



Pembe otobüs 500 bin km yol kat etti, 50 binden fazla yolcu ile buluştu



Röportaj: 11-12'de

Mercedes-Benz Türk Üst Düzey Kadın Yöneticileri:
“Bir kişinin bile hayatında fark yaratabilirsek çok önemli iş başarmış olacağız”

Taşıma Dünyası

info@tasimadunyasi.com

Hızlı, Güvenli, Çevreci ve Sürdürülebilir Taşımacılık

Yıl: 13 • Sayı: 440 • 9 Aralık 2024 • Fiyatı: 20 TL

www.tasimadunyasi.com

MAPAR Otomotiv Başkanı Yalçın Şahin TAŞIMACILAR 2024'TE ÖZ VARLIKLARINI KORUYAMADI

■ Taşımacılar arasında 2024 yılında öz varlığını korumayı başaranlar çok küçük bir kesim olurken büyük çoğunluk koruyamadı. Ben geçen yıl, 'borçlanma oranı yüzde 30'u geçmemeli' demiştim, geçildiği için bu sorunlar oluştu.

2024 yılında 'büyük otobüs pazarı 1000'li adetlere ulaşacak gibi görünüyor.

2025 yılında büyük otobüs pazarının 600-650 adetler seviyesinde olacağını düşünüyorum.

İkinci el araç fiyatları yüzde 15 geri geldi. 2023 yılında araçların hepsi otomatikman değer kazandı. Ama 2025 sonunda, TL'ye göre döviz bazında yüzde 30 değer kaybedecek.

2025 yılı ve 2026 yılında ikinci el fiyatlarının düşmesini engelleme amaçlı adımlar atılacak.



Yalçın Şahin

Otobüsçü 2025'in sonlarına doğru 2026 yılında bir dönem TL bazında, döviz bazında kazanıyor gibi gördüğü parayı 2025 ve 2026 yılında silecek. Yani envanterini döviz bazında çıkarttığınızda 2025 ve 2026 yılında aynı seviyede koruyamayacak ve çok rahat şekilde yüzde 30 kaybı olacak.

18-19'da

Best Van Turizm YK Üyesi İrem Bayram KÂR SEVİYELERİ, 2023'E GÖRE YÜZDE 30 ERİDİ

■ 2024 yılında para kazandık ama enflasyon ortamında 2023'e göre epeyce az kazandık. Belki rakamlar aynı kaldı, ama enflasyon ile oranladığınız zaman 2023'e göre, kâr seviyelerinde, yüzde 30'luk bir erime olduğunu söyleyebilirim.

Uzun bir zamandan beri ilk kez otobüs yatırım planı yapmadık. 2024 yılında 15 araç aldık, tamamı da filo büyütme idi. 2025 yılı nasıl geçeceği konusunda gerçekten hiç öngörümüz yok. 2024 yılına yönelik nasıl bir yıl geçireceğimizi 2023'de az çok kestirebiliyorduk. Ama şu anda Aralık ayına geldik, 2025 yılına yönelik bir yatırım planı yapmadık. Bu uzun süredir ilk defa oluyor.

Her yıl, yaz ayında araçlarımız günler öncesinden dolardı, ama bu yıl, pandemiye gibi güntübirlik doldu. Araçlar boş gitmedi ama doluluğu hep son anda yakaladık.



İrem Bayram

Uçak bulabilen ilk etapta onu tercih ediyor. Ama eskiden imaj ve kalite için söylenen 'Tek Rakibim Türk Hava Yolları' sözü artık gerçek oldu. Bunu şimdi maliyet ve hayatta kalabilme unsuru olarak söylüyoruz. Biz artık otobüs firmaları ile rekabet yarışı içinde değiliz, THY'nin fiyat politikası ile savaşıyoruz.

15-16'da

Dünya Şoförler Günü'nde otobüs kaptanlarıyla buluştu



4'te

MAN Lion's City 12 E LE 2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü



MAN'ın ilk tamamen elektrikli alçak girişli otobüsü "Şehirlerarası" kategorisinde ödülün sahibi oldu.

13'te

Turizm taşımacılarının sorunları Bakan Mehmet Ersoy'a aktarıldı



20'de

EGETURDER'in Başkanı yeniden Özer Bür



17'de



Çetin Nuhoğlu

Barış Talay

EvoLog, Tırsan'dan aldığı 750 treyler ile filosunu büyütüyor

İki şirket arasındaki anlaşmanın imza töreni Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, EvoLog CEO'su Barış Talay, EvoLog Lojistik Genel Müdürü Halil Özendi ve Tırsan Satış Direktörü Ertuğrul Erkoç'un katılımıyla gerçekleşti.

22'de



Dr. Zeki Dönmez
Mevsimlik tarım işçilerinin taşınması

14'te



Mustafa Yıldırım
26 Aralık 2024'te Ulaştırma Şurası düzenlenecek

20'de



Cumhur Aral
Eski Kafa Yeni Sistem

2'de



Korkut Akın
Pegasus modern, ama müşteri odaklı değil

14'te



İkinci El Sami Acerüzümüoğlu
Seyahatname - 3

9'da

Tırsan ve ZF

30 Yıllık İşbirliği Yeni Anlaşmayla Genişletildi

24'te

