ülke büyüklüğünde günlük hareketlilik 24 milyonu bulduğu bir şehirde sorunlar olur. Siz esnafımızla birlikte bunları ortak bir akıl çerçevesinde çözeceğiz. Sizler de bizim gibi halka hizmet ediyorsunuz."



Dönüşme imkanı

Minibüsleri esnafın talebi doğrultusunda dolmuş veya otobüse dönüştürebileceklerini açıklayan Başkan Topbaş, "Ya da Euro 5 motora sahip, klimalı modern minibüslerle



Hamza Öztürk

hizmete devam edebilirler. Devam eden minibüsleri metrolarla entegre hale getirecek bir çalışma yapıyoruz. Bütün bu çalışmaları esnafımızla mutabakat halinde, hiç kimseyi mağdur etmeden gerçekleştireceğiz. Taksi ve minibüse kaliteyi getirelim ki İstanbullular daha çok tercih eder hale gelsin. Arabalarını hafta sonu kullansınlar. Bize, 'Şu minibüsleri kaldırın' yerine, bizim mahalleye de minibüs hattı koyun desinler" diye konuştu.

Metrodan etkilenen minibüsçülerle ilgili özel bir çalışma yürüttüklerini Kadir Topbaş, "Minibüslerin kaldırılması söz konusu değil. Otobüse dönüşüm istemeyenleri de zorla geçirmeyeceğiz. Taksilerin de yolcuları rahat indirip bindirebileceği cep duraklar yapacağız. Şehrimizde başlattığımız EDS denetimli toplu ulaşım yollarını da daha da yaygınlaştırıyoruz. Bu çözümleri en kısa sürede getirmek istiyoruz. Sıkıntılar esnafımızın ve İstanbulluların talepleri doğrultusunda birlikte açacağız" diye konuştu. ■

Katılan Odalar

- İstanbul Minibüsçüler Odası / Koray / Öztürk,
- İstanbul Servis Aracı İşletmecileri Odası / Hamza Öztürk
- İstanbul Kamyoncular Odası / Cemil Ok
- İstanbul Kamyonetçiler Odası / Uğur Koç
- İstanbul Otobüs Sahipleri Odası / İsmail Yüksel
- İstanbul Otomobilciler Esnaf Odası Yılmaz / Yahya Uğur
- Alibeyköy Şoförler Odası / Ali Rıza Yavuz
- Arnavutköy Şoförler Odası / Engin Türkmen
- Avclar Şoförler Odası / Kemal Türk
- Bahçelievler-Kocasinan Şoförler Odası / Halit Yılmaz
- Bağcılar Şoförler Odası / Mustafa Nuhoğlu
- Bayrampaşa Minibüsçüler Odası / Mehmet Banzaroğlu
- Bayrampaşa Şoförler Odası / Mahmut Halhalı
- Beylikdüzü Gürpınar Şoförler Odası / Hasan Soran
- Büyükçekmece Şoförler Odası / Mahir

- Ereke
- Çatalca Şoförler Odası / Sacit Işık
- Dolayoba Şoförler Odası / Niyazi Akyüz
- Esenler Otobüs Sahipleri Odası / Adnan Ayar
- Esenler Şoförler Odası / Hasan Ayar
- Gaziosmanpaşa Küçükköy Şoförler Odası / Mustafa Uzun
- Güngören Şoförler Odası / Oktay Nuhoğlu
- Halkalı Şoförler Odası / İbrahim Yılmaz
- Kağıthane Şoförler Odası / Akın Atlı
- Kartal Şoförler Odası / Fikret Çelik
- Kemirburgaz Şoförler Odası / Erol Çepni
- Küçükçekmece Şoförler Odası / Mehmet Bekiroğlu
- Pendik Şoförler Odası / Vehbi Bayraktar
- Sefaköy Şoförler Odası / İhsan Çelikkbaş
- Silivri Şoförler Odası / Zafer Aşkın
- Sultanbeyli Şoförler Odası / Rahmi Eker
- Şile Şoförler Odası / Ali Aslan
- Tokatköy Şoförler Odası / Bahattin Karadurmuş
- Tuzla Şoförler Odası / M. Tahsin Kırcıpi
- Ümraniye Minibüsçüler Odası / Yılmaz Keleş
- Ümraniye Motorlu Taşıt Sahipleri Odası / Nezh Mert



İSTAB Yönetim Kurulu Üyesi ve Ayca Turizm'in sahibi Dursun Ali Camadan:

Özmal şartına karşıyım

Servis taşımacılığına, otomotiv yedek parça işi yaptığı yıllarda Colin's fabrikasının personelinin taşıyarak başladıklarını belirten Ayca Turizm'in sahibi Dursun Ali Camadan, servis işinin tedarikçi ile yapılan bir iş olduğunu, firmaların filolarında özmal olmadan da taşımacılık yapabileceğini söyledi.

1990 yılından beri personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren, İstanbul'un yanı sıra Aksaray ve Çorlu'da da şubeleri bulunan Ayca Turizm'in filosunda 70'i özmal 700 dolayında araç bulunuyor. 8 yıldır İSTAB Yönetim Kurulu'nda görev yapan firma sahibi Dursun Ali Camadan'la, Bayburt'ta otomotiv yedek parça satışıyla başlayan, bugün servis taşımacılığına taşınan süreci ve sektörün yaşadığı sorunları konuştuk.

Yedek parçayla başladı

Dursun Ali Camadan, "Firuzköy'de Colins'in fabrikasının bulunduğu bölgede otomotiv yedek parça işiyle uğraşıyordum. Eroğlu Yapı da, oraya fabrika yapıyordu, 'hayırlı olsun' a gittim. Eroğlu'na ait 600-700 m²'lik bir arazinin üzerine kulübe yaptım. Telefon sıkıntıları yaşıyordum, ama benim şirketin telefonu vardı. Gelip benim işyerimden telefon ediyorlar. Ben onlara çay demliyorum. Hiç aklımın ucunda, servis taşımacılığı denen bir şey yok. Yedek parça satıyorum, sanayi oluşturmuşum. Kaportacı, boyacı, motorcu, onlara kiraladım orayı. Hem kiracımdı onlar hem de onlara da parça satıyordum. O dönemde Aydın Tur vardı. IGS'nin yanında, hem parça dükkanı vardı, hem de taşımacılık yapıyordu. Colin's Cennet Mahallesi'ndeydi. Ben de yapabiliyim diye düşündüm; hazır müşteri, hem servis atacak, hem şoförler benden parça alsın... İki ortak olarak bu işe girdik. Öncelikli amacımız parça satmaktı ama iki karpuz bir koltukta taşınmıyor. Ortağım soy isminizin baş harflerini verdiğimiz firmamızda bugün çocuklarımızla birlikte ve 700 araçlık bir filo ile çalışıyoruz" sözleriyle uzun bir dönem özetledi.

Önemli olan kişilik, araç değil

Ayca Turizm'de çalışmak isteyen tedarikçileri arabasının modeli yerine kişiliğini ön plana alarak işe aldığını belirten Camadan, birtakım kurallar koyduğunu vurguladı: "Ben bu işi severek yapıyorum, buradan ekmeğim yedik. Benim kendime has kriterlerim oluştu. Hiçbir tedarikçiye, araban kaç model diye sormadım, müdürüme de sordurtmam. Önce ahlak. Arabanın iyiliği tedarikçinin menfaatine; bana dürüst adam, kaliteli şoför lazım. 1990 yılından bu yana tedarikçimin parasını hep gününde ödedim. Bayburt Vergi Dairesi'nde 6 sene tahkik komisyon üyeliği de yaptım. Bunu bildiğim için faturasız, sigortasız adam çalıştırmam."

KDV tevkifatı

Camadan, KDV tevkifatı düzenlenmesinin kendisini rahatsız etmediğini, KDV tevkifatından en çok

merdiven altı firmaların zarar göreceğini ileri sürerek, birkaç teknik düzenlemenin yapılabileceğini söyledi: "KDV tevkifatı doğru bir düzenleme. Merdiven altı adam yüzde 18 KDV ödemediği için seninle rekabet yapabiliyordu. Benim zaten firma olarak KDV kesme zorunluluğum var. Yıllardır bu şekilde çalıştık. Ancak biz toplu taşıma yaparken deniz taşımacılığından daha pahalı yakıt alıyoruz. Bunlar düzeltililebilir."

Özmal zorunlu olmamalı

Servis taşımacılığında özmal araç şartından çok, şirketlerin sermayesinin güçlü olması gerektiğini savunan Camadan, "Özmal olduğu bir yapıya da karşıyım. Firmalar bu işi sadece tedarikçi ile de yapabilir. Özmalda bu iş yapıyor diye bir şey yok. Şirketin sermayesi güçlü ise başka şartlar aranmalı, kıstaslar getirilmeli. Parası olan araba alır bu işi yapar, ancak layıkıyla yapamadıktan sonra milli servete de zarar verir. Eğer bir kişi vergisini doğru veriyorsa, şoförün sigortasını yatırıyorsa, özmal şartına ne gerek var" dedi.

Plaka tahdidi yerine...

Plaka tahdidi yerine çalışma ruhsatı verilmesinin daha doğru olacağını belirten Camadan, "Taksi plakasının 1 milyon TL olduğu bir ülkede, bireysel servis taşımacılarının böyle bir talepte bulunmalarını anlıyorum. Plaka tahdidi yerine belediye, çalışma ruhsatı veya kişiye özel sertifika versin. O çalışma izni de para etsin. Tahditli araba kaliteyi getirmiyor. İSTAB hiçbir zaman onun karşısında olmadı. Asla esnafla uğraşmadı. Üstelik tahdid olsa, bundan en fazla firmalar kazançlı çıkar. İstanbul'da talep edildiği gibi plaka tahdidinin uygulanacağını sanmıyorum. Belediye; taksi, minibüs ve özel halk otobüslerinden rahatsız, onları ıslah etmeye çalışıyor" dedi.

İki yılda değişmesin

Mevzuata göre bir aracın 19 yaşında değişmesi gerekirken bazı okulların 2 yaşından büyük aracı kabul etmediğini aktaran Camadan, "Bu ülkenin tasarruf tedbirleriyle bir yere varması gerektiğine inanıyorum. Belediyenin 5 yaş sınırı ne kadar ahlaki olabilir? Ben, araç illa '19 yaşında değişsin' demiyorum. Tabii, insan klimalı arabada gidip gelmek ister, ancak 3 yaşında 5 yaşında araç değiştirilmesinden rahatsızlık duyuyorum. Bir araba muayene istasyonundan trafiğe çıkma izni alıyorsa, illa model aramak niye? Eskiden, tedarikçi okul bittiğinde arabasını çekerdik, sanayide bir canlılık olurdu. Şimdi sık sık araç değiştiriyoruz. Bu da milli servete zarar veriyor. Bu model yılı konusunu ben Ticaret Odası'nda gündeme getirdim" diye konuştu.

Şoförden para kesmek olmaz

Bazı firmaların servisçiden haksız bir şekilde komisyon aldığını doğrulayan Camadan, "Tedarikçiden haklı bir oranda komisyon alınması ama



adamın parası da zamanında verilmeli. Benim kanaatime göre tedarikçinin en çok rahatsız olduğu şey parasını geç alması veya alamaması. Tedarikçiden evrak parası adı altında

Erzurum Atatürk Üniversitesi İşletme Fakültesi'nin ikinci sınıfından ayrılan Dursun Ali Camadan, eğitime çok önem veriyor. 700 çocuğa burs imkanı sağlıyor.

Dursun Ali Camadan'ın soyadının ilginç bir yönü de var. Yerel ürünler olan yelek, heybe ve gemi ipinin Camadan ismi ile anıldığını söylüyor. Ofisinde bu ürünlerin üçünü de sergiliyor. Dursun Ali Camadan'ın tutkularından biri de araç maketler. Çok sayıda otobüs maketi bulunuyor.



Çocuklarının şirkete geleceğe taşıyacaklarından endişe etmiyorum. Asla endişem yok. Onların da hedefi babaları gibi olmak; çünkü ben, hep babam gibi olmak istediğim.

ayık 50 lira, 20 lira kesen firmalar var. Ne parası diye kesiyor bunu? Yirmi yıllık firmayım. Daha şoförden bu sebeplerle bir kuruş para kesmedim. Bu türden para kesilmesi ahlaki değil. 'Pantolonundan gömleğinden alıyorlar' diyorlar haklılar. Biz de gömlek giyilmesini önemsiyoruz. Kravatı, kravat taksını ama illa ki Ayca logosunu gömleğe yazmanın esprisi yok" dedi.

Kornaya basma kampanyası

Camadan, İSTAB'a trafikte korna sesini azaltmak için sosyal sorumluluk anlamında bir önerisinin olduğunu belirterek, "Avrupa'da bir tane korna sesi duymuyoruz. Avrupalılar sistemi iyi kurmuşlar. İSTAB'a dedim ki gelin, bu bizim sosyal sorumluluğumuz olsun, kampanya yapalım, 'korna çalmayalım'. Kademeli saat de oradan başladı. Sponsor bulalım, her aynanın başına 'kornaya basma' yazalım. En azından bir hatırlatma olur önerisinde bulundum" dedi. ■



60 yaşındaki Dursun Ali Camadan, sosyal medyayı çok iyi kullandığını belirtiyor. Bilgisayarında facebook ve twitter sürekli açık. 6200'ün üzerinde takipçisi var. Bayburt Ticaret Odası Başkanlığı da yapan Camadan, hemşerilerine önemli organizasyonlar ve sosyal sorumluluk üzerine sürekli mesaj gönderiyor.



Salim Altunhan

salim.altunhan@tasimadunyasi.com

Gençleri kazanmak...

Nasreddin Hoca'ya atfedilen birçok fıkra vardır. Ahmet Vefik Paşa'ya atfedilenler de azımsanmaz. İşte biri:

Ahmet Vefik Paşa, Evkaf Nazırı iken, bir imareti teftişinde, kocaman bir kazanın kaynadığını, açığının da büyük bir kepeçle kazanın içindekileri karıştırdığını görüp, sormuş ne yemeği olduğunu. Karıştıran, işini aksatmadan 'Zırva' demiş. Kepeçnin kenarından parmağına aktığı damlayı ağzına alınca, tamamen tatsız tuzsuz bir şey olduğunu anlamış, "Hakikaten zırva imiş, sakın bir daha zırva pişirmeyin, aşure pişirin" buyurmuş.

Ramazân'la da uyumlu bu fıkradan el alarak, hem hayırlı Ramazan hem de bereketli bir sezon diliyorum.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün "zırva"sı da, yaşadığımız karmaşadır. Kurumsallaşmaya bir türlü hayata geçiremeyen otobüsçüler, üniversite sınav sonuçlarının da açıklandığı günlerde, daha eğitilmiş, daha bilgin ve işini severek yapan elemanlar çalıştırıp yolcuya da memnuniyetinin artacağı hizmeti sunmali.

Ben gençlerden umutluym. Atatürk'ün devleti gençlere emanet etmesinin de ışığında, genç kuşak otobüsçülerle hem sistem hem de şirket yapılanmalarının çok düzeleceği inancındayım.

Mercedes, "Geleceğin Liderleri"ni eğitiyor, ama yetmiyor ki. Daha çok üreticinin, daha çok firmanın, daha çok yerel birimlerin bu katkıyı sağlaması gerekir.

Üniversitelerde "Kaptanlık" bölümleri var, ama bizim işimiz sadece kaptanla yürümüyor ki. Her ne kadar olmazsa olmazı kaptan ise de banko memurundan host/hostese, mola yeri yöneticisinden telefonlara bakan görevlilere kadar işin özüne vakıf ve en az o kadar da işini seven elemanlara ihtiyacımız var. Bu elemanların güler yüzlü ve bilinçli hizmetleriyle yolcu sadakati sağlanabilir. Eskiden yolcu, her ne olursa olsun, bildiği, tanıdığı firmayı tercih ederdi. Oysa artık hem teknolojik yakınlık hem de bütün firmaların her güzergaha sefer düzenlemesi nedeniyle firma farkı gözetilmeyebilir. Peki, yolcu sadakatini yeniden tesis etmek için iyi yetişmiş, yabancı dil bilen neden sektörümüze gelmiyor?

Burada, TOF ve TOFED'e büyük görevler düşüyor. Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün eski gücüne ve kazancına yeniden kavuşması için eğitimler vermeli, var olan üniversitelerin ilgili bölümlerine sponsorluk yapmalı, daha da önemlisi, tanıtımlarla hem gençleri hem de yolcu potansiyelini yeniden harekettirendirmelidir.

İşte, o zaman, geçtiğimiz günlerde rahmeti rahvana uğurladığımız Saip Konukoğlu'nun Seç Baklavaları haline gelir Ahmet Vefik Paşa'nın yediği zırva. Ramazanınız mübarek olsun. ■

Ali Camadan: Öne çıkanlar

Neden Personel taşımacılığı?

Personel taşımacılığında verdigi emeğin karşılığını alıyoruz. Kamu işlerinde istismar olmuyor ve işler düzgün yürüyor. Personel ve okul taşımacılığı sürekli var olmaktadır. Belediyenin bugünkü şartlarda servis taşımacılığı yerine başka bir yapı kurması zor görünür. Servis taşımacılığı buralara giderek önemli bir açığı kapatıyor

Belgelendirme zaten var

Biz yol izin belgesi ile çalışıyoruz, niye böyle bir şeye ihtiyaç duyuluyor, ben ona şaşıyorum. Biz şehirci taşımacılık yapıyoruz. Şehirci taşımacılık yasanın gereği büyükşehirler verilmiş. Biz UKOME'den de memnunuz hakikaten elinden gelen her şeyi yapıyor. Kendi kendimize diyoruz ki bir belgelendirmemiz olsun. Zaten bizim belgemiz var. Ticaret Kanununda adam arabası var ise, mükellefse meslek kuruluşuna da kayıtlıysa, sen bu adamın işini engelleyebilir misin?

Kademeli saat

İSTAB'da 8 yıldır yönetim kurulundayım. Kademeli saat fikrini de ortaya ben attım. Kademeli saat İstanbul trafiğinin ve sektörün kurtuluşu olarak gözüktüyor. Bir tedarikçi bir araba 2-3 servis alacak düzene gelecek. Önceden bu kadar trafik olmadığı zaman bir arabaya 4-5 servis veriliyordu. İSTAB'da dile getirdik, yaygınlaştı. Şimdi Ticaret Odasının gündeminde. Bunun sektör gazeteleriyle yaygınlaşacağına, kamuoyu oluşturacağına inanıyorum.

Parklanma sorunu

Parklanma sorunu ile ilgili çalışmamız var. İspark'ın yanı sıra İstanbul Emniyet Müdürlüğü'nün yaptığı çalışma da var, faydası oldu. Biraz daha modernize edilse daha iyi olur.

Engelli rampası

Collin's'in taşımacılığını yapıyorum. Engelli birisi varsa talep etmesi lazım. Colin's'te 150 araba var, bu arabaların hepsine bunu yapmak mümkün mü? Bu dayatma çok acayip, onu ortaya koyan da tahmin ediyorum, yanlış yaptı. 7 Temmuz'a kadar yapılmak zorunda ve erteleme de gelmedi. Sıkıntı bu, Meclis'te de konuşuldu. Engelli rampalı aracımız yok. 7'sinden sonra ne olacağını bilmiyoruz, bilgi de vermediler. Bununla ilgili

ceza yazdığında kabulleneceğiz, biz kabulleniyoruz, karşı çıkmıyoruz.

Hakan Orduhan siyasetin içinde olmalı

İSTAB, daha önce Levent Birant, şimdi de Hakan Orduhan başkanlığında servis taşımacılığını temsil ediyor. İSTAB yönetimi A takımı isimlerden oluşuyor. Sayın Orduhan'ın İstanbul Ticaret Odası'nın yönetimine girmesi çok büyük kazanç. Bundan sonrası için Hakan Bey'in, hangi partiden olursa olsun, milletvekili olmasını istiyorum. Ali Bayraktaroğlu ve Nergiz Turizm'in sahibi Ahmet Karakış'ın da siyasete girip bu sektörün haklarını korumaları gerekir diye düşünüyorum. Bizim sektörden insanların büyükşehir il meclis üyesi olması lazım. Orada bizim sorunlarımızı, sektör sorunlarımızı dile getirebiliriz.

Pazartesi metrobüsü

Servis taşımacılığının olmaması mümkün değil, alışlagelmiş bir şey. Ancak toplu taşımacılığın avantajlarını da kullanmak gerekiyor. Ben İSTAB Yönetim Kurulu toplantısı için her pazartesi metrobüse biniyorum, Zincirlikuyu'ya gidiyorum. Şoförüm ve arabam olmasına rağmen, aslanlar gibi, beni Avclar'a Metrobüse bırakıyorlar. Üniversite talebeleriyle oraya kadar hem muhabbet ediyorum hem de rahat gidiyorum. Bir de, nereden nereye geldiğimizi de unutmamak için... Daha dün kadar biz de minibüse biniyorduk.

20 senelik çalışmam var

4 çocuğumla çalışıyorum. Şirket içinde 20 senedir birlikte çalıştığım elemanlar var. Benim müdürüm kalkıp 'bir şirket de ben kurayım' diyemez, ama İstanbul'da böyle şirketler var ki, müdürlerden patron türetiliyorlar. Patron, patron olmadığı zaman, bakıyor 'bu işi ben de yaparım' diyor, gidip iş alıyor.

En büyük hayalim

En büyük hedefim babam gibi olmak. Babaya layık bir evlat olmak. 60 yaşında olmama rağmen diyorum ki, hala babam gibi olmadım. Öyle bir iyi insandı. Bundan sonra bizim işimiz elimizden dilimizden geldiğince bu sektördeki insanlara yardımcı olmak. Bütün amacım bu, tedarikçiye yardımcı olmak. Onun hak ve hukukunu kimseye yedirmemek. ■

Mercedes-Benz'de herkesin yeri hazır.

8 koluklar 54 koltuğu kadar genişliği bir koluklar süren Mercedes-Benz Vito, Sprinter ve Tourneo araçları kazandıran genişliği. Bu mükemmel işi aynı çok iyi sonuçlarla sunuyor.

Mercedes-Benz

Merganserli Ticaret Türk A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Büyükdere Yolu Katılım Sokağı No: 11 Şişli/Beşiktaş - İstanbul Telefon: 0212 444 00 00
www.mercedes-benz.com.tr

Otobüsçülük kısa mesafede yaşayacak

Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi Sorej Hocaoğlu, devletin havayoluna verdiği destek nedeniyle kan kaybeden otobüsçülüğün bitmeyeceğini, kısa mesafelerde devam edeceğini söyledi.

■ Caner ÖZCAN

Van merkezli şehirlerarası taşımacılık yapan Best Van Tur Yönetim Kurulu Üyesi Sorej Hocaoğlu, yurtdışında yeni bir yapılanmaya gittiklerini söyledi. Best Van Tur'un Irak'a, uzun vadede ise Batum'a sefer yapmayı planladığını belirten Hocaoğlu, "Batum seferini Irak üzerinden yapacağız. Gürcistan bağlantılı hatlarımız olabilir. Devletin uçaklara destek vermesinden dolayı uzun mesafede otobüsçülük kan kaybetti. Yazın hareketlilik olsa da kış sezonunda doluluk oranları istediğimiz gibi gerçekleşmiyor. Bu nedenle otobüsçülük kısa mesafelerde artacak. Uçakların gitmediği yere otobüsler gidecek" ifadelerini kullandı. Hocaoğlu, geçen yıl kendisiyle yaptığımız görüşmeye atıf yaparak, Kışın borçlanıyoruz, yazın borcu ödemeğe çalışıyoruz" dedi.

Geçmiş arıyoruz

Otobüs sektörünün her yıl bir önceki yılı aradığına aradığına dikkat çeken Hocaoğlu, "Sektörde bazı firmalar güçleniyor. Bir firmanın yeniden kurulması için 10 otobüse ihtiyacı var. Bu da 5 milyon Euro'luk bir yatırıma karşılık geliyor. Devletin desteği de



Sorej Hocaoğlu

yok. ÖTV'siz mazot vermediği için küçük firmalar eriyecek, bitecek. Yeni firma kuruluşu da olmayacak. Belki büyük firmadan otobüs sayısı çok olan birkaç kişi birleşip küçük firmalardan veya yeni firma oluşturarak diğerlerini ilhak edecek" diye konuştu.

Yılda 500 bin yolcu

Yılda 500 bin yolcu taşıyıp, Van nüfusunun 10 katı kadar yolcu kapasitesine sahip olduklarını belirten Hocaoğlu, "Geçen yıl 15 araçlık bir yatırım yaptık. Daha ekonomik olduğu için Mercedes Travego 15 SHD araçları tercih ettik. Koltuk arkası ekran olarak Simroll'u yolcumuz da beğeniyor" dedi.

Doluluk oranı

Yaklaşan Ramazan ayının da doluluk oranlarını etkileyeceğini, ilk 15 günün doluluk

açısından zayıf geçmesini belediklerini belirtti: "Ramazan ayında uzun mesafeli hatlar olumsuz etkileniyor. Oruç tutan bir kişi İstanbul-Van arası bir güne ulaşacak kadar uzun süren seyahatini ertelemek zorunda kalıyor. Bu nedenle ilk 15 gün doluluk açısından zayıf geçecek, bunu bekliyoruz. Ramazanın 8-9 saatlik seyahatlerde de ise olumsuz bir etkisi olmayacaktır."

Sektörde yabancı sermaye

Kamil Koç'un Actera Grup'a satışı da değerlendiren Hocaoğlu, yabancı sermayenin otobüsçülüğe maddi ve manevi olarak bakış açısının önemli olduğunu belirterek şu değerlendirmeleri yaptı: "Otobüsçülük biraz da maneviyattır aslında. Biz Doğu firmasıyız, parası olmayan her Vanlıyı ücretsiz yolluyoruz. Yolcumuz da, biz de geleneklerimizden gelen bu hoşgörüyü gösteriyoruz. Kurumsal bir firma bunu ne kadar yapabilecek? Biz, memleketimizin firması olduğumuz için memleketimize, yolcumuz da manevi bakabiliyoruz. Kurumsal firma buna ne kadar bakabilecek? Biraz da o açıdan bakmak lazım."

Sorej Hocaoğlu, aynı konuya bir başka açıdan daha baktı: "Şöyle bir durum da var, tabii. AVM'ler daha güzel, yazın serin, kışın sıcak, her şey daha ışıklı ve her şeyi bir arada bulabiliyorsunuz. Onlar semt esnafını nasıl yavaş yavaş bitiriyorsa, kurumsal firmalar da küçük semt esnafı dediğimiz firmaları böyle bitirecek." ■



Mustafa Yıldırım

TOF Tüm Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanı

my@ulusoy.com.tr

Sezon sıkıntılı!

Akaryakıt fiyatlarının yüksekliği ve sektör içindeki haksız rekabetle sezon sıkıntılı başladı diyebiliriz. Sonuç olarak, kampanyalar sektör içinde devam ediyor. Diğer taraftan, dönüş ayaklarının boş olması nedeniyle, maliyetler yönünden bakıldığında özellikle otobüsçülerimiz beklentilerini bulamıyorlar. Yani eski kârlılıklar yok maalesef.

Tabii, Ramazanın yaz aylarının ortasına denk gelmesi en büyük sıkıntılarımızdan biri. 9 Temmuz itibarıyla Ramazan başlıyor, Ramazan sezonu bıçak gibi kesiyor. Ramazan bayramı ile birlikte bir hareket olacak. Daha sonra Ağustos ayı çok hareketli geçecek gibi görünüyor. Ama bir ayla bütün kış, bütün sezon kurtarılır mı? Maalesef kurtarılmıyor. Onun için herkesin akıllı olması ve bu anlamsız rekabetin bitirilmesi lazım. Masrafları kısacak tedbirler konusunda, attığımız adımlara herkesin destek olması lazım.

Bayram'da Alibeyköy hizmette

Alibeyköy Otagarı'nı, inşallah bayramdan önce açmayı düşünüyoruz. Oradaki çalışmalar hızlandı. Arkadan Anadolu yakası otagarı projesi hayata geçecek. Harem'de bir toplama merkezi yapmayı düşünüyoruz. Hep söylediklerimiz bir şey var: Özellikle küçük firmalarımızın ortak servis konusunda çağrılarımıza destek vermesini bekliyoruz. Servis ve maliyetleri azaltma konusunda atılacak her adım sektörün önemli bir gider kaleminin aşağı çekilmesi anlamında...

Hızlı tren ne kadar hızlı girecek pazara?

Tabii, daha da önemlisi, 29 Ekim'de İstanbul-Ankara hızlı treni açılırsa bunun bizde yaratacağı travmayı şimdiden hesap etmek mümkün değil. Özellikle sektörde büyük bir sıkıntı yaratacağı kesin. Buna göre hazırlık yapılması lazım. İstanbul-Ankara hattında demiryolunun alacağı payın ne olacağını da, fiyatlandırmayı ne şekilde yapacaklarını da henüz bilmiyoruz. Bu konudaki hazırlıkların ne olduğu da tam olarak bilinmiyor. İstanbul-Ankara demiryolunun açılmasıyla -kış aylarında 7 bin 500'e kadar düşen- D1'deki kayıtlı otobüs sayısının daha da aşağı düşeceği varsayılıyor. Bu bir küçülme, bu yeni bir travma... Bir taraftan da turizm otobüsçülüğü çok atıl kapasite üretti. Bizden kaçanların büyük bir bölümü oraya gitti, zaten kendi kapasiteleri de arz talep dengesizliği içinde yürüyor. Turizmde 30 bin araca doğru gidiş var.

Sayın Kadir Topbaş'a çağrımız var

Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Kadir Topbaş, İstanbul kentiçi ulaşımından sorumlu olduğu kadar bizden de en az o kadar sorumludur diye düşünüyorum. 1 Temmuz Pazartesi günü kentçi ulaşımında hizmet veren taşımacıların bağlı bulunduğu 36 oda başkanı ile bir araya geldi. O gün yaptığı toplantıya katılan unsurlar, tamamen kendi yönetmekle sorumlu olduğu unsurlardı: servisçiler, halk otobüsçüleri.

Taşımacılık altyapısı konusunda Büyükşehir Belediyesi ile yoğun bir çalışmamız var. Biz, bundan 5 yıl önce sunduğumuz raporun gereklerini yapıyoruz. Sayın Başkan'ın bizi muhatap kabul edip, bu güne kadar neler yapıldığını, bundan sonra neler yapılması gerektiğini ve nelerin yapılacağını bizden dinlemesini istiyoruz.

Çok konu var konuşulacak

İstanbul il sınırları içindeki sektörün altyapısından ulaşım ile ilgili yol kullanma kararları dahil olmak üzere otagarlar, cep terminalleri, toplama merkezleri ve servis araçları ile ilgili konuşmamız gereken birçok konu var. Her ne kadar alt kadrolarımız genel sekreter yardımcılığı düzeyinde İSPARK ve diğer kurumlar düzeyinde görüşmeler yapıyoruz, ama bir de bizim siyasi otoritemiz olan Sayın Kadir Topbaş'ın muhatap kabul edip, bizi dinlemesini çok arzu ederiz. Ayın 11'inde İstanbul Ticaret Odası'nın iftar yemeğine Sayın Topbaş'ın da davet edildiğini biliyoruz, katılmasını arzu ediyoruz. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

İSTAB, İZTAD ve TTDER üyeleri Boğaz turunda buluştu

Has Otomotiv; İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği, İzmir Toplu Taşımacılık ve Servis Hizmetleri Derneği' ve Turizm Taşımacıları Derneği üyelerine tekne ile Boğaz turu düzenledi.

27 Haziran Perşembe günü düzenlenen etkinliğe çok sayıda servis ve turizm taşımacısı katıldı. Ev sahipliğini Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, Genel Müdür Cem Koçak, Hafif Ticari Araç Satış Müdürü Bülent Acar, Pazarlama Müdürü Şafak Ocakçı'nın yaptığı gezide taşımacılar tekne eşliğinde Boğaz turu yaptı. Daha sonra Büyükdada'da Prinkipo Restaurant'ta bir akşam yemeği yenildi. Müşteri grupları ile yıl içerisinde çeşitli etkinliklerle bir araya geldiklerini belirten Has Otomotiv İcra Kurulu Üyesi Mustafa Sarıgül, "Yılın belirli dönemlerinde taşımacı dostlarımızı bir günlük etkinlikle de olsa, yoğun çalışma ortamlarından kopartıp keyif veren organizasyonlar gerçekleştiriyoruz. Boğaz turunda taşımacı dostlarımız ile bir araya gelerek, onlar yorgunluk atarken biz de talep ve isteklerini keyifli bir ortamda dinledik. İstanbul'umuzun eşsiz güzelliğini Boğaz turu ile hep birlikte bir kez daha



yaşadık. Taşımacı dostlarımıza bu yaz sezonunun bol kazanç getirmesini diliyoruz, onlarla sık sık bir araya gelecek sürpriz organizasyonlar içinde olacağımızı da ifade etmek istiyorum" dedi.

Servisçiler ve turizm taşımacıları da Boğaz turu ile keyifli bir gün geçirmenin mutluluğunu yaşadıklarını; bir günlük de olsa iş stresinden uzak olmanın güzel bir duygu olduğunu ifade ettiler. Taşımacılar, Has Otomotiv'e de desteklerinden dolayı teşekkür ettiler. ■



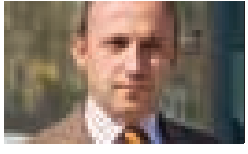
MD9 LE



Kaptanınız konuşuyor!

Ne otobüs ne midibüs...
O bir KONFORBUS!

TEMSA'nın her zaman müşterilerinin ihtiyaçlarına uygun, sürekli kazanç sağlayacak çözümler sunduğunu tüm kaptanlar bilir...



**Akif
Nuray**

anuray59@gmail.com

500 Büyük Şirket ve Vergi Muafiyeti

Ramazan geldi, beş farzdan biri olan orucu tutacağız. Bu ibadetin amacı 'toklar'ın 'açlar'ın halini anlamasını sağlamak. Az yenecek, az içilecek, nefse - yani egoya- hakim olunacak, yani yararlı bir insan olunacak.

İbadetin şekli çok kolay; günde bir öğünden günbatımına kadar birşey yemek içmek yok. İbadetin felsefesini anlamak ve uygunca davranmak ise günlük yaşamın hırsları altında kolay olmuyor ve sanırım önemli olan da o.

Öte yanda hep oruç altında olan alt yüzde 20 nüfusu hatırlayıp; sahur, iftar, ikramlarımızı ölçkelendirmek uygun olacaktır. Onlara günde 5 TL'den az nafaka düşüyor. Dünyanın yüzde 25'i Müslüman, üretimin ise sadece yüzde 11'i!

Ramazan öncesinde tatil yerleri dolu, otobüsler dolu, tüm yolculuklar tam kapasite. Ramazanda bir sakinlik gelecek, bayrama kadar sürecek.

Ramazanın bereketli olsun.

Fortune dergisi, 29 Haziran'da, satış hacimleriyle sıralanan "500 Büyük Şirket" listesi yayımlandı. Sıralamada, İstanbul'dan 256 şirket var. Bu kümeyi ülkeye yaymak mümkün olur mu?

Araştırmaya katılmayan şirketler var, hemen fark edebilirsiniz. Katılmalarını dileriz.

Yine de sevinecek durum var...

Türkiye ekonomisi 2012'de yüzde 2,2; '500 Büyük Şirket' yüzde 11,2 büyütü... Ekonominin 5 katı kadar!

Bu şirketlerin net kârı yüzde 26,5 büyütü. Büyüme sadece yüzde 1,2 artan ihracattan değil, iç satışlarının yüzde 14,3 büyümesinden kaynaklandı. İç pazar açık.

2007 yılının sonuncu şirketi 90 milyon TL satış yapmışken, 2012 yılının sonuncu şirketi 196 milyon TL satış yapmış... 2 kat büyüme.

İstihdam bir yılda yüzde 12 büyümüş.

Ancak 2012, otomotiv şirketleri için pek parlak olmamış.

Sizin şirketinizin durumu paralel mi? Özetle; ülke yavaşladı, 500 Büyük Şirket hızlandı, hem de katlayarak.

Bu araştırmayı başka '500 Büyük Şirket' araştırmaları takip etmeli,edecektir. Biz de karşılaştırmalar yapmaya devam ederiz.

Dünyanın gayrisafi hasılası 70 trilyon Dolar. 7 milyarlık nüfusa bölünce 10 bin Dolar kişi başı yıllık gelir bulunuyor; insani seviyede yaşamak için yeterli. Dağılım da adaletli olsa sorunlar çok azalacak.

Türkiye ile aynı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün'den hurdaya ayırmak süreci hakkında öneri var; aslında süreci tamamlayan - yerinde- bir öneri: aracını hurdaya veren kişiye, hurda bedelinin yeni araç alırken peşinat olması.

Bu öneriye ek yapmak istersek; sadece ticari araçlarda uygulanmak üzere, eşsınıf araç almaları durumunda ÖTV'den ve kredi vadesi boyunca da MTV'den muaf tutulmaları uygun maliyetli bir destek olabilir.

Bu yenileme desteğinin sadece ticari araçlara verilmesi ulusal alanda doğru olur. Zira 2012 yılında otomobil pazarı yüzde 19 büyürken hafif ticari araç pazarının yüzde 6 küçülmesi bunun kanıtı.

Pazarın ithal oranları da bu yolu gösteriyor, zira ithalatı yerli kaynakla desteklemiş oluveririz.

İyi haftalar dilerim. ■



Mercedes'ten Her Kızımız Bir Yıldız Projesi

Yıldız Kızlar İstanbul'daydı...

Mercedes-Benz Türk AŞ ve Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği'nin 2004 yılında başlattığı "Her Kızımız Bir Yıldız" sosyal sorumluluk projesi kapsamında desteklenen öğrencilerden bir grup, projenin geleneksel bir etkinliği olan "yaz buluşması" için bir hafta boyunca İstanbul'da ağırlandı.

Her yıl farklı illerden davet edilen öğrenciler, bu yıl Amasya, Kars, Şanlıurfa, Sivas, Tarsus ve Van'dan seçildiler.

Burslu kızlar İstanbul programının ilk gününde, 2 Temmuz Salı günü, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Aysel Çelikel, Mercedes-Benz Türk Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Christian Genes, Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Otobüs Fabrikası Direktörü Dr. Martin Walz, İnsan Kaynakları Bölüm Müdürü Salih Ertör, Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog, Hassos Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hülya Ulusoy, Koluman Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Kaan

Saltık ile bir araya geldiler.

Sosyal ve kültürel kazanım

Program kapsamında Prof. Dr. Türkan Saylan'ın mezarını da ziyaret eden Yıldız Kızlar, İstanbul gezileri sırasında Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nı yanı sıra, Dolmabahçe Sarayı, İstanbul Akvaryum, İstanbul Oyuncak Müzesi'ni de ziyaret ederek İstanbul'un sosyal ve kültürel zenginliklerini daha yakından tanıma fırsatı buldular. "Her Kızımız Bir Yıldız" projesi, olanakları kısıtlı, ancak çalışkan ve kısa sürede meslek sahibi olmayı hedefleyen ilköğretim okulu mezunu kız öğrencileri mesleki eğitime teşvik etmeyi amaçlıyor.

Fırsat eşitliğiyle birlikte...

Mercedes-Benz Türk bu kapsamda, kız çocukların eğitime katılımını artırma ve eğitimde kız-erkek eşitliğine katkı sağlama çalışmaları yürütüyor ve öncelikle teknik meslek lisesi öğrencilerine burs vererek, burslu kızlarına staj olanakları sağlayarak ve mezuniyet sonrasında da başarılı olanları şirket ihtiyaçları doğrultusunda istihdam ederek genç kızların teknik

mesleklerde söz sahibi olmalarını sağlıyor.

Büyük başarı...

2004/2005 ders yılında 200 kız öğrenci ile başlayan proje kapsamında, Mercedes-Benz Türk'ün yanı sıra şirketin bayileri, yan sanayi firmaları ve Mercedes-Benz Türk çalışanlarının da desteği sayesinde bugün binden fazla öğrenciye burs veriliyor. Yıldız

kızlara verilen bursların yüzde 86'sı teknik lise, yüzde 50'si sanat, geri kalan bölümü ise sağlık ve diğer bölümlere verilen burslardan oluşuyor. Üniversitelerde ise burs dağılımı yüzde 77 teknik, yüzde 28 sosyal olarak görülüyor. "Her Kızımız Bir Yıldız" projesinin başlangıcından günümüze 838 bursiyer meslek lisesinden mezun oldu. 288 yıldız kız üniversite sınavını kazandı ve 32 bursiyer üniversiteden mezun oldu. ■



Yıldız Kızlar



Erkan YILMAZ

Proje içerisinde yer alan Karşı yıldız kızlar ve öğretmenleri Sevinç Arzu, Tasıma Dünyası'na anlattı:

Kader Yukta - Atatürk Kız Teknik ve Meslek Lisesi:

Ben, üniversite okuyabileceğime, ilk defa, bu proje sayesinde inandım. Bizim için uğraşanların hepsine

teşekkür ediyorum. Buraya kadar getirdiler, başka bir şehri gördük. Buradaki kültürleri, buradaki insanlarla tanışma fırsatı bulduk. Buradaki insanların bizim için ne kadar iyi niyetli uğraştıklarını gördük. Biz de onların emeğinin karşılığını vermek istiyoruz. Bize verdikleri bursun karşılığını veririz, matematik öğretmenim olmak istiyorum.

Sebahat Kaya - Atatürk Kız Teknik ve Meslek Lisesi:

Bu proje, hem ekonomik yönden hem kültürel yönden bize çok yararlı oldu. İlk defa şehrimizin dışında değişik yerler görme imkanımız oldu. Bizim için çok uğraştılar, teşekkür ediyoruz. Türkçe öğretmenim olmak istiyorum.

Aslıhan Şaşı - Atatürk Kız Teknik ve Meslek Lisesi:

Bu proje sayesinde ilk kez uçağa bindim, ilk kez İstanbul'u gördüm. Verdikleri burs da hem ekonomik yönden çok iyi oldu. 4 kardeşim onlar da okuyabiliyor. Coğrafya öğretmenim olmak istiyorum.

Sibel Fatma Göktaş - Ticaret Meslek Lisesi:

Hayatımızda her şeyi ilk defa yaşıyoruz, İstanbul'a ilk defa geliyoruz. Her şey çok güzel, belki yine geleceğiz ama bu kadar güzel olmayacak. Diğer şehirden gelen arkadaşlarımızla tanıştık. Muhasebe finansman öğretmenim olmak istiyorum.

Sevinç Arzu - Atatürk Kız Teknik ve Meslek Lisesi Bilgisayar Öğretmeni:

Hem organizasyona tekil olarak hizmet eden hem de sponsor olarak maddi destek sağlayan herkese çok teşekkür ederiz. Bizim için her şeyin ilkiydi. Uçak yolculuğu bir ilkti. İstanbul'da bulunmak, İstanbul'un dokusunu, doğasını görmek, Doğu Anadolu'daki diğer şehirlerden gelen öğrencilerimiz gibi, kaderlerini yenip Türkiye'nin ekonomisine, sosyokültürel yapısına, kadının katkısını sağlamaya çalışanlarla birlikte olmak çok güzeldi. Çok güzel anılarla ayrılıyor ve buradaki herkesi daha güzel anılar yaşamaya için Kars'a bekliyoruz. ■

Ağrı Belediyesi'ne 13 Novociti



Novociti otobüsler, Ağrı Belediyesi Özel Halk Otobüsleri'nin de ilk tercihi oldu. Anadolu Isuzu Erzurum 3S Bayisi Sönmezler Otomotiv tarafından düzenlenen törenle, 13 Novociti Ağrı Belediyesi Özel Halk Otobüsleri'ne teslim edildi.

Ağrı Belediyesi hizmet binası önünde gerçekleşen teslimat törenine Ağrı Valisi Dr. Mehmet Tekinarslan, Ağrı Belediye Başkanı Hakan Arslan, İl Millî Eğitim Müdürü Fatih Başak, Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı, Erzurum Sönmezler Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Adem Sönmez ile belediye başkan

yardımcıları ve araç sahipleri katıldı.

Ağrı Belediye Başkanı Hasan Arslan, yerel yöneticilerin çalışmalarının başında ulaşım hizmetlerinin geldiğini, bölgede standartların Avrupa seviyesine yükseldiğini belirtti. Altyapı çalışmalarına paralel, bu modern ulaşım metoduyla hizmet kalitesini arttırdıklarını ifade etti. Anadolu Isuzu Satış Müdürü Efe Yazıcı ise, otobüslerin teknik özelliklerini ve güçlü donanımlarını anlattı.

Vali Mehmet Tekinarslan'ın direksiyona geçmesiyle şehir turu atıldı. ■

Banliyö yerine İETT hattı

Pendik - Söğütöççe - Haydarpaşa banliyö tren hattının 19 Haziran 2013 tarihinde Marmaray Projesi yenileme çalışmaları kapsamında kapatılmasının ardından bu güzergâhta

hizmet veren İETT'nin mevcut hatlarına takviye yapılarak otobüs ve sefer sayıları artırıldı. Banliyö hattı kapanmadan önce tren yolu çevresinde 15 hatta toplam 91 araç ve 506 sefer ile hizmet verilirken, banliyö hattının kapanmasıyla

yapılan düzenlemeler kapsamında araç sayısı 25 adet daha artırılarak 116'ya çıkarıldı. Yapılan yeni düzenleme ile yapılan sefer sayısı da 570'e yükselmiş oldu.

Alternatif ulaşım imkanları sağlamak üzere İETT tarafından birtakım düzenlemeler yapıldı. Buna göre; 17B numaralı Gebze-Pendik hattı mevcut son durağı olan Pendik Tren İstasyonu'nu takiben Yunus sahil yolu üzerinden Kartal Metro İstasyonuna ötelendi. Hattın yeni adı 17B Gebze-Kartal Metro oldu. Ayrıntılı bilgiler www.iett.gov.tr adresinden ulaşılabilir. ■



TBMM'de kabul edilen 10'uncu Kalkınma Planında ULAŞTIRMA ve LOJİSTİK 2018 HEDEFLERİ

2014-2018 dönemine ilişkin Onuncu Kalkınma Planında belirlenen amaç ve hedefleri gerçekleştirmek üzere aşağıdaki politikalar uygulanacak.

Lojistik

• Ulaştırma türleri ve koridorları, lojistik merkezler ve diğer lojistik faaliyetleriyle bütünleşik Lojistik Master Planı hazırlanarak hayata geçirilecektir. Lojistik merkezler için, ülkemizin ulaştırma alternatiflerini gösteren ulaştırma koridor haritalarının çıkarılması sağlanacaktır.

• Lojistik merkezlerin ülke genelinde planlanması ve yatırımlarında; bölgesel potansiyel ve ihtiyaçlar dikkate alınacak, kombine taşımacılık bağlantılarının yapılmasına özen gösterilecek, kullanıcıların gereksinimleri gözeticiler, tüm lojistik hizmet sağlayıcılarının eşit şartlarda yararlanacağı kamu-özel işletim modelinin etkin bir şekilde kullanılması sağlanacaktır.

• Lojistik pazarında faaliyet gösteren firmaların yeterli ölçekte büyüklüğüne ulaşması desteklenecektir. Kamu kurum ve kuruluşları arasında etkin bir koordinasyon ve işbirliği mekanizması oluşturulacaktır.

Kombine taşımacılık

• Ulaştırma koridorlarında uygun hacim ve mesafelerde en avantajlı ulaşım türü belirlenerek, bu kapsamda denizyolu ve demiryolu taşımacılığı özendirilecek ve kombine taşımacılık imkanları geliştirilecektir. Enerji verimliliğini, temiz yakıt ve çevre dostu araç kullanımını sağlayan ulaşım sistemlerine öncelik verilecektir.

AB ulaştırma ağları

• AB'nin ulaştırma ağlarına (TEN-T) bağlantı sağlayacak projeler başta olmak üzere tüm komşu ülkelere ve yeni pazarlara erişimi kolaylaştıracak güzergâhlara önem verilecektir.

• Karayollarında kuzey-güney hattında koridor yaklaşımı da dikkate

alınarak öncelikli güzergâhların ve komşu ülkelerle ticareti geliştirecek koridorların yapımına devam edilecektir.

Karayolu

• Karayollarında; önleyici bakım kavramının esas alındığı ve bakım-onarım hizmetlerinin zamanında ve yeterli düzeyde karşılanması temin edecek etkin bir üstyapı yönetim sistemi tesis edilecektir. Bu hizmetlerin ağırlıklı olarak özel kesim marifetiyle yürütülmesi için gerekli düzenlemeler hayata geçirilecektir.

• Karayolu taşımacılığında kayıt dışılık önlenerek, mali ve mesleki yeterliliğe sahip verimli işletmelerin kurulması ve piyasadaki atıl kapasitenin azaltılması teşvik edilecektir.

Trafik güvenliği

• Trafik güvenliğinin en üst seviyede tesis edilebilmesi için denetim hizmetleri; araç tescil ve sürücü belgelendirme gibi idari faaliyetlerden ayrıştırılacak; müstakil birimler kurulacaktır.

• 841. Karayolu Trafik Güvenliği Stratejisi ve Eylem Planı'nda yer alan trafik kazası nedeniyle meydana gelen ölümlerin yüzde 50 oranında azaltılması hedefi doğrultusunda Trafik Elektronik Denetim Sistemlerinin kullanımı Akıllı Ulaşım Sistemleriyle entegre bir şekilde yaygınlaştırılacaktır.

Demiryolu

• Hızlı tren ağı; Ankara merkez olmak üzere İstanbul-Ankara-Sivas, Ankara-Afyonkarahisar-Izmir, Ankara-Konya ve İstanbul-Eskişehir-Antalya koridorlarından oluşmaktadır. Plan dönemi sonuna kadar 393 km uzunluğundaki Ankara-Sivas ve 167 km uzunluğundaki Ankara (Polatlı)-Afyonkarahisar hızlı tren hatları işletmeye açılacaktır.

• Trafik yoğunluğuna bağlı olarak öncelik sırasına göre tek hatlı demiryolları çift hatlı hale getirilecektir; sinyalizasyon ve elektrifikasyon yatırımları hızlandırılacaktır.

• TCDD'nin yeniden yapılandırılması tamamlanacak, demiryolu yük ve yolcu taşımacılığı özel demiryolu işletmelerine açılacaktır. TCDD şebekesi yenileme ve bakım-onarım hizmetlerinin özel kesim eliyle yürütülmesi esas olacaktır. TCDD'nin kamu üzerindeki mali yükü sürdürülebilir bir seviyeye çekilecektir.

• Avrupa ile kesintisiz ve uyumlu demiryolu ulaşımının sağlanmasına yönelik teknik ve idari karşılıklı işbirlikleri düzenlemelerine uyum sağlanacaktır.

Havayolu

• İstanbul Yeni Havalimanının ilk etabı Plan dönemi sonuna kadar tamamlanacaktır; İstanbul'un uluslararası bir aktarma ve bakım-onarım merkezi olması desteklenecektir.

• Slot tahsisinde şeffaflık sağlanacak ve özel havayolu şirketlerinin pazara girişlerindeki engeller azaltılacaktır.

Denizyolu

• Artan dış ticaret taşımalarının Türk bayraklı gemilerle yapılabilmesini teminen filonun geliştirilmesi ve Türk bayrağının tercih edilmesi sağlanacaktır.

• Planlamalar doğrultusunda doğru yer, zaman ve ölçekte liman kapasiteleri hayata geçirilecek, limanların demiryolu ve karayolu bağlantıları tamamlanacaktır. Çandarlı Konteyner Limanı tamamlanacak, Mersin Konteyner Limanı ve Filyos Limanının yapımına başlanacaktır.

• Deniz emniyetine azami önem verilecek, Acil Müdahale Merkezleri ve yoğun limanlardaki Gemi Trafik Yönetim Sistemleri tamamlanacak, güvenli deniz izleme koridorları oluşturulacaktır.

• Liman yönetiminde dağınıklığın giderilmesini ve kamu tarafından belirlenecek politikaların her bir

Amaç ve Hedefler

Türkiye'nin lojistik bölgesel bir üs olması sağlanarak; lojistik maliyetin düşürülmesi, ticaretin geliştirilmesi ve rekabet gücünün artırılması temel amaçtır. Lojistikte ulaştırma, depolama, envanter yönetimi ve gümrükleme alt maliyetleri göz önünde bulundurularak, transit taşıma süresinin kısaltılması, hasarsız teslim oranının yükseltilmesi, güvenilirlik ve hız unsurları öne çıkarılarak müşteri hizmet düzeyinin artırılması hedeflenmektedir.

Yük ve yolcu ulaştırma hizmetlerinin etkin, verimli, ekonomik, çevreye duyarlı, emniyetli bir şekilde sağlanması; yük taşımacılığında, kombine taşımacılık uygulamalarının geliştirilerek demiryolu ve deniz yolunun paylarının artırılması, kalitenin ve güvenliğinin yükseltilmesi ve ulaştırma planlamasında koridor yaklaşımına geçilmesi esastır.

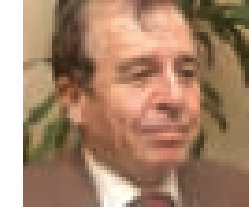
limanın ihtiyaçları da göz önüne alınarak uygulanmasını sağlayacak, Türkiye'ye uygun bir liman yönetim modeli hayata geçirilecektir.

Gümrük

• Gümrüklerin fiziki altyapısı iyileştirilecek, bilgi teknolojilerinin kullanımı ve tek pencere uygulaması yaygınlaştırılacak, gümrük işlemleri hızlandırılacak ve etkinleştirilecektir. İkili gümrük anlaşmaları ile gümrük işlemleri azaltılacak, tek durakta kontrol-ortak kapı kullanımı projeleri tamamlanacaktır.

Posta piyasası

• Posta piyasasının serbestleştirilmesi sürecinde etkin düzenleme ve denetim yoluyla posta sektöründe rekabetçi bir piyasa oluşturulacaktır. ■



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Trafik düzeni sizi de rahatsız ediyorsa..!

Mevcut trafik düzeninden şikayetçi olmayanlar, buna ilişkin düşünce ve önerilerinin yer alacağı bu yazıyı okuyabilirsiniz.

5 Temmuz 2012 günü gazetelerde, polis sorumluluk alanındaki 2011 ve 2012 yıllarına ait ölümlü ve yaralanmalı trafik kazası sayıları, bu kazalardaki can kayıpları ile para cezası rakamları karşılaştırmalı olarak yer aldı.

Kesilen cezalarda önemli artış var. Ancak bana göre, bu dahi yapılan denetimlerin daha yeterli olduğunu göstermiyor; çünkü aynı dönemde ölümlü ve yaralanmalı kaza sayısı da önemli oranda artmış. Bu bile tek başına kötü trafik düzenimizin göstergesi. Neyse ki bu kazalardaki ölüm sayısı artmıyor, sabit kalmış. Ancak yaralı sayısı yükselmiş. Tabii, ölümlü ve yaralanmalı olmayanlarla birlikte toplam kaza sayısının arttığını ve bunun sonucunda büyük maddi kayıp yaşadığımızı da belirtelim. Hiç şüphesiz ki bu kayıplar kötü trafik düzeninin ürünü.

İki tür kayıp söz konusu...

Kötü trafik düzeninin sonuçlarını iki grup altında toplayabiliriz. Birincisi; yukarıda adı geçen trafik kazaları ve bunların doğurduğu kayıplardaki artışlar; tabii, can ve mal kaybı olarak. İkinci kayıp türü zaman kayıpları... Her ne kadar trafik kazaları da yolların kapanmasına ve zaman kayıplarına yol açsa da kaza dışındaki trafik yığılması ve tikanıklıklar nedeniyle çok önemli zaman kayıpları yaşanıyor.

Her türlü zaman kaybı insanlarda iş gücü kaybı getiriyor. Bunun ötesinde insanların beden ve ruh sağlığına olumsuz etkileri oluyor. Tıkanan yollarda kavgaya kadar varan problemleri görebilirsiniz. Bunun ötesinde zaman kayıpları, artan akaryakıt tüketimi, artan taşıt eskimesi, ticari taşıtlardan daha az yararlanma nedeniyle daha fazla taşıta ihtiyaç duyma ve bunlara bağlı çevre zararlarını getirebiliyor. Sonuçta önemli ekonomik ve sosyal kayıplar söz konusu.

Kentinde zaman kaybı

Şehirlerarası yollarda kazalar ve buna bağlı can ve mal kayıpları zaman kayıplarının önüne geçerken şehiriçi yollarda zaman kayıpları çok daha dikkat çekici olabiliyor. Şehirlerarasında yolların miktar olarak yetersizliği daha az hissedilirken yol kalitesine ilişkin sorunlar kayıplarda daha etkili. Şehiriçindeyse yolların fiziki yetersizliği daha önemli. gerek şehirlerarası gerekse şehiriçi yollarda yol yetersizliklerini fiziki miktarların durumu ve mevcut fiziki imkanların kötü kullanımı şeklinde ayırabiliriz.

Yolların fiziki imkanlarının kötü kullanımı bakımından araçların yolları seyahat amaçları dışında duraklama ve park etmeleri özellikle de şehiriçi yollarda çok önemli. Sayın Ege Cansen'in 3 Temmuz 2012 tarihli Hürriyet gazetesindeki konuya ilişkin yazısında "Park yasağı şehiriçi trafik düzeninin esasıdır" demesi bence çok yerindedir.

Yollar işgal altında

Pek çok yolun en sağ şeridinin park amaçları için kullanıldığını ve bunun şerit yani kapasite kaybı yarattığını biliyoruz. Bunun yanına içinde sürücü bulunur şekilde veya flaşörler yakılarak sürücüsüz biçimde ikinci şeridin park veya duraklama amaçlı işgali ekleniyor. Esnaf, yüklem-boşaltma, onarım gibi işlerini yollar üzerinde görebiliyor. Yollardaki otobüs durakları hak sahibi otobüsler tarafından kötü kullanılıyor. Aynı duraklar taksilerin veya başka bir taşıtan gelecek yolcusunu bekleyen otomobillerin işgali altında. Bazen bu uygulama duraklamayı aşan park boyutuna gelebiliyor. Otobüsler ve diğer taşıtlar bu işgalden sonraki bir şeridi daha kapatarak işlerini yapıyorlar. Uzun uzun anlatmaya gerek yok; çünkü bunu herkes biliyor, görüyor. Bu nedenle ben, Sayın Ege Cansen'in tezini "sheriçi trafik düzeninin esası, park ve duraklama düzeni ile yasaklardır" şeklinde genişletmek istiyorum.

Tercih sizin...

Yol yetersizliklerinin giderilmesinde yeni yol yapımı yanında yollardaki araç sayısının azaltılması ve mevcut yollardan etkin faydalanma çok önemli. Burada etkin faydalanma kapsamında park ve duraklama konusunda nasıl davranılması sorusu aklımıza geliyor. Ya yolun etkin kullanımını engelleyen park yasağı ve uzun süreli duraklama yasağı ihlallerini önleyeceksiniz ya da yeni yol, köprü, düzenleme masallarına aldanıp bu tikanıklıkları yaşamaya razı olacağız. Birincisinden yana olan ben, buna ilişkin iki öneri sunmak istiyorum.

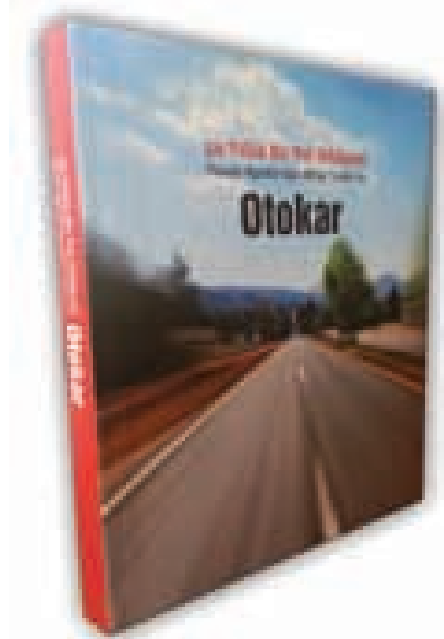
Belediyelere yetki

Eğer park yasağı ihlallerini önlemek, en azından azaltmak istiyorsak bu ihlalleri yapanların rahatsız olması pahasına buna ilişkin denetim ve cezalandırmaı arttıracamız. Bu yönde bir politika belirleyip uygulama yanında yeterli denetim imkanını da yaratacağız. Pek de bir nitelik gerektirmeyen park yasağı denetim ve cezalandırmaı konusunda belediyelere de yetki veren bir düzenleme çok belirleyici olacaktır. Böylece ülke genelindeki politikalarından bağımsız olarak her yerleşim birimi kendi politikasını belirleyip belediyesi eliyle bunu uygulayabilecek ve belediye seçimlerinde bu hususu da değerlendirecektir. Altyapıdan sorumlu makam, bunun kullanımından da sorumlu olacak, yeni yol ve/veya denetim tercinde bulunacaktır. Buna ilişkin ceza gelirlerinin yerel yönetimlere bırakılması hem etkinlik hem de belediye kaynak sağlayacaktır. Üstelik tartışılmakta olan kentçi trafiğin belediyelere devri konusunda önemli bir adım da atılmış olacaktır. Elektronik Denetim Sistemi (EDS) belediyeler tarafından kurulsa da bütün işlemler polis tarafından yapıp, kesilen cezaların cüzi bir kısmı belediye verilmekte; bu yanlışın da önüne geçilmeli. Bu öneride polisin yükü azalacaktır.

Ortak kazanç ve paylaşım

Bir başka husus; halk otobüsü, minibus, taksit gibi ticari taşıma araçlarının trafik düzenini bozmak (taksitler için trafide gereksiz çıkma dahil) pahasına kazanç elde etme düzeninin bitirilmesi. Bu da ortak yönetim altında ortak kazanç ve paylaşım esaslı çalışmalıdır. Böylece hem yollardaki ticari araç sayısı azalacak hem de gereksiz bekleme ve işgaller yoluyla trafiğin engellenmesi durumu önemli ölçüde ortadan kalkacaktır.

Mevcut durumdan menfaati olanlar ile bu durumdan şikayetçi olmayanlar, yine de bu yazımı okumamış ve bu önerileri duymamış gibi yapabilirler. ■



Havali Apollo'dan Altay Tankı'na uzanan 50 yıllık yol hikayesi: Otokar

1963 yılında kurulan ve Türkiye'nin 50 yıllık tarihine tanıklık eden en köklü otomotiv şirketlerinden Otokar, hayallerinin peşinden koşan bir avuç azimli insanın imkansızlıklarla mücadele ederek geldiği noktayı bir kitapla kalıcı hale getirdi.

60'lı yıllarla başlayan sanayileşmeyle birlikte şehirleşme de büyük ivme kazandı. Bu, aynı zamanda demiryolu dışında ulaşım isteğini ve bir seçeneği doğurdu: şehirlerarası otobüsler.

Bir terzi çıktı karşımıza

Otokar, İzzet Ünver'in kurduğu Otobüs Karoseri Sanayi'nin ilk üretimi olan Magirus'larla hayatımıza girdi. Bir terzi olan İzzet Ünver, aynı dönemde holdingleşen Koç Grubu ile birleşince daha bir güçlü olarak katkı sundu ülkenin sanayileşmesine...

Otokar, kuruluşunun 50'nci yılında, Türkiye'nin de gelişimiyle bağlantılı olarak nereden nereye geldiğini anlatan bir kitap yayımladı: "50 Yıllık Bir Yol Hikayesi, Havali Apollo'dan Altay Tankı'na Otokar".

Otokar Kurumsal İlişkiler Sorumlusu Beril Gönüllü'nün proje koordinatörlüğünde yürütülen YKY'nin deneyimli ekibi tarafından kotarılan, çalışma ile ortaya çıkan büyük boylu kitap hem içeriği hem de görselliğiyle önemli bir belge. ■

**YENİ OTOKAR TEMPO
KAZANÇTA YENİ TEMPO**

Yeni Otokar Tempo hem uygun fiyatıyla kazandığınız hem düşük yakıt tüketimiyle kazancınızı artırıyor. Siz de bir Tempo alın, yola kârlı çıkın...

50
Yıl
Otokar

Koç
www.otokar.com.tr

Ford Otosan'dan mülki hakları kendilerinde bulunan

Yeni Ecotorq Motor için 100 milyon dolar yatırım

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen ve mülkiyet hakları tamamen kendilerine ait yeni Ecotorq motorların üretimi için yatırım kararını açıkladı.

Gelecek yıllarda Avrupa ve Türkiye'deki regülasyonlar gereği uygulanacak olan Euro 6 emisyon standartlarına uygun olarak üretilen yeni Ecotorq motor için ağır ticari, sanayi ve marin uygulamalarını içeren geniş kullanım alanı hedeflediklerini kaydeden Yenigün, "Fikri mülkiyet hakları yüzde 100 Ford Otosan'a ait yeni Ecotorq motorumuz, Ford Otosan ve Türkiye için büyük önem taşıyor. TÜBİTAK Ar-Ge ve Ürün Geliştirme Teşviği ile Ekonomi Bakanlığı'ndan motor yatırım teşviği almak için başvurduğumuz yeni Ecotorq motorumuz, 100 milyon doların üzerinde bir yatırımla hayata geçirilecek" dedi.

Yeni Ecotorq motorun Euro 6 emisyon standartları ile 2 yıl içinde devreye girmesini ve kullanılmasını planladıklarını belirten Yenigün, bütün çalışmalarında ağır ticari vasıta işine önem verdiklerini, hedeflerinin artık Ecotorq'un tek bir motor değil bir motor ailesi formatına girmesi ve gerek Türkiye'de gerekse yurt dışında bu aile olarak işlem görmesi olduğunu kaydetti.

Ticari araç üretim merkezi

Ford Otosan'ın İnönü Fabrikası'nın, birçok kalite ödülüyle dünyaya ihracat yaptığını ve bu fabrikada hafif ticari modellerde kullandıkları Duratorq ve Cargo modellerinde kullandıkları Ecotorq motorları ürettiklerini anlatan Yenigün, mühendislik çalışmalarını konseptten üretime kadar Ford Otosan'a ait Ecotorq motorlarından bugüne kadar 120 bin adetten fazla ürettiklerinin, Duratorq motorların üretim adedinin ise 350 bini geçtiğini bilgisini verdi: "1959 yılında montaj tesisi olarak başlayan Ford Otosan, satış ve pazarlama misyonunun yanı sıra 54 yıllık geçmişinin getirdiği gelişim ve

değişim ile büyük Ar-Ge şirketi ve mükemmel üretim kabiliyetine sahip büyük bir sanayi kuruluşu kimliği kazandı. Bugün, Ford Otosan artık Ford'un Avrupa'daki ticari araç üretim merkezi, Ford'un dünyadaki ağır ticari araç geliştirme ve üretim merkezi, Ford'un dünyadaki en büyük 3 Ar-Ge merkezinden biri, Ford'un dizel motorlarının geliştirilmesi ve kalibrasyonunu yapan merkez, 11 yıldır üst üste otomotiv pazar lideri, sadece iç pazarda değil ihracat pazarlarında da kamyon satış ve satış sonrası için kendi bayi ağını kurmuş güçlü bir şirket, 110 bin araç kapasiteli yeni üçüncü ticari araç üretim fabrikası olan Yeniköy tesisini kurarak yatırımlarına devam eden bir şirket ve ihracatta Türkiye'nin ikinci büyük, sektörünün ise lider kurumudur."

Teknoloji ihracı

Ford Otosan'ı geleceğe güçlü Ar-Ge yapısının taşıyacağına işaret eden Yenigün, sürdürülebilir iş yapısı çerçevesinde, fikri mülkiyet hakları yüzde 100 Ford'a ait projeler, yüzde 50 Ford'a yüzde 50 Ford Otosan'a ait projeler ve yüzde 100 Ford Otosan'a ait projeler olmak üzere üç tip proje yönetimi gerçekleştirdiklerini anlattı. Yenigün, "Türkiye ekonomisine ve istihdama katkıda bulunulurken lisans



Haydar Yenigün

haklarıyla kazanç elde ediliyor. Teknoloji lisans anlaşmaları ile ayrıca global arenalarda yolumuz ve önümüz açılıyor. Geliştirip ürettiğimiz Cargo kamyonları için

Ford ile 2010 yılında imzaladığımız global Cargo anlaşması bunun önemli bir örneğidir.

Lisans anlaşması

Yapılan anlaşma ile Ford Otosan, fikri mülkiyet haklarına sahip olduğu Ecotorq motorlarının, JMC markalı araçlarda kullanılmak üzere Çin'de üretilmesine izin veriyor. Lisans anlaşması ilk üretimin gerçekleşeceği 2016 yılından itibaren 12 yıl süreyle geçerli olacak ve anlaşma kapsamında ürün başına 150 avro ile 190 arasında değişen bir lisans ücreti alacak olan Ford Otosan 1 milyon avroluk lisans bedelini de avans olarak alacak. Satış-pazarlama, üretim, ihracat, Ar-Ge ve onun ötesinde teknoloji lisans anlaşmaları ile mühendislik ihracat eden bir kurum olarak global anlamda çitimizi yükseltmeye devam ediyoruz. Bugüne kadar ürettiğimiz Duratorq ve Ecotorq motorlara bugün bir yenisini daha eklemenin hakkı gururumuz yaşıyoruz."

Yenigün, Ford Otosan artık bir teknoloji şirketi olduğunu dile getirerek, 2 bin 240 beyaz yakalı çalışanın önemli bir bölümünü oluşturan 1.780 mühendisin 1.240'ının sadece Ar-Ge özelinde çalışmalarını sürdürdüğünü, bu rakamın Ford Otosan'ın bu yoldaki kararlılığının önemli bir göstergesi olduğunu da sözlerine ekledi.



Ford Otosan İnönü Fabrikası

Brisa, uzun yol şoförlerinin yanında

Göz muayenesi, beslenme ve stres yönetimi desteği

Brisa'nın Lassa markası ile Mayıs'ta başladığı ve 45 farklı noktayı ziyaret ederek 15 Temmuz'da İstanbul'da sona erecek "Yola Sağlam Çık" projesi kapsamında uzun yol şoförlerine sağlıklı beslenme ve sağlıklı yaşam konularında eğitim veriliyor.

Brisa'nın Lassa markası ile uzun yol şoförleri için hayata geçirdiği "Yola Sağlam Çık" adlı sosyal sorumluluk projesine dair bilgi ve gelişmeleri paylaşmak amacıyla düzenlenen toplantıda, Brisa Ticari Ürünler

Pazarlama Direktörü Zeki Bilsel, ticari ürünler pazarının sene başından bu yana geçen seneye oranla ortalama yüzde 12 büyümeye kaydettiğini söyledi.

Kaplama pazarının da mevcut şartlar altında bu sene içinde yüzde 25 civarında büyümesinin beklendiğini ifade eden Bilsel, Brisa'nın kendisi için stratejik öneme sahip olan uzun mesafe, bölgesel ve inşaat/hafriyat segmentlerinde liderliği elinde bulundurduğunu dile getirdi.

Pazarın gidişatı olumlu

Brisa'nın filolara yönelik ürün ve hizmetler bütünü "Profleet" ile filoların operasyon maliyetlerinde maksimum tasarruf sağlanmasına yönelik sürdürülebilir filo yönetim çözümleri sunduklarını anlatan Bilsel, Türkiye'nin dünyanın önde gelen lojistik üssü olma hedefine ulaşabilmesi için büyüyen pazarda filoların ihtiyaçlarının çok iyi belirlenmesi gerektiğini kaydetti.

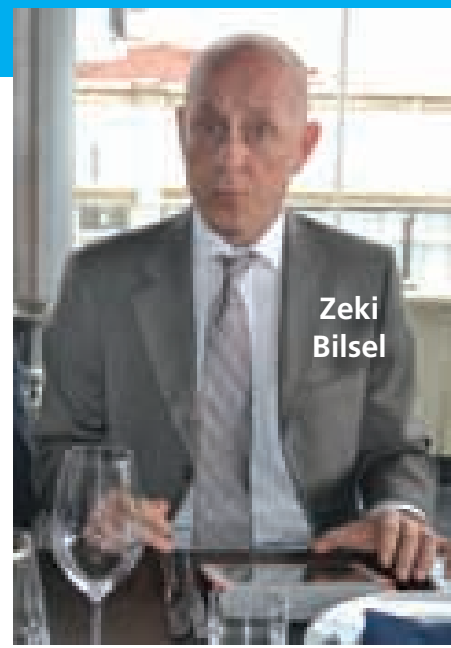
Bu noktada Brisa'nın, cirosunun yüzde 50'lik kısmını oluşturan ticari ürünler segmentine sunduğu yeni ürün ve hizmetlerle devreye girdiğini ifade eden Bilsel, yük taşımadan dayanıklılık ve performansa, yakıt tasarrufundan kaplama ve yol yardımına kadar birçok farklı alanda ürün ve hizmet beklentisi içinde olan filoların Brisa'nın çözüm ortaklığından faydalandığını söyledi.

Kış lastiği kullanımının Türkiye'de şu anda yerini bulduğuna işaret eden Bilsel, bünyelerinde bulunan lastik kaplama şirketi Bandag'ın kaplama pazarının yüzde 35'ine sahip olduğunu belirtti.

"Gözümüz Yolda"

Lassa markası ile "Yola Sağlam Çık" projesi altında farkındalık ve katma değer yaratmaya çalıştıklarını ifade eden Bilsel, projede ilk olarak 2011 yılında "Gözümüz Yolda" alt mesajı ile yola çıktıklarını, bu kapsamda uzun yolda seyreden ağır vasıta sürücülerine göz muayenesi yaptıklarını ve onların görüş kalitesinin trafikte emniyetle bağlantısı konusunda eğitim verdiklerini anlattı.

Bu yılın mayıs ayında başlayıp 15 Temmuz'da İstanbul'da sona erecek ve 45 farklı noktayı ziyaret edileceği yeni kampanya kapsamında ise uzun yol şoförleriyle bir araya gelen uzmanların sağlıklı beslenme ve sağlıklı yaşam konularında eğitim verdiklerini anlatan Bilsel, "Bu sene, şoför arkadaşlara yol beslenmeleriyle ilgili önerilerde bulunuyoruz, araç kullanırken veya dinlenirken yapacakları basit fiziksel hareketlerle kan dolaşımını hızlandırarak yorgunluğu ve uyku halini uzaklaştırmalarını sağlıyoruz... Projede görevli uzmanlar, trafikte konsantrasyon bozukluğuna, yanlış kararlara, kavgalara ve en nihayetinde trafik kazalarına yol açan stres sorununa da eğitimlerde yer veriyor. Stresle başa çıkmanın ve öfkeyi kontrol altında tutmanın yolları sürücülere anlatılacak



Zeki Bilsel

yolların daha güvenli hale gelmesine de katkı sağlamış oluyor" dedi. Güvenli araç kullanımını sağlamayı hedeflediklerini açıklayan Bilsel, her durakta ortalama 110 uzun yol şoförünün ziyaret ettiği "Yola Sağlam Çık" etkinliği çerçevesinde yapılan ölçüm, test ve değerlendirmelerden faydalanan sürücülere, kendilerine özel tavsiyelerin de yer aldığı bir sağlıklı yaşam rehberi hediye edildiğini de bildirdi.



Uzun yol şoförlerine eğitim

Yüzde 13'lük vergi indirimi için online kayıt ol.

DKV Box, yol vergisi indirimi sağlıyor

Fransa'da Ekim 2013'te yürürlüğe girecek yeni Ulusal Yol Vergisi'nde yüzde 13 indirim sağlayan DKV Box sistemine kayıtlar başladı. Uluslararası alanda taşımacılık yapan şirketler için önemli maliyet avantajı sağlayacak uygulamadan, tüm DKV Kart kullanıcıları yararlanabiliyor.

Fransa'da Ekim 2013 itibariyle uygulamaya konması beklenen Ulusal Yol Vergisi (Ecotaxe), 3,5 ton ve üzerinde yük taşıyan turlar için otoyal kullanımında yeni bir vergilendirme getiriyor. Ecotaxe için geliştirilen ve yüzde 13'e varan indirim sağlayacak DKV Box; otoyal, köprü, tünel ve duble yol kullanımlarında geçerli olacak.

Online kayıt alınmaya başlanan DKV Box uygulamasında, Almanca, İngilizce, Fransızca, İtalyanca, İspanyolca, Lehçe, Çekçe ve Flamanca dil seçenekleri bulunuyor. Uygulamadan yararlanmak için, tüm kayıt bilgileri girildikten sonra, kayıt belgesinin imzalı çıktısı alınarak bulunulan ülkedeki DKV merkezine gönderilmesi gerekiyor. ■

CEVA Türkiye'ye yeni CFO

Kadir Kaan Kahveci, CEVA Türkiye ve BAMECA (Balkanlar, Afrika, Orta Doğu ve Orta Asya) Bölgesi CFO'su oldu.



Kadir Kaan Kahveci, CEVA'ya Türkiye ve BAMECA CFO'su olarak atanmadan önce Yıldız Holding Uluslararası Operasyonlar CFO'su idi. İş hayatına 1998 yılında Lafarge Türkiye'de başlayan 1977 doğumlu ve Marmara Üniversitesi İşletme Fakültesi mezunu Kahveci son olarak Finans ve IT Başkan Yardımcısı olarak görev aldı. 2010 yılında Bunge Türkiye Ülke CFO'su ve Operasyon Direktörü görevinde bulundu. ■

TLS Global, İzmir'de Bölge Müdürlüğü açtı

Kurulduğu günden bu yana istikrarlı bir büyüme çizgisi içindeki TLS Lojistik bünyesinde faaliyet gösteren TLS Global, on yıldır aktif olarak yer aldığı İzmir'de, Uluslararası Hizmetler Bölge Müdürlüğü'nün açılışını yaptı. Bekir Kalkan, bu birimin başına getirildi.

TLS Global, Balkanlar, Afrika ve Ortadoğu'ya coğrafi yakınlığıyla doğal bir lojistik üssü konumuna taşınan İzmir'de açtığı müdürlükle havayolu ve denizyolu taşımacılığında pazardaki payını artırmayı hedefliyor.

Şirket, İzmir Uluslararası Bölge Müdürlüğü ile 2014 yılının sonuna kadar havayolu ve denizyolu taşımacılığında bölgenin en güçlü lojistik şirketi olmayı hedefliyor. ■

Castrol-Ford Otosan işbirliğinde yenilik

Türkiye madeni yağ pazarının lider markası ve üreticisi Castrol, Ford Otosan ile süregelen teknolojik işbirliklerine bir yenisini ekledi. 60 yıldır faaliyet gösterdiği Türkiye pazarında otomotivden havacılığa, endüstriden denizcilik sektörüne birçok alanda araştırma ve teknolojiye yaptığı yatırımlarla ön plana çıkan Castrol, ağır vasıta ve ticari araçlar için Ford Otosan'ın katkılarıyla geliştirdiği Enduron madeni yağ serisiyle bakım maliyetlerini yarı yarıya varan oranlarda azaltmayı başardı.

Castrol, Enduron Low Saps 10W-40 ile yağ değişim aralığı tam 2 katına çıkardı. Birlikte gerçekleştirilen laboratuvar ve saha çalışmalarının ardından Castrol Enduron'un Ford Cargo motorlarını yaklaşık 60 bin km boyunca güvenle koruduğu kanıtlandı. Servis aralığının 2 kat uzaması ile Ford Cargo kullanıcıları hem zamandan hem de paradan yarı yarıya tasarruf sağlayacak.

Castrol Türkiye ve Hazar Bölgesi Direktörü Kerim Kermen, "Castrol Enduron Low Saps 10W-40 ile yağ değişim aralıkları 2 katına çıkarken bakım maliyetlerinde yüzde 50'ye varan oranlarda azalma oldu" dedi. ■



Mercedes-Benz Türk'ten

Sertel Lojistik'e 100 Axor



Mercedes-Benz Türk, 1993 yılında Denizli'de kurulan Sertel Lojistik'e 100 adet Axor 1840 teslimatı gerçekleştirdi. Halihazırda Mercedes-Benz araçlarla lojistik sektöründeki faaliyetlerini sürdüren Sertel Lojistik, yeni satın aldığı Mercedes-Benz kamyonlarla hem filosunu gençleştirdi hem de filosundaki toplam araç sayısını artırarak taşımacılık sektöründeki yükselişini sürdürdü.

Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv tarafından yapılan bu büyük satış kutlamak üzere Mercedes-Benz Türk A.Ş. Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat törenine Sertel Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sert ve Yönetim Kurulu Üyesi Abdullah Sert, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den ise Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır, Kamyon Filo

Satış Müdürü Alper Kurt ile Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Dinçer, İstanbul Genel Müdürü Cem Aşık ve İzmir Genel Müdürü Turan Dik katıldılar.

Süer Sülün, Sertel Lojistik ile sürdürülen işbirliğinden dolayı şirketin mutluluğunu dile getirirken, Sertel Lojistik'in yeni araç alımında Mercedes-Benz Türk'ün sağladığı servis, finansman ve sigorta hizmetlerinin de etkili olduğunu vurguladı. Bu yeni satış anlaşmasının yıllardır birlikte çalışmaktan duyulan memnuniyetin bir sonucu olduğunu belirten Sülün, yeni Mercedes-Benz Axor kamyonların Sertel Lojistik'e bol kazançlar getirmesini temenni etti.

Sertel Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sert tören sırasında yaptığı konuşmada, Sertel Lojistik olarak karayolu taşımacılığı ve lojistik hizmetlerini sürdürürken Mercedes-Benz'in yeni Euro 5

standartlarındaki kamyonları sayesinde daha da güçleneceklerine inandıklarını dile getirdi. Sert aynı zamanda Mercedes-Benz Axor araçların sağladığı yüksek hacimli taşıma kapasitesi ve düşük yakıt sarfiyatı ile hem daha rekabetçi hem daha çevreci bir şirket

olacaklarını da belirtti.

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ise konuşmasında, Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv Türk A.Ş.'ye bu büyük satışı başlarından dolayı teşekkürlerini iletti ve

Mercedes-Benz Türk'ün kamyon grubunda yıllardır sürmekte olan tartışmasız liderliğinin bu satışla daha da güçlendiğini, Mercedes-Benz kamyonların lojistik sektöründeki büyük filoların tercihi olmaya devam ettiğini sözlerine ekledi. ■



DHL Supply Chain'den özel depo

Sağlık, teknoloji, perakende, tüketici ürünleri, otomotiv, kimya ve sanayi gibi sektörlerdeki uzmanlığıyla şirketlere rekabet avantajı sağlayan DHL Supply Chain Türkiye, perakende ve teknoloji sektörlerine hizmet vermek üzere inşa ettiği Esenyurt 3 deposunun açılışını gerçekleştirdi. Esenyurt'ta konuşlanan 20 bin metrekarelik yeni tesisi, İstanbul'a olan yakınlığıyla perakende ve teknoloji sektörlerinin lojistik ihtiyaçlarına çok hızlı yanıt verecek. Şirket böylece depolama kapasitesini de artırarak toplam depolama alanını 400 bin metrekareye çıkardı. Tesisin tamamı faaliyete geçtiği zaman bulunduğu bölgede 200 kişiye istihdam sağlayacak.

DHL Supply Chain Türkiye Genel Müdürü Hakan Kırmızı, "Sektörlerin dünya klanlarında rekabet edebilmesi için yatırımlarımıza devam ederek, Esenyurt'ta açılan yeni tesisimizde müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel optimal çözümler sunacağız" dedi. ■



ABC Taşımacılık, DAF ve TIRSAN'la büyüyecek

ABC Uluslararası Taşımacılık 50 adet DAF XF105.460 Optimizer ve 60 adet Yeni Nesil Brandalı Maksima Plus Semi-Treyler'ini TIRSAN Treyler AŞ Samandıra Genel Müdürlüğü'nde düzenlenen törenle teslim aldı.

TIRSAN bayisi DAF-TIRSAN Otomotiv'in gerçekleştirdiği satışın teslimat törenine TIRSAN Treylar A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, ABC Uluslararası Taşımacılık A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ergün Bilen ve DAF-TIRSAN Otomotiv Filo Satış Yöneticisi Ertuğrul Erkoç katıldı.

TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, ABC Uluslararası Taşımacılık ile uzun yıllardır devam eden işbirliğinin devam etmesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi. ■



Kässbohrer' den Mertcan Nakliyat'a yatay silobas

Mertcan Nakliyat'a satışı yapılan 6 adet Kässbohrer Yatay Silobas teslimatı Adapazarı fabrikada yapılan törenle gerçekleştirildi.

Mertcan Nakliyat'ın yetkilisi Ceyhan Can, DAF-TIRSAN Otomotiv Filo Satış Yöneticisi Ertuğrul Erkoç ve DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Temsilcisi Ahmet Oğuz'un katılımı ile gerçekleşen törende, Ceyhan Can Kässbohrer markasını tercih etme nedeninin bugüne kadar TIRSAN ürünlerinin kalitesinden duyduğu memnuniyet olduğunu belirtti. Filosunda 38 adet TIRSAN Treylar bulunan Mertcan Nakliyat, filosundaki araç sayısını yıl sonuna kadar 50'ye çıkarmayı hedefliyor. ■



Bakanlıktan uluslararası taşımacılara UBAK Belgesi uyarısı yapıldı

Form numarası girilecek

Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'na yapılan uyarıda şunlar yer aldı: UBAK Belgesi ile yapılan taşıma bilgilerinin U-Net Otomasyon sistemine sağlıklı bir şekilde iletilmesini teminen; yerli geçiş belgeli geçiş ekranına belge dağıtım form numarasının girilmesi U-Net Otomasyon sistemine sağlıklı bir şekilde iletilmesini teminen; yerli geçiş belgeli geçiş ekranına belge dağıtım form numarasının girilmesi uygulaması U-Net otomasyon sistemi üzerinde 15.07.2013 tarihinden itibaren zorunlu hale getirilecektir. Bu tarihten itibaren taşımacı firmaların geçiş belgesi ile yaptıkları geçiş işlemlerinde dağıtım formlarını gümrük personeline ibraz ederek, form numaralarının U-Net otomasyon sistemine işlenmesini sağlamaları büyük önem arz etmektedir. ■

Lastiklerinizi biz yönetelim, filonuzu siz!

Filonuzunuzu özel saha çalışmaları, lastik incelemeleri, eğitimler, tamir, kaplama, dış açma ve koruyucu bakım uygulamaları gibi hizmetleri içeren Profleet-Ideal Ömür Yönetimi'yle, lastiklerinizden en yüksek ömür performansını almanıza yardımcı olalım. Biz lastiklerinizi yönetirken, siz işinize odaklanın.

BRIDGESTONE

Dandog

LASSA

SA

Borusan Lojistik'in araçları

Michelin Filo Çözümleri'ne emanet

Tüm Avrupa'yı kapsayan ve lastikle ilgili 360 derece hizmet içeren Michelin Filo Çözümleri, 2010 yılından bu yana Türkiye'deki lojistik şirketleri için de hizmet veriyor. Müşteriye yönelik olarak tüm hizmet kademelerinde tek bir muhatap sağlayan Michelin Filo Çözümleri, filoların elverişliliğini optimize edip, operasyonel maliyetlerini düşürerek işletmelerin lastik yönetimini kolaylaştırıyor.

Michelin Filo Çözümleri'nden hizmet alacak olan Borusan Lojistik, Michelin'in yenilikleri, deneyimi ve Avrupa ve Türkiye genelindeki geniş hizmet ağından faydalanacak. Anlaşma kapsamında Borusan Lojistik için, özel olarak hazırlanmış olan lastik yönetimiyle Borusan lojistik filosundaki araçların lastiklerinin bakımı, kaplanması ve dış açma işlemleri yerine getirilecek. Yakıt tasarrufu için tasarlanan Michelin ve Recamic lastikleri



sayesinde yol tutuş, aşınma performansından ödün vermeksizin yuvarlanma direncinde yüzde 20 düşüş sağlıyor. Minimize edilmiş karbondioksit emisyonu ve doğru lastik yönetimi ile en çevreci çözümü sunan Michelin, bu

özellikleri ile müşterilerin tercihi oluyor.

Konuyla ilgili açıklama yapan Michelin Filo Çözümleri Avrupa Direktörü Antonio Crespo, "Türkiye'de başlattığımız hizmetimizde iş ortaklarımızın sektörünün lider şirketlerinden Borusan Lojistik ile yapmaktan gurur duyuyoruz. Michelin'in teknolojik liderlik ve yenilikçiliğiyle Borusan Lojistik'e destek verecek olmaktan mutluyuz" dedi. ■



Shell Eco Marathon heyecanını paylaşanlara özel kutlama ve ödül

Gençleri geleceğin yakıt alternatifleriyle çalışan araçları geliştirmeye teşvik etmek ve verimlilik konusuna dikkat çekmek için her yıl düzenlenen Shell Eco-marathon yarışmasına Türkiye adına katılan ekipler ve organizasyona destek verenler, Shell Türkiye'nin düzenlediği özel kutlamada bir araya geldi.

Ev sahipliğini Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem'in yaptığı gecede, Mayıs ayında Rotterdam'da yapılan 29. Shell Eco-marathon'da Türkiye'yi temsil eden 13 takım üyeleri, Türk ekiplerin lojistik sponsorluğunu üstlenen Alışan Group Yönetim Kurulu Başkanı Ertuğrul Alışan, Alışan Group Operasyonlar Koordinatörü Jan Devrim, ve Shell yöneticileri yer aldı.

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, Türk takımlarına verdiği destek nedeniyle Alışan Group Yönetim Kurulu Başkanı Ertuğrul Alışan'a teşekkür plaketi sunarken, Shell Eco-marathon'a katılan takımlara da ödülleri verildi. Organizasyona katılan öğrenciler ise Alışan Group Operasyonlar Koordinatörü Jan Devrim'e teşekkür plaketi verdi.

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, yaptığı konuşmada enerji verimliliğinin dünyanın en önemli gündem maddelerinden biri olduğunu belirterek şunları söyledi: "Ar-Ge çalışmalarına yılda 1 milyar doları aşkın kaynak ayıran Shell, 'Akıllı Ulaşım' yaklaşımı ile enerjinin verimli kullanımını teşvik ediyor, akıllı ürünler geliştiriyor. Shell Eco-marathon organizasyonu da, bu yaklaşımın en köklü ve etkin örneklerinden biri. Her yıl Shell Eco-marathon'a katılan binlerce öğrencinin yarattığı bilgi birikimi, gelecekte enerjinin daha verimli kullanılması için büyük bir kaynak oluşturuyor ve kamuoyunda bu konudaki farkındalığı artırıyor."

Alışan Group Yönetim Kurulu Başkanı Ertuğrul Alışan'da yaptığı konuşmada, "Shell Eco-Marathon'a bir kez daha katkı sağlamaktan onur duyuyoruz. Sürdürülebilirlik gündemi içerisinde en önemli başlıklardan birisi olan enerji konusuna temas eden bir etkinlik olması sebebiyle; Shell Eco-Marathon'a katılan gençlerimize uluslararası bir platformda destek verebilmenin gururunu yaşamaktayız" dedi.

Shell Eco-marathon

Shell Eco-marathon her sene Avrupa, Amerika ve Asya kıtalarında öğrenci takımları arasında düzenlenen uluslararası nitelikli bir yarışma. Shell Eco-marathon Avrupa kapsamında, 24 ülkeden 16-25 yaş arasındaki geleceğin mühendisleri ve bilim adamları kendi tasarladıkları ve ürettikleri araçlarla yarışıyor. Yaratıcı tasarımları ve teknik bilgileri sayesinde 1 kWh ya da 1 litre yakıt ile en uzak mesafeye kat eden takımlar ödüllendiriliyor. ■

Avrupa FIA 2013 Kamyon Yarışlarında

Goodyear 9 yıldır tercih ediliyor

Goodyear, Avrupa Kamyon Yarış Şampiyonası'na 9 yıldır lastik tedariki sağlıyor. Bu sezon on ayak üzerinden gerçekleşecek olan şampiyona İtalya Misano'da 18 Mayıs'ta başladı. Goodyear tüm takımları sezon boyunca özel olarak üretilen Goodyear Kamyon Yarış lastikleriyle destekliyor.

FIA 2013 Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası için özel olarak tasarlanan ve geliştirilen Goodyear yarış lastikleri, "Federation Internationale de l'Automobile" (FIA) tarafından onaylanan tek örnek. Goodyear kamyon yarış lastikleri şampiyona boyunca tüm ayaklarda takımlara Goodyear tarafından sağlanıyor.

Goodyear lastikleri ve MAN marka kamyonları ile 2011, 2012 FIA Avrupa Kamyon Yarış Şampiyonu olan Jochen Hahn ile geçmiş şampiyon Antonio Albacete arasındaki son ana kadar süren ikili mücadele seyircilerin bu sezon da oldukça ilgisini çekecek.

2013 kamyon yarışları programı on yarıştan oluşan ve serinin tüm lastikleri Avrupa Kamyon Yarış serisi organizatörü TRO (Kamyon Yarış Organizasyonu) tarafından sağlanıyor. Her yarışta olan mobil atölyeleriyle, tüm katılımcı takımların lastiklerini takabilecek ve teknik destek sağlayabilecek özel bir ekibe sahiptir. FIA Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonasında yarışan tüm yarışmacılar Goodyear Kamyon Yarış lastiğini kullanıyor. Goodyear 2004 yılından bu yana kamyon yarış lastikleri üretiyor. Şu anda kullanılan, özellikle Avrupa'da yapılan kamyon yarışları için



tasarlanıp geliştirilen 315/70R22.5 adlı Goodyear Kamyon Yarış lastiği. Bu lastik, Goodyear laboratuvarlarında ve pistlerde geniş çaplı testler sonucunda geliştirildi. Goodyear Kamyon Yarış lastiği yalnızca özel kullanımın getirdiği zorlu teknik gereksinimleri karşılamakla kalmayıp, Goodyear ürünleri için uygulanan tüm mevcut kalite standartlarıyla ve Avrupa UNECE Regülasyonu 54 ile uyumlu.

2013 Kamyon Yarış Şampiyonası			
Yarış	Araba	Araba	Araba
1. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
2. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
3. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
4. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
5. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
6. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
7. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
8. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete
9. Yarış	Antonio Albacete	Jochen Hahn	Antonio Albacete

1984 yılında başladı.

Kamyon yarışı, 1984 yılında İngiltere'nin Donington Park alanında o kadar başarılı oldu ki; 1985 yılında FIA Avrupa Kamyon Yarışları Şampiyonası başlatıldı. Başlangıçta, yarışan kamyonlar normal yolda giden sıradan traktörlerdi, ancak kısa zaman sonra ciddi modifiyeler sayesinde güç çıkışları birkaç yüz beygirden 1000'ün üzerine çıktı. Kamyonların güvenli hale gelmesi ve emisyonlara katkı bir düzenleme getirmek için kısa sürede yönetmelikler getirildi. ■

Iveco'dan Filli Boya'ya 4 araç

Iveco'nun Diyarbakır'daki yeni yetkili satıcısı AK-CAN, Filli Boya'ya 3 adet Daily 70C17 panel van ve 1 adet Eurocargo 150E18 teslim etti.

Teslimatı gerçekleştiren AK-CAN Satış Müdürü Çetin Kızılgün, "Faaliyetlerimize başlamamızdan sadece 2 ay geçmiş olmasına rağmen böyle bir satış gerçekleştirmekten çok mutluyuz. Iveco 7 ton azami yüklü ağırlığa sahip panel van sunan dünyadaki tek marka. Bilindiği gibi kantar

kontrolleri çok yoğunlaştı bundan dolayı bu bölgede bu ürün çok ilgi görüyor. Filli Boya bölge dağıtıcısına hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Filli Boya bölge dağıtıcısı yöneticisi Yunus Kan, "Boya ağırlığı fazla olan yoğun bir madde, böyle bir ürünün nakliyesi için tonaja ihtiyacımız var. Daily 7 ton panel van bunu karşılıyor, ayrıca Eurocargo'da yaptığımız incelemelerde yakıt tüketiminin ve kalitesinin çok iyi olduğunu duyduk, bu yüzden tercihimizi Iveco'dan yana kullandık" diye konuştu. ■



Avrupa'nın şeref konuğu



Ekol Lojistik, intermodal taşımacılıktaki başarılı faaliyetleri ile onurlandırılmaya devam ediyor. Tren işletmeleri RTC, EMT (Paris) terminalinden kaldırdığı 1000. trenini 28 Haziran Cuma günü özel bir törenle Trieste Limanı'nda kutladı. EMT Terminal, tren işletmeleri RTC ve Trieste Limanı'nın ortak düzenlediği bu törene, Trieste çıkış tren seferlerinin yüzde 90'dan fazla hacmine sahip olan Ekol, özel olarak davet edildi.

Trieste Liman Başkanlığı, Liman

Komitesi'nin katıldığı ve Ekol'ün özel davetli olarak yer aldığı bu törende 1000. trene özel sembolik bir tren yüklemeye-boşaltma gösterisi yapıldı. Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Musul "En kaliteli hizmeti verebilmek amacıyla önemli yatırımlara imza attık. Bu sayede Avrupa'da lojistik denince akla gelen en önemli markalardan biri olduk. İtalyan tren işletmeleri RTC'nin, Parisi Terminali'nden kaldırdığı 1000. trenin şeref konuğu olmamız doğru işler yaptığımızın göstergesidir. ■

Petrol Ofisi, Türkiye turunda uzun yol şoförlerini Ağır Vasıtalara Özel Maximus'la tanıştırıyor

Petrol Ofisi'nin yağ oranında yüzde 50'ye varan daha az eksiltme imkanı sağlayan ağır vasıtalara özel ürünü MAXIMUS 10W-40 için düzenlenen Türkiye turu kapsamında 19 ilde bulunan uzun yol şoförleri yağ ekonomisi ile tanışma fırsatı bulacak

Ağır vasıta motor yağları pazarındaki liderliği elinden bırakmayan Petrol Ofisi, motor yağ oranında yüzde 50'ye kadar daha az eksiltme imkanı sunan MAXIMUS 10W-40 ürün grubu için Türkiye çapında tanıtım ve bilgilendirme turu düzenliyor.

Uzun yol şoförlerinin yakıt ve yağ ekonomisine dikkat ettiğini kabul eden Petrol Ofisi, İstanbul'dan başlayan tur ile uzun yol şoförlerine motor



yağlarında sağlayabilecekleri ekonomiyi anlatacak. Tur kapsamında Petrol Ofisi Eğitim Tırı, Bursa, Eskişehir, Bilecik, Kütahya, Balıkesir, Manisa, Uşak, Afyon, Denizli, İzmir, Isparta, Antalya, Konya, Mersin, Adana, Hatay, Gaziantep, Kayseri, Ankara ve Düzce'de olacak.

Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi (POTEM) tarafından, özel katkı maddelerinde

uzmanlaşmış dünyanın önde gelen global firmaları ve araç üreticileri işbirliğiyle yapılan kapsamlı AR-GE faaliyetleri sonucunda ağır vasıtalara özel üretilen yeni nesil MAXIMUS 10W-40 ile yağ oranındaki eksiltmeyi düşürerek pazardaki iddiasını koruyan Petrol Ofisi, uzun yol şoförlerine yüzde 50'ye varan yağ tasarrufu sağlıyor. ■



Devnak Nakliyat filosuna 20 Volvo

Balkanlar ve Avrupa'nın tümüne yayılan hizmet haritası ile uluslararası taşımacılık alanında öncü firmalar arasında yer alan Devnak Nakliyat, filosuna yine Volvo ile genişletiyor. Filosunda 85 adet Volvo FH bulunan Devnak, teslim aldığı 20 adet FH 420 4x2 çekici ile neredeyse tek markalı bir filonun sahibi oluyor.

Devnak Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Tekin, Volvo Kamyon ile iş birliği içerisinden çok memnun olduklarını belirlerken, Devnak Nakliyat'ın zaman yönetimi ve işletim maliyetlerinde tasarruf konularındaki titizliğe dikkat çekti. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 2 • Sayı: 95 • 8 - 14 Temmuz 2013

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Muammer BAŞKAN

Genel Yayın Yönetmeni

Erkan YILMAZ

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar

Dr. Zeki DÖNMEZ

Haber Merkezi

Caner ÖZCAN

İş Çeşitlendirme Danışmanı

Ünsal TOSUN

Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri

Elanur KOÇOĞLU

Murat KOÇOĞLU

Taşıma Dünyası,

basın meslek ilkelerine uymaya söz verir.

Taşıma Dünyası Gazetesi ve

eklerinde yayınlanan yazı, haber

ve fotoğrafların her türlü telif

hakkı Pivot Medya Pazarlama

İletişimi ve Organizasyon,

Tanıtım, Yayıncılık San. Tic.

Ltd. Şti.'ne aittir.

İzin alınmadan, kaynak

gösterilerek dahi ıktibas

edilemez.

8 - 14 Temmuz 2013

En kolay eşya saklama yolu

Kolay Depo

Türkiye'de çok yeni bir hizmet türü olan eşya depolama, ihtiyaca yönelik sunulan çok önemli bir sektör olma yolunda ilerliyor.

Sektöre adım atan "Kolay Depo", Reysaş Lojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Egemen Döven, kurucu



ortakları Berk Çağlar ve Hakan Bilgütay tarafından 1,2 milyon TL yatırımla hayata geçirildi ve büyüme planlarında franchise vermek de var.

Kolay Depo kurucularından Egemen Döven, "Amacımız, ev, şirket ve fabrikalarda yer işgal eden, atılmaması gereken eşyaların depoya kaldırılarak, daha rahat ve öncelikli kullanılabilir bir alan yaratılması ve ihtiyaçlara en iyi şekilde çözüm üretilmesidir. Kolay Depo'da, bireysel müşteriler daha ağırlıklı fakat kurumsal müşterilerimiz de giderek çoğalıyor, ilerleyen dönemlerde Data Guard (arşiv depolama) projemizle kurumsal müşteri ağırlığımız artacaktır" dedi. ■



REYSAŞ GYO depolama tesislerinde hizmet veren Kolay Depo, kişilerin veya kurumların sahip oldukları eşyaları güvenli ve kolayca depolayabilmelerine olanak sağlayan bir sistem. Şuanda Türkiye'nin tamamına hizmet verme kapasitesi bulunan firma, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Adana, Antalya, Samsun, Kocaeli, Sakarya illerinden talep görüyor.

Mars Logistics, Türki Cumhuriyetler ve Romanya ile

Yeni pazarlara açılıyor

1500 araçlık filosu ile Türkiye'nin en genç ve en büyük filolarından birine sahip olan Mars Logistics, müşterilerine daha hızlı, daha güvenli ve daha kaliteli hizmet amacıyla sürekli olarak artırdığı direkt sefer noktalarına son olarak Türki Cumhuriyetler ve Romanya'yı ekledi. Lojistik sektöründe yenilikçi uygulamalarıyla fark yaratan Mars Logistics, Türk Dış Ticareti için önemli, yeni ve alternatif pazarlara açılma stratejisine yeni hatlarda düzenli seferlere başlayarak müşterilerine kaliteli hizmetleri ile

destek olmaya devam ediyor. Mars Logistics; düzenli seferlere başladığı Türki Cumhuriyetler ve Romanya hattında da müşterilerine en avantajlı transit süre ve en kaliteli hizmeti sunuyor.

Müşterilerine tüm lojistik hizmetlerini en hızlı ve güvenilir şekilde veren Mars Logistics, güçlü acente ağı ve hızlı dağıtım sayesinde Türki Cumhuriyetler ve Romanya hattında da, müşterilerine lojistik çözümleriyle rekabet avantajı yanında parsiyel veya komple yüklemeye yapabilmeye olanağı sağlıyor. ■



Mercedes-Benz Türk,

Sürüş eğitimleri ile güvenliği ve bilinci arttırıyor



Mercedes-Benz Aksaray Kamyon Fabrikası Müşteri Merkezi'nde verilen eğitimlerde, araçların doğru kullanımı ile Mercedes-Benz kamyon ve çekicilerin yakıt tüketim miktarını düşürmek, güvenli sürüş teknikleri ile sürücülerin yol güvenliğini arttırmak hedefleniyor. Kamyon Müşteri Merkezi eğitimleri tarafından verilen eğitimler teorik, pratik ve sürüş teknikleri olmak üzere 3 bölüme ayrılıyor. Eğitimlerin sonucunda yakıt giderlerinde ve

servis giderlerinde tasarruf sağlanıyor. Müşteri memnuniyetini arttırmak amacıyla şirket, kamyon teslimatları sırasında sertifikalı eğitimler tarafından verilen şoför eğitimlerinin daha verimli olması için yeni bir uygulamaya başladı ve partneri BP Castrol ile birlikte "Ekonomik ve Güvenli Sürüş Simulatörü"nü hizmete sundu.

Mercedes-Benz Axor kabininde bulunan tüm orijinal ekipman ve fonksiyonların kullanıldığı, orijinal motor tepkileri, motor devir aralıkları

ve Mercedes-Benz motor ses efekti ile programlanan simülasyon, viraja girildiğinde, kasislerde, fren yapıldığında gerçekte yaşanan sarsıntılara birebir yansıtıyor. Simulatörde kaza ve darbe etkileri ile kabinin maruz kaldığı gerçek sarsıntılara birebir yaşandığından emniyet kemeri takılması zorunlu kılmıyor.

Mercedes-Benz Aksaray Kamyon Fabrikası'na yeni araçlarını teslim almak üzere gelen tüm firma sahipleri, araç sahipleri ve şoförlere

verilen eğitimlerle, 2012 yılında 2840 kişiye, 2013 yılının ilk 6 ayında ise 1821 kişiye ulaşıldı. Mercedes-Benz Türk, müşterilerine yönelik teslimat eğitimlerinin yanı sıra 2002 yılından beri sertifikalı eğitimler ile kamyon ve çekici kullanan sürücüler için de sahada ekonomik ve güvenli sürüş teknikleri konusunda eğitim veriyor. Bu eğitimlerin daha da yaygınlaşması amacıyla bayi teşkilatında da sürüş eğitimleri sertifikasyon çalışmalarını sürdürüyor. ■



Pirelli'den Güvenli Yolculuğun İpuçları

Yaz aylarıyla birlikte artan yolculuklar akıllara trafikte güvenlik sorularını getirmeye başladı. Araç bakımları yapılırken göz ardı edilen ama hayati önem taşıyan lastikler trafik güvenliği için önem taşımaktadır. Lastik hava basıncı ve diş derinliği kontrolü gibi küçük önlemler güvenliğinizi için önemlidir.

Türkiye'de meydana gelen trafik kazalarının yüzde 40'ı Haziran-Eylül ayları arasında meydana gelmektedir. Yaz aylarıyla birlikte artan yolculukların yanı sıra sürücülerin araçlarının gerekli bakımlarını yaptırmamaları bir çok kazaya neden olmaktadır.

Pirelli, sürücülerini trafikte hayati önem taşıyan lastik bakımı konusunda bilgilendiriyor. Yaz aylarında yol koşulları ve hava şartları sürekli farklılık göstermektedir. Dolayısıyla araçların ve lastiklerin de bu farklı yol ve hava koşullarına her an hazırlıklı olmaları gerekmektedir. Aracınız ister yüksek performanslı bir spor otomobil ister sedan bir otomobil olsun performans ve güvenlik için gerek duyacağınız tek şey yolla tek bağlantınız olan lastikleriniz olacaktır.

Lastik hava basıncı, diş derinliği ve mevsimine uygun lastik kullanımı gibi dikkat edeceğimiz birkaç küçük ama önemli tedbir ile güvenli bir yolculuk geçirebilirsiniz. Lastiklerinizin, frenleme ve ani hareketlerde işlevlerini yerine getirebilmesi için bakımlarının düzenli ve tam olarak yapılması gerekmektedir. Güvenliğiniz ve yakıt tüketimi için lastik hava basınçları otomobil üreticisinin belirlediği değerde olmalıdır. Hava basıncı kontrolü lastikler soğukken yapılmalı ve belirtilen değere getirilmelidir. Bu, tehlikeli manevralarda ve virajlarda yol tutuşunuzu artırırken, fren mesafenizin de en optimum düzeyde olmasını sağlayacaktır.

Diş derinliği yetersiz olan yani kullanım ömrünü tamamlayan lastikleri yenisiyle değiştirilmelidir. Kullanım ömrünü tamamlamış lastikler, aracınızın çekiş gücü kayıplarına, yol tutuşu özelliklerini kaybetmesine ve fren mesafesinin uzamasına yol açacaktır. Ayrıca yağmurlu havalarda su tahliye özelliğini en aza indirdiği için aracınızın su biktinlerinde savrulmasına yol açacaktır.

Pirelli, lastiklerin kullanım ve bakımı ile ilgili olarak, lastik ve araç üreticisinin talimatlarına uyulmasının önemini vurgulamaktadır. Lastiklerin tabanında veya yanlarında meydana gelen çatlama ya da deformasyon lastiklerinizin yaşlanmış olduğunun kanıtıdır. Eski ve yıpranmış lastikleri daha fazla kullanmaya devam etmeden önce, bir lastik uzmanı tarafından kontrolünün yapılması önemlidir. Yolculuklara çıkmadan önce yetkili serviste lastiklerinizi söktürerek kontrol ettirin. Lastiğinizin içi çatlama ya da yırtılma gibi zarar almışsa uzman kişiler tarafından tamir ettirilmelidir. Tamir edilemeyecek büyük yarıklar ve delikler de ise lastiklerinizi yenilemeniz gerekmektedir.

Uzun yolculuklara çıkmadan önce yaptırmanız gerekenler:

1. Lastik hava basıncınızı kontrol edin, stepnenin basıncını kontrol etmeyi unutmayın. Lastik hava basıncı güvenliğinizi doğrudan etkiler. Haftada en az bir kere ve uzun yolculuklar öncesinde lastiklerinizin basıncını soğukken kontrol ettiriniz.
2. Lastik diş derinliği binek, karavan ve ağır vasıta araçlar için yasal alt sınır olan 1,6mm'nin altına düşmemelidir.
3. Lastiklerinizin dış durumunu araca binmeden önce her zaman kontrol edin. Kaldırma, kasislere ve diğer engellere çarpmalar lastiklerin iç tarafına gözle görülmeyen hasarlar verebilir. Bu gibi durumlardan kaygılandığınızda lastiği bir uzmana kontrol ettirin. Lastik yapısında oluşan hasarlar sürüş güvenliği açısından uygun olmayıp lastiğin değiştirilmesini gerektirir
4. Aracınızın frenlerini kontrol ettirin.
5. Aracın yağını ve suyunu kontrol ettirin.
6. Hava filtrenizi kontrol ettirin.
7. Klima gazını kontrol ettirin, bittiyse değiştirin.
8. Direksiyonun hidrolik yağını kontrol ettirin.
9. Aracın farlarının çalıştığını kontrol edin. Stop lambalarını, sinyalleri, geri vites lambalarını ve iç lambalarını kontrol edin.
10. Akü başlarını kontrol ettirin. ■

"Yolların kralı olmaz, kuralı olur"

UDH Bakanı Binali YILDIRIM



TCV'den Düzce ulaşımına

CNG'li 30 Karat

Düzce Belediyesi toplu taşımacılıkta yeni bir dönem başlattı. Düzceliler, Merkez ve Kalıcı Konutlar arası ulaşımında TCV'nin 'yeni nesil çevre dostu' CNG'li modern araçlarıyla seyahat edecek.

Yeni otobüsler için Düzce Belediyesi tarafından tören düzenlendi. Toplu taşımacılıkta yeni dönemin başladığını vurgulayan Başkan İsmail Bayram, "İnsan ve çevre sağlığına yönelik donatılara sahip doğalgaz yakıtlı modern otobüslerle toplu taşıma hizmeti sağlanacak" dedi.

Düzce'de merkez ve kalıcı konutlar arasında sefer yapacak 30 adet TCV Karat marka yeni otobüs hizmete girdi. Yeni nesil ve çevre dostu olarak tanımlanan, insan ve çevre sağlığına yönelik donatılara sahip modern otobüslerin tanıtımı için bir tören düzenlendi. Törene Düzce Vali Yardımcısı Mikrat Alan, Belediye Başkanı İsmail Bayram, Düzce Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Fahri Çakır Meclis Başkanı Ertan Taşlı, Şöförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Yavuz Yılmaz, Düzce Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı Mustafa Kaykçı, Kamyoncular Kooperatifi Başkanı Orhan Yılmaz, Düzce Belediyesi Özel Halk Otobüsleri Birliği Başkanı İsa Üçüncüoğlu, TCV Satış Müdürü Tuncer Telören, Teknik Yönetici Aziz Karabudak, Bozankaya Genel Koordinatörü Ferit Saler katıldı.

Günde 30 bin kişi

2009'da 38 otobüs devir aldıklarını şimdi ise 48 otobüs ile günde 30 bin kişiyi taşıyan otobüslerin son teknoloji ile donatıldığını belirten Düzce Belediye Başkanı İsmail Bayram, "Bugün halkımızın şikayetlerinin önüne geçmek için buradayız. 2009'da eski otobüsleri biraz olsun iyileştirmiştik. Şimdi ise tamamını iyileştiriyoruz. Bu otobüslerle birlikte tüm otobüslerimiz Avrupa normlarında ve en iyi hizmeti vereceğiz. Otobüslerimizin başta gelen özelliklerinden biri doğalgaz olması. Düzce'nin çevre kirliliğinin önüne geçmek için otobüsleri doğalgazlı yaptık. Şu anda Düzce'de bulunan tüm otobüslerimizde engelli rampası bulunuyor. Bize gelen şikayetlerden birisi de kapıya sıkışma ve yaralanma idi. Bu otobüslerimizde artık bu sıkışma işini ortadan kaldırdık. Kapıların kapanmaması için kapıların tamamında sensörler var. Bu sensörler sayesinde yolcu otobüsten inmeden kapı hiçbir şekilde kapanmayacak. Diğer bir şikayet ise otobüslerin hareket halinde yolcu indirme bindirme gibi bir durumu idi. Bununla ilgili olarak da otobüslere koyulan sistemler sayesinde otobüsün kapıları tam kapanmadan yola çıkmayacak olması. Ayrıca otobüs hareket halindeyken de kapıların açamayacak. Bu özelliği ile birlikte bu şikayetlerin de önüne geçeceğimizi düşünüyorum. Otobüslerde ayrıca otomatik yangın söndürme

sistemlerimiz de bulunuyor. Otobüslerde güvenlik açısından kamera sistemini de devreye soktuk. Bu sefer sadece bir tane değil birkaç tane kamera sistemimiz var. Otobüslerimizde tropikal klima sistemi mevcut. Tüm çalışma arkadaşlarıma bu konuda özverili bir şekilde çalıştıkları için teşekkür ediyorum."

Karat'ın atılım yılı

TCV Satış Müdürü Tuncer Telören, 2013'ün Karat otobüslerin atılım yılı olduğunu belirterek, teslimatların hız kesmeden devam edeceğini söyledi: "Otobüsçüleri dinleyerek, taleplerini değerlendiriyor ve teknolojiyi takip ederek yüksek konforlu araçlar üretiyoruz. Düşük yakıt, yüksek konfor ve 7/24 Satış sonrası hizmet sayesinde kalitemizin kısa sürede anlaşılabilir değerlendirilmesi bizleri memnun ediyor. Düzce özel halk otobüsçülerinin de uzun araştırmaları sonucunda bizi seçmeleri bizi doğruluyor. Bu gün mutlu bir gün çevre dostu tam alçak tabanlı ve CNG yakıtlı araçlarımız Düzce halkının hizmetine sunuluyor.2013 yılı kentiçi ulaşımında TCV nin Karat model otobüsleri ile atılım yılı olacak; teslimatlarımız devam edecek."

Tören öncesinde Düzce Belediyesi Mehter Takımı bir gösteri sundu. Tören sonunda ise davetlilere yemek ikram edildi. Ardından da otobüslerle şehir turu atıldı. ■



Geri Alım Garantili, Satılık 2. El Otobüsler

Şimdi Alın, 2 ya da 3 Yıl Sonra Geri Satın

Otobüsünüzü MAN TopUsed ve MAN Finance işbirliğinden taahhütlü olarak satın alın, sözleşmeniz bitince de önceden belirlediğiniz fiyattan MAN TopUsed'a geri satın.

Kiralara Gibi Otobüs Alma İmkanı

Düşük peşinat ve minimum taksitlerle otobüs sahibi olun.

2+1 Koltuk Düzeni ve Koltuk Arkası Ekranı Seçeneği

MAN TopUsed'un kontrolünden geçmiş birçok otobüs arasından size uygun olanı tercih edin.

Starliner Otobüslere Özel %50 Garanti

Neoplan Starliner otobüslerde ilk 12 ay boyunca %50 garanti!



Kampanyamız stoktaki araçlarla sınırlı olup 31 Temmuz'a kadar geçerlidir. Ayrıntılı bilgi ve size özel fırsatları yakalamak için hemen arayın!
İsmail Serkan Yağmur 0554 824 10 16
Aydın Çakmak 0553 247 02 77
Burak Tekin 0554 589 56 56

MAN | Finance MAN | TopUsed



Kâmil Koç, Fortune 500'de yükselişte

Dünyanın en saygın şirket sıralamalarından biri olan Fortune 500 listesinin Türkiye sıralaması açıklandı. Kâmil Koç Otobüsleri AŞ 463.850.248 TL'lik cirouyla listede 53 basamak birden atlayarak 245'inci sıraya yükseldi.

Geçtiğimiz yıllarda yapılan birçok araştırmada Türkiye'nin en büyük 500 firması arasında gösterilen Kâmil Koç Otobüsleri AŞ, yüksek büyüme hızıyla ilk 500 firma sıralamalarında hızla üst sınırlara tırmanmaya devam ediyor. Kâmil Koç Otobüsleri Fortune Dergisi ve Dun&Brandstreet (D&B) Türkiye temsilcisi FINAR tarafından yapılan araştırmada bir önceki yıla göre 53 sıra birden yükselerek Türkiye'nin en büyük 245'inci şirketi olarak gösterildi. Net satışlarını yüzde 40,6 oranında artıran Kâmil Koç, böylece 'Seyahat ve Taşımacılık Hizmetleri' sektöründe en yüksek büyüme oranını yakalamış oldu.

Sektörün en büyük 10'uncu firması

Kara, deniz ve havayolu yolcu taşımacılığının yanı sıra turizm sektöründen

Kültür ve Turizm Bakanlığı'ndan Turizm Genelgesi

Bakanlık Müsteşar Yardımcısı Ali Şahin'in imzasını taşıyan "Yoğun Sezon Önce Alınması Gerekli Tedbirler" başlığıyla yer alan genelgede görevlilerin titiz çalışmasından temizliğe, şehrin belli yerlerine bilgi panoları konulmasından hanuçların rahatsızlık vermelerine kadar birçok önemli konu yer aldı. Ulaştırma ile ilgili bazı noktalar şunlar:

- Otogar, istasyon ve hava alanları gibi ulaşım noktalarına, şehir, merkezi ve turistik yörelere nasıl ulaşılacağı (fiyat, uzaklık vb. detaylarla) konusunda bilgi panolarının hazırlanarak kolaylıkla görülebilecek yerlere asılması,
- Otogar, istasyon ve hava alanları, otobanlar, müze ve ören yerleri, akaryakıt istasyonları, umuma açık dinlenme tesisi, park ve bahçeler ile hayvanat bahçeleri, plaj, WC gibi yerlerin temizlik, tertip ve düzenine itina gösterilmesi, şehrin uygun yerlerine modern tuvaletler yapılması,
- Şehir içi ve şehirlerarası ulaşım araçlarının, yolculuk yapanlara en konforlu yolculuk hizmetini vermesi, fiyat tarifelerine uymalarının sağlanması, sürücülerin uzun süreli ve içkili araç kullanmalarının önlenmesi, kıyafetlerinin temiz ve bakımlı olması, ayrıca

birçok firmanın sıralandığı 'Seyahat ve Taşımacılık Hizmetleri' sektörü sıralamasında Türkiye'nin en büyük 10'uncu şirketi olarak gösterilen Kâmil Koç Otobüsleri AŞ, bir önceki yıla göre bir basamak yukarı çıkmış oldu. Son yıllarda öz kaynaklarında ciddi miktarda artış sağlayan Kâmil Koç, 2011 yılında 1.846.210 TL olan öz kaynaklarını 2012 yılında 12.520.307 TL'ye çıkardı. İllere göre yapılan sıralamada Bursa'nın en büyük 13'üncü şirketi olarak gösterilen Kâmil Koç Otobüsleri AŞ, 1900 kişiyi bulan çalışan sayısı ile istihdama da önemli oranda katkı sağlıyor. ■



ticari araçların üzerindeki reklam amaçlı yazı ve sembollerin, dikkat çekerek kazalara sebebiyet verebileceği düşünüldükten kaldırılması,

- Trafik kontrollerinin artırılması, hız sınırlarına uyulmasının sağlanması,
- Kış şartları nedeniyle bozulan şehir içi yolların, kaldırımların ve su, elektrik, telefon kanalizasyon vb. gibi altyapı çalışmalarını ilgili bakım ve onarımların yoğun sezondan önce yapılması,
- Gürültü ve görüntü kirliliğine, trafik sıkışıklığına yol açtığı görülen minibüs duraklarında gerekli düzenlemelerin yapılması,
- Taksi şoförlerinin yolcularla fazla ücret almasının ve korsan taksiciliğin önlenmesi,
- Korsan otoparkçılığının önlenmesi.

www.tasimadunyasi.com adresinden Genelgenin tamamını görebilirsiniz. ■