

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı 4 aylık verileri açıkladı

4 AYDA 36 MİLYON YOLCU TAŞINDI

■ 2024'ün ilk 4 ayında şehirlerarası (tarifeli) ve turizm (tarifersiz) yolcu taşımacılığında toplam 36 milyon 976 bin 161 yolcu taşındı.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürlüğü 2024'ün ilk 4 ayına yönelik yolcu taşımacılığına yönelik UETDS verilerini açıkladı.

2024'ün ilk 4 ayında tarifersiz yolcu taşımacılığında taşınan yolcu sayısı 9 milyon 58 bin 860 oldu. 2023'de bu rakam 6 milyon 831 bin 089 kişi olmuştu. 2024'de ilk 4 aydaki artış 2023'e göre 2 milyon 227 bin 771 kişi oldu.

İstanbul Valisi Davut Gül'e turizm taşımacılarının sorunları aktarıldı



TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, İstanbul Valisi Davut Gül ile yaşanan sorunları yerinde tespit etmek için 17 Mayıs 2024 Cuma günü Galataport'ta biraraya geldiklerini belirtti.

Artvin Otobüsçüler Derneği Başkanı İrfan Topaloğlu Sarp Sınır Kapısı öncesinde otobüsçüden alınan ücrete tepki büyük!



Dr. Zeki Dönmez
Otoyol ve köprü zamları
8'de

Mustafa Yıldırım
Otoyol ve köprü zamları taşıma ücretlerine yansıtacaktır
16'da

Cumhur Aral
Efendiler
2'de

İkinci El
Sami Acerüzümoğlu
2024, 2023'ü şimdiden arattı
2'de

Kerem Serkan Çoban
Paylaşımlı (M) Araba Egosistemi
10'da

Mercedes-Benz Türk Sağlık Bakım Turları üçüncü turuna çıktı
22'de

■ 2023'ün ilk 4 ayında bu rakam 33 milyon 387 bin 982 olmuştu. 2024 yılında taşınan yolcu sayısında 2023'e göre artış 3 milyon 588 bin 179 kişi oldu.



2024'ün ilk 4 ayında tarifeli yolcu taşımacılığında taşınan yolcu sayısı 27 milyon 917 bin 301 kişi olurken, bu rakam 2023'ün ilk 4 ayında 26 milyon 556 bin 893 kişi olmuştu. 2024'ün ilk 4 aydaki yolcu artışı 1 milyon 360 bin 408 kişi oldu.



Travego ve Turismo'ya yeni donanım

Araçlardaki yenilikleri Mercedes-Benz Türk Otobüs Ürün Yönetimi Grup Müdürü Cem Demirel paylaştı.

Güngör Turizm'den 10 Otokar yatırımı



Güngör Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Güngör, Bursa'nın önemli şirketlerine günlük ortalama 15 bin kişi taşıyoruz. D2 ve TÜRSAB Acente belgemiz var ama iş alanımızın ağırlığı personel ve okul taşımacılığı. Filomuzda 250 aracımız var.

10. OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI



Otoyol ve Köprü ücretlerine yılın ikinci zammı

Karayolları Genel Müdürlüğü (KGM) kamuya ait otoyol ve köprülere yüzde 76, Yap-İşlet-Devret yöntemiyle yapılan otoyol ve köprülere ise yüzde 50 oranında zam yapmıştı. 15 Mayıs'tan geçerli olmak üzere bir kez daha zam yapıldı.



Mercedes-Benz Otomotiv Yeni Parça Lojistik Merkezi açıldı

Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu Başkanı Şükrü Bekdikhan: Gebze'de Mercedes-Benz Parça Lojistik Merkezi'nden tüm Türkiye'deki acentelere parça tedariki sağlanacak. 15 bin m² kapalı depolama alanına sahip. Lojistik merkezi ambar yönetim sistemi, müşteri odaklılığı ile lojistik verimliliğini artırıyor, hata oranını en aza indiriyor.

Sarp Intermodal 10. Yılında Talay Logitics'e Dönüştü

Talay Logistics CEO'su Onur Talay, yenilenmiş markalarıyla daha büyük hedeflere ilerleyeceklerini söyledi.

Alışan Lojistik filosuna 150 Renault Trucks çekici



Eyüp Lojistik filosuna 110 IVECO S-WAY çekici



Otoyol ve köprü ücretlerine zam

Otoyol ve köprü geçiş ücretlerinde 15 Mayıs 2024'dan geçerli olmak artışa yapıldı.

Karayolları Genel Müdürlüğü (KGM) kamuya ait otoyol ve köprülere yüzde 76, Yap-İşlet-Devret yöntemiyle yapılan otoyol ve köprülere ise yüzde 50 oranında zam yapmıştı.

15 Mayıs'tan geçerli olmak üzere bir kez daha zam yapıldı.

15 Temmuz Şehitler ve Fatih Sultan Mehmet

Köprüsü'nden otomobiller için geçiş ücreti 15 liradan 24 liraya çıkarıldı. Osmangazi Köprüsü'nde en ucuz geçiş 290 lirayken 399 lira oldu. 1915 Çanakkale Köprüsü'nde geçiş ücreti 295 liradan 419 liraya, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde ise 35 liradan 49 liraya çıktı.

En ucuz geçiş ücretlerindeki artış oranı 15 Temmuz Şehitler Köprüsü ve Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nde yüzde 60, Osmangazi Köprüsü'nde yüzde 37.93, 1915 Çanakkale Köprüsü'nde yüzde 42.37, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde ise yüzde 40 oldu.

İşte köprülerin yeni geçiş ücretleri:

15 Temmuz Şehitler ve Fatih Sultan Mehmet Köprüleri Geçiş Ücretleri Tarifesi		
(15 / 05 / 2024 saat 00 : 00 'den itibaren geçerlidir.)		
SINIF	ARAÇ TİPİ	KÖPRÜ GEÇİŞ ÜCRETİ(TL)
1	AKS ARALIĞI 3.20 m'DEN KÜÇÜK İKİ AKSLI ARAÇLAR	24,00
2	AKS ARALIĞI 3.20 m VE 3.20 m.'DEN BÜYÜK UKOME KARARI GEREĞİNCE GEÇEBİLEN VE GEÇEMEYEN HER TÜRLÜ İKİ AKSLI ARAÇLAR	30,00
3	3 AKSLI HER TÜRLÜ ARAÇLAR	67,00
4	4 VE 5 AKSLI HER TÜRLÜ ARAÇLAR	132,00
5	6 VE YUKARI AKSLI ARAÇLAR	175,00
6	MOTOSİKLETLER	10,00

* Ücretlere KDV dahildir.



YAVUZ SULTAN SELİM KÖPRÜSÜ GEÇİŞ ÜCRETLERİ TARİFESİ	
(15/05/2024 saat 00:00'dan itibaren geçerlidir.)	
ARAÇ SINIFI	YAVUZ SULTAN SELİM KÖPRÜSÜ ÜCRET TARİFESİ (TL)
1	49,00 ₺
2	65,00 ₺
3	120,00 ₺
4	305,00 ₺
5	380,00 ₺
6	35,00 ₺

* Ücretlere KDV dahildir.
* 01.01.2022 tarihinden itibaren YSS Köprüsünden iki yönlü ücret alınacaktır.



OSMANGAZİ KÖPRÜSÜ GEÇİŞ ÜCRETLERİ TARİFESİ	
(15/05/2024 saat 00:00'dan itibaren geçerlidir.)	
ARAÇ SINIFI	OSMANGAZİ KÖPRÜSÜ ÜCRET TARİFESİ (TL)
1	399,00 ₺
2	640,00 ₺
3	760,00 ₺
4	1.005,00 ₺
5	1.270,00 ₺
6	280,00 ₺

* Ücretlere KDV dahildir.



1915 ÇANAKKALE KÖPRÜSÜ ÜCRET TARİFESİ (TL)	
1	419,00 ₺
2	525,00 ₺
3	945,00 ₺
4	1.050,00 ₺
5	1.990,00 ₺
6	105,00 ₺



Not 1: Ücretlere KDV dahildir.
Not 2: Giriş bilgisi bulunamaması halinde: çıkış istasyonuna göre en uzak mesafe ücreti uygulanır.
Not 3: U dönüş yapılması halinde en uzak mesafe ücreti alınacaktır.

Kaynak:
Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı
Karayolu Genel Müdürlüğü
internet sitesi.



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Efendiler

Siyaset bir toplumda iktidarın nasıl dağıtılacağını, kaynakların nasıl kullanılacağını ve kararların nasıl alınacağını belirleyen faaliyetler bütünüdür ve hükümetlerin ve siyasal partilerin işleyişini, seçim süreçlerini, kamu politikalarını ve uluslararası ilişkileri kapsar. Siyasetçiler, halkın temsilcisi olarak kamu politikaları ve yasalar üzerinde karar verme yetkisine sahiptir.

Bürokrasi ise devletin ve kamu hizmetlerinin yönetimi ve uygulanmasıyla ilgilenen idari yapıdır. Bürokratik yapılar, hükümet politikalarının günlük olarak nasıl yürütüleceğini organize eder ve uygular.

Siyaset ve bürokrasi, devletin işleyişinde birbirini tamamlayan ancak farklı roller üstlenen iki temel unsurdur. Siyasetçiler, toplumun ihtiyaçlarını ve isteklerini temsil ederek politika oluştururken, bürokratlar bu politikaları hayata geçirir ve kamu hizmetlerini sürdürür. Her iki alanın da etkin çalışması, iyi yönetim ve demokratik süreçlerin sağlıklı işlemesi açısından kritik öneme sahiptir.

Bürokrasi işlerin düzenli ve öngörülebilir bir şekilde yürütülmesi, uzmanlaşmanın verimliliği artırması ve standartların eşitlikçi uygulamalar sağlaması içindir. Ancak, aşırı bürokrasi, esnekliği azaltabilir ve bürokratik engeller nedeniyle karar verme süreçlerini yavaşlatabilir.

Max Weber, bürokrasi kavramını sosyolojik açıdan detaylı bir şekilde inceleyen önemli bir düşünür olarak, modern toplumlarda akla dayanan yasal otoritenin bir ifadesi olan bürokrasiyi, en etkin ve verimli düzenleyen form olduğunu belirtirken, aynı zamanda bürokrasinin "demir kafes" haline gelerek bireylerin yaratıcılığını ve özgürlüğünü kısıtlayabileceği konusunda da uyarılarda bulunmuştur.

Bürokratların başarılı olması, ülkenin genel yönetim kalitesini doğrudan etkiler. Bürokratların etkinliği ve verimliliği, kamu yönetiminin başarısı açısından büyük önem taşır. Bürokratlar, kamu hizmetlerinin kalitesini artırmak ve halkın memnuniyetini sağlamak için sürekli olarak kendilerini geliştirmelidirler.

Geçtiğimiz günlerde bürokrasinin hantal ve duyarsız davranışlarından oldukça yorulmuş bir kişi olarak seçimler sonrası, halka en yakın birimler olan yerel yönetimlerce konunun ne denli önemli olduğunu bir kez daha gördüm ve yaşadım. Umarım bu alanda toplum yararına iyileştirmeler sağlanabilir.

* * *

19 Mayıs 1919, Osmanlı İmparatorluğu'nun Birinci Dünya Savaşı'ndan yenik çıkması ve işgaller altında bulunması sonrasında Atatürk'ün Samsun'a çıkarak milli mücadeleyi başlattığı ve Türkiye'nin bağımsızlık ve egemenlik mücadelesinin dönüm noktasıdır.

Türkiye Cumhuriyeti'nin kurucusu Atatürk'ün gençliğe verdiği önemli vurgulamak amacıyla Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı olarak kutlanmaktadır. Atamız bu bayramı Türk gençliğine armağan etmiştir.

"Bütün ümidim gençliktedir" ve "Ey yükselen yeni nesil, istikbal sizindir. Cumhuriyet'i biz kurduk, O'nu yükseltecek ve sürdüreceksizlersiniz" sözlerinin anlamını kavramak önemlidir.

Geleceğimiz olan gençlerimize armağan edilen bu bayramı, yüzeysel kutlamak yerine gençliğe hak ettikleri önem ve değeri göstermek en büyük ülkümüz olmalıdır.

Kimse unutmasın ki; Millete efendilik yoktur, hizmet vardır. Bu millete hizmet eden onun efendisi olur. ■

2024, 2023'ü şimdiden arattı

İkinci El

Sami Acerüzümüoğlu

sami.aceruzumoglu@tasimadunyasi.com



Her sabah uyanığımızda güzel dileklerde bulunuruz, çünkü hepimizin istemiş olduğu bir şey var: işlerimizin rast gitmesi, sağlığımız ve huzurumuzun olması, evimizin dirliği, işimizin birliği, mutlu ve bol bereketli kazançlarımızın olması... Beklentimiz hep pozitif yöndedir.

Fakat uzun zamandır, beklediğimiz veya istediğimiz güzelliklere ulaşmak biraz zor gözüküyor. Kendimden örnek vereyim, neredeyse iki aydır belki de iki aydan da uzun oldu, telefonumu arayan insanların tamamı "Abi bu piyasa nereye gidiyor" diye soruyor.

Belki içlerinden şöyle düşünceler geçiriyorlar: Kıyıda köşeden, elinde araç var mı, ne kadar fiyatı, bizim şöyle bir peşinatımız var gerisini nasıl hallederiz kredi kullanabilir miyiz? Öncelikle, onu yapar mıyız bunu yapar mıyız, bırakmak lazım.

Aslında "bu kredileri bu faiz oranlarıyla ödeyebilir miyiz", bunu araştırmak lazım. Mayıs ayının sonuna gelmemize rağmen elle tutulur, gözle görülür bir durgunluk olduğunu inkar edemeyiz. Kendimizi kandırmaktan veya günü bu şekilde harcamaktan başka bir şey değil bu; geçen sene, bu aylarda neredeyse telefonlarımız susmuyordu. Ben, her yazımda, geriye dönük değil ileriye bakalım derim. Ama maalesef 2024 yılı 2023'ü arattır duruma getirdi. Yılın ikinci çeyreği işler açılır diye umutlanırken maalesef, resmen oturuyoruz.

Hiç mi telefon çalmaz ya çalmıyor kardeşim, yani en kötü zamanlarımızda bile çat pat bir şeyler yapıyoruz. Yok, bu sene böyle bir şey yok, ben uzun yıllardır böyle bir şey yaşamadım. Hayat o kadar pahalı ki, insanlar erken rezervasyon yapmayı bırakın, tatile bile gitmeyi düşünmüyor. En basit bir örnek; eskiden üç beş arkadaş toplanıp, "dışarıda bir yemek yiyelim" diye çıkardık, hatta hesabı ödemek için yarıştık. Şimdi, bırak arkadaş, eşini veya çocuğunu bile dışarıda yemek yedirmek çok zor.

Bu ne kardeşim, aldığımız maaş ne kadar ki! Bir insan, iki kişi, çok lüks olmasa da ortalama 1000 TL. 1200 TL'ye tatil yapabiliirdi, daha düne kadar. Şimdi dört kişilik bir ailenin, bırakın tatili, bir hafta sonu, eşim de yorulmasın, şöyle kafa dinleyelim diye yere gitse en kötüsü 100 bin TL. Kimin canı dayanır bu fiyatlara?

Artık yazı yazmak da istemiyor canım, yazacak bir şey bulamıyorum... Yani sizleri bilgilendirecek güzel sözler söyleyecek durum da yok. Herkes her şeyi biliyor, görüyor, yaşıyor; vallahi, bu sene zor geçecek gibi gözüküyor. İşte Bayram'ı bekliyoruz, sezonu bekliyoruz. Sadece bekliyoruz, bir şeyler olacak diye... Günlerimiz, aylarımız böyle beklemekle geçiyor. Piyasada çarkların dönmesi, işlerinin yürüebilmesi hareketliliğe bağlı; hareket olmadığı zaman öyle bir iki tane bir şey alınmış verilmişle olmuyor.

19 Mayıs Gençlik ve Spor Bayramınızı kutluyorum. ■

İstanbul Valisi Davut Gül'e turizm taşımacılarının sorunları aktarıldı

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, Eski TÜRİSAB Başkanı Başaran Ulusoy ve TOF Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer'den oluşan heyet İstanbul Valisi Davut Gül'ü makamında ziyaret ederek turizm taşımacılarının İstanbul'da yaşadıkları sorunları aktardılar.

İstanbul Valisi Davut Gül ile yapılan görüşmeye yönelik bilgiler veren TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, "Sayın Valimiz Davut Gül'e İstanbul'da turizm taşımacıları olarak yaşadığımız sıkıntıları aktardık. Özellikle son dönemde Yenikapı'da düzenlenen miting, konser ve tarihi yapımada rotasında gerçekleştirilen

bisiklet turu gibi etkinliklerin özellikle Galataport'tan turistleri alıp Sultanahmet ve tarihi yarımada bölgesinde gezmeleri noktasında turizm taşımacılarını sıkıntıya soktuğunu ve iş yapamaz hale getirdiğini ifade ettik" dedi.

Hem mağdur olduk, hem de ceza yedik

Galataport'a gelecek kruvaziyer sayısının bu yıl 200'ün üzerinde olacağını aktardıklarını belirten Mehmet Öksüz, "Yenikapı'da düzenlenen her etkinliğin yarattığı sıkıntıları örnekleriyle de Sayın Valimize aktardık. 5 Mayıs 2024 tarihinde gerçekleşen miting nedeniyle Galataport'a yanaşan kruvaziyerden turistleri alamadığımızı ve turistleri tekrar küçük teknelere bindirerek Harem'e taşıdığımızı ifade ettik. Bu durumun kruvaziyer turizmi ile gelen özellikle yaşlı turistleri çok etkilediğini de söyledik. Miting nedeniyle araçlara bölgede çıkış verilmediğini yol kenarlarında bekleyen olan otobüslere de 2 bin 500 TL gibi cezalar yazıldığını da söyledik. 'Hem iş yapamadık, hem



ceza yedik" dedik. Bu tür problemlerde yaşanan en büyük sıkıntılardan birisi de turistlerin zamanlarının kısıtlı olması. Çünkü kruvaziyerler sabah saatlerinde Galataport'a yanaşarak akşam saat 20.00 sıralarında da İstanbul'dan ayrılıyor. Bu kısıtlı zamanda turistlerin İstanbulu gezmesi, alışveriş etmesi, yemek yiyebilmesi çok mümkün olmadı. Bu durum hem ülkemiz için bir ekonomik kayıp, hem turizm taşımacıları bir ekonomik kayıp oluşturduğunu söyledik" dedi.

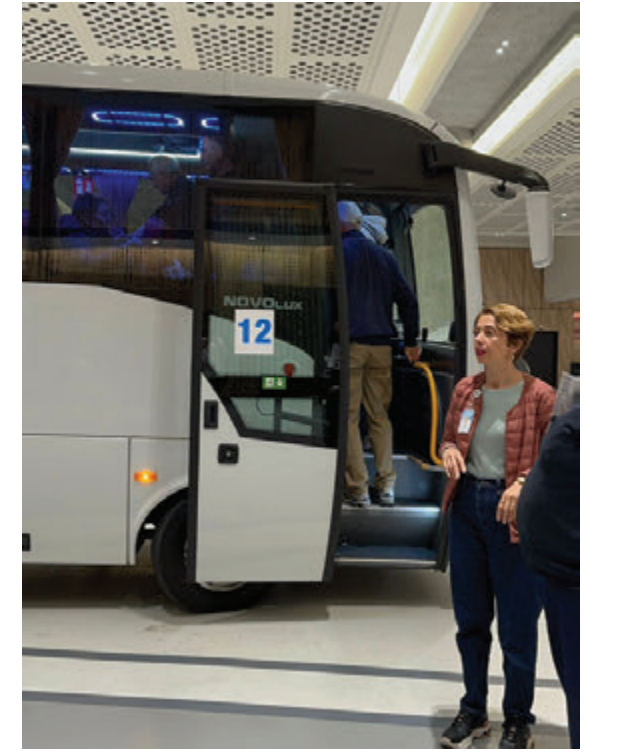
Yenikapı yerine farklı bir alan belirlensin

Sayın Valimizden özellikle yaz dönemi için etkinlik alanı olarak farklı bir yerin seçilmesinin turizm açısından da önemli olduğunu dile getirdiklerini belirten Mehmet Öksüz, "Bu sıkıntılar bu yıla da özel değil. Geçen yılda yaşıyorduk. Ama ülkemize gelen kruvaziyer sayısı arttıkça sıkıntı yaşanan gün sayısı da arttı. Yapılması gereken özellikle yaz dönemi sürecinde etkinliklerin Yenikapı'da düzenlenmemesi, farklı bir alan belirlenmesi, tarihi yarımada'yı kapsayan bisiklet turları için de farklı rotaların oluşturulması. Oluşturulan bu rotalar nedeniyle bazı yollar trafiğe

kapanıyor. Turistleri sağlıklı bir şekilde gezdirebilmek mümkün olmuyor. Ülkemize gelen turistlerin en çok gezmek istediği bölge tarihi yarımada. Biz etkinlik nedeniyle sizi oraya götüremiyoruz, açıklamasını yapmak istemiyoruz. Ülkemizin döviz ihtiyacı var. Bu dövizin getirilmesinde en önemli unsurlardan birisi de turistler. Ekonomik kayıpların giderilmesi ve turizm taşımacılarının yaşadığı mağduriyetlerin giderilmesi gerekiyor" diye konuştu. ■



TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, İstanbul Valisi Davut Gül ile yaşanan sorunları yerinde tespit etmek için 17 Mayıs 2024 Cuma günü Galataport'ta biraraya geldiklerini de belirtti.



Özkaymak Turizm Genel Müdürü Metin Cevizci ve ailesinin mutlu günü

Özkaymak Turizm Genel Müdürü Metin Cevizci'nin oğlu Muhammed Emir Cevizci sünnet olarak erkeklığe ilk adımını attı. 7 yaşındaki

Muhammed Emir Cevizci'nin kirvelliğini Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özkaymak yaptı.

Çok uzun yıllardır şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında profesyonel yönetici olarak başarıyla hizmet veren Özkaymak Turizm'in Genel Müdürü Metin Cevizci ve ailesi oğulları Muhammed Emir Cevizci'nin sünnet ettirmenin mutluluğunu yaşadı. Kadir Mutlu Klinik'de sünnet olan Muhammed Emir Cevizci'nin kirvelliğini Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özkaymak yaptı. Cevizci ailesini bu mutlu gününde akrabaları ve yakın dostları da yanlarında yer aldı. Daha sonra Metin Cevizci aile dostlarına Ankara Çayyolu'ndaki Uludağ Kepap Restaurant'ta mütevazı bir yemek



verdi. Metin Cevizci, bu mutlu günlerinde yanlarında olan Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özkaymak ve tüm dostlarına teşekkür etti. ■



Muhammed Emir Cevizci

Mercedes-Benz Türk, yılın ilk üç ayında 2.865 kamyon ve 769 otobüs ihracatı yaptı



Mercedes-Benz Türk, yılın ilk üç ayında, Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan 2.865 adet kamyon ve çekicinin yanı sıra Hoşdere Otobüs Fabrikası'ndan gerçekleştirdiği 769 adet otobüs ihracatıyla Türkiye ekonomisine katkıda bulunmaya devam etti.

Mercedes-Benz Türk'ün en çok kamyon ihracatı gerçekleştirdiği ülkeler Polonya, İspanya, İtalya olurken, otobüs ihracatında ilk üçte İspanya, Portekiz ve Fransa yer aldı.

1970 yılında Mısır'a gerçekleştirdiği ilk otobüs ihracatı ve 2001 yılında Çek Cumhuriyeti'ne gerçekleştirdiği ilk kamyon ihracatının ardından Mercedes-Benz Türk, bugün gerçekleştirdiği ihracat ile Türkiye'nin yıldızı olmaya devam ediyor. 2023 yılını rekorlarla kapatan şirket, 2024'ün ilk çeyreğinde 2.865 adet kamyon ve çekici, 769 adet otobüs ihracatıyla ağır ticari araç endüstrisindeki öncülüğünü sürdürdü.

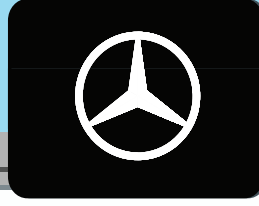
Mercedes-Benz Türk, 2024 yılının ilk çeyreğinde Türkiye'den ihraç edilen her **10 kamyon**dan 7'sine imza atarken, **Hoşdere Otobüs Fabrikasında ürettiği her 10 otobüsten 7'sini ihraç etti**. İlk çeyrekte Hoşdere Otobüs Fabrikası'ndan 27 farklı ülkeye otobüs ihracatı yapılırken, Anadolu'nun merkezindeki Aksaray'da üretilen kamyonlar 13 ülkede yollara çıktı. ■



**Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor Bayramı**

Kutlu Olsun!

Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere Milli Mücadele'nin tüm kahramanlarını saygıyla, minnetle anıyoruz.



UZUN YOLLARA ORJİNAL PARÇALAR, YOLLARIN USTALARINA BÜTÇE DOSTU FIRSATLAR.

Mercedes-Benz Servis Sözleşmesi ile masrafları düşünmeden keyifli sürüşlerin tadını çıkarın.

#RahatınızaBakım

Mercedes-Benz
The standard for buses.





16 madde ile sektörel sorunlar Bakanlığa iletildi

Ankara Ticaret Odası Seyahat Acentesi, Motorlu Kara Taşıtları Kiralama, Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı 57. Nolu Meslek Komitesi ve ATO yönetimi Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar'ı ziyaret ederek 16 madde ile belirlenen sektörel sorunlar iletili.

Ankara Ticaret Odası 57. Komite Üyeleri Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar'ı ziyaret etti. Komite Başkanı Muhammet Sarıtaş, Komite Üyeleri Mustafa Tekeli, Ufuk Bababalım, Haluk Şenpolat ve ATO Yönetim Kurulu Üyesi Ali Yıldız, ATO Genel Sekreter Yardımcısı Yusuf Özbek ve Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaşım Hizmetleri Genel Müdürlüğü Karayolu Yolcu Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu ile 16 maddelik sektörel konular istişare edildi.

Sektörel sorunlar

Başta fiyat tarifelerinde yaşanan sorunlar, Yüzde 30 tarife altı bilet kesilmesi kuralının uygulanmaması, tarife yenileme süresinin 4 aydan 1 aya düşürülmesi, e-bilet ve U-EDTS sistemine tüm firmaların dahil edilmesi, çocuk ve engelli bileti konusunda yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri, çocuk ve evcil hayvan taşınmasında THY'nin uyguladığı şartların sektörde de uygulanması, uyarma cezası üst sınırının arttırılması ve firmalara ödeme yapmak için bir mesai günü ek süre verilmesi, UKOME kararları ile belediye kararları arasında sektörün yaşadığı sorunlar, bayram döneminde D2 ve B2'li araçların geçici ve ücretsiz olarak D1 veya B1'e özmal bireysel oranına bakılmaksızın resmi olarak eklenmesi, 1 Temmuz 2024'te dolacak olan küçük minibüslerle ilgili sürenin uzatılmaması ve 25 koltuk altında çalışan araçlara denetim yapılması, Ankara Çevreyolu ve Ankara Nigde Otoyolu'nda otobüsler için mola tesisleri yapılması gibi konular konuşuldu. ■

MAN "Finans Kampanyası"dan Araç sahibi olmak isteyenlere bahar fırsatı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bahar dönemi ile birlikte başlattığı "Finans Kampanyası" ile müşterilerine cazip koşullarda 2024 model MAN sahibi olma fırsatı sunuyor.

Akbank ve Garanti BBVA ile ortak hayata geçirilen kampanya kapsamında, müşteriler 2,49'dan başlayan faiz oranı ve 60 ay vade imkanıyla 3.500.000 TL'ye kadar kredi kullanıp, 2024 model MAN TGX çekici ve kamyon sahibi olabiliyor.

Ayrıca kampanya çerçevesinde her iki bankanın sunduğu kredi imkanının yanı sıra dileyen müşterilere, MAN TGE panelvan ve şasi tipi araçlar için Volkswagen Doğu Finans aracılığıyla %0 faiz ve 6 ay vade seçeneğiyle 500.000 TL kadar kredi desteği sağlanıyor. ■

FIRSAT BAHARI

2024 Model MAN TGX Çekici, TGS Damper ve TGS Mikser Şasi Araçlarda Geçerli Dev Kampanya

60 aya varan vade seçenekleri

Son Tarih: 31 Mayıs 2024

Kampanya detayları için manyainda.com

BAHAR MÜJDESİ

MAN TGE Hafif Ticari Araçlarda Geçerli Cazip Kampanya

6 ay vade | 0 faiz

Son Tarih: 31 Mayıs 2024

Kampanya detayları için manyainda.com

Polat Turizm'den MAN Lion's Coach yatırımı

2003 yılından beri turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Ankara merkezli Polat Turizm filosuna 50 kişilik MAN Lion's Coach otobüs kattı.

Haber: Erkan YILMAZ

Polat Turizm yeni yatırımlarla otobüs filosunu büyütme devam ediyor. Ankara merkezli firma MAN Lion's Coach yatırımı yaptı. Aracı Polat Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Polat ve Yönetim Kurulu Üyesi Rasim Polat teslim aldı.

Polat Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Yasin Polat ile yeni yatırım ve sezona yönelik özel bir söyleşi gerçekleştirdik. 2023 yılında filolarına ilk kez TopUsed güvencesiyle 2013 model 2 adet Neoplan otobüsleri kattıklarını ve memnun kaldıklarını belirten Yasin Polat, "Bu kez sıfır MAN Lion's Coach yatırımı gerçekleştirdik. Araçları kardeşlerim Haydar ve Rasim Polat teslim aldı. MAN yatırımımızda tercihimiz de en önemli etken ilk alım maliyetinin daha ekonomik olması. Araçların konfor ve teknoloji düzeyi de bizleri mutlu etti. Bizim de tercihimiz MAN yönünde oldu. Şu anda filomuzda 11 adet otobüs bulunuyor. Yeni yatırım planını şu anda



Yasin Polat

yapamıyoruz çünkü araç yok. Almak isteseyiz Ekim ayına sıra yazılıyor. Biz de önümüzdeki sürece bakacağız" dedi.

Balkan ve İtalya turları başladı

Ramazan Bayramıyla birlikte hareketliliğin tur tarafında da başladığını belirten Yasin Polat, "6 Nisan'dan itibaren Balkan ve İtalya turlarımız başladı. İşlerimiz yolunda gidiyor.

Şu anda 4 aracımız Balkan, 1 aracımız da Orta Avrupa turunda. Yurtdışı ağırlıklı çalışıyoruz. Yurtdışı turlar, yurtiçine göre daha iyi. Şu anda yurtiçinde kültür turları başlamadı. Şu anda bir gece konaklamalı okul turları oluyor. Ufak, tefek Gap turları da ve bazı kurumsal işler güzel oluyor. Çok şükür işlerimiz güzel, Allah bereket versin. 2023 yılı ile aynı seviyede gidiyor. Yabancı gruplarda bir hareketlilik var. Uzakdoğu ve Güney Amerika'dan gelen gruplar var. Biz bu gruplarla fazla çalışmıyoruz. Bizim gibi taşımacı gruplarına araç ihtiyaçları olduğunda destek veriyoruz. Aracın yeri ve konumu, bizimle paylaştığı işle uygunsa onlara zaman zaman destek veriyoruz. Biz genel de iş sıkıntısı yaşamıyoruz. Temiz ve güzel çalışırsanız zaten iş potansiyeliniz yüksek oluyor. Çalıştığınız firmalar da güzel ve kaliteli oluyor" dedi.

Kişi başı 600-650 Euro

Balkan turu yapmanın yurtiçinde tatil yapmaktan daha ucuza geldiğine dikkat çeken Yasin Polat, "7 gece sürüyor. Toplam 9 gün sürüyor. Büyük Balkan turu olarak geçiyor. Kişi başı 600-650 Euro civarında" dedi.



Vize alınmadığı için iptal olan turlar var

Vize randevularında ve vize almada sorunların bulunduğu dikkat çeken Yasin Polat, "Haziran ve Temmuz ayları vize randevularında sorunlar yaşanıyor. İtalya ve Fransa'ya gitmek isteyen misafirlerimiz vize randevularını alamıyorlar. O yüzden bazı turlarda iptaller olmaya başladı. Temmuz ayı çıkışlı turlarımızın sayılarında azalma var. Bir acentemizin iki otobüslük turu varken, 50-60 kişi de kaldığı için ikinci otobüsü iptal etmek zorunda kalıyor. Çünkü vize randevusu alamıyor, randevu alıyor, vize alamıyor. Bu yüzden acente tarafından vize alınmadığı için ikinci otobüsün olduğuna yönelik bilgiler geliyor. Vizelerle ilgili yaşadığımız böyle bir sorun var. Yoksa tura çıkmak isteyen çok fazla kişi var" dedi. ■



AÇTIĞIN YOL, 105 YILDIR ROTAMIZ.

19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Gelecek Otomotiv'den Çağdaş Grup'a 25 Travego

Cesur Bingöl, Çağdaş Kiği Karakoçan, Öz Has Bingöl ve Çağdaş Bingöl Turizm'in bünyesinde bulunduğu Çağdaş Grup, 2024 yılı için 25 adet Travego yatırım anlaşması yaptı. Bu yıla yönelik teslim edilecek araçlardan 2'incisi Çağdaş Bingöl Travel'e teslim edildi.

Haber: Erkan YILMAZ

Gelecek Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen araçlar Mercedes-Benz Otobüs Filo Satış Grup Müdürü **Burak Batumlu**, Otobüs Satış Grup Müdürü **Özgür Taşgın** ve Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü **Cüneyt Ergün** tarafından Çağdaş Grup Yönetim Kurulu Başkanı **Garip Çağdaş** ve ortağı **Mehmet Bal** ve **Kaptan Sami Sürü**'ye 8 Mayıs 2024 tarihinde Mercedes-Benz Türk Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde teslim edildi. Teslimatta Mercedes-Benz Kamyon Finansman A.Ş'den **Berkay Balkuv**'da hazır bulundu.

2024 yılında 25 adet Travego yatırımı

Çağdaş Grup Yönetim Kurulu Başkanı **Garip Çağdaş**, teslimat sonrasında Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu. Bu yıl 2'inci Travego otobüsü teslim aldıklarını belirten



Garip Çağdaş

Garip Çağdaş, "2023 yılında 15 adet Travego yatırımı yaptık. 2024 yılında ise 25 adetlik bir yatırım gerçekleştireceğiz. Öz Has Bingöl, Cesur Bingöl, Çağdaş Kiği Karakoçan ve Çağdaş Bingöl Turizm'in filosunda toplam şu anda 60 otobüs bulunuyor" dedi.

Otobüs yatırımında önceliğimiz hep Gelecek Otomotiv

Otobüs yatırımlarına yönelik işbirliğini her zaman Gelecek Otomotiv ile yaptığımızı belirten Garip Çağdaş, "Araçların tamamını Gelecek Otomotiv'den alıyorum. Ben Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün'ün dışında kimseden araç almam. Cüneyt Ergün'ün bize ilgisi ve desteklerinizden çok memnunuz" dedi

Sezona hazırlık

Ramazan Bayramı'nın yolcu talebi açısından çok iyi geçtiğini belirten Garip Çağdaş, "Sezon yaklaşıyor ve bizde sezonun yoğun geçeceği düşüncesiyle tüm hazırlıklarımızı yapıyoruz. Filomuzu yeni

yatırımlarla daha da güçlü hale getiriyoruz. Yalnız bu noktada bayram sonrasında bilet fiyatlarında çok gerileme yaşandı. Şu anda Diyarbakır-İstanbul hattında bilet fiyatları 1200 TL. Biz yine 1700 TL'den kesiyoruz. Şu anda 1200 TL sadece maliyeti karşılıyor. Kazanç sağlamak mümkün değil" dedi.

Bingöl'den yurtdışına seferler

Çağdaş Bingöl Travel ile sadece yurtiçine yönelik değil, yurtdışına yönelik de sefer planlamaları yaptıklarını belirten Garip Çağdaş, "Bingöl'den Avrupa'ya seferler de yapacağız. Mayıs sonunda ilk seferlerimiz Almanya, Belçika ve Hollanda ile başlıyor. Bir gece İstanbul'da konaklama ardından Avrupa yoluna devam edeceğiz. Bilet fiyatları 200 Euro olacak" dedi.

Yeni araçlar firmaya hayırlı, uğurlu olsun

Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün Garip Çağdaş ile işbirliği içinde olmaktan mutlu olduklarını belirterek, "Sayın Garip Çağdaş firması ile sektörde faaliyet gösteriyor. Her zaman büyümeye ve kaliteli, güvenli hizmet yönelik hedefler belirliyor. Bizde bu hedefler doğrultusunda yeni yatırımlar noktasında güzel işbirlikleri gerçekleştiriyoruz. Bundan sonraki süreçte her zaman desteğimizi sunmaya devam edeceğiz. Yeni Travego araçlar hayırlı, uğurlu olsun, bol kazançlar getirsin" dedi. ■

Güngör Turizm'den 10 Otokar otobüs yatırımı



Ahmet Güngör, Mehmet Güngör

Güngör Turizm, filosuna toplam 10 adet Sultan Comfort, Sultan Mega ve Giga otobüs kattı. Araçların teslimatını Otokar Gebze bayisi Gaziantepi Kardeşler gerçekleştirdi.

Haber: Erkan YILMAZ

1976'dan beri Bursa merkezli olarak okul ve personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Güngör Turizm, yeni yatırımlarla araç filosunu büyütüyor. 2024 yılında, 20 adet Sprinter, 10 adet Fiat Ducato araç alımının ardından Sultan Comfort, Sultan Mega ve Giga olmak üzere toplam 10 adet Otokar



Ahmet Güngör

otobüs kattı. Araçları; Otokar Gebze bayisi Gaziantepi Kardeşler Satış Müdürü **Vedat Kaşık**, Güngör Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Ahmet Güngör**'e teslim etti.

Günde 15 bin kişi taşınıyor

Güngör Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Ahmet Güngör** ile yeni yatırımlar ve hedeflere yönelik özel bir söyleşi gerçekleştirdik. 1976 yılında, **Mehmet Güngör Servis Taşımacılığı** adlı şahıs şirketiyle babasının, personel ve okul taşımacılığı alanına adım attığını belirten Ahmet Güngör, "Babam Mehmet Güngör, aslında tamircilik yaparken yolcu taşımacılığı alanına girdi. 1995 yılında tamirciliği bıraktı, ben de 20 yıl önce çırak durdum yanında. İşletme okumama rağmen çok büyük bir tutku beslediğim bu işe, üniversite sonrasında aktif olarak başladım. Beraber bu işi güçlendirdik. Şirketimiz, 2000 yılında A. Güngör Turizm Taşımacılık Ltd adını aldı. Bursa'nın

önemli şirketlerine günlük ortalama 15 bin kişi taşıyoruz. D2 ve TÜRSAB Acente belgemiz var ama iş alanımızın ağırlığı personel ve okul taşımacılığı. Ayrıca 2010 yılında kurduğumuz, Ahmet Güngör Lojistik adında yurtiçi nakliye şirketimiz de var. Filomuzda 17 civarında tır var. Bursa'da bu işin piri babam Mehmet Güngör'ü geçen yıl kaybettik" dedi.

40 adetlik araç yatırımı

2024 yılında, toplamda 40 adetlik araç yatırımı gerçekleştirdiklerini belirten Ahmet Güngör, "Biz filomuzu yenilemeyi seviyoruz. 4,5 ayda 20 Mercedes-Benz Sprinter, 10 Fiat Ducato ve son olarak da 10 Otokar Sultan Comfort ile Sultan Mega ve Giga araçları filomuza kattık. Filomuzdaki toplam araç sayısı 250 adede ulaştı. Tedarikçilerle birlikte filoda çalışan araç sayısı 500 dolayında. Yeni iş olanakları ve fırsatlar çıkarsa araç yatırıma yıl içerisinde devam etmeyi planlıyoruz" dedi.

Otokar tercihi

Ahmet Güngör, 10 Otokar otobüs yatırımına yönelik tercihlerinin nedenlerini şu şekilde açıkladı: "Bu segmentte sağlamlık anlamında en sağlam araba Otokar. Rahmetli babamın zamanındaki temelden

yetişen, lastik ve zincir takabilen kaptanlar artık yok. Kaputu açmayı bilmeyen kaptanlarla çalışıyoruz. Dolayısıyla Otokar otobüsler daha dayanıklı, tabiri caizse sıkı bir araba. Pahalı ama karşılığını veriyor. Otokar tercihi ikinci etken de Bursa bayisi Gaziantepi Kardeşler Otomotiv'in ticari olarak sağladığı kolaylıklar ve Satış Müdürü Sayın Vedat Kaşık'ın bizimle kurduğu diyalog ve ilgisi oldu."

2024 yılının inişler ve çıkışları olmasına rağmen iyi gittiğini belirten Ahmet Güngör, "Her zaman aynı seviyede iş yoğunluğu olmasa da biz her halimize şükrediyoruz" dedi. ■



BUSWORLD TÜRKİYE 2024

29-31 Mayıs 2024 | İFM | Salon 1, Stant A03



☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 🐦 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📘 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —

Otoyol ve köprü zamları

Otobüsçülerin, başta enflasyona bağlı maliyet artışları olmak üzere çeşitli problemleri varken buna bir de sürpriz şekilde otoyol ve köprü zamları eklendi. Üzerinde çokça durulan bu konu üzerinde ben de görüşlerimi paylaşmak istiyorum.

Etkisi ne olacak?

Etkisine ilişkin çeşitli iddialar var. Ben bunların dışında bir şey söylemek istiyorum. Genelde artışlar yüzde 40 dolayında. Dolayısıyla köprü ve otoyol ücretleri zamdan önce ne kadar olumsuz etki yapıyorsa, bu olumsuz etki şimdi yüzde 40 artmış olacak. Yani yüzde 40 daha fazla olumsuzluk yaşanmış olacak. Burada iki husus daha var. Bunlardan birisi bu zammın bir önceki zamdan sadece dört beş ay sonra yapılmış olması. Dolayısıyla önceki sindirilmeden, bunun üstüne eklendi. Bir başka husus da bu zammın zaten olumsuz koşullar sürerken gelmiş olması. Yani olumsuzlukların üzerine olumsuzluk eklenmesi.

Devlet projeleri

Yol ve köprülerin önemli bir kısmı 2002 yılından önceki iktidarlar döneminde yapıldı. Bunlarda bir geçiş garantisi veya belirli bir ücret garantisi söz konusu değil. Devlet parasıyla yapıldığı için geçenlerden sadece devletin belirlediği ücret alınıyor. Bu da çok yüksek olmuyor.

Özel projeler

2002 yılındaki iktidar değişimden sonra otoyol, köprü, şehir hastanesi, havalimanları, garlar gibi yatırımlar kamu-özel işbirliği şeklinde yapıldı. Bunlarda, müteahhitlere, kullanacak olanların sayısı ve ödeyeceği ücretler konusunda garantiler verildi. Bu garantiler yerine getirilmesi zor hususlar getiriyordu. Öyle ki hiç ücret alınmasa dahi yeterli sayıda kişinin kullanması,



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

köprüden geçmesi mümkün değildi. Kaldı ki, ücretsiz olduğunda bu para nasıl ödenecekti. Ödenecek ücretin yüksek olması halinde geçen sayısı azalacak, düşük olması halinde ise yeterli gelir olmayacaktı. Bu durumda hiç kullanmayanlar dahil, eksik kısım diğer vatandaşlar tarafından karşılanacak olacaktı. Bu nedenle ücretlerin ayarlanması önem taşıyordu.

Eski projeler

Örnek olarak Boğaziçi Köprüsü ile Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'ne bakalım. Bunlarda yüzde 60 ücret artışı yapıldı. En çok artış bunlarda oldu. Buna rağmen alınan ücret Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün yarısı kadar. Üstelik bu köprüler geçiş için Yavuz Sultan Selim Köprüsü'ne göre çok avantajlı konumdalar. Osmangazi ve Çanakkale Köprüsü ücretleri ile karşılaştırılacak olursa bunların yüzde 6'sı kadar ücret alınıyor.

Yavuz Sultan Selim Köprüsü

İstenmeyen yerde olmasına rağmen Boğaziçi ve Fatih Sultan Mehmet Köprülerinin iki katı kadar ücret alınıyor. Buna rağmen bu ücret Çanakkale ve Osmangazi köprülerinin yüzde 12'si kadar. Ayrıca bu köprü için garanti edilen ücretin yüzde 20 kadarı geçenlerden alınırken, kalan büyük kısmı devlet tarafından ödeniyor. Bu da köprüden geçişin garanti edilen ücrete göre daha düşük kalmasına neden oluyor.

Avrasya Tüneli

Geçiş ücreti, Boğaz'daki köprü geçişlerine göre daha yüksek. Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün iki katından, diğer köprülerin dört katından fazla. Bu tünelden geçenler garanti edilen ücretin büyük kısmını karşılıyorlar. Yani onlar adına devlet daha az ödemek zorunda kalıyor. Buna rağmen buradan alınan ücret Çanakkale ve Osmangazi köprülerine göre düşük.

Osmangazi Köprüsü

Zamlardan sonra alınacak ücret, Boğaz'daki köprülere göre epey yüksek durumda. Buna rağmen bu köprüden geçenlerin ödediği ücret garanti edilen ücretin yüzde 25'ini bile bulmuyor. Yani onlar adına devlet epey yüksek bir ücret ödüyor. Bu da bize, bu köprü'nün çok yüksek maliyetle yapıldığı, çok yüksek geçiş garantileri verildiği konularını düşündürüyor.

Çanakkale Köprüsü

Hizmete gireli 2 yılı yeni geçti. Şu anda en pahalı köprü konumunda. Öyle ki, bu yüksekliği anlamak zor. Ancak bu köprüden geçenlerden alınan ücret geçiş garanti ücretinin önemli bir kısmını karşılıyor. Yani geçenler ödedikten sonra bunlar adına devletin ücretin ödeyeceği ücret epey az.

Ya geçmeyenler

Yukarıda, köprülerin geçiş ücretlerini mukayese ettik. Bu ücretlerin garanti ücretini karşılama/karşılayamaması üzerinde durduk. Bu haliyle Çanakkale Köprüsü ve Avrasya Tüneli geçiş ücretinin eksikliği tamamlama konusunda devlete daha az yük getiriyorlar. Ancak iş bununla bitmiyor. Geçen taşıt sayısı, garanti edilen taşıt sayısına ne oranda karşılıyor? Garanti edilen sayıları ve geçen sayıları tam olarak bilemediğimizden bunlara kesin cevaplar veremiyoruz. Şunu söyleyebiliriz ki; geçenleri zorlayacak kadar yüksek gelen

zamlı ücretler bile gerek garanti ücret açısından gerekse taşıt sayısı bakımından önemli yükler getirilmesini engellemiyor. Tabii ki, bunların garanti süreleri dolana kadar bu zorluklar yaşanacak.

Yaz geliyor

Haziran ayının ortasıyla birlikte yaz hareketliliği yaşanacak. O dönemde hem okulların kapanması hem de Kurban Bayramı tatili hızlı bir başlangıç yapılmasını getirecek. Peki, kazanç olacak mı? Artan maliyetler fiyatların yükseltilmesini zorunlu kılıyor. Vatandaşın alım gücünün düşüklüğü, bu "haklı yüksek fiyatları" ödemeye yetecek mi; yoksa seyahatlerde azalma yaşanıp, yeterli doluluk ve yeterli sefer yakalanmasında zorluk olabilir mi? Burada yaşanan olumsuzluklardan büyük ölçüde etkilenmeyen kesimin havayolu kullanımı pek değişmeyebilir. Ancak otobüsçüler için bazı riskler var. Buna rağmen yaz dönemi her zaman otobüsçünün bayramıdır. Bunun için maliyetleri karşılayan fiyatların uygulanmasından taviz verilmemelidir.

Uzun vadeli bakış

Haziran ayında, enflasyonun en yüksek noktaya çıkacağı sonra düşmeye başlayacağı söyleniyor. İyice artmış fiyatlar ve maliyetler enflasyon düşse de yükselmeye devam edecek. Biliyoruz ki enflasyonun düşmesi fiyatların düşmesi değil, sadece artışın yavaş olması anlamındadır. Ben enflasyonda yeterli düşmenin kolay olmayacağını düşünenlerdenim. Yani otobüsçüler de bunların hizmet verdiği yolcular da zor koşullarda yaşamaya devam edecekler. Bunun uzun dönemli olacağı bilinmeli sürprizlere açık olunmalı, hesap kitap iyi yapılmalıdır.

Gençlere geleceğe ilişkin yeterli ümit veremsek de 19 Mayıs Gençlik ve Spor Bayramı'nın tüm gençler ve ülkemiz için güzel geçmesini dilerim. Kutlu olsun. ■

İlk 4 ayda 36 milyonu aşkın yolcu taşındı

2024'ün ilk 4 ayında şehirlerarası (tarifeli) ve turizm (tarifesiz) yolcu taşımacılığında toplam 36 milyon 976 bin 161 yolcu taşındı. 2023'ün ilk 4 ayında bu rakam 33 milyon 387 bin 982 olmuştu. 2024 yılında taşınan yolcu sayısında 2023'e göre artış 3 milyon 588 bin 179 kişi oldu.

Erkan YILMAZ

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Genel Müdürlüğü 2024'ün ilk 4 ayına yönelik yolcu taşımacılığına yönelik UETDS verilerini açıkladı.

2024'ün ilk 4 ayında tarifersiz yolcu taşımacılığında taşınan yolcu sayısı 9 milyon 58 bin 860 oldu. 2023'de bu rakam 6 milyon 831 bin 089 kişi olmuştu. 2024'de ilk 4 aydaki artış 2023'e göre 2 milyon 227 bin 771 kişi oldu.

2024'ün ilk 4 ayında tarifeli yolcu taşımacılığında taşınan yolcu sayısı 27 milyon 917 bin 301 kişi olurken, bu rakam 2023'ün ilk 4 ayında 26 milyon 556 bin 893 kişi olmuştu. 2024'ün ilk 4 aydaki yolcu artışı 1 milyon 360 bin 408 kişi oldu.

2024'ün ilk 4 ayında tarifersiz sefer sayısı 2 milyon 168 bin 819 olurken, 2023'de bu rakam 1 milyon 890 bin 251 oldu. 2024 yılında 2023'e göre sefer sayısındaki artış 278 bin 568 oldu.

Tarifeli alanda ise ilk 4 aydaki sefer sayısı 923 bin 286 iken, 2023 yılında bu rakam 883 bin 747 olmuştu. Sefer sayısındaki artış 39 bin 539 oldu.

2024 yılında tarifeli ve tarifersiz toplam sefer sayısı 3 milyon 92 bin 105, 2023'de bu rakam 2 milyon 773 bin 998 olmuştu. Sefer sayısındaki artış 318 bin 107 oldu.

Ramazan Bayramı ve Nisan ayı verileri

Ramazan Bayramı'nın da içinde bulunduğu Nisan ayında taşınan yolcu sayısı toplam 11 milyon 971 bin 373 olurken, toplam sefer sayısı da 1 milyon 49 bin 909 oldu.

2023 yılında yine Ramazan Bayramı'nın içinde bulunduğu Nisan ayında taşınan toplam yolcu sayısı 9 milyon 491 bin 284 kişi oldu. 2024 Nisan ayındaki artış 2 milyon 480 bin 89 kişi oldu.

2024 Nisan ayında tarifeli yolcu sayısı Nisan ayında 8 milyon 382 bin 010, tarifersiz yolcu sayısı 3 milyon 589 bin 363 kişi oldu. 2023 Nisan ayında tarifeli alanda taşınan yolcu sayısı 6 milyon 948 bin 074 kişi olurken, tarifersiz alanda bu rakam 2 milyon 543 bin 210 kişi oldu.

Tarifeli alanda 2024 Nisan ayındaki artış 1 milyon 433 bin 936 kişi olurken, tarifersiz alandaki artış ise 1 milyon 46 bin 153 kişi oldu.

2024 Nisan ayında tarifeli sefer sayısı 263 bin 707, tarifersiz sefer sayısı 786 bin 202 kişi oldu. 2023 Nisan ayında ise tarifeli sefer sayısı 234 bin 649, tarifersiz sefer sayısı 687 bin 358 kişi oldu.

Ramazan Bayramı yolcu sayısını arttırdı

2024'ün ilk 3 ayına bakıldığında tarifeli alandaki yolcu taşımacılığı 2023'ün ilk 3 ayı ile çok benzer seviyede. 2024'ün ilk 3 ayında 19 milyon 608 bin 819 kişi taşınırken, bu rakam 2023'de 19 milyon 535 bin 29. Fark 73 bin 528. Tarifeli yolcu taşımacılığında ilk 4 aydaki artışı oluşturan en önemli etken Ramazan Bayramı olmuş görünüyor. Geçen yıl ile 73 bin 528 olan fark bayramla birlikte 1 milyon 46 bin 153'e yükselmiş.

Tarifesiz alanda ise 2024'ün ilk 3 ayındaki seviye 5 milyon 469 bin 497 kişi olurken, 2023 yılında bu rakam 4 milyon 287 bin 879 kişi. Fark 1 milyon 181 bin 618. ■

Yetki belgeleri sayısı

2024 Nisan ayı verilerine göre yolcu taşımacılığı belge sayıları da şu şekilde:

Şehirlerarası/tarifeli taşıma (D1) 384
Turizm taşımacılığı / tarifersiz (D2) 3713
Kendi personelini taşıma (D3) 4480
Yurtdışı ve yurtiçi / tarifeli (B1) 85
Yurtdışı tarifersiz taşıma (B2) 487
Yurtdışı personel taşıma (B3) 39

2023 Nisan ayı verileri ise şu şekilde:

Şehirlerarası / tarifeli taşıma (D1) 369
Turizm taşımacılığı / tarifersiz taşıma (D2) 3568
Kendi personelini taşıma (D3) 3725
Yurtdışı ve yurtiçi tarifeli taşıma (B1) 84
Yurtdışı tarifersiz taşıma (B2) 431
Yurtdışı personel taşıma (B3) 32





19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK
VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı



Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanlığa Hacı Süleyman Barış tekrar seçildi

Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Başkanlığa Hacı Süleyman Barış tekrar seçildi. Genel Yönetim Kurulu Yeni Üyeleri de belli oldu.

Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı Hacı Süleyman Barış, yeniden seçilmesi üzerine açıklamada bulundu. Başkan Hacı Süleyman Barış'ın açıklamaları şöyle:

Gerçekleşen seçimli olağan genel kurulumuzda üyelerimizin çoğunluk teveccühü ile güven tazelenimin mutluluğunu yaşıyoruz. Rakibimizin neredeyse iki katı oy aldık bu bize duyulan güvenin ne kadar büyük olduğunu ve ne kadar büyük bir sorumluluk aldığımızın göstergesidir.

Geride bıraktığımız önceki dönem yönetim kurulu görevimiz süresince AŞTİ esnafımızın ve üyelerimizin yarar için birçok çalışmaya imza attık.

Derneğimizin hiçbir kurum, kuruluş, gerçek ya da tüzel bir kişiye 1 lira borcu yoktur.

Derneğimizin için bu noktada açmış olduğumuz temiz sayfa daimen bu çizgide devam edecektir. Hem sektörün hem de esnafımızın ortak sorunlarını biliyoruz, mücadelemiz dün olduğu gibi bugün de yarın da devam edecek. İstikrar sürecek, güzel gelişmeler devam edecek. ■



Önceden tasarlanmıştır

Freud, "sinirliyen söylenmiş her söz önceden tasarlanmıştır" diyor. Düşünürken eğriyi doğruyu tarttığımız gibi konuşmamızın dozunu da belirleriz. Böyle dile getirilmez diye zihnimizden kovduğumuz duygularımız, sinirlendiğimizde su yüzüne çıkabilir.

Ülkemizde siyasi, toplumsal, ekonomik, kültürel doğru bir adım atılmıyor. Atınlarsa ya denk geldiği için ya da artık çare bulunamadığı için hayata geçiyor; ama genel çerçevede kimse -buna siyasi erk de dahil- hoşnut değil. "Ver yetkiyi, gör etkiyi" diyen "Ekonomist", iki yıldır, Temmuz'da enflasyonun düşeceğini iddia ediyorsa da, tam tersini yaşıyoruz. Zorunlu giderlere yapılan zam üstüne zamlar yeterli olmadığı için, çalışanların cebine de el atmaya kadar vardı ve memurların servis hakları kaldırıldı. Ne kazandıracak diye soran çıkmadı, yalaka alkışları dışında kimse ses çıkartmadı. Şimdi, memurlar onca ekonomik sıkıntının üstüne bir de otobüs, dolmuş, metro ile (üstelik cebinden ödeyerek) işyerine ulaşacak... yol yorgunluğu, gecikmesi ise cabası. İtibardan tasarruf etmeyenler, vatandaşın zamanını çalacak, yetmeyecek itirazlar gerilime varacak.

İşte, en tam da o nedenle Freud'un sözleriyle başladım yazıya. Birkaç yılda bir getirilen bu tür önlemler, iki yıla varmadan eski haline dönecek, ama tasarruf tedbirleri gerçek tedbirler olmadığı için yine kağıt üstünde kalacak. Gazetemizin başyazarı Dr. Zeki Dönmez, (bir kez daha okuyunuz) bu konuya değiniyor. Uçulmayan havaalanlarına, geçilmeyen yollar ve köprüler için ödenen garanti paralardan -ki, her biri maliyetini çoktan çıkardı- yok edilen yeşil alanlardan, maden diye diye "altın"dan da değerli olan zeytin ağaçlarının kesilmesinden vazgeçilirse, turizme açıyoruz diye kıyılar belli müteahhitlere peşkeş çekilmezse birçok sorunun çözümüne ulaşılır. Bir de tabii, tarım ve hayvancılıkta dışa bağımlılıktan vazgeçilmesi gerekir.

Cumhurbaşkanı başta olmak üzere, bunların hepsini bizden çok daha iyi bildiği halde, birçoğumuza göre "bölücülük" yaparak mahkemelerin siyasi kararlarıyla, anayasayı bile çiğneyerek insanlar mahkûm ediliyor.



Avrupa'dan gelen tazminat cezalarını hepimiz ödüyoruz, olan da ülkemize, insanımıza oluyor.

Toparlarsak, gerilim artacak, ekonomik sorunlar daha da büyüyecek, işsizlik çoğalacak, okulların zaten yetersiz olan eğitimi daha da kötüleşecek ve itirazların dozu artacak. O zaman, Freud'un sözü bir kez daha anlam kazanacak. Gelin, o raddeye varmadan çözümünü bulalım. Bırakın bu kin ve nefreti, bırakın bu bölücülüğü, barış ve demokrasi ile tabii ki, el birliğiyle aşalım bu zorlu dönemi.

19 Mayıs nedeniyle, Atatürk'ün, ünlü Bursa nutkunu okumanızı dilerim. ■

www.tasimadunyasi.com

facebook.com/tasimadunyasi twitter.com/tasimadunyasi

Taşıma Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 12 • Sayı: 431 • 19 Mayıs 2024

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Erkan YILMAZ**

Genel Yayın Yönetmeni
Erkan YILMAZ
erkanyilmaz71@gmail.com
0532 598 89 69

Editor
Korkut AKIN

Grafik
Ezgi Sezen BAŞKAN

Full Stack Developer
Barış Can BAŞKAN

Genel Yayın Danışmanı / Başyazar
Dr. Zeki DÖNMEZ

Teknoloji Editörü
Ekrem ÖZCAN

İş Geliştirme Danışmanı
Mehmet ÇIKINCI

Hukuk Müşavirleri
Elanur KOÇOĞLU
Murat KOÇOĞLU

Yönetim Yeri
Atakent Mah. 235. Sk. No: 8
İç Kapı No: 26

Reklam Rezervasyon
0537 508 07 55

34307 Küçükçekmece - İstanbul
Gsm: +90.0532 598 89 69
info@tasimadunyasi.com

İZMİR BÖLGE SORUMLUSU
Cumhur ARAL

Taşıma Dünyası,
basın meslek ilkelerine
uymaya söz verir.

Paylaşım (M) Araba Egosistemi

2024 turizm sezonu açıldı. Yurtdışı ve yerli misafir artış oranları ile güzel bir sezon geçeceğini umut ediyoruz. Taşımacılar açısından ise zor geçen yılların ardından, umut dolu bir sezon beklentisi her yıl olduğu bu yılda da var. Akdeniz bölgesinde yaygın kullanılan "Turizminin karnını yarmışlar, içinden kırk tane 'seneye' çıkmış" sözü, hem umudu hem de sezonluk döngüsü olan bölgelerin ticari yaşamlarını özetler gibi.

Tüm değişkenlere rağmen, turizm taşıma firmaları, dünyada benzeri olmayan yüksek kaliteli bir hizmet ve araç filosuyla ülkemizi temsil ediyor.

Turizm kentlerinde ulaşım, başlıca ele alınan bir olgu iken, İstanbul ve Antalya başta olmak üzere, toplu ulaşımın eksikliği, havalimanları ile şehir arasındaki bağlantıların zayıflığı, popüler destinasyonların toplu ulaşım ağından yoksun oluşu turizm taşıma sektörü için yüksek potansiyel oluşturuyor.

Talep turizm taşıma sektörü tarafından karşılanmaya çalışılırken, eş zamanlı olarak, taksit başta olmak üzere birçok unsur turistlerle doğrudan temas halinde. Bu nedenle, kentiçi yolcu taşımacılığı altında, bu yan unsurlara bakalım.

Son dönemde taksit sektörü, gerek yerli, gerekse yabancı misafirlerin kötü deneyimleriyle gündeme geldiği gibi, teknoloji tabanlı uygulamaların da hedefi halinde. UBER'in geçtiğimiz yıllardaki başarısız İstanbul girişimini de hatırlamak gerekiyor. Hatta bu başarısız girişimi anarken, sadece UBER'i değil, aynı zamanda bu konuya çeşitli yaklaşımlarla yasak getirmeye çalışan kamu kuruluşlarının da payını hatırlamak gerektiğini düşünüyorum.

Tabii ki, otomobile taşımacılık hizmetinin yönetmeliklerle kaldırılmaya çalışılmasından, taksinin politik korunmasından, hepimizin malumu VITO'nun, 9+1'e çevrilerek nevi değişikliği yapılmamasına, havalimanlarından transfer hizmeti üretme ve satış haklarının kimde olacağına dahi muğlak olduğu ve daha birçok ülkeye özgü ve benzeri olmayan düzenleme detaylarına da girmeyeceğim. Bu arada girmişte oldum. Özetle bu alandan çıkayım. Taşımacılık "EKOSİSTEMİ", ülkemizde Taşımacılık "EGOSİSTEMİ"ne dönüştü deyim çıkalım.

Son dönemde Paylaşım Yolculuk sıkça gündeme gelir oldu. Çözüm mü, yeni mi, yenilikçi mi soruları herkesin dilinde. 1980'lerin sonuna kadar Avrupa yakasına geçen taksit, Mecidiyeköy'de sıraya girer, ortak ödemeye yapılan paylaşımcı yolcularla Anadolu yakasına geri dönerdi.

Kadıköy'den nostaljik Amerikan arabaları, Üsküdar ve çevresine shuttle yapardı. Gebze Harem hatında, dolmuş paylaşım bir yolculuk olarak tanımlanabilirdi. Üstünde güneş batmayan hat 500 T; 'paylaşım'ın en saf hali. Şimdilerde ise, havalimanına giden taksit, taksit yolcusunu alamaz hale geldi.

Toplu taşımının tanımı paylaşımın kendisi. Kamu veya özel sermayeye ait kaynağın belirli kurallar çerçevesinde, adil ve eşit bir serbest piyasa koşulunda paylaşımı desek yanlış olmaz sanırım.

Bugün ise paylaşım yolculuk adı altında konuşulan konuya baktığımızda, başka bir paylaşım olduğunu anlamak zor değil.

Yolcunun yolculuğunu değil de, yolcunun kendi kaynağını (aracını) paylaştığı bir metot olduğunu görmek zor değil. Yüksek teknoloji sayesinde yolcunun, yolcuyu yorumladığı, algoritmaların tüm bu yolcudan yolcuya olan ilişkiyi yönettiği faydalı bir uygulama mı? 100 bin adedin üzerindeindeki aracını, başka yolcularla paylaşan dostlarımız, taşımacılık konusunda da oldukça mahir anlaşılan.

Hatta bu 100 bin yolcumuz günde en az 4 sefer, tesadüfen, İstanbul'da ring atıyor. Niye o kadar



Kerem Serkan Çoban

çok geziyorlar anlayamadım. Hatta günde 3 kez havalimanına gidip gelmeleri de manidar.

Elbette artıları yok değil. Ancak sadece misafir deneyimleri ve sürücü güvenliği ile öne çıkarak tüm İstanbul'un ulaşımına çözüm konumlamasının doğru olmadığını düşünüyorum. Hatta bu hali ile paylaşım yolculuk denmesi dahi doğru değil. Karayolu ve taşımacılık hizmeti açısından ise kanuni değil. Hâlihazırda bu fotoğraf önümüzdeyken, turiste konfor, turizme nefes sağlayan bir uygulama gibi gösterilmesi de doğru değil. Yolculuklarını değil de araçlarını paylaştıklarını söyleyerek bitireyim.

Peki, UBER konusunda hızlı hareket eden, yerel ve merkezi otorite neden bu konuda bir düzenleme yapmıyor? Sorunun cevabı basit. Siyah Mercedes VITO için düzenleme yapılan veya düzenleme yapılmamasına rağmen sahada uygulamalarla önü alınan süreç kadar kolay değil. 2007 model Renault Megan'ı çevirmek ve korsan taksiden ayırt etmek, sahada bir baskı alanı yaratmak kolay değil. UBER ile mücadele ederken, turisti arabadan indirme pahasına, resmi belge ile çalışan araçlarla karıştırılmasına rağmen uygulamak yapmaktır kolaydı. Şimdi değil.

60 bine yaklaşan araç sayısı ile turizm taşıma sektörüne zarar verme pahasına uygulama yapmak kolay, ancak bireysel iştirakçiyi, hatta artık onlara da taşımacı desek yanlış olmaz, arabaları nedeni ile ayırt etmek zor.

Amaç ve sonuca gelelim...

Pandemi döneminde lojistik sektöründe benzer durum yaşandı. Bireysel iştirakçiler yaratarak, yüksek gelir vaadiyle sektöre katılan araçlar, vergi yükü, hesap zorluğu ve günden güne düşen gelirleri ile geri çekildi. Motosikletli kurye sektöründe de benzeri süreçler yaşandı. Bir dönem bir araya gelen kuryeler toplu iş bırakmaya kadar gitti.

Romantik algoritmalar, bireysel iştirakçilerin faydasına gibi gözükten süreçlerden, kendi EGOSİSTEM'lerinin devamı için haksız rekabeti ve kanuna aykırı uygulamaları meşru göstermeye evrildi. Hatta daha da ileri gidip, yıkıcı iş modellerini Girişim EGOSİSTEM'inin ayrılmaz parçası olarak tanımladı.

Neydi yıkıcı olan? Neyin yıkılması gerekiyor? Kanunların, yönetmeliklerin, bireysel iştirakçilerin algısının, geleneksel sektörlerin, sermaye yapılarının, misafir algısının veya hepsinin birden yıkılması gerekiyor. Bugünün bireysel iştirakçilerini, arabadan, (m)arabaya, algoritmaların ekosistemini egosisteme dönüşüne şahitlik ediyoruz. Güç kazanımı ekosistemler arasında adil olmayan bir rekabete evriliyor.

Birkaç kelam çözüm önerisine ayırayım.

Geleneksel sektörlerin algoritmaların faydalanmadığı, misafir ve yolcunun dijital platformlarda özgerçeği yorum yapmasını sağlamadığı sürece kendi başına zaten yıkılacağı gerçeğini unutmayalım.

Düzenleme yapacak kuruluşların, günün güncel konularına uygun sorunluluklarla geleneksel taşıma sistemlerini geleceğe taşımak zorunda olduklarını unutmayalım.

Yeni girişimlerin, yıkıcı iş modelleri ile hızlı büyüme stratejilerine, kanun ve kurallara uyum zorunluğu çerçevesinde bakmak zorunda olduklarını unutmayalım.

20 milyona yaklaşan İstanbullunun, 20 milyona yaklaşan turistin markalaşacak kalitede bir ulaşım sistemini hak ettiğini unutmayalım. ■

Öz İkizler Turizm 25 Mercedes otobüs ve 50 midibüs yatırımıyla sezona hazır

İzmir merkezli Öz İkizler Turizm Uluslararası Taşımacılık 2023 ve 2024 yılı araç alımı için belirlediği 25 Mercedes otobüs ve 50 minibüs, midibüs yatırım planını hayata geçirdi.

Özikizler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özer Bür, "Sektörde kalmak isteyen herkes yatırım yapmak durumunda. Bu işin gerekliliği bu. Az veya çok yatırımı mutlaka yapacaksınız. Yatırım yapmazsanız, araç eskidiğinde işletme maliyetiniz artıyor. Yeni araç ile eski araç arasında makas büyüyor. Eski araç ile iş almanız da daha zor hale geliyor" dedi.

■ Erkan YILMAZ

Öz İkizler Turizm 2023-2024 araç yatırım planını hayata geçirdi. Yapılan planlamaya göre 25 Mercedes otobüs ve 50 midibüs yatırımı yapıldı. Geçtiğimiz hafta içinde yapılan teslimat töreni ile 2 adet Mercedes-Benz Tourismo otobüs de Öz İkizler Turizm filosunda yerini aldı. Araçlar, Mengerler Ticaret Otobüs Satış Müdürlüğü Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından Öz İkizler Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Bür'e teslim edildi.



Özer Bür

Sektörde kalmak isteyen yatırım yapmak zorunda

Öz İkizler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özer Bür yeni yatırımlar ve hedeflerle ilgili Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu. "Sektörde kalmak isteyen herkesin isteyen herkes yatırım yapmak zorunda" diyen Özikizler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özer Bür, "Bu işin gerekliliği bu. Az veya çok yatırımı mutlaka yapacaksınız. Yatırım yapmazsanız, araç eskidiğinde işletme maliyetiniz artıyor. Hem bakım maliyetleri artıyor. Araç eskidikçe değer düşüşü de çok daha fazla oluyor. Eski araç ile iş almanız da daha zor hale geliyor. 2023-2024 yılında 25 Mercedes büyük otobüs, 50 minibüs, midibüs ile toplamda 75 adetlik bir araç yatırımımız oldu. Mercedes yatırımında etkenler finansman imkanı, ikinci el değeri" diye konuştu.

Otobüsünün her yıl hayali: Bu yıl çok daha güzel olacak

2024 yılına yönelik değerlendirmeler ile açıklamalarına devam eden Özer Bür, "Her yeni yıla girerken otobüsünün hayali 'Bu yıl çok daha güzel olacak' yönünde olur. Ama sezon başladığında da bu kez 'Biz geçen seneyi arar hale geldik' derler. Bence bu yıl bunu demeyecekler, çünkü pandemiden sonra bir çok değişim oldu. Bizim personel taşımacılığında işlerimiz aktif şekilde yürüyor. Personel taşımacılığında fiyat dengeleri çok çabuk



değişebiliyor. Enflasyonla birlikte turizm taşımacılığında da fiyat dengeleri çok değişti. Gerçek enflasyon oranında planlamayı yapmak zor hale geldi. 2022 yılı sonlarında 2023 model araçlara yönelik dile getirilen otobüs fiyatları 6 milyon TL civarındaydı. Bu sene 16 milyon TL deniliyor. Her maliyet kaleminde çok ciddi artışlar var. Siz buna göre fiyatlandırma oluşturmak durumundasınız ama çok yüksek seviyede rekabet var" dedi.

Vize alınamaması turları yüzde 50 düşürdü

Vizelerde yaşanan sıkıntıların turları olumsuz etkilemeye başladığına dikkat çeken Özer Bür, "Yurtdışı programlarında yüzde 50 civarında düşüşler var. İnsanların yurtdışına yönelik seyahatlerle ilgili beklentileri çok yükseldi. Pandemi sürecinde seyahatlerin olmaması bu yöndeki talebi daha da büyüttü. Eskisine oranla çok daha fazla sayıda yurtdışına yönelik bir talep var. Konsolosluklarla görüşüyoruz. Aylık vize başvurusu 10-12 bin civarıydı. Şimdi ise başvuru sayısı 40 binlerde. Eskiden gelen yılınmalarında bunda etkisi var. Yurtdışına yönelik talebi arttıran bir başka etkende yurtiçinde tatilinin yurtdışına göre daha ucuz hale gelmesi oldu. Balkan turları İzmir'den kişi başı

550-600 Euro, Karadeniz turları da TL ile aynı fiyat seviyesinde. Turizm sektöründe fiyatlar noktasında bir istikrar yok. Oteller, restoranlar fazlasını alırken, taşımacı hak ettiği kazancı elde edemiyor" dedi.

Ören yerlerindeki fiyatların yüksekliği turistlerin gezmesini önüyor

İzmir'e kruvaziyer turizminin de olumlu etkisinin olduğunu belirten Özer Bür, "Geçtiğimiz hafta 25 araçla hizmet verdik. İzmir ekonomisine önemli bir katkı sağlıyor. Ama burada olumsuz bir gelişme ören yerlerinin fiyatlarının çok yükselmesi. Efes'e giriş 3-4 sene önce 8 Euro iken şu anda 40 Euro. Turiste bu pahalı geliyor. Gemide satışlar yapıyor, bu fiyatları görünce gezmek istemiyor" dedi.

Umudumuzu koruyoruz

Yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen 2024 için umudunu koruduğunu belirten Özer Bür, "2024'ten umutluyum yine de. Zaten umudunuzu yitirdiğinizde yaşam enerjiniz kalmaz. Yurtdışına gidişlerde vize sorunumuz var ama ülkemize yine de turist gelecek. Vize sorununun çözümü için adımlar atılması gerekiyor" dedi. ■

Fulya Turizm özel sipariş Travego'yu teslim aldı

1960 yılından beri turizm taşımacılığı alanında olan İzmir merkezli Fulya Turizm, Mercedes-Benz Türk'e özel olarak sipariş verdiği Travego 15 otobüsünü teslim aldı.

■ Erkan YILMAZ

Mengerler Ticaret tarafından satışı gerçekleştirilen Travego 15, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Filo Koordinatörü İrem Ayhan, Mengerler Otobüs Satış Müdürlüğü Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından Fulya Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kocaer ve Yönetim Kurulu Üyesi Efe Kocaer'e teslim edildi.

Fulya Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kocaer yeni yatırım ve sezona yönelik hedeflerle ilgili Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu.

Travego 15 bize yakışan bir araç oldu, size kendinizi mutlu hissettiriyor

2024 yılı içerisinde iki Mercedes otobüs yatırımı gerçekleştirdiklerini belirten Hüseyin Kocaer, "Biri geçtiğimiz hafta teslim aldığımız özel siparişimiz Travego 15, diğeri de BusStore'dan aldığımız 2022 model Tourismo. Travego 15 aracımızın siparişini 4 ay önce verdik. Koltuklarımız, tuvaletine, yataktaki aparatlara varıncaya kadar sadece turizm için araca dokunuldu. Sağolsun Osman Nuri Aksoy ağabeyimiz bu süreçte bize çok destekler verdi. 'Ne ihtiyacınız varsa, siz söyleyeceksiniz, nihai kullanıcı

sizsiniz' dedi. Bizim bir özelliğimiz de aile şirketi olduğumuz için direksiyona oturup yola çıkabiliyoruz. Bu eksiklikleri daha rahat görmemizi sağlıyor. Travego'ya bindiğimizde motoruyla, güvenliğiyle çok çok farklı araba. Diğer araçlara binmesiniz gelmiyor. Şoförlerimiz şimdi Travego için yarış haline girdiler. Travego bizim segmentimizde çok başka bir araç. Bagaj sorunumuz hiç kalmıyor. Turizmciler bagaj sorunu yaşamıyor gibi görünüyor ama en fazla biz yaşıyoruz. Bizim turlarımız 10 günden aşağı değil. Travego ile bagaj sorunu diye birşey kalmıyor. Adeta ufak taksit koysanız, bagaja sığacak. Araç yelpazemizde böyle özel bir araçtan 1 tane olmasını istedik. Bizim için çok iyi oldu. 16-17 gün süren Avrupa turlarımız var. Bize bu turlarda çok yakışacak bir araç oldu. Yaptığımız bu hamleden, ticaretten keyif aldım. Sizi de özendiriyor. Kendinizi mutlu hissettiriyor. Şu anda model ortalamamız 2023 ve toplam 43 aracımız bulunuyor. 2025 için de artık yeni yatırım planlarımızı oluşturuyoruz" dedi.

Vize sorunu iptaller getirdi

Vizelerin alınamaması ve randevularda yaşanan iptaller nedeniyle yurtdışına yönelik turlarda sıkıntılar yaşadıklarına dikkat çeken Hüseyin Kocaer, "Balkan turu Euro karşılığı 19 bin 500 TL iken Karadeniz turu da 17-18 bin TL seviyesinde. İnsanlar bu durumda Balkan turlarına, İtalya turuna yönelmişti Şu anda ise yurtiçinden yurtdışına yönelik turlarda vize sorunu nedeniyle Nisan ayında iptaller başladı. Yüzde 60 düşüş var. Balkanlar ve İtalya'ya yönelik tur anlaşması yaptığımız bir acente ile bu yaz için toplamda 80 araçlık tur 38 araca kadar düştü. Bunun 8 aracı İtalya'ydı, Diğerleri Balkan turuydu. Acente sadece yeşil pasaportlu veya



vizesine alabilmiş vatandaşlarımıza hizmet verebildi. Hazır da müşterimiz var ama vize sıkıntısı nedeniyle tur planı yapamıyoruz. 2019 yılı altın bir sezondur. Ben 2024'de 2019'dan daha iyi bir sezon bekliyordum. Gelişmeler o yöndeydi. Tek sorun vize. Sadece müşterilerimiz değil 9 şoförümüz de vize randevusu bekliyor. Yapılan görüşmeler bizi hep umutlandırdı ama hiçbir sonuç elde edilemedi. Bulgaristan vize verecekti o da veremedi" dedi.

Avrupalı'nın GAP ve Karadeniz Turları'na ilgisi tekrar büyüyor

"Avrupalı açısından ise geçen seneye nazaran daha çok Anadolu turlarına ilgi var" açıklamasını yapan Hüseyin Kocaer, "Doğu ve Güneydoğu Anadolu'daki deprem yaraları hafif hafif silinmeye başladı. GAP Turları ve Karadeniz Turları tekrardan başladı. İlk GAP Turumuzu Ramazan Bayramı'nda gerçekleştirdik. Misafirlerimiz gayet de mutlu oldu. Ben kurların baskı altında olmasına rağmen yine de yabancı turist için ülkemizin Avrupa'ya kıyasla daha ucuz kaldığını düşünüyorum ve turizm üst yapısı olarak otobüsünden, oteline, personeline, yediğimiz yemeğe kadar ülkemiz çok daha kaliteli. Gerçekten tüm turizm camiası olarak

çok kaliteli işler yapıyoruz. Biraz turistler bedava tatile alıştılar. 1000 dolar, 1000 Euro verip 15-20 gün tatil yapabiliyorlardı. Bizim vatandaşımız ise haftalığına 70-80-100 bin TL vererek yapabilecekler. Ben kurun artmamasının olumsuz bir etkisinin olacağını düşünmüyorum.


Vize sorununa rağmen 2024'e 2023'e göre daha umutlu bakıyorum. Ama tabii maliyetlerimiz artmaya devam ediyor. Vergilendirmeler, sigortalar, personel maliyetleri artıyor. Sadece sıkıntımız bu. Yurtdışında Euro ile yaptığımız işlerde çok sıkıntı yaşamayacağız gibi duruyordu ama Euro aynı yerde çakılı kaldı. Ama yurtiçindeki operasyonlarımız TL ile olduğu ve enflasyon da sürekli arttığı için olumsuzluklar yaşanıyor. Bu durum turizmciyi taşımacıyı etkiliyor. Mayıs ayında verdiğiniz fiyatla Temmuz ayına gelindiğinde o fiyat size zarar yazdırıyor. İyi personel, iyi şoför bulmak ayrı bir derd. İnsanlar bu mesleği yapmak istemiyor çünkü bekledikleri kazancı elde edemiyorlar. Bireysel otobüsçü bulmak artık çok daha zor. O yüzden bütün turizmciler ve taşıma dünyası olarak adımlarımızı daha net, daha planlı atmak zorunda olduğumuza inanıyorum" dedi. ■

MAN HER İHTİYACINIZI KARŞILIYOR




MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR


MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44

 **mapar**

 www.mapar.com.tr

    /maparman



Travego ve Turismo otobüslerdeki yenilikler tanıtıldı

Mercedes-Benz Türk, konforlu ve güvenli seyahatin yıldızları Travego ve Turismo otobüslerindeki 2024 model yılı donanım ve güvenlik değişiklikleri ile sektörde standartları ve geleceğin seyahat deneyimini şekillendirmeye devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk, en üst seviye sürüş ve güvenlik teknolojileriyle donattığı Mercedes-Benz Travego ve Turismo model otobüslerindeki yenilikleri 8 Mayıs 2024 tarihinde Hoşdere Pazarlama Merkezi'nde gerçekleştirdiği basın toplantısı ile tanıttı.



Haber-Erkan YILMAZ

Araçlardaki yenilikleri Mercedes-Benz Türk Otobüs Ürün Yönetimi Grup Müdürü Cem Demirel paylaştı.

Gelişen ve değişen müşteri ihtiyaç ve talepleri doğrultusunda araçları sürekli iyileştirdiklerini belirten Cem Demirel, "Geçen yıl yine aynı dönemde model yılı yeniliklerini konuşmak için bir araya gelmiştik. Bugün de yine aynı temelde yenilikleri ve çok dolu bir içerikle karşınızdayız. Bu sene güvenlik kapsamında araçlarımızı bir adım daha ileriye taşıdık. Bu hem sektöru-



müz, hem paydaşlarımız için çok önemli. Model yılı yeniliklerini tasarlarken ilk başta müşterilerimizin, yolcularımızın ve kaptanların geri bildirimlerini alıyoruz ve bunu göre strateji kurguluyoruz. Hoşdere Fabrikamız ve Ar-Ge Merkezimizin yüksek yetkinlikleri ve destekleriyle bu değişiklikleri hayata geçiriyoruz. Emeği geçen tüm arkadaşlarımıza teşekkür ediyoruz" dedi.

Kaptanlara ve yolculara maksimum güvenlik

Kaptanlara ve yolculara maksimum güvenlik sağlamayı hedeflediklerini belirten Cem Demirel, "AB Genel Güvenlik Yönetmeliği (GSR-B), sürüş ve yaya güvenliğini artırmak amacıyla devreye girecek. Bu yönetmelik, Türkiye'de Ocak 2025'ten itibaren tescil edilecek otobüslerde bir dizi yardımcı güvenlik sistemini zorunlu kılıyor. Biz de bu yönetmeliğin gereksinimlerini fazlasıyla karşılayan teknolojilerimizi araçlarımıza 2024 Nisan ayı itibariyle entegre ederek ve mevcut güvenlik sistemlerimizi geliştirerek, kaptanlarımıza ve yolcularımıza maksimum güvenlik sağlamayı hedefliyoruz, sektörde öncü üretici ve marka olmaya devam ediyoruz. Yenilikçi güvenlik sistemleri ve yardımcı teknolojilerle donatılmış otobüslerimiz, sürücü hatalarını minimize ederken, çevresel algılamayı artırarak kazaları önlemede önemli bir rol üstleniyor" dedi.



2024 model yılı donanım değişiklikleri:

Mercedes-Benz Türk'ün Travego ve Turismo seyahat otobüslerinde sunduğu 2024 model yılı değişikliklerinden öne çıkanlar:

Estetik ve Dayanıklılık Sağlayan Yeni Jantlar: Ön ve arka aksa bijon ko-

ruma eklenmesinin yanı sıra, gene arka aksa Mercedes logolu aks kapakları eklenerek jant tasarımları yenilendi.

Koridor ve Zemin Aydınlatmaları: Koridora eklenen zemin aydınlatmaları ile yolculuk deneyimi daha konforlu hale getirildi.

Kokpitte İlave Göz: Turismo model otobüslerde radyonun üst kısmına ilave bölme eklendi ve kaptanların eşyalarını daha düzenli bir şekilde tutmalarına olanak sağlandı.

Koltuk Arkası Masalarda Telefon ve Tablet tutucu: Yapılan bu ekleme ile yolcu memnuniyetinin artırılması, ergonomik bir seyahat deneyimi sunulması hedeflendi.

Kaptan Dinlenme Tesislerine Yeni Donanımlar: Kaptan dinlenme tesislerindeki USB üniteleri, A+A yerine A+C olarak değiştirildi. Çift çıkıştan birinin C tipine dönüşmesiyle birlikte, yeni nesil elektronik cihazlar için de şarj imkânı sunuldu. Dinlenme alanına file bölme ve ekstra askılıklar da eklenerek kaptanların konforu artırıldı.

Hostes Hava Nozülü: Travego model otobüslerde ön torpido kısmında yer alan hostes hava nozülü, Turismo model otobüslerde paket rafına eklenerek host/hostesin seyahat konforu artırıldı.

Premium Ayırma Duvarı: Travego model otobüslerdeki ayırma duvarları premium olarak güncellendi; bu sayede yolculuk deneyimi daha konforlu hale getirildi.

Devamı 13'te

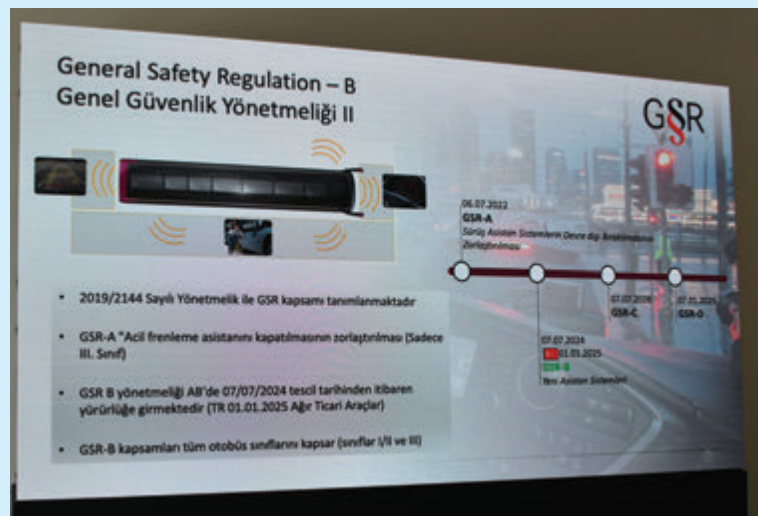


AB Genel Güvenlik Yönetmeliği (GSR-B)

GSR-A denilen kısım 2022 devreye alınmıştı. Daha hafif bir yönergeydi diyebilirim. Sadece sürüş asistan sistemlerinin devre dışı bırakılmasını engellemeyi amaçlıyordu. Bugün konuştuğumuz GSR-B ise çok daha geniş kapsamlı yeni güvenlik asistan sistemlerini zorunlu hale getiren bir Yönetmelik. Avrupa'da Temmuz 2024'de devreye girecek. Türkiye'de aslında Temmuz 2024'de devreye girmesi planlanıyordu. Ama muhtemelen Sanayi ve Ticaret Bakanlığı GSR-B uygulamasını Ocak 2025'e öteledi. GSR-B tüm otobüs sınıflarını kapsayacak. Şehir içi, şehirlerarası geçerli olacak. Türkiye'de ötelenmesine rağmen biz GSR kapsamlarını Nisan ayı itibariyle seriye aldık ve pazara sunmaya başladık. Hatta GSR zorunluluğunun daha da fazlasını sunmaya başladık. Biz ilklerin markası olmaya ve öncü olmaya devam ediyoruz. Geri dönüş kamerası artık zorunlu olacak, kör nokta bilgilendirme, acil frenleme sistemi, lastik basıncı izleme, sürücü yorgunluk algılama, alkol kilidi hazırlığı, akıllı hız yardımcısı, siber güvenlik, yaya ve bisikletli çarpışma uyarısı..

Mercedes-Benz Türk geri dönüş kamerasını hem Travego hem Turismo otobüslerde zaten sunuyorduk. Travego araçlarda 360 dereceye geçerek zorunluluktan daha fazlasını standart olarak sunar durumdayız. Turismo araçlarda geri dönüş kamerası vardı. Ayrıca monitor ile kokpite eklenmiş oldu. Kör nokta bilgilendirme bizim GSR öncesinde sunduğumuz bir güvenlik donanımdı.

Nisan ayı itibariyle hem sağ hem sol taraf için sunuyoruz. Acil frenleme sistemini ekledik, aynı zamanda otobüslerimizin arka farları led oldu. Sürücü yorgunluk algılama ve lastik basıncı izlemeyi uzun yıllardır sunuyorduk. Alkol kilidi hazırlığımızı ekledik. Akıllı hız yardımcısını biz trafik işaret asistanı olarak ekledik. Yaya ve bisikletli çarpışma



uyarısı bizim hali hazırda aktif fren asistanı ABA4 vardı. Orada yeni teknolojiye ABA6'ya geçtik. Çok daha doğru ve güvenli çalışan sistem. Araçlarda tamamen yeni sensörlere geçtik. Araçlarda yalnızca iki tane sensör varken, an tarafta uzun mesafe radarı bir tane, önlerde ve yanlarda toplamda 4 tane kısa mesafe radarı tamamen yenilenmiş çok amaçlı kamera ile birlikte araçlarda toplam 8 sensör var. Artık görüş alanı çok daha geniş, 270 dereceye kadar. Tamamen bu sensörlerle entegre şekilde çalışıyor. GSR zorunluklarının sağlamanın ötesinde daha fazlasını sunuyoruz. Yeni nesil kamera ABA6'ya

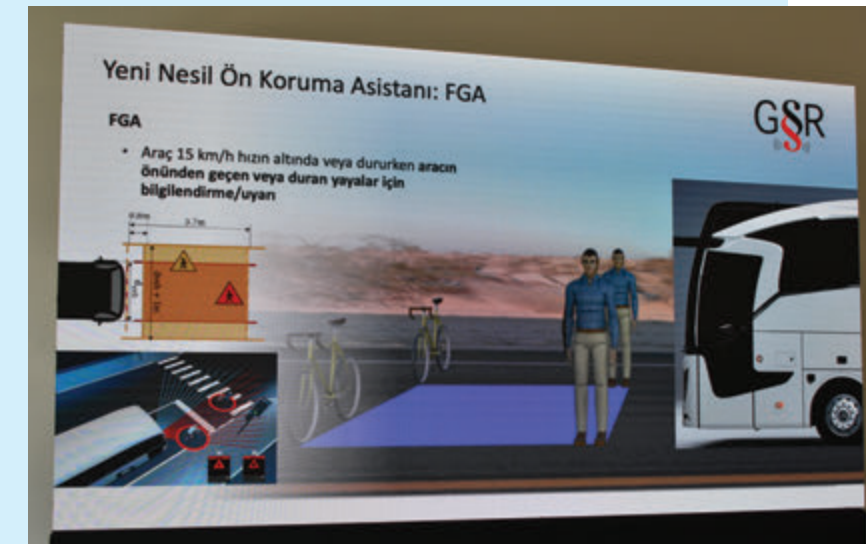
hizmet ediyor. Çok daha geniş açıyla güvenli sürüş imkânı sunuyor. Önce otomatik uyarı, sonra gerekiyorsa kısmi frenleme, müdahale yoksa tam frenleme sistem.

ABA6

Şerit değişiminde araç algılaması yapıyor. Virajlarda daha doğru 150 metre yarı çapa kadar çalışıyor. Buna göre frenleme yapabiliyor. Öndeki araç acil frenleme yaptığında sistem devreye giriyor. Aynı zamanda şerit ihlallerined sürücüye gerekli uyarıları ve frenlemeyi yapabilen bir sistem. ABA6 çok önemli bir sistem.

Yan koruma asistanı

Yönetmeliğin beklentisi sadece sağ tarafını görecektir şekilde bir izleme yapması fakat biz yeni nesil asistan ile hem sağ hem sol tarafta izlemeyi yapabiliyor. Biz bu sistemi uzun yıllardır veriyorduk, yeni kapsamlı zorunluluğun çok daha fazlasını veriyoruz. Şerit takip asistanı olarak da kullanılıyor. Trafikte yaya ve araçlara yönelik ayırım yapabileceği teknolojilerine sahip. **Ön koruma asistanı araç 15 km hızın altındaysa veya duruyorsa önünden bir bisikletli veya yaya geçtiğinde sürücüye gerekli uyarıyı yapan sistem.**



Travego ve Turismo otobüslerdeki yenilikler tanıtıldı

Baştarafı 12'de

Arka Aks Bölgesi Aydınlatmaları: Travego ve Turismo model otobüslerin arka akslarının sağ ve sol kısmına geri vitesle aktive olan ve özellikle gece sürüşlerinde kaptana yardımcı olan LED aydınlatmalar eklendi.

Travego'da Yeni Sürücü Koltuğu: Travego'da yeni sürücü koltuğuna geçiş ile 3 temel yenilik eklendi.

- Soğutma Fonksiyonu
 - Emniyet Kemerini Dikey Ayarlanabilirlik Özelliği
 - Güvenliğe dikkat çekmek için kırmızı renkte tasarlanan emniyet kemeri
- Bu sürücü koltuğu Turismo model otobüslerde de opsiyonel olarak sunulmaktadır.

Turizm özellikleri

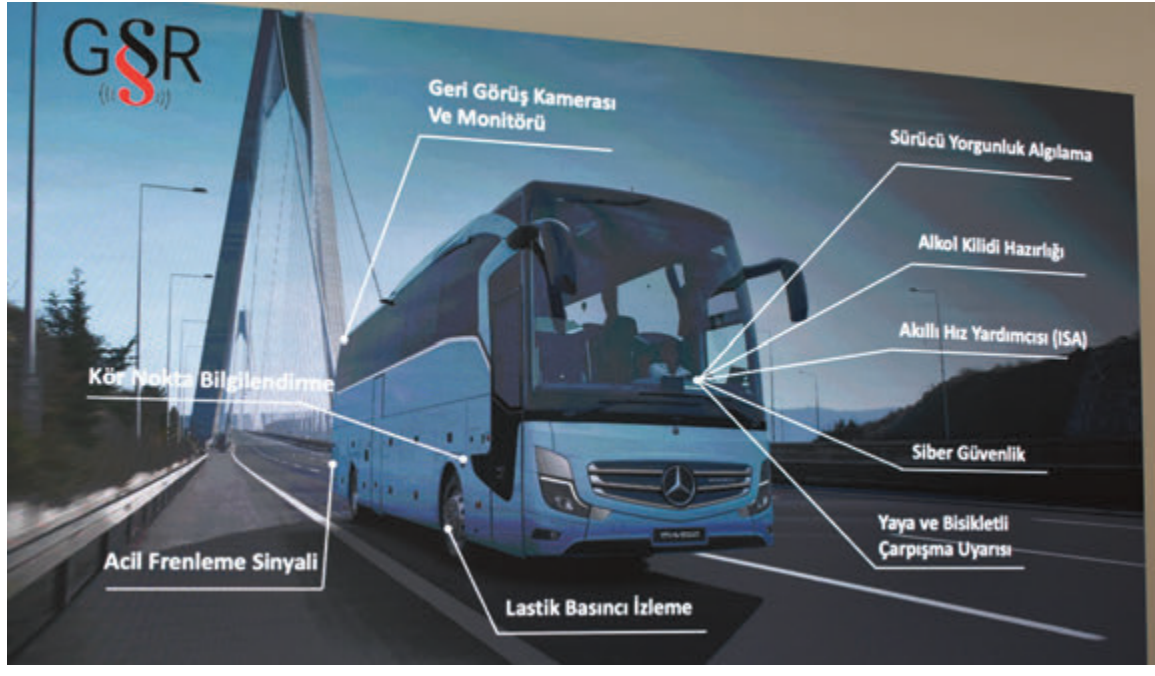
Bu özellikler sadece Travego 15 model otobüslere eklenmiştir.

2 Adet Katlanabilir 19 inç Monitör: Yolcuların eğlence ve bilgilendirme ihtiyaçlarını karşılamak için 2 adet katlanabilir 19 inç monitör eklendi.

Kablolu Rehber Mikrofonu: Tur rehberlerinin iletişimlerini kolaylaştırmak ve tur deneyimini geliştirmek için kablolu rehber mikrofonu eklendi.

AB Genel Güvenlik Yönetmeliği (GSR-B)'ne Göre Eklenen Yeni ve Geliştirilmiş Güvenlik Kapsamları:

Geri Sürüş Kamerası: Turismo ve Conecto model otobüslerde sunulan geri sürüş kamerası, GSR gereklilikleri doğrultusunda monitör ile desteklendi. Travego model otobüslerde bu özellik halihazırda bulunan 360 ka-



mera sistemi ile sunuluyor.

Yeni Nesil Sensör Seti: Yeni teknoloji radarlar ve Çok Amaçlı Kamera (MPC) ile toplam 6 adet sensör tam entegre şekilde çalışarak ve 270° görüş alanını tarayarak Mercedes-Benz otobüslerin güvenlik sistemlerini beslemektedir.

Ön Koruma Asistanı ve Yan Koruma Asistanları: Bir önceki neslinde sadece otobüsün sağ bölgesini tarayan

sensörler, güncel modellerde hem ön hem de sol bölgeyi tarayarak aracın yakınında bulunan yayalar ve bisiklet sürücülerini geniş bir alanda tespit edilebiliyor. Kör noktalar ve kaza oluşumu engelleme konusunda sürücüyü ekrandan görsel ve işitsel uyarmasının yanı sıra koltuktaki titreşim ile de fiziksel olarak uyararak, dönüş ve şerit değiştirme sırasında sürücüye destek sağlıyor.

Siber Saldırlara Karşı Korunma Sistemi: Turismo ve Travego model otobüslerdeki kontrol ünitelerinin ve sistemlerinin siber saldırılara karşı korunması için yeni bir sistem eklendi.

Acil Frenleme Sinyali - ESS: Turismo ve Travego model otobüslerde arka farların tamamen LED olarak güncellenmesi ile Acil Frenleme Sinyali eklendi. Acil Frenleme Sinyali, acil frenleme durumunda arkadan gelen araç trafiğine göre uyarı daha net ve



Cem Demirel

Osman Nuri Aksoy

uzun menzilde iletiyor.

Trafik İşareti Asistanı-ISA (TSA): Turismo ve Travego model otobüslerde yeni eklenen Trafik İşareti Asistanı, yoldaki trafik işaretlerini ve hız limiti tabelalarını tanımlayarak sürücüye görsel ve işitsel olarak bilgilendirme ve uyarı yapıyor.

Aktif Fren Asistanı 6 (ABA6): Mercedes-Benz Türk'ün ürettiği Travego ve Turismo model seyahat otobüslerinde yer alan ABA 4 yerine sensörleri ve çok fonksiyonlu kamerası ile desteklenen; hassasiyeti artırılmış 6. nesil sistem ABA 6 ya geçildi. Conecto model otobüslerde ise hassasiyeti artırılmış Çarpışma Önleyici Fren Asistanı 2 (PGA2)'ye geçildi.

Lastik Basıncı İzleme Sistemi: GSR ile birlikte zorunlu olacak lastik basıncı izleme sistemi, Travego model otobüslerimizde 2016, Turismo model otobüslerimizde ise 2021 yılından bu yana standart olarak sunuluyor.

Alkol Kilidi Hazırlığı: Travego ve Turismo model otobüslerimizde alkol test sistemi kurulabilmesi için gerekli hazırlık altyapısı eklendi.

Sürücü Yorgunluk ve Dikkat Uyarısı: GSR ile birlikte zorunlu olacak Sürücü Yorgunluk ve Dikkat Uyarısı, Travego ve Turismo araçlarımızda 2021 yılından bu yana araçlarımızda standart

Mercedes-Benz Türk, Ampute Futbol Milli Takımı'nı Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ağırladı

Mercedes-Benz Türk, 2022 yılından bu yana resmi ulaşım sponsorluğunu yürüttüğü Ampute Futbol Milli Takımı'nı Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ağırlayarak, milli takıma 2024 Ampute Futbol Avrupa Şampiyonası öncesi moral desteği verdi.

Türk sporunu ileriye taşıma hedefiyle farklı spor branşlarında milli takımlara desteğini otuz yıla yakın süredir kesintisiz sürdüren Mercedes-Benz Türk, 2022'den bu yana resmi ulaşım sponsorluğunu yürüttüğü Ampute Futbol Milli Takımı'nı, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ağırladı. 2024 Ampute Futbol Avrupa Şampiyonası öncesi millilere ve teknik ekibe moral vermek için gerçekleştirilen buluşmaya Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı **Süer Sülün**, Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi **Bülent Acicbe**, Mercedes-Benz Türk yöneticileri, Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı **Alpaslan Erkoç** ve federasyon yetkilileri katıldı.

Etkinlikte konuşma yapan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı **Süer Sülün**, "Mercedes-Benz Türk olarak, otuz yıla yakın süredir farklı spor branşlarında milli takımlarımıza desteğimizi kesintisiz sürdürüyoruz. Sporun, toplumların gelişmesinde ve daha sağlıklı nesillerin yetişmesinde ne kadar önemli bir rolü olduğunu biliyor, her zaman sporun ve sporcunun yanında olmaya devam



ediyoruz. 2022 yılından bu yana da, adını spor tarihine altın harflerle yazdırmış, Dünya Şampiyonu olan Ampute Futbol Milli Takımımızın yanında olmaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Sınır tanımayan takımımızın Avrupa Şampiyonası yolunda yeni zaferler kazanacağına yürekten inanıyor ve bu yolda kendilerine başarılar diliyoruz. Geçmişte olduğu gibi bu yıl da başarıya giden yollardan birlikte geçmeye devam edeceğiz" dedi.

Mercedes-Benz Türk'ün Ampute Futbol Milli Takımı'nı desteklemesinden büyük bir mutluluk duyduklarını belirten **Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı Alpaslan Erkoç**, "Sporda başarı birliktelik duygusuyla, inançla ve çok çalışarak geliyor. Başarı bir süreç işi ve bu süreçte gelen her destek daha hızlı ilerlememizi sağlıyor. Ampute Futbol Milli Takımımız 2017 ve 2021 yıllarında Avrupa Ampute Futbol Şampiyonu olarak, 2022 yılında ise İstanbul'da

düzenlenen Ampute Futbol Dünya Kupası'nda elde ettiği birincilik ile adını sahalara altın harflerle yazdırdı. Şimdi önümüzde yeni bir hedef var. Ülkemize yeni zaferler kazandıracamıza inanıyor ve tüm Mercedes-Benz Türk ailesine destekleri için teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

Milli Takım, Otobüs Üretimi ve Son Teknolojiler Hakkında Bilgi Aldı

Milli Takım, teknik heyet ve federasyon yetkilileri, Mercedes-Benz Türk yöneticileriyle beraber Daimler Buses'ın dünyadaki en büyük otobüs üssü olan Hoşdere Otobüs Fabrikası'nı gezerek üretim ve son teknolojiler hakkında detaylı bilgi aldı. Mercedes-Benz Türk çalışanlarının yoğun ilgisi ve desteğiyle karşılanan Ampute Futbol Milli Takımı, çalışanlarla hatıra fotoğrafı çekti. Üretim turunun ardından Mercedes-Benz Türk yöneticileri ve çalışanları ile öğle yemeği yiyen Milli Takım, teknik heyet ve federasyon yetkilileri ziyaretlerini tamamlayarak fabrikadan ayrıldılar. ■



TEBRİKLER

29 yıldır aralıksız
Turizm Taşımacılarının
sorunlarının çözümü için çalışan
güçlü sivil toplum kuruluşumuz
Turizm Taşımacılar Derneği'nin
Başkanlığına seçilen
sektörümüzün Duayeni

Sümer Yiğci ve

değerli yönetim kuruluna
yeni dönemde başarılar diliyorum.



YALÇIN ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı

TEBRİKLER

Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanlık görevini
başarı ile yürüten
ve üyelere güven oyu alarak
yeniden genel başkanlığa seçilen

Mustafa Yıldırım ve

değerli yönetim kuruluna
yeni dönemde başarılar diliyorum.



YALÇIN ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı

Otoyol ve köprü zamları taşıma ücretlerine yansiyacaktır

Enflasyonu kontrol almaya çalışırken otoyol ve köprü ücretlerine yüzde 40 ile yüzde 60 arasında zam yapılmış olması hayatın tüm alanlarına olumsuz olarak yansiyacaktır. Bütün olarak yolcu ve yük taşımacılığı sektörü bu zamlardan etkilenecektir. İstanbul'dan İzmir'e 30 kişi ile giden bir otobüsün Yavuz Sultan Selim, Osmangazi ve Ege Otoyolu'nu geçerek gittiği seferde, yolcu başı 70 lira gibi bir bedel ortaya çıkıyor. Otoyol ve köprü zamlarının enflasyonu etkisinin çok iyi hesaplanması gerekiyor.

Türkiye'de, üretim ve tüketim yerleri arasında nakliye ücretleri vardır. Özellikle üretim merkezlerinden büyük şehirlere yapılan nakliyelerde otoyol ve köprü ücretleri belirleyici bir unsur olarak ortaya çıkıyor. Örneğin Antalya'da 2 lira, 3 lira olan bir domates, İstanbul'da 25 liraya, 30 liraya, 40 liraya satılabiliyor. Bunu bütün ürünler için söylemek lazım. Onun için ulaşımın enflasyona etkisi özellikle yük taşımacılığında tartışılmaz. Otoyol ve köprülere yapılan zamlar yarın hemen nakliye ücretlerine yansiyacaktır. Bu durum da Antalya'dan, Adana'dan büyük şehirlere gelen ürünlerin fiyatlarını arttıracaktır. Bu şartlar altında gıda enflasyonunu durdurmak mümkün değil. Ulaşım giderleri arttıkça, nakliye giderleri artacak. Yaşadığımız maliyet artışları otoyol ve köprü ücretleri ile de sınırlı değil. Sigorta, tamir, bakım ve personele zam geliyor. Bütün bunları üst üste koyduğunuzda ulaşımındaki maliyetleri durdurmak mümkün değil.

Zararına yolcu taşımacılığı yapıyor

Şu anda, havayolunda 700 liraya, 1000 liraya bilet kesiliyor. Otobüsçüler bu fiyatlara bilet kestiklerinde zarar ediyor. Evet, bayram günlerinde, özel günlerde bilet fiyatlarında yüksek zam uygulaması yapıldı, ama şu anda bilet fiyatları yine gerilemiş durumda. Şu anda zararına yolcu taşımacılığı yapıyor. Bunun herkes tarafından bilinmesi gerekiyor.

Çalışma Bakanı Sayın Vedat Işıkhan, emeklilere yüzde 20 indirim yapılmasına yönelik bir toplantı yaptı. Biz, sektöre, emeklilere yıl sonuna kadar, haftanın belirli günlerinde yüzde 20 indirim yapılmasına yönelik talebi anlatıp, ikna etmeye çalışırız, ancak bizim indirim yapılmasını istemek gibi bir yetkimiz yok. Biz sadece böyle bir talep olduğunu aktarıyoruz. Ama bu neyi halleder? Hiçbir şeyi halletmez.

Uçak bilet fiyatları Haziran ayı ile birlikte yükselişe geçecek. Biz yolcumuzun yüzde 50'sini son 20 senede havayoluna kaptırdık. 220 milyon yolcudan 110, hatta 100 milyona geriliyor, uçak yolcusu ise 9 milyondan 100 milyona doğru gidiyor.

Planlı davranmaya davet ediyorum

Rakibimiz olan havayolu taşımacılığı, akaryakıtı vergisiz alıyor. Biz vergiyle, üstelik çok yüksek vergi bedeliyle alıyoruz. İnsan ulaşımı bir bütündür. Bunu desteklemek gerekiyorsa, yolcu taşımacılığına da akaryakıtı indirimli versinler. Ama bu mümkün değil, vermezler. Böyle bir politikanın uygulanması da mümkün değil. Bunu da biliyoruz. Giderek artan maliyetler, yolcu taşımacılığı sektörünü tükenme noktasına getirdi. Herkesin hesabını buna göre yapması lazım. Herkesin daha dolu, daha yüksek gelir elde edebileceği seferler gerçekleştirilmesi şart. Sektörün bu düzeni oluşturması gerekiyor. Firmaların birbiri ile yarışarak, haksız ve yıkıcı rekabet yaparak, birbirini yok etmesine gerek yok.

Her zaman söylüyoruz, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının bir düzenleme yapması gerekiyor. 'Ne kadar yolcun varsa, o kadar sefer yap, sefer açmana müsaade etmiyorum' demesi gerekiyor. Artık elektronik ortamda bunu kontrol edebilmek mümkün. Kaynaklarımızı bu kadar kötü şekilde tüketmeyelim. Sonra şoför bulamıyoruz, şoför bulamayınca kazalar artıyor. Kazalar artınca otobüs işletmeciliği yapılamaz hale geliyor. Otobüsçüleri planlı davranmaya, daha iyi anlaşmaya, daha dolu sefer yapmaya, fiyatları olabildiği kadar makul seviyelerde tutmaya, haksız ve yıkıcı rekabet yapmamaya davet ediyorum. Kamu tarafından da kayıt dışı taşımacılığın önlenmesi konusunda çalışmalar yapmasını, denetimleri ve yaptırımları arttırmalarını istiyoruz. Vergi kayıplarını orada arasınlar.



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Personel servislerinin kaldırılması

Tasarruf Tedbirleri Genelgesi yayımlandı. Genelgede personel servislerinin kaldırılması konusu da var. Yaşanan ekonomik durumda kamu çalışanlarının, bu alanda faaliyet gösteren taşımacıların günahı ne? Bu işin faturasını kamu personeline çıkarmanın bir anlamı yok. Bu tasarruflar sorunu çözecek adımlar değildir. Yine mağdur olan zaten çok düşük gelirlerle hayat mücadelesi verecek olan kamu personelidir. Verilmiş bir hakkın alınması demektir ki, bu da kabul edilecek bir şey değil. Enflasyonun geldiği yer belli iken, bu tartışmaya değer bir konudur.

19 Mayıs Gençlik ve Spor Bayramını kutluyorum. ■

Şehirlerarası Otobüs

Seyahatlerinde Emniyet Kemerini Takmak Yasal Zorunluluktur!

www.egm.gov.tr www.trafik.gov.tr

- Kaza anında emniyet kemeri takılmaması, araçta savrulmaya, araç dışına fırlanmaya, vücudun araçta zemin arasında sıkışmasına sebep olmaktadır.
- Otobüslerde emniyet kemeri seyahat süresince takılmak yasal bir zorunluluktur. Güvenli Seyahat Kartı koltuk arkası ceplerde bulunmaktadır.
- 36 Kg altındaki çocuklar için çocuk koltuğu kullanılmalıdır. Servis personeline çocuk koltuğu talep edilmelidir.
- Otobüs hareket etmeden önce emniyet kemerinizi ayarlayın ve seyahatiniz süresince takılı olduğundan emin olun. Emniyet Kemerini arazi içindeki ekrandan izleyiniz.
- Acil durumlarda araçta terk etmek için imdat çakıcı kullanın!

Unutmayın! Emniyet kemeri kullanımı kaza anında can kaybınızı %45, ağır yaralanmaları ise %60 oranında azaltır.

Emniyet Kemerini Kullanma Zorunluluğu

İçişleri Bakanlığı tarafından hazırlanan emniyet kemeri kullanma zorunluluğunu ve yararlarını anlatan bu iki kartın kartların firmalar tarafından bastırılarak otobüs koltuk arkalarına koymaları ve anonslarda anlatılması kazalardaki ölüm ve yaralanma oranlarını azaltılmasına büyük katkı sağlayacaktır ve tazminat risklerimizi azaltacaktır.



Aydınlık yarınlarımızı birlikte inşa edeceğiz.

Cumhuriyetimizin kurucusu **Mustafa Kemal Atatürk**'ün gençlere armağan ettiği ve ülkemizin geleceği olan gençlerimizin önemini vurgulayan anlamlı bir bayramı kutluyoruz.

Sporun ve sağlıklı yaşamın önemiyle, enerjinizi ve dinamizminizi her zaman koruyarak, ülkemizin aydınlık yarınlarını birlikte inşa edeceğiz.

19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı'nızı kutlar, nice bayramlarda birlikte olmayı temenni ederiz. Sağlık, mutluluk ve başarı dolu günler dileriz.



Mustafa Yıldırım
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Başkanı



Sümer Yiğci
Turizm Taşımacıları Derneği
Başkanı

Sarp Sınır Kapısı öncesinde otobüsçüden alınan ücrete

Sarp Sınır Kapısı öncesindeki Kemalpaşa mevkiinde otobüsler, Artvin İl Özel İdaresi tarafından zorunlu olarak tır parkı alanına yönlendiriliyor. Otobüslerin 1 dakika bile kalmadığı ve gir-çık yaptığı park alanına 600 TL ödüyor. Verilen fişte, park ücreti değil, giriş ücreti alındığı yazıyor. Otobüsçüler bu tır parkına zorunlu olarak neden yönlendirildiklerini ve neden 600 lira ücret ödemek zorunda kaldıklarını soruyor. Otobüsçüler hiçbir hizmet sunulmadan alınan bu paraya isyan ediyor.

Özel Haber/ Erkan YILMAZ

Sarp Sınır Kapısı'ndan Gürcistan'a her gün yüzlerce araç geçiyor. Sınır kapısında pandemi öncesinde yapılan bir düzenlemeyle, Artvin İl Özel İdaresi tır park alanı oluşturdu. Ancak sınırdan geçiş öncesinde bu park alanına otobüslerin de giriş yaparak sınırı geçmeleri zorunlu oldu. İlk açıldığında 10 lira, daha sonra 15 lira gibi bir ücret alınan park alanının ücreti sürekli arttı ve şu anda 600 lira gibi çok yüksek bir ücret seviyesine geldi.

Otobüsçüden bu ücret neden alınıyor?

Artvin Otobüsçüler Derneği Başkanı İrfan Topaloğlu, pandemi döneminde 10-15 lira olan park ücretinin daha sonra 400 liraya ardından da 600 lira gibi çok yüksek bir ücrete ulaştığından yakındır: "Bu ücretin haksız şekilde alındığını birçok kez dile getirdik. Girişte otobüs parkı tabelası yazıyor. Ama burası aslında turlar için oluşturulmuş bir park. Otobüs parkı değil. Çünkü otobüsler oraya park etmiyor, sadece zorunlu bir şekilde oraya yönlendiriliyor. Otobüsler sadece girip çıkıyor, 1 dakika bile orada kalmıyor. Bu, otobüsçüden sadece ücret alınmak için oluşturulmuş bir düzen. Burada amaç nedir, otobüsçünün sırtından para kazanmak mı, amaç? Bu park alanına neden otobüsler zorunlu olarak yönlendiriliyor? Otobüsçünün o alanda aldığı bir hizmet de yok. Bu alınan para tamamen haraç. Bu tür bir uygulama dünyanın neresinde var? Türkiye'de hiçbir sınır kapısında yok. Bakanlık UETDS'yi çıkardı ama Sarp Sınır Kapısı'nda ve Kemalpaşa'da UETDS sistemine yolcu bilgisi girişi yapan yok. Taşımacılar UETDS'yi dahi bilmiyor."

1 dakikaya 600 lira

Hiçbir hizmet almadan üstelik 1 dakika bile tır parkı alanında süre geçirmeden 600 TL ücret ödemenin büyük bir haksızlık olduğunu dile getiren Metro Turizm bireysel otobüsçülerinden ve aynı zamanda turizm acentesi sahibi Ömer Yıldızbaşoğlu, "B1 belgelerimizle biz Antalya'dan, İzmir'den, Ankara'dan ve İstanbul'dan Tiflis'e düzenli yolcu taşımacılığı yapıyoruz. Pandemi öncesinde sınır kapısında çok sayıda araçla mazot ticareti dönüyordu ve Gümrük de işgal ediliyordu. Sıra kavgası olunca, 'bu parktan sıra alın, herkes sırayla girsün, gümrük kapısında yığılma olmasın'

Korsan taşımacılık da büyük sorun

Artvin Otobüsçüler Derneği Başkanı İrfan Topaloğlu, park ücretinin yanı sıra Artvin'de yıllardır korsan taşımacılıkla ilgili çok büyük sorun oluştuğuna dikkat çekti: "Korsan taşımacılıkla ilgili de yıllardır mücadele veriyoruz, ama sorun bir türlü çözülüyor. Mülteci kaçakçılığı yapılıyor. Devlet karayolu üstünden yolcu alınıp sefere gidiliyor. Bu sorunu birçok kez ilgili kurumlara aktardık, çözüm bulunabilmiş değil. Birkaç firma korsan şekilde faaliyetine devam ediyor. Ne polis ne bölge trafik ne de jandarma baş edebiliyor. Trabzon Ulaştırma Bölge Müdürlüğü de bu bölgede denetim yapmıyor.



İrfan Topaloğlu

dendi. O zaman 10 lira ile başladı. 15-30 lira oldu. Pandemi bitince Türkiye ile Gürcistan'da mazot fiyatı da aynı seviyeye gelince bu ticaret de sona erdi. O iş bitti, ama bu sefer bu fiş alma uygulaması düzenli tarifeli taşımacılık yapan otobüslerin başına bela oldu. Biz o zaman da aynı şekilde düzenli tarifeli taşımacılık yapıyorduk. Bizim yolcu listemiz olduğu için biz sıraya girmeden fiş alıp doğrudan gümrüğe gidiyorduk. Pandemiden sonra 50 lira oldu, çok önemsemeyerek bu parayı vermeye devam ettik. Ama 1,5 senede 50, 150-200, 400 derken bu ücret 600 liraya ulaştı. Biz niye bu parayı ödüyoruz? Bunu o zaman da sorguluyorduk ama dediğim gibi miktar küçüktü. Şimdi 600 lira gibi bir ücretin alınması çok büyük haksızlık geliyor. Sektörümüz hiç kolay para kazanmıyor. Emekle, yatırımla, istihdamla kazanılan paraların emeksiz, hiçbir çaba gösterilmeden haksız bir şekilde



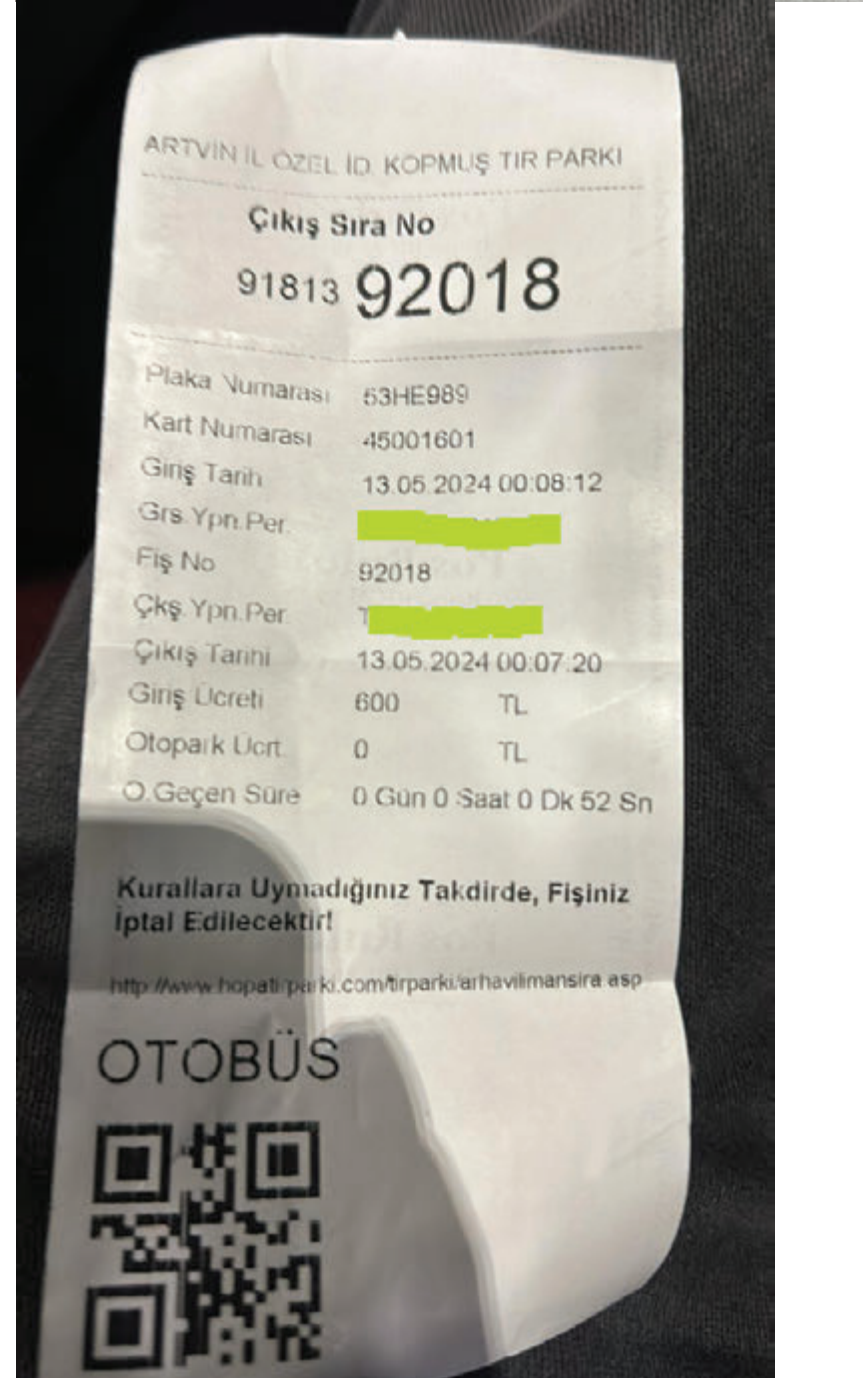
otobüsçüden haraç gibi alınmasına isyan ediyoruz. Artvin İl Özel İdaresi hangi gerekçe ile 600 lira ücreti alıyor? Üstelik bizi bu ücreti ödemeye zorunlu kılıyorlar. Hiçbir hizmet sunmuyorlar. Üstelik tır parkına giriş ve çıkış süremiz 1 dakika bile sürmüyor. Bu ücretin bir yasal dayanağı bile yok. Otobüs park etse orada bir hizmet alınsa tamam diyeceğiz.

Küçük otobüsler de ödemek zorunda

Benim 3 arabam var. Bir aracım ayda en az 8 sefer yapıyor. Aynı zamanda turlar da gerçekleştiriyoruz. 19 kişilik Sprinter minibüslerimle de bu alana giriyorum ve yine 600 lira ödemek zorunda kalıyorum. Günde 60-70 araç geçiyor. Bu iş turizmi de vuruyor. Ben 19 kişilik araçtan ne kazanıyorum ki, 600 lira ücret ödüyorum. Ben belgemi Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan aldım. Bakanlığa biz belge parası ödedik. Benim B2 belgem de var. 60-70 bin TL yenileme parası veriyorum. Bakanlık bize hat kodu veriyor. Biz bu hat kodu ile sınırdan geçebiliyoruz. Peki, niye Artvin İl Özel İdaresi'ne her geçişte ayrı bir para ödüyoruz? Bunun cevabını Bakanlık bize vermeli. Ben bu sorunu Cimer'e yazdım; gelen cevap yaşadığımız soruna çözüm bulmaktan uzak, otobüs konusu bile yok; 'Tır şoförlerinin ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla hizmet vermektedir' deniliyor" dedi. ■

tepki
büyük!

Gürcistan'a giden otobüsler Artvin İl Özel İdaresi tır parkına yönlendiriliyor. 1 dakika kalmadıkları yerden çıkışta 600 lira ücret alınıyor



Mercedes-Benz Atego, Kamyon Bayileri ve Üstyapıcılarla İstanbul'da Buluştu

Mercedes-Benz Türk, bayileri ve sektörün önde gelen üstyapıcılarına yönelik düzenlediği etkinlikte, kısa ve orta mesafede şehir içi dağıtım, katı atık segmenti ve belediye hizmetlerine yönelik uygulamaların vazgeçilmezi Mercedes-Benz Atego'nun tanıtımını ve ürün eğitimini gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk, Türkiye'nin dört bir yanında hizmet veren kamyon satış yetkisi olan tüm bayileri ve sektörün önde gelen üstyapıcılarıyla İstanbul'da bir araya geldi. İki gün süren etkinlik kapsamında, ilk gün tüm bayilerin satış müdürlerine ve danışmanlarına 'Atego şehrin yollarında, şehirde işler yolunda' mottosuyla sunulan hafif kamyon segmentinin yıldızı Mercedes-Benz Atego'nun ürün eğitimi verildi. Etkinliğin ikinci gününde ise bayilere ve üstyapıcılara, Atego ürün portföyü tanıtımı ve üst yapıcı portalı sunumu yapıldı.

Organizasyonda konuşma yapan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Mercedes-Benz Türk olarak, kamyon segmentindeki gelişimin ve dönüşümün öncülüğünü üstleniyoruz. Araçlarımızın tümü yenilikçi yaklaşımımız, sürdürülebilirlik vizyonumuz ve üst düzey kalite anlayışımızın bir ürünü durumunda. Her zaman daha iyisine odaklanıyoruz ve bu hedefe ulaşmada tüm Mercedes-Benz Türk ailesinin iş



ortaklarının desteği ve katılımı büyük önem taşıyor. Bu bağlamda, sürekli olarak bayilerimizle ve üstyapıcılarla iş birliği içinde çalışıyoruz. Bu etkinliğimizde Atego ürün portföyümüzü tüm detaylarıyla tanıttık ve kapsamlı bir eğitim

düzenledik. Mercedes-Benz Türk olarak, güvenlik, performans, konfor, geniş üstyapı çeşitliliği gibi konularda ürettiğimiz yenilikçi çözümleri iş ortaklarımızla paylaşmaya ve ortak hedeflerimizle sektördeki standartları belirlemeye devam edeceğiz" dedi.



Şehirde İşleri Yoluna Koyan Atego Kamyonlar Etkinlikte Göz Doldurdu

Etkinlikte sergilenen Mercedes-Benz Atego 1018 modeli geniş görüş açısı, dar alanlarda üstün manevra kabiliyeti, sürücü ve personele iniş binişlerde operasyonel kolaylık sağlayan uygun şasi ve kabin yüksekliği sayesinde, dar sokaklarda sorunsuz bir şekilde hizmet veriyor. Atego 1018, hem dağıtım sektörüne hem de katı atık uygulamalarına uygun olacak şekilde 2 farklı standart paket ile sunulurken, farklı aks mesafesi, geniş opsiyonel donanım seçenekleri, kapalı, açık kasa, frigo ve akaryakıt tankeri gibi üstyapı uygulamalarıyla da farklı ihtiyaç ve beklentilere hitap ediyor. Atego 1518 de farklı müşteri ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde tasarlanmış aks mesafesi ve yataklı, yataksız kabin seçenekleriyle, 5 farklı standart paketle sunuluyor.

Etkinlikte ilave olarak, yol süpürme aracı üstyapı montajı için özel olarak tasarlanmış şasi yapısına ve teknik donanımına sahip 1518 LKO araç sergilendi. İdeal üstyapı montajı için yakıt tankı şasi sonuna yerleştirilerek şasisinin yanları boş bırakılmış bu özel aracın sahip olduğu hava süspansiyonu ve çok düşük hızlarda sabit hızlı sürüşe imkan veren yüksek aktarma oranına sahip karınca vitesi sayesinde süpürme işlemi kusursuz yapılıyor.

Etkinlikte sergilenen bir diğer model de Atego 2424'tü. Fabrika çıkışlı olarak 6x2 düzeninde üretilen Atego 2424, yataklı ve yataksız olmak üzere iki standart pakette sunulurken, daha fazla yük ya da hacim ihtiyacı olan ağırlıklı perakende sektörünün ilk tercihi olmaya devam ediyor. ■

Alışan Den Hartogh

Tank Depolama ve Dolum Tesisini Açtı

Alışan-Den Hartogh Gebze Muallimköy'de 15.000 m2 alan içinde açılan yeni tank depolama ve dolum tesisinin lansmanını gerçekleştirdi.

Türkiye'nin ilk tanker ve tank konteyner temizleme ortaklığı olarak 2005 yılından bu yana faaliyet gösteren Alışan-Den Hartogh, Gebze Muallimköy'deki yeni tesisinin lansmanını Alışan Lojistik CEO'su Damla Alışan ve Den Hartogh's Group Yönetim Direktörü Pieter Den Hartogh'un katılımı ile gerçekleştirdi.

Alışan Den Hartogh'un yeni tesisi, hem serbest hem gümrüklü alanda ISO tank konteyner depolama, elleçleme, ısıtma, tam otomasyonla dolum (aktarma) hizmetlerini sunuyor.

Alışan Den Hartogh'un ISO tank konteyner sektöründeki liderliğini perçinlemek, hizmet tamamlayıcı entegrasyonunu sağlamak amacı ile

yola çıkan "Tank Konteyner Depolama ve Dolum Tesisi", 2005 yılında açılan ilk tesise yalnızca 300 metre uzaklıkta ve 15.000 m2 büyüklüğe sahip alanda konumlandırıldı. 25 m³ hacimli, 1000'den fazla dolu tank konteyner depolama kapasitesi ile gümrüklü ve serbest alan olarak hizmet sunan tesis ADR normlarına uygunluğu ile de çevre açısından dikkat çekiyor.

Açılıшта konuşan, Alışan Lojistik CEO'su Damla Alışan: "Türkiye genelinde, kimya sanayisinde 2005 yılına kadar tanker, tank konteyner temizleme konusunda hizmet verebilecek standartlarda herhangi bir tesis yoktu. Sadece basit kimyasalları taşımış araçları temizleyebilen, Çevre Bakanlığı ruhsatı olmayan, otokamyon-tanker yıkamacı olarak tabir edilen atölye işletmeler vardı. Gerekli eğitim ve deneyime sahip bir ekibin yanı sıra son teknolojik ekipmanlar olmadan yapılan temizleme işlemi, çevreye biyolojik ve kimyasal anlamda



geri döndürülemez zararlar verebiliyor. İşte bu noktada, uzmanlığımızla bu eksikleri düzenlemek, bu işlemi AB Standartlarına taşımak ve ülkemizde bu regülasyonları "zorunlu" hale getirmek üzere bir hayal kurduk değerli iş ortağımız Den Hartogh ile beraber. Bugün geldiğimiz noktada Alışan Den Hartogh, ISO 9001 ve ISO 14001 denetimlerinden geçmenin ötesinde, Avrupa Kimya Sanayi Konseyi (CEFIC) tarafından akredite edilmiş ilk yıkama tesisidir. Ayrıca, kuruluşuna öncülük ettiği Kimyasal Taşıma Araçları Temizleyicileri Derneği (KTTD) çatısı altında da hala sektör regülasyonu için var gücüyle çalışmaktadır." dedi.

Alışan, Uluslararası standartlarda kapalı devre ve otomatik sistemleri, özel havalandırma ve söndürme altyapısı, düşük emisyon ve "0" sifir döküntü hedefi ile hizmet verecek olan "Konteyner Depolama ve Dolum Tesisimiz ile bölgeye 50 milyon TL tutarında bir yatırım ve 50'yi aşkın yeni istihdam ile katkı sağlamayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

Den Hartogh's Group Yönetim Direktörü Pieter Den Hartogh: "19 yıllık başarılı yolculuğumuzda bugün, yeni bir tesisimize daha merhaba diyoruz Türkiye'ye yatırımlarımız devam ediyor; edecek. Türkiye ekonomisinin pozitif gelişimine paralel gelişen, Türkiye'nin en çok ihracat gerçekleştiren ikinci sektörünün kimya olduğunu dikkate alırsak, lojistik tarafında yer alan bizim gibi büyük firmalara önemli sorumluluklar düşüyor. Tehlikeli madde taşımacılığında beklenen kaliteyi sağlayabilmek için taşıyıcılar, belirlenmiş kanun ve yönetmeliklerden yola çıkılarak başta çevre ve insan sağlığını göz önünde bulundurmak üzere müşteri tatminini hedeflemektir. Bu bağlamda verilen hizmetin periyodik kontroller, kayıt ve güvenlik performans denetim altında tutulmalıdır. Güvenliği sağlamanın ve dolayısı ile kaliteyi arttırmanın bir diğer yolu ise eğitilmiş insan faktörüdür. Biz ADH olarak, tüm tesislerimizde işte tüm bu önemli noktalara büyük önem veriyor ve gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak için aralıksız çalışmaya ve yatırıma devam ediyoruz" dedi. ■



Sarp Intermodal 10. Yılında Talay Logistics'e Dönüştü

Sarp Intermodal 10. yıl dönümünde büyük bir dönüşüme imza atarak, faaliyetlerini Talay Logistics adı altında birleştirdi. İsim değişikliği ve kurumsal dönüşümü Esmâ Sultan Yalısı'nda düzenlenen özel etkinlikte duyuran şirket, artık intermodal dışında lojistiğin her alanında entegre hizmet veren bir yapı olarak faaliyet gösterecek. Talay Logistics CEO'su Onur Talay, yenilenmiş markalarıyla daha büyük hedeflere ilerleyeceklerini söyledi.

Türkiye'nin intermodal odaklı kurulan ilk şirketi Sarp Intermodal, 10. yıl dönümünde Talay Logistics'e dönüştü. Başta Avrupa olmak üzere dünyanın birçok noktasına gerçekleştirdiği intermodal taşımacılıkla büyüme ve ihracat rakamlarıyla adından söz ettiren şirket, artık faaliyetlerini Talay Logistics adı altında sürdürecektir.

Dönüşüm sürecini tamamlayan Talay Logistics, marka değişikliğini



Talay Logistics CEO'su Onur Talay

Esmâ Sultan Yalısı'nda gerçekleştirilen özel etkinlikte tüm paydaşlarıyla bir araya gelerek kutladı.

Yosi Mizrahi'nin sunuculuğunu yaptığı gecede, Profesyonel Rehber Saffet Emre Tonguç 'İstanbul' temalı bir anlatım gerçekleştirdi. Kenan Doğulu'nun sahne aldığı etkinliğe iş, sanat ve spor dünyasından çok sayıda ünlü de katıldı. Davetliler, etkinlikte

Kenan Doğulu'nun dillerden düşmeyen şarkılarıyla eğlendi.

“Uçtan Uca Hizmet Veren Bir Şirkete Dönüştük”

Etkinlikte davetlilere hitap eden Talay Logistics CEO'su Onur Talay, “Biz 10 yıl önce Türkiye’de bir ilki gerçekleştirerek odağımıza intermodal taşımacılığı alan ve bu taşıma modunu gerçekleştirmek üzere kurulan ilk şirketiz. Sarp Intermodal olarak attığımız adımlarla, yaptığımız yatırımlarla artık intermodal taşımacılığın dışında deniz yolu, hava yolu, kara yolu, kontrat lojistiği, gümrük hizmetleri gibi alanlarda da kendini fazlasıyla ispat etmiş, uçtan uca hizmet veren bir lojistik şirketi olduk.” diye konuştu.

Talay, dönüşümle birlikte lojistik alanında faaliyet gösteren tüm şirketlerinin tek çatı altında toplandığına dikkati çeken Talay, “Değişimi ve gelişimi her zaman merkezinde tutan bir şirket olarak bugün itibarıyla bir dönüşümü de gerçekleştiriyoruz. Yenilenmiş markamızla birlikte, daha büyük hedeflere doğru ilerleyeceğiz.” dedi.

Müşterilerine sundukları hizmetleri daha da geliştirmek için çalıştıklarını vurgulayan Talay, “Teknolojiyi daha etkin bir şekilde kullanmak ve işimizi her zamankinden daha sürdürülebilir bir şekilde yapmak için daha fazla çaba harcayacağız.” değerlendirmesinde bulundu.

“10 yıl sonunda yaklaşık bin kişilik bir ekip olduk”

Talay, 10 yıl önce başlayan yolculuklarının, bugün yaklaşık bin kişilik büyük bir şirkete dönüştüğünü dile getirdi. Geçen 10 yıl içinde yaptıkları yatırımlarla binlerce araç ve ekipmana ulaştıklarını dikkati çeken Talay, ulusal ve uluslararası binlerce markanın lojistik partneri olduklarını, on binlerce ithalat ve ihracat taşıması gerçekleştirdiklerini anlattı.

Talay, Türkiye'nin ilk yüzde 100 elektrikli çekici yatırımını yaptıklarını, yeşil lojistik uygulamalarına her zaman büyük önem verdiklerini, büyüme ve ihracat rakamlarıyla son 3 yıldır sektörün öncüleri arasında yer aldıklarını da sözlerine ekledi. ■



Muhteşem gecede Kenan Doğulu sahne aldı.

İmsan Grup, 60 Yeni Tırsan ile Uluslararası gücünü artırıyor

Güvenilir lider Tırsan; Mersin'in 40 yılı aşkın süredir öncü lojistik firmalarından İmsan Group'a 60 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus teslim etti. Filosunun tamamı Tırsan araçlarından oluşan firmanın araç sayısı 150 adede ulaştı.

Tırsan, Adapazarı fabrikasında gerçekleştirdiği teslimat törenine; İmsan Group Yönetim Kurulu Başkanı Kerem İmrak, Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç ve Tırsan Treyler Satış Temsilcisi Emin Dilovan Kınay katıldı.

Global Gelişmelere Entegre Ekibimiz İle Çözüm Sunuyoruz

İmsan Group Yönetim Kurulu Başkanı Kerem İmrak, “İmsan Group olarak 40 yılı aşkın köklü sektör deneyimimizle geleceğe yürüyoruz. Sektördeki gelişimi, uluslararası güncel yenilikleri takip eden ve en hızlı şekilde bu gelişmelere



uyum sağlayan çalışma anlayışımızla sadece şirketimizin değil sektörün güncelliği adına ilerlemesini sağlıyoruz. Sektörde 50'nci yılımıza doğru giderken global gelişmelere entegre bir ekiple yolumuza devam ediyoruz. Tırsan ile 14 yıldır başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, mevcut araç filomuzun hem tenteli gurubu hem de frigorifik gurubu Tırsan araçlarından oluşmaktadır.

Teslimat töreninde Tırsan araçları

hakkında bilgi veren Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç, “Treyler sektörünün güvenilir lideri Tırsan olarak, müşterilerimizin ihtiyaçlarını her daim dinliyor, sektöre uygun araçlar geliştiriyor ve üretiyoruz. İmsan Group ile senelerdir devam eden başarılı bir iş birliğimiz bulunmaktadır. İş ortağımız, bugün teslimatını yapmış olduğumuz Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus araçlarında bulunan patentli K-Fix

sistemi sayesinde yüklerini güvenli şekilde taşıyabilecektir. Öte yandan müşterimiz, Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus aracının sahip olduğu 4 farklı seviyeli çatı kaldırma sistemi ile aracı farklı iç net seviyelerinde kullanabilecektir. Böylece, operasyonel olarak da yükleme ve boşaltma kolaylığı elde ederek, zamandan da hacimden de tasarruf elde edebilecektir” açıklamalarında bulundu. ■

Alışan Lojistik filosuna 150 Renault Trucks çekici kattı

✓ PSA Group şirketlerinden biri olan, Alışan Lojistik, 150 adet Renault Trucks çekici yatırımıyla yüzde yüzün üzerinde büyüme hedefini pekiştiriyor.

✓ 39.yılıni geride bırakan son olarak yaptığı 70 adet Renault Trucks T480 araçlar alımlarının ardından memnuniyetleri doğrultusunda 2024 yılında 150 çekicinin daha alım kararını aldı.

✓ 2023 yılında önde gelen küresel liman işletmecisi ve tedarik zinciri ortağı PSA International ile ortaklık kuran Alışan Lojistik, Renault Trucks için 16 Mayıs 2024 tarihinde düzenlenen teslimat törenine PSA'nın tedarik zinciri çözümleri kolu olan PSA BDP'nin yöneticileri ile beraber katıldı.

Haber-Erkan YILMAZ

Törende Alışan Lojistik CEO'su **Damla Alışan**, PSA BDP CEO'su **Chee Foong Wan**, PSA BDP Genel Müdür Yardımcısı **Hector Gonzales** ve PSA BDP Orta Doğu, Türkiye ve Afrika (META) Bölgesi Başkanı **Fikret Ersoy** hazır bulundular. Satın alınan ilk 60 araç, Renault Trucks Türkiye Başkanı **Sebastien Delepine**, Mali ve İdari İşler Direktörü **İpek Puntar**, Renault Trucks Ticari Satış Direktörü **Özgür Fırat** ve Renault Trucks Finansal Hizmetler (RTFS) Genel Müdürü **Ertan Çolak** tarafından teslim edildi.

Alışan Lojistik ile birlikte yürümekten gurur duyuyoruz

Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine ise; "Alışan Lojistik'in gerek iş akışlarında gerekse donanımlarında her zaman yeni trendleri, en gelişmiş çözümleri yakinen takip etmelerini ve başarıyla uygulamalarını takdir ediyoruz. Özellikle son yıllarda derin öğrenme ve yapay zekâ da dahil olmak üzere teknolojiye yaptıkları yatırımları, tüm iş disiplinlerine başarı ile entegre ettikleri sürdürülebilirlik ve çevreye duyarlı yaklaşımları ile Türkiye'de lojistik sektörünün gelişimine de büyük katkıda bulduklarına inanıyoruz. Küresel ölçekte alanında öncü olan PSA BDP şirketiyle yaptıkları iş ortaklığı sayesinde de bu başarılarını global platforma taşıyacaklar. Bu kesintisiz gelişim ve dönüşüm sürecinde bir çözüm ortağı olarak Alışan Lojistik ile birlikte yürümekten son derece gurur duyuyoruz. Ayrıca yenilikçi ve vizyoner yaklaşımları ile her zaman Renault Trucks'ın ilklerinde de



yanımızda oldukları için çok teşekkür ederiz. Gerek araçlarımız gerekse sunduğumuz toplam çözümlerin verimliliğinden duydukları memnuniyetin devamlılığı için tüm desteğimiz ile yanlarındayız. Ayrıca belirtmeliyim ki Turbo Compound teknolojisini uzun süre, titizlikle deneyimledikten sonra yaptıkları yatırım bizim için büyük bir referans" şeklinde açıkladı.

Bir arıza 3 hafta ile 3 ay öncesine kadar tespit edilebilecek

Delepine, açıklamasında; "Excellence Predict önleyici ve öngörülü bakım onarım sözleşmemizi deneyimleyecek olan Alışan Lojistik, bu sayede hizmet süresini daha da artıracak. Excellence Predict sözleşmesi ile sağlanan verilerin analizi sonucunda olası bir arıza, 3 hafta ile 3 ay öncesine kadar tespit edilebiliyor. Bayimiz arızanın tipine göre ilgili parçaların teminini sağlarken müşterimiz, iş planına göre aracının servis ziyaretini organize ediyor. Servise gidildiğinde önceden yapılan teşhis ve parçanın hazır olması sayesinde minimum iş kaybı yaşanıyor. Böylece müşterimizin olası bir arızadan dolayı zaman kaybı yaşamasının önüne geçildiği gibi tespit edilen onarımın serviste planlı yürütülmesi sayesinde aracın hizmet süresi maksimize edilebiliyor" şeklinde açıkladı.

Excellence Servis Sözleşmesi

Bir önceki araçlarında Excellence Servis Sözleşmesi kullanan Alışan, yeni çekicileriyle birlikte Excellence Predict Sözleşmesi'nin avantajlarından yararlanacak. Sözleşme kapsamında araçların tüm bakım ve onarım işlemleri, Renault Trucks Yetkili Servisleri'nde yapılacak.

Renault Trucks yatırım kararımızın doğru olduğunu gözlemledik

Teslimat töreninde açıklamada bulunan **Alışan Lojistik Ceo'su Damla Alışan**; "Büyüme trendi doğrultusunda filo yatırımlarımıza da devam ediyoruz. Son olarak yaptığımız 70 adet Renault Trucks T480 araçlar alımlarının ardından memnuniyetimiz doğrultusunda 2024 yılında 150 çekicini daha filomuza katma kararı aldık. Renault Trucks ile ilk iş birliğimiz 2022 yılında başladı. Operasyonel verimlilik ve performans beklentilerinin yanı sıra Renault Trucks Finansal Hizmetlerin sunduğu avantajlı ödeme koşulları ve işlem kolaylığı sağlayan çözümler nedeniyle yatırım kararı almıştık. Bugün geldiğimiz noktada, beklentilerin gerçekleştiğini, satış sonrası hizmet seviyesi ile almış olduğumuz kararın ne kadar doğru ve sağlıklı olduğunu gözlemledik. Mevcut deneyimlerimize ilave olarak yeni geliştirilmiş Turbo Compound motor teknolojisi bir yandan sürdürülebilirlik ve karbon ayak izimizin azaltılması açısından önemli bir fark yaratırken diğer yandan sunduğu daha düşük yakıt tüketimi sayesinde kısa ve uzun vadeli işletme maliyetlerimizi düşürecek. Tüm bu etkenler, Renault Trucks ile yola devam etmemizi sağladı" diye belirtti.

Tek markalı filo, her zaman avantajlı

Damla Alışan, lojistik şirketleri için tek markalı filoların önemine değindi: "Güncel filomuzdaki çekici grubunun %39'u Renault Trucks çekicilerden oluşuyor. Filo değişimi dahilinde 60 adetlik yeni yatırımımız ile bu pay %60 seviyesine yükseliyor. Takip edecek teslimatlar ile bu oran daha da artacak. Ağır vasıta filosunun tek bir markadan oluşması, servis ve bakım süreçlerini daha hızlı ve etkin yönetmeyi sağlıyor. Aynı markaya ait standart donanımlı araçlarla çalışmak, çekici - dorse ekipman uyumunu ve buna bağlı olarak filo içerisindeki esnekliği artırıyor. Envanter yönetimi ve personel eğitimlerini planlama tarafında avantaj sağlıyor ve sürücülerin aynı tip araçlar arası operasyonel değişikliklerinde uyum süresini minimuma indiriyor. Bu avantajlar, işletme maliyetlerini düşürerek operasyonel verimliliği artırıyor. Bu doğrultuda biz de araç filomuzun tek markalı olması hedefi ile yeni alımlarımızı yapıyoruz."

Hedefimiz, %100'ün üzerinde büyüme trendini devam ettirmek

Alışan Lojistik'in hedefleri ile ilgili açıklamalarda bulunan Damla Alışan; "39 yıllık ailemiz ve hedeflerimiz artık daha büyük ve global. PSA BDP ile beraber "To New Horizons-Yeni Ufuklara" mottomuz çerçevesinde son 3 yıldır yakaladığımız büyüme trendini devam ettirmek ise en büyük hedefimiz" dedi. ■



Mercedes-Benz Otomotiv yeni Parça Lojistik Merkezi açıldı

✓ Mercedes-Benz Otomotiv tarafından kurulan yeni Parça Lojistik Merkezi'nden tüm Türkiye'deki acentelere parça tedarigi sağlanacak.

✓ Yenilikçi teknolojilerin kullanımıyla fark yaratan 15 bin m2 kapalı depolama alanına sahip yeni lojistik merkezi 100 kişilik ek istihdam sağlıyor.

✓ Mercedes-Benz için özel olarak geliştirilen ve dünyada 3'üncü olarak Gebze'de kullanılan ambar yönetim sistemi müşteri odaklılığı ile lojistik verimliliğini artırıyor, hata oranını en aza indiriyor.

Mercedes-Benz Otomotiv, Gebze Parça Lojistik Merkezi'nin açılışını gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu Başkanı Şükrü Bekdikhan, "Yeni lojistik merkezimizi,



müşterilerimize ve paydaşlarımıza daha iyi hizmet sunma vizyonumuz doğrultusunda şekillendirdik. Yenilikçi teknolojilerin kullanımıyla fark yaratan lojistik merkezimiz ile markamızın sürdürülebilirlik konusundaki taahhüdünü de yansıtıyoruz. Müşteri odaklı yaklaşımımızı operasyonel mükemmeliyetle birleştirerek, sektörde öncü bir konumda olmaya devam ediyoruz. İhtiyaçlarımız doğrultusunda 22 bin m2'ye kadar büyütebileceğimiz tesisimiz ile enerji verimliliği, atık yönetimi ve karbon ayak izinin azaltılması gibi alanlarda öncü uygulamaları benimseyerek



çevresel etkiyi en aza indirmeyi amaçlıyoruz. 210 milyon TL'lik yatırımla kurduğumuz yeni lojistik merkezimiz ile 100 kişilik ek istihdam sağlıyoruz" dedi.

Daha hızlı işlem, en aza indirilen hata oranı

Daha büyük parçalar için serbest ambarlama imkânı tanıyan alanlar, lastik ve elektrikli araçların bataryalarının depolanması için tasarlanmış yangına dayanıklı özel odaların olduğu tesis, 70 bin

tanımlı, 30 bin aktif parça portföyüne sahip.

Lojistik merkezine entegre olarak kurulan C tipi antrepo sayesinde ise ithalat süreçleri çok daha hızlı ve verimli şekilde tamamlanabiliyor. Merkezdeki tüm işlemler, lokasyonlar ve parçalar üzerinde bulunan barkod sayesinde mobil el terminalleri kullanılarak yürütülüyor. Bu sayede süreçler hızlanırken hata oranları da en aza iniyor. ■

Hasmer Otomotiv'den Kökez Lojistik'e 11 Panelvan Sprinter

Mercedes-Benz Türk bayii Hasmer Otomotiv Bolu merkezli Kökez Lojistik'e 11 Panelvan Sprinter araç teslimatı gerçekleştirdi.

1992 yılında Bolu merkezli olarak kurulan ve uluslararası nakliye alanında hizmet veren Kökez Nakliyat filosuna 11 adet Panelvan E.U 170 BG 3.5T 2+1 Sprinter araç kattı. Araçların satışını Hasmer Otomotiv gerçekleştirdi. Araçlar, Hasmer Otomotiv HTA Showroom Müdürü

Tamer Yazgan tarafından Kökez Lojistik sahibi Yılmaz Bakırcı'ya teslim edildi.

Kökez Lojistik şirketine teslimatlarımız sürece

Hasmer Otomotiv Düzce Genel Müdürü Fatih Ulcay, Kökez Lojistik ile uzun yıllardır işbirlikleri içinde olduklarını belirterek, "Kökez Lojistik şirketi ile her yıl düzenli işbirliği içerisinde olmak bize mutluluk veriyor. Kökez Lojistik'e bu yılın ilk araç teslimatını 11 adet Panelvan E.U

170 BG 3.5T 2+1 Sprinter ile gerçekleştirdik. Önümüzdeki süreçte yeni teslimatlarımız da olacak. Araçların Kökez Lojistik şirketine hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini dileriz" dedi.

Hasmer Otomotiv ile işbirliğinden memnunuz

Kökez Lojistik firma sahibi Yılmaz Bakırcı'da Hasmer Otomotiv ile uzun yıllardır süre gelen işbirliği içinde olduklarını vurgulayarak, "Hasmer Otomotiv hem satış sürecinde hem de

satış sonrası hizmet sürecinde her zaman yanımızda oluyor ve destek veriyor. Bizde hem Hasmer Otomotiv'den hem de Mercedes-Benz Sprinter araçlardan duyduğumuz memnuniyet ile tercihimizi yine Hasmer Otomotiv ve Sprinter yönünde kullanıyoruz. Alımlarımız yine devam edecek. Sayın Hasmer yönetimine süreçte bizlere gösterdikleri ilgi ve destekler için de teşekkür ederiz" dedi. ■



Eyüp Lojistik 110 IVECO S-WAY çekici aldı

IVECO Gaziantep Yetkili Satıcısı Üstün-İş Otomotiv tarafından gerçekleştirilen anlaşma kapsamında Eyüp Lojistik'e satılan 110 adet IVECO S-Way çekici teslim edildi.

Haber-Erkan YILMAZ

Eyüp Lojistik filosunu 110 adet IVECO S-Way çekici ile genişletti. IVECO, Gaziantep Yetkili Satıcısı Üstün-İş Otomotiv tarafından satış gerçekleştirilen ve Eyüp Lojistik'in seçtiği IVECO S-Way FULL PLUS 530 beygir çekicilerin teslim töreni 7 Mayıs'ta Swissotel The Bosphorus'ta düzenlendi.

Törene IVECO Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık, IVECO'nun Gaziantep Yetkili Satıcısı Üstün-İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Zengin, Oregon Genel Müdürü Selçuk Yılmaz, IVECO Stratejik Pazarlama ve İletişim Müdürü Merve Turan, IVECO İletişim Tülay Gürler, Eyüp Lojistik ve IVECO yöneticileri katıldı.



S-WAY yolculuğunda önemli bir dönüm noktası

Düzenlenen törende konuşan IVECO Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, "Öncelikle artık iş ortağımız olarak değerlendirdiğimiz Eyüp Lojistik'e

IVECO S-Way çekicileri tercih ettikleri için hepinizin huzurunda teşekkür etmek istiyorum. Bizim için bu çok önemli bir yapı taşı. Eyüp bey ile anlaşarak ortaklığa başlamamız S-WAY yolculuğunda önemli bir dönüm noktası. Araçlarımızı Gaziantep ile buluşturuyoruz. Bizim için Gaziantep çok önemli. Çok stratejik bir kentimiz. Üstün-İş Otomotiv bayimize de çok teşekkür ediyoruz. Bu ortaklığa ön ayak oldunuz. Ciddi bir iş ortaklığın temellerini burada atıyoruz. Eyüp Lojistik'e gerçekleştirdiğimiz bu teslimat ile IVECO'ya ciddi anlamda bir talep getirdi. Biz bu seneyi çok ciddi bir pazar payı ile kapatacağımızı düşünüyoruz" dedi.



Araç alırken parametrelerimiz

Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık yaptığı konuşmada IVECO'ya teşekkür ederek iyi bir iş birliği içinde olduklarını dile getirerek şunları söyledi: Ucuz olduğu için hiçbir zaman araç almadım. Bizim parametrelerimiz var.



Nedir bunlar; öncelikle satın alma fiyatı, ama asıl önemli olan işletme maliyeti, servis ve bakım maliyeti ile ikinci el değeri. Bu üç parametreyi biraraya getirdiğimizde şirketimiz için en doğru araç hangisi ise ona karar veriyoruz. İkinci el değerine bakarken 1 yıl önceki satış fiyatlarına bakıyoruz. Elimizdeki değeri sabit kılmaya çalışıyoruz. Iveco bunlarda hep üstün çıktı. Biz 2008 yılında ilk Iveco araçlarımızı aldık. 2018 yılında ikinci partiyi aldık. Geçen yıl direktan döndük. Bu yıl aldık. 13-14 milyon Euro'luk bir yatırım bu. Ülkemize ve memleketimize hayırlı olsun" dedi.

Iveco Gaziantep Yetkili Satıcısı Üstün-İş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Zengin, "İnşallah işbirliğimiz katlanarak devam eder. Bu işbirliği bölgeye hayırlı olsun. Uzun yıllar sürsün inşallah. Bu yıl sonuna kadar bölgede 200 kadar çekici satabileceğimizi düşünüyoruz" dedi. ■

"En değerli iş ortaklarımız kamyon şoförleri"

İlk kez 2022 yılında yola çıkan ve bugüne kadar 7 bini aşkın tır şoförü ile buluşan Mercedes-Benz Türk Sağlık Bakım Tırını üçüncü turuna çıktı. Sağlık Bakım Tırının ilk durağı Sarp Sınır Kapısı olacak ve 14 lokasyonda kaptanlarla buluşacak. Sağlık Bakım Tırını özel olarak üretilen Actros L Edition 3 1863 araç çekecek, ayrıca tur sırasında Atego aracın da tanıtımı yapılacak.

Haber-Erkan YILMAZ

Mercedes-Benz Türk Sağlık Bakım Tırının üçüncü turuna çıkışına yönelik etkinlik Reşadiye'de düzenlendi. Etkinliğe Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Satış Operasyonları Grup Müdürü Murat Kızıltan, Kamyon ve Otobüs Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt ve çok sayıda kaptan katıldı.

En değerli iş ortaklarımız kamyon şoförleri

Etkinliğin açılışında konuşan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Son iki yıldır devam ettirdiğimiz ve çok da iyi gittiğini düşündüğümüz aktivitemizde 24 merkezde şimdiye kadar 7 bini aşkın şoför arkadaşımıza, kardeşimize dokunma fırsatı bulduk. Çok da iyi geri bildirimler aldık. Netice itibarıyla markamızın en değerli iş ortaklarından birisi de kamyon şoförleri. Bu yıl 14 merkezde kamyon şoförleriyle bir araya geleceğiz. Bu sene bir yenilik olarak Sağlık Bakım Tırımızı, Actros L Edition 3 1863 aracımız çekiyor. Dünyada toplam 400 adet üretildi. 15 adet Türkiye'ye geldi. 14'ünü sattık. 15'inci aracı kendimize ayırdık. Tur sırasında Atego aracımızı da sergileyeceğiz. Son iki yıldır bıkmadan usanmadan bizim yanımızda olan doktorumuza, fizyoterapistimize, psikoloğumuza ve berber arkadaşlarımıza da yürekten teşekkür ediyorum. Çok büyük katkıları oldu" dedi.

Değer zincirinde en önemli unsur şoförlerimiz

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt da şirket olarak fark yaratan projeler ürettiklerini belirterek, "Bu projelerden biri olan Sağlık Bakım Tırını Türkiye'nin 7 bölgesine İstanbul'dan başlayarak uğurluyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak stratejilerimizi ve hedeflerimizi; ortaklarımıza, müşterilerimize daima nasıl sürdürülebilir projeler üretebiliriz, en önemlisi topluma nasıl daha fazla katkı sağlayabiliriz düşüncesiyle planlıyoruz. Gerek yenilikçi ürünlerimizi, gerekse süreçlerimizi bu çerçevede tasarlıyoruz. Bunu yaparken iş ortaklarımız olan müşterilerimizin esenliğini sağlıyor hem ürün anlamında, hem sahada süreçlerimiz anlamında geri bildirimlerine değer veriyor ve gelişmeye çalışıyoruz. Bu değer zincirindeki en kıymetli unsur en fazla alın teri döken, emek harcayan şüphesiz şoförlerimiz. Onlar bu sektörü hareket ettiren kişiler. Edition 3 gibi teknoloji harikası aracımız ile onlarla buluşuyoruz. 2022 yılında Sağlık Bakım Tırını projelerini geliştirirken onlarla yol üzerinde bir araya gelelim istedik. Sağlıktan, kişisel bakıma kadar uçtan uca iyilik hallerini arttıracak birçok gelişim kaydettik. Bundan mutluyuz. Ekibe çok teşekkür ediyoruz" dedi.

Sağlık Bakım Tırını 14 merkezde olacak

Bu yıl, geçen iki turdan farklı olarak sınır kapılarına gideceklerini belirten Serra Yeşilyurt, "Sınır kapılarında tırımızın yoğun bir ilgi görmesini bekliyoruz. Önümüzdeki hafta Sarp Sınır Kapısı'nda olacağız. Kapıkule'ye, Habur Sınır Kapısı'na gideceğiz. Ankara ve İstanbul'da olacağız. 14 merkezle geziyi tamamlayacağız" dedi.

Hedef bu yıl 4 bin şoföre ulaşmak

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt, Dahiliye doktoru Necati Çalışkan Psikolog Barkan Eskile ve Fizyoterapist Onur Ulukuz basın mensuplarının sorularını cevapladı.

Mercedes-Benz Türk Sağlık Bakım Tırını üçüncü turuna çıktı



Sağlık Bakım Tırının merkezlerde verilen hizmetin farklı marka kullanan şoför ayrımı olmadan yapıldığına dikkat çeken Serra Yeşilyurt, "Herkes sağlık bakım tırından hizmet alabiliyor. İlk iki yılda 3 bin 500 ortalama ile 7 bini aşkın kaptana ulaştık. Bu yıl bu turda 4 bini aşkın şoföre ulaşacağımızı düşünüyoruz" dedi.

Farkındalık ve bilinç kazanıyorlar

Psikolog Barkan Eskile: Şoförlerin psikolojisi toplum psikolojisi nasılsa öyle. Şoförlerin özelinde biraz daha evlerinden ayrı kalmaları, yoğun trafikte olmaları ve buna bağlı olarak uykusuzluk, stres, iştah değişiklikleri gibi sorunlarla karşılaşılıyor. Çalışma koşullarının zorluklarını belirtir insanların onlara biraz daha anlayışlı olmalarına ihtiyaçlarının olduğunu söylüyorlar. Her şeyin kendi kontrollerinde olmadığını kabullenerek, mevcut şart-

lara en iyi uyum gösterme şeklinde ilerliyorlar. Biz, bulunduğumuz süreç içinde durum normal olduğunu, sorunlarla mücadele etme yöntem becerileri kazandırarak sağlıklı bir şekilde ilerlemelerine çalışıyoruz. Hatırladıklarımı ve değer verdiğimiz memnun şekilde ayrılıyor. Biraz daha farkındalık ve bilinç kazanıyorlar.

Sağlık problemini önceden teşhis edebilme

Dahiliye Doktoru Necati Çalışkan: Şoförler bizi gördükleri zaman çok mutlu oluyorlar, yüzleri gülüyor. Hatırladıklarımı ve değer verdiğimiz memnun şekilde ayrılıyor. Biraz daha farkındalık ve bilinç kazanıyorlar. Kesinlikle çok renkli insanlar. Çok esprili insanlar, bizi de çok keyiflendiriyor ve eğlendiriyorlar. Hayati konularda şoförlerimizi bilgilendiriyoruz. Öncelikle kardiyo-loji ve kalp hastalıkları ile ilgili değerlendirmelerde bulunuyoruz. Yol sürecinde bir göğüs ağrısı şikayeti var mı onu öğreniyoruz. Varsa bir hastanede gerekli tetkikleri yaptırılmalarını öneriyoruz. Fizyoterapisti-

miz bel, boyun ağrılarına elle belirli tedavi uygulamaları yapıyor. Genel muayene ile risk faktörlerini sorgulayıp ilgili tetkikleri yapmalarına yönelik yönlendirmeler yapıyoruz. Burada muayenelerimizde tespit ettiğimiz hastalıklar da oluyor. Kronik bronşit, bademcik iltihabı, bel, boyun ağrıları, aracı hep aynı şekilde kullanımları oluyor. Bunun önüne geçmek için belli hareketleri gösteriyoruz, tedavilerini öneriyoruz. Molalarda hareket etmelerini öneriyoruz. Birkaç şoförde kalp krizi geçirebilecek durum tespit ettik. En kısa sürede 'anjiyo ol' dedimiz şoförler oldu. Kaliteli uyku uyuyamıyorlar. 8 saat uyuduğu halde direksiyona geçtiğinde yine uykusu geldiğini söyleyen şoförlerimizi detaylı incelediğimizde uyku apnesi sendromu ortaya çıkıyor. Bu kişilerin ciddi dikkat eksikliği oluyor. Uyku apnesi sendromu yaşadığını fark etmiyor, sürekli uykusu olduğundan şikayetçi. Aynı zamanda yüksek çalışması nedeniyle oluyorlar. Biz uyarıyoruz ve acilen uyku testine gitmelerini gerektiğini söylüyoruz.

Fizyoterapist Onur Ulukuz: Boyun, tutulması ile gelen şoförlerimiz oldu. Bu durum, dışarının çok sıcak araç içindeki klimanın çok soğuk çalışması nedeniyle oluyor. Gövdeden dönerek bakıyorlar. Manuel terapi ile boyunlarını açarak yollarına devam etmelerini sağladık. Kilolu olunması nedeniyle bel tutulması şikayetiyle gelen kaptanımız oldu. Mevsim geçişlerinde bu çok sık yaşanıyor. ■

Ford Trucks, Ürün Portföyü AB Güvenlik ve Çevresel Standartlar Yönetmeliği ile şimdiden tam uyumlu

Ford Trucks, Türkiye'de 1 Ocak 2025 itibariyle yürürlüğe girecek olan Avrupa Birliği'nin belirlediği güvenlik ve çevresel standartlarını şimdiden karşıladı.

Ford Trucks, sektörün güvenlik ve çevresel kalite standardını belirleyen Avrupa Birliği regülasyonu 'General Safety Regulation' (Genel Güvenlik Yönetmeliği) henüz devreye girmeden Gelişmiş Sürücü Destek Sistemlerini (ADAS) tüm ürün portföyünde standart hale getirdi.

Genel Güvenlik Yönetmeliği, Avrupa Birliği'nin otomotiv endüstrisindeki hedefleri doğrultusunda araçların güvenliğini artırmak amacıyla Avrupa'da temmuz ayında



devreye girecek ve böylece Avrupa'da satılan ağır ticari araçlarda belirli güvenlik özelliklerinin standart olması sağlanacak.

Talep edilen teknolojiler arasında Alkol Kilidi Hazırlığı, İleri Hareket Bilgilendirme Sistemi, Trafik Levhası Tanıma Sistemi, Çarpışma Önleme Yardımı, Şerit Takip Uyarı Sistemi, Kör Nokta Uyarı Sistemi, Çarpışma Önleme Yardımı, Sürücü Dikkat Takip Sistemi, Geri Görüş Kamerası ve Lastik Basınç Takip Sistemi gibi özellikler yer alıyor.

Ford Trucks tüm bu sürücü destek teknolojilerini karşılamanın yanı sıra ek olarak Yaya Algılama Özellikli Çarpışma Önleme Yardımı, Dur&Kalk Özellikli Akıllı Adaptif Hız Kontrol Sistemi, Şeritte Kalma Yardımcısı ve Otomatik Yanan Uzun Far özelliklerini de sunuyor. Tüm bu özellikler sürücüler ve yolcular için daha güvenli bir taşımacılık deneyimi sağlarken aynı zamanda çevresel etkileri minimize ederek daha sürdürülebilir bir çözüm sunuyor. ■



Scania 9. Kez "Yeşil Kamyon" Ödülü ile Zirvede

2011 yılından bu yana 14 kez düzenlenen "Yeşil Kamyon" ödüllerinde Scania, bu ödülle birlikte dokuz kez zirvenin sahibi oldu.

Scania, dokuzuncu kez "Yeşil Kamyon" ödülünü bu yıl da Scania, SUPER model çekicisi ile almaya hak kazandı.

Yılın "Yeşil Kamyonu" nun seçildiği testler Münih bölgesinde farklı tip yol türlerinde gerçekleştiriliyor. Testlerde yakıt tüketimi, ortalama hız, kullanılan AdBlue gibi kriterler göz önünde bulunduruluyor. ■

Renault Trucks, Silahtaröğlü ile Gaziantep'te hizmete hazır

Renault Trucks, Silahtaröğlü Grup ile yeni bayi açılışını Gaziantep'te gerçekleştirdi. Açılış kapsamında il il Türkiye'yi dolaşan Renault Trucks Fest'in durağı da Gaziantep oldu ve yeni TCKD modelleri Silahtaröğlü'nün ilk gününde bayide yerlerini aldı.

Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine; "Renault Trucks olarak Gaziantep'te hizmet sunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Gaziantep ve bölgesi stratejik bir noktada, farklı bir dinamığe sahip. Bu nedenle Silahtaröğlü Grup gibi gerek bölgede gerekse iş dünyasında deneyimli bir grup şirketi ile burada bulunmak, bizim için büyük önem taşıyor. Silahtaröğlü Grup'un enerjiden inşaata kadar pek çok alanda sahip olduğu deneyim ve birikimini, Renault Trucks ailesiyle birlikte ticari araçlar sektörüne en iyi şekilde taşıyacaklarına inancımız tam" diye belirtti.



Silahtaröğlü Grup Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Silahtaröğlü, açılış töreninde yaptığı konuşmasında; "Gaziantep, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin lokomotif diyebiliriz. Bölgemizde halı, hububat ve tekstil başta olmak üzere yaklaşık 160 alanda üretim yapıyor. Üretilenler ise

birçok ülkeye ihraç ediliyor. Öte yandan Gaziantep, Türkiye'nin Orta Doğu'ya açılan kapısı konumunda. Ortadoğu, AB ülkeleri ve Amerika Birleşik Devletleri olmak üzere yaklaşık 200 ülkeye ilimizden ihracat gerçekleştiriliyor. Maalesef yaşadığımız deprem felaketinin yıkımıyla zorlu bir dönem geçirmiş olsak da Gaziantep, 2023 yılını 10 milyar 71 milyon 31 bin dolarlık ihracat ile tamamladı. Tabi ki bu kısım lojistik alanındaki potansiyeli işaret ediyor. Renault Trucks'ın tüm araç gamını düşündüğümüzde yurt içi taşımacılık, inşaat, belediye hizmetleri gibi pek çok alandaki potansiyel göz önünde bulundurularak büyük resim görülebilir. Renault Trucks'ın uzun yol operasyonları için sunulan T serisi, alanında çok tercih edilen,

performansı yüksek bir araç. Ancak inşaat gamı olan C ve K serilerinin de bölgemizde yoğun ilgi göreceğine inanıyoruz. Yeni araçlarımızı açılışımızda sergilediğimizde bu sinyalleri aldık. Renault Trucks, tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'ye de güçlü konuma sahip bir ağır ticari araçlar üreticisi. İş birliğimiz sayesinde de Renault Trucks'ın Gaziantep ve bölgesinde varlığının artacağına inanıyoruz" şeklinde belirtti. ■



Wielton Türkiye'den Bosphorus Lojistik ve Talha Expres'e ilk teslimat

Doğuş Otomotiv Distribütörlüğünde Türkiye pazarında faaliyetlerine başlayan Wielton, ilk teslimatlarını Bosphorus Lojistik ve Talha Express, 1'er adet Curtain Dropside Mega Multiheight Treyler ile filolarını güçlendirdi.

Teslimat törenine Doğuş Otomotiv Wielton adına Wielton Satış ve SSH Müdürü Ozan Akbal, Marka Pazarlama Müdürü Ömer Madazloğlu ve Satış Bölge Yöneticisi Erkan Şenyurt ve UCR Otomotiv'i temsilen firma sahipleri Ertuğrul Uçar ve Mehmet Ali Uçar katıldı.

Bosphorus Lojistik

Bosphorus Lojistik adına yeni treyleri ortakları Yusuf Çınar ve Serra Güneşli teslim aldı. Bosphorus Lojistik yetkilileri Wielton treylerlerinin sağladığı avantajları da vurgulayarak, filolarındaki Wielton sayısını 2024 yılı sonuna kadar 10'a çıkartmayı hedeflediklerini de eklediler.

Talha Express

Talha Express Genel Müdür Barış Tunç ve İdari İşler ve Satın Alma Müdürü Adem Kaymakçı ise, şirketin yurt dışındaki faaliyetlerini güçlendirmek amacıyla araç alımında tercihlerini söylediler.

"Yapılanma çalışmalarımız sürüyor"

Wielton Satış ve SSH Müdürü Ozan Akbal, Wielton olarak, Türkiye'de uzun vadeli iş birliği kurmayı ve lojistik sektörüne yüksek kaliteli treyler çözümleri sunmayı hedefliyoruz. Bu amaçla bayi ve servis yapılanmamız da durmaksızın devam ediyor" şeklinde değerlendirdi.

Marka Pazarlama Müdürü Ömer Madazloğlu ise Müşterilerinin taleplerini en iyi şekilde karşılamayı hedeflediklerini belirtti. ■



BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv
Bursa Şubesi Atölye Şefi'miz
Harun Kalın'ın değerli annesi

Kamile KALIN'nın

vefatından dolayı derin üzüntülüüz.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Albayrak Grup Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Ahmet Albayrak ve
Yönetim Kurulu Üyeleri Sayın Bayram, Nuri, Kazım, Muzaffer ve Mustafa Albayrak'ın değerli anneleri

Sn. Gülbeyaz Albayrak'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Hatay CSR Turizm Sahibi

CUMA CİSİRİ KÖPRÜLÜ'nün

vefatını üzüntüyle öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.

obilet.com

biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

Döşman Otomotiv
Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Döş'ün
Değerli Kayın Babası

İRFAN ÖLÇER'in

vefatından dolayı derin üzüntülüyüz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Hatay CSR Turizm Sahibi

CUMA CİSRI KÖPRÜLÜ'nün

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Albayrak Grup Yönetim Kurulu Başkanı
Sayın Ahmet Albayrak ve Yönetim Kurulu
Üyeleri Sayın Bayram, Nuri, Kazım, Muzaffer
ve Mustafa Albayrak'ın değerli anneleri

Sn. Gülbeyaz Albayrak'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



M A Y I S

1919

ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun...

obilet